

МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МФЮА

Кировский филиал

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ**

Материалы XVIII международной
научно-практической конференции
(Киров, 14–17 мая 2019 г.)

Выпуск 18

Том 2

Киров



2018

УДК 001 (063)
ББК 72 я 431
А 43

Редакционная коллегия:

О. К. Акулова – директор Кировского филиала МФЮА
Е. И. Вознесенская-Кинзель – кандидат исторических наук
Е. В. Каранина – доктор экономических наук, профессор

А 43 Актуальные вопросы современной науки и образования: материалы XVIII международной научно-практической конференции (Киров, 14–17 мая 2019 г.) Вып. 18. Т. 2 / Кировский филиал Московского финансово-юридического университета МФЮА. – Киров: МФЮА, 2019. – 804 с.

Сборник статей включает материалы XVIII международной научно-практической конференции, состоявшейся в рамках Недели вузовской науки в Кировском филиале Московского финансово-юридического университета МФЮА 14–17 мая 2019 г. Тематика статей очень широка и затрагивает самые актуальные проблемы современной науки: истории и филологии, юриспруденции и экономики, психологии и педагогики, безопасности жизнедеятельности, информационных систем и математического моделирования.

Для студентов высших учебных заведений, аспирантов, профессорско-преподавательского состава, практических работников.
Материалы печатаются в авторской редакции.

УДК 001 (063)
ББК 72 я 431

© Кировский филиал
Московского финансово-
юридического университета
МФЮА, 2019
© Коллектив авторов, 2019

Содержание

Раздел I	
ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ	17
Алябьева Е.А., Челмакина А.О. <i>Учение Платона об идеальном государстве и его актуальность в настоящее время</i>	17
Бобылева А.В. <i>Организация системы оповещения населения в условиях чрезвычайных ситуаций (на примере Ярославской области)</i>	21
Горячих А.М. <i>Кировский лесопромышленный колледж: в прошлом и настоящем</i>	27
Казаковцева А.С. <i>Особенности русского ударения в практике преподавания русского языка как иностранного</i>	37
Кокорина А.Н. <i>Концепт голос в творчестве О. Уайльда и А. Куприна</i>	40
Мокрецов П. <i>Диалектика лжи: взгляд античных философов и студентов КЛПК</i>	46
Мутыгуллина Э.Ф. <i>Развитие читательских интересов школьников посредством обращения к роману Маркуса Зусака «Книжный вор»</i>	52
Сафонова Ю.В. <i>Софистика как явление философии и культуры</i>	58
Соколова Е.О. <i>Этика делового общения в Интернет: новые правила или отсутствие правил?</i>	60
Раздел II	
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	67
Анисимов И.М. <i>Общая характеристика процессуального порядка рассмотрения дел по заявлениям о возвращении ребенка или об осуществлении прав доступа</i>	67

Антонян Т.С. <i>Развитие предпринимательства и уголовно-правовая политика государства</i>	72
Арзамазов А.А. <i>Особенности недобросовестной конкуренции в сфере интеллектуальных прав во взаимосвязи с гражданским законодательством (ст.14.4, 14.5 ФЗ «О защите конкуренции»)</i>	77
Баранова А.И. <i>Проблемы участия адвоката при проведении проверки заявлений и сообщений о преступлениях</i>	83
Баранова А.И., <i>Получение объяснений как средство проверки сообщений о преступлениях: проблемы правового регулирования</i>	88
Бельц М.А. <i>Сравнительно-правовая характеристика правовой природы трудового договора работника и служебного контракта муниципального служащего</i>	94
Бельц М.А. <i>Проблема соотношения содержания трудового договора и служебного контракта</i>	98
Божьева Д.Д. <i>К вопросу о правовой охране аудиовизуальных произведений</i>	102
Болотин Д.А., Сунцова М.К. <i>Проблемы платы за лифт, при отсутствии пользования им жильцами</i>	106
Борискина Н.Ю. <i>История возникновения и развития института труда женщин и лиц с семейными обязанностями в России</i>	111
Бояринцева М.В. <i>Особенности учета рабочего времени</i>	118
Бугреева Е.В., Шулёпова А.А. <i>Защита трудовых прав лиц предпенсионного возраста</i>	124

Ванян А.Э. <i>К вопросу о разумных мерах для соблюдения конфиденциальности сведений, составляющих секрет производства</i>	131
Видякина Т.А. <i>Производство по жалобам как вид административной деятельности, его особенности и черты</i>	135
Волгина Д.Е. <i>Развитие законодательства о нотариате в Российской Федерации</i>	141
Вычегжанин Р.Д. <i>Сущность процедуры «реструктуризация долгов гражданина» и вопросы её эффективности</i>	146
Галкина И.В. <i>О проблемах правового регулирования государственной регистрации заключения брака</i>	150
Галкина И.В. <i>Проблемы правового толкования и регулирования фактических супружеских отношений</i>	154
Гараева Т.В. <i>Понятие и правовая основа эмиссии ценных бумаг в современном законодательстве Российской Федерации</i>	160
Гилева В.С. <i>Особенности получения объяснений у несовершеннолетнего: особенности и проблемы законодательной регламентации</i>	164
Глухова А.В. <i>Основания приобретения полной гражданской дееспособности несовершеннолетних в Российской Федерации</i>	170
Губина А.О. <i>Наследственный фонд в законодательстве Российской Федерации</i>	174
Даитов М.М. <i>Право на неприкосновенность частной жизни в условиях современного цифрового общества</i>	178

Иголина Д.А. <i>Актуальные гражданско-правовые проблемы страхования жизни и здоровья</i>	184
Кайсин Т.А. <i>О некоторых особенностях наследования выморочного имущества</i>	189
Киселева М.Д. <i>Банковские гарантии на основе технологий блокчейн</i>	194
Клименко К.Ю. <i>Проблемы реализации принципа состязательности на стадиях подготовки дела к судебному разбирательству и судебного разбирательства в гражданском процессе</i>	199
Колеватова И.М., <i>Проблемные аспекты мотивации и стимулирования труда отдельных категорий работников (государственных гражданских служащих)</i>	204
Колесова А.Р. <i>О роли и первоочередных задачах должностных лиц органов исполнительной власти Российской Федерации</i>	209
Круглова Е.В. <i>План реструктуризации долгов при банкротстве гражданина-должника: где кончается реструктуризация и начинается реализация?</i>	213
Крюкова Л.В. <i>Понятие и признаки предпринимательской деятельности: итоги и перспективы совершенствования</i>	216
Крюкова Л.В., Видякина Т.А. <i>Зарубежный опыт правового регулирования фитнес-индустрии</i>	221
Кушков В.С. <i>Проблемы правового регулирования размещения рекламы на транспорте</i>	226
Луппов Н.С. <i>Проблемы, возникающие при взыскании убытков в гражданском праве Российской Федерации</i>	230

Лыскова А.А. <i>Генезис отечественного законодательства о статусе специалиста в уголовном судопроизводстве</i>	237
Лямин А.В. <i>Особенности исполнения требований исполнительных документов об определении порядка общения с ребенком</i>	240
Максютова В.М. <i>Миграционная политика Европейского союза: Стокгольмская программа и Лиссабонский договор</i>	251
Максютова В.М. <i>Миграционный кризис Европейского союза в период с 2015 – 2017 гг. Открывающиеся экономические возможности</i>	258
Мальшева К.В. <i>К вопросу о коллизиях в российском законодательстве</i>	262
Мерзлякова Е.М., Копылова Э.В. <i>К вопросу о развитии системы электронного голосования в Российской Федерации</i>	266
Мерзлякова Е.М., Копылова Э.В. <i>Перспектива оплаты за отопление по индивидуальным приборам учёта</i>	270
Микиртычева Е.А. <i>Правовой режим имущественных отношений супругов</i>	273
Мунтяну К.А. <i>Частное определение суда в гражданском процессе</i>	282
Наумова Е.А., Капустина А.В. <i>Проблемы и специфика правового регулирования Big Data</i>	288
Отмахова Я.А. <i>К вопросу о проблемах международного усыновления (удочерения)</i>	293
Очкина Е.Ю. <i>Проблемы предмета договора поручения в праве Российской Федерации</i>	300
Пантелеева А.А., Шуракова А.Д. <i>Противоречия и законодательные пробелы в КАС. Использование процессуальных кодексов по аналогии для восполнения пробелов</i>	304

Плетенева А.Н. <i>Передача лиц для проведения принудительного лечения в государства их гражданства или постоянного места жительства как форма международного сотрудничества по уголовным делам</i>	311
Прокашева П.А., Симонова Ю.А. <i>К вопросу о самостоятельности конкурентного права как отрасли права</i>	316
Прокошева И.И. <i>История развития экологического права в России</i>	319
Реутов К.О. <i>Проблемы реализации государственной политики в сфере охраны здоровья граждан в Российской Федерации</i>	324
Россомахина Я.Ю. <i>Особенности личности несовершеннолетнего преступника: криминологический аспект</i>	332
Рябов И.М. <i>Сравнительно - правовой анализ прав, касающихся социального обеспечения в Нижегородской области и Московской области</i>	337
Салтыкова А.С. <i>Исторические предпосылки возникновения и современное развитие института персональных данных работников в России</i>	341
Скворцова О.Ю. <i>Проблемы отстранения недостойных наследников от наследования в Российской Федерации</i>	347
Скоробогатая А.В. <i>Уклонение от выполнения родительских обязанностей как одно из оснований лишения родительских прав</i>	352
Созинова В.А. Сосновченко Т.Р. <i>К вопросу об особенностях отбывания наказания беременными женщинами, кормящими матерями и женщинами, имеющими малолетних детей</i>	357

Сокольникова Н.Д. <i>Актуальные проблемы lex mercatoria в регулировании трансграничных отношений</i>	361
Столбова Д.Д., Костина А.А. <i>Правовое требование эксплуатации полигонов отходов производства и потребления</i>	365
Тохтеева Н.И. <i>Существенные условия договора о возмездном оказании образовательных услуг в сфере высшего образования</i>	371
Тюрина К.О. <i>Отдельные аспекты принципов уголовного права и их влияние на эффективность уголовно-правовой политики России</i>	377
Устинов М.С. <i>Противодействие коррупции в Чили</i>	381
Ушакова М.А. <i>Преимущественные права в наследственном праве Российской Федерации</i>	385
Хитрова П.В. <i>Становление и развитие договорного права в истории России X-XVI веков</i>	390
Чернышова Д.С. <i>Фриланс: особенности и правовое регулирование</i>	396
Чиркова И.В. <i>Материальная ответственность работника: актуальные вопросы правового регулирования</i>	401
Чупров В.А. <i>Принцип эстоппель в российском праве</i>	405
Шуракова А.Д. <i>К вопросу об уголовной ответственности в сфере спортивной деятельности: теория и практика</i>	410
Юрченко И.А. <i>О состоянии теневой экономики и преступности в России</i>	414

Раздел III	
ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ И БЕЗОПАСНОСТЬ	419
ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Ахмедов Э.Э.	
<i>Влияние патологий зрения на занятия физической культурой</i>	419
Баранова А.А.	
<i>Здравоохранение как элемент социальной сферы</i>	425
Винокуров К.А.	
<i>Морфофункциональный контроль детей с ДЦП, занимающихся оздоровительным плаванием</i>	429
Гончарова Н.В., Сунцова М.Р.	
<i>Проблемы правового регулирования детско-юношеского хоккея</i>	433
Лагеев К.И.	
<i>Проблема снижения площади лесных насаждений в Лузском районе Кировской области</i>	437
Новикова Е.Е., Холопова А.А.	
<i>Физическая культура как профилактика сколиоза у детей.</i>	441
Одинцова Е.С.	
<i>Анализ действующей модели адаптивной физической реабилитации при травмах спинного мозга в условиях реабилитационного центра</i>	448
Суворова С.А.	
<i>Акробатика как средство развития координационных способностей детей 7–8 лет с расстройством аутистического спектра</i>	453
Раздел IV	
ПСИХОЛОГИЯ И ПЕДАГОГИКА	459
Абрамова Е.А., Кокорина Д.А.	
<i>Особенности нервной системы у студентов, занимающихся спортом</i>	459
Башлачёва Т.П.	
<i>Технология мастерских как средство развития связной речи детей старшего дошкольного возраста</i>	463

Белякова А.В. <i>Особенности лексической стороны речи у детей с общим недоразвитием речи</i>	468
Бойко А.В. <i>Отношение подростков к молодёжным субкультурам</i>	474
Глазырина Е.В. <i>Выраженность симптомов посттравматического стрессового расстройства у спасателей МЧС России</i>	479
Исупова Д.И. <i>Исследование классных коллективов младших школьников с нарушением зрения</i>	486
Колбин Д.Ю. <i>О существующих методиках развития координационных способностей у детей младшего школьного возраста с нарушением зрения</i>	492
Коснырева А.С. <i>Исследование особенностей самооценки детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития</i>	498
Лебедева Д.Д. <i>Роль занятий по физической культуре в жизни студентов Кировского государственного медицинского университета</i>	503
Макина А.Н. <i>Сравнительный анализ особенностей акцентуаций характера подростков с задержкой психического развития и подростков с условно-возрастной нормой психического развития</i>	507
Мохова Ю.С. <i>Особенности агрессивности подростков, имеющих умственную отсталость</i>	514
Пономаренко А.А. <i>Методика преподавания хохломской росписи на уроках изобразительного искусства в начальной школе</i>	519
Прокофьева А.М. <i>Психологическое влияние семейного неблагополучия на возникновение девиаций у несовершеннолетних</i>	524

Рубцова Д.О. <i>Формы и причины проявления агрессивности в межличностных отношениях между подростками и учителями</i>	529
Титлянова Е.С. <i>Особенности тревожности дошкольников с интеллектуальными нарушениями</i>	534
Раздел V ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ И МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ	540
Чебакова Д.И. <i>Моделирование и оптимизация бизнес-процессов для повышения эффективности деятельности организации на примере частного дошкольного образовательного учреждения</i>	540
Раздел VI ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО	546
Алемешев А.Т. <i>Привлечение прямых иностранных инвестиций в индустриализацию экономики Республики Казахстан</i>	546
Алиев М.Г. <i>Социальная среда предприятия: понятие и ее компоненты</i>	551
Арзамасцева А.С. <i>Международный опыт повышения финансовой грамотности населения</i>	556
Атасунц Д.Д. <i>Развитие таможенной и околотаможенной инфраструктуры в контексте концепции взаимодействия «власть-бизнес»</i>	561
Бабошина А.С. <i>Налоговый мониторинг: сущность и перспективы развития в России</i>	567
Багмет В.В. <i>Актуальные вопросы организации налично-денежного обращения в РФ</i>	572
Бекмагамбетова Г.Р. <i>Теория длинных волн в региональной парадигме формирования инновационной экономики</i>	582

Беркутов А.В. <i>Эффективность рекламного обращения как главный фактор успешной рекламы</i>	587
Бурчак А.А., Вакаускайте К.А., Витязева А.П., Романец В.Ю., Скрипин И.В., Терешина Ю.А. <i>Единая система приоритетов и целевых ориентиров таможенной службы Российской Федерации</i>	590
Воронцов И.А. <i>Исследование путей оптимизация структуры таможенных органов</i>	596
Горохова В.Р. <i>Методики оценки финансового состояния коммерческих организаций: сравнительный анализ</i>	600
Евдокимова Н.М. <i>Теоретические аспекты проведения оценки кредитоспособности современной коммерческой организации</i>	605
Желнина О.А. <i>Оценка состава, структуры и динамики оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» Лузского района Кировской области по основным классификационным признакам</i>	611
Исмаилов Н.И. <i>К вопросу государственного управления земельными ресурсами в Республики Казахстан</i>	616
Кажен Т.З. <i>Институциональные методы управления: подходы к дефиниции</i>	620
Калиаскар Ж.К. <i>ГЧП как форма стратегического партнерства государства и бизнеса</i>	624
Канатов В.М. <i>Основные цели государственного регулирования внешнеэкономической деятельности государства</i>	629
Козлова С.М. <i>Сущность и экономическое содержание обеспечения финансовой устойчивости организации</i>	634

Липатов А.А. <i>Профайлинг как эффективный метод деловых коммуникаций</i>	639
Макарова А.Ю. <i>Проблемы применения международных стандартов аудита в России</i>	644
Милорадова В.С. <i>Теоретические и практические аспекты формирования финансовых результатов в отчетности предприятия малого бизнеса</i>	648
Нестеренко А.В. <i>Факторы размещения объектов околотаможженной инфраструктуры</i>	653
Новиков В.Д. <i>Использование формата XBRL в управлении инвестиционными стратегиями</i>	658
Осекина Ю.А. <i>Государственный и муниципальный финансовый контроль в управлении экономикой</i>	662
Петухова Ю.Н. <i>Нормативно-правовое регулирование и методология оценки дебиторской и кредиторской задолженности: дискуссионные вопросы</i>	667
Позднякова А.А. <i>Экономическая сущность и особенности лизинга в условиях рыночной экономики</i>	674
Полякова А.И. <i>Методы оценки индикаторов экономической безопасности региона</i>	680
Ратькова Ю.С. <i>Анализ финансового состояния как инструмент диагностики банкротства организации</i>	684
Романец В.Ю. <i>Особенности формирования мировых цен на нефть различных марок</i>	689
Рочева Д.Н. <i>Методы эконометрики в психологии</i>	697
Сайдакова В.А. <i>Анализ финансовой безопасности Российской Федерации</i>	702

Сапрыкина Г.А. <i>Анализ дебиторской и кредиторской задолженности</i>	707
Смирнов Д.А. <i>Финансовое состояние предприятия и методика его анализа</i>	713
Смирнова Е.В. <i>Совершенствование учета и анализа расчетов с персоналом по оплате труда</i>	718
Смирнова К.А. <i>Кто он современный и успешный предприниматель?</i>	722
Соколова Е.А. <i>Особенности формирования бухгалтерской финансовой отчетности в субъектах малого предпринимательства</i>	724
Соколова Е.А. <i>Развитие бухгалтерского учета и отчетности в субъектах малого предпринимательства</i>	733
Сомова Е.А. <i>Проблемы развития венчурного финансирования в национальной экономике</i>	739
Сусллова Т.С. <i>Анализ дебиторской задолженности как инструмент обоснования управленческих решений в компании</i>	744
Суслопарова М.А. <i>Использование бухгалтерской документации при выявлении экономических правонарушений</i>	749
Терешина Ю.А. <i>Особенности формирования цен аукционной международной торговли товарами</i>	755
Трошева Д.М. <i>Состояние, проблемы и перспективы развития аутсорсинга бухгалтерских услуг в Республике Коми</i>	761
Туаев Е.А. <i>Механизмы реализации финансового оздоровления предприятия</i>	766

Туаев Е.А. <i>Роль государства в обеспечении устойчивого безкризисного развития экономики</i>	770
Ускова В.А. <i>Современное состояние рынка аудиторских услуг в России</i>	775
Фефилова О.С. <i>Разработка мероприятий по совершенствованию финансовой политики АО «Весна»</i>	782
Черемисина О.С. <i>Правовые основы и стандарты обеспечения экономической безопасности предприятия</i>	787
Шарандо Е.А. <i>Промышленный комплекс Беларуси: региональные проблемы и перспективы развития</i>	794
Эралиев Э.Д. <i>Из истории финансовых паник</i>	799

Раздел I ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

*Алябьева Е.А., Челмакина А.О.
студентки 1 курса Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый
Университет при Правительстве Российской Федерации»,
Научный руководитель - Мирошниченко Н.А.,
старший преподаватель кафедры философии Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве Российской
Федерации»*

Учение Платона об идеальном государстве и его актуальность в настоящее время

В современном мире многие государства переживают период кризиса, который характеризуется не только экономическим упадком, но также и серьезными политическими проблемами в различных регионах. Для преодоления кризисной ситуации и выхода из нее ученые и специалисты пытаются найти различные решения, как в экономической сфере, так и в правовой. Многие берут за основу своих методик и доктрин труда разработки учёных, изданные еще в древние времена.

Если в прошлом столетии, когда наша страна встала на путь социализма, идеи Платона о преобладании общей собственности были ещё актуальны, то с переходом к рыночной экономике специалисты-правоведы всё реже упоминают имя этого великого философа в своих трудах. Но, буквально, спустя какие-то десять лет часть российского общества начала сомневаться в правильности выбранного пути Россией. Своеволие властей, повышение уровня преступности, появление узкой прослойки сверхбогатых и огромного числа граждан, оставшихся за чертой бедности - всё это оставило глубокий отпечаток на правосознании граждан. Как показывает статистика, на сегодняшний день увеличилось число людей, ностальгирующих по советским временам, временам общей собственности. И именно поэтому на сегодняшний день учения Платона приобретают актуальность и вкладывается новый смысл в его идеи об идеальном государстве.

Главным составляющим идеального государства Платона является справедливость. «Справедливость — это соответствие реальной вещи своей же идее». Государство является идеальным лишь тогда, когда каждый гражданин действует в согласии со своей сущностью. А сама сущность заключается в душе человека. Таким образом, у Платона в основе всего сущего лежит душа. Именно поэтому некоторые считают, что Платон является родоначальником объективного идеализма.

В своей основной работе под названием “Государство” философ рассматривает идеальный государственный строй, который аналогичен с

человеческой душой. По мнению Платона, как в душе человека есть три начала, так и в государстве должно быть три сословия:

- Разумному началу соответствуют правители - философы;
- Яростному или защитному началу - воины;
- Низменному, вожделеющему или деловому - земледельцы и ремесленники.

Деление общества на сословия Платон считает одним из важнейших условий прочности государства. Самовольный переход из низшего сословия в высший является величайшим преступлением, так как каждый человек должен заниматься тем делом, которое ему предназначено природой. «Заниматься своим делом и не вмешиваться в чужие – это и есть справедливость».

Платон придавал большое значение распространению среди населения государства «благородного вымысла» о том, что «все они – братья, но Бог, который их вылепил, в тех из них, кто способен править, примешал при рождении золота, в их помощников – серебра, а в землевладельцев и ремесленников – железа и меди». И лишь в тех случаях, когда от золота родится серебро, а от серебра – золото и так далее, возможны переходы членов одного сословия в другое.

Данный миф заканчивается предупреждением, что государство погибнет, когда охранять его будет железный или медный страж. По мнению В.С. Нерсисянца, советского учёного-юриста, специалиста в области философии права и правовых учений, этот миф имеет свою цель - обосновать послушание, единомыслие и братство граждан и одновременно их неравенство в структуре идеального государства.

Согласно учениям Платона идеальное государство основывается на четырех добродетелях:

- мудрости;
- мужестве;
- рассудительности;
- справедливости.

Идеальное государство (по Платону) полно мудростью своих правителей-философов, мужеством своих стражей-воинов, рассудительно повиновением худшей части государства его лучшей части. Оно также и справедливо, поскольку все служат ему как некой целостности, занимаются своим делом и не вмешиваясь в чужие дела.

В государстве Платона третье сословие, состоявшее из землевладельцев и ремесленников, является низшим, едва достойным названия «граждан»; оно погружено в материальную работу и назначено к удовлетворению низших потребностей человека. «Третье сословие должно произведениями своих занятий – земледелием, промыслами и торговлею, доставлять средства к содержанию прочих сословий».

Сословию правителей философ уделяет значительно больше внимания, чем двум другим сословиям. Платон утверждает, что во главе государства необходимо поставить философов, которые должны быть причастны к вечному

благу и способны воплотить надземный мир идей в обычной земной жизни. «Пока в государстве не будут царствовать философы либо так называемые нынешние цари и владыки не станут благородно и основательно философствовать, до тех пор государство не избавится от зол». По мнению философа, правители должны быть истинными философами, являющимися теми, которые, смотря на вечные образцы явлений, познают самую истину, всеми силами следуют за нею, и воплощают её в жизнь своими делами. Философ должен был владеть следующими качествами: мужество, разумность, рассудительность, великодушие, память, справедливость. Все эти качества Платон называет всего одним словом – добродетель. Кроме того, необходимо также иметь «способность охранять законы и обычаи государства».

«Стражи государства – раздражительная сторона человеческой души, назначенная для защиты прав и выполнения распоряжений природы». Они должны получить такое воспитание и быть образованным, чтобы, подчиняясь мудрым распоряжениям правительства, с легкостью могли охранять благоденствие общества и мужественно устранять в нём как внешние, так и внутренние опасности.

Военное сословие должно состоять из лучших воинов, которые не имеют никаких других обязанностей, кроме обязанности охранять своё государство от всякой угрожающей ему опасности. Поэтому, избранные люди должны быть вооружены и обучены борьбе не только против внешних врагов, а также они должны охранять свою родину и от внутренних раздоров, поддерживать в государстве порядок и подчинение законам. Граждане, которым предстоит войти в данное сословие, должны отличаться достоинствами души и тела. Со всеми качествами способного воина они должны совмещать понимание государственных целей и отношений внутри общества. «Единственным критерием подбора и воспитания стражей является наибольшая пригодность для охраны государства, требующая таких нравственных качеств, которыми обладают лишь немногие».

Главный источник зла в социуме Платон видит в частной собственности, настраивающей людей друг против друга. Согласно мнению философа, «уничтожение всей частной жизни, всех личных интересов, конечно, лишает человека многих удовольствий; но хорошо воспитанные воины находят свое счастье не в материальных наслаждениях, а в исполнении своего назначения». Уничтожив частную собственность, Платон ликвидирует и семью, чтобы заменить общегосударственными интересами семейные.

Субъектом свободы и наивысшего совершенства у Платона выступает не просто отдельная личность, не какой-либо отдельно взятый класс, а всё общество, всё государство в целом. Своему «идеальному государству» мыслитель приносит в жертву человека, его счастье, свободу и моральное совершенство. В социальной утопии Платона открываются идейные истоки тоталитаризма, где личность выступает важной деталью в механизме государства.

Коммунистические идеи Платона в своем труде «Государство» критиковал его ученик, Аристотель, древнегреческий философ, аргументируя это тем, что «общение имуществ может вести лишь к беспрерывным ссорам, вследствие неравного распределения пользования и труда».

Немецкий философ Гегель, указав, что в «Государстве» Платона «все стороны, в которых утверждает себя единичность как таковая, растворяются во всеобщем, — все признаются лишь как всеобщие люди» в какой-то степени был прав.

Но, к сожалению, с течением времени Платон и сам охладевает к своей собственной модели идеального государства после неудачной попытки реализовать ее на практике.

По нашему мнению, в современном обществе есть и бедные, и богатые. Согласно трудам Платона это - признак отрицательного типа государства. Как говорилось выше, при демократическом типе государства (который на сегодня является лучшей формой государственного строя), происходит разделение общества на богатых, бедных и трутней. В демократическом государстве сегодняшних дней именно «трутни» занимают государственные посты. Платон опирался на концепцию Справедливости в государстве, но, к сожалению, это невозможно в сегодняшней реальности. Ведь большинство граждан думает о собственном благе в первую очередь, а уж потом о благе государства. Высокие цены и низкие доходы, аморальное поведение, не соблюдения законов – все это не сопоставимо с концепцией Платона об идеальном государстве. Поэтому, пока что идеальное государство – это все еще недостижимая утопия.

В заключение хочется сказать, что лично мы бы не хотели жить в идеальном государстве, которое представлял Платон. Причиной служит то, что весь набор его высказываний и утверждений предстают перед нами субъективными и недостаточно обоснованными. К примеру, классовое разделение общества показывает всё несовершенство социальной структуры общества. Мы считаем, что воспитание детей государством – это идея не совсем разумная, каждый человек должен отличаться от других, различность взглядов, по-нашему мнению, является гарантией развития общества и каждой его отдельно взятой частицы. Ведь воспитание включает в себя не только образование, а также ещё и определённое число внешних факторов, от которых зависят формирование личности.

Как мы уже упомянули выше, классовое деление представляется несовершенным потому, что те правила и относительности, которые в ней присутствуют, отталкивают принципы саморазвития, то есть каждый индивид должен иметь цель, задачу и стремление к нечто более лучшему. Платон же в своём мнении доказывает нам совершенно обратное, его идеальное государство определяет человека на определённой классовой ступени, без возможности перехода на более высшую, тем самым уничтожает его стремление к дальнейшему развитию. В тех условиях, что описывал Платон, государство вполне можно назвать заблокированным, то есть не подлежащему никаким изменениям: ни отрицательным, ни положительным. Олигархия,

представляющаяся философу, как идеальная форма правления, имеет огромное количество качеств, которые нельзя отнести к идеальным. В современном мире те качества правителей, которые перечислял Платон, не присущи данному классу. На наш взгляд, основным недостатком этой формы правления является то, что не все «лучшие» способны управлять государством, они могут обладать властью, но нужными умениями могут не владеть даже те самые «лучшие». Их существование невозможно без трудностей, оно стало бы совсем неинтересным, бессмысленным, ведь смысл жизни для каждого свой. В большинстве случаев трудности, которые встают на пути каждого являются побуждением к совершенствованию самого себя. Социальная структура должна соответствовать социально-психологической структуре человека, а в государстве Платона это не имеет место быть.

Библиографический список

1. Платон, собр. соч., т.3, ч. 1, «Государство». М., 1971.
2. Асмус В.Ф. «Платон». К., 1993.
3. Платон. Государство. Законы. Политик. М.: Мысль, 1998.
4. Платон, Аристотель. Политика. Наука об управлении государством. М.: Эксмо, 2003;
5. Голубев С.В. Учение Платона об идеальном государстве [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchenie-platona-ob-idealnom-gosudarstve>

*Бобылева А.В.,
студентка 4 курса Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый
Университет при Правительстве Российской Федерации»,
Научный руководитель - Туманов Д.В.,
к.э.н, доцент, зав. кафедрой «Менеджмент и общегуманитарные науки»
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Организация системы оповещения населения в условиях чрезвычайных ситуаций (на примере Ярославской области)

Ярославская область относится к числу промышленно развитых регионов. Наибольшую опасность представляют пожары, возможные аварии на промышленных объектах и дорожно-транспортные происшествия.

Анализ динамики количества чрезвычайных ситуаций (далее – ЧС), числа пострадавших и погибших людей, а также размера материального ущерба от ЧС за последние 3 года показывает, что в настоящее время не удалось добиться значительного их улучшения (рисунок 1). Техногенные и природные риски чрезвычайных ситуаций, возникающие в результате глобального изменения климата, хозяйственной деятельности человека и масштабных техногенных катастроф и аварий, продолжают нести угрозу населению и территории области.

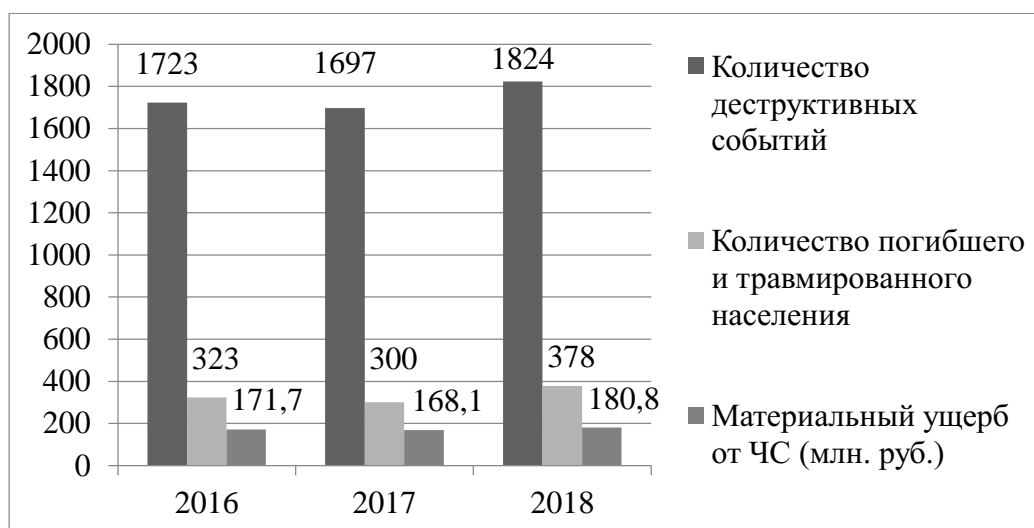


Рисунок 1. Анализ деструктивных событий за 2016-2018 годы в Ярославской области

По статистическим данным Главного управления МЧС России по Ярославской области, на территории региона в 2016 году зарегистрировано 1723 деструктивных события (чрезвычайных ситуаций, пожаров, происшествий на водных объектах), при которых погибло 134 человека и пострадало 189 человек [6]. При этом было зафиксировано 2 происшествия, которые попали под критерии ЧС: 16 февраля произошел взрыв бытового газа в жилом доме, в результате которого 15 человек пострадало и 7 человек погибло, а 22 августа был обнаружен очаг оспы овец на территории Ярославской области в 7 муниципальных образованиях. Общий материальный ущерб от ЧС составил 171,1 миллионов рублей.

В 2017 году обстановка на территории региона изменилась в лучшую сторону, было зарегистрировано 1697 деструктивных событий (на 26 происшествий меньше по сравнению с прошлым годом), из них 4 чрезвычайные ситуации: 3 случая ДТП и 1 случай гибели сельскохозяйственных культур в Ярославском и Пошехонском районах из-за обильных и продолжительных дождей. В общей сложности, в 2017 году количество погибшего и травмированного населения составило 300 человек, а размер материального ущерба сократился по сравнению с предыдущим годом на 3 миллиона рублей.

В 2018 году количество деструктивных событий превысило аналогичный период прошлого года на 7,4 %, количество населения, погибшего и травмированного от ЧС, пожаров и происшествий на водных объектах – на 7,1 %, размер материального ущерба – на 7 %. Возникновению сложившейся в 2018 году ситуации способствовали объективные причины (например, жаркие погодные условия в летний период), в результате чего произошел рост числа техногенных пожаров и происшествий на водных объектах области. При этом была зарегистрирована всего одна чрезвычайная ситуация – крупное дорожно-транспортное происшествие в Рыбинском районе, в котором погибло 6 человек.

Итак, все вышеперечисленные данные позволяют сделать вывод о том, что для предупреждения чрезвычайных ситуаций, а также сокращения потерь от последствий ЧС, нужно иметь отработанную, четкую систему оповещения населения и постоянно её модернизировать и совершенствовать.

Оповещение населения о чрезвычайных ситуациях – это доведение до населения сигналов оповещения и экстренной информации об опасностях, возникающих при угрозе возникновения или возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, а также при ведении военных действий или вследствие этих действий, о правилах поведения населения и необходимости проведения мероприятий по защите [1].

Оповещение населения является одной из основных составляющих системы управления и одной из главных задач органов власти всех уровней, которые организуют его защиту в случае возникновения или угрозы возникновения какой-либо опасности. В сущности, защита населения и начинается с его оперативного информирования и оповещения при чрезвычайных ситуациях мирного и военного времени. Без наличия своевременной, постоянно готовой к использованию системы оповещения невозможно решить задачи защиты населения.

Учитывая важность и серьезность данной проблемы органы власти на всех уровнях должны предпринимать меры по созданию и модернизации систем оповещения с применением разнообразных современных технических средств, обеспечивающих наибольшую полноту оповещения населения, поддержанию этих систем в постоянной готовности к использованию. Это позволит заранее предупреждать органы власти, население, организации, предприятия и учреждения о возникновении аварий и катастроф и, следовательно, адекватно реагировать на создавшиеся условия.

Управление системой оповещения организуется непосредственно соответствующим органом повседневного управления Единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций. На территории Ярославской области таким органом является федеральное казенное учреждение «Центр управления в кризисных ситуациях Главного управления МЧС России по Ярославской области». Его основной задачей (функцией) является оповещение и информирование населения о ЧС, их параметрах и масштабах, поражающих факторах, принимаемых мерах по обеспечению безопасности населения и территорий, приемах и способах защиты, порядке действий, правилах поведения в зоне чрезвычайной ситуации [6].

Для осуществления указанной задачи на территории Ярославской области действует Региональная система оповещения населения (далее – РСО), созданная в 1990 году на базе технических средств оповещения, которая представляет собой организационно-техническое объединение сил, средств оповещения, каналов связи, сетей связи телевизионного вещания и радиовещания [2].

Организация информирования и оповещения населения организуется по шести основным направлениям:

- региональная автоматизированная система централизованного оповещения;
- терминальные комплексы системы информирования и оповещения населения в местах массового пребывания людей (ОКСИОН), которые включают в себя один региональный информационный центр, один пункт уличного информирования и оповещения населения на основе светодиодных экранов, 40 плазменных панелей и 40 табло типа «бегущая строка», созданных за счет средств федерального бюджета;
- комплексная система экстренного оповещения населения об угрозе возникновения или о возникновении чрезвычайных ситуаций (КСЭОН) в зонах экстренного оповещения (всего территории области организовано 16 зон экстренного оповещения на территории 13 муниципальных образований);
- радио- и телевещание на центральных и региональных телевизионных каналах и радиостанциях;
- информирование населения путем рассылки коротких SMS-сообщений по сети подвижной радиотелефонной связи операторов «МТС», «Мегафон», «Билайн»;
- размещение информационных сообщений на интернет-ресурсах.

Для мгновенного привлечения внимания населения используется предупредительный сигнал «Внимание всем!», который был принят 2 января 1989 года в системе гражданской обороны для оповещения населения при возникновении чрезвычайных ситуаций, а также в военное время. После звуковых сигналов по всем существующим средствам теле- и радиовещания до населения доводится информация, которая состоит, как правило, из речевой информации и экстренного сообщения. Речевая информация передается населению с перерывом программ вещания длительностью до 5 минут. При этом допускается 2-3-кратное повторение передачи речевого сообщения [2].

При получении сигнала «Внимание всем!» все население и персонал предприятий, учреждений, организаций должны действовать по определенному алгоритму:

- 1) Немедленно включить телевизоры, радиоприемники и радиоточки для того, чтобы прослушать экстренное сообщение.
- 2) Дождаться информации, полученной из средств массовой информации.
- 3) Осуществить действия по установленным рекомендациям.

В настоящее время для оповещения населения области о возникновении либо об угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций в рамках региональной системы оповещения задействованы 205 комплексов электросиренного оборудования, 44 комплекса речевого оповещения, 6 устройств перехвата передатчиков теле- и радиовещания, 26 автоматизированных рабочих мест. Наиболее эффективными средствами оповещения являются радиовещание, телевещание и сотовая связь, так как с их помощью информируется 98% - 99% населения. Процент охвата населения электросиренами достигает 76,6%, а проводным вещанием всего 1,23% населения [5]. В общей сложности с помощью

средств региональной системы оповещения информируется порядка 86,4% населения.

Не смотря на такой большой охват населения, в действующей системе оповещения Ярославской области наблюдается ряд проблем: аппаратура оповещения работоспособна, но в результате выработки ресурса, длительной эксплуатации или отсутствия на местах установки оконечных устройств, не обеспечивает готовности системы к применению по назначению и не гарантирует качественного и полного оповещения населения региона.

Для устранения данных недостатков, а также развития региональной системы оповещения в рамках реализации областной целевой программы «Развитие региональной системы оповещения Ярославской области» на 2017-2019 годы [3] и ведомственной целевой программы «Реализация государственной политики в области гражданской защиты и пожарной безопасности» на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов [4] в 2017 году было выделено 9 миллионов 116 тысяч рублей, в 2018 году - 8 миллионов 692 тысяч рублей.

В ходе исполнения мероприятий программ организовано оповещение и информирование населения о возникновении либо угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций и сигналов со студийного оборудования Городской телевизионной и радиовещательной компании «Ярославия» по цифровым эфирным и кабельным телевизионным каналам «Россия-1» и «Россия-24», радиоканалам «Радио России», «Радио «Маяк», «Вести-ФМ», установлено оборудование перехвата телевидения в 2 муниципальных районах.

Также было закуплено 25 единиц технических средств оповещения нового поколения, которые установлены в 9 населенных пунктах трех муниципальных районов, входящих в границы зон экстренного оповещения и проведены работы по обслуживанию технических средств системы, демонтаж устаревшего оборудования, сопровождение необходимого для оповещения программного обеспечения.

Все вышеперечисленное позволяет сделать вывод о том, что для решения проблем необходимо внедрение комплексного подхода к выполнению задачи информирования и оповещения населения при угрозе возникновения или возникновении ЧС, включающего в себя:

- значительное увеличение объемов финансирования на модернизацию и развитие системы оповещения на территории Ярославской области;
- совершенствование нормативного правового регулирования в сфере оповещения населения при чрезвычайных ситуациях;
- применение всех имеющихся технических средств оповещения, которые должны дополнять друг друга;
- замена, ремонт, демонтаж и приобретение новых средств оповещения, так как старое оборудование морально и физически изношено, устарело и выработало установленный ресурс;

- оснащение жилых микрорайонов и населенных пунктов области средствами оповещения нового поколения;
- сопряжение РСО с современными системами информирования населения (ОКСИОН, системой защиты, информирования и оповещением населения на транспорте, службой коротких сообщений сетей операторов радиоподвижной связи и другими).
- внедрение новых технологий оповещения (использование домофонной сети, вибробраслетов, социальных сетей, установка специализированных программ на мобильных телефонах и так далее).

Таким образом, применение указанных направлений совершенствования в совокупности позволит существенно увеличить охват населения области оповещением, поднимет на новый уровень возможности по информированию и обучению населения действиям при возникновении ЧС, а также значительно повысит уровень индивидуальной защищенности человека и безопасности населения области в целом.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» от 21 декабря 1994 г. № 68-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5295/ (дата обращения: 28.03.2019).
2. Постановление Правительства Ярославской области от 04.12.2015 № 1311-п «Об утверждении Положения о региональной системе оповещения Ярославской области» // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_41458/ (дата обращения: 29.03.2019).
3. Постановление Правительства Ярославской области от 27 февраля 2017 г. N 153-п «Об утверждении областной целевой программой «Развитие региональной системы оповещения Ярославской области» на 2017 - 2019 годы» // Информационно-справочная система «ГАРАНТ». URL: <http://base.garant.ru/45917730/> (дата обращения: 28.03.2019).
4. Приказ департамента региональной безопасности Ярославской области от 10 февраля 2017 г. № 04-13/02 «Об утверждении ведомственной целевой программы «Реализация государственной политики в области гражданской защиты и пожарной безопасности» на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов // Информационно-справочная система «ГАРАНТ». URL: <http://base.garant.ru/24568947/> (дата обращения: 02.04.2019).
5. Департамент региональной безопасности по Ярославской области. URL: http://www.yarregion.ru/depts/drb/tmpPages/SystemON_YO.aspx/ (дата обращения: 29.03.2019).
6. Главное управление МЧС России по Ярославской области. URL: http://76.mchs.gov.ru/dejatelnost/Grazhdanskaja_oborona/Ocenka_dejatelnost/ (дата обращения: 28.03.2019).

*Горячих А.М.,
студентка 1 курса КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»
Научный руководитель - Лузянина Н.С.,
преподаватель истории и обществознания,
КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»*

Кировский лесопромышленный колледж: в прошлом и настоящем

«Пройдёт немного времени, и лесотехнический техникум будет одним из крупных средних учебных заведений в области», – так написала Н. Макарова в статье «Кировской правды» о первом выпуске студентов Лесотехнического техникума в 1953 году [11].

Сегодня Кировский лесопромышленный колледж – один из самых престижных учебных заведений не только области, но и страны. На протяжении нескольких лет наш колледж входил в «100 лучших ССУЗов России».

Наше учебное заведение основано в 1949 году по приказу Министра лесной промышленности СССР Г.М.Орлова об основании лесотехнического техникума в городе Кирове [4, с. 7]. Тогда начали вести необходимые подготовительные работы. Этими вопросами занималось руководство треста «Кировлес» [9, с.4]. Так началось строительство лесотехнического техникума по адресу г. Киров, улица М. Горького, 27.

К возведению здания техникума приступили 23 февраля 1950 года. На улице Горького бригада плотников стала строить два деревянных двухэтажных здания: одно для учебного корпуса, другое – для общежития студентов. К началу приемных экзаменов – 10 августа 1950 г. – первое здание было принято в эксплуатацию. Строительство второго брускового дома – общежития, завершилось к началу учебного года [5, с. 14].

В 1951 году был построен третий деревянный двухэтажный восьмиквартирный дом. Примитивными были условия быта: отсутствовала канализация, водоразборная колонка была на улице, отопление печное. Несмотря на трудности, коллектив техникума работал творчески и с надеждами на изменения к лучшему. Ждали решения о строительстве нового здания [3, с. 7].

22 июня 1951 года был заключен договор на строительство учебного корпуса и общежития с подрядной организацией треста «Вятлестранстрой». В августе 1954 года новое здание учебного корпуса было сдано в эксплуатацию.

На первом этаже правого крыла поместилась библиотека, рядом – бухгалтерия. Две удобные комнаты – для кабинетов директора и его заместителя. В левом крыле – буфет и две аудитории. На втором этаже разместили спортивный зал, раздевалки и душевые, кабинеты по общеобразовательным предметам. На третьем – кабинеты по специальным дисциплинам. В цокольном этаже были созданы кабинеты и лаборатории для будущих механиков, тир и класс по военно-патриотической подготовке [5, с. 16].

Первым директором был Василий Тимофеевич Тулин. Добрый, внимательный, отзывчивый, он невольно учил всех своим примером [5, с. 14].

В 1950 году был установлен план приема в 150 человек для обучения по четырем специальностям:

1) «Технология лесозаготовок», готовящей техников-технологов механизированной заготовки леса.

2) «Электрификации лесозаготовок» – техники-электрики по эксплуатации стационарных и передвижных электростанций.

3) «Строительство и эксплуатация лесовозных дорог», готовящей техников-дорожников лесовозных дорог.

4) «Тяговое хозяйство» – техники-механики по тяговому хозяйству лесозаготовок (автомобили, тракторы, паровозы) [10].

Срок обучения по всем специальностям составлял 4 года. В техникум принимались лица в возрасте от 14 до 30 лет, имеющие образование не менее 7 классов средней школы.

Заявления принимались по 31 июля с приложением следующих документов: свидетельство об образовании (в подлиннике), свидетельство о рождении (в подлиннике) или паспорт (предъявлялся лично), автобиография, 3 фотокарточки (3×4 см), справка об отношении к воинской обязанности, справка о состоянии здоровья и справка с места жительства.

Поступающие подвергались приемным испытаниям по Конституции СССР, русскому языку (устно и письменно), математике (устно и письменно) [8].

Большое внимание директор В. Т. Тулин уделял и подбору преподавателей и сотрудников. Многие первые преподаватели посвятили техникуму большую часть своей жизни. Л. П. Инькова проработала в техникуме 47 лет, Г. Я. Шерман – 46, В. Е. Глушков – 33, А. И. Зотов – 39, К. Г. Вершинин – 30, В. Д. Попов – 50 лет и др. Первые преподаватели заложили фундамент сегодняшних успехов и престижности учебного заведения [5, с. 25].

С 3 июня 1955 года до 1 января 1956 года исполнял обязанности директора техникума Георгий Андреевич Черехахин.

Директором техникума с 1 января 1956 года был назначен Гурий Иосифович Зорин. В 1956 году был построен гараж, продолжалось строительство общежития для студентов, оформлен актовый зал. Г. И. Зорин проработал в нашем учебном заведении всего полтора года [5, с. 29].

Кировский лесотехникум имел дневное, вечернее отделения и филиалы. В техникуме можно получить девять специальностей: строителя, техника по оборудованию лесозаготовительных предприятий, наладчика металлообрабатывающих станков и автоматических линий, механика автомобильного транспорта и другие [6, с. 2].

В 1954 году приказом Министерства лесной и деревообрабатывающей промышленности СССР было организовано заочное отделение. Первым заведующим заочным отделением был Глушков Василий Ефимович.

В 1956 году было организовано вечернее отделение во главе с Куприяном Георгиевичем Вершининым.

Было открыто пять филиалов (Нововятский, Слободской, Лузский, Чепецкий и Краснополянский) при крупных деревообрабатывающих и лесозаготовительных предприятиях с целью полного удовлетворения нужд производства в грамотных руководителях среднего звена. За время существования вечернего отделения и филиалов было выпущено 3344 специалиста.

В июле 1957 года директором был утвержден Леонид Степанович Васенин. Директорская работа Л. С. Васенина проходила в годы существенной перестройки народного хозяйства: изменились планы приема учащихся, профили специальностей, изменилось название учебного заведения [5, с. 30].

В 1958 году результате объединения Лесотехнического и Механического техникумов [12] образовалось одно учебное заведение – Политехнический техникум. [5, с.31].

Появились новые специальности «Лесопильное деревообрабатывающее производство», «Промышленное и гражданское строительство», «Планирование на лесозаготовительных предприятиях», «Планирование на лесозаготовительных предприятиях». Была открыта специальность «Бухгалтерский учет».

В этом же году было сдано в эксплуатацию новое благоустроенное общежитие на 450 мест, построены столярные мастерские, продолжалась работа по оборудованию и оснащению кабинетов и лабораторий [4, с. 39].

В соответствии с Постановлением Совнархоза с 10 июля 1961 года Гурий Иосифович Зорин снова был назначен директором политехнического техникума.

В 1960 году был построен шестнадцатиквартирный жилой дом для преподавателей и сотрудников. Наряду с положительными сторонами возникало много трудностей – вопросы с расквартированием обучающихся, не хватало учебных площадей, помещений, стало тесно в стенах учебного корпуса. Выход был один – строить новый корпус [5, с. 38].

В 1961 году по инициативе Г.И.Зорина было решено сделать пристрой к левому крылу здания. На первом этаже размещались слесарно-механические мастерские, которые имели три отделения: слесарное, механическое и сварочное. Слесарное было оборудовано верстаками на 30 рабочих мест, механическое имел 15 металлообрабатывающих станков.

В 1963 году А. И. Зотов создал кружок следопытов «Поиск», задачей которого был сбор материалов о том, какой вклад внесли жители Кировской области в борьбу с немецкими захватчиками [13, с. 6]. Вокруг него объединилась большая группа обучающихся-энтузиастов. С рюкзаками за плечами отправлялись они в поиск, чтобы возвратиться с интересными материалами. По инициативе Андрея Ивановича стали проводиться Уроки мужества, один из которых транслировался по областному телевидению [7].

В 1970 году начал работу музей «Кировчане в боях за Родину», [2] в 1977 году – новое название «Музей боевой и трудовой славы». В 1990 году – Музей истории колледжа (с2002 года - музей истории колледжа имени А. И. Зотова).

В 1967 году количество учащихся составило 2909 человек: из них по дневной форме обучалось 1089, по вечерней 1090, по заочной – 730.

В 1967 году работали на дневном отделении 72 штатных преподавателя, на вечернем отделении техникума и в четырех его филиалах –Нововятском, Слободском, Лузском и Краснополянском – трудились 74 преподавателя-совместителя [5, с. 48].

В январе 1969 года директором был назначен Иван Федорович Демидов. С 1969 года планы приема стали увеличиваться на дневном отделении и постепенно сокращаться по вечерней форме обучению [4, с. 65].

В 1973 году прекратило существование вечернее отделение при техникуме, чуть позднее, в 1977 году, не стало трех филиалов: Слободского, Лузского и Краснополянского.

Новым этапом в истории колледжа было создание в 1974 году своей телестудии. Инициатором этой идеи был Георгий Яковлевич Шерман.

В 1975 году было введено в строй второе благоустроенное общежитие на 515 мест. В нем стали проживать обучающиеся девушки.

В мае 1977 года директором стал Василий Дмитриевич Попов. В период его директорской деятельности произошли значительные изменения в кадровом составе коллектива [5, с. 74].

В 1984 году в Московском спорткомплексе «Олимпийский» проходила выставка художественного творчества. За серию портретов космонавта В. П. Савиных заведующий вечерним отделением В. А. Санников был награжден двумя Дипломами первой степени, а заведующая дневным отделением В. Ф. Плишкина удостоена Дипломом второй степени за макраме «Мир планете Земля» [5, с. 84].

По инициативе директора В. Д. Попова начали возводить второй четырехэтажный пристрой к учебному корпусу. 1 января 1989 года пристрой был сдан в эксплуатацию. В цокольном этаже разместили тир и легкоатлетический манеж с восстановительным центром. На первом этаже начала работать столовая на 250 посадочных мест. На втором этаже разместились учебные кабинеты и лаборатории. На третьем и четвертом этажах были оборудованы большой игровой спортивный зал, специальные залы для борьбы, аэробики, шейпинга, тренажерный [4, с. 106].

В 1988 году директором стал Владимир Николаевич Чайников. Владимир Николаевич – выпускник нашего колледжа по специальности «Производство счетных и счетно-аналитических машин». «Нас обучали и воспитывали великолепные педагоги-энтузиасты, мастера своего дела... Их отличал высоких профессионализм, доброе отеческое отношение к нам, и в то же время допустимая строгость, требовательное отношение к порученному делу, ответственность и исполнительность», – вспоминает В. Н. Чайников [13, с. 5]. Более пятидесяти лет он работает в колледже, зарекомендовав себя энергичным, активным, деятельным человеком. За многолетний, творческий труд ему присвоено почетное звание «Заслуженный Учитель Российской Федерации» (2003 г.), награжден нагрудными знаками «Почетный работник среднего

профессионального образования России» (1998 г.) и «Почетный работник лесной промышленности» (2008 г.), многими грамотами. Директор колледжа В.Н. Чайников был награжден знаками «Директор года 2006» и «Директор года 2009»; Почетным знаком Кировской области «За заслуги перед Кировской областью» [5, с. 78].

Важной вехой в биографии учебного заведения стал 1991 год. Распоряжением Российской государственной корпорации по производству лесобумажной продукции «Российские лесопромышленники» от 23 июня 1991 года №81 и по согласованию с Гособразовани^{ем} СССР Кировский политехнический техникум был реорганизован в высшее профессиональное училище с присвоением ему звания – Кировский лесопромышленный колледж.

В 1997 году количество обучающихся составляло 1250 человек на дневном отделении, 400 – на заочном. Занятия со студентами проводили 63 штатных преподавателя и 9 мастеров производственного обучения.

В колледже работали и работают: кандидат технических наук М.В. Кибешев; «Заслуженные учителя РФ» – Т. Н. Абрамова, М. А. Лисина; «Заслуженный работник культуры РФ» В. П. Кропотин; «Почетные работники среднего профессионального образования России» – Ю. Н. Аксенов, И. Б. Гребнева, Е. П. Ядрошникова, И. А. Кашина, Н. Н. Самоделкина, Н. С. Сунцова, З. Н. Чайникова, О. В. Масленникова, Г. И. Шишкина, Е. А. Леонтьев, Н. М. Надеева, О. В. Тарасова, Н. Ф. Демчук, Л. Д. Сырцева. Ряд преподавателей награждены Почетными грамотами Министерства образования и науки Российской Федерации: Л. В. Бажина, И. Б. Гребнева, Н. Ф. Демчук, И. А. Кашина, М. Н. Колеватов, Н. М. Надеева, Н. Б. Родина, Л. Д. Сырцева, Т. А. Табашникова, З. Н. Чайникова, Т. Г. Меркушева, Г. П. Логинова и другие [5, с. 101-104].

Теперь имеются в колледже семь лабораторий: устройство двигателей и систем; устройство двигателей внутреннего сгорания; устройство электрооборудования; обслуживание легковых автомобилей; лаборатория ремонта (диагностика, восстановление деталей, механическая обработка); пункт технического обслуживания; шиномонтажная. Функционируют слесарно-механические мастерские, учебный гараж и автодром.

С 18 октября 2003 года в колледже открыто отделение дополнительного профессионального образования, которым подготовлено более 7 тысяч рабочих по 54 специальностям (лифтер, вальщик леса, контролеры деревообрабатывающего и лесозаготовительного производства, машинист водогрейных котлов, оператор заправочных станций и др.).

В 1965 году руководить художественной самодеятельностью стала Ольга Васильевна Масленникова. Ольга Васильевна работу в нашем колледже начала с преподавания «Этики и эстетики» в 1984 году. Под руководством О. В. Масленниковой сложилась система художественного и эстетического воспитания.

Юрий Дмитриевич Втюрин – педагог дополнительного образования, звукорежиссер. Работал в колледже с 2004 года. Юрий Дмитриевич руководил

развитием нескольких студенческих рок-групп. Участвовал в работе знаменитого фольклорного вокального коллектива «Хлыновские бояре», который выступает на самых престижных концертных площадках города Кирова, области, других регионов и даже Москвы [5, с. 167-168].

В 2012 году был реконструирован актовый зал, рассчитанный на 400 мест, оснащен необходимой световой, звуковой и медиа-аппаратурой.

С 2013 года по просьбе отраслевых предприятий колледж приступил в порядке эксперимента к совместной с предприятиями подготовке кадров по специальности «Технология деревообработки» с применением дуального обучения и дистанционных образовательных технологий.

Наш колледж является победителем конкурса «Золотая медаль» Европейское качество» в номинации «100 лучших ССУЗов России» за 2006, 2009–2015 гг., включен в Национальный реестр «Ведущие образовательные учреждения России» за 2009, 2010, 2012–2015 гг., награжден дипломом национального конкурса «Лучшие учебные центры РФ – 2011» и «Лучшие колледжи РФ – 2014 и 2015», награжден «Знаком качества – 2014 и 2015» [13, с. 31-32]

В рамках программы «Доступная среда» при Кировском лесопромышленном колледже действует закрытая площадка для подготовки водителей транспортных средств категории «В».

В 2016 году обязанности директора начал исполнять Алексей Юрьевич Устюгов. А в 2017 году в целях оптимизации СПО наш колледж был объединен с Вятским техникумом экономики, статистики и информатики. Таким образом, изменились и состав трудового коллектива, и специальности обучения.

В 2018 году был отремонтирован фасад Кировского лесопромышленного колледжа и общежития №1. Также была отремонтирована столовая.

Распоряжением Министерства образования Кировской области от 13.08.2018 №5-245 Кировский лесопромышленный колледж определен Региональным координационным центром Движения «Молодые профессионалы (WorldSkillsRussia) на территории Кировской области (начиная с 2015 года) [1].

По данным на февраль 2019 года в нашем колледже работает 64 педагогических работника, из них – 42 преподавателя. Более 70% преподавателей имеют квалификационные категории (36% – высшую, 34% – первую). В колледже функционирует 10 предметно-цикловых комиссий.

В 2017 году директором стал Алексей Юрьевич Устюгов. Это самый молодой директор в истории колледжа. Алексей Юрьевич окончил Вятский государственный университет по специальности «Вычислительные машины, комплексы, системы и сети» в 2009 году. Работает в колледже с 2010 года. Алексей Юрьевич награжден Почетной грамотой Ассоциации образовательных учреждений профессионального образования Кировской области за большой личный вклад в информатизацию учебно-воспитательного процесса и высокие результаты в деле подготовки специалистов для лесной отрасли (2014 г.).

Заместитель директора по развитию – Владимир Николаевич Чайников, заслуженный учитель РФ. В настоящее время Владимир Николаевич ведет «Методы вычисления» и «Статистику».

Организацией учебной работы в колледже занимается кандидат педагогических наук, преподаватель высшей категории–Людмила Николаевна Коньшева.

Трудовую деятельность в нашем колледже Людмила Николаевна начала с 2000 года в должности заместителя директора по воспитательной работе. С 2005 года Л. Н. Коньшева работает заместителем директора по учебной работе. Людмила Николаевна преподает «Русский язык» и «Литературу». Людмила Николаевна руководит методическим объединением заместителей директоров ССУЗов Кировской области. Людмила Николаевна является почетным работником среднего профессионального образования.

Производственное обучение проводится в колледже под руководством заместителя директора Владимира Васильевича Серкина. В. В. Серкин преподает дисциплины на специальности «Технология деревообработки». Имеет высшую квалификационную категорию. Награжден Грамотой Министерства образования и науки РФ (2008 г.) и Почетной грамотой Министерства образования Кировской области (2015 г.).

Александр Евгеньевич Лаптев начал свою трудовую деятельность в средней школе – учителем черчения, затем работал инженером-программистом и преподавателем токарного дела. В нашем колледже начал работу в 1999 году заведующим отделением. С июня 2018 года Александр Евгеньевич является заместителем директора по информационно-коммуникационным технологиям и дистанционному обучению.

Бажина Алла Николаевна – заведующая отделением специальностей «Экономика и бухгалтерский учет», «Операционная деятельность в логистике», «Технология деревообработки», «Технология комплексной переработки древесины» и «Право в системе социального обеспечения». Работу в Кировском лесопромышленном колледже начала в 2014 году в должности методиста, с 2015 года – заведующая воспитательной службой, а с 2017 года – заведующая отделением. Алла Николаевна преподает «Химию» и «Естествознание». Имеет высшую категорию, является призером областной олимпиады педмастерства (2016 г.).

Филиппенкова Елена Юрьевна –заведующая отделением специальностей «Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем и агрегатов автомобилей», «Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта», «Техническая эксплуатация подъемно-транспортных, строительных, дорожных машин и оборудования», «Технология лесозаготовок», «Садово-парковое и ландшафтное строительство».

На преподавательскую работу Елена Юрьевна принята с сентября 2005 года. Преподает дисциплину «Психология делового общения». Елена Юрьевна имеет высшую квалификационную категорию. Награждена Почетной грамотой Министерства образования Кировской области (2014 г.).

Методическую работу в колледже организуют Лучинина Наталия Алексеевна и Таут Екатерина Васильевна. Наталия организует деятельность научного исследовательского общества студентов «ПРОФИ».

Организацию воспитательной службы осуществляет Ирина Борисовна Лялина. Ирина Борисовна работает в колледже с 2006 года. Ведет обучение студентов специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)». Имеет высшую квалификационную категорию.

Комиссия преподавателей специальности 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям). В состав комиссии входят: Голубева И. Л., Каюмова Л. С., Лялина И. Б., Мамаева Е. Б. – председатель, Чайников В. Н., Окатьева Н. А.

Комиссия преподавателей специальности 38.02.03 Операционная деятельность в логистике. В комиссию входят: Андрейчук С. С., Земцова О. Г., Журавлева О. В., Мосунова С. А., Шубникова Е. В.– председатель.

Комиссия преподавателей специальностей 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта, 23.02.04 Техническая эксплуатация подъемно-транспортных, строительных, дорожных машин и оборудования (по отраслям), 23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем и агрегатов автомобилей. В составе комиссии: Бажина Л. В., Бакулева Н. Н., Казаков А. П., Колеватов М. Н., Кривошеин К. С., Лаптев Е. А., Стариков А. В.– председатель.

Комиссия преподавателей 35.02.02 Технология лесозаготовок и 35.02.12 Садово-парковое и ландшафтное строительство. Состав комиссии: Лущикова Л. Ю., Попова М. И., Слонимский В. А. – председатель, Созонова М. В., Фофанова И. В.

Комиссия преподавателей специальностей 35.02.03 Технология деревообработки и 35.02.04 Технология комплексной переработки древесины. В комиссию входят: Бажина А. Н., Бушуева А. А., Ермакова Т. Е. – председатель, Колупаева Е. Н., Серкин В. В., Сулова Т. А.

Комиссия преподавателей специальности 40.02.01 Право и организация социального обеспечения, правовых и психологических дисциплин. В составе комиссии: Казаков Р. Н., Лучинина Н. А., Филиппенкова Е. Ю., Русских С. А. – председатель, Шишкина Т. А.

Комиссия преподавателей общих гуманитарных дисциплин. В данную комиссию входят: Бажина А. В., Большакова Е. П., Конышева Л. Н., Лузянина Н. С. – председатель, Неганова Н. Н., Погудина Е. Н.

Комиссия преподавателей иностранных языков. В данную комиссию входят: Жаврид Т. В., Порубова Н. Г. – председатель, Таут Е. В., Швачева Е. Б., Ядрошников Е. П.

Комиссия преподавателей математики, физики, информатики и информационных технологий

В составе комиссии: Ардашева Е. А. – председатель, Гребнева И. Б., Бандакова Е. Г., Владимирова Т. А., Домрачева Е. Н., Каргапольцева Ю. А., Кокорев Д. А., Тиунцова Н. С.

Важную роль в становлении будущего специалиста играют мастера производственного обучения: Леонтьев А. А., Полуэктов А. И., Халявин А. Н.

По данным на 2019 год в колледже обучается 1250 человек: по очной (840) и заочной (310) формам обучения.

В настоящее время в Кировском Лесопромышленном колледже существует обучение по следующим специальностям:

- 1) 35.02.03 Технология деревообработки;
- 2) 35.02.04 Технология комплексной переработки древесины;
- 3) 35.02.02 Технология лесозаготовок;
- 4) 35.02.12 Садово-парковое и ландшафтное строительство;
- 5) 23.02.04 Техническая эксплуатация подъёмно-транспортных, строительных, дорожных машин и оборудования (по отраслям);
- 6) 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям);
- 7) 38.02.03 Операционная деятельность в логистике;
- 8) 23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем и агрегатов автомобилей;
- 9) 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта;
- 10) 40.02.01 Право и организация социального обеспечения.

Во все времена педагоги колледжа успешно выполняли задачу качественной профессиональной подготовки специалистов в соответствии с потребностями рынка труда.

В нашем колледже организованы различные кружки: хор, эстрадное сольное пение, театральная студия, изостудия, эстрадные танцы, русский народный танец, баскетбольный фристайл и др. Художественную деятельность студентов курирует педагог-организатор колледжа –Маркова Екатерина Владимировна.

Научно-исследовательское общество студентов «ПРОФИ» создано в 2006 году. Руководителем на данный момент является Лучинина Наталия Алексеевна, председателем – Князева Анна. С февраля 2014 года в проходят ежегодные научно-практические конференции «Я - исследователь». Работы студентов ежегодно посылаются на различные внешние конференции.

На протяжении всего учебного года в колледже проходят «Недели специальностей». Цель проведения таких недель – показать совместную деятельность преподавателей и студентов, подведение итогов по определенным наработкам.

В 2017 году в нашем учебном заведении, под руководством Михаила Николаевича Татарина, начал работу Волонтерский центр, который налаживает сотрудничество со многими социально-значимыми учреждениями города и области, ключевым партнёром в сфере добровольчества является волонтерский центр Вятского государственного университета.

Студенты колледжа активно посещают спортивные секции и становятся победителями соревнований по легкой атлетике, лыжным гонкам, баскетболу, волейболу, настольному теннису, мини-футболу, пулевой стрельбе, пауэрлифтингу и др.

С 2003 года ежегодно в колледже проходит церемония «Лучшие из лучших», где награждаются победители номинаций «Знание», «Наука», «Творчество», «Звезда», «Спорт», «Лучшие по специальности», «Лучшая группа колледжа» и др.

Ежегодно в колледже проходит конкурс профессионального мастерства «Король и Королева бухгалтерского учета», где студенты экономических специальностей решают тесты и задачи, раскрывают творческие способности: дефилируют в вечернем платье, деловом костюме и показывают творческий номер.

Вся история существования колледжа – это путь, освещённый светом добрых дел, наполненный одухотворённой деятельностью педагогов, сотрудников и студентов. Главный итог работы коллектива за 70 лет – это всеобщее признание роли и значения учебного заведения в системе подготовки кадров для лесного комплекса и других отраслей народного хозяйства.

История нашего колледжа изучается в единстве двух временных измерений: прошлое–настоящее. Изучая историю прошлых лет, необходимо знакомиться с современным состоянием жизни колледжа. Такой подход учит более глубоко осмысливать последовательность событий, содействует формированию исторического мышления.

Библиографический список

1. Распоряжение Министерства образования Кировской области от 13.08.2018 №5-245 «О реализации Движения «Молодые профессионалы (WorldSkillsRussia) в Кировской области» // СПС Гарант. URL: <https://base.garant.ru/46241638/> (дата обращения: 26.02.2018).
2. В музее боевой славы // «Комсомольское племя». 16 апреля 1970. №45.
3. Глушков В. Е. 50 - возраст зрелости. Киров, 1999.
4. Глушков В. Е. Кировский лесопромышленный колледж (страницы истории) Киров, 2004.
5. Глушков В. Е. Кировский лесопромышленный колледж (страницы истории). Киров, Триада плюс, 2010.
6. Зорин Г. Кировский политехникум // «Комсомольское племя». 21 октября 1962. № 127.
7. Зотов А. Музей боевой славы // «Кировская правда». 28 марта 1967. №73.
8. «Кировская правда». 9 июля 1950. № 137.
9. «Кировская правда». 28 июля 1950. № 149.
10. Кировский лесотехнический техникум // «Кировская правда». 16 мая 1950. № 95.
11. Макарова Н. У будущих специалистов леса // «Кировская правда» 18 июля 1953. № 228.
12. Механический техникум потребкооперации // «Кировская правда». 27 ноября 1951. № 231.

13. Чайников В. Н. Воспоминания и размышления: к 50-летию педагогической деятельности. Киров, 2018.

*Казаковцева А.С.,
студентка магистратуры факультета филологии и медиакоммуникаций,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Валова О.М.,
д.филол.н., доцент, доцент кафедры русской и зарубежной литературы и
методики обучения,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности русского ударения в практике преподавания русского языка как иностранного

Постановка ударения в речи человека может многое о нем сказать. Грамотная речь с соблюдением орфоэпических норм позволяет сделать общение более быстрым и комфортным. Правильная постановка ударения прямой показатель культуры человека и его образованности.

Ударение – это выделение в одном из компонентов речи определенной единицы акустическим средством.

Существует три компонента ударения: интенсивность, высота голосового тона и длительность [7]. Стоит отметить, что языки, в которых присутствуют ударения обладают всеми этими тремя компонентами, однако проявляются они в разных значениях. Так, носители русского и английского языков не воспринимают интенсивность как единственный признак ударения, они также воспринимают долгие гласные как ударные.

Существует несколько типов ударений: фразовое, тактовое, словесное ударение, логическое и эмфатическое.

Фразовое ударение обозначает выделение целого слова в фразе. Оно обычно приходится на ударный слог последнего слова в синтагме. Его функция будет заключаться в информационном выделении центра высказывания. При этом информационный центр высказывания может быть заключен как одним словом, так и в целой фразе.

Тактовое ударение — это выделение одного из слов в речевом такте (синтагме) путем усиления словесного ударения, объединяющего разные слова в одну синтагму [8]. Такое ударение обычно падает на ударный гласный последнего слова в речевом такте.

Чаще всего речевой такт совпадает с дыхательной группой, то есть отрезком речи, который произносится с одним напором выдыхаемого воздуха, без пауз. Интонационное оформление создает цельность речевого такта как ритмической единицы. На ударном слоге слова в составе речевого такта сосредоточен интонационный центр — тактовое ударение. С помощью интонационных конструкций оформляются речевые такты. Речевой такт иногда также называют синтагмой [2].

Принято считать, что основное средство разделения на синтагмы — это пауза, обычно выступающая в комплексе с мелодикой речи, интенсивностью и темпом речи. Одно из слов синтагмы (обычно последнее) характеризуется наиболее сильным ударением (однако следует отметить, что при логическом ударении главное ударение может падать на любое слово синтагмы).

Словесное ударение — это вид ударения, который находится в пределах слова и, в отличие от фразового, ритмического (тактового) и слогового ударения, заключается в выделении одного из его слогов.

Существует несколько типов такого ударения. Начнем с фонетических типов. Они делятся на следующие две разновидности: по преобладающему акустическому признаку и по звуковой соотнесенности между ударением в одном многосложном слове.

В зависимости от того, каким образом осуществляется выделение, различаются два типа ударения: силовое (динамическое) и музыкальное (тоническое). Силовое ударение — выделение одного из слогов за счёт более интенсивного, чем в других слогах, артикулирования гласного звука, которое достигается с помощью увеличения мускульного напряжения речевого аппарата и усиления выдоха [7]. Так или иначе, ударение не стоит путать с музыкальным тоном. Ударение служит в качестве средства выделения одного слога из многих, в то время как музыкальный тон является характеристикой каждого слога.

Следует также отметить, что ударение имеют не все слова. Служебные части речи, такие как артикль, предлог, частица, примыкают к знаменательному слову, образуя с ним единое фонетическое целое, которое имеет одно общее ударение: «без дома», «хотел бы» и т. д. Безударные слова, которые примыкают к началу знаменательного слова, называются проклитиками, а примыкающие к концу знаменательного слова — энклитиками [10].

Говоря о логических и эмфатических ударениях. Внутри такта (реже — фразы) выделяют две разновидности тактового (фразового) ударения, и в зависимости от функций это может быть либо логическое, либо эмфатическое ударение. Под логическим принято понимать ударение, заключающееся в выделении определенной части предложения (обычно слова), на которой говорящий хочет акцентировать внимание [11]. Функцией эмфатического ударения является выделение части слова с помощью фонетических средств для подчеркивания эмоциональной стороны слова: долгое произношение ударных гласных (голу-у-у-бчик), протяжное произношение согласных (р-р-революционный).

Так, в русском языке несколько типов ударений, а сами ударения не фиксированы, поэтому существует сложность при изучении русского языка как иностранного. Во многом понимание языка заключается в орфоэпическом аспекте. Носители иностранного языка не всегда могут понять, по какому принципу ставятся ударения, особенные трудности могут возникнуть при беглозвучающей речи.

В процессе изучения русского языка как иностранного в первую очередь нужно усвоить следующее: слог, на который падает ударение более длительный;

ударный слог произносится с большей громкостью и силой нежели безударный [12].

Однако, не всегда этого достаточно. С. И. Лебединским и Л. Ф. Гербином была выработана методика, по которой усвоение орфоэпических норм при изучении русского языка как иностранного происходит наиболее быстро.

После прослушивания кого-либо слова, необходимо его повторение с особым акцентом на ударение, а далее его заучивание. После нескольких выученных таким образом слов, обучающемуся будет легче составлять параллели и угадывать ударения в неизвестных ему словах [9].

Таким образом было выяснено, что в русском языке существует несколько видов ударений (фразовое, тактовое, словесное ударение, логическое и эмфатическое), а понимание их носителями иностранных языков затруднено. Для владения русским языком и беспрепятственного понимания речи необходимо овладеть орфоэпическими нормами. Самым простым способом будет являться заучивание слов с изначальным акцентом на ударение.

Библиографический список

1. Антонова Д. Фонетика и интонация. М.: Дрофа, 2010.
2. Ахманова О. Фонология, морфонология, морфология: Учеб. пособие. М.: Изд-во Моск. Ун-та, 1969.
3. Буланин Л. Фонетика современного русского языка. М.: Высшая школа, 1990.
4. Введенская Л., Павлова Л. Риторика и культура речи. Издание 5-е, дополненное и переработанное. Серия «Высшее образование». Ростов-на-Дону: Изд-во «Феникс», 2005.
5. Войскунский А. Я говорю, мы говорим. М, Просвещение, 1989.
6. Георгиева М., Попова М. Русская фонетика и интонация. М.: Высшая школа, 1994.
7. Зиндер Л. Общая фонетика. 2-е издание. Л.: Лениздат, 2007.
8. Златоустова Л. Фонетическая структура слова в потоке речи. Казань: Магариф, 2002.
9. Лебединский С., Гербик Л. Методика преподавания русского языка как иностранного. Мн., 2011.
10. Проблема интонации в контексте учения о внутренней речи // Общая педагогика и методика преподавания. Психология. Филология. Сборник трудов молодых ученых Байкальского региона. Улан-Удэ: БГУ, 1999.
11. Проблема интонации в современной филологии // Актуальные проблемы современного литературоведения. Материалы межвузовской научной конференции. Вып. 4. М.: МГОПУ, 2000.
12. Шутова М., Орехова И. Фонетический аспект в методике преподавания русского языка как иностранного // Вестник РУДН. Серия: Русский и иностранные языки и методика их преподавания. 2018. №3.

*Кокорина А.Н.,
студентка факультета филологии и медиакоммуникаций,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Валова О.М.,
д.филол.н., доцент, доцент кафедры русской и зарубежной литературы и
методики обучения,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Концепт *голос* в творчестве О. Уайльда и А. Куприна

Изучение категории голоса имеет большое значение в современном литературоведении. Многие учёные занимаются проблемой влияния голоса в художественных произведениях. Наше исследование позволяет определить тенденции развития литературы рубежа XIX – XX веков, подчеркнуть её особенности.

Задача определения «голоса» неоднократно ставилась М. Бахтиным в набросках и заметках, касающихся переработки книги «Проблемы творчества Достоевского». В записях «1961 год. Заметки» Бахтин перечисляет характеристики, необходимые, с его точки зрения, для всеобъемлющей дефиниции, при этом термин «голос» проявляет и прямое, и переносное значение: «Определение голоса. Сюда входит и высота, и диапазон, и тембр, и эстетическая категория (лирический, драматический и т.п.). Сюда входит и мировоззрение и судьба человека. Человек как целостный голос вступает в диалог. Он участвует в нем не только своими мыслями, но и своей судьбой, всей своей индивидуальностью» [1, с. 351].

Для культуры рубежа XIX – XX веков характерно стремление к синтезу философских идей, науки и искусства. Первые попытки сделать обобщение процессов синтеза, проанализировать синтетические явления в искусстве были предприняты еще в 1920-30-е гг. П. А. Флоренский, рассматривая храмовое действие, отмечал, что подлинная художественность в нем достигается благодаря единству стиля и содержания, а музыка, пение, церковная живопись, служба достигают «предельного синтеза», сливаясь в музыкальной драме [10, с. 208].

Периодом, ставшим переломным в истории формирования синтеза искусств как результата сознательного творчества, становится рубежный этап XIX – XX веков. Именно в это время синтез проникает во все сферы культурной деятельности человека. Отголоски синтетических исканий мы видим в творческой практике этого времени, в трудах философов, в переписке знаменитых музыкантов, живописцев и поэтов.

В эту переходную эпоху набирают популярность философские воззрения, в которых преобладает мысль об алогичности, иррациональности устройства человеческого общества и мира в целом. Представление об упорядоченности, о разумности основ жизни отходит на второй план или вовсе опровергается

европейскими и русскими мыслителями, часто в довольно резкой форме [11, с. 457].

Одной из ведущих идей в творчестве английского писателя О. Уайльда является власть иррационального, влияющего на жизнь человека. Необыкновенный голос (в произведениях Уайльда – обычно тихий, мелодический, вкрадчивый, завораживающе низкий) оказывает воздействие на образ мыслей и поступки персонажей. Голос призывает героев к действиям, он влияет на изменение мировоззрения героев, их отречение от своего пути. Уайльд полагает, что эмоциональное воздействие устного слова во многом определяется интонацией и выразительностью.

Одним из произведений, наполненным завораживающим влиянием голоса, является рассказ О. Уайльда «Кентервильское привидение» (1887). Особенным здесь является голос призрака сэра Симона, хранителя Кентервильского замка. Пребывание семьи Отис в фамильном замке стало несчастьем для призрака. И только пятнадцатилетняя девочка Вирджиния смогла помочь привидению обрести покой. Именно голос сэра Саймона повлиял на решение девочки помочь: «Далеко-далеко, за сосновым бором, – ответил он тихим, мечтательным голосом, – есть маленький сад. Трава там густая и высокая, там белеют звезды цикуты, и всю ночь там поет соловей. Он поет до рассвета, и холодная хрустальная луна глядит с вышины, а исполинское тисовое дерево простирает свои руки над спящими» [9, с. 208].

Голос приведения, «тихий», «мечтательный», не мог не оказать своего воздействия на тонкую, чувствительную натуру Вирджинии. Её мнение о призраке как о чём-то ужасном, ледящем душу изменилось, она начала испытывать сострадание. Уайльд пишет: «Глаза Вирджинии заволоклись слезами, и она спрятала лицо в ладони» [9, с. 208].

В следующей реплике голос призрака был похож на «вздохи ветра». Это говорит о его природности, естественности, отсутствии фальши. В этом проникновенном голосе было больше скорби и печали, чем если бы говорил живой человек. И это нашло отклик в душе девочки, она произнесла: «Я не боюсь. Я попрошу Ангела помиловать вас» [9, с. 209].

В основе сюжета сказки «Счастливый принц» (1888) лежит история чудесных взаимоотношений Ласточки и Принца, проникшихся друг к другу светлой, бескорыстной любовью. Прекрасный облик Принца очаровал Ласточку, но колоссальное воздействие на её духовную сущность оказал именно голос героя. Уайльд пишет: «Там, далеко, в узкой улочке, я вижу убогий дом, – продолжала статуя тихим мелодическим голосом. – Одно окошко открыто, и мне видна женщина, сидящая у стола. Лицо у нее изможденное, руки огрубевшие и красные, они сплошь исколоты иглой, потому что она швея... А в постельке, поближе к углу, ее больное дитя. <...> Ласточка, Ласточка, маленькая Ласточка! Не снесешь ли ты ей рубин из моей шпаги?» [9, с. 10]. Ласточка пожалела его: «Здесь очень холодно, – сказала она, – но ничего, эту ночь я останусь с тобой и выполню твое поручение» [9, с. 12]. Господь заметил дела героев, и самыми

ценными в городе оказались оловянное сердце Принца тело замёрзшей Ласточки.

Наиболее обширным материалом для раскрытия вопроса о влиянии голоса обладает роман «Портрет Дориана Грея» (1890). Опираясь на исследования Е. С. Куприяновой, отметим, что вокруг произносящего свои искромётные речи лорда Генри формируется специфическое поле магического воздействия [6, с. 22]. Чрезвычайную важность приобретает не только то, что говорит лорд Генри, но и то, как он это делает: не последнюю роль в создании образа играют модуляции голоса, манера говорить: «Смуглое романтическое лицо лорда Генри, его усталое выражение вызывало интерес, и что-то завораживающее было в низком и протяжном голосе. Даже руки его, прохладные, белые и нежные, как цветы, таили в себе странное очарование. В движениях этих рук, как и в голосе, была музыка, и казалось, что они говорят своим собственным языком» [8, с. 25]. В качестве устойчивой детали, приобретающей характер лейтмотива, выделяется «певучий», «завораживающий», «чарующий» голос лорда Генри. Музыка этого голоса завораживает, ввергает в состояние транса, усугубляя фатальное воздействие провокационных речей, определяет вектор намерений Лорда Генри.

Но не только голос лорда Генри мы слышим в произведении. Дориан Грей очарован удивительным голосом актрисы небольшого театра Сибиллы Вейн. Уайльд вкладывает неподдельные эмоцию в реплики Дориана, характеризующие прекрасную Сибиллу: «Я с трудом мог разглядеть её, потому что слезы туманили мне глаза. А голос! Никогда я не слышал такого голоса! Вначале он был очень тих, но каждая его глубокая, ласкающая нота как будто отдельно вливалась в уши. Потом он стал громче и звучал, как флейта или далёкий гобой. Во время сцены в саду в нём зазвенел тот трепетный восторг, что звучит перед зарей в песне соловья. Бывали мгновения, когда слышалось в нём исступленное пение скрипок» [8, с. 49].

Анализируя произведение, мы замечаем, что голоса Сибиллы и лорда Генри вступают в полемику, влияют на душу Дориана по-разному. Герой признаётся Генри Уоттону в своих терзаниях: «Вы знаете, как может волновать чей-нибудь голос. Ваш голос и голос Сибиллы Вэйн мне не забыть никогда! Стоит мне закрыть глаза – и я слышу ваши голоса. Каждый из них говорит мне другое, и я не знаю, которого слушаться» [8, с. 49].

Ослеплённая любовью, Сибилла не может проявить свой талант во всей его полноте. «Голос был дивный, – пишет Уайльд, – но интонации совершенно неверные. И этот неверно взятый тон делал стихи неживыми, выраженное в них чувство – неискренним» [8, с. 74]. Дориан отвергает девушку, и её жизнь заканчивается настоящей трагедией. К несчастью, опытный искушитель одерживает верх.

Таким образом, мы отмечаем в романе такую функцию голоса, как колоссальное эмоциональное воздействие на героя, способное изменить судьбу человека. Анализируя творчество Уайльда, можно отметить, что одного голоса в изменении судьбы, мировоззрения героя недостаточно. Здесь важна

восприимчивость персонажа, способность к внутренним переменам, сильный духовный потенциал.

Важную роль играет голос и в произведениях русского писателя А.И. Куприна. Его персонажи наделены разнообразными голосовыми характеристиками, позволяющими раскрыть внутренний мир героев, их эмоциональное состояние и духовный посыл. Героиня рассказа «Святая любовь» (1895) обладает «нежным», «мечтательным» голосом. Напротив, голос актрисы Лидии Николаевны в рассказе «Последний дебют» (1889) «дрожащий», «надорванный». Зачастую посредством описание голоса героя автор даёт характеристику внешнего облика: он может быть простым, грубоватым или же, наоборот, нежным утончённым.

Более значим в данном исследовании другой аспект воздействия голоса: голос одного героя произведения способен коренным образом изменить судьбу другого, перевернуть его мировоззрение и мироощущение.

Яркие голосовые характеристики персонажей представлены в повести «Впотьмах», написанной в 1893 году. «Чистым», «хватаящим за сердце» голосом А. И. Куприн наделил молодую девушку Зинаиду Петровну, гувернантку в доме Сергея Григорьевича Кашперова.

Автор описывает сцену, в которой девушка трогательно исполняет по просьбе своей воспитанницы арию из оперы «Фауст»: «...она запела на низких нотах своего голоса известные слова: "Позвольте предложить, прелестная, вам руку..."» [5, с. 32].

Кашперов обыкновенно был «официально вежлив» при встречах с Зинаидой Николаевной, «в остальное же время совершенно позабывал о её существовании», но, став невольным слушателем пения девушки, Сергей Григорьевич полностью изменил своё отношение к ней. Более того, он нехотя признался самому себе в том, что влюблён в молодую гувернантку.

Автор пишет: «Кашперов хорошо знал оперу "Фауст", слышал ее в исполнении европейских знаменитостей и всегда любил ее. Но теперь фраза, так нежно пропетая серебристым голосом Зинаиды Павловны, совершенно потрясла его» [5, с. 32]. Мы видим, что воздействие голоса героини сопряжено с влиянием силы искусства на душу и разум человека.

Кашперов, чувствуя своё поражение, восклицает: «Да, с таким голосом можно совсем перевернуть человека!» [5, с. 35] Находясь во власти магической силы, герой теряет свойственное ему самообладание, становится беззащитным, о чём говорит описание его эмоционального состояния: «Он говорил эти слова, полные безумной страсти, и в то же время ни одной секунды не верил себе, а в душе его грустный голос пел: "Ах, не блещу я красотой!"» [5, с. 36].

Рассказ А. И. Куприна «Анафема» (1913) повествует о протодьяконе Олимпии, который вместо анафемы Л.Н. Толстому провозглашает «многая лета», находясь под сильным впечатлением от повести писателя «Казачьи». После случившегося Олимпий впервые находит в себе силы противостоять «немного истеричной» дьяконице-жене и добровольно покидает церковь.

Ввиду того, что главным занятием протодьякона Олимпия было пение в церкви, он тщательно устраивал свой голос, долго пробовал его и распевался, чтобы попасть в один тон с остальным хором. М. А. Дубова и Л. А. Чернова отмечают, что ключевой языковой единицей в тексте представляется слово «голос», которое и выступает в качестве номинативного ядра концепта, и не только в прямой номинации, но и в переносной. В этом заключается его концептуальная особенность в структуре текста А. И. Куприна [3, с. 46].

Анализируя понятие «голос» в прямом значении как «совокупность звуков, возникающих в результате колебаний голосовых связок» [7, с. 136], можно привести следующие цитаты: «Он один умел наполнить своим мощным звериным голосом все закоулки старого здания и заставить дрожать и звенеть в тон хрустальные стекляшки на паникадилах» [4, с. 744]. Мы отмечаем неординарность и природную мощь голоса Олимпия, его колоссальную силу воздействия на окружающую среду. Подтверждение находим в цитате: «С удовольствием он в эту минуту почувствовал, что его голос звучит гораздо лучше, чем обыкновенно, переходит свободно из тона в тон и сотрясает мягкими глубокими вздохами весь воздух собора» [4, с. 745].

В финале произведения, прозрев, Олимпий произносит: «Я сорвал себе голос, но это во славу божию и его...» [4, с. 750]. Протодьякон отдаёт дань уважения великому русскому писателю, своим творчеством повлиявшего на мировоззрение героя.

В переносном значении «голос» как «внутреннее побуждение, осознание чего-либо; внутренний голос» [7, с. 136] имеет не менее важную роль в рассказе. Внутренний голос героя выражен в его мыслях и переживаниях. Подтвердим наше предположение примерами: «Почему-то его мысли никак не могли отвязаться от той повести, которую он читал в прошедшую ночь, и постоянно в его уме с необычайной яркостью всплывали простые, прелестные и бесконечно увлекательные образы» [4, с. 746]. «Боже мой, кого это я проклинаяю? – думал в ужасе дьякон. – Неужели его? Ведь я же всю ночь проплакал от радости, от умиления, от нежности?» [4, с. 748] Прислушавшись к своему внутреннему голосу, к зову совести, Олимпий раскаивается в совершённом поступке. В душе протодьякона побеждает чувство справедливости, вытесняя долг церковной службы.

В своём исследовании М. А. Дубова и Л. А. Чернова справедливо отмечают, что не церковная служба очищает душу отца Олимпия, а проникнувшие в самое его сердце слова Л. Н. Толстого о добре. Вместо слов проклятий, священник, «наполнив своим сверхъестественным голосом громадный собор, заревел: «Земной нашей радости, украшению и цвету жизни, воистину Христа соратнику и слуге, болярину Льву... Многая ле-е-ета-а-а» [3, с. 54].

В рассказе «Анафема» мы снова наблюдаем всю полноту и силу воздействия искусства на человека. Голос Толстого проник в душу героя, заставил его остро чувствовать повествуемые события и сопереживать им.

Поводя итог, отмечаем, что роль голоса в произведениях Куприна трудно переоценить, ведь его влияние представлено во всех кульминационных

моментах. Впечатления, производимые голосом, расширяют внутренний мир героя, усиливают описательный и экспрессивный компоненты произведения. Голос меняет судьбу главных героев, кардинально преобразуя их жизненные ориентиры.

Анализируя творчество обоих писателей, можно говорить об их типологическом сходстве: исследователи выделяют концепт «голос» в произведениях О. Уайльда и А.И. Куприна. Это объясняется, на наш взгляд, преобладанием иррационального в мировоззрении авторов, склонностью к проявлению нереального в творчестве, обусловленных веяниями эпохи рубежа XIX – XX веков.

Библиографический список

1. Бахтин М.М. Собрание сочинений. М., 1996 – 2002., Т.5.
2. Валова О.М. Эстетико-философская проблематика драматургии Оскара Уайльда. Киров: Радуга ПРЕСС, 2013. 254 с.
3. Дубова М.А., Чернова Л.А. Концепт «голос» и его роль в характеристике персонажа (на материале рассказа А. И. Куприна «Анафема») // Когнитивная лингвистика: Мироощущение персонажа в русской прозе рубежа XIX -XX вв. Коломна, 2015. С. 45 – 54.
4. Куприн А. И. Анафема // Куприн А. И. Избранное. Кишинёв: Изд-во «Картя Молдовеняскэ», 1971. С. 743 – 750.
5. Куприн А.И. Олеся. СПб.: Дельта, 2000. 608 с.
6. Куприянова Е.С. Концепты пения и танца в метатексте прозы Оскара Уайльда // Вестник Новгородского государственного университета им. Ярослава Мудрого. 2014. № 83, ч.1. С. 21-24.
7. Ожегов С. И., Шведова И. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фраз. выражений. М.: «А ТЕМП», 2004. 944 с.
8. Уайльд О. Портрет Дориана Грея; Саломея; Баллада Редингской тюрьмы; Тюремная исповедь; Парандовский Я. Король жизни. М.: Худож. лит., 1993. 494 с.
9. Уайльд О. Сказки и рассказы: Пер. с англ. М.: Худож. лит., 1993. 216 с.
10. Флоренский П.А. Храмовое действие как синтез искусств// Флоренский П.А. Избранные труды по искусству. М., 1996. С. 199-215.
11. Шестов Л. Апофеоз беспочвенности (опыт адогматического мышления) // Шестов Л. Апофеоз беспочвенности. М.: Захаров, 2000. С. 452–583.

*Мокрецов П.,
студент 3 курса КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»,
Научный руководитель - Бажина А.В.,
преподаватель философии,
КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»*

Диалектика лжи: взгляд античных философов и студентов КЛПК

Ложь окружает нас повсюду. Нам лгут СМИ, лгут с экранов телевизоров. Часто приходим к выводу, что лжет кто-то из наших близких. Прерывать такие отношения, или делать вид, что мы верим явной лжи? Можно ли оправдать ложь? Если довести правдивость до абсолюта, у нас не останется ни друзей, ни знакомых. Очень часто мы сами приходим к печальному выводу, что мы лжем. Абсолютная правдивость, высказывание своего мнения граничит с бестактностью. Как же быть? Как найти золотую середину? Между откровенностью и ложью? Когда ложь допустима и недопустима. Данная работа актуальна для широкой аудитории, поскольку с этой проблемой сталкивается каждый из нас.

Объект – ложь как философская категория

Предмет – ложь в понимании античных философов и студентов КЛПК.

Цель работы.

- Выяснить взгляды античных философов на проблему лжи
- Узнать понимание лжи и ее причин среди студентов КЛПК

Цель реализуется посредством **задач:**

- Изучить источники по античной философии и рассмотреть взгляд философов на проблему лжи;
- Провести анкетирование среди студентов колледжа и выяснить – как часто лгут студенты нашего колледжа и по каким причинам, а также понять, как воспринимают ложь.

Методы исследования. В данной работе были использованы теоретические и эмпирические методы.

Работа имеет **практическую значимость**, так как результаты могут быть использованы для переосмысления проблемы лжи через понимание конкретных причин, почему рождается ложь не только в обществе - понятии абстрактом, а среди нас, в колледже. Возможно, взглянув на результаты исследования, мы сократим ее частоту в своей жизни.

I. Античные философы о проблеме лжи.

Проблема лжи является общим достоянием философской мысли. У античных философов – Платона, Аристотеля, Цицерона было неоднозначное отношение ко лжи и правдивости: с одной стороны, ложь вредна и порождает недоверие и даже презрение к лжецу, а с другой стороны - она вполне полезна.

В диалоге «Гиппий Меньший» [3, с. 205] Платон сравнивает мифологических героев - Одиссея и Ахилла. Первому свойственны многоликость и лживость, а второму - правдивость и прямота. Кто из них лучше?

Платон неоднозначно противопоставляет их внутренние качества. Ход его рассуждений направлен на то, чтобы доказать смешанность правдивости и лживости в жизни благоразумного человека, это средства в достижении блага.

Платон рассуждает об умениях человека лгать и не лгать. По его мнению, более искусным и успешным будет тот, кто умеет делать и то, и другое. Платон считает, что использовать разные стратегии поведения могут только искусные люди. Это прагматические умения, которые можно использовать для достижения любых целей.

В сочинениях «Государство» и «Законы» Платон не раз возвращается к вопросам о том, всегда ли полезна правдивость, и в каких случаях будет оправдана ложь. Решение этих вопросов часто неоднозначно. Например, в первой книге «Государства» приводится такая ситуация: «Если кто получит от своего друга оружие, когда тот был еще в здравом уме, а затем, когда тот сойдет с ума и потребует свое оружие обратно, его отдаст, в этом случае всякий сказал бы, что отдавать не следует и несправедлив тот, кто отдал бы оружие такому человеку или вознамерился бы сказать ему всю правду» [4, с. 83]. Требования правдивости и честности должны подчиняться высшей добродетели - справедливости, которая нацелена на высшее благо.

Но вместе с тем философ ясно понимает, что ложь как таковую «ненавидят все боги и люди»: «Я говорю только, что вводить свою душу в обман относительно действительности, оставлять ее в заблуждении и самому быть проникнутым ложью - это ни для кого не приемлемо: здесь всем крайне ненавистна ложь» [4, с. 146]. Прежде всего, ложь чужда богам, так как «бог - это нечто вполне простое и правдивое и на деле, и в слове; и он сам не изменяется и других не вводит в заблуждение ни на словах, ни посылая знамения - ни наяву, ни во сне» [4, с. 147]. Другое дело - люди: изменчивые в настроениях, непостоянные во мнениях, вынужденные всю жизнь стремиться к познанию некогда созерцаемой истины, они почти прикованы к своим заблуждениям.

Главный тезис Платона заключается в следующем - в человеческом общении ложь может быть полезной вроде лекарства. Из этого следует, что правильно решить вопрос о применении лжи может только благоразумный человек. Так в книге «Государства» он говорит: «Ведь надо высоко ставить истину. Богам ложь по существу бесполезна, людям же она полезна в качестве лечебного средства. Правителям государства надлежит применять ложь как против неприятеля, так и ради своих граждан, ради пользы своего государства, но всем остальным к ней прибегать нельзя. Если частное лицо станет лгать собственным правителям, мы будем считать это таким же - и даже худшим - проступком, чем ложь больного врачу...» [4, с. 152-153].

Из слов философа мы делаем вывод, что обманывать по праву могут правители, обладающие разумной душой, а также благоразумные граждане, намеренные удержать других - неблагоразумных - от губительных действий. Полезная ложь со стороны правителей получает оправдание в трактате «Законы», где Платон говорит о воспитании молодых людей с помощью ложных поэтических и мифологических представлений» [5, с. 113]. «Законодатель

должен найти все возможные средства, чтобы узнать, каким образом можно заставить всех людей постоянно выражать как можно более одинаковые взгляды относительно этих предметов, как в песнях, так и в сказаниях и рассуждениях». Таким образом, укротить пылкость и горячность молодости можно с помощью прекрасных иллюзий, то есть лжи. Другими словами, многие песни и мифы ложны, но используют их ради будущего блага государства, надеясь, что заблуждения молодости вскоре рассеются.

Таким образом, анализируя взгляды Платона, можно сказать, что философ требует правдивости и честности от простых граждан, так как без этих качеств общественные отношения приходят в упадок и государство умирает. Но во многом они являются педагогическим приемом, вводящим граждан во временное заблуждение ради сохранения существующего государственного порядка. Он использует авторитет богов для укрепления социально и экономически обусловленных требований правдивости и честности.

Другой античный философ – Аристотель вводит понятие срединности как высшей добродетели во всем, в том числе и в понимании лжи. В своих сочинениях «Никомахова этика», «Большая этика», «Евдемова этика» характеризует правдивость как нечто «среднее между притворством и хвастовством, которая проявляет себя в речах, однако не во всяких» [1, с. 323]. Он относит эту «срединную» добродетель, прежде всего, к высказываниям по поводу знаний, способностей, т. е. по отношению к тем качествам, которые могут быть полезными для других граждан государства. Поэтому, если мы неправдивы в своих речах, то мы препятствуем естественному стремлению к обладанию истиной: «наш долг - ради спасения истины отказаться даже от дорого и близкого, особенно если мы философы. Ведь хотя и то и другое дорого, долг благочестия - истину чтить выше» [2, с. 59]. Без «срединности» не мыслима добродетель. Из этого следует, что «правдивым» будет тот, кто держится середины и избегает извращения истины с помощью преувеличения (хвастовства) или умаления (притворства).

Человеческое благоразумие не в силах справиться с властью тирана, поэтому такой поступок частично подневолен. Правдивость в такой ситуации просто неуместна, она будет стоить очень дорого - жизни наших любимых родственников. Греческий философ не видит пользы в таком жертвоприношении ради абсолютной правдивости. В связи с этим правдивость рассматривается в качестве условной добродетели [1, с. 138].

Обман сам по себе дурен и заслуживает осуждения [1, с. 140]. Вместе с тем вынужденный обман ненаказуем. Таким образом, Аристотель является противником безусловной правдивости, так как эта «срединность» должна быть подчинена «полезности» поступка. Но так как философ мыслит человека в социальных рамках греческого полиса, где свободные граждане должны знать друг друга, то любое отступление от запретов делает человека преступником, нарушившим требования общей полезности. Поэтому «экспериментирование» с собственной моралью будет жёстко ограничено законами.

Особое место проблема лжи занимает в философии Цицерона. Как и Аристотель, он считает обязанности быть правдивым зависящими от обстоятельств. Долг человека должен соотноситься с возможностями человеческой природы. Вместе с тем Цицерон объявляет настоящую войну всякому обману и нечестности в словах и поступках. Если сравнивать обман с насилием, то «обман, - по его словам, - кажется свойственным жалкой лисице, а насилие - льву». «И то и другое совершенно чуждо человеку, но обман более ненавистен» [7, с. 269]. Наибольшее презрение вызывают к себе те, кто прибегает к обману ради совершения преступных деяний, стараясь казаться честными людьми. Такое притворство представляется римскому философу недостойным разумного, «честного», уважающего себя человека, настоящего гражданина своего государства. «Поэтому мы и хотим, чтобы храбрые мужи были в то же время великими духом, добрыми и простыми, друзьями правде и ни в коем случае не лживыми; в этом внутренняя ценность справедливости» [7, с. 275]. Обман - нравственно безобразен, он уродует человеческое достоинство и противоречит самой человеческой природе [7, с. 291]. Цицерон понимает силу эгоистических побуждений человека, знает власть денег и богатства; эти искушения очень могущественны. Будешь ли человек обманывать свою совесть? В сочинении «Об обязанностях» он пишет: «Итак, разум требует, чтобы люди ничего не делали ни коварно, ни притворно, ни путем обмана» [7, с. 359].

В трактате «О дружбе» Цицерон утверждает, что «дружба возможна только между честными людьми» [6, с. 227]. Он всякий раз обращается к личному моральному сознанию человека, к его совести, к тому внутреннему судье, которого нельзя подкупить или обмануть. В дружбе честному человеку свойственно соблюдать два правила: 1) «избегать всего поддельного и притворного» и 2) не быть подозрительным [6, с. 243]. Эти личные нравственные качества должны определять возможность справедливой общественной жизни. А эта возможность будет зависеть от деятельности «честных» людей.

Итак, античные философы указывают на диалектический, то есть неопределенный характер лжи – в некоторых случаях она считается благом, например, когда речь идет об интересах государства, в иных случаях - взаимоотношений между людьми, обыденной жизни, ложь воспринимается как зло, порицаемое обществом и низвергающее добродетель человека до уничтожения.

II. Ложь глазами студентов КЛПК

Итак, мы увидели, что даже философы Античности говорили о том, что жить без лжи невозможно. Ложь в определенных ситуациях необходима. Но должна ли она быть нормой? Может ли человек всегда говорить правду? Не станет ли такая правда граничить с бестактностью? Как определить для себя середину, о которой говорил Аристотель?

Для того, чтобы найти ответы на столь сложные вопросы, я обратился к студентам нашего колледжа и провел анонимное анкетирование, призвав отвечать максимально правдиво! Всего было заполнено 245 анкет. Анализ ответов приводит к следующим выводам.

На первый вопрос «Дайте определение лжи» студенты ответили с позиции оценочного суждения следующим образом: 36 % - в целом, нехорошо; 23% - рассматривают ложь как естественное явление; 23% полагают, что ложь необходима; И лишь 18 % воспринимают ложь категорически недопустимой. Другими словами, можно сказать, что студенты скорее нейтрально воспринимают ложь, если суммировать позиции естественного восприятия лжи и ее необходимости, получится 46%, большинство.

Второй пункт анкетирования касался определения частоты лжи в жизни. Анкеты были разделены по гендерному и возрастному признаку. Результаты следующие. В возрасте 16-17 лет девушки лгут чаще, чем юноши. Если мы возьмем самый большой количественный сектор, то увидим, что 35% юношей лгут примерно в 3 случаях из 10, а девушки – в 5 случаях, то есть, 50%. И если абсолютных глухов среди юношей встречается всего 9 %, то среди девушек этот показатель достигает 26 %.

После достижения совершеннолетия картина несколько меняется. Увеличивается количество юношей, которые врут часто, до 80%. С подобной частотой лжи количество девушек, напротив, понижается до 10 %. Однако, девушки лидируют в показателе «вру 100%»: если среди юношей количество достигает 12%, то девушек в 2 раза больше – 25%. То есть, каждая четвертая девушка в возрасте 18 лет врёт почти всегда (80-100%).

Третий пункт анкетирования связан с указанием причины лжи. Анкеты также были разделены по гендерному и возрастному признаку. И юноши, и девушки в возрасте 16-17 лет врут в основном по двум причинам: не хотят обижать правдой, и лгут во спасение, как им кажется. Юноши чаще лгут спонтанно, а девушки чаще хотят скрыть свое истинное лицо. Кроме того, девушки лгут с целью приукрасить свою жизнь, сделать её ярче. И девушки, и юноши в равной степени пытаются добиться выгоды.

После достижения совершеннолетия сохраняется преобладание двух ответов – ложь во спасение и во благо. Юноши уже меньше лгут спонтанно, напротив, их усилия направлены на то, чтобы казаться лучше, чем они есть – этот показатель значительно выше, чем у девушек. Вероятно, это связано с повышением активности статуса мужчины. Кроме того, юноши пытаются путем лжи добиться выгоды - 21 % юношей признали это, в то время как у девушек ложь с этой целью составляет всего 3 %.

Если ложь из вредности в возрасте 16-17 лет встречалась крайне редко – всего 1-2 % у обоих полов, то после достижения 18-летия это показатель просто взлетел: 24% девушек, то есть каждая четвертая, лгут с целью навредить в то время как у юношей эта причина встречается лишь у 5 %.

Таким образом, результат анкетирования приводит нас к следующему выводу: студенты воспринимают ложь как естественное явление в жизни, порой даже необходимое. И такое понимание лжи объясняет причины, по которой студенты совершают этот сознательный выбор. И девушки, и юноши в возрасте до и после совершеннолетия готовы солгать, не желая причинить кому-либо боль, обиду, желая оградить от негативных эмоций. Конечно, мы видели разные

результаты, но указанные ответы были преобладающими, что позволяет нам прийти к выводу, что ложь это - понятие диалектическое, о котором с точки зрения философии неправильно говорить определенно и однозначно. И этот вывод синхронизирует толкование лжи античных философов и понимание лжи среди студентов нашего колледжа. Действительно, ложь – это социальное явление, которое существует объективно и как бы вне времени. Однако это вовсе не означает, что лгать можно и нужно, это лишь указывает на то, что каждому следует помнить об этом, относиться критически к окружающему миру, и задуматься над своим выбором.

Заключение

Для античных философов - Платона, Аристотеля и Цицерона отступление от истины в целом неприемлемо, но, опираясь на познание человеческой природы и разновидностей лжи, они в ряде случаев оправдывают ложь соображениями пользы. Ложь может выступать педагогическим приемом, вводящим граждан во временное заблуждение ради сохранения существующего государственного порядка. С ее помощью можно укротить пылкость и горячность молодости ради будущего блага государства, надеясь, что заблуждения молодости вскоре рассеются.

Но в отношении простых граждан честность необходима, так как без этих качеств общественные отношения приходят в упадок и государство умирает. Итак, обман сам по себе дурен и заслуживает осуждения, вынужденный обман протителен и ненаказуем. Что указывает на относительность категории лжи в античной философии.

Смежный вывод дает исследование понимания лжи студентами нашего колледжа. Ложь и обман – это свойство человеческой души. Конечно, не все обманы добросердечны и разумеется, не все хотят быть обманутыми. Мы должны помнить, человек, который обманывает - пытается нами манипулировать, использовать в своих интересах. Но если человек ощущает за собой право улыбнуться на попытку манипуляции, он всегда рано или поздно встречает человека, равного себе по своим душевным человеческим качествам. Хочется, чтобы вы почувствовали за собой право ошибаться, улыбаться и право не давать собой не манипулировать, чтобы эти обманы оставались просто игрой, каковой они и являются. Если каждый будет помнить вещи, которые с каждым из нас делать нельзя и поступать так, как говорит голос нашей совести, то многое в нашем обществе рано или поздно исправится.

Библиографический список

1. Аристотель. Большая этика // Сочинения: В 4-х т. Т. 4. М.: Мысль, 1984.
2. Аристотель. Никомахова этика // Сочинения: В 4-х т. Т. 4. М.: Мысль, 1984.
3. Платон. Гиппий Меньший // Собрание сочинений в 4 т.: Т. 1. М.: Мысль, 1990.

4. Платон. Государство // Собрание сочинений в 4 т. Т. 3. - М.: Мысль, 1994.
5. Платон. Законы // Собрание сочинений в 4 т. Т. 4. -М.: Мысль, 1994.
6. Цицерон. О дружбе // Древнеримская философия. От Эпиктета до Марка Аврелия: Сочинения. М., 1999.
7. Цицерон. Об обязанностях // Древнеримская философия. От Эпиктета до Марка Аврелия: Сочинения. М., 1999.

*Мутыгуллина Э.Ф.,
студентка факультета филологии и медиакоммуникаций,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Валова О.М.,
д.филол.н., доцент, доцент кафедры русской и зарубежной литературы и
методики обучения,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Развитие читательских интересов школьников посредством обращения к роману Маркуса Зусака «Книжный вор»

Снижение интереса к чтению – это общемировая негативная тенденция, опасность которой заключается в постепенной утрате духовных ценностей человека. В.П. Чудинова говорит о том, что печатная информация усваивается и запоминается труднее, чем аудиовизуальная, а ведь именно печатный текст является основой любого процесса образования и самообразования. Аудиовизуальная информация значительно легче осваивается и легкодоступна, но она, как правило, фрагментарна и полна стереотипов. В современном мире аудиовизуальная информация поступает человеку чаще, вследствие чего потребность к чтению практически исчезает. В связи с этим не развивается привычка к сосредоточенному вниманию, умению интеллектуально трудиться [12, с. 6]. Немаловажен тот факт, что в результате недостаточных навыков чтения миллионам людей трудно справиться с ответственностью повседневной жизни [12, с. 6], то есть логично построить свою речь, понять какую-либо информацию, заполнить документ и т.д.

Особенно актуальной является проблема чтения современных школьников, ведь именно от культурного развития подрастающего поколения зависит будущее общества и государства. Как отмечает Д.В. Крупницкий, в наше время детское чтение становится фрагментарным, мозаичным, уменьшается время, отводимое на чтение, печатное слово зачастую заменяется просмотром передач [6]. Е. А. Колосова также затрагивает проблему влияния информатизации на процесс чтения: «Ребенок, включаясь в общий глобализационный процесс, вынужден осваивать новые технологии для того, чтобы в будущем соответствовать современным представлениям о социализированной личности. Процесс чтения находится в зависимости от этих факторов, в результате чего возникают инновационные техники и формы чтения с использованием новых

информационных и коммуникационных технологий» [5, с. 69]. По последним данным международных исследований PISA-2015 в России ситуация с навыком чтения к старшим классам общеобразовательной школы значительно ухудшается: происходит резкий спад уровня культуры чтения школьников, обусловленный как закономерностями подросткового развития, так и средовыми факторами. Следствием же снижения читательской активности подростков становится функциональная неграмотность. В работе М. В. Батыревой и А. И. Поповой выделены основные проблемы, возникающие в процессе формирования читательской культуры современных школьников. К ним относятся потеря библиотекой места в жизни современного школьника, вытеснение чтения книг интернетом, понижение уровня читательской культуры, неконтролируемое влияние на чтение школьников читательской моды. Эти проблемы подкрепляются особенностями возраста школьников, осложняющими управление формированием читательской культуры этой группы, вследствие чего школа, библиотека и семья оказываются не в состоянии адекватно повлиять на формирование читательской культуры подрастающего поколения [1, с. 76].

М. И. Гринева отмечает следующие причины «упадка» культуры чтения подростков:

- невозможность осмысления художественного образа;
- узкое поле читательских ориентаций подростка;
- недостаток жизненного опыта;
- распространение в обществе мозаичной культуры и клипового сознания;
- непонимание связи развитой культуры чтения и жизненного успеха [3, с.

16].

Интерес к классической литературе, изучаемой в школьном курсе, также снижается, так как школьники считают литературу прошлых веков неактуальной, не понимают ее содержания. В настоящее время проблема восприятия литературы изучена в различных аспектах: основные особенности и этапы восприятия произведений различных жанров, возрастные особенности восприятия читателя-школьника, структура читательского восприятия, взаимосвязь восприятия и анализа художественного произведения (работы О. И. Никифоровой, А. М. Левидова, А. А. Леонтьева, З. Я. Рез, Л. Г. Жабицкой, Л. Н. Рожиной, П. М. Якобсона, М. М. Варшавской и др.). Исследования Л. А. Мосуновой показали, что при чтении программных художественных произведений школьникам свойственны поверхностность восприятия, языковое и эстетическое невежество, конгломерация элементов текста, рационализация художественного образа, элиминирование образа автора и неготовность к сотворчеству [9, с. 5-6]. Ю. Г. Семенов делает вывод о том, что незнание лучших образцов литературной классики, ограниченность эстетического опыта порождает нравственный нигилизм, размытость, а порой и полное отсутствие представления о границах добра и зла, останавливая развитие нравственного самосознания растущего человека [11].

Сложившаяся проблема создает необходимость новых методических приемов и разработок, направленных на популяризацию чтения в школе. На

современном этапе к числу разработчиков теории и методики детского и юношеского чтения, воспитания творческих читателей можно отнести В. Я. Аскарору, В. А. Бородину, Т.Г.Галактионову, Е.О.Галицких, Н. И. Гендину, Н. Л. Голубеву, Н. Е. Добрынину, Т. Д. Жукову, Г. А. Иванову, Э. И. Иванову, Н. Е. Кутейникову, Т. Д. Полозову, Г. В. Пранцову, Е. С. Романичеву, Ю. Н. Столярова, И. И. Тихомирову, В. П. Чудинову и других.

Популяризация чтения в современной России происходит на различных уровнях. В первую очередь, существует Национальная программа поддержки и развития чтения, разработанная Федеральным агентством по печати и массовым коммуникациям совместно с Российским книжным союзом. Данная программа реализуется с 2007 года и направлена на взаимодействие с различными институтами общества: библиотеками, книжной индустрией, образовательными организациями и т.д. Помимо государства популяризацией чтения занимаются отдельные общественные организации, среди которых можно отметить Русскую школьную библиотечную ассоциацию, Российское движение школьников, Российский книжный союз, фонд «Живая классика» и т.д. Данные организации создают масштабные проекты, такие как «Школа волонтеров чтения», «Читающая мама – читающая страна», «Страна читающая», конкурс чтецов «Живая классика» и многие другие. Большое значение для повышения читательской активности играет работа библиотек. По всей стране реализуются такие акции, как «Библионочь», «Флешбук», практикуется буккроссинг, проводятся литературные флэшмобы, активно ведется выставочная деятельность, в том числе организуются виртуальные выставки.

При работе на уроках внеклассного чтения необходимо обращать внимание на произведения, не вошедшие в школьную программу. Особое внимание стоит уделить современной художественной литературе. Современная литература более понятна детям, ее язык может быть приближен к языку современной молодежи, описанные явления действительности зачастую известны детям лично. Моральный аспект современных произведений направлен на человека нашего времени, а потому может иметь большое дидактическое влияние на подрастающее поколение. Изучать современную литературу важно потому, что дети должны видеть ее активное развитие, а не представлять как явление устаревшее и неактуальное.

Так, на уроке внеклассного чтения с учащимися 10-11х классов можно рассматривать роман австралийского писателя Маркуса Зусака (1975) «Книжный вор» (2005). Для привлечения школьников к проблеме чтения мы выбираем следующую тему урока: «Роль книги в жизни человека». Данный материал предназначен для урока открытия новых знаний, так как роман не входит в школьную программу по литературе. Учащиеся самостоятельно формулируют тему, а также цели урока. Главной целью работы становится изучение роли книги в индивидуальном, межличностном и общечеловеческом аспектах.

«Книжный Вор» создал Маркусу Зусаку репутацию одного из самых успешных авторов Австралии. Сам он говорит, что к написанию этой книги его

подтолкнули услышанные в детстве рассказы родителей. «Словно часть Европы входила в нашу кухню в Австралии, когда мама и папа рассказывали о жизни в Германии и Австрии, о бомбежках в Мюнхене и военнопленных, которых нацисты гнали по улицам города, – вспоминает писатель. – Тогда я этого не осознавал, но именно эти истории привели к тому, что я решил стать писателем» [10].

В основе романа – история матери автора. Она, по происхождению немка, во время Второй мировой войны видела конвои евреев, проходившие через маленький немецкий городок. «Это было очень опасное и страшное время, и меня потрясли добрые поступки, которые совершались в такие сложные времена, – продолжает Зусак. – Мой роман именно об этом: стремление к прекрасному даже в самых тяжелых условиях. Одна из центральных тем сюжета связана с тем, что Гитлер уничтожает людей своими словами, а Лизель забирает эти слова и пишет с их помощью свою собственную историю» [10].

Одной из главных особенностей данного произведения можно назвать необычного рассказчика: всё повествование ведется от лица Смерти. Стоит отметить, что в немецком языке само слово «смерть» имеет мужской род, и в адаптированном варианте также сохраняется. Приём Зусака – показать весь мир со стороны абстрактной фигуры, действительно, необычен. Смерть в данном романе «персонифицирует» самого страшного врага человечества, усиливая впечатление ужасающей реальности, от которой нельзя скрыться», – пишет М. Кузнецова [7, с. 1].

В произведении показано, что в фашистской Германии есть люди, не разделяющие фашистские убеждения. Есть сострадание и к немцам (вне зависимости от их политических убеждений, хотя, подчеркнём, фашизм не оправдывается и красной нитью через всю книгу проходит его осуждение).

Философия насилия проявляется через действия фашистской партии – издевательства над евреями, войны, наконец, насилие проявляется в жесткости режима и пропаганде. Лизель спасает книгу из костра, сожженные книги – это насилие над культурой и искусством в целом. Именно распространение информации становится сейчас всё более опасной проблемой, в связи с развитием Интернета и социальных сетей. Насилие – в том, что сын Ганса и Розы, Ганс-младший всё-таки становится фашистом и противостоит в своих политических взглядах отцу.

Тем не менее, люди, не принимавшие точку зрения власти, дали начало новой политике Германии после Второй мировой войны – на наш субъективный взгляд, эта мысль автора отражена в книге. В их словах и действиях проявляется ненасилие. Это Руди, Лизель, Мама и Папа.

Ненасилие есть и в действиях Ильзы Герман, которая прощает Лизель и помогает ей, несмотря на то, что та воровала у неё книги. А ведь у Ильзы Герман – свастика даже на халате.

В. Ю. Минаева в своей работе отмечает также, что роман Маркуса Зусака «Книжный вор» концептуально раскрывается в вариации миров, в частности,

мифологического, социально-исторического, семейного, так называемого «личного» и художественного пространств [8].

Проблематика данного произведения широка: затрагивается проблема судьбы человека во время войны, любви и человеческих взаимоотношений, проблема нравственного выбора, проблема смелости и трусости, проблема отцов и детей, проблема адаптации ребенка в приемной семье, однако особое внимание стоит уделить раскрытию в романе проблемы чтения.

Урок начинается со знакомства с автором, историей создания романа. Знание содержания текста проверяется с помощью викторины. Для создания яркого визуального образа в начале урока учитель показывает буктрейлер, созданный одним или группой учеников.

Роман знакомит нас с немецкой девочкой Лизель Мемингер, попавшей во время Второй мировой войны в приемную семью и прошедшей трудный путь овладения чтением от полной безграмотности до страстной любви к книге.

На уроке рассматривается книга в нескольких аспектах: индивидуальном, межличностном и общечеловеческом.

Индивидуальный аспект подразумевает важность книги для отдельно взятого человека: то, как книга влияет на него и то, как он сам относится к книге. Здесь подразумевается развивающее, облагораживающее и исцеляющее воздействие книги на таких героев, как Лизель Мемингер, фрау Хольцапфель, Макс Ванденбург и др. Отношение к книге анализируется в сравнении: мы видим Лизель, которая обожает свою стопку стареньких книг, берет их с собой в бомбоубежище, боясь потерять; мы видим также Ильзу Герман, владеющую огромной библиотекой красивых и редких книг, однако эти книги не делают ее счастливой и не становятся ее главной ценностью. Мы узнаем из истории Макса Ванденбурга, что книгу можно ненавидеть (в случае с «Майн кампф»). Книга может вызывать в человеке весь спектр чувств: восхищение, равнодушие, отвращение.

Межличностный аспект подразумевает создание связей между людьми с помощью книги. Благодаря книге налаживаются отношения между Лизель и ее приемными родителями. Благодаря книге завязывается дружба девочки с Максом, несмотря на то, что он еврей. Книга становится нитью, крепко связывающей людей разных национальностей, она спасает от политических предрассудков, выдвигая на первый план моральные качества. У семьи Хуберманов прекращаются ссоры с фрау Хольцапфель, которой Лизель читает книги в трудный для женщины период жизни. Книга связывает абсолютно разных людей, помогает им не терять человеческих чувств в такое страшное время, как война.

Общечеловеческий аспект подразумевает рассмотрение двух противоположных сторон: фашисты Германии и ее мирные жители. Рассмотрение данной проблемы помогает развеять миф о Германии как агрессоре, потому что на страницах романа мы встречаем людей, которые не хотели войны, страдали от потери близких, мечтали о мире, считая себя не высшей расой, а простыми людьми. Контраст позиций создается благодаря

книге. В одном из эпизодов романа фашисты устраивают массовое сжигание книг, в связи с чем мы вспоминаем о таком страшном явлении, как холокост. Яркий образ книги как человека дает нам повод задуматься о жестокости ее уничтожения. Другой эпизод показывает нам мирных жителей городка Молькинга, прячущихся от налета в бомбоубежище. Люди боятся и страдают, дети плачут, нарастает агрессия. Единственное, что может сплотить и успокоить этих людей – книга. Лизель читает всему подвалу, и волнение постепенно угасает. Позднее, когда закончатся взрывы, люди будут благодарить Лизель за ее чтение. Так, мы встречаем два разных мира: те, кто жаждет войны и убийств и не считает книгу ценностью, и те, кто хочет мирной жизни и видит в книге единственное спасение от ужаса происходящих событий.

При анализе романа Маркуса Зусака на уроке главной темой становится важность чтения, как слово может исцелять людей, устанавливать отношения между ними, как книга может стать спасением в трудные времена. Как отмечает Е.Ч. Богдевич, девочка даже не осознавала, что сохраняет память культуры [2]. И этот аспект так же важен при изучении «Книжного вора» – сохранение книги в период, когда литература массово сжигалась, важность сохранения книги вообще.

По окончании чтения романа возможны различные способы актуализации знаний: написание фанфика к роману, реализация проекта для «Школы волонтеров чтения», постановка школьного спектакля, создание флешбука и т.д.

На наш взгляд прочтение романа Маркуса Зусака «Книжный вор» актуализирует большой спектр различных проблем: проблему восприятия войны, проблему памяти, проблему человеческих взаимоотношений, проблему воплощения мечты, проблему нравственного выбора, проблему важности чтения и т.д. Образец того, как книга становится связующим звеном между людьми, как она помогает в трудных жизненных ситуациях, а также культ книги как символа духовного воспитания человека становятся важными инструментами в процессе приобщения старшеклассников к чтению.

Библиографический список

1. Батырева М. В., Попова А. И. Проблемы формирования читательской культуры современных школьников // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2018 Том 4 № 3 С. 71-85.
2. Богдевич Е. Ч. Мотив сгорающей книги/библиотеки в литературе XX-XXI вв. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/motiv-sgorayuschey-knigi-biblioteki-v-literature-xx-xxi-vv>
3. Гринева М. И. Психолого-педагогический анализ проблемы культуры чтения подростков // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал), №9(29), 2013.
4. Зусак М. Книжный вор. М.: Эксмо, 2014. 560 с.
5. Колосова Е. А. Практики детского чтения: результаты комплексного исследования URL: <https://soc.rgdb.ru/katalog-materialov/225-praktiki-detskogo->

6. Крупницкий Д. В. Модель школьной библиотеки и проблемы чтения старшеклассников на современном этапе развития российского общества
7. Кузнецова М. Книжный вор – литературная жемчужина или наивная сказка? URL: <http://thewallmagazine.ru/book-thief/>
8. Минаева В.Ю. Вариация миров в романе Маркуса Зусака «Книжный вор» // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 8(11). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/8\(11\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/8(11).pdf) (дата обращения: 16.04.2019)
9. Мосунова Л.А. К вопросу о понимании текстов классической литературы URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-ponimanii-tekstov-klassicheskoy-literatury> (дата обращения: 18.03.2019)
10. О фильме «Воровка книг» // URL: <https://ovideo.ru/detail/43936#ixzz3NsПovk4>
11. Семенов Ю. Г. Новая школа – школа воспитания достоинства: изучение русской классической литературы URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/novaya-shkola-shkola-vospitaniya-dostoinstva-izuchenie-russkoy-klassicheskoy-literatury> (дата обращения: 18.03.2019)
12. Чудинова В. П. Чтение детей как национальная ценность // Школьная библиотека, 2003. № 8. С. 15.

*Сафонова Ю.В.,
студентка 1 курса Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве
Российской Федерации»
Научный руководитель - Мирошниченко Н.А.,
старший преподаватель кафедры философии Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве
Российской Федерации»*

Софистика как явление философии и культуры

На начальном этапе развития философии, в эпоху античности, во время господства натурфилософии, философская рефлексия была направлена на проблемы слияния и Космоса — природы и гармонии. Но в V в. до н. э. ситуация меняется: проблема человека становится центральной для философских рассуждений. Такой переход был связан с деятельностью софистов и Сократа, разворачивающейся на фоне новых социально-политических реалий того времени, а именно, появления античной демократии. Обращение к проблеме человека, человеческого бытия выводило на первый план вопросы межличностных отношений, ставших предметом риторики и этики.

Софистика – это не школа, не направление, и за самим термином, в отличие от других разделов в истории философии, не стоит никакой единой «школьной» доктрины или догмы. В связи с этим крайне сложно ответить на вопрос о том, что такое софистика как явление в целом, и, как правило, исследователи

обращаются либо к обзору конкретных философских учений того или иного софиста, либо рассматривают софистику в контексте какой-либо конкретной дисциплины – философии (прежде всего, обращая внимание на ее социально-политическое значение), риторики, педагогики и проч. Но есть несколько определений данного слова. Софистика - это, во-первых, учение представителей сложившейся в Афинах во второй половине V в. до н.э. школы софистов, философов-просветителей, тяготевших к релятивизму, первых профессиональных учителей по общему образованию. А во-вторых, (греч. *sophisma* - измышление, хитрость) - преднамеренное применение в споре и в доказательствах ложных аргументов, основанных на сознательном нарушении логических правил [4].

Пытаясь разобраться, чем оратор отличается от знатока, Сократ отмечает, что красноречие – это мастерство убеждения, внушающее только веру в справедливое и несправедливое. При этом задачу поучения оратор не ставит. Сократ критиковал софистов за их приемы: «Они ловят «в словесные силки». Он показал, как действуют софисты, как они играют словами, используя двойные смыслы и многозначность слов. Их рассуждения настолько искусно придуманы, что в самый небольшой срок они обучают словесным уловкам, готовым аргументам, дающим возможность одержать победу в споре, но сути предмета обучающийся от них не узнает.

«Объясняя технику софистов, Сократ различает два вида сути: с одной стороны, знание предмета, с другой стороны, морально-этические принципы – истина, справедливость, добро, добродетель и т.д. Он доказал, что софисты не стремятся к установлению истины, для них важнее правдоподобие, чтобы выиграть в споре, убедить, одержать победу в словесной игре.»

Софисты уделяли большое внимание не только практике, но и теории красноречия. Они учили тому, что «речи должны быть ни длинными, ни короткими, но соблюдающими меру», использовали антитезу и созвучие окончаний; обращали внимание на сжатость и закругленность мысли, ритм речи, изучали ораторскую лексику, а также воздействие речи на чувства. Софисты умели насмешкой уничтожить довод противника, а на его насмешку отвечать с достоинством.

Античная софистика оказала огромное влияние на становление социальной и политической мысли Европы и России.

«В царской России были изданы две книги А. Н. Гилярова, а в 1886 г. был переведен с французского труд Т. Brentano «Древние и современные софисты», правда большая его часть посвящена именно «современной софистике» – системе логики С. Милля и социологическим идеям Г. Спенсера (Brentano, 1886). В 1929 г. Вышла в свет книга Б. С. Чернышева «Софисты», который рассматривает софистику как определенный культурный климат своей эпохи, а софистов как своего рода греческую интеллигенцию, задававшую тон в образовании и культуре.»

Основной же задачей современной софистики является манипуляция общественным сознанием, существующей в многочисленных формах.

Современные софисты – это, прежде всего, специалисты по пиару (политтехнологи), работа которых заключается в навязывании обществу тех или иных политических идей и деятелей. Мы сталкиваемся с ситуациями, когда политики, как правило, имущие граждане, покупают средства массовой информации или эфирное время и с помощью софистических приемов методично внушают людям свое виденье решения жизненных проблем. Убеждают общество в том, что только они могут эффективно управлять обществом и что альтернативы им нет и быть не может.

Во время предвыборных компаний, к сожалению, мы иногда можем наблюдать не борьбу за истину, а борьбу за голоса избирателей; поистине, борьба идет между софистами, практикующимися в красноречии. Победителем становится тот, кому удастся лучше убедить (обмануть) избирателей. Все это делается изошренно, с учетом современных достижений софистики в области психологии и манипуляции общественным сознанием. Порой мы видим, что происходит соревнование между плохими и очень плохими людьми за власть, за то, кто из них будет ближе к “кормушке”. После избрания “достойных” правителей, работа политтехнологов-софистов с населением продолжается. Теперь они хвалят руководство и рассказывают людям, как счастливо теперь они живут. При этом сами руководители тратят много времени на участие в различных рекламных роликах, демонстрирующих свою заботу о населении.

Таким образом, софисты заложили основы риторики как науки об ораторском искусстве. Чтобы овладеть красноречием, предлагались определенные приемы. По мнению софистов, цель оратора не раскрытие истины, а убедительность. Задача софиста - научить «делать слабое мнение сильным». Отсюда значение слова софизм - преднамеренно ложный вывод. Произносящий речь силою своего слова должен заставить «малое казаться большим, а большое малым, новое представить древним, а древнее - новым», он может сделать людей «своими рабами по доброй воле, а не по принуждению».

Библиографический список

1. Вольф М. Н. «Дедалы речей». Софистика в современных исследованиях // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dedaly-rechey-sofistika-v-sovremennyh-issledovaniyah> (дата обращения: 17.04.2019).

2. Рекош К. Х. Искусства эвристики, диалектики и софистики как предпосылки развития правового дискурса // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/iskusstva-evristiki-dialektiki-i-sofistiki-kak-predposylki-razvitiya-pravovogo-diskursa> (дата обращения: 17.04.2019).

3. Современный софизм. Моральная деградация западноевропейского суперэтноса (современной технической цивилизации). Евроазиатский суперэтнос – новая гуманистической цивилизация дискурса // Авторский сайт Лимарева В. Н. URL: <http://limarevvn.ru/cobem.htm> (дата обращения: 17.04.2019).

4. Софисты и софистика// Diploma. URL: <http://diplomba.ru/work/115073> (дата обращения: 17.04.2019).

5. Сулейманова Р. Р. Проблемы коммуникации в истории социально-философской мысли // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-kommunikatsii-v-istorii-sotsialno-filosofskoy-mysli> (дата обращения: 17.04.2019).

*Соколова Е.О.,
студентка Ярославского филиала
ФГБОУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»,
Научный руководитель - Райхлина А.В.,
доцент Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Этика делового общения в Интернет: новые правила или отсутствие правил?

Телефонные переговоры с клиентом, поставщиком, руководством или работодателем присутствуют в жизни многих деловых людей. Такой вид коммуникаций очень удобен и доступен многим в современном мире. Существуют правила ведения делового телефонного разговора, с помощью которых можно достичь успеха в бизнесе, заключив удачную сделку, или построить себе успешную карьеру, например:

- отвечая на телефонный звонок, нужно обязательно назвать свою фамилию, должность и организацию;
- необходимо четко произносить слова;
- соблюдать культуру речи;
- контролировать свою речь и эмоции и др. [1].

Однако в последнее время деловые переговоры по телефону постепенно переходят в Интернет.

Сегодня Интернет представляет собой огромную площадку, где собрано множество полезных ресурсов. Например, быстрый доступ к информации позволяет человеку экономить время и становится более просвещённым. Именно Интернет создает почву для многих начинаний. Пользователи находят в сети идеи для вдохновения, создают специальные группы, в которых поддерживают и критикуют друг друга. Безусловно, найти хобби можно и в обычной жизни, но Всемирная сеть дает больше возможностей. Сегодня с помощью Интернета выйти на получение дохода вполне реально [2]. Курсы, вебинары, тренинги онлайн – все это помогает достигать человеку личностного роста. Но одним из главных плюсов Интернета по праву считается общение в реальном времени.

Стоит вспомнить, как всего 10 лет назад люди отправляли друг другу письма, которые доходили спустя несколько месяцев. Сегодня, благодаря

развитию технологий, общение в сети стало основным видом коммуникации, при котором люди взаимодействуют через гаджеты и интернет. Такое общение имеет ряд особенностей:

- устранение каких-либо барьеров (локальных, временных, языковых);
- привычное и комфортное место общения, что придает человеку уверенность и спокойствие;
- возможность разговаривать на любые темы и говорить о себе и других все, что угодно;
- возможность быть самим собой или наоборот побыть в какой-то другой роли, образе;
- мгновенный отклик (лайки, комменты, форумы) аудитории, которую невозможно измерить численно [3].

Интернет общение набирает популярность неспроста. Оно имеет ряд достоинств, к которым относят:

- возможность людей, страдающих от застенчивости, комплексов или страхов, заводить знакомства, находить друзей и партнеров по жизни;
- добровольность взаимодействия;
- возможность контролировать смысловую, содержательную, грамматическую и другие стороны информации;
- возможность тут же найти дополнительный материал и уточняющие факты;
- возможность прервать общение и отправить человека в черный список;
- стимулирование собственной мотивации, повышение самооценки и придание уверенности в себе;
- развитие творчества и эрудиции [4].

Как и у любого явления, у Интернет-общения есть негативные стороны. Нами выделены следующие особенности, отличающие его от общения в реальном времени:

1) при реальном общении мы видим все реакции собеседника по принципу «здесь и сейчас»: тон и скорость речи, жесты, мимику и так далее. Это снижает риски неверной трактовки информации или обмана. У интернет-общения этого достоинства нет;

2) реальное общение живое. Оно не дает возможности удалить первую мысль. Оно спонтанно, а значит естественно. В интернете же человек четко фильтрует то, что пишет, поэтому достаточно трудно идентифицировать его истинное отношение к предмету общения;

3) как правило, в интернете речь претерпевает изменения: сокращения, ошибки, сленг. Постепенно это усваивается и переходит в реальную жизнь. Качество речи – важный элемент личности. Интернет не развивает коммуникативно-ораторские способности и тем более культуру правильной речи;

4) взаимодействие через интернет оставляет только само общение как деятельность, хотя в жизни оно чаще является элементом другой деятельности (труда, учебы, игры), а поступки и действия в реале ценятся больше, чем слова;

5) случайная отправка письма не тому адресату, скрины, записи и другие «компроматы» негативно сказываются на безопасности общения в сети;

6) пока виртуальное общение остается виртуальным, можно создавать и поддерживать любой свой образ. Именно это и формирует у некоторых людей зависимость от интернета. Уход от реальности в выдуманный мир – неадекватная стратегия поведения, а не решение проблем;

7) общение в виртуальном пространстве, особенно длительное, меняет сознание человека, речь и его способы взаимодействия с реальностью.

Человечество XXI века не мыслит себя без Интернет. Но общение в сети можно расценивать как неоднозначное, так как у него имеются как положительные, так и отрицательные стороны, одно из которых вызывает наибольшие опасения - это высокий риск дезинформирования и ложных представлений, манипуляций, обманов. В Интернет-общении подменяется живой язык, утрачиваются правила этикета.

А что же вообще такое этикет, и какие правила поведения существуют? В общем представлении этикет — собрание правил, которое регламентирует отношения между представителями различных групп населения, слоев, согласно их статусу в обществе. Этикет и его правила негласно распространяются на поведение не только в общественной жизни, но и повседневной: в быту, дома, на работе, в гостях или публичных местах. Соблюдение этикета в любой ситуации характеризует человека как цивилизованную и культурную личность или члена общества. Этикет, его знание и соблюдение дают возможность обществу представить и сложить первоначальное мнение о человеке по его отношению к другим людям, по стилю общения, по поведению человека можно определить уровень его воспитания. Особые правила этикета присутствуют в деловой общении. Перейдем к его характеристике.

Деловое общение - это коммуникация между людьми в профессиональной сфере, где все стороны решают общую задачу, желая достичь поставленной цели. Деловому общению необходимо учиться. Данный вид общения применим исключительно в рабочей сфере. Здесь ставятся задачи и цели, которых следует достичь. Это не бытовое общение, где можно продемонстрировать свое «Я». Для успешного ведения деловых переговоров важным становится умение расположить к себе, слушать собеседника, вести и направлять беседу, оставлять положительное впечатление, создавать благоприятную атмосферу. Особенностью делового общения становится четкая регламентированность – подчиненность установленным нормам, которые определяются национальными традициями, профессиональными рамками и культурными обычаями.

Стоит отметить, что деловое общение, встречи и сделки, следуя глобальным тенденциям и развитию информационно-коммуникационных технологий, все чаще происходят в режиме онлайн. Все большей популярностью пользуются сайты, где посетитель может взаимодействовать с другими пользователями,

общаясь по поводу личных и деловых вопросов. По мнению экспертов, не менее 50% делового общения сегодня уходит на различного рода переписку в интернете: Skype, ICQ, электронная почта. Кроме того, есть профессиональные социальные сети, интернет-журналы, информационные порталы, доски бизнес-объявлений, видеотеки и другие деловые информационные ресурсы, откуда можно черпать информацию [5].

Правила деловых коммуникаций по телефону, в процессе переговоров, деловых совещаний и т.д. хорошо известны, изложены в учебниках, но как быть с этикетом делового общения в глобальной сети? Кто установит правила для миллиардов пользователей разных национальностей и возрастов? И нужны ли эти правила вообще? Социальные сети, форумы, чаты предоставляют полную свободу своим пользователям по поводу выражения мыслей, их оформления словами или символами, видео-, фото или аудиоконтента. Следует только соблюдать нормы законодательства о не размещении информации экстремистского характера, призывов к террористическим актам или разжиганию межнациональной розни, соблюдать половую неприкосновенность. И большинство пользователей это устраивает. Они привыкли к свободному выражению всего, о чем думают, где, что и как делают. Обсуждаются любые подробности, правил почти нет. Но подойдет ли такой формат для делового общения?

Мы провели опрос среди 50 человек, который показал, что несмотря на декларируемую свободу интернет-общения, большинство респондентов поддерживают идею определенных правил деловой коммуникации в сети. Результаты опроса представлены в таблице 1.

Таблица 1

Данные опроса респондентов

Да, нужна	96 %
Нет, не нужна	4 %

На вопрос, какими должны быть эти правила, опрашиваемые утверждали, что это принятые правила деловой переписки. А на вопрос, зачем они нужны, респонденты отвечали, что соблюдение правил - это залог того, что о компании сложится благоприятное впечатление.

Таким образом, несмотря на то, что Интернет позиционируется как пространство свободного общения без границ, бизнес-среда остается консервативной, и требует своего интернет-этикета. И проще всего эти правила заимствовать из традиционной деловой переписки.

Более глубокое изучение данного вопроса показало, что на просторах сети определенные правила или этикет все-таки существуют. Исследователи выделяют свой этикет у геймеров [6]. Особый этикет присущ интернет-коммуникации в административной сфере [7]. Свои особенности имеет этикет поздравлений и пожеланий [8]. И даже этикет интернет-общения учеников с учителем [9].

К основным этическим правилам в деловое общение в Интернет специалисты относят: взаимное уважение оппонентов к друг другу, вежливое

приветствие к адресату/адресатам, отсутствие грамматических ошибок и опечаток, отсутствие спама [10]. Каждое электронное письмо или сообщение – это визитная карточка и отражение деловой позиции. Поэтому так важно соблюдать этикет деловой интернет-переписки. Это своеобразная культура, разделяя которую ты вписываешься в данное сообщество.

В заключение можно сделать вывод, о том, что деловая коммуникация – это процесс взаимодействия между людьми, которые обмениваются важной информацией в профессиональной сфере. Для достижения поставленных целей необходимо максимально эффективно использовать телефонные разговоры. Однако в современном мире люди предпочитают интернет-общение. Причинами этого являются: удобство времени и места, отсутствие необходимости «подлавливать» собеседника в офисе или на телефоне, дешевизна сервисов и возможность мгновенного отклика на сообщение. Деловое общение через Интернет завоевывает все большую популярность. Однако не стоит забывать, что, как и в офлайн форматах, деловое общение в Интернет имеет определенный этикет.

Библиографический список

1. Техника телефонных переговоров. URL: http://chuprina.kz/wpcontent/uploads/2012/02/telefonnie_peregovori.pdf (дата обращения 14.04.2019)
2. Данилина М.В., Дейнекин Т.В. Инструментарий интернет-маркетинга и его значение в современной экономике // Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6 (25).
3. Сорокоумова Е.А., Молостова Н.Ю., Арютина Д.Н. Социализация подростка в процессе интернет-общения // Педагогика и психология образования. 2018. № 2.
4. Сорокина М.В. Интернет-общение как особая среда коммуникации // Филологический аспект. 2018. № 11 (43).
5. Этикет общения и современные коммуникации URL: <http://ps-psiholog.ru/internet-obszestvo-i-vse-takoe/etiket-obshheniya-i-sovremennyye-kommunikatsii.html> (дата обращения 15.04.2019)
6. Ачилова Е.Л. Особенности речевого этикета геймеров (в русскоязычном сегменте интернета) // Гуманитарно-педагогическое образование. 2018. Т. 4. № 2.
7. Путилина Л.В. Мельников В.И. Функциональный аспект речевого этикета в административной сфере интернет-коммуникации // Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2018. № 11-1 (89).
8. Пахомова И.Н. и др. Пожелание и поздравление в речевом этикете (на материале сми и интернет-коммуникации) // Международный научно-исследовательский журнал. 2017. № 11-2 (65).
9. Абросимов И.С. Этикет интернет-переписки старшеклассников с учителем // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 11.

10. Этика электронной деловой переписки // Корпоративные бизнес-тренинги. URL: <https://www.training-partner.ru/staty/etika-elektronnoj-delovoj-perepiski.html> (дата обращения 19.04.2019)

Раздел II ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Анисимов И.М.,
студент ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского»
Научный руководитель - Назарова Н.А.,
к.ю.н, доцент кафедры гражданского права и процесса Юридического
факультета ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

Общая характеристика процессуального порядка рассмотрения дел по заявлениям о возвращении ребенка или об осуществлении прав доступа

Охрана и защита прав, законных интересов граждан является одной из основных задач современного цивилизованного государства. Согласно ч.1 ст.38 Конституции Российской Федерации под защитой государства находится семья, материнство и детство [1]. Международная правовая система так же не оставляет без внимания вопросы защиты детей, так, в соответствии с положениями Конвенцией ООН о правах ребенка, участниками которой являются все страны-члены ООН, государства-участники должны принимать все необходимые меры для обеспечения защиты ребенка от всех форм дискриминаций [3].

Одной из таких форм дискриминации, являются конфликты, связанные с фактическим похищением и вывозом детей за границу одним из родителей [11]. Формирование новой социально-экономической системы в мире, связанной с открытостью границ и возможностью проживания граждан в различных государствах, привели к увеличению числа браков между гражданами этих стран, одной из тенденций которые последовали за этим явлениям, в частности стало увеличение количества случаев незаконного вывоза, удержание их на территории иностранного государства, а также незаконное ограничение прав одного из родителей в отношении ребенка.

Обращая внимание на то что, указанные действия носят трансграничный характер затрагивая иностранные государства, обеспечение и защита прав детей и их родителей, требуют использования механизмов международного взаимодействия.

Одним из способа обеспечения данного взаимодействия выступают различные международные соглашения. Основным соглашением в данной области является Гаагская конвенция 1980 года о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей [3] (далее – Конвенция), к которой Российская Федерация присоединилась в 2011 году [7].

Реализация положений конвенций, требовало внесение соответствующих изменений в национальное законодательство [6], в частности, в процессуальное, в виду отсутствия необходимых процедур для реализации поставленных целей [12]. Так, помимо прочего, в Гражданско-процессуальный кодекс (далее – ГПК), была введена г. 22.2 “Производство по рассмотрению заявлений о возвращении

ребенка или об осуществлении в отношении ребенка прав доступа на основании международного договора РФ”, непосредственно содержащая в себе процессуальные правила рассмотрения соответствующих споров.

В свою очередь, чтобы рассмотрение дела осуществлялось по правилам предусмотренные главой 22.2 ГПК необходимы соответствующие основания, раскрываемые в Гаагской конвенции. Основанием для обращения в суд, согласно положениям статья 244.11 ГПК РФ, является заявление одного из родителей или иного лица, полагающим, что ответчиком нарушены его права опеки или права доступа [4, ст. 244.11].

Конвенция, ясно устанавливает, условия, согласно которому права опеки включают права, относящиеся к заботе о личности ребенка, в частности, право определять его место жительства, а право доступа включает возможность взять ребенка на ограниченный период времени, в том числе, в место, иное, чем его постоянное место проживания [2, ст. 5].

Наличие или отсутствие прав опеки определяется на основании соответствующего закона государства, из которого ребенок был незаконно перемещен, таким образом Гаагская Конвенция делает отсылку к национальным источникам, закрепляющим соответствующие права. Говоря непосредственно о правом положении на территории Российской Федерации, отметим положения закона [5, ст. 61], устанавливающие правила опеки родители в отношении ребенка, где родители в частности имеют равные права и несут равные обязанности в отношении своих детей.

Следует отметить, что не любое нарушение прав опеки будет выступать основанием для обращения в суд. На период нарушения данные права должны активно реализовываться их носителем, т.е в случаях если один из родителей проживает отдельно от ребенка, не принимает участия в его воспитании, не исполняет своих алиментных обязательств, по смыслу Конвенции такое перемещение или удержание ребенка в иностранном государстве будет являться законным.

Таким образом, перемещение или удержание ребенка будут рассматриваться как незаконное, в случаях, если они осуществлялись с нарушением прав опеки, которыми было наделено лицо, учреждение или иная организация, в соответствии с законодательством государства, в котором ребенок постоянно проживал до его перемещения или удержания, а также в случаях если во время перемещения или удержания, данные права эффективно осуществлялись, или осуществились если бы не произошли данные действия.

Также необходимо добавить важное условие, устанавливаемое Конвенцией, а именно, то, что ее действие не распространяется на случаи, сопряженные с детьми, достигшими 16-летнего возраста [2, ст. 4]. В случае поступления в суд заявления в порядке, предусмотренном гл.22.2 в отношении ребенка, достигшего указанный возраст, в принятии такого заявления отказывается, а при достижении данного возраста ребенком в процессе рассмотрения дела, производство прекращается.

С целью координации деятельности по обеспечению скорейшего возвращения детей и для достижения других целей Конвенции в каждом государстве, который является участником данной конвенции, должен быть назначен соответствующий центральный орган [2, ст. 6]. В Российской Федерации соответствующие полномочия Постановлением Правительства Российской Федерации были возложены на Министерство просвещения Российской Федерации [9].

Согласно положениям Конвенции, соответствующий центральный орган принимает необходимые меры для установления местонахождения ребенка, а также инициирования или содействия возбуждению судебных или административных процедур, целью которых будет выступать возвращение ребенка [2, ст. 7].

Важно добавить, что центральный орган предпринимает все необходимые меры для обеспечения добровольного возвращения ребенка или содействие мирному урегулированию спорных вопросов [10], в частности в Российской Федерации для этих целей может быть использована процедура медиации, предусмотренная соответствующим Федеральным Законом [8].

Говоря непосредственно о ситуации, в которых невозможно урегулировать соответствующие претензии в добровольном порядке, основной формой разрешения выступает судебная форма, т.е. мы наблюдаем судебную подведомственность.

Согласно ст. 244.11 ГПК РФ, субъектами обращения в суд являются родители или иные лица, полагающие, что ответчиком нарушены его права опеки или права доступа, а также в соответствии с положения гражданско-процессуального законодательства прокурор.

Исходя из специфики и сложности таких дел, мы можем наблюдать родовую подсудность, обособленную специальными правилами, закрепленными в ч.2 ст. 244.11 ГПК РФ. Подсудность непосредственно определяется в зависимости от места пребывания ребенка на территории Российской Федерации, что позволяет отнести данный вид к исключительной территориальной подсудности, правила которой не могут быть изменены соглашением сторон.

Законом установлены девять районных судов, уполномоченных на рассмотрение и разрешение дел в порядке главы 22.2 ГПК, по одному суду в каждом федеральном округе. Например, такими районными судами назван Канавинский районный суд города Нижнего Новгорода при пребывании ребенка в пределах Приволжского федерального округа, Первомайский районный суд города Ростова-на-Дону (для Южного федерального округа), Железнодорожный районный суд города Екатеринбурга (для Уральского федерального округа) [4, ст.244.11].

Если же место пребывания ребенка на территории Российской Федерации неизвестно, то заявление подается в один из вышеуказанных судов по последнему известному месту пребывания ребенка в Российской Федерации или по последнему известному месту жительства ответчика в Российской Федерации [4, ст.244.11].

В случаях если происходит изменения места пребывания ребенка заявления о возвращении ребенка об осуществлении прав доступа подлежит рассмотрению судом, который принял заявление к своему производству [4, ст.244.11]. Если же заявление было принято с нарушением правил подсудности, то дело подлежит передаче в суд, к подсудности которого относится его рассмотрение, в соответствии со ст.33 ГПК.

Фактически мы можем сказать, что определенные особенности правил подсудности, с одной стороны, призваны облегчить реализацию права на обращение в суд по указанным делам, а с другой, обеспечить надлежащую квалификацию судей компетентных судов при применении норм международного права.

Непосредственной формой обращения в суд является заявление, содержащее требование о возвращении незаконно перемещенного в Российскую Федерацию или удерживаемого в Российской Федерации ребенка или об осуществлении в отношении такого ребенка право доступа на основании международного договора РФ. При том стоит отметить, что в заявлении должно быть указано, что соответствующее требование предъявляется на основании международного договора РФ [4, ст. 244.11].

Законом не допускается соединение истцом в заявлении нескольких исковых требований, данный запрет направлен на то, чтобы не допустить смешения дела о возвращении ребенка с другими делами о воспитании ребенка, к примеру требования о возвращении ребенка и установления места его проживания истцом. Исключение составляют объединение истцом требований о возвращении двух и более детей, незаконно перемещенных в Российскую Федерацию или удерживаемых в Российской Федерации, или об осуществлении в отношении двух и более детей доступа на основании международного договора РФ [4, ст. 244.14].

Заявление оформляется в соответствии с правилами составления искового заявления, определенными гражданско-процессуальным законодательством [4, ст. 131]. К заявлению подлежат приложению документы, указанные в ст.132 ГПК, а именно: копии заявления в соответствии с количеством ответчиков и третьих лиц, документ, удостоверяющий полномочия представителя истца, документы подтверждающие обстоятельства, на которых истец основывает свои требования.

Заявление, поданное в суд с нарушением требований, предъявляемые к его форме, содержанию, а также приложению необходимых документов, подлежит оставлению без движения. Определение об оставление без движения вручается заявителю не позднее следующего дня, после вынесения данного определения и направляется центральному органу, наделенному полномочиями по обеспечению исполнения на территории Российской Федерации обязательств, предусмотренных в Конвенции, это определение так же направляется в суд, в производстве которого находится дело, связанное со спором о ребенке, к примеру дела о лишении или ограничении родительских прав. На данное

определение может быть подана частная жалоба в течение десяти дней с даты его вынесение [4, ст. 244.18].

Говоря о государственной пошлине, отметим, что данный иск подпадает под категорию, установленную подпунктом 15, пунктом 1, статьи 333.36 Налогового Кодекса Российской Федерации, а именно, то что иск заявляется прежде всего в интересах незаконно перемещенных или удерживаемых в Российской Федерации детей, вследствие чего устанавливается правовая льготы и истцы освобождаются от уплаты государственной пошлины.

Таким образом, проанализировав рассмотрение дел о возвращении ребенка или об осуществлении прав доступа на основании международного договора Российской Федерации, можно отметить, что оно содержит в себе общие условия предусмотренные процессуальном законодательством, однако Гагская конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей устанавливает дополнительные положения, требующие подведение процессуальных условий разных стран, в единой русло, касающихся порядка возвращение детей или осуществление прав доступа, и нам хотелось бы отметить, что использование международного взаимодействия и присоединение России к данной Конвенции, выступает одним из важных звеньев, целью которой является создание в Российской Федерации действенного механизма рассмотрения трансграничного спора о детях.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. №31. ст. 4398.
2. Конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» (Заключена в г. Гааге 25.10.1980) // СЗ РФ. 2011. №51. ст. 7452.
3. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) ст.244.11 // СЗ РФ. 2002. №46. ст. 4532.
5. Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ ст.61 (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. 1996. №1. ст. 16.
6. Федеральный закон от 05.05.2014 N 126-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с присоединением Российской Федерации к Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» // СЗ РФ. 2014. №19. ст. 233.
7. Федеральный закон от 31.05.2011 N 102-ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» // СЗ РФ. 2011. №23. ст. 3242.

8. Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013) // СЗ РФ. 2010. №31. ст. 4162.

9. Постановление Правительства РФ от 22.12.2011 N 1097 «О центральном органе, отпавляющем обязанности, возложенные на него Конвенцией о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» // СЗ РФ. 2012. №1. ст. 141.

10. Галковская Н.Г. Процессуальные особенности рассмотрения заявлений о возвращении ребенка или об осуществлении в отношении ребенка прав доступа на основании международного договора Российской Федерации // Вестник Том. гос. ун-та. 2015. №397

11. Городнова О.Н. Похищение ребенка одним из родителей как уголовно наказуемое деяние // Вестник ЧГУ. 2012

12. Ростовцева Н.В. О применении в России Гаагской Конвенции о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей // Судья. 2014 № 8 С.45-50.

*Антонян Т.С.,
студентка Нижегородского филиала ФГАОУ ВО «Национальный
исследовательский университет «Высшая школа экономики»,
Научный руководитель - Пчёлкин А.В.,
к.ю.н, доцент кафедры гражданского права и процесса Нижегородского
филиала ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»*

Развитие предпринимательства и уголовно-правовая политика государства

Конституцией Российской Федерации предусмотрено право каждого на использование своих способностей и имущества для осуществления предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельности [1]. Однако свободу предпринимательства нельзя назвать абсолютной ввиду того, что на субъектов предпринимательской налагаются ряд обязанностей, нарушение которых способно привести к несению предпринимателями различного характера ответственности.

В настоящее время в научной среде предметом дискуссии является уголовно-правовая политика государства, которая претерпела ряд изменений в связи с проведенной в государстве политикой либерализации в целях усовершенствования уголовного законодательства. Однако количество уголовных дел в отношении субъектов предпринимательской деятельности продолжает оставаться высокой, что создаёт некие противоречия. Это и послужило поводом для написания работы, в которой мы попытаемся установить причины такого роста, и оценки вышеуказанных изменений.

Политика государства выражает его функции по руководству различными сферами общественной жизни. Регулирование экономических отношений связано, в первую очередь, с защитой интересов субъектов предпринимательской деятельности. Уголовно-правовая политика является одной из составляющих правовой политики государства, определяющей основные направления развития уголовного законодательства.

Глава 22 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) содержит ряд статей, отражающих преступления в сфере экономической деятельности и, в частности, предпринимательской деятельности [2].

Так, за январь - декабрь 2018 года совершено практически 110 тысяч преступлений экономической направленности, что на 4.2% превышает данные за аналогичный период 2017 года [12]. Динамика преступлений экономической направленности изображена в наглядной форме (рисунок 1). При этом на долю преступлений в сфере экономической деятельности приходится 36543 преступлений, из которых 377 – незаконное предпринимательство, а 17550 преступлений касаются изготовления, хранения, перевозки или сбыта поддельных денег или ценных бумаг.



Рисунок 1. Динамика экономических преступлений за 2014-2018гг.

Примечание: взято с официального сайта МВД РФ [12].

Значительное внимание уделяется уголовно-правовому регулированию предпринимательской деятельности в Российской Федерации. Так, министерством экономического развития РФ установлен план деятельности с 2016 по 2021 год, в котором предусмотрено такое мероприятие, как мониторинг влияния правоприменения уголовного законодательства в сфере предпринимательства и его влияние на инвестиционный климат. По итогам мониторинга намечается подготовка доклада с предложениями о необходимости

дальнейшей либерализации УК РФ [7]. Мы считаем, что необходимо определить, в чём выражается либерализация уголовного законодательства в сфере предпринимательства.

Современная уголовно-правовая политика нацелена на пресечение и криминализацию общественно-опасных деяний, представляющих общественную опасность для политического и социального-экономического уклада общества [11].

Кроме того, совершение экономических преступлений обусловлено определенными причинами и условиями их совершения. Данные причины и условия можно классифицировать по различным основаниям. Так, если классифицировать их по содержанию, можно выделить следующие значимые для нас причины: экономические, политические, социальные, нравственные и внешние [9]. Нам интересны экономические и политические причины.

Экономические причины связаны с происходящими в обществе процессами. К примеру, лицо вынуждено заниматься предпринимательской деятельностью без соответствующего статуса юридического лица или индивидуального предпринимателя в связи с тем, что издержки легального предпринимательства превышают прибыльность. В данном случае условиями осуществления незаконной предпринимательской деятельности служат более высокий уровень прибыльности предпринимателей «серой» экономики по сравнению с законным предпринимательством, низкий уровень спроса на рынке занятости и налоговое бремя.

В качестве политических факторов совершения экономических преступлений выступает проводимая политика, направленная на борьбу с нарушениями в предпринимательской сфере, характеризующаяся либо чрезвычайно жесткими уголовными и административными наказаниями, либо чрезвычайно мягким наказанием, предоставляющее возможность предпринимателя избежать наказания.

Анализируя составы преступлений экономического характера, указанные в УК РФ, мы пришли к выводу, что законодатель преследует следующие цели:

- защита интересов субъектов предпринимательства;
- защита государственных интересов;
- пресечение преступлений экономического характера;
- защита прав потребителей.

Некоторые специалисты считают, что проводимая государством уголовно-правовая политика ограничивает свободу предпринимательской деятельности и предлагают ввести административную преюдицию за ряд составов преступлений [8]. Аргументируется это тем, что за некоторые преступления в сфере предпринимательства предусмотрено чрезвычайно строгое и необоснованное наказание. Автор работы не согласен с данной точкой зрения.

С одной стороны, уголовное законодательство способствует некому ограничению свобод субъектов предпринимательства.

Однако не стоит забывать, что проводимая государством уголовная политика нацелена на охрану прав и свобод участников предпринимательства и интересов государства.

Например, статьей 178 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за ограничение конкуренции. Что следует понимать под «конкуренцией» и какой объект защищает законодатель от уголовного посягательства, вводя наказание за данный состав преступления?

Во-первых, определение конкуренции дано в п.7 ст.4 федерального закона «О защите конкуренции», согласно которому конкуренция представляет собой соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке [4].

Чьи права ущемляются при совершении вышеуказанного преступления?

Стоит сказать, что ограничение конкуренции, заключающееся в намеренных действиях хозяйствующих субъектов по ведению антимонопольной деятельности, ущемляет права и воспрепятствует выходу новых субъектов на рынок, тем самым создавая большие и преференции для отдельных субъектов предпринимательской деятельности.

Во-вторых, законодателем установлен достаточно высокий размер ущерба, при наличии которого лицо привлекается к уголовной ответственности. Так, в примечании к статье 169 УК РФ указано, что крупным считается ущерб, сумма которого превышает один миллион пятьсот тысяч рублей. Статья 171 УК РФ, предусматривающая уголовную ответственность за незаконное предпринимательство в случае, если деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству, либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере. Согласно п.12 пленума Верховного Суда Российской Федерации под доходом следует понимать выручку от реализации товаров за период осуществления незаконной предпринимательской деятельности без вычета произведенных лицом расходов, связанных с осуществлением незаконной предпринимательской деятельности [6].

В-третьих, в ч.3 ст. 20 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее – УПК РФ) указано, что ряд преступлений экономического характера являются делами частного-публичного обвинения, из чего следует, что данные дела возбуждаются не иначе как по заявлению потерпевшего или его законного представителя [3].

Кроме того, ст.76.1 УК РФ установлены ряд условий освобождения от уголовной ответственности лиц, совершивших преступление экономической направленности.

Перечень преступлений, при совершении которых возможно освобождение от уголовной ответственности в связи с возмещением вреда, был дополнен Федеральным законом от 27.12.2018 № 533-ФЗ [5]. Кроме того, данным федеральным законом было внесено изменение и в статью 28.1 УПК РФ,

предусматривающее прекращение уголовного преследования по многим преступлениям экономической направленности в связи с возмещением вреда.

Важно отметить, что на развитие предпринимательства в России влияет напрямую не уголовно-правовая политика государства, а негативные результаты криминальной экономической деятельности. Такая деятельность выражается в следующих формах:

- сокрытие доходов, связанное с ростом налогового бремени;
- нелегальное участие в предпринимательской деятельности через близких лиц или членов семьи;
- деформация структуры экономики, что, в свою очередь, сокращает инвестиционную активность;
- организованная преступность, подрывающая экономическую целостность как всего государства, так и отдельных отраслей экономики [10].

Таким образом, по нашему мнению, первичным условием соблюдения уголовного законодательства субъектами предпринимательской деятельности является не жестокость наказания, а её неотвратимость и соразмерность совершенному деянию. Уголовно-правовая политика может способствовать развитию предпринимательства только в том случае, если созданы все условия развития предпринимательской деятельности в иных структурах.

Проведённый анализ по заявленной теме показал, что внесенные в УК РФ и УПК РФ поправки поспособствовали значительной либерализации уголовного законодательства в отношении субъектов предпринимательской деятельности.

Так как предпринимательская деятельность связана с определенными страхами и рисками, мы считаем, что лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью или желающее им заняться, должно быть заинтересовано в том, чтобы пройти процедуру регистрации соответствующего статуса.

Мы считаем, что недостаточно лишь внесения изменений в уголовный кодекс Российской Федерации, так как для решения обозначенной проблемы требуется пересмотр налоговой, региональной и промышленной политики государства.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Парламентская газета. № 241-242. 2001.
4. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О защите конкуренции» // Собрание законодательства РФ. 2006. № 31. Ст. 3434.

5. Федеральный закон от 27.12.2018 № 533-ФЗ «О внесении изменений в статьи 76.1 и 145.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2018. № 53 (часть I) Ст. 8459.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.11.2004 № 23 (ред. от 07.07.2015) «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве» // Российская газета. № 271. 2004.
7. План деятельности Министерства экономического развития Российской Федерации на период с 2016 по 2021 год (утв. Минэкономразвития России 26.05.2016. № АУ-3) // СПС «КонсультантПлюс».
8. Боголюбский С.С. Уголовная политика в области предпринимательской деятельности (криминологическое исследование): автореф. дисс. ... к.ю.н.. М., 2013. 22 с.
9. Мацкевич И.М. Причины экономической преступности: учебное пособие. М.: «Прспект». 2017. 272 с.
10. Юхачев С.П., Моисеев П.С. Криминализация экономических отношений в России и ее влияние на экономическую безопасность страны // Социально-экономические явления и процессы. 2016. № 11.
11. Яковлева О.А. Уголовно-правовая политика в сфере экономической преступности (некоторые аспекты) // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. 2014. № 2.
12. Официальный сайт МВД России. URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/16053092/> (дата обращения: 21.04.2019).

*Арзамазов А.А.,
студент Волго-Вятского института (филиала) Университета
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Бармина О.Н.,
к.ю.н., старший преподаватель кафедры трудового и
предпринимательского права Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

**Особенности недобросовестной конкуренции в сфере
интеллектуальных прав во взаимосвязи с гражданским законодательством
(ст.14.4, 14.5 ФЗ «О защите конкуренции»)**

Результаты интеллектуальной деятельности и недобросовестная конкуренция в современной правовой системе РФ являются взаимодействующими институтами. Нормативной основой соприкосновения является Федеральный закон «О защите конкуренции» (далее – Закон о защите конкуренции) [1], а именно преобразованные положения главы 2.1, где защита интеллектуальной собственности с ракурса недобросовестной конкуренции напрямую выражена в ст. 14.5, а также требует внимания положения ст. 14.4.

В связи с этим целью статьи является описание проблемы взаимодействия обозначенных институтов и определение их точек соприкосновения.

Актуальность работы объясняется увеличением случаев в правоприменительной практике, при которых для защиты результатов интеллектуальной деятельности различные субъекты прибегают к положениям Закона о защите конкуренции. Проблематика вопроса подтверждается и тем, что сфера применения антимонопольного законодательства с позиции защиты исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности отдельно выделялась по итогам года в Докладе о состоянии конкуренции за 2017 г. [2].

В частности, следует обратить внимание на проблему разграничения недобросовестной конкуренции путем совершения хозяйствующим субъектом действий по продаже, обмену или иному введению в оборот товара, если при этом незаконно использовались результаты интеллектуальной деятельности, за исключением средств индивидуализации, принадлежащих хозяйствующему субъекту-конкуренту и непосредственно нарушений в сфере интеллектуальных прав. Отдельно требует внимания тот факт, что ст.14.5 Закона о защите конкуренции фактически содержит «скрытую» бланкетную ссылку к положениям ст. 1225 Гражданского Кодекса РФ (далее также – ГК РФ) [3], поскольку речь в ней идет о результатах интеллектуальной деятельности.

Таким образом, в сферу регулирования двух вышеназванных статей одновременно попадают программы для электронных вычислительных машин; произведения науки, литературы и искусства; исполнения; базы данных; фонограммы; изобретения; сообщение в эфир или по кабелю радио- или телепередач (вещание организаций эфирного или кабельного вещания); промышленные образцы; полезные модели; топологии интегральных микросхем; селекционные достижения; секреты производства (ноу-хау).

Подобная по характеру отсылка к средствам индивидуализации, а именно к главе 76 ГК РФ должна учитываться и при анализе правоприменительными органами ст. 14.4 Закона о защите конкуренции и др.

Необходимо помнить, что в процессе применения положений о недобросовестной конкуренции в сфере интеллектуальных прав, нормы Закона о защите конкуренции не подменяется отношениями, урегулированными ГК РФ. В данном случае можно говорить о параллельном, взаимовыгодном функционировании.

Например, отраженная в статье о запрете на недобросовестную конкуренцию, связанную с использованием результатов интеллектуальной деятельности, дефиниция «незаконное использование» раскрывается в письме ФАС России «О применении четвертого антимонопольного пакета» [4]. Содержание её выглядит следующим образом: «не санкционированное владельцем использование объекта интеллектуальной собственности, в том случае, если такая санкция необходима». Соответственно, раскрывается через положения ГК РФ и выражается чаще всего оно в форме соглашения, подлежащего регистрации и отсутствие которого приводит к признанию договоренностей недействительной.

Применительно к ст. 14.5 Закона о защите конкуренции при правоприменении следует учитывать и случаи легального использования результатов интеллектуальной деятельности без соответствующего соглашения, которые закреплены в ГК РФ, например, ст. 1361, п.1.

Таким образом, соотношение сфер регулирования результатов интеллектуальной деятельности с нормами недобросовестной конкуренции и нормами гражданского права, исходя из анализа положений ст. 14.5 Закона о защите конкуренции и Гражданского Кодекса РФ, в частности раздела VII можно пронаблюдать на схеме 1.



Схема 1.

Примечание: составлено автором

В качестве поддержки подобного соотношения следует процитировать позицию швейцарского профессора Брауна М.: «Объектом законодательства об авторском праве является защита прав авторов и их произведений. Законодательство в сфере недобросовестной конкуренции, с этой точки зрения, не направлено на защиту авторского права, как права абсолютного и субъективного, но в то же время обеспечивает нормальный процесс конкуренции» [5].

Важно помнить, что пределы статьи 14.5 Закона о защите конкуренции не распространяются на незаконное использование средств индивидуализации. Отсюда возникает проблема, поскольку данное положение не всегда берется во внимание со стороны правоприменительных органов.

Показательным является пример Решения ФАС России по делу о нарушении антимонопольного законодательства от 13 июля 2017 г. по делу № 1-14-32/00-08-17 [6]. УФАС России по городу Санкт – Петербург по заявлению ООО «ИСКАР» возбудило дело № 1-14.5-591/78-01-16 и признало действия ООО «ИМ» незаконным использованием в отношении собственной продукции товарных знаков «ИСКАР» на основании свидетельства № 94098, «ISCAR» на основании свидетельства № 94099. В связи с этим УФАС России по городу Санкт – Петербург квалифицировал данные действия в качестве нарушения ст. 14.5 Закона о защите конкуренции. Таким образом, антимонопольный орган не учел исключение, предусмотренное данной статьей.

Следует обратить внимание, что на основании п.1 ст. 1477 Гражданского Кодекса РФ товарный знак выполняет функции обозначения в целях индивидуализации товара, право на который подтверждается соответствующим свидетельством.

Таким образом, в данном случае в силу вышеуказанного исключения, ст. 14.5 Закон о защите конкуренции неприменима и ситуация требует квалификации по п. 1 ст. 14.6 Закон о защите конкуренции как незаконное использование обозначения, тождественного или сходного до степени смешения с товарным знаком.

Решением ФАС России от 13 июля 2017 г. по делу № 1-14-32/00-08-17 дело было пересмотрено и действия ООО «ИМ» были признаны нарушением п. 1 ст. 14.6 Закон о защите конкуренции.

Таким образом, данный пример ярко иллюстрирует взаимодействие антимонопольного и гражданского законодательства. По сути, правильная квалификация товарного знака как средства индивидуализации на первичном этапе позволила бы избрать верное и применимое законодательство в сфере недобросовестной конкуренции.

Применительно к ст. 14.4 Закон о защите конкуренции следует обратить внимание на полезную для толкования данной нормы позицию Суда по интеллектуальным правам, выраженную в решении от 12 февраля 2018 г. по делу № СИП-588/2017[7]. Указанный суд сформулировал дополнительные качественные критерии для идентификации в качестве недобросовестной конкуренции приобретение исключительного права на товарный знак.

Первым критерием является факт широкого использования другим хозяйствующим субъектом обозначения, позволяющего индивидуализировать юридическое лицо, однородную услугу или товар.

Вторым критерием является цель и факты приобретения узнаваемости среди потребителей в результате использования данного обозначения.

Третьим, дополнительным критерием суд выделяет осведомленность лица, которое зарегистрировало товарный знак, что другой хозяйствующий субъект – конкурент использует данное обозначение применительно к своим товарам, но при этом не совершил действий по его защите, т.е. не зарегистрировал прав на него. Суд дополняет, что данный критерий полностью оправдан, если такое средство индивидуализации приобрело широкую известность.

Применительно к другим средствам индивидуализации на первоначальном этапе следует учитывать положения главы 76 ГК РФ.

Важно помнить еще об одном факте взаимодействия исследуемых правовых институтов. В случае, если антимонопольный орган примет решение о нарушении п.1 ст. 14.4 Закон о защите конкуренции, в соответствии с п. 2 указанной статьи он направляет данный акт в федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности, данным органом является Федеральная служба по интеллектуальной собственности, или Роспатент. Из этого следует, что антимонопольный орган одновременно

предотвращая факт недобросовестной конкуренции защищает интеллектуальные права в этой сфере.

Анализ законодательств подтверждает, что подобные действия полностью соответствуют пп.6 п.2 ст. 1512 Гражданского Кодекса РФ, где отмечается, что правовая охрана товарного знака может быть оспорена в пределах всего действия срока охраны, в том числе, если действия правообладателя признаны недобросовестной конкуренцией.

Следует учитывать еще одну разъясняющую позицию Суда по интеллектуальным правам, выраженную в Постановлении от 26 января 2018 г. по делу № А32-14332/2017 [8]. Суд отметил, что в качестве недобросовестной конкуренции следует квалифицировать действия лица, который регистрировал обозначение, которое на данный момент использовалось другим хозяйствующим субъектом – конкурентом без регистрации и приобрело известность на основании такого использования.

В связи с этим показательным является давний пример по делу УФАС РФ по Кировской области № 05 04/12, но при этом уже в то время отразивший правильный подход к оценке особенностей недобросовестной конкуренции в рамках современной редакции содержания, выраженного в ст. 14.4. Исходя из обстоятельств дела заявителем было приобретено в 2010 году исключительное право на товарный знак «Чепецкий бройлер». В последующем заявитель обратился в УФАС по Кировской области, где отметил, что ответчик использует сходный товарный знак «ЧЕПЕЦКИЙ БРОЙЛЕР». Также заявитель указал на то, что использование без его согласия данного товарного знака является нарушением исключительного права, а получение выгоды ответчиком – актом недобросовестной конкуренции.

В связи с этим Комиссия УФАС проанализировав материалы дела, установила, что ответчик выпускал под данным наименованием продукцию с 2001 года, но при этом не защитил своих прав на данный товарный знак. Отсюда следует, что ответчик не имел целью получения каких – либо преимуществ, так как на тот период времени заявитель еще не зарегистрировал своих прав. К тому же, данная продукция и обозначение «ЧЕПЕЦКИЙ БРОЙЛЕР» имела широкую известность именно в связи с действиями ответчика и основывалась во многом на географическом положении. В связи с этим не было выявлено никаких доказательств получения необоснованных преимуществ со стороны ответчика.

Таким образом, представленное исследование демонстрирует тесную связь отдельных положений интеллектуального права, выраженного в ГК РФ, и особенностей недобросовестной конкуренции, исходящих из положений ст.14.4 и 14.5 Закона о защите конкуренции. Следует акцентировать внимание на том факте, что для надлежащей защиты конкуренции общие признаки её недобросовестных проявлений должны учитываться со специальными, отраженными в отдельных статьях нормах. Так, при рассмотрении дел в сфере интеллектуальных прав огромное значение имеет гражданское законодательство. Следует признать, что Закон о защите конкуренции одновременно с пресечением её нарушений с позиции защиты публичных и, как

следствие, частных интересов, способен обеспечить должную охрану интеллектуальной собственности, что является огромным достижением в законодательной технике.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О защите конкуренции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // СПС «Консультант плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.02.2019).
2. Доклад о состоянии конкуренции за 2017 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://fas.gov.ru/documents/type_of_documents/doklady_o_sostoyanii_konkurencii (дата обращения 27.02.2019).
3. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // СПС «Консультант плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.02.2019).
4. Письмо ФАС России от 24.12.2015 N ИА/74666/15 «О применении «четвертого антимонопольного пакета» // СПС «Консультант плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 28.02.2019).
5. Браун М. Лицензия и докторская степень по Факультету Высшее образование и научные дисциплины Криминельский университет де Лозанна Берн, 2010.
6. Решение по делу № 1-14-32/00-08-17 о нарушении антимонопольного законодательства [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fas.gov.ru/documents/549765> (дата обращения 27.02.2019).
7. Решение Суда по интеллектуальным правам от 12.02.2018 по делу N СИП-588/2017 // СПС «Консультант плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 28.02.2019).
8. Постановление от 26 января 2018 г. по делу N А32-14332/2017 // СПС «Консультант плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 28.02.2019).

*Баранова А.И.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Коновалова А.Б.,
к.ю.н., доцент, доцент кафедры уголовного права, процесса
и национальной безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблемы участия адвоката при проведении проверки заявлений и сообщений о преступлениях

Предварительная проверка по заявлению (сообщению) о преступлении в стадии возбуждения уголовного дела играет важную роль и служит тому, чтобы все решения о возбуждении уголовного дела были законными и обоснованными, в связи с этим нет разумных аргументов для ее устранения из уголовного судопроизводства России. А потому, некоторые исследователи, например, А.О. Александров и А.В. Верещагина, полагают, что рассматриваемая стадия является одной из важных процессуальных гарантий против применения мер уголовно-процессуального принуждения, выступая в качестве «фильтра» на пути применения указанных мер.

Исходя из этого, только качественное нормативно правовое регулирование первоначального этапа производства по уголовному делу в значительной степени сможет обеспечить высокую эффективность уголовно-процессуальной политики. Однако в УПК РФ имеют место правовые коллизии и пробелы, препятствующие достижению указанной цели. О высокой степени актуальности данной проблематики свидетельствуют не только значительное число публикаций, в которых так или иначе затрагивается процессуальный порядок проведения предварительной проверки по заявлению (сообщению) о преступлении, но и активная законотворческая деятельность, направленная на совершенствование институтов досудебного производства [6].

Одна из проблем связана с возможностью участия адвоката при проведении предварительной проверки по заявлению (сообщению) о преступлении.

Федеральным законом от 4 марта 2013 года № 23-ФЗ «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» в ст. 144 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [4] были внесены существенные изменения, направленные главным образом на обеспечение прав и законных интересов участников проверки сообщения о преступлении, а также на расширение средств процессуальной проверки сообщения о преступлении. У участников проверки появилась новая право-обеспечительная гарантия - возможность пользоваться услугами адвоката. Позиция законодателя о регламентации участия адвоката при производстве процессуальных и следственных действий призвана укрепить состязательный характер уголовного

процесса, начиная уже с этого этапа уголовного судопроизводства. Помимо этого, участие адвоката в проверке сообщения о преступлении выступает гарантом законности и обоснованности производства проверочных действий, в том числе и тех, которые предполагают реальное или существенное ограничение прав и законных интересов лиц, участвующих в проверке сообщения о преступлении (например, получение образцов для сравнительного исследования, производство судебной экспертизы и так далее).

Смысл и содержание редакции ч.1.1 ст.144 УПК РФ следующего содержания: «Лицам, участвующим в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении... обеспечивается возможность... пользоваться услугами адвоката...» довольно сложна для понимания.

Анализируя содержание рассматриваемой правовой конструкции, довольно непросто понять, идет в ней речь о конституционной гарантии каждого на оказание квалифицированной юридической помощи или имеется в виду право любого субъекта досудебного производства пользоваться услугами адвоката, приглашённого им для совместного участия при производстве проводимых в ходе проверки следственных и иных процессуальных действиях [9]. Если предположить, что законодатель имеет в виду возможность участия адвоката в процессуальных действиях на стадии предварительной проверки, то возникает закономерный вопрос о круге лиц, которым предоставлено право привлекать адвоката к участию в таком процессуальном производстве. По логике законодателя в проверке сообщения о преступлении могут принимать участие достаточно широкий круг лиц: заявитель; пострадавший; лицо, в отношении которого проводится проверка сообщения о преступлении; лицо, явившееся с повинной; специалист; представитель пострадавшего; переводчик; понятой; лицо, которому могут быть известны какие-либо обстоятельства, подлежащие выяснению и другие [5, с. 13]. Руководствуясь отсутствием нормативной регламентации принадлежности права пользоваться услугами адвоката какому-либо конкретному участнику проверки сообщения о преступлении, полагаем, что возможность реализации этого права должна быть обеспечена уполномоченным лицом (органом), проводящим проверку, любому участнику проверки сообщения о преступлении, права и законные интересы которого затрагиваются производимыми процессуальными действиями и решениями.

В соответствии со ст. 6 Федерального закона от 31 мая 2002 года № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» адвокат в уголовном процессе может участвовать в качестве защитника и представителя [3]. Отсюда следует, что федеральное законодательство определяет две формы участия адвоката в уголовном судопроизводстве - защиту и представительство. В уголовно-процессуальном аспекте эти понятия имеют разное значение.

Понятие «защита» как одна из форм участия адвоката в уголовно-процессуальных отношениях используется для обозначения одной из сторон уголовного судопроизводства - стороны защиты, что соответствует принципу состязательности уголовного судопроизводства, предусмотренного ст. 15 УПК РФ. Адвокат, принимая участие в уголовно-процессуальных отношениях в этой

форме, приобретает процессуальный статус защитника, который, согласно ч. 1 ст. 49 УПК РФ, осуществляет в установленном уголовно-процессуальном законодательстве порядке защиту прав и интересов подозреваемых и обвиняемых и оказывает им юридическую помощь при производстве по уголовному делу.

Понятие «представительство» как форма участия адвоката в уголовно-процессуальных отношениях имеет свою специфику. В соответствии со ст. 45, 55 УПК РФ правом на представителя обладают следующие участники уголовного судопроизводства: потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик, частный обвинитель. При этом в качестве представителя потерпевшего, гражданского истца, гражданского ответчика может быть также допущен один из их близких родственников при наличии их ходатайства об этом. Он наделяется теми же полномочиями, которыми обладает представляемое лицо (ч. 3 ст. 45, ч. 2 ст. 55 УПК РФ).

И защита, и представительство применяются в отношении участников уголовного судопроизводства, которые отстаивают собственный правовой интерес, то есть являются сторонами уголовного процесса.

Участники проверки сообщения о преступлении не относятся ни к стороне защиты, ни к стороне обвинения, так как формально стороны в уголовном судопроизводстве появляются после возбуждения уголовного дела.

По смыслу внесенных изменений в ст. 144 УПК РФ адвокат вступает в уголовно-процессуальную деятельность на этапе проверки сообщения о преступлении, то есть после приема и регистрации сообщения о преступлении. Кроме того, анализ редакции ст.49 УПК РФ хотя и позволяет выявить первоначальный момент появления защитника в уголовном процессе, но безусловно, в данном случае вести речь об адвокате, не связывая его с процессуальным статусом защитника, то никакой новизны изменения, внесённые в УПК РФ в 2013 г. не приносят. Таким образом, данные изменения являются ничем иным, как имплементацией в нормах уголовно-процессуального закона «...конституционного права каждого гражданина на получение квалифицированной юридической помощи...», равной возможности «...граждан защищать свои права и свободы любыми способами, не запрещёнными законом...» (ч.2 ст.45 Конституции РФ). Вне правового регулирования остался вопрос о возможном участии адвоката в процедуре формирования и подачи заявления о преступлении или явке с повинной лица. При этом участие адвоката в осуществлении этих уголовно-процессуальных действий способствовало бы соблюдению прав и законных интересов заявителей, а также лица, явившегося с повинной [8, с. 62].

Также анализ правоприменительной практики показывает, что в правоотношениях, возникающих между следователем и адвокатом периодически возникают спорные ситуации, связанные с реализацией взаимных прав и обязанностей. К примеру, перед практическими работниками она предстаёт в следующем аспекте. Следователи при рассмотрении заявления (сообщения) о преступлении, руководствуясь ч.1 ст.144 УПК РФ, назначают

судебные экспертизы. При этом, адвокат лица, считающего себя потенциальным подозреваемым в совершении преступления, акцентирует своё внимание на ч.3 ст.195 УПК РФ, в которой содержится норма об обязанности следователя ознакомить подозреваемого и его защитника с постановлением о назначении экспертизы и на основании этой нормы требует от следователя исполнения этой обязанности. Но встречаются случаи, когда следователи отказывают в этом адвокатам, мотивируя такое решение тем, что ч.3 ст.195 УПК РФ на них возложена обязанность ознакомить с этим постановлением только подозреваемых и их защитников [7], тогда как при рассмотрении заявлений (сообщений) о преступлениях решение о возбуждении уголовного дела ещё не принято, а юридические статусы адвоката и его доверителя, не соотносятся с процессуальными статусами защитника и подозреваемого соответственно. Кроме того, в контексте рассматриваемой проблемы ограниченным может оказаться и право защитника осуществлять доказательственную деятельность, связанную с реализацией им полномочий, предусмотренных ст.86 УПК РФ.

Как видится, рассматриваемая проблема в большей степени связана не с сущностью идеи, выраженной законодателем в п.6 ч.3 ст.49 УПК РФ, а с неточностями законодательной техники, да и проблемы эти существовали до внесения поправок в ст.49 УПК РФ.

Поэтому данная поправка, очевидно, стала результатом восприятия законодателем этой проблемы и попыткой её решения. В целом, идея допуска адвоката на стадии проведения предварительной проверки, безусловно заслуживает поддержки, так как призвана обеспечить защиту прав участников уголовного процесса.

Обобщая приведенные суждения, отметим, что, несмотря на очевидную необходимость и положительность появления у участников проверки сообщения новой право-обеспечительной гарантии - права пользоваться услугами адвоката, в судебно-следственной практике реализация этого процессуального права затруднительна. Сдерживающим фактором реализации в полном объеме права пользоваться услугами адвоката при осуществлении проверочной деятельности по сообщению о преступлении выступает несовершенство законодательной техники. При этом формами участия адвоката при проверке сообщения о преступлении могут быть и защита, и представительство в зависимости от того, интересы какого участника будет представлять адвокат. Следовательно, для реализации процессуального права пользоваться услугами адвоката при проверке сообщения о преступлении необходимо адаптировать положения уголовно-процессуального закона, предусматривающие порядок приглашения, назначения защитника, его обязательного участия в уголовном судопроизводстве, отказ от защитника, вопросы представительства, к данному этапу уголовно-процессуальной деятельности.

Отрицательными факторами, оказывающими воздействие на сложившуюся ситуацию, являются: наличие множества межведомственных и ведомственных нормативных правовых актов, которые по-разному регулируют процедуру рассмотрения заявлений (сообщений) о преступлениях, а также отсутствие

единообразной правоприменительной практики в деятельности правоохранительных органов. Как представляется, рассматриваемые неточности недопустимы. Законодательные новеллы не в полной мере способствуют эффективному регулированию уголовно-процессуальных правоотношений между участниками процесса, реализации истинной цели участия адвоката на стадии возбуждения уголовного дела, а также обеспечении защиты прав лица, в отношении которого проводится предварительная проверка.

Все эти обстоятельства свидетельствуют о потребности исследования целого комплекса вопросов теоретического и законодательного характера, решение которых будет направлено на повышение эффективности деятельности уполномоченных органов и должностных лиц по рассмотрению заявлений (сообщений) о преступлениях и, в первую очередь, в области обеспечения защиты прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (в ред. федер. конституц. законов от 21 июля 2007 г. № 5-ФКЗ; от 21 марта 2014 г. № 6-ФКЗ; от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ). Российская газета. 25.12.93. № 236. Режим доступа: [Консультант Плюс]. Загл. с экрана.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (федер. закон принят Гос. Думой 22 ноября 2001 г.; ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации от 24 декабря 2001 г. № 52 (часть I). ст. 4921.
3. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: федеральный закон Российской Федерации от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 23. Ст. 2102.
4. О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федеральный закон Российской Федерации от 04.03.2013 № 23-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2013. № 9. ст. 875.
5. Белозеров Ю. Н., Марфицин П. Г. Обеспечение прав и законных интересов личности в стадии возбуждения уголовного дела: учебное пособие. М., 1994.
6. Быков В.М. Проблемы стадии возбуждения уголовного дела // Журнал российского права. 2006. №7. С.60.
7. Пугачев Ю.М. Об участии защитника на стадии возбуждения уголовного дела // Пробелы в российском законодательстве. 2014. №2. С.253-254.

8. Ряполова Я. П. Участие адвоката в стадии возбуждения уголовного дела в свете новых изменений уголовно-процессуального закона // Российская юстиция. 2013. № 11.

9. Чердынцева И.А. Проблемы реализации права на квалифицированную юридическую помощь при проверке сообщения о преступлении // Уголовное право. 2014. №4. С.105.

*Баранова А.И.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет
Научный руководитель – Коновалова А.Б.,
к.ю.н., доцент, доцент кафедры уголовного права, процесса
и национальной безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Получение объяснений как средство проверки сообщений о преступлениях: проблемы правового регулирования

Новеллы, внесенные законодателем в 2013 году в ст. 144 УПК РФ [2], которой регламентирована процедура рассмотрения сообщений о преступлениях до сих пор порождают многочисленные дискуссии в научных кругах и среди практических работников правоохранительных и судебных органов.

В перечень средств проведения проверочных мероприятий в ч.1 ст. 144 УПК РФ законодатель теперь относит получение объяснений, образцов для сравнительного исследования, возможность истребования и изъятия документации, а равно того или иного предмета при соблюдении процедуры, установленной УПК РФ, назначение судебных экспертных исследований, принятие участия в их производстве и получение заключения эксперта в разумный срок.

Однако указанные нововведения повлекли за собой ряд неразрешенных на законодательном уровне вопросов, ответы на которые остались без внимания законодателя, но с реализацией которых столкнулись работники следственных и судебных органов. В большей степени оказался неурегулированным такой способ проведения проверочных действий как получение объяснений.

А. С. Чуркин [11, с. 19] в этой связи отмечает, что без должного правового регулирования разрешение данных вопросов по аналогии или вообще без учета необходимых правовых норм на основе нормативных правовых актов, имеющих ведомственный или межведомственный характер могут свести на нет законодательные новеллы путем заявления стороной защиты ходатайств о признании полученных в результате проверочных мероприятий сведений недопустимыми доказательствами и исключения их из материалов уголовного дела.

Законодателем не были разрешены вопросы о процессуальном порядке получения объяснений, о форме и содержании документа, в котором должны быть зафиксированы объяснения, как это имеет место с протоколами допроса; не

решен вопрос о процессуальных или иных последствиях для лица, не наделенного свидетельским иммунитетом в силу ст. 51 Конституции РФ [1], отказавшегося от дачи объяснений; в отношении кого могут быть отобраны объяснительные; относится или нет получение объяснений к следственным или иным процессуальным действием.

В ст. 144 УПК РФ указано, что объяснения могут быть использованы в качестве доказательств, что соответствует правовой позиции Конституционного Суда Российской Федерации, которым указывается, что в ст. 74 УПК РФ не содержится каких-либо предписаний, которые бы исключали доказательственную силу документов, полученных в рамках проверки заявлений о преступлениях [3].

При этом Конституционным Судом РФ было отмечено, что «иные документы, в том числе объяснения... могут быть использованы для того, чтобы установить обстоятельства уголовного дела при соблюдении нормативных предписаний, устанавливающих процедуру сбора, проверки и оценки доказательств в уголовном судопроизводстве, в частности статей 75, 86, 87, 88, 234 и 235 данного Кодекса» [4]. Таким образом, Конституционный Суд РФ в 2013 году признал, по сути, объяснительные в качестве доказательств, которые не нуждаются в обязательном переводе в форму протокола допроса, а именно, иных документов.

Однако, как справедливо отмечают в своем исследовании Е. В. Марковичева, Е. Ф. Васюков [7, с. 56], статус таких доказательств в законе четко не определен, поскольку в ч. 2 ст. 74 УПК РФ не значится такого вида доказательств, а отнесение объяснительных к иным документам вызывает сомнения, поскольку они имеют юридическую природу, близкую к свидетельским показаниям (которые являются самостоятельным видом доказательств), оформляемым протоколом допроса, когда допрашиваемый предупреждается об уголовной ответственности за заведомо ложные показания или отказ от их дачи (ст. 307-308 УК РФ).

Стоит отметить, что в п. 2 ч. 3 ст. 226.5. УПК РФ закреплена специальная норма, являющаяся исключением из общего правила, когда объяснения приобретают статус самостоятельного доказательственного значения - если их получение связано с производством дознания в сокращенной форме. Стоит согласиться с А. С. Александровым, М. В. Лапатниковым, что отмеченный законодательный подход обусловлен особенностями доказывания дознания в рамках в сокращенной форме, которому присуща определенная упрощенность [5, с. 24].

Возможность использования объяснений в качестве доказательств при проведении дознания в сокращенной форме прямо закреплена законом, что также свидетельствует о придании объяснениям статуса самостоятельных доказательств.

Кроме того, результаты получения объяснений могут использоваться для принятия решений:

- а) о возбуждении уголовного дела и квалификации содеянного на данной стадии уголовного судопроизводства;
- б) о производстве следственных действий;
- в) о задержании лица и избрания меры пресечения;
- г) в ряде случаев - для предъявления первоначального обвинения.

В последнем случае объяснения могут учитываться только тогда, когда содержащиеся в них сведения не противоречат установленным фактам, зафиксированным в иных документах (рапортах сотрудников правоохранительных органов, протоколе осмотра места происшествия и т.п.). В любом случае в ходе предварительного расследования по соответствующим обстоятельствам должны быть произведены допросы тех или иных лиц.

Выходом из этой ситуации следует считать либо дополнение ст. 144 УПК РФ положением о том, что объяснения могут быть использованы в качестве доказательств, если они соответствуют положениям ст. 84 УПК РФ, либо внесение в ч. 2 ст. 74 УПК РФ дополнения с указанием на новый вид доказательства – показания лица, давшего объяснения, дополнив УПК РФ самостоятельной статьи 84.1. (что представляется предпочтительным), а в ст. 144.1. УПК РФ предусмотреть детальный порядок получения объяснений и формальные требования к объяснительной, как это сделано применительно к протоколам отдельных следственных действий в УПК РФ.

В этой связи следует заметить, что отнесение получения объяснений к разряду следственных действий также является спорным.

Как отмечают А. А. Ларинков, В. А. Шеплюк [6, с. 27], получение объяснений можно интерпретировать как процессуальные действия, в силу того, что их получение служит средством установления фактических обстоятельств, входящих в предмет доказывания по уголовному делу (ст. 73 УПК РФ), они могут быть использованы как доказательства и оцениваться в совокупности с иными результатами проверочных мероприятий в рамках вынесения процессуального решения, касательно возбуждения уголовного дела или в отказе в возбуждении уголовного дела.

Однако, практически все процессуальные действия отличает такой признак, как порядок их получения, грубое нарушение которого может привести к признанию результата процессуального действия недопустимым доказательством в силу ст. 75 УПК РФ. Однако, порядок получения объяснений не регламентирован, что несколько «подмывает» вывод о том, что объяснения относятся к процессуальным действиям.

Вместе с тем, стоит отметить, что в качестве положительного момента стоит рассматривать то, что законодатель сформулировал в ч. 1.1 ст. 144 УПК РФ ряд процессуальных прав - гарантий участника данного проверочного действия:

- а) возможность не свидетельствовать против самого себя и своих близких родственников;
- б) пользоваться услугами адвоката;
- в) приносить жалобы на действия должностного лица;

г) требовать оставления в тайне информации о личности и использовать при проведении проверочного действия псевдонима.

Обеспечение реализации указанных гарантий возлагается на субъекта, непосредственно отбирающего объяснения.

Сложности вызывает решение вопроса, касающегося объема процессуальных прав адвоката при проведении соответствующим должностным лицом проверочных действий, в силу того, что субъект, у которого отбираются объяснения, не наделен законом тем или иным статуса участника уголовного процесса, а правовое положение адвоката находится в непосредственной зависимости от такового [8, с. 1461].

При этом, анализ действующего уголовно-процессуального законодательства и законодательства об адвокатской деятельности и адвокатуре приводит к выводу о невозможности получения помощи адвоката по назначению в рассматриваемой стадии.

В этой связи полагаем, что у субъекта, в отношении которого отбираются объяснения, имеется такой способ защиты как не давать объяснений против самого себя, супруга и близких родственников согласно ч. 1.1. ст. 144 УПК РФ.

Что касается процессуальных прав адвоката в рассматриваемой стадии уголовного процесса, следует признать правильным правовую позицию по данному вопросу В. Ю. Стельмаха [10, с. 148], который полагает, что поскольку получение объяснений, как и допрос, имеет вербальную природу и состоит в получении информации, которая отобразилась и закрепились в сознании человека, постольку адвокат в этой стадии должен быть наделен правами, присущими любому представителю опрашиваемого участника уголовного процесса:

а) присутствие в течение всего временного периода отображения объяснений;

б) дача коротких консультаций в присутствии должностного лица, которое отбирает объяснения, касательно разъяснения своему доверителю его процессуальных прав, а также по существу сообщаемых сведений;

в) право задавать с согласия должностного лица, проводящего проверочное действие, вопросы опрашиваемому, подлежащими обязательному занесению в письменный документ, в котором фиксируется объяснения;

г) право на ознакомление с письменными объяснительными, и снятие с них копий, а также право на обязательные для фиксации в объяснительной замечаний относительно точности отражения в ней сведений, которые сообщаются его доверителем.

По нашему мнению, указанные права следует включить в ст. 144 УПК РФ путем введения в нее новой части 1.3, распространив указанные права адвоката не только на дачу объяснений, но и на иные проверочные действия.

Стоит отметить, что в процессе проведения допроса подобные права присущи представителю любого допрашиваемого лица, вне зависимости от того в каком процессуальном статусе находится его доверитель.

Следует отметить, что законодатель также не придал внимания особенностям получения объяснений у несовершеннолетних, а между тем

применительно к допросу такие особенности существуют. Полагаем, что получение объяснений у несовершеннолетних видится недопустимым без участия в этом проверочном действии его родителя или иного законного представителя. При этом в ст. 144 УПК РФ следует предусмотреть обязательность привлечения законного представителя несовершеннолетнего при отобрании у него объяснений.

В юридической литературе [11, с. 112] не без оснований отмечается и то, что законодательно не урегулирован вопрос относительно продолжительности отобрания объяснений по времени.

Полагаем, что максимальное время получения объяснений при проведении проверки сообщения о преступлении должно быть равным продолжительности по времени допроса, и в этой связи должно составлять: не дольше, чем 8 часа в день и 4 часа подряд - для взрослого; не дольше, чем 4 часа в день и 2 часа подряд - для несовершеннолетнего от 14 до 18 лет; не дольше, чем 2 часа в день и 1 час подряд - для несовершеннолетнего от 7 до 14 лет; не дольше, чем 1 час в день и 30 минут подряд - для несовершеннолетнего в возрасте до 7 лет (ч. 3 и ч. 2 ст. 187, ч. 1 ст. 191 УПК РФ).

Кроме того, законодателем проигнорирован вопрос об участии переводчика при получении объяснений от лиц, которые не владеют языком уголовного судопроизводства. Несмотря на то, что приглашение переводчика на данное проверочное действие формально по УПК РФ не является обязанностью должностного лица, его производящего, фактически оно должно обеспечить его присутствие.

Во-первых, иной подход означал бы нарушение конституционных прав лица, вовлеченного в уголовное судопроизводство, поскольку Конституция Российской Федерации устанавливает право пользования родным языком в качестве основного, базового и не дифференцирует возможность его реализации в зависимости от стадии уголовного судопроизводства.

Соответственно, если УПК РФ содержит определенные пробелы нормативной регламентации реализации данного права на какой-либо стадии уголовного процесса, эти пробелы не могут интерпретироваться как отсутствие соответствующего права, а должны быть восполнены в ходе правоприменения, в том числе путем процессуальной аналогии.

Во-вторых, отсутствие переводчика, даже если абстрагироваться от необходимости обеспечения конституционных прав участников уголовно-процессуальной деятельности, просто исключает правильное понимание лица, от которого получают объяснения, и делает проведение указанного проверочного действия совершенно бессмысленным [9, с. 174].

Несомненно, что присутствие переводчика должно быть обеспечено опрашиваемым должностным лицом, что прямо следует из нормативных предписаний ч. 3 ст. 68 Конституции РФ. Вместе с тем, отметим, что в соответствии с буквальным смыслом ч. 2 ст. 18 УПК РФ участие переводчика обеспечивается только в отношении участников уголовного судопроизводства, а

анализ главы 6 УПК РФ «Участники уголовного судопроизводства» не позволяет отнести лицо, у которого отбираются объяснения, в состав таковых.

В этой связи видится необходимым дополнение ч. 2 ст. 18 УПК РФ после словосочетания «Участникам уголовного судопроизводства» словосочетанием «а также лицам, дающим объяснения, в случаях, предусмотренных ст. 144 настоящего Кодекса».

Библиографический список

1. Российская Федерация. Конституция Российской Федерации [Текст]: [принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 в ред. федер. конституц. законов от 21 июля 2007 г. № 5-ФКЗ; от 21 марта 2014 г. № 6-ФКЗ; от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ]. Российская газета. 25.12.93. № 236. Режим доступа: [Консультант Плюс]. Загл. с экрана.

2. Российская Федерация. Законы. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: [федер. закон принят Гос. Думой 22 ноябр. 2001 г.; ред. от 12.11.2018] // Собрание законодательства Российской Федерации от 24 декабря 2001 г. № 52 (часть I). ст. 4921.

3. Российская Федерация. Конституционный Суд. Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Бузина Сергея Ивановича на нарушение его конституционных прав пунктом 3 части первой статьи 24, пунктом 2 части первой статьи 27, статьей 74 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации и статьей 71 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации: [определение: принято Конституционным Судом РФ 20 октября 2011 г.] // Вестник Конституционного Суда РФ. 2011. № 12.

4. Российская Федерация. Конституционный Суд. Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Жудина Сергея Семеновича на нарушение его конституционных прав пунктом 6 части второй статьи 74, пунктом 1 части третьей статьи 413 и положениями главы 40 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации: [определение: принято Конституционным Судом РФ 28 мая 2013г.] // Вестник Конституционного Суда РФ. 2011. № 12.

5. Александров, А.С. Старые проблемы доказательственного права в новой уголовно-процессуальной упаковке «сокращенного дознания» / А.С. Александров, М.В. Лапатников // Юридическая наука и практика. Вестник нижегородской академии МВД России. 2013. № 22. С. 23 - 28.

6. Ларинков, А.А. Объяснения, полученные на стадии возбуждения уголовного дела, и их место среди источников уголовно-процессуальных доказательств / А.А. Ларионов, В.А. Шеплюк // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2015. Т.48. № 4. 164 с.

7. Марковичева, Е.В. Проблемные вопросы возбуждения уголовных дел на современном этапе: монография / Е.В. Марковичева, В.Ф. Васюков. М.: Проспект, 2016. 80 с.

8. Панокин, А. М. Порядок рассмотрения сообщения о преступлении в уголовном процессе [Текст] / А.М. Панокин // Актуальные проблемы российского права. 2013. № 11. С. 1461-1465.

9. Сиверская, Л.А. Проверка сообщения о преступлении и принятие процессуального решения по ее результатам: новеллы законодательного регулирования / Л.А. Сиверская, С.Б. Конардов // Вестник Костромского государственного университета. 2015. № 2. С. 173-178.

10. Стельмах, В.Ю. Объяснения в уголовном судопроизводстве: правовая природа, процессуальный порядок получения, доказательственное значение // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2016. Т. 26. Вып. 5. С. 148-157.

11. Фролова, Е.Ю. Правовая обеспеченность доказательственной силы объяснения в уголовном процессе России / Е.Ю. Фролова, А.В. Горбань // Уголовное право. 2015. № 3. С. 112-118.

12. Чуркин, А.В. Допустимость в уголовном процессе объяснений как новых доказательств / А.В. Чуркин // Российский следователь. 2013. № 17. С. 19-22.

*Бельц А.И.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет
Научный руководитель – Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Сравнительно-правовая характеристика правовой природы трудового договора работника и служебного контракта муниципального служащего

Наиболее важным институтом трудового права является институт трудового договора, который устанавливает трудовые отношения между работником и работодателем. Данный институт является самым важным, так как только после заключения трудового договора между работником и работодателем возникают другие, связанные с исполнением трудовой функции работником, институты: оплата труда, время отдыха, дисциплина трудящихся, разрешение споров. Кроме того, трудовой договор помимо основных условий, указанных в Трудовом кодексе Российской Федерации, может включать в себя и дополнительные, установленные сторонами трудовых отношений, такие как испытательный срок, обязательство к неразглашению информации, составляющей тайну, возможность дополнительного негосударственного пенсионного обеспечения сотрудника и другие.

Прежде чем определять правовую природу трудового договора и служебного контракта, необходимо понять этимологию, значение слов «контракт» и «договор». Если обратиться к Толковому словарю русского языка Ушакова [7], то термин «контракт» определяется как письменный договор,

заключенный двумя сторонами со взаимными обязательствами. Термин «договор» означает соглашение, условие, заключаемое между двумя или несколькими лицами; взаимное обязательство.

Исходя из этого, вывод о том, что слова «контракт» и «договор» являются синонимами, напрашивается сам собой. Кроме того, подтверждение этому – словарь синонимов русского языка, где слова «договор» и «контракт» являются синонимами [5, с. 45].

Понятие трудового договора закреплено в статье 56 Трудового кодекса Российской Федерации (далее – ТК РФ). Трудовой договор – соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами и данным соглашением, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично выполнять определенную этим соглашением трудовую функцию в интересах, под управлением и контролем работодателя, соблюдать правила внутреннего трудового распорядка, действующие у данного работодателя [1].

Несмотря на то, что служебный контракт муниципального служащего является прототипом трудового договора, в ТК РФ данное понятие не нашло своего отражения. Вышеуказанное определение также не закреплено в Федеральном законе от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» (далее – ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации»). В связи с этим, сущность данного определения можно понять, только обратившись к Федеральному закону «О государственной гражданской службе в Российской Федерации», согласно которому служебный контракт – соглашение между представителем нанимателя и гражданином, поступающим на гражданскую службу, или гражданским служащим о прохождении гражданской службы и замещении должности гражданской службы [2].

Анализируя понятие трудового договора работника (далее – трудовой договор) и служебного контракта муниципального служащего (далее – служебный контракт) можно выделить существенное отличие.

Понятие служебного контракта указывает лишь на наличие соглашения, не конкретизируя при этом права, обязанности, нормативную базу, регулирующую отношения работника и работодателя. В понятии трудового договора, наоборот, более четко определены границы трудовых функций и обязательств сторон, что делает данное определение более понятным работнику и работодателю.

Поэтому, при определении правовой природы вышеуказанных институтов на практике возникает множество трудностей и проблем. Так, Чиканова Л.А. считает служебный контракт – это терминологическая особенность трудового договора на гражданской службе [8], однако Скачкова Г.С. рассматривает контракты с муниципальными служащими как самостоятельные виды трудового

договора, имеющие ярко выраженную административно-правовую окраску [4]. Выводы Скачковой Г.С. являются более приемлемыми в настоящее время.

Представляется целесообразным в контексте исследуемой проблематики указать на некоторые различия в условиях трудового договора и служебного контракта, ведь гражданские служащие имеют ограниченные возможности относительно права требования включения в договор условий, касающихся их субъективных прав и интересов. Служебный контракт более жёстко ограничивает какие-либо субъективные запросы служащих, при этом включая положения об ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение взятых на себя обязанностей [6].

Если в трудовом договоре имеется автономия воли сторон, формально-юридическое равноправие сторон, имеется возможность в процессе исполнения трудовой функции изменить условия трудового договора, то в служебном контракте лицо, претендующее на замещение должности муниципального служащего, может либо согласиться с определенными на законодательном уровне условиями служебного контракта, либо отказаться от него. То есть в данном случае рассматривается ограниченная автономия воли работника в связи с заключением служебного контракта.

Сторонами трудового договора, согласно нормам Трудового кодекса, являются работник и работодатель. Работник - физическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работодателем. Если иное не предусмотрено ТК РФ, другими федеральными законами, вступать в трудовые отношения в качестве работников имеют право лица, достигшие возраста шестнадцати лет, а в случаях и порядке, которые установлены ТК РФ, - также лица, не достигшие указанного возраста. Работодатель - физическое лицо либо юридическое лицо (организация), вступившее в трудовые отношения с работником. В случаях, предусмотренных федеральными законами, в качестве работодателя может выступать иной субъект, наделенный правом заключать трудовые договоры [1].

Сторонами служебного контракта являются представитель нанимателя и гражданин, поступающий на муниципальную службу. Представитель нанимателя - руководитель государственного органа, лицо, замещающее государственную должность, либо представитель указанных руководителя или лица, осуществляющие полномочия нанимателя от имени Российской Федерации или субъекта Российской Федерации [2]. Гражданский служащий - гражданин Российской Федерации, взявший на себя обязательства по прохождению гражданской службы. Гражданский служащий осуществляет профессиональную служебную деятельность на должности гражданской службы в соответствии с актом о назначении на должность и со служебным контрактом и получает денежное содержание за счет средств федерального бюджета или бюджета субъекта Российской Федерации [2].

В качестве одного из условий, предъявляемых к лицу, претендующему за замещение муниципальной должности, предъявляется возрастная ценз – 18 лет [2].

Анализируя вышеизложенное, имеется четкая грань, определяющая кто может выступать в качестве работодателя и работника по трудовому договору и по служебному контракту. Если по Трудовому кодексу работодателем может выступать любое физическое, а также юридическое, лицо, достигшее возраста 16 лет, а работником – любое физическое лицо, достигшее возраста 16 лет, а в случаях, указанных в ТК РФ, и не достигшие этого возраста, то по служебному контракту работодателем является лицо, осуществляющие полномочия нанимателя от имени Российской Федерации или субъекта Российской Федерации, а гражданином, претендующим за замещение гражданской должности, - лицо, в обязательном порядке достигшее возраста 18 лет.

Данные положения являются очередным подтверждением различия природы трудового договора и служебного контракта.

Порядок принятия работника на определенную должность, определенный в ТК РФ и в Федеральном законе «О муниципальной службе в Российской Федерации», также существенно отличается.

Так в Федеральном законе «О муниципальной службе в Российской Федерации» указано, поступление гражданина на муниципальную службу оформляется актом представителя нанимателя (работодателя) о назначении на должность муниципальной службы [3].

Представитель нанимателя (работодатель) заключает трудовой договор и назначает на должность муниципальной службы одного из кандидатов, отобранных конкурсной комиссией по результатам конкурса на замещение должности муниципальной службы [3].

Иная процедура принятия работника на соответствующую должность указана в ТК РФ. Так, прием на работу оформляется приказом (распоряжением) работодателя, изданным на основании заключенного трудового договора[1]. Таким образом, служебный контракт, или, как указано в рассматриваемом законе, трудовой договор, может быть заключен с муниципальным служащим только после проведения конкурса путем издания акта о назначении на должность муниципального служащего. Однако, приказ о приеме на работу издается после подписания работником и работодателем трудового договора.

Кроме того, нормы, касающиеся заключения, изменения, прекращения трудового договора регулируются ТК РФ, служебный контракт, а также все отношения, связанные с его исполнением, регулируются ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» и ФЗ «О государственной гражданской службе в Российской Федерации».

Исходя из вышеизложенного, следует сделать вывод о том, что на современном этапе развития общества и законодательства необходимо четко разграничивать понятия «трудовой договор» и «служебный контракт», следует разработать нормативный правовой акт, в котором бы четко были отражены все отличия трудового договора работника и служебного контракта муниципального служащего.

Также, следует внести изменения в Федеральный закон «О муниципальной службе в Российской Федерации» заменив в нем слова «трудовой договор» на «служебный контракт».

Библиографический список

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Российская газета, № 256, 31.12.2001
2. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (ред. от 11.12.2018) «О государственной гражданской службе в Российской Федерации» // Парламентская газета, № 140-141, 31.07.2004
3. Федеральный закон от 02.03.2007 № 25-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О муниципальной службе в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 05.03.2007, № 10, ст. 1152
4. Скачкова Г. С. Трудовые договоры в различных сферах деятельности. М., 2001
5. Словарь синонимов русского языка. М., 2012.
6. Суховеева Е.А. Сравнительно-правовая характеристика трудового договора и служебного контракта // Аллея науки. 2018. Том 7.
7. Ушаков Д.Н. Толковый словарь. 1935-1940.
8. Чиканова Л. А. Применение трудового законодательства к служебным отношениям на государственной гражданской службе. М., 2005.

*Бельц А.И.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет
Научный руководитель – Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблема соотношения содержания трудового договора и служебного контракта

Наиболее важным институтом трудового права является институт трудового договора, который устанавливает трудовые отношения между работником и работодателем. Данный институт является самым важным, так как только после заключения трудового договора между работником и работодателем возникают другие, связанные с исполнением трудовой функции работником, институты: оплата труда, время отдыха, дисциплина трудящихся, разрешение споров. Кроме того, трудовой договор помимо основных условий, указанных в Трудовом кодексе Российской Федерации (далее – ТК РФ), может включать в себя и дополнительные, установленные сторонами трудовых отношений, такие как испытательный срок, обязательство к неразглашению информации, составляющей тайну, возможность дополнительного негосударственного пенсионного обеспечения сотрудника и другие.

Понятие трудового договора закреплено в статье 56 ТК РФ. Трудовой договор - соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами и данным соглашением, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично выполнять определенную этим соглашением трудовую функцию в интересах, под управлением и контролем работодателя, соблюдать правила внутреннего трудового распорядка, действующие у данного работодателя [1].

Несмотря на то, что служебный контракт муниципального служащего является прототипом трудового договора, в ТК РФ данное понятие не нашло своего отражения. Вышеуказанное определение также не закреплено в Федеральном законе от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации». В связи с этим, сущность данного определения можно понять, только обратившись к Федеральному закону «О государственной гражданской службе в Российской Федерации», согласно которому служебный контракт - соглашение между представителем нанимателя и гражданином, поступающим на гражданскую службу, или гражданским служащим о прохождении гражданской службы и замещении должности гражданской службы [2].

Содержание служебного контракта составляют существенные и иные условия. До 2006 года Трудовой кодекс также указывал на наличие указанных условий договора. Однако Федеральным законом «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, признании не действующими на территории Российской Федерации некоторых нормативных правовых актов СССР и утратившими силу некоторых законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» в июне 2006 года трактовка «существенные условия» была изменена на понятие «обязательные условия» [3].

Это представляется правильным, поскольку существенные условия понимаются как условия, имеющие существенное значение лишь для одного лица, заключающего договор, для иного лица они не будут являться таковыми. Именно «обязательные условия» наиболее точно отражают смысл положений Трудового кодекса о содержании трудового договора, заложенный законодателем. Таким образом, трудовой договор может включать в себя обязательные и дополнительные условия [6].

Статья 57 ТК РФ указывает на те условия и сведения, которые должны быть включены в трудовой договор в обязательном порядке. Кроме того, если при заключении трудового договора в него не были включены какие-либо сведения и (или) условия из числа предусмотренных частями первой и второй статьи 57 ТК РФ, то это не является основанием для признания трудового договора незаключенным или его расторжения. Трудовой договор должен быть дополнен недостающими сведениями и (или) условиями. При этом недостающие сведения

вносятся непосредственно в текст трудового договора, а недостающие условия определяются приложением к трудовому договору либо отдельным соглашением сторон, заключаемым в письменной форме, которые являются неотъемлемой частью трудового договора[1].

Однако, Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (далее – Федеральный закон № 79-ФЗ), указывая в статье 24 на обязательные для включения сведения в служебный контракт, не предусматривает возможности дополнения служебного контракта недостающими сведениями, которые ранее не были в него включены по различным причинам.

Обращаясь к статье 73 Федерального закона № 79-ФЗ, которая гласит, что федеральные законы, иные нормативные правовые акты Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, содержащие нормы трудового права, применяются к отношениям, связанным с гражданской службой, в части, не урегулированной настоящим Федеральным законом, можно сделать следующий вывод. Учитывая, что законодательство субсидиарно распространяется на государственно-служебные отношения, его нормы в этой части вполне подлежат применению, поэтому в служебном контракте на государственной гражданской службе также необходимо различать сведения и условия.

Условия служебного контракта подразделяются на существенные и дополнительные (которые могут как включаться, так и нет). Формулировка «существенные условия служебного контракта» вызывает в литературе вполне оправданную критику. Дело в том, что ранее в трудовом законодательстве также использовался этот термин, однако в новом ТК РФ законодатель изменил понятие «существенные условия» на «обязательные». Данное нововведение было воспринято представителями науки трудового права достаточно позитивно, т.к. понятие «существенные условия» используется в гражданско-правовых отношениях [7].

Тем не менее, Федеральный закон № 79-ФЗ использует понятие «существенные условия служебного контракта», определяя перечень данных условий, существенно отличающихся от условий, указанных в ТК РФ. Так, в отличие от таких обязательных условий в трудовом договоре, как место работы и трудовая функция, в пункте 1 части 3 статьи 24 Федерального закона № 79-ФЗ прописывается условие о наименовании замещаемой должности гражданской службы с указанием подразделения государственного органа. Наименования должностей федеральной гражданской службы в федеральных государственных органах указываются в соответствии с наименованиями должностей, включенных в Реестр должностей государственной службы [4], а наименования должностей гражданской службы субъектов РФ - с Реестрами должностей государственной гражданской службы субъектов РФ. Как указывается в специальной литературе, в некоторых случаях необходимо двойное наименование должности федеральной гражданской службы. Между тем по аналогии с ТК РФ (ст. 57) следует дополнить ст. 24 Федерального закона № 79-

ФЗ таким положением, как описание служебного места гражданского служащего, а именно места нахождения того структурного подразделения, в котором непосредственно служит гражданский служащий. Данную норму следует дополнить в связи с тем, что в соответствии с подпунктом а пункта 3 части 1 статьи 37 служебный контракт может быть расторгнут представителем нанимателя, а гражданский служащий освобожден от замещаемой должности гражданской службы и уволен с гражданской службы в случае однократного грубого нарушения гражданским служащим должностных обязанностей в виде прогула, то есть отсутствия на служебном месте без уважительных причин более четырех часов подряд в течение служебного дня.

То есть, с одной стороны законодатель статьей 73 Федерального закона № 79-ФЗ указывает на то что применяются нормы ТК РФ, а именно в служебном контракте должны быть указаны обязательные условия, с другой – Федеральный закон № 79-ФЗ самостоятельно определяет обязательные, или существенные, условия, которые должны присутствовать в служебном контракте. В данном случае просматривается существенные противоречия норм ТК РФ и Федерального закона № 79-ФЗ.

Как и в трудовом договоре, существенным условием в служебном контракте является дата начала исполнения должностных обязанностей. Тем не менее последствия невключения в служебный контракт этого пункта никак не прописаны, что является пробелом в законе. Думается, что по аналогии со ст. 61 ТК РФ необходимо прописать в Федеральный закон № 79-ФЗ, что гражданский служащий должен приступить к работе на следующий рабочий день после вступления служебного контракта в силу, дабы исключить возможные недоразумения на практике. Внедрение подобной нормы позволило бы с полным основанием использовать на практике институт аннулирования служебного контракта (как это возможно в трудовых отношениях). Некоторые исследователи тем не менее считают, что «в силу принципа субсидиарного регулирования» ст. 61 ТК РФ вполне может применяться и в отношении гражданского служащего[5].

Таким образом, несмотря на то, что трудовые договоры и служебные контракты являются предметом многих практических и теоретических исследований, на сегодняшний день нет четкого разделения и разграничения данных понятий.

Библиографический список

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Российская газета, № 256, 31.12.2001
2. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (ред. от 11.12.2018) «О государственной гражданской службе в Российской Федерации» // Парламентская газета, № 140-141, 31.07.2004
3. Федеральный закон от 30 июня 2006 года № 90-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, признании не действующими на территории Российской Федерации некоторых нормативных правовых актов СССР и утратившими силу некоторых законодательных актов

(положений законодательных актов) Российской Федерации» // Парламентская газета. 13 июля 2006. № 114.

4. Указ Президента РФ от 31.12.2005 № 1574 (ред. от 08.02.2019) «О Реестре должностей федеральной государственной гражданской службы» // Российская газета от 12 января 2006 г. № 2

5. Горячук И.Н. Административно-правовое регулирование служебного контракта на государственной гражданской службе Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2011.

6. Суховеева Е.А. Сравнительно-правовая характеристика трудового договора и служебного контракта // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. №6 (22). 2018.

7. Чиканова Л.А. Правовое регулирование служебных отношений на государственной гражданской службе: вопросы теории и практики // Журнал российского права. 2005. № 4.

*Божьева Д.Д.,
студентка магистратуры,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

К вопросу о правовой охране аудиовизуальных произведений

Правовое регулирование аудиовизуальных произведений наиболее плотно взаимодействует и напрямую зависит от технического прогресса, что в свою очередь вызывает необходимость его динамичной и гибкой правовой модернизации. С учетом этого представляется логичным обратиться к опыту зарубежных стран и в частности рассмотреть законодательство Великобритании по вопросам осуществления и защиты прав авторов (создателей) аудиовизуальных произведений, так как законодательство указанной страны имеет принципиальные особенности в решении ряда правовых вопросов, отличающих прецедентную систему права от континентальной.

Как известно, для прецедентной системы права (англо-саксонской) традиционным является значительное превалирование судебной практики над кодифицированными актами, однако основным законодательным актом, регулирующим права авторов аудиовизуальных произведений в Великобритании, является Закон «Об авторском праве, дизайне и патентах» 1988 года (далее – Закон об АП). Следует отметить, что указанный кодифицированный акт является «краеугольным камнем» в системе авторского права Великобритании, так как это право обеспечивает в частности правовую охрану литературных, художественных, музыкальных, драматических произведений, а также фильмов и звукозаписей. Учитывая, что современное право Соединенного Королевства идет по пути гармонизации своих правовых норм с международно-правовыми нормами, в частности с общеевропейскими

нормами нельзя обойти вниманием тот факт, что на территории Королевства также действуют Директивы 2001/29/ЕС Европейского парламента и Совета от 22 мая 2001 года «О гармонизации некоторых аспектов авторского права и смежных прав в информационном обществе», более известные в Великобритании как «Авторское право и смежные нормативные акты о правах» (далее – АП и СНАП) [2].

На первый взгляд может показаться, что правовые нормы, содержащиеся в обозначенных Актах, взаимодействуя, периодически противоречат друг другу, однако при более детальном рассмотрении оказывается, что они скорее взаимодополняют себя. Продолжая рассуждение, следует привести пример того, что согласно положениям, АП и СНАП не будет являться нарушением авторского права, создание временной копии, основной и единственной целью которой является передача по Сети между третьими лицами или же некоммерческое, законное использование художественной литературы, музыки или же фильмов. Данные положения дополняют Закон об АП в той мере, что для пользователей Интернета снимается всякая ответственность за использование указанных объектов, так как их распространение между пользователями не исключает их изначальную легальность, а сама по себе передача данных (информации) не является нарушением прав авторов.

Раскрывая обозначению тему необходимого указать, что, следуя по пути гармонизации национального и европейского законодательства, в 1995 году в Великобритании были изменены сроки охраны авторских прав. Так, согласно Закону об авторском праве (до внесения соответствующих изменений) предусматривался пятидесятилетний срок охраны авторских прав на фильм, в дальнейшем они были увеличены до семидесяти лет со дня смерти любого из создателей фильма, которыми признавались главный режиссер, автор сценария, автор диалога и автор музыкального произведения, специально созданного для фильма. В свою очередь данные положения по степени защищенности поставили фильм в один ряд с литературными и драматическими произведениями.

Согласно Закону «Об авторском праве» все охраняемые объекты в Великобритании признаются или работами, или произведениями. Следует отметить, что согласно российскому законодательству авторские и смежные права образуют два совершенно разных в своем правовом регулировании режима.

Если согласно российскому праву под авторами аудиовизуального произведения, понимаются лица, творческим трудом которых такое произведение создано [1], британский законодатель считает, что фигура автора аудиовизуального произведения в некотором роде фикция. Согласно британскому законодательству автор – это лицо, внесшее наибольший вклад в создание такого рода произведения (обычно таким лицом признается продюсер). Исследуя судебную практику по рассматриваемому вопросу, следует выделить несколько соавторов, в частности таковыми признаются исполнительный продюсер, режиссер, автор сценария и автор диалогов, монтажер, главный оператор, композитор [5]. Однако в некоторых случаях, если музыкальное

произведение было специально написано для аудиовизуального произведения и присутствует возможность отделения звуковой дорожки от визуального ряда, композитор не будет признаваться соавтором созданного произведения. Тем не менее, с целью дальнейшей имплементации норм европейского права в национальное законодательство Великобритании в качестве авторов фильмов стали признаваться не только продюсеры, но и главные режиссеры.

Российское гражданское законодательство предусматривает комплекс имущественных и личных неимущественных прав, охраняющих интересы авторов аудиовизуальных произведений. Данные права имеют свою специфику в силу того, что само аудиовизуальное произведение – это единый сложный объект, созданный в соавторстве. Как следует из положения п. 4 ст. 1228 ГК РФ, соавторство – это «создание результата интеллектуальной деятельности совместным творческим трудом двух и более граждан» [1]. Данная норма закрепляет правило о том, что права на результат интеллектуальной деятельности, созданный в соавторстве, принадлежат соавторам совместно. Безусловно, в первую очередь, стоит говорить о личных неимущественных авторских правах. Согласно ст. 150 ГК РФ, права автора неотчуждаемы и непередаваемы иным способом, то есть, они принадлежат автору по умолчанию, отказ от них невозможен. В соответствии со ст. 1255 ГК РФ, все личные неимущественные права (авторства, право автора на имя, на неприкосновенность произведения и его обнародование) принадлежат только авторам произведения. Данное положение однозначно и не подлежит оспариванию. Однако, рассмотрим, является ли изготовитель аудиовизуального произведения обладателем личных неимущественных прав на аудиовизуальное произведение. Согласно п. 2 ст. 1251 ГК РФ положения о защите личных неимущественных прав авторов применяются и к изготовителю аудиовизуального произведения. Это не означает, что продюсер в связи с этим становится субъектом тех личных неимущественных прав, которые принадлежат авторам произведения, так как законодатель создал данную правовую конструкцию лишь с целью обеспечения удобного правового механизма защиты прав продюсера. Единственное личное неимущественное право, которое возникает у продюсера – право на имя в отношении его указания при использовании данного сложного объекта. Согласно п. 4 ст. 1263 ГК РФ изготовитель при любом использовании аудиовизуального произведения вправе указывать свое имя или наименование либо требовать такого указания [1].

Следует отметить, что традиционная система деления прав на имущественные и личные неимущественные, свойственная для континентальных семей права, имеет весьма условное обозначение в системе права Великобритании.

Так, в Соединенном Королевстве существует деление прав на имущественные и моральные. Имущественные права возникают либо у главного режиссера, либо у продюсера и могут быть переданы или в рамках служебного произведения, то есть по требованию закона или же в рамках договора на создание аудиовизуального произведения. Моральные права в свою очередь

могут принадлежать исключительно автору произведения. Введение подобного вида прав в национальное законодательство было обусловлено необходимостью исполнения положений Бернской конвенции. Среди моральных прав право Англии выделяет право на имя (оно же право авторства) и право на неприкосновенность [3,6].

В обозначенном рассуждении следует отметить, что в отличие от российского законодательства, которое предоставляет бессрочный период охраны права авторства, британский законодатель устанавливает, что право на имя действует в течение семидесяти лет.

В свою очередь право на неприкосновенность понимается как возможность противодействия посягательствам тождеству произведения, как в его части, так и в целом. Под посягательством, согласно Закону об АП понимается любое действие, направленное на сокращение, переработку, дополнение или изменение произведения.

Исключительные права в общем виде сформулированы в положениях статей 16-21 Закона «Об Авторском праве», применительно к аудиовизуальным произведениям, некоторые из них совпадают с исключительными правами, установленными российским законодательством, однако есть и отличные, например, «право на синхронизацию», представляющее собой запрет включения фонограммы в звуковую дорожку к фильму.

Представляется необходимым выделить следующие исключительные права согласно английскому законодательству:

- копирование работы (аналогично праву на воспроизведение);
- доведение экземпляров произведения до всеобщего сведения (равнозначно праву на распространение);
- сдача произведения в прокат или наем, осуществление публичного показа произведения, передача произведения в эфир (тождественны праву на сообщение в эфир);
- сообщение по кабелю (соответствует включению произведения в сетку кабельного вещания) [3,6].

Таковы основные положения английского законодательства касательно правового регулирования аудиовизуальных произведений. Несмотря на значительную роль судебной практики в таком регулировании, наличие кодифицированных актов позволяет более точно и четко определять круг авторов, их прав и границ охраны таких прав, а также имплементировать нормы европейского интеллектуального права в законодательство Великобритании.

Несмотря на значительные успехи в области правового регулирования аудиовизуальных произведений, следует продолжать модернизировать и развивать правовую базу на национальных уровнях, а также обеспечивать дальнейшую имплементацию норм международного права, что в свою очередь позволяет наиболее точно и лаконично регулировать права авторов аудиовизуальных произведений. Резюмируя настоящее рассуждение, представляется, что постепенное приведение норм национального законодательства стран к единому «международному знаменателю» позволит

повысить эффективность защиты прав авторов аудиовизуальных произведений, особенно в случаях создания мультикультурных проектов.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, № 52 (1 ч.), ст. 5496.
2. Закон Великобритании «Об авторском праве» // IEEE. Том 34, № 441.
3. Авторское право и смежные права: учебник / И.А. Близнац, К.В. Леонтьев. М.: «Проспект», 2014.
4. Липчик Д. Авторское право и смежные права / Пер. с фр.; предисловие М. Федотова. М.: Ладомир; Издательство ЮНЕСКО, 2002.
5. Никифорова И.Н. Сложные объекты и произведения с множественностью авторов: дис. ... канд. юрид. наук. М.: Российская государственная академия интеллектуальной собственности, 2013.
6. Право интеллектуальной собственности: учебник / И.А. Близнац, Э.П. Гаврилов, О.В. Добрынин (и др.); под ред. И.А. Близнаца. Москва: Проспект, 2011.

*Болотин Д.А., Сунцова М.К.,
студенты Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Верхорубов И.Н.,
преподаватель кафедры гражданского права и процесса Волго-Вятского
института (филиала) Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемы платы за лифт при отсутствии пользования им жильцами

В наше время в России жилищно-коммунальная сфера является одной из основных отраслей муниципального хозяйства. Данная сфера несомненно важна, т.к. она так или иначе затрагивает права и интересы каждого человека. Отрасль ЖКХ призвана обеспечивать бытовые потребности граждан, заботиться о комфортных и безопасных условиях проживания человека.

Коммунальные услуги собственникам жилых помещений предоставляются за определенную плату. Так, согласно ст. 154 ЖК РФ плата собственника жилого помещения включает в себя: плату за содержание жилого помещения, включающую в себя плату за услуги, работы по управлению многоквартирным домом, за содержание и текущий ремонт общего имущества в многоквартирном доме, за коммунальные ресурсы, потребляемые при использовании и содержании общего имущества в многоквартирном доме, взнос на капитальный ремонт, а также плату за коммунальные услуги [1].

Одной из немаловажных составляющих платы собственника является плата за содержание и текущий ремонт общего имущества в многоквартирном доме. В соответствии со ст. 36 ЖК РФ к общему имуществу собственников можно

отнести помещения в данном доме, не являющиеся частями квартир и предназначенные для обслуживания более одного помещения в данном доме, в том числе межквартирные лестничные площадки, лестницы, лифты, лифтовые и иные шахты, коридоры, технические этажи, чердаки, подвалы, в которых имеются инженерные коммуникации, иное обслуживающее более одного помещения в данном доме оборудование (технические подвалы); иные помещения в данном доме, не принадлежащие отдельным собственникам и предназначенные для удовлетворения социально-бытовых потребностей собственников помещений в данном доме, включая помещения, предназначенные для организации их досуга, культурного развития, детского творчества, занятий физической культурой и спортом и подобных мероприятий; крыши, ограждающие несущие и ненесущие конструкции данного дома, механическое, электрическое, санитарно-техническое и другое оборудование (в том числе конструкции и (или) иное оборудование, предназначенные для обеспечения беспрепятственного доступа инвалидов к помещениям в многоквартирном доме), находящееся в данном доме за пределами или внутри помещений и обслуживающее более одного помещения; земельный участок, на котором расположен данный дом, с элементами озеленения и благоустройства, иные предназначенные для обслуживания, эксплуатации и благоустройства данного дома и расположенные на указанном земельном участке объекты. Состав объектов общего имущества также закрепляется на уровне подзаконных актов, а именно: п. 1 Правил содержания общего имущества в многоквартирном доме, закрепленных в Постановлении Правительства от 13 августа 2006 г. № 491 [2].

Так как вышеназванные положения предусматривают, что собственники владеют, пользуются и распоряжаются общим имуществом в многоквартирном доме, непосредственно из этого вытекает необходимость платы за содержание такого имущества. В последнее десятилетие остается актуальным вопрос об обязательности платы за общее имущество (в частности лифты) при условии отсутствия пользования им жильцами.

Так, например, множество вопросов на практике связано с оплатой за содержание лифта жителями нижних этажей. Рассматривая данный вопрос с точки зрения действующего законодательства, необходимо отметить, что жильцы первого и второго этажей являются такими же долевыми собственниками, как и владельцы остальной недвижимости, и несут бремя оплаты услуг по обслуживанию наравне со всеми.

Большинству жильцов кажется несправедливым тот факт, что их обязуют оплачивать услугу, которой они не пользуются. Но в судебной практике почти не встречается случаев, когда дело решалось в пользу собственников жилья.

В качестве примера можно привести Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 28 марта 2012 г. № Ф09-1831/12 по делу № А50-22744/2011, согласно которому содержание и ремонт лифта оплачиваются в составе платы за содержание и ремонт жилого помещения. Такая плата устанавливается за 1 кв.м. одинаковой для всех собственников жилых и

нежилых помещений и не является расходами за пользование лифтами как средствами транспортировки граждан и грузов. Таким образом, по мнению суда, плата за пользование лифтами обязательна для всех жителей без исключения и является одной из статей расходов в составе платы за содержание и ремонт жилого помещения [3].

Решение аргументируется тем, что положения Жилищного кодекса устанавливают общий порядок оплаты мероприятий, направленных на содержание и ремонт всего общедолевого имущества, к которому относится и лифт. Данная обязанность распространяется на всех без исключения жильцов, независимо от этажа, на котором они проживают.

Но на общем собрании собственников может быть принято решение о том, чтобы освободить владельцев квартир на первом и втором этажах от обязанности вносить плату за пользование лифтом в доме. Данное решение достаточно трудно реализовать на практике, так как за него должно проголосовать большинство жильцов дома, тем самым распределив расходы жителей первого и второго этажей между жителями остальных этажей. Это, безусловно, приведет к увеличению платы за данную услугу для лиц, не освобожденных от такой обязанности. Но тем не менее, данное положение применимо, так, например, в г. Кургане жители квартир 1-5 были освобождены от уплаты решением общего собрания собственников [4].

Но в этом вопросе не все так однозначно: основная проблема, по нашему мнению, заключается в том, что на этот счет есть две диаметрально противоположные позиции – Верховного Суда РФ и Конституционного Суда РФ. Исходя из этого, судьи также имеют разные точки зрения и выносят разные решения.

Так, было выражено мнение Верховного Суда РФ. Высшая судебная инстанция в своем Постановлении от 27.06. 2017 г. № 22 [5] поставила точку в извечном споре между жильцами многоквартирных домов, при котором жители первых этажей отказываются платить за ремонт лифта или кровли, а граждане, проживающие на верхних этажах, мало интересуются состоянием подвала.

Верховный Суд также подчёркивает, что временное неиспользование помещений не освобождает собственников или нанимателей от обязанности по внесению платы за содержание жилого помещения, за пользование жилым помещением (платы за наём), взносов на капитальный ремонт, платы за отопление, а также за коммунальные ресурсы, предоставленные на общедомовые нужды.

Суды неоднократно приходили к выводу о том, что пользование лифтом – не «подключаемая опция», невозможно ставить вопрос об уплате в зависимости от этажа проживания в многоквартирном доме, несмотря на то, что многие жильцы апеллируют тем, что пользование лифтом – услуга, за которую надо платить отдельно. Так, например, Приморский Краевой Суд в апелляционном определении от 30 июля 2018 по делу № 33-6134 [6], сделав ссылку на Постановление Пленума Верховного Суда об обязанности платы за пользование

лифтом в мотивировочной части решения, еще раз подчеркнул невозможность снятия бремени оплаты в данном случае.

Однако в 2018 году Конституционный Суд РФ принял участие в разрешении данного вопроса. Так, была рассмотрена жалоба гражданина С.А. Логинова и вынесено постановление от 29 января 2018 г. № 5-П «По делу о проверке конституционности положений статей 181.4 и 181.5 гражданского кодекса российской федерации и части 1 статьи 158 жилищного кодекса российской федерации в связи с жалобой гражданина С.А. Логинова» [7].

Суд пришел к выводу о том, что расходы могут быть дифференцированными: размер расходов может быть изменен по решению общего собрания. Важно учитывать, что Конституционный суд указал: размер платы может различаться, но эта разница должна иметь объективные основания. То есть уменьшение размера платы для собственников отдельных категорий помещений возможно в случае, если будет доказано, что назначение помещения и другие сходные обстоятельства позволяют уменьшить размер платы. Например, собственники офисов или квартир на первом этаже не пользуются лифтом в доме, поэтому размер платы для них может быть уменьшен на размер содержания лифтов. Как отмечал Конституционный Суд РФ, «конституционный принцип равенства сам по себе не исключает возможность установления различных правовых условий для различных категорий субъектов права, однако такие различия не могут быть произвольными и должны основываться на объективных характеристиках соответствующих категорий субъектов». Также суд отметил, что данная дифференциация не должна приводить к недопустимым различиям собственников.

Такая позиция также нашла реализацию в практике. Например, в Постановлении Семнадцатого Арбитражного Апелляционного Суда № А50-29029/2017 [8] суд в мотивировочной части указал следующее: «...из содержания протокола общего собрания собственников многоквартирного дома по адресу: Пермский край, г. Кунгур, 7 47_1497477 ул. Каширина, 24а, от 05.06.2014 следует, что на обсуждение собрания вынесен вопрос «Решение вопроса о перерасчете за использование лифта, т.е. не взимать плату за лифт с квартир с 1 по 5, распределить эту сумму на квартиры с 6 по 49, и принято решение: «утвердить вопрос по перерасчету за использование лифта, распределить плату на квартиры с 6 по 49 с 01.04.2014. Установить тариф за использование лифта в размере 9,72 руб с кв.м». Поскольку общим собранием собственников жилых помещений по указанному адресу принято решение о порядке взимания платы за обслуживание лифтов только с собственников помещений с 6 по 49; принятое решение с 2014 года не оспорено, недействительным не признано; потому данное решение подлежало применению управляющей организацией, оказывающей услуги по обслуживанию многоквартирного дома». Суд полагает, что в соответствии с жилищным законодательством не запрещается освобождать жителей нижних этажей от обязанности по уплате и перекладывать бремя оплаты на жителей верхних этажей. Исходя из вышеизложенного, суды подтверждают

возможность установления дифференцированной платы за пользование лифтами решением общего собрания.

Таким образом, вопрос установления дифференцированной платы за пользование лифтом неоднозначен даже в судах первой и апелляционной инстанций, что еще раз подтверждает его «проблемность».

На наш взгляд, наиболее рационально к разрешению данной проблемы подошел Конституционный Суд РФ, придя к выводу о возможности установления дифференцированной платы за пользование лифтом. Это связано с тем, что жители нижних этажей действительно не пользуются лифтом и, при применении механизма освобождения от платы на общем собрании собственников, с граждан снимается бремя платы за то, чем они, возможно ни разу не воспользуются за все время проживания. То же самое касается организаций, располагающихся на нижних этажах. Исходя из этого, установление различий по плате – наиболее верное решение данной проблемы, требующее, однако, внесения изменений в законодательство: как минимум, требуется законодательно закрепить возможность освобождения от платы в ЖК РФ.

Таким образом, данная проблема является достаточно актуальной в последнее десятилетие. Верховный Суд РФ и Конституционный Суд РФ принимали участие в ее разрешении, однако, ясности они не внесли: т.к. ими было высказано два противоположных мнения, которые оба принимаются во внимание при вынесении решений судами, как следствие, это не способствует единообразному применению нормы в судах.

Библиографический список

1. «Жилищный кодекс Российской Федерации» от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 22.01.2019) // Российская газета, № 1, 12.01.2005.
2. Постановление Правительства РФ от 13.08.2006 № 491 (ред. от 15.12.2018) «Об утверждении Правил содержания общего имущества в многоквартирном доме и правил изменения размера платы за содержание жилого помещения в случае оказания услуг и выполнения работ по управлению, содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме ненадлежащего качества и (или) с перерывами, превышающими установленную продолжительность» // Российская Газета, № 184, 22.08.2006.
3. Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 28 марта 2012 г. № Ф09-1831/12 по делу № А50-22744/2011. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/38550894/> (дата обращения: 05.04.2019).
4. Постановление Арбитражного Суда Пермского Края № А50-29029/17. URL: https://kad.arbitr.ru/PdfDocument/dd70c052-edfb-4d93-b2b7-0bb24f3f8e23/89c22c86-c019-4781-90e1-da86b416332a/A50-29029-2017_20171130_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (дата обращения: 05.04.2019).
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2017 № 22 «О некоторых вопросах рассмотрения судами споров по оплате коммунальных

услуг и жилого помещения, занимаемого гражданами в многоквартирном доме по договору социального найма или принадлежащего им на праве собственности» // Российская газета, №144, 04.07.2017.

6. Апелляционное определение Приморского Краевого Суда от 30 июля 2018 по делу № 33-6134 // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&cacheid=B6860CF51EDB26E80CAEF69C6147938B&mode=backrefs&div=LAW&opt=1&SORTTYPE=0&BA SENODE=32904-42&ts=25308155406585522363&base=SODV&n=117823&rnd=6730AA025A56BC1B19F34AE76377A87D#24icqpm7tw1> (дата обращения: 26.03.2019).

7. Постановление Конституционного Суда РФ от 29 января 2018 г. № 5-П «По делу о проверке конституционности положений статей 181.4 и 181.5 Гражданского Кодекса Российской Федерации и части 1 статьи 158 Жилищного Кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина С.А. Логинова // «Вестник Конституционного Суда РФ». 2018. №3.

8. Постановление Семнадцатого Арбитражного Апелляционного Суда № А50-29029/. URL: https://kad.arbitr.ru/PdfDocument/dd70c052-edfb-4d93-b2b7-0bb24f3f8e23/7635abd8-207b-4807-9f7e-59fa7869fada/A50-29029-2017_20180306_Reshenija_i_postanovlenija.pdf (дата обращения: 05.04.2019).

*Борискина Н.Ю.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет
Научный руководитель – Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

История возникновения и развития института труда женщин и лиц с семейными обязанностями в России

Возникновение института труда женщин и лиц с семейными обязанностями относится к периоду, предшествующему отмене крепостного права. Тогда еще не существовало никаких правовых актов, которые могли бы закрепить какие-то нормы, относящиеся к данному институту права. Общество руководствовалось, лишь, отдельными негласными правилами.

Изучая историю в целом, множество данных позволяет нам убедиться в том, что женский труд существовал практически всегда, но зачастую он не был урегулирован правовыми нормами.

Долгое время под вопросом было признание женщины человеком вообще, что являлось основным стопором для признания ее субъектом права. В период раннефеодальной истории человечества духовенство на одном из своих соборов решило окончательно закрыть этот вопрос. Он был одним из наиболее обсуждаемых и вызывающих огромное количество споров. Точка была поставлена только при помощи указания на Евангелие, в котором говорилось о

том, что Христос называется Сыном Человеческим, а на земле он есть Сын женщины – Святой Девы Марии. Отсюда следует, что женщина – человек, потому как рожденного от неё, нельзя было бы назвать Сыном Человеческим. Данный вывод считался наиболее аргументированным и Собор духовенства «официально» признал женщину человеком.

Особенность норм о труде женщин определяется не только физиологическими и биологическими свойствами. В России, с учетом давних традиций православного характера – веками складывалось представление о социальных и культурных ролях мужчины и женщины. Эти гендерные различия закрепляют такие моменты, как обязанности конкретного пола и социальную ответственность. Женщине отводилась роль матери и функция ведения домашнего хозяйства. Мужчине – роль добытчика, хозяина в семье и власти в обществе, вытекающая еще из родового и общинного уклада, функции защиты и обеспечения [7, с. 16].

Изучение вопроса социального положения женщины в обществе в период древности ведутся учеными, как правило, на базе юридических документов из области делопроизводства. Выводы, к которым они приходят, носят двойственный характер и не позволяют с точностью определить социальное положение женщины вообще и в труде в частности. К примеру, Б.А. Рыбаков в своем труде «Ремесло Древней Руси» отмечает важную роль древнерусских женщин в ремеслах, так как именно они занимались ткачеством, прядением волокна, выпечкой хлеба, гончарным делом и даже участвовали во множестве «мужских» ремесленных операций, к примеру – в литейных и железоделательных промыслах [9, с. 94].

Законодательство о женском труде в России развивалось постепенно, в соответствии с исторической обстановкой, в которой принимался каждый последующий документ. Нормы права, которые устанавливали особенности женского труда, являются частью общеправовых положений, относящихся ко всем лицам наемного труда. Данное разграничение существовало еще до выделения трудового права в самостоятельную отрасль.

После отмены крепостного права, в России стала развиваться промышленность и, соответственно, рабочий класс. Уже тогда была необходимость создавать определенные писанные правила, которым должны были подчиняться рабочие, вышедшие из деревень.

В первое время несамостоятельный наемный труд был урегулирован гражданским законодательством. В Своде законов гражданских имелись положения, касающиеся личного найма для предоставления домашних услуг, отправления земледельческих, ремесленных, фабричных и заводских работ, торговых и прочих промыслов; вообще для отправления всякого рода работ и должностей, не воспрещенных законами. Также было прописано, что жены не могут наниматься без позволения мужей. Данным способом государство, ограждало семейные интересы от вмешательства хозяйской власти. [2, с. 337-338]. В тот период времени предполагалось, что это положение основывается на возможности столкновения между правами мужа и требованиями совместного

жительства, с одной стороны, и личными отношениями, установленными договором найма, с другой. Уже тогда имела место важность волеизъявления жены: жены не могли быть отданы в наем мужьями без собственного их на то согласия. Для того, чтобы положительно разрешить вопрос о найме жены – следовало учитывать обоюдное согласие супругов.

Статьей 156 Свода уставов о службе гражданской устанавливалось, что, по общему правилу, «на канцелярские и другие должности во всех правительственных и общественных учреждениях, где места предоставляются по назначению от начальства и по выборам, воспрещается прием женщин, даже и по найму» [3, с. 40].

Помимо прямых предписаний норм законодательства, ограничивающих или прямо запрещающих применение труда женщин, возможности фактического применения труда ими сводились к минимуму зачастую из-за толкования норм права. Например, в 1909г. перед Сенатом был поставлен общий вопрос о возможности допущения лиц женского пола в адвокатуру. Сенат вынес следующее решение: исходя из того, что закон говорит о помощниках присяжного поверенного, но не говорит о помощницах присяжного поверенного, Сенат дал четкое определение о том, что женщина не имеет права заниматься адвокатурой. То есть, вследствие буквального толкования уполномоченным на то органом, права женщин на труд в определенных сферах могли быть ущемлены.

Из вышеизложенного можно заключить, что цель правового регулирования на первом этапе развития специального законодательства состояла в защите семейных интересов от вмешательства хозяйской власти работодателя.

После промышленного переворота в 30-50-е годы XIX века в России, резкого скачка роста производства, существенно увеличилось количество городского населения. В результате крестьянской реформы, крестьяне стали лично свободными, но не имели своих земель, отчего вынуждены были либо оставаться у своих хозяев на условиях вольного найма либо искать работу в других местах. Свобода договора найма приводит к жестокой эксплуатации рабочих, росту пролетарских движений. Устаревшее законодательство не справлялось с социальной и политической напряженностью в стране. Это послужило причиной принятия в последней четверти XIX века целого ряда нормативно-правовых актов о труде, известных как фабричное законодательство.

Впервые нормы об особом государственном регулировании труда женщин мы встречаем в Законе 03 июня 1885 года «О воспрещении ночной работы несовершеннолетним и женщинам на фабриках, заводах и мануфактурах». В январе 1885г. наиболее остро проявился кризис перепроизводства в хлопчатобумажном производстве, необходимо было в разы уменьшить количество выработки. Немногочисленные ссылки на «губительное влияние ночного труда» были лишь дополнительным предлогом. Уже в мае 1885 года Николай Бунге, являвшийся министром финансов предложил к обсуждению законопроект, в котором было отмечено пагубное влияние ночного труда на

психофизическое состояние рабочих. Лицам, что не достигли 17 лет, а также женщины, трудящиеся на текстильных фабриках, было предложено законопроектом отменить работу в ночное время. В свою очередь министрам финансов и внутренних дел давалось право применять такую практику в иных промышленных предприятиях. Так с 1885 по 1897 годы данный запрет министрами распространяется и на другие промышленные предприятия и подчинял действию вышеуказанного закона все производства по обработке волокнистых веществ, а в 1898 году и работы на фосфорно-спичечных фабриках. На иных производствах ночной труд был разрешен. Вышеупомянутый закон воспрещал работу на хлопчатобумажных, полотняных и шерстяных фабриках подросткам до 17 лет и женщинам с 9 ч. вечера до 5 ч. утра.

Первое время широко использовался труд женщин и подростков. Рабочий день был по 14-15 часов, а на предприятиях с двухсменным режимом – 12 часов. Причем, данный график распространялся как на работников – мужчин, так и на женщин. Заработная плата зависела от множества факторов, в большинстве случаев она задерживалась и была нерегулярной, труд мужчин ценился больше, чем труд женщин. В основном рабочие получали зарплату только по праздникам, таким как Рождество, Пасха и Покров. В остальное время, рабочие получали в кредит продовольствие, которое было низкого качества. Рабочим так же выдавались каморки, в которых жили по несколько семей, и только высококвалифицированные работники могли снять или купить небольшой домик. Заботы работодателя о беременных женщинах как таковой не существовало. Их заработная плата зависела от их работы, поэтому им было не выгодно сидеть с ребенком много времени и, спустя уже две, максимум три недели – женщины возвращались на свои рабочие места [7, с. 17].

Труд женщин представлял собой не только правовую, но и сложнейшую социально-экономическую проблему, охватывающую хозяйственные, политические, и этические стороны общественной жизни. В настоящее время существует множество научных работ, касающихся женщин, женского труда, женской общественной деятельности в промышленности, хозяйстве, педагогике, в медицине, а также области искусства. Среди них имеются многочисленные исследования ученых-юристов, которые чаще проводились с точки зрения обоснования необходимости повышенной охраны труда женщины и анализа с этой позиции действующего в тот или иной период времени законодательства. В нынешнее время зарубежная юридическая литература промышленно развитых стран стала уделять все большее внимание преимущественно проблеме оптимального соотношения начал равенства и дискриминации в правовом регулировании женского труда, а уже в следующую очередь – вопросу достаточности правовых мер, гарантирующих безопасность применения женского труда. Женщины, как известно, составляют не менее половины человечества и выполняет такую важную биологическую функцию, как воспроизводство человеческого рода в целом. В этом смысле труд женщин представляет собой общественный труд, особенности которого столь значительны, что при возрастании объемов применения женский труд

закономерно рассматривается как относительно самостоятельная целостная экономико-социальная система, имеющая свою внутреннюю структуру, устойчивые тенденции функционирования и развития. С такой точки зрения, отделение труда женщин от целостной системы общественного труда позволяет полнее и глубже исследовать его объективную сущность и специфические аспекты, обусловленные единством социального и биологического начал, и тем самым правильно определить правовое положение женщины на рынке труда, перспективы, возможности и необходимость изменений этого положения [6, с. 45].

В декабре 1918 года был принят первый Кодекс законов о труде [4]. Данный КЗоТ состоял из 9 разделов и 137 статей. О труде женщин, имеющих детей или про беременных почти не упоминается. Говорится лишь то, что беременные могут уходить в отпуск за 8 недель до родов и 8 недель после, что женщины не должны работать в ночное время и на трудных или опасных работах. То есть, на данном этапе, трудовая деятельность женщин либо беременных, не регулировалась должным образом и являлась только отправной точкой для дальнейшего развития этого института трудового права.

Уже в ноябре 1922 года был принят новый Кодекс законов о труде РСФСР [3]. Действие второго кодекса распространялось на всех лиц, работающих по найму. В данном КЗоТе вводилось обязательное социальное страхование, которое охватило все виды выплат: по беременности, болезни, пенсии по случаю потери кормильца и другие. Эти выплаты производились из средств нанимателя или самого предприятия. Так же предусматривались наказания для нарушителей трудовой дисциплины.

В этом КЗоТе достаточно подробно говорится о труде женщин; данному вопросу посвящена отдельная глава. В главе XIII говорится, что к работе не допускаются женщины и лица моложе 18 лет для работы в особо тяжелых и вредных производствах, не допускается работать в ночное время, для беременных и кормящих матерей запрещается работать в сверхурочное время. Освобождаются от работы женщины, занятые физическим трудом, в течение 8 недель до и 8 недель после родов, а занятые конторским и умственным трудом в течение 6 недель до и 6 недель после родов. Так же, женщины, начиная с 5 месяца беременности, не подлежат командировке вне места постоянной работы без их согласия. Так же не допускалось привлекать женщин, имеющих детей до 8 лет, если нет близкого родственника или человека, который может ухаживать за ними.

В июле 1944 года был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР «Об увеличении государственной помощи беременным женщинам, многодетным и одиноким матерям, усилении охраны материнства и детства, об установлении почетного звания «Мать-героиня» и учреждении ордена «Материнская слава» и медали «Медаль материнства» [5]. Пособие на содержание детей матерям-одиночкам назначалось на одного ребенка, а женщинам, состоящим в браке, на третьего ребенка. Отпуск по беременности и родам увеличился с 63 календарных дней до 77. Одинокая мать могла временно

поместить своего ребенка в детское учреждение, где он полностью содержался за счет государства, а затем взять его обратно. За время нахождения ребенка в этом учреждении пособие не выплачивалось.

В 1971 году был принят новый КЗоТ РСФСР [2]. В этом кодексе еще более раскрыто уделялось внимание правам женщин и лиц с семейными обязанностями; была отдельная глава XI «Труд женщин, а также работников, имеющих несовершеннолетних детей или осуществляющих уход за больными членами их семей». В этой главе были прописаны нормы об отпусках беременных, перерывах для кормления, о работах, где труд женщин был, не допустим и так далее. В данном кодексе впервые упоминается о лицах с семейными обязанностями. Это говорится в статье 172.1 «Гарантии и льготы лицам, воспитывающим детей без матери». Она описывает то, что лицом, заменяющим мать, может быть супруг либо опекуны ребенка, которые наделяются теми же правами, что и мать.

Рабочие и служащие получали ежегодный оплачиваемый отпуск, надбавку за выслугу лет, дополнительные отпуска за участие в добровольной народной дружине и донорство. Разрешался отпуск без сохранения заработной платы матерям, имеющим детей в возрасте до полутора лет. И в отличие от предыдущего КЗоТа 1922 года, запрещалось привлекать беременных женщин и матерей, имеющих детей в возрасте до двух лет, к сверхурочным работам и направлять их в командировки.

На данный момент, на территории Российской Федерации, действует Трудовой кодекс Российской Федерации (далее – ТК РФ), вступивший в силу в 2002 году [1]. ТК РФ на данный момент, собрал все права и гарантии, предоставляемые женщине или лицу с семейными обязанностями; дополнил перечень лиц, работающих на тяжелых или вредных предприятиях, виды гарантий и определил, кто именно относится к лицу с семейными обязанностями. В нем есть отдельная глава, посвященная труду женщин и лиц с семейными обязанностями. В этой главе закреплены основные права и гарантии данной категории лиц при трудоустройстве на работу, по отпускам и льготам. Как и в предыдущих кодексах, действующий ТК РФ предусматривает работы, на которых не должны работать женщины, отпуск по беременности и родам, определенные виды льгот и права лица с семейными обязанностями, наравне с матерью. При прохождении медицинского обследования за беременными сохраняется средний заработок по месту работы. Так же в ТК РФ закреплен отпуск не только женщине до и после родов, но и работникам, которые усыновляют (удочеряют) ребенка. Им предоставляется отпуск в 70 дней, а если при единовременном усыновлении (удочерении) – 110 дней.

Рассмотрев развитие института труда женщин и лиц с семейными обязанностями, можно заметить значительный отрыв от самого начала развития данного института, до наших дней. Значительное развитие этого права началось после отмены крепостного права, после чего правительство стало юридически закреплять права беременных женщин, отпуск по беременности и родам и норму отработанного времени в неделю. После принятия следующего КЗоТа 1922 года,

список прав беременных расширился. Кроме предыдущих прав, был указан список работ, на которых запрещалось работать женщинам, было сказано о ночных видах работы и командировке. В КЗоТе 1971 года было впервые указано про лицо с семейными обязанностями. То есть, если не было матери, то ее могли замещать супруг, либо опекуны, которые могли быть бабушками или дедушками, либо другие близкие родственники. Эти лица обладали теми же правами, что и мать ребенка [8].

В разные периоды исторического развития государства и общества правовое регулирование труда женщин было различным. При этом труд женщин не всегда регулировался нормами права и, в первую очередь, трудового права. В те периоды истории, когда он все же регулировался, не всегда было понятно, чьи интересы защищались при этом: государства или женщины и почему. Ответы на эти вопросы приобрели сегодня, особую значимость, так как их решение позволяет правильно определить положение женщины на рынке труда и, соответственно ему урегулировать трудовые отношения с участием женщин надлежащими правовыми способами.

Библиографический список

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01 апреля 2019 г.) // Российская газета. № 256. 31.12.2001.
2. Кодекс законов о труде Российской Федерации от 09.12.1971 г. Закон РСФСР (утратил силу) (ред. от 10 июля 2001 г.) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1035/ (дата обращения: 17.04.2019).
3. Кодекс законов о труде РСФСР от 09.11.1922 (утв. Постановлением ВЦИК) // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=3889#0694916953776455> (дата обращения: 17.04.2019).
4. Кодекс законов о труде РСФСР от 10.12.1918 г. (утратил силу) // СПС Кодекс. URL: <http://docs.cntd.ru/document/901889837> (дата обращения: 17.04.2019).
5. Указ Президиума Верховного Совета СССР от 8 июля 1944 г. «Об увеличении государственной помощи беременным женщинам, многодетным и одиноким матерям, усилении охраны материнства и детства, об установлении высшей степени отличия - звания «Мать-героиня» и учреждении ордена «Материнская слава» и медали «Медаль материнства» (в ред. от 24 августа 1995 г.) // Ведомости Верховного Совета СССР. 1944. № 37.
6. Адриановская Т.Л. Современные проблемы правовой защиты женщин в сфере трудовых отношений: дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2005.
7. Москвичева Т.М. Особенности правового регулирования труда женщин, работников с семейными обязанностями и опекунов (попечителей) несовершеннолетних: дис. ... канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, 2005.
8. Надурова Е. А., Григорьева А. Ю. Правовое регулирование труда женщин, лиц с семейными обязанностями: дис. ... канд. юрид. наук. //

Электронный ресурс. URL <https://moluch.ru/archive/207/50786/> (дата обращения: 22.03.2019).

9. Рыбаков Б.А. Ремесло древней Руси. М., 1948.

*Бояринцева М.В.,
студентка магистратуры,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности учета рабочего времени

В трудовом законодательстве правила распределения рабочего времени в определенном периоде времени (рабочий день, месяц, год) называются режимом рабочего времени. Режим рабочего времени устанавливаются непосредственно организации правилами трудового распорядка или коллективным договором на основании Трудового кодекса РФ (далее по тексту - ТК РФ [2]), федеральных законов, соглашений и коллективного договора. При установлении графиков сменности в организации в обязательном порядке учитывается мнение представительного органа работников.

Режим рабочего времени может быть один для всех работников организации, а может различаться в зависимости от специфики работы различных подразделений организации. Бывают случаи, когда режим рабочего времени устанавливается индивидуально для отдельных работников на основании заключенного трудового договора.

Основы режима рабочего времени отражены в ст. 100 ТК РФ. По общим правилам основным критерием режима рабочего времени является продолжительность рабочей недели. Как правило, устанавливается пятидневная рабочая неделя с двумя выходными или шестидневная рабочая неделя с одним выходным. Соответственно при пятидневной рабочей неделе (40 часов рабочего времени) продолжительность рабочего дня составляет восемь часов, а при шестидневной рабочей неделе (40 часов рабочего времени) - семь часов (на основании ч. 3 ст. 95 ТК РФ последний рабочий день недели сокращается до пяти часов). Также в организации может быть установлен график сменности (непрерывное производство) или скользящий график.

Что касается продолжительности рабочего дня, то режим рабочего времени предусматривает продолжительность смены, время начала и окончания трудового дня, время перерывов, количество смен в сутки, очередность выходных и рабочих дней, перечень работников, для которых установлен ненормированный рабочий день.

Учет рабочего времени является необходимым условием правильной организации труда работников. Он необходим для поддержания трудовой

дисциплины, обеспечения внутреннего трудового распорядка организации, а также правильной оплаты труда работников.

Работодатель в соответствии с ч. 3 ст. 91 ТК РФ обязан обеспечивать учет рабочего времени, которое фактически отработал каждый работник. При этом учитываться должно все рабочее время, отработанное работником, вне зависимости от того, когда он работал. Учету подлежат дневные, вечерние и ночные часы рабочего времени, работа в выходные и праздничные дни, сверхурочная работа и т.п.

Что касается периодичности учета рабочего времени, то учет может вестись ежедневно, еженедельно и суммировано. Однако в каждом из этих случаев учитывается отработанное работником время за каждый рабочий день.

В случае, если продолжительность ежедневной работы в течение рабочей недели равная, то устанавливается поденный (ежедневный) учет рабочего времени. При таком виде учета один рабочий день равен учетному периоду. Учетный период в данной ситуации отрабатывается в этот же рабочий день.

Переработка сверх установленной нормы в течение рабочего дня не может компенсироваться недоработкой до установленной нормы в другие дни. Количество отработанных работником часов сверх нормальной для него продолжительности рабочего времени определяется по окончании каждого рабочего дня и оплачивается как сверхурочная работа в соответствии с действующим законодательством и соглашением сторон.

Поденный учет - наиболее распространенный вид учета, при котором работники трудятся на пятидневной или шестидневной рабочей неделе.

Работодатель обязан установить поденный учет рабочего времени по отношению к следующим категориям работников, для которых определена продолжительность ежедневной работы: несовершеннолетние работники, люди с ограниченными возможностями, работники творческих профессий и спортсмены.

Если продолжительность ежедневной работы определяется графиком, в течение рабочей недели не изменяется и не превышает установленную нормальную продолжительность рабочего времени, то устанавливается еженедельный учет рабочего времени. В этом случае ежедневно учитываются отработанные каждым работником часы, а учетный период равен неделе.

Если в пределах рабочей недели переработка сверх установленной нормальной для работника продолжительности рабочего времени не компенсирована недоработкой, то переработанные часы учитывают как сверхурочную работу и оплачивают в соответствии с действующим законодательством.

Еженедельный учет рабочего времени не может быть установлен для категорий работников, для которых в соответствии со ст.94 ТК РФ работодатель обязан установить поденный учет рабочего времени.

Еженедельный учет рабочего времени целесообразно устанавливать для сотрудников, работающих в режиме гибкого рабочего времени или в режиме разделенного рабочего дня. Главное условие – исключить недоработки или

переработки сотрудника и вписаться в нормальную продолжительность рабочего времени.

При выполнении определенных видов работ или в некоторых организациях, где по условиям производства (работы) не может быть соблюдена установленная для данной категории работников ежедневная или еженедельная продолжительность рабочего времени, допускается введение суммированного учета рабочего времени (ст. 104 ТК РФ). Из такой формулировки текста ст.104 ТК РФ следует, что даже при сменном режиме труда работников введение суммированного учета рабочего времени не является обязательным.

Суммированный учет рабочего времени устанавливается в тех случаях, когда ежедневная или еженедельная продолжительность работы отдельных категорий работников отклоняется от установленной для них нормы рабочего времени и может быть соблюдена только в среднем за определенный период. В этом случае учетный период превышает неделю, измеряясь, как правило, месяцами, кварталами или более длительным отрезком времени, но не свыше одного года, и охватывает рабочее время и время отдыха в рамках данного периода [5, с.143].

Таким образом, при суммированном учете ежедневная или еженедельная продолжительность рабочего времени по графику может в определенных пределах отклоняться от нормальной продолжительности рабочего дня и рабочей недели, однако отработанное сотрудником время за учетный период не должно превышать нормальную продолжительность рабочего времени, приходящегося на этот период.

То есть возникающие отклонения ежедневной или еженедельной продолжительности рабочего времени по графику от установленной нормы регулируются в пределах учетного периода так, чтобы сумма часов работы по графику за учетный период соответствовала норме часов этого периода. Иными словами, недоработка в одни дни компенсируется переработкой в другие дни и, наоборот.

Однако, если в пределах учетного периода переработка сверх установленной нормы рабочих часов не компенсирована недоработкой, то переработанные часы учитывают как сверхурочную работу и оплачивают в соответствии с законодательством.

В соответствии со ст.104 ТК РФ порядок введения суммированного учета рабочего времени устанавливается правилами внутреннего трудового распорядка организации. При этом определяются категории работников, на которых распространяется суммированный учет рабочего времени, длительность учетного периода, минимальная и максимальная продолжительность рабочей смены, периоды отдыха от работы и т.п.

Как правило, в организациях применяется суммированный помесичный учет рабочего времени, согласно которому установленная законодательством норма рабочего времени должна быть отработана за месяц. При этом месячная норма рабочего времени определяется исходя из нормальной или сокращенной продолжительности рабочего дня (рабочей недели) и количества рабочих дней в

месяце по графику пятидневной рабочей недели по правилам исчисления продолжительности рабочего дня.

В некоторых случаях введение суммированного учета рабочего времени предусматривается законодательством. Например, суммированный учет рабочего времени вводится при вахтовом методе организации работы (ст. 300 ТК РФ). Этот метод используется в случаях, когда работа производится вне места постоянного жительства работников и возможность их ежедневного возвращения к месту постоянного жительства исключается. Вахтовый метод применяется там, где производственные объекты значительно удалены от места нахождения базового предприятия, отмечается дефицит трудовых ресурсов, работы ведутся в экстремальных природно-климатических условиях.

Учетный период при вахтовом методе охватывает все рабочее время, время в пути от места нахождения работодателя или от пункта сбора до места выполнения работы и обратно, а также время отдыха, приходящееся на данный календарный отрезок времени. Рабочее время и время отдыха в пределах учетного периода регламентируются графиком работы на вахте, который утверждается работодателем с учетом мнения профсоюзного органа организации и доводится до сведения работников не позднее чем за два месяца до введения его в действие.

В таких отраслях экономики, как лесная промышленность, связь, транспорт и другие, при разработке раздела о режиме работы в правилах внутреннего трудового распорядка необходимо учитывать особенности применения суммированного учета рабочего времени в этих отраслях, закрепленные в соответствующих отраслевых положениях о режимах рабочего времени и времени отдыха [4, с.18].

Основным документом, где ведется учет рабочего времени по каждому сотруднику, является табель учета рабочего времени и расчета оплаты труда. Однако ТК РФ напрямую не устанавливает обязанность работодателя вести учет рабочего времени именно в табелях, тем более какой-либо установленной формы.

Указания же по применению и заполнению форм первичной учетной документации по учету труда и его оплаты предусматривают два вида учета отработанного времени:

- метод сплошной регистрации явок и неявок на работу;
- регистрация только отклонений (неявок, опозданий, сверхурочных часов и т.п.) от графика работы.

Вместе с тем, табель учета рабочего времени не решает управленческих задач, не дает возможности оценить загрузку сотрудников, эффективность работы и оперативно повлиять на ситуацию. Несмотря на то, что работник пришел на работу в определенное трудовым соглашением время, он может в течение рабочего дня систематически отвлекаться от своих трудовых обязанностей, что крайне негативно сказывается на производительности его труда.

Существует несколько методов, посредством которых производится учет отработанного времени. К ним относятся:

- контроль времени прихода и ухода сотрудников. Осуществляется назначенным ответственным лицом, отчитывающимся перед руководством, или посредством электронных систем учета рабочего времени.

- надзор за рабочим процессом. Способствует рациональному использованию рабочего времени, обеспечивает сведение внесменных отлучек сотрудников от рабочего места к минимуму.

- самостоятельная отчетность работников. Сотрудники самостоятельно отмечают количество выполненной работы и сдают отчеты руководству.

Кроме основных, существуют и другие методики – видеонаблюдение и специальное программное обеспечение, записывающее действия работников (для сотрудников офиса).

Таким образом, выбор вида и метода учета рабочего времени берется во внимание всеми организациями, так как именно от него зависят такие показатели, как:

- продуктивность работы сотрудников (уменьшается трата времени на решение личных вопросов);

- рациональное распределение объемов выполняемых работ (без перегрузок работников);

- заработная плата персонала (начисляется строго пропорционально выполненному объему работ);

- трудовая дисциплина коллектива;

- рентабельность компании (повышается эффективность труда);

- нормированность или гибкость графика (количество смен или часов зафиксировано документально).

Однако при выборе такого метода учета рабочего времени как видеонаблюдение у организаций могут возникнуть некоторые проблемы, так как использование видеонаблюдения имеет ряд ограничений.

К сожалению, законодательством РФ не предусмотрен отдельный нормативный акт, регулирующий порядок видеонаблюдения. Однако в Федеральном законе «О персональных данных», Уголовном Кодексе РФ (далее – УК РФ [3]), Федеральном законе «Об оперативно-розыскной деятельности» и других документах имеются нормы и замечания относительно организации съемки.

Установка записывающей техники в организациях должна быть осуществлена с учетом законодательных норм о неприкосновенности частной жизни граждан. Необходимо помнить, что частная жизнь не подразумевает только семейную, личную и интимную сферу жизни человека, поэтому требование о неприкосновенности должно быть соблюдено и во время нахождения гражданина на работе.

Чтобы избежать судебных разбирательств и обеспечить соблюдение норм закона, руководство организации должно разработать и утвердить локальные нормативные акты, регулирующие видеонаблюдение за сотрудниками, обязано

ознакомить всех сотрудников о введении системы видеонаблюдения и получить их письменное согласие со съемкой на рабочем месте, а также прописать пункт о видеонаблюдении в трудовом договоре.

Кроме этого, во всех без исключения помещениях, где осуществляется видеонаблюдение, необходимо разместить таблички с уведомлением о том, что выполняется съемка. Также при размещении камер в организации обязательно необходимо соблюдать требования ч.1 ст.23 Конституции РФ [1], гарантирующей гражданам право на личную тайну, защиту доброго имени и чести. Поэтому, установка записывающей техники в уборной, раздевалке или медпункте является незаконной.

В случае незаконного видеонаблюдения п.1 ст.137 УК РФ предусмотрено наказание в виде штрафа в сумме «до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, либо обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, или исправительными работами на срок до одного года, либо принудительными работами на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового, либо арестом на срок до четырех месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет».

В заключение можно сказать, что в России законодательство не запрещает работодателям использовать видеонаблюдение с целью соблюдения трудовой дисциплины. Однако при этом не должно быть противоречия с Законом о защите персональных данных, законодательством о гостайне и другими нормативными актами и лица, которые находятся в поле обзора видеокамеры, должны быть в обязательном порядке уведомлены о работе записывающего оборудования и согласны с проведением съемки.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
4. Гандина Н.М. Экономика и нормирование труда: Учебное пособие. М., 2014. С.18.
5. Орловский Ю.П. Актуальные проблемы трудового законодательства в условиях модернизации экономики: монография. М.: Юстицинформ, 2012. С.143.

*Бугреева Е.В., Шулепова А.А.,
студентки Кировского филиала
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Коновалова А.Б.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

Защита трудовых прав лиц предпенсионного возраста

Принцип свободы труда, право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию находят свое закрепление в Конституции Российской Федерации [1]. Кроме этого, в данном нормативно-правовом акте закреплено предоставление гражданам права на вступление в трудовые отношения на равных условиях при отсутствии дискриминации.

Понятие предпенсионеров в трудовом законодательстве присутствовало с давних пор, однако этот термин закрепили в процессе обсуждения пенсионной реформы в 2018 году. До ее проведения к данной категории граждан относились лица, которым до выхода на пенсию оставалось 2 года и менее, при этом никаких льгот им не предполагалось. По новому закону, предпенсионным является возраст за 5 лет до наступления срока выхода на пенсию, включая и льготные основания, предоставляемые медицинским работникам, учителям. Кроме этого, в соответствии со ст. 34 Закона РФ от 19.02.1993 г. N 4520-1 «О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях» предпенсионерам, являющимся работниками Крайнего Севера и приравненных к ним территориям предоставляется компенсация расходов на оплату стоимости проезда [7].

В связи с этим можно сформулировать цель настоящей статьи, которая заключается в определении способов защиты и реализации трудовых прав граждан, достигших предпенсионного возраста, а также гарантий и льгот, предоставляемых таким лицам.

На сегодняшний день данная тема довольно актуальна, имеет высокую степень важности, поскольку достижение гражданином предпенсионного возраста не является основанием для установления ему каких-либо ограничений в трудовых правах и свободах, в том числе при приеме на работу.

Начиная с 1 января 2019 года, предпенсионный возраст равен пяти годам до наступления возраста, когда начинает выплачиваться страховая пенсия по старости. Эти же пять лет считаются предпенсионными, если выплаты назначаются досрочно. Получается, что предпенсионеры – это 60-летние мужчины и 55-летние женщины.

Таблица предпенсионного возраста по годам

Год	Для женщин		Для мужчин	
	ПВ	ППВ	ПВ	ППВ
2019	55.5	50.5	60.5	55.5
2020	56.5	51.5	61.5	56.5
2021	58	53	63	58
2022	59	54	64	59
2023 и далее	60	55	65	60

Примечание: в таблице использованы сокращения: ПВ и ППВ – пенсионный и предпенсионный возраст соответственно. Значения в таблице указаны согласно общеустановленным требованиям. Для граждан, которые имеют право на досрочный выход на пенсию, ППВ будет другим.

Пенсионный возраст будет ежегодно увеличиваться, начиная с 2019 года, соответственно граница предпенсионного возраста также будет ежегодно сдвигаться. С каждым годом стать предпенсионером и воспользоваться положенными льготами возможно будет в более позднем возрасте.

Какой же возраст считается предпенсионным для женщин и мужчин?

Из-за поэтапной пенсионной реформы женщины и мужчины разных годов рождения будут считаться предпенсионерами в разном возрасте, а это напрямую связано с возможностью гражданина пользоваться всеми положенными ему как лицу предпенсионного возраста льготами.

Определить, в каком возрасте человек будет считаться предпенсионером в зависимости от года рождения, можно по представленной ниже таблице.

Таблица 2

Таблица предпенсионного возраста по годам рождения:

ЖЕНЩИНЫ		МУЖЧИНЫ		год предоставления льгот
ГР	ППВ	ГР	ППВ	
1964	50,5	1959	55,5	2019
1965	51,5	1960	56,5	
1966	53	1961	58	
1967	54	1962	59	

1968		1963		2023
1969		1964		2024
1970		1965		2025
1971 и т.д.	55	1966 и т.д.	60	2026 и т.д.

Примечание: ГР — года рождения; ППВ — предпенсионный возраст.

Таким образом, женщины 1964-1966 годов рождения и мужчины 1959-1961 г.р. будут считаться предпенсионерами уже с 1 января 2019 г., а значит смогут воспользоваться всеми положенными для них льготами. Для женщин 1968 г.р. и моложе, мужчин 1963 г.р. и моложе предпенсионный возраст наступит соответственно в 55 и 60 лет.

Рассмотрим трудовые права работников предпенсионного возраста.

1. Право на предоставление дополнительных оплачиваемых рабочих дней для возможности пройти диспансеризацию. Сроки проведения диспансеризации определённых групп взрослого населения содержатся в пункте 4 Приказа Минздрава России от 26 октября 2017 г. N 869н «Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения», в соответствии с которым диспансеризация проводится один раз в три года, в некоторых случаях – ежегодно [10]. Закон не обязывает направлять работника на диспансеризацию в обязательном порядке. Такая медкомиссия проводится добровольно путем обращения к работодателю с заявлением.

2. Право лиц предпенсионного возраста на получение повышенного пособия по безработице в размере до 11280 рублей в течение одного года, вставших на учет в центр занятости с 1 января 2019 г. (для других категорий граждан пособие составляет сумму до 8000 рублей). В соответствии с ч. 1 ст. 34 Федерального закона №1032-І от 19 апреля 1991 г. «О занятости населения в Российской Федерации» данное пособие выплачивается для тех, кто не в силах найти работу и пока не может выйти на пенсию [3].

Период выплаты пособия по безработице гражданам предпенсионного возраста, признанным в установленном порядке безработными, уволенным по любым основаниям в течение 12 месяцев, предшествовавших началу безработицы (за исключением граждан, стремящихся возобновить трудовую деятельность после длительного (более одного года) перерыва, граждан, уволенных за нарушение трудовой дисциплины или другие виновные действия, предусмотренные законодательством Российской Федерации, а также граждан, направленных органами службы занятости на обучение и отчисленных за виновные действия), не может превышать 12 месяцев в суммарном исчислении в течение 18 месяцев [3].

3. Право на профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование содержится в п. 1.1 ст. 23 Федерального закона

№1032-І от 19 апреля 1991 г. «О занятости населения в Российской Федерации» [3]. При этом стоимость дополнительного обучения будет возмещена работодателю за счет бюджетных средств. Компенсация будет происходить только при соблюдении некоторых условий: обучение проведено в полном объеме (за незаконченное не возместят стоимость), защита от увольнения - предпенсионеров, прошедших обучение, если предпенсионер обучался один раз. Контроль за выполнением программы профессионального обучения будет возложен на службу занятости, с которой работодатель, желающий организовать дополнительные курсы, заключит соглашение.

4. Право на накопительную пенсию в соответствии со ст. 6 Федерального закона от 28 декабря 2013 г. «О накопительной пенсии» имеют застрахованные лица: мужчины, достигшие возраста 60 лет, и женщины, достигшие возраста 55 лет [2]. По закону предусматривается 3 варианта выплаты накопительной части пенсии: единовременная выплата всей суммы накоплений, выплата накопительной пенсии, срочная выплата пенсии. Получить всю сумму накоплений единовременно можно только тогда, когда рассчитанный размер накопительной части пенсии будет меньше 5% от страховой пенсии.

5. Право на алименты. Согласно законодательству, совершеннолетние трудоспособные дети должны содержать своих нетрудоспособных родителей [1]. Нетрудоспособными они являются при наличии инвалидности или по достижению пенсионного возраста. Теперь этот возраст будет сохранен на уровне 55 и 60 лет для женщин и мужчин соответственно. Это нововведение будет актуально для тех предпенсионеров, кто не имеет доходов и нуждается в материальной помощи.

Следовательно, термин «предпенсионеры» был введен для того, чтобы учесть меры защиты и поддержки данной категории населения, которой в наибольшей степени коснулось повышение пенсионного возраста. С этой целью уже были одобрены данные льготы, предоставляемые предпенсионерам на федеральном уровне. К ним относятся налоговые и социальные льготы, которые полагаются пенсионерам, теперь будут предоставлять при достижении предпенсионного возраста.

В соответствии со ст. 407 Налогового кодекса Российской Федерации (часть вторая) от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ по налогу на имущество физических лиц предпенсионеры получают возможность не платить налог на один объект из каждой категории: жилой дом или его часть, квартира, ее часть или комната, гараж или оформленное машино-место, другие помещения, которые используются для творческих и иных целей, хозяйственные постройки площадью до 50 квадратных метров [8].

По земельному налогу предпенсионеры также предоставлены льготы, которые заключаются в уменьшении налоговой базы на кадастровую стоимость 600 квадратных метров площади собственного земельного участка.

Во всех субъектах Российской Федерации власти заявили о том, что сохранили льготы пенсионеров для всех жителей старше 55 и 60 лет. Соответственно, теперь все региональные льготы пенсионеров будут доступны

и гражданам предпенсионного возраста. В большинстве случаев регионы предлагают такие виды льгот:

1. льготный или бесплатный проезд в транспорте: во внутригородском, пригородном, иногда в междугороднем (в пределах региона);
2. льготы по транспортному налогу: как было сказано выше, их могут устанавливать только в регионах;
3. повышенные социальные нормы по коммунальным платежам;
4. льготы для ветеранов труда – статус сможет присваиваться и не достигая пенсионного возраста;
5. льготы на зубное протезирование, установку телефона, другие региональные преференции.

С 2019 г. для граждан предпенсионного возраста предоставляются гарантии — таким способом государство поощряет их добросовестный труд. Таковыми являются:

1. В соответствии со ст. 8.2 Федерального закона от 26 ноября 2001 г. N 147-ФЗ «О введении в действие части третьей Гражданского кодекса» правила о наследовании нетрудоспособными лицами, применяются также к женщинам, достигшим пятидесятипятилетнего возраста, и мужчинам, достигшим шестидесятилетнего возраста [5].

Обязательная доля в наследстве - это ситуация, когда несовершеннолетний или нетрудоспособный наследник умершего получает определенную долю в его имуществе, даже если в завещании эти родственники не указаны. К нетрудоспособным наследникам относят не только детей, супругов, родителей или иждивенцев и пенсионеров, но и предпенсионеров в связи с повышением пенсионного возраста.

2. С конца 2018 г. в Уголовный кодекс РФ была внесена норма, которая предполагает уголовную ответственность для работодателя за увольнение работника предпенсионного возраста или необоснованный отказ при принятии его на работу [9].

Повышение пенсионного возраста по Пенсионной реформе 2019 г. существенно расширяет потенциальную базу таких конфликтов. В соответствии с новым законодательством преступлением будет являться необоснованный отказ в приеме на работу лица по мотивам достижения им предпенсионного возраста, а равно необоснованное увольнение с работы такого лица по тем же мотивам.

Указанные действия грозят работодателю (должностному лицу) штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода, осужденного за период до восемнадцати месяцев либо обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов [9].

Таким образом, все работодатели в трудовых отношениях с работниками предпенсионного возраста обязаны руководствоваться положениями трудового законодательства и иных актов, содержащих нормы трудового права.

Одним из основных направлений государственной политики составляет осуществление программ, мероприятий, обеспечивающих занятость граждан

предпенсионного возраста.

Меры по защите трудовых прав пенсионеров. Итак, что же намерены предпринять власти для того, чтобы будущие пенсионеры были твердо уверены в том, что как минимум до пенсии их рабочие места будут сохранены?

1. Внедрение действенных инструментов работы службы занятости с людьми данной возрастной категории. Такими инструментами могут стать специальные подразделения, созданные в центрах занятости для помощи пожилым людям в трудоустройстве.

2. Разработка проекта закона, согласно которому все работодатели будут обязаны сообщать в службы занятости о каждом факте увольнения пожилых сотрудников.

3. Создание горячей линии для рассмотрения вопросов о нарушении прав будущих пенсионеров. Такие горячие линии открыты и активно действуют во всех территориальных органах Роструда. Соответствующие объявления разместили государственные инспекции труда в различных областях страны.

Согласно вышесказанному, никто не может быть ограничен в трудовых правах и свободах или получать какие-либо преимущества в зависимости от возраста, пола, расы, национальности, места жительства, отношения к религии, а также от других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работника [9].

Предельный возраст для заключения трудового договора законом не установлен. Отказать гражданину предпенсионного возраста в заключении трудового договора возможно только по деловым качествам. Отказ в заключении трудового договора гражданином может быть обжалован в судебном порядке.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Федеральный закон от 28.12.2013 N 424-ФЗ «О накопительной пенсии» СПС КонсультантПлюс.
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156541/ (дата обращения: 28.04.2019).

3. Федеральный закон от 19.04.1991 г. №1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» (в ред. Федеральных законов от 20.04.1996 N 36-ФЗ, от 21.07.1998 N 117-ФЗ, от 30.04.1999 N 85-ФЗ, от 17.07.1999 N 175-ФЗ, от 20.11.1999 N 195-ФЗ, от 07.08.2000 N 122-ФЗ, от 29.12.2001 N 188-ФЗ, от 25.07.2002 N 116-ФЗ, от 10.01.2003 N 8-ФЗ, от 10.01.2003 N 15-ФЗ, от 22.08.2004 N 122-ФЗ, с изм., внесенными Постановлением Конституционного Суда РФ от 16.12.1997 N 20-П) СПС КонсультантПлюс.
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/ (дата обращения: 28.04.2019).

4. Федеральный закон от 30.10.2018 г. N 378-ФЗ «О внесении изменений в статьи 391 и 407 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_310005/ (дата обращения: 28.04.2019).

5. Федеральный закон от 26.11.2001 N 147-ФЗ «О введении в действие части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34148/ (дата обращения: 28.04.2019).

6. Федеральный закон от 03.10.2018 г. № 352-ФЗ «О внесении изменения в Уголовный кодекс Российской Федерации» // СЗ РФ. 2018. № 41. Ст. 6192.

7. Закон РФ от 19.02.1993 г. N 4520-1 «О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях» // СПС КонсультантПлюс. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1786/ (дата обращения: 28.04.2019).

8. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 15.04.2019) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 28.04.2019).

9. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019): СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения: 28.04.2019).

10. Приказ Минздрава России от 26.10.2017 N 869н «Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения» (Зарегистрировано в Минюсте России 12.12.2017 N 49214) СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_284986/ (дата обращения: 28.04.2019).

*Ванян А.Э.,
студентка Нижегородского филиала ФГАОУ ВО «Национальный
исследовательский университет «Высшая школа экономики»,
Научный руководитель - Пчелкин А.В.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и гражданского процесса
Нижегородского филиала ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
университет «Высшая школа экономики»*

К вопросу о разумных мерах для соблюдения конфиденциальности сведений, составляющих секрет производства

Федеральным законом № 35-ФЗ [2] были внесены существенные изменения в определение секрета производства. В соответствии с новой редакцией закона для правовой охраны секрета производства от правообладателя требуется принятие разумных мер для соблюдения конфиденциальности сведений, составляющих секрет производства. При этом режим коммерческой тайны обозначен лишь как один из способов обеспечения конфиденциальности ноу-хау.

Тем не менее, в теории и на практике до сих пор остается неясным, какие разумные меры могут быть приняты для сохранения конфиденциальности секрета производства.

В науке отмечают, что в связи с новеллой в законодательстве введение режима коммерческой тайны стало считаться одной из разумных мер, принимаемых для соблюдения конфиденциальности секрета производства [12].

При этом некоторые исследователи считают, что даже после внесения изменений режим коммерческой тайны является единственным способом обеспечить конфиденциальность сведений, составляющих ноу-хау, и ссылаются на позицию Верховного Суда [10].

После внесения изменений Верховный Суд не давал толкование ст. 1465 Гражданского кодекса. В настоящее время есть лишь разъяснения в совместном постановлении Пленума Верховного Суда и Пленума Высшего Арбитражного Суда № 5/29 [5].

Данное постановление содержит формулировку понятия «секрет производства» в старой редакции, согласно которой введение режима коммерческой тайны является обязательным условием правовой охраны секрета производства.

Интересно, что даже после внесения изменений в определение ноу-хау некоторые суды приводят разъяснения из вышеназванного постановления в своих решениях [6; 9].

Многие суды при решении дел ориентируются на позицию Верховного Суда, поэтому толкование определения секрета производства в новой редакции именно Верховным Судом будет иметь определяющее значение для практики.

К настоящему моменту Верховный Суд подготовил проект нового постановления Пленума Верховного Суда с разъяснениями по применению

четвертой части Гражданского кодекса. В данном проекте приводится определение ноу-хау в действующей редакции и дается толкование по поводу изменений закона № 35-ФЗ. Верховный Суд указывает, что обеспечение конфиденциальности секрета производства путем введения режима коммерческой тайны не является обязательным. Определяя конфиденциальность сведений, составляющих секрет производства, Верховный Суд ссылается на пункт 7 статьи 2 закона об информации [3], где сказано, что конфиденциальность информации означает обязательное для лица, получившего доступ к определенной информации, требование не передавать такую информацию третьим лицам без согласия ее обладателя.

Предполагается, что данное постановление Пленума Верховного Суда внесет определенность в практику по защите права на секрет производства.

Если рассматривать судебные решения по вопросу установления режима конфиденциальности ноу-хау, то можно понять, что разъяснение, данное Верховным Судом, основано на судебной практике.

Например, в одном из постановлений Суда по интеллектуальным правам [7] было установлено, что документы, содержащие предполагаемый секрет производства, оставались в распоряжении юридического лица, не связанного обязательством обеспечивать сохранность данной информации. Значит, конфиденциальность сведений была утрачена. Исходя из этого, Суд делает вывод, что обстоятельства дела не позволяют утверждать о доказанности существования секрета производства как такового.

То есть Суд по интеллектуальным правам пояснил, что так как обязательное для лица, получившего доступ к информации, требование не передавать такую информацию третьим лицам без согласия ее обладателя не было предъявлено, то в данном случае требование о разумных мерах для охраны конфиденциальности не может считаться соблюденным.

Рассмотрев проект будущего постановления Пленума Верховного Суда и судебное решение Суда по интеллектуальным правам, мы можем сделать вывод о том, что основной разумной мерой для обеспечения конфиденциальности секрета производства является предъявление всем лицам, имеющим доступ к ноу-хау, обязательного требования обеспечить сохранность сведений, составляющих секрет производства.

Для того чтобы определить, какие еще меры могут считаться разумными в рамках ст. 1465 Гражданского кодекса, обратимся к теории и практике.

До внесения изменений, когда режим коммерческой тайны был единственным способом обеспечения конфиденциальности ноу-хау, суды устанавливали, принимались ли все меры по охране конфиденциальности информации, указанные в ч. 1 ст. 10 закона о коммерческой тайне [4]. Теперь, когда режим коммерческой тайны не является исключительным для правовой охраны секрета производства, может возникнуть следующий вопрос: является ли установление *отдельных* мер, перечисленных в ч. 1 ст. 10 закона о коммерческой тайне, достаточным для соблюдения конфиденциальности ноу-хау?

Ответ на данный вопрос можно найти в судебной практике. В одном из постановлений Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда [8] указано, что суду не было представлено доказательств установления *всех* мер по охране коммерческой тайны в отношении рассматриваемых сведений. Однако суд полагает, что эти сведения можно признать секретом производства, так как правообладателем был обеспечен комплексный подход к охране информации, составляющей секрет производства. Тем более, не было представлено доказательств доступности третьим лицам указанных сведений в их совокупности как цельного результата.

Следовательно, мы можем допустить, что применение лишь некоторых мер, указанных в части 1 статьи 10 закона о коммерческой тайне, хотя и не является достаточным для введения режима коммерческой тайны, свидетельствует о принятии разумных мер для соблюдения конфиденциальности ноу-хау.

Судебная практика по вопросу секрета производства весьма неоднозначна, так как некоторые суды еще не до конца восприняли изменения закона 135-ФЗ, поэтому вывести даже примерный перечень разумных мер, которые принимаются правообладателем для соблюдения конфиденциальности секрета производства, представляется сложным. В этой связи мы считаем нужным обратиться к доктрине, где ученые предпринимают попытки определить разумные меры.

Так, исследователи А. В. Рагулина и А. А. Никитова выделяют следующий комплекс разумных мер [11]:

- определение перечня конфиденциальной информации;
- установление порядка обращения с такой информацией;
- установление контроля над его соблюдением;
- учет лиц, получивших доступ к такой информации или которым она была предоставлена или передана;
- нанесение на материальные носители, содержащие такую информацию, определенного грифа с указанием обладателя такой информации.

Данный перечень возможных мер по соблюдению конфиденциальности информации выведен по аналогии с мерами по охране конфиденциальности информации, составляющей коммерческую тайну, указанными в части 1 статьи 10 закона о коммерческой тайне. Такой подход представляется весьма логичным и соответствующим изменениям в Гражданский кодекс с одной оговоркой, что по отношению к секрету производства необязательно применение всех мер, а возможно использование лишь некоторых. Иначе внесенные изменения касательно отмены исключительности режима коммерческой тайны в отношении ноу-хау теряют смысл.

Итак, в нашем исследовании мы предприняли попытку разобраться, что означают разумные меры, которые необходимо принять для соблюдения конфиденциальности секрета производства. Нами было выяснено, что основной разумной мерой является предъявление всем лицам, имеющим доступ к секрету производства, обязательного требования обеспечить сохранность сведений, составляющих ноу-хау. Также есть судебная практика, согласно которой

требование конфиденциальности считалось соблюденным в случае принятия некоторых мер по охране, предусмотренных ч. 1 ст. 10 закона о коммерческой тайне. В науке также есть варианты определения разумных мер. При этом разумные меры так или иначе связаны с мерами, принимаемыми для охраны режима коммерческой тайны.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52. Ст. 5496.
2. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 12 марта 2014 г. № 35-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2014. № 11. Ст. 1100.
3. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2006. № 31. Ст. 3448.
4. Федеральный закон «О коммерческой тайне» от 29 июля 2004 г. № 98-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2004. № 32. Ст. 3283.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 5, Пленума ВАС РФ № 29 от 26 марта 2009 г. «О некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. 2009. 22 апреля.
6. Постановление Суда по интеллектуальным правам от 11 октября 2018 г. по делу № А56-53278/2017. URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/b2aed8e-25d3-4887-8be0-1f7ce00a9a38/b0b33cdf-3c4a-4654-9cbb-a16fee46117b/A56-53278-2017__20181011.pdf (дата обращения: 21.04.2019).
7. Постановление Суда по интеллектуальным правам от 2 октября 2018 г. по делу № А40-180850/2017. URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/9e47bd88-5bae-447f-aedb-0027504a57a2/7a6731d2-627e-4e07-aba2-37191a89b26c/A40-180850-2017__20181002.pdf (дата обращения: 21.04.19)
8. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 18 апреля 2018 г. по делу № А14-2099/2017. URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/82e8a08a-6483-4579-bdef-9ab5e0aa94bf/aea48cfa-7b23-4d52-a4a3-27da0ebf380e/A14-2099-2017__20180418.pdf (дата обращения: 21.04.2019).
9. Постановление Двадцатого арбитражного апелляционного суда от 9 ноября 2016 г. по делу № А68-2206/2016. URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/b1c2faf8-4c7d-427e-b521-c4e16887ce9e/02cfa08c-cbeb-4254-bcd4-2e0a7f19d442/A68-2206-2016__20161109.pdf (дата обращения: 21.04.2019).
10. Иванова С.В. Секрет производства (ноу-хау): понятие и правовое регулирование. URL:

<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CJI&n=114952#06964391643636345> (дата обращения: 16.04.2019).

11. Рагулина А.В., Никитова А.А. Интеллектуальная собственность: понятие, содержание и защита. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18515#06695413133578736> (дата обращения: 16.04.2019).

12. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (части четвертой): в 2 т. Т. 1 / под ред. Л.А. Трахтенгерц. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18386#07208347910222708> (дата обращения: 16.04.2019).

13. Пленум Верховного Суда РФ подготовил новые разъяснения практики применения судами положений четвертой части ГК РФ. URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/57485.html/> (дата обращения: 20.04.2019).

*Видякина Т.А.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Кононов П.И.,
д.ю.н., профессор Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Производство по жалобам как вид административной деятельности, его особенности и черты

Ежегодно как граждане, так и юридические лица направляют в органы государственной власти, органы местного самоуправления десятки тысяч жалоб на действие и бездействие органов публичной власти и должностных лиц. В науке административного права на сегодняшний день накопилось достаточно нерешенных проблем, что самым негативным способом сказывается на качестве административно-правового регулирования общественных отношений. Одной из актуальных проблем, которая требует своего адекватного разрешения, является реализация института права жалобы в административном праве.

В отрасли и науке административного права существуют несколько определений жалобы как правового средства защиты граждан и юридических лиц. Существует законодательное определение понятия жалобы. Согласно статье четвертой Федерального закона «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» жалоба – это просьба гражданина о восстановлении или защите его нарушенных прав, свобод или законных интересов либо прав, свобод или законных интересов других лиц [2]. Законодатель определяет жалобу как просьбу гражданина, то есть вежливое обращение к кому-либо, призывающее что-либо сделать.

Однако в науке существует другое мнение по поводу определения жалобы. Например, кандидат юридических наук, профессор, Екатерина Сергеевна Шугрина в своей работе «Техника юридического письма» указывает, что жалоба

— это письменное требование, обращенное к уполномоченному государственному органу об устранении нарушений прав и законных интересов [10, с. 75]. Так, профессор подчеркивает, что жалоба – это требование гражданина, а не его просьба, причем выражается это отличие в категоричной форме изъясления представленного документа.

Стоит отметить, что в отличие от просьбы, где проситель представляет уполномоченному лицу, рассматривающему жалобу возможность выбора в решении какого-либо нарушения, требование предполагает безусловное решение возникшего вопроса, касающегося нарушения прав, свобод или законных интересов граждан. Таким образом, представляется, что в отличие от законодательного, научное определение понятия жалобы дает просителю больше прав на удовлетворение своих законных требований.

Производство по жалобам граждан и юридических лиц – особый вид административной деятельности, в процессе которой осуществляется последовательный ряд действий, выполняются обязанности, реализуются права. Производство по жалобам также как и производство по предложениям и заявлениям граждан опирается на конституционное право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления (ст. 33 Конституции Российской Федерации) [4, с. 270].

На федеральном уровне производство по жалобам урегулировано Федеральным законом от 02.05.2006 N 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации». Что же касается особенностей процедур рассмотрения специальных жалоб, то они устанавливаются только федеральными законами.

Еще В. И. Ремнев в своем труде «Право жалобы в СССР» отмечал, что институт права жалобы в регулировании общественных отношений является не только средством защиты субъективных прав граждан, но и средством предотвращения правонарушений, укрепления правопорядка и законности, средством улучшения работы государственного аппарата [9].

Поэтому институт права жалобы в административном праве представляет собой совокупность норм права как материального, так и процессуального характера, реализуемых в рамках административно-юрисдикционного процесса и призванных защищать права и законные интересы физических, юридических лиц, а также индивидуальных предпринимателей [7, с. 356-357].

Заслуженный деятель науки Российской Федерации И.Ш. Киясханов отмечает, что юридическая природа жалобы в определенной степени сходна с юридической природой гражданского иска: их, с одной стороны, можно рассматривать как материально-правовое требование, с другой как средство возбуждения процесса, а также как основание приобретения лицами, их подавшими, определенных процессуальных прав [6, с. 120].

Процесс производства по жалобам, как и в целом административный процесс, направлен, прежде всего, на обеспечение реального действия регулятивных норм различных отраслей права, определяющих права и

обязанности физических лиц и организаций в соответствующих, возникающих в жизни материальных правоотношениях. Основной задачей такого процесса является приведение в действие государственно-правового механизма, позволяющего гражданам и организациям реализовать возникшие у них в правоотношениях соответствующие субъективные юридические права и обязанности. В то же время в рамках административного процесса осуществляется применение компетентными органами и должностными лицами исполнительной власти охранительных норм в целях обеспечения законности и правопорядка в государстве [5, с. 534].

Административная жалоба чаще всего разрешается еще на стадии досудебного производства, но это не исключает право граждан на обращение в суд. Это очень важное положение необходимо для понимания данного феномена административного процесса. В административной литературе, к сожалению, иногда встречаются мнения, что судебный порядок рассмотрения споров, вытекающих из административно-правовых отношений, не относится к административному процессу. Но большинство ученых (Н.Г. Салищева, Д.Н. Бахрах, В.Д. Сорокин Ю.М. Козлов и др.) справедливо полагают, что рассмотрение споров в системе административной юстиции, т.е. судах общей, гражданской, арбитражной юрисдикции выступает составной частью административного процесса [4, с. 271].

Досудебный порядок, в отличие от судебного, является более простым с точки зрения подготовки и оформления документов. Во-первых, вышестоящие органы или должностные лица не имеют права оставлять полученную жалобу без рассмотрения. Во-вторых, административное обжалование является бесплатным для заявителя: государственная пошлина (иная плата) за рассмотрение подобных обращений не взимается, как это происходит, например, при обращении в судебные инстанции [12].

Некоторые ученые считают, что процессуальный порядок рассмотрения административных жалоб не систематизирован как отдельный способ защиты прав граждан на уровне федерального законодательства. Так, Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан» устанавливает порядок рассмотрения жалоб лишь как разновидности обращений. Рассмотрение жалоб, поступающих в различные органы власти, существенно различается и представляет собой разрозненные механизмы, что не способствует единообразию правоприменительной практики [8, с. 247-248].

Однако в производстве по общим административным жалобам все же можно выделить стадии, которые присущи любой процедуре их рассмотрения.

Таким образом, выделяют пять стадий производства по жалобам:

- 1) Принятие жалобы;
- 2) Подготовка к рассмотрению жалобы;
- 3) Рассмотрение жалобы в административном порядке;
- 4) Принятие решения по жалобе;
- 5) Пересмотр решения по жалобе.

Принятие административной жалобы – это первая стадия в процедуре рассмотрения обращений граждан и юридических лиц, которая состоит из нескольких этапов.

Первый этап заключается в непосредственной подаче и регистрации письменного или устного обращения. Жалоба подается физическими или юридическими лицами в органы исполнительной власти, местного самоуправления, организации или тем должностным лицам, к непосредственному ведению которых относится разрешение вопроса. Гражданин вправе самостоятельно определить орган, в который он обращается. В случае письменного обращения она может быть направлена по почте или лично передана гражданином в канцелярию или приемную того органа, в который он обращается [4, с. 278].

Этап подготовки к рассмотрению жалобы имеет место в специальных процедурах рассмотрения обращений граждан. Так, например, самым ярким примером в практике рассмотрения жалоб является обжалование постановлений об административном правонарушении. Право обжалования постановления по делу об административном правонарушении всегда рассматривалось как одна из важных гарантий соблюдения прав и свобод человека и гражданина [11].

Для обеспечения объективности и всесторонности рассмотрения поступившей жалобы в некоторых случаях привлекаются специалисты, а также образуются специальные комиссии, необходимые для сбора, анализа и проверки информации, на основе которой подается жалоба.

Специальные процедуры рассмотрения жалоб, указаны в правовых актах, регламентирующих порядок деятельности соответствующего органа или должностного лица.

Для рассмотрения жалоб, направленных в органы прокуратуры, существует «Инструкция о порядке рассмотрения обращений и приема граждан в органах прокуратуры Российской Федерации», где процедуру рассмотрения жалоб условно можно разделить на два этапа.

Первый из них – предварительное рассмотрение, по результатам которого выносится промежуточное решение (о принятии к разрешению, о возврате заявителю и др.). Вторым этапом является непосредственно разрешение жалобы. По итогам ее рассмотрения выносится окончательное решение (например: «удовлетворено», «отклонено», «разъяснено» и др.).

Такой подход представляется интересным и в принципе применимым к процедуре рассмотрения обращений граждан не только в органах прокуратуры, но и во всех случаях, предусмотренных Федеральным законом «О порядке рассмотрения обращений граждан в Российской Федерации».

Особенности рассмотрения жалоб граждан также отмечены в других нормативно-правовых актах, например, порядок рассмотрения жалоб, направленных в налоговый орган указан в Налоговом кодексе Российской Федерации.

Так, в ст. 140 Налогового Кодекса РФ указано, что вышестоящий налоговый орган рассматривает жалобу, а также документы, подтверждающие

доводы лица, подавшего жалобу, а также материалы, представленные нижестоящим налоговым органом, без участия лица, подавшего жалобу [1].

В обычном порядке жалоба рассматривается в срок до одного месяца, за исключением случаев, когда характер предложения требует дополнительного изучения или истребования дополнительных документов, при таких обстоятельствах руководитель органа исполнительной власти или местного самоуправления вправе продлить срок рассмотрения обращения не более чем на 30 дней. Об этом решении обязательно сообщается лицу, внесшему предложение. Жалоба, не требующая дополнительной проверки и изучения, рассматривается безотлагательно, но не позднее 15 дней [2].

Следующий этап — это принятие решения по жалобе. В любой властной деятельности принятие акта (решения, закона, приговора) является центральным моментом его функционирования. А стадия принятия решения – главная в любом административном производстве. Решение по административной жалобе может быть принято в двух формах.

1) Решение об удовлетворении жалобы. Удовлетворяя жалобу, вышестоящий орган или должностное лицо либо признает неправомерными действия (бездействие) нижестоящего органа (должностного лица) и одновременно определяет перечень действий, которые должны быть совершены в целях устранения допущенных нарушений, либо самостоятельно совершает такие действия, если это относится к его компетенции. Жалоба может быть удовлетворена полностью или частично.

2) Отказ в удовлетворении жалобы. В данном случае признается правомерным обжалуемое решение, действия (бездействие) органа или его должностного лица.

В решении по жалобе обязательно разъясняется порядок дальнейшего обжалования решения, действий (бездействия) уполномоченных органов и их должностных лиц со ссылкой на соответствующие нормы законодательства, которыми предусмотрена возможность подобного обжалования.

Под пересмотром понимается рассмотрение дел органами, на которые возложен контроль за законностью постановлений по делам об административных правонарушениях, или повторное рассмотрение дел органом, принявшим постановление, либо рассмотрение дела по подведомственности иным органом, если оно было рассмотрено некомпетентным субъектом административной юрисдикции.

Пересмотр - это новое разбирательство дела субъектом, наделенным правом отменить, изменить или оставить ранее принятое постановление без изменения. Эта стадия факультативная и осуществляется, если заявитель не удовлетворен результатами рассмотрения и принятым решением по административной жалобе.

Обжалование может быть осуществлено в административном или судебном порядке. Административный порядок подразумевает обращение с жалобой в вышестоящий по подчиненности орган государственной власти или направление жалобы в надзирающее ведомство, чаще всего в органы прокуратуры,

Администрации Президента и Правительства Российской Федерации, Уполномоченному по правам человека, которые осуществляют в широком плане надзор за законностью деятельности органов исполнительной власти и местного самоуправления [3, с. 252].

Принимая во внимание вышеуказанное, можно сделать вывод. Производство по жалобе проводится в рамках административной юрисдикции, которая проявляется в рассмотрении и разрешении полномочными исполнительными органами (должностными лицами) спорных вопросов применения материально-правовых норм, в правовой оценке поведения участников административно-правовых споров. Производство по жалобам опирается на конституционное право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления. Поэтому, в юридическом понимании жалоба – это адресованное компетентному субъекту, наделенному властными полномочиями, заявление о действиях третьего лица, нарушающих интересы заявителя, с требованием устранить эти нарушения и (или) их негативные последствия.

Библиографический список

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Российская газета, № 148-149, 06.08.1998.
2. Федеральный закон РФ от 2 мая 2006 г. №59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 08.05.2006, № 19, ст. 2060.
3. Андреев А. А. и др. Административно-процессуальное право. Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, 2013. 468 с.
4. Каплунов А. И. Административно-процессуальное право / Курс лекций. М.: ДКО, СПб МВД России, 2009. 329 с.
5. Кикоть В.Я., Кононов П.И., Килясханов И.Ш. Административное право России: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция». – 5-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2012. 759 с.
6. Килясханов И.Ш. Административно-процессуальное право М.: ЮНИТИ – ДАНА, Закон и право, 2004. 399 с.
7. Костенников М.В., Куракин А.В., Кононов А.М., Кононов П.И. Актуальные проблемы административного права: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / М.В. Костенников, А.В. Куракин, А.М. Кононов, П.И. Кононов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. 383 с.
8. Попов Л.Л. Административный процесс Российской Федерации: учебник. Москва: Оригинал-макет, 2017. 352 с.
9. Ремнев В.И. Право жалобы в СССР: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1963. С. 4.
10. Шугрина Е.С. Ш-95 Техника юридического письма: Учеб.-практ. пособие. М., 2000. 272 с.

11. Гув А.Н. Комментарий к Кодексу об административных правонарушениях. Специально для системы ГАРАНТ, 2010 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/5872064/> (дата обращения 20.04.2019).

12. Порядок административного обжалования // «Кадровые решения» №7 2010 / Трудовые споры. [Электронный ресурс]. URL: https://www.profiz.ru/kr/7_2010/poradok_amin_obzalovania/ (дата обращения 20.04.2019).

Волгина Д.Е.
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Барамзина О.Н.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»

Развитие законодательства о нотариате в Российской Федерации

Впервые частный нотариат был провозглашен 11 февраля 1993 года с принятием «Основ законодательства РФ о нотариате». С этого момента нотариус, осуществляя нотариальную деятельность на принципе самофинансирования, выполняет публично-правовые функции под личную ответственность за совершение нотариальных действий и содержание нотариальной конторы. Сформировавшаяся система нотариата была взята за основу построения деятельности других профессиональных сообществ (адвокатов, арбитражных управляющих, оценщиков, страховщиков и др.). Практически полностью решены проблемы по удовлетворению потребностей участников гражданских правоотношений в нотариальных услугах. Профессия нотариуса стала престижной и востребованной.

В настоящее время нотариат сохраняет свою значимую роль и является одним из важнейших институтов гражданского общества, обеспечивая защиту прав и интересов физических и юридических лиц. Однако, за более чем 20 лет, прошедших с момента принятия «Основ законодательства о нотариате» произошли существенные изменения в правовой и политической сферах страны, что послужило необходимостью обновления существующего законодательства, регулирующего деятельность нотариусов [8, С. 43].

В течение длительного времени велась продуктивная работа по совершенствованию законодательства в сфере нотариате. Итогом стало принятие ряда законов. В частности, ФЗ № 379 [5] и ФЗ № 457 [4], ФЗ № 332 [2], которые внесли некоторые важные изменения в действующее законодательство, в частности, в Гражданский кодекс РФ и в «Основы законодательства о нотариате».

С 1 января 2017 года в «Основах законодательства РФ» о нотариате» дополнены ч. 4 ст. 5; ч. 2 ст. 25; ч. 2. ст. 30 и др. Самыми основными изменениями коснулись института доверенности. Так, в соответствии с положениями ФЗ-332

теперь любую доверенность можно отменить в нотариальной форме. Также, Федеральной нотариальной палатой (далее – ФНП) был создан онлайн-сервис, который позволяет проверить подлинность доверенности по реквизитам. Государственным и муниципальным органам в рамках оказания ими соответствующих услуг предоставлена возможность проверить соответствие содержание предъявленной доверенности подлиннику. В ответ на запрос в Единую информационную систему нотариата, не позднее чем через день они получают ответ, соответствует ли содержание предоставленного документа оригиналу доверенности [8, С.43].

Кроме этого, закон предусматривает публичный статус для Реестра отменённых доверенностей, который сейчас доступен на сайте ФНП. Данные изменения играют большую роль, ведь раньше доверитель должен был лично известить всех заинтересованных лиц о факте отмены доверенности, а также понести почтовые расходы, потратить своё личное время и т.д. На сегодняшний день можно просто удостоверить в любой нотариальной конторе отмену доверенности. Уже на следующий день данная информация будет опубликована в реестре и доступна всем гражданам, которые пожелают сделать запрос по номеру этой доверенности. Следует отметить, что с момента появления подобной информации на сайте по закону предполагается, что все заинтересованные лица оповещены об отмене данной доверенности. Немаловажным нововведением считается то, что теперь законом урегулированы размеры платы нотариусам за услуги правового и технического характера, которые могут быть оказаны, помимо совершения всякого рода нотариальных действий. Предельный размер платы за оказание подобных услуг нотариусами устанавливается каждый год нотариальной палатой.

Итак, ФЗ-332 значительно расширил круг полномочий и ответственности нотариуса.

Однако, это не единственный закон, принятый в рамках развития законодательства в сфере нотариата. Немаловажную роль играет ФЗ № 360 [3], которым предусмотрено расширение перечня применения исполнительной надписи нотариуса. Это сделано с целью ослабить имеющуюся нагрузку на суды, предоставить банкам, а также физическим и юридическим лицам возможность быстрого и законного решения проблем невыплаты долгов. Так, согласно закону, если должник не исполняет свои обязанности, то кредитор сможет обратиться непосредственно к судебным приставам, если на договоре будет подпись нотариуса. Данная норма закона ориентирована на борьбу с произволом коллекторов, так как судебный пристав (в отличие от них) действует в строгом соответствии с буквой закона, при чем права должников признаются и защищаются точно таким же образом, как и права кредитора. Еще одно изменение в рамках ФЗ – 360 касается возможности внесудебного обращения взыскания. Теперь к нотариусу смогут обращаться банки в тех случаях, когда кредитный договор предусматривает возможность внесудебного обращения взыскания, а также граждане, которым предоставлено право истребовать свои долги с должников, но при условии заранее составленного договора займа

(договора купли-продажи), по которому с ними не расплатились, заверенного у нотариуса.

Преобразования в сфере нотариата не обошли стороной и предпринимателей. Теперь список участников обществ с ограниченной ответственностью (далее – ООО) можно будет хранить у нотариуса – в рамках Единой информационной системы нотариата, которая сейчас активно развивается и совершенствуется. По замыслу законодателя, при хранении сведений об участниках ООО в данном реестре они всегда будут доступны для участников общества, и собственник доли в ООО сможет всегда избежать проблем, как правило, возникающих в случае исчезновения или смерти генерального директора организации.

Согласно еще одним изменениям, внесенным Федеральным законом от 03.07.2016 N 360-ФЗ в числе прочего порядок совершения нотариальных действий нотариусами регулируется в том числе Регламентом совершения нотариусами нотариальных действий. [6]. В общих положениях документа закреплены нормы об источниках информации, необходимой для проведения нотариальных действий (далее — НД). К таким источникам относятся акты государственных органов, муниципалитетов, должностных лиц зарубежных стран, в том числе в форме электронного документа; государственные реестры и другие информационные ресурсы; Единая информационная система нотариата (ЕИС); заявления физических лиц и юридических лиц, обратившихся с заявлениями об осуществлении НД; документы, исходящие от упомянутых выше лиц. Также установлены следующие способы фиксирования необходимых данных: внесение данных в реестр НД, в том числе созданный в ЕИС; закрепление сведений в тексте документа, оформленного нотариально; помещение документа или его копии или распечатанного образа электронного документа в дело; составление протокола, в котором фиксируется необходимая информация. В разделах 3–20 Регламента закреплены данные об объемах информации, которая необходима для совершения того или иного НД. В разделах 3–5 отражен объем сведений, собираемых о заявителях. В разделах 6–20 содержится перечень документов, которые необходимы для совершения различных НД. Например, для оформления наследства необходимо установить время и факт его открытия по документам органов ЗАГС или таких органов зарубежных стран; место открытия наследства по судебному акту или документам, подтверждающим последнее место жительства умершего или место нахождения его имущества и т.д.

Итак, в условиях, когда круг полномочий нотариусов планомерно расширяется, появляются новые компетенции Регламент совершения нотариусами нотариальных действий выступает четким ориентиром как для самих нотариусов, так и для дополнительной защиты интересов тех, кто обращается в нотариальные конторы.

Следующее важное изменение было сделано 1 января 2017 года и касалось отмены ограничения на удостоверение нотариусом договора купли-продажи недвижимости у нотариуса по месту её нахождения. Теперь граждане могут

обратиться для удостоверения сделок с недвижимостью к любому нотариусу в пределах субъекта РФ.

3 августа 2018 года был подписан федеральный закон, внесший изменения в отдельные законодательные акты Российской Федерации, в том числе в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате. (Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 338-ФЗ) [1].

Так, Основы законодательства РФ о нотариате были дополнены положениями, касающимися оплаты услуг правового и технического характера. Эти изменения вступили в силу 4 августа 2018 года.

В ст. 22 Основ законодательства РФ о нотариате теперь закреплено, что размер оплаты нотариального действия, совершенного нотариусом, занимающимся частной практикой, определяется как общая сумма нотариального тарифа и стоимости услуг правового и технического характера [7]. При этом уточнено, что услуги правового и технического характера, подлежащие оплате в связи с совершением частным нотариусом нотариального действия, включают в себя правовой анализ представленных документов, проектов документов, полученной информации; консультирование по вопросам применения норм законодательства; осуществление обязанностей и полномочий, предусмотренных законодательством, в связи с совершением нотариального действия; изготовление документов, копий, скан-образов документов, отображений на бумажном носителе образов электронных документов и информации, полученной в том числе в электронной форме; техническое обеспечение хранения документов или депонированного имущества, в том числе денежных сумм; иные услуги правового и технического характера.

Рассматриваемым федеральным законом в Основы законодательства РФ о нотариате и ряд других законодательных актов были внесены и иные изменения. В частности, введена обязательная нотариальная форма для договоров ипотеки долей в праве общей собственности на недвижимое имущество, в том числе при ипотеке всеми участниками долевой собственности своих долей по одной сделке. Эти поправки вступили в силу с 4 августа 2018 года. За нотариусами закреплена обязанность после удостоверения ими договора, на основании которого возникает право на недвижимое имущество (долю в праве собственности на недвижимое имущество), подлежащее государственной регистрации, незамедлительно, но не позднее окончания рабочего дня или в сроки, установленные сторонами в договоре, представить в электронной форме заявление о государственной регистрации прав и прилагаемые к нему документы в Росреестр. При этом стороны сделки могут отказаться от подачи документов нотариусом. Аналогичная обязанность появилась у нотариусов и после выдачи свидетельства о праве на наследство, свидетельства о праве собственности на долю в общем имуществе по заявлению пережившего супруга. Эти изменения вступили в силу 1 февраля 2019 года.

Кроме этого, по вышеупомянутому закону упрощается удостоверение электронных документов, теперь их достаточно подписать электронной

подписью в присутствии нотариуса, юридическую силу такому документу обеспечивает нотариус, удостоверяя его своей подписью; вводятся единые стандарты, регламентирующие прием граждан, ориентированные на создание «единого информационного пространства нотариата»; уточняются нюансы, касающиеся обработки и исключения данных из Реестра уведомлений о залоговом обременении движимого имущества и т.д.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что законодательство о нотариате в Российской Федерации постоянно развивается и совершенствуется. Первые результаты изменений, внесённых в законодательство, будут заметны уже очень скоро, и можно не сомневаться в том, что данные новеллы дадут позитивный эффект.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 338-ФЗ (последняя редакция) // «Собрание законодательства РФ», 06.08.2018, N 32 (Часть II), ст. 5131.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в статьи 188 и 189 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате» от 03.07.2016 N 332-ФЗ (последняя редакция) // «Собрание законодательства РФ», 04.07.2016, N 27 (часть II), ст. 4265.

3. Федеральный закон от 3 июля 2016 г. № 360-ФЗ (ред. от 30.11.2016) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». // СЗ РФ. 2016. № 27 (часть II). Ст. 4293.

4. Федеральный закон от 29.12.2014 N 457-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 05.01.2015, N 1 (часть I), ст. 10.

5. Федеральный закон от 21.12.2013 N 379-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // «Собрание законодательства РФ», 23.12.2013, N 51, ст. 6699.

6. Приказ Минюста России от 30.08.2017 N 156 «Об утверждении Регламента совершения нотариусами нотариальных действий, устанавливающего объем информации, необходимой нотариусу для совершения нотариальных действий, и способ ее фиксирования» (вместе с «Регламентом совершения нотариусами нотариальных действий, устанавливающий объем информации, необходимой нотариусу для совершения нотариальных действий, и способ ее фиксирования», утв. решением Правления ФНП от 28.08.2017 N 10/17, приказом Минюста России от 30.08.2017 N 156) (Зарегистрировано в Минюсте России 06.09.2017 N 48092) [Электронный ресурс] // <http://www.garant.ru>. Режим доступа: <https://www.garant.ru/news/1213591/>. (Дата обращения 18.03.2019).

7. В Основах законодательства о нотариате уточнен состав услуг правового и технического характера [Электронный ресурс] // <http://www.garant.ru>. Режим доступа: <https://www.garant.ru/news/1213591/>. (Дата обращения 17.0.2019).

8. Филиппова О.В. Становление нотариата в России: история и современность // Нотариальный вестник. 2013. № 9. С. 43

*Вычегжанин Р.Д.,
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Пекшеев А.В.,
к.м.н., доцент, ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Сущность процедуры «реструктуризация долгов гражданина» и вопросы её эффективности

Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» [1] (по тексту Закон о банкротстве) с поправками [2], позволяющими применять процедуры банкротства в отношении граждан, вступил в силу 1 октября 2015 года.

Субъектами правоотношений банкротного законодательства Российской Федерации, наделенными правом на подачу заявления о признании гражданина несостоятельным (банкротом) выступают: гражданин, конкурсный кредитор, уполномоченный орган (п. 1 ст. 213.3 Закона о банкротстве).

Одним из основных требований к лицу, подающему заявление о признании гражданина несостоятельным (банкротом), является наличие задолженности в размере не менее 500 тысяч рублей, срок уплаты которых наступил не менее 3 месяцев, предшествующих дате подачи заявления (п. 2 ст. 213.3 Закона о банкротстве).

Законодательство о банкротстве для граждан предусматривает обязанность инициирования процедуры собственного банкротства в случае, если удовлетворение требований одного или нескольких кредиторов препятствует погашению обязательных платежей в полном объеме перед другими кредиторами. В этом случае размер долга гражданина не может быть менее 500 тысяч рублей. Заявление о несостоятельности (банкротстве) должно быть подано в арбитражный суд не позднее чем через 30 рабочих дней со дня, когда гражданин узнал или должен был узнать о неспособности уплаты долгов (п. 1 ст. 213.4 Закона о банкротстве).

Действующим законодательством предусмотрено право гражданина на обращение в суд с заявлением о признании несостоятельным (банкротом) в том случае, если гражданин предвидит собственное банкротство, имеются обстоятельства, свидетельствующие о реальной невозможности исполнения денежных обязательств перед кредиторами. Гражданин должен отвечать признакам неплатежеспособности и (или) признакам недостаточности имущества (п. 2. ст. 213.4 Закона о банкротстве).

По смыслу действующего законодательства о банкротстве в Российской Федерации процедура реструктуризации долгов гражданина является реабилитационной.

Современное понимание реабилитационной составляющей процедур банкротства явилось следствием правотворчества ученых XX века, однако идея реабилитации должника появилась задолго до этого.

Известный ученый Г.Ф. Шершеневич в начале XX века излагал следующую точку зрения: «полное расстройство частного хозяйства, к которому приводит открытие над ним конкурсного производства, возбуждает стремление предотвратить эти печальные последствия, дать ему возможность оправиться и выйти из критического положения» [3, с. 155].

Г.Ф. Шершеневичем были предложены варианты реабилитации должника, предусматривающие отсрочку платежей, заключение предупредительного мирового соглашения, судебная ликвидация [4, с. 155-158].

Реструктуризация долгов гражданина — это реабилитационная процедура в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан, регулируемая статьями 213.1 - 213.23 параграфа 1.1 Закона о банкротстве.

Комментируя статью 213.2 Закона о банкротстве, ученый О.А. Макарова дает следующее определение понятию реструктуризация долгов гражданина: «под реструктуризацией долгов гражданина понимается реабилитационная процедура, применяемая в деле о банкротстве к гражданину, в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов» [5].

Автор настоящей статьи соглашается с определением понятия реструктуризации долгов гражданина в авторстве учёного О.А. Макаровой, который говорит о реабилитационной природе направленности процедуры реструктуризации долгов.

Процедура реструктуризации долгов гражданина является эффективным инструментом для выхода из тяжелого материального положения в случае, если гражданин в силах выплатить долг в течение 2-3 лет. После вынесения в отношении гражданина определения о введении процедуры реструктуризации долгов (п. 2 ст. 213.11 Закона о банкротстве) вводится мораторий на удовлетворение требований кредиторов по денежным обязательствам, об уплате обязательных платежей; должник, кредитор, уполномоченный орган вправе представить арбитражному суду план реструктуризации долгов.

В случае утверждения судом плана реструктуризации долгов и последующего успешного его исполнения, гражданину не приходится претерпевать неблагоприятных последствий, связанных с реализацией его имущества на торгах и ограничениями, накладываемыми Законом о банкротстве на сферу экономической и управленческой деятельности гражданина.

Согласно статистическим показателям Единого федерального реестра сведений о банкротстве (по тексту ЕФРСБ), изложенным в бюллетене ЕФРСБ от 31 декабря 2018 года [6], за период с 1 октября 2015 года по 31 декабря 2018 года

суды ввели в отношении граждан 24 015 процедур реструктуризации долгов и 94 254 процедуры реализации имущества.

При этом за период с 1 октября 2015 года по 31 декабря 2018 года в отношении граждан были завершены только 573 процедуры реструктуризации долгов.

Таким образом, за период с 1 октября 2015 года по 31 декабря 2018 года, в процедурах реструктуризации долгов граждан были удовлетворены требования кредиторов в рамках исполнения плана реструктуризации долгов в 2,4 % случаев, что говорит о низкой эффективности процедуры реструктуризации долгов в аспекте удовлетворения требований кредиторов.

В 2018 году число судебных решений о признании граждан несостоятельными (банкротами) выросло в 1,5 раза к 2017 году и составило 43 984 штуки. Всего за период с 1 октября 2015 года по 31 декабря 2018 года удовлетворено требований кредиторов на сумму, млрд. руб.: 2016 год – 0,1; 2017 год – 1,8; 2018 год – 5,2. Таким образом, динамика показателя, свидетельствующего об удовлетворении требований кредиторов, показывает трехкратный рост. Из изложенного можно сделать вывод, что требования кредиторов в большинстве случаев удовлетворяются в процедуре реализации имущества гражданина.

За период с октября 2015 года по октябрь 2017 года граждане инициировали 87% дел о собственном банкротстве. Кредиторы выступили инициаторами в 12% дел, Федеральная налоговая служба в 1% дел. В 2018 году граждане инициировали 86% дел о собственном банкротстве, в отношении которых раскрыты такие данные. Кредиторы выступили инициаторами в 12% дел, Федеральная налоговая служба в 1% дел.

Рассмотренные статистические данные свидетельствуют о явной ликвидационной направленности процедур в сфере несостоятельности (банкротства) граждан. В подавляющем большинстве случаев происходит списание задолженностей в рамках процедуры реализации имущества.

По мнению автора статьи, проблемы эффективности процедуры реструктуризации долгов заключаются в следующем:

1) продолжниковая направленность законодательства о несостоятельности (банкротстве) граждан не стимулирует граждан к исполнению обязательств;

2) недостаточный срок для исполнения плана реструктуризации долгов гражданина способствует пассивному поведению участников банкротного процесса;

3) низкий уровень финансовой грамотности населения порождает проблему невозвратности долгов;

4) несвоевременность законодательного регулирования «острых вопросов» в сфере потребительского кредитования (ограничение уровня процентных ставок, ограничение доступности потребительских кредитов (займов), ограничение уровня долговой нагрузки на семью, наложение запрета по выдаче микрозаймов под залог жилья, ограничение деятельности по возврату

просроченной задолженности) способствует формированию негативного имиджа кредиторов и неисполнимых (непосильных) обязательств;

5) нежелание (отсутствие интереса) большинства кредиторов принимать участие в процессе подготовки и (или) согласования плана реструктуризации долгов гражданина и стремление к удовлетворению требований в рамках процедуры реализации имущества;

6) другие.

Для повышения уровня эффективности процедуры реструктуризации долгов, устранения ликвидационной направленности в сфере потребительского банкротства, автору видится обоснованным принятие следующих мер:

1) увеличение периода подозрительности сделок гражданина с 3 до 5 лет, поскольку при увеличении периода подозрительности сделок будут отсеиваться некоторые недобросовестные граждане, совершившие незаконные сделки с целью невозврата долгов;

2) увеличение срока реализации плана реструктуризации долгов, с 3 до 5 лет, что позволит большинству граждан исполнить план реструктуризации долгов и не претерпевать неблагоприятных последствий банкротства;

3) увеличение числа и распространенности мероприятий, направленных на повышение уровня финансовой грамотности населения посредством проведения уроков в школах и лекций в университетах, показа социальных реклам по телевидению, проведение бесед в радиоэфире, обяание банков и других финансовых организаций предупреждать заемщиков о последствиях невозврата долгов и ознакомление заемщиков со статистикой невозврата долгов;

4) обеспечение своевременного и эффективного регулирования законодательства в сфере потребительского кредитования (предоставления займов), что возможно достичь путем оперативного анализа действия правовых норм и выявления их недостатков, скорейшего их устранения и принятия законодательных новелл в сокращенные сроки (в приоритетном порядке).

По мнению автора статьи, при создании для граждан на законодательном уровне специальных условий, позволяющих все чаще принимать на себя исполнимые обязательства, а также условий, способствующих восстановлению платежеспособности в рамках процедуры реструктуризации долгов, институт несостоятельности (банкротства) возымеет социально-полезную роль в ином значении, сформирует гражданское общество, способное принимать взвешенные финансовые решения. Предложенные меры будут способствовать устранению проблемы «потребительского» отношения к институту несостоятельности (банкротства).

Библиографический список

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.

2. Поправки введены Федеральным законом «Об урегулировании особенностей несостоятельности (банкротства) на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в

отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 29.06.2015 № 154-ФЗ // СЗ РФ. 2015. № 27. Ст. 3945.

3. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. М., 2016. Т. IV. С. 155.

4. Там же. С. 155 — 158.

5. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)» (постатейный). Баринов А.М., Бушев А.Ю., Городов О.А. и др. / под ред. В.Ф. Попондопуло. М.: «Проспект», 2017.

6. Статистический бюллетень Единого федерального реестра сведений о банкротстве. Режим доступа: <https://www.fedresurs.ru/news> (дата обращения 13.04.2019).

*Галкина И.В.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

О проблемах правового регулирования государственной регистрации заключения брака

Ст. 1 Семейного кодекса Российской Федерации [1] фиксирует основные начала семейного законодательства современной России. Принцип государственного признания брака, заключенный в органах записи актов гражданского состояния в установленном законом порядке, является основополагающим принципом семейного и других смежных отраслей права. Только зарегистрированный брак порождает правовые последствия. Таким способом государство защищает имущественные и личные права граждан.

Государственная регистрация актов гражданского состояния призвана решать поставленные государством задачи: осуществление контроля за соблюдением законодательно установленных условий и порядка вступления в брак; сбор фактов статистической отчетности, необходимых для разработки направлений государственной семейной политики и решения демографических задач; удовлетворение личных интересов и потребностей граждан в создании семьи посредством официального оформления брачных отношений между мужчиной и женщиной.

В настоящее время институт брака регулируется в основном нормами Семейного Кодекса Российской Федерации и Гражданского Кодекса Российской Федерации (ст. 4 СК РФ). Говоря о регламентации брачно – семейных отношений, необходимо выделить ещё один ключевой нормативный акт, регулирующий порядок государственной регистрации заключения брака - Федеральный закон от 15 ноября 1997 г. №143-ФЗ «Об актах гражданского состояния» [2]. Во исполнение указанного закона Правительство РФ приняло ряд постановлений [3, 4, 5].

Несмотря на многочисленные нормативные акты, регламентирующие деятельность органов ЗАГС, до сих пор многие вопросы, связанные с регистрацией актов гражданского состояния не урегулированы законодательно.

Попытаемся разобраться в сложившейся ситуации, проанализировав несколько ситуаций, возникающих при государственной регистрации заключения брака.

Условиям и порядку заключения брака посвящена глава 3 СК РФ, глава 3 Федерального закона «Об актах гражданского состояния». На сотрудников органов ЗАГС возложены обязанности проверки установленных законом условий вступления в брак (ст. 12 СК РФ) и обстоятельств, препятствующих заключению брака (ст. 14 СК РФ). Руководитель органа ЗАГС может отказать в государственной регистрации заключения брака, если располагает свидетельствами, подтверждающими данных обстоятельств (п. 9 ст. 27 ФЗ «Об актах гражданского состояния»). Отказ органа ЗАГС в регистрации заключения брака по каким-либо иным основаниям является незаконным.

Однако законодатель не поясняет каким образом руководитель органа ЗАГС может получить вышеназванные доказательства, если лица, желающие вступить в брак, желают их скрыть и не указывают на их наличие. Все акты гражданского состояния связаны с личной жизнью граждан. В соответствии со ст. 23 Конституции РФ каждый имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну. Публичность брака нарушает данное положение. Поэтому, сведения, ставшие известными сотруднику органа ЗАГС в связи с государственной регистрацией актов гражданского состояния, являются персональными данными, отнесены законом к категории конфиденциальной информации, имеют ограниченный доступ и разглашению не подлежат. Данное положение корреспондируется со ст. 13.2 Федерального закона «Об актах гражданского состояния». Соответственно, руководитель органа ЗАГС не располагает полномочиями на проверку возникших подозрений.

Перечень обстоятельств, препятствующих заключению брака является исчерпывающим. Не допускается заключение брака между лицами, из которых хотя бы одно лицо уже состоит в другом зарегистрированном браке; близкими родственниками (по прямой восходящей и нисходящей линии, полнородными и неполнородными братьями и сестрами); усыновителями и усыновленными; лицами, из которых хотя бы одно лицо признано судом недееспособным вследствие психического расстройства.

Например, сведения о наличии предыдущего брака у лица, желающего вступить в брак, но не предоставляющего подтверждающие документы, сотрудник орган ЗАГС может получить на основании проставленных штампов в паспорте гражданина РФ [6]. Но ни один нормативный акт, регулирующий вопросы регистрации актов гражданского состояния, не содержит требований о предъявлении паспорта даже в момент государственной регистрации заключения брака. Законодательство в данном случае оперирует понятием «документ, удостоверяющий личность», но не указывает на их точный перечень. В качестве документа, удостоверяющего личность, законодателем в различных нормативно-правовых актах приводятся следующие документы: свидетельство о рождении (для лиц, не достигших 14-летнего возраста); дипломатический паспорт; удостоверение личности военнослужащего; военный билет; удостоверение беженца; служебное удостоверение работника прокуратуры [7, 8,

9, 10]. Вышеперечисленные документы, удостоверяющие личность, сведения о семейном положении не содержат.

Можно предположить, что установленный законом месячный срок для регистрации заключения брака (п.1 ст. 11 СК РФ, п. 2 ст. 27 ФЗ «Об актах гражданского состояния») даёт возможность заинтересованным лицам сообщить в орган ЗАГС о наличии вышеперечисленных препятствий к заключению брака между конкретными лицами. Но право на выбор любого органа ЗАГС для регистрации заключения брака на территории РФ (ст. 25 ФЗ «Об актах гражданского состояния») и отсутствие в нашей стране положения о публичности брака делают такое развитие ситуации труднореализуемым. Проанализировав положения законодательства убеждаемся, что лицам, вступающим в брак, не составляет труда скрыть наличие обстоятельств, препятствующих заключению брака.

Коллизионной является и ситуация с отсутствием у руководителя органа ЗАГС прямого основания для отказа в регистрации однополого союза. Так как в части субъективного состава брачных правоотношений ст. 14 СК РФ не содержит нормы, препятствующей к заключению брака между лицами одного пола или трансгендеров. Таким образом, данный отказ косвенным образом может быть обоснован ссылкой на п. 3 ст. 1 и п. 1 ст. 12 СК РФ, устанавливающих принципы добровольности брачного союза мужчины и женщины. Подкрепить данную позицию должностное лицо может ссылкой на позицию Конституционного Суда РФ: «Пункт 1 статьи 12 Семейного кодекса Российской Федерации, согласно которому для заключения брака необходимы взаимное добровольное согласие мужчины и женщины, вступающих в брак, гарантируя тем самым как мужчине, так и женщине равные права и возможности для вступления в брак...» [11]; «Иной подход ряда европейских государств, допускающий заключение однополых браков, не может оказывать влияния на государственную политику Российской Федерации в области семейных отношений, основные начала которой базируются, в частности, на принципе противоположности полов лиц, вступающих в брак, исходящем из отношения к браку как биологическому союзу только мужчины и женщины и не допускающем нахождения в браке лиц одного пола». [12]

Считаем, что назрела объективная необходимость прямого обозначения данного момента в семейном законодательстве путём внесения разнополости супругов в перечень условий заключения брака и запрета на вступление в брак лиц одного пола и лиц, относящих себя к одному полу. В случае дальнейшего распространения подобных отношений подобный чёткий подход позволит избежать альтернативных трактовок воли законодателя на практике и упростит исполнение обязанностей должностным лицам, осуществляющим государственную регистрацию актов гражданского состояния.

Неурегулированным является и вопрос о сокращении срока, предусмотренного для государственной регистрации заключения брака при наличии уважительных причин, (п. 1 ст. 11 СК РФ, п. 3 ст. 27 ФЗ «Об актах гражданского состояния»). Так как законодатель не даёт ни понятия, ни

примерного перечня причин, которые в таких случаях могут быть признаны уважительными, вопрос об этом решает руководитель органа ЗАГС, исходя из сложившейся практики, оценки конкретных жизненных обстоятельств. Время, на которое может быть сокращён срок, определяется в каждом случае исходя из просьбы и в зависимости от конкретных обстоятельств. Трактовка данного положения варьируется от региона к региону по всей территории РФ. Следует так же отметить, что в принятии решений руководитель органа ЗАГС ограничен и опирается на рекомендации уполномоченного федерального органа исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю и надзору в сфере государственной регистрации актов гражданского состояния.

К уважительным причина обычно относят: срочный выезд в длительную командировку, наличие общих детей, беременность, тяжелую болезнь, призыв на военную службу и др. Наличие обстоятельств должны быть подтверждены соответствующими документами: справками учреждения здравоохранения, командировочным удостоверением и т.п. Такие обстоятельства, как фактически сложившиеся длительные супружеские отношения, планируемое приобретение общей собственности, желание заключить брак по религиозным канонам, не считаются основаниями для сокращения месячного срока в практике органов ЗАГС Кировской области в соответствии с рекомендациями Управления Минюста РФ по Кировской области.

На практике данная норма вызывает немало спорных ситуаций, так как подогревает желание граждан «подогнать» личную жизненную ситуацию под положения закона, но не предполагает ни чёткой позиции законодателя, ни единообразия её применения на территории РФ в разных субъектах, ни свободы интерпретации при принятии решения руководителем органа ЗАГС, ограничивая таковую рекомендациями. Соответственно, считаем обоснованной позицию о необходимости законодательно установить закрытый перечень обстоятельств ст. 11 Семейного кодекса РФ.

Исходя из вышеизложенного, считаем, что назрела объективная необходимость в доработке норм действующего законодательства в сфере брачно – семейных отношений. Недостаточность исследований актов гражданского состояния, учащение казусов в правоприменительной деятельности органов ЗАГС, неоднозначность толкования норм — всё это позволяет сделать вывод об актуальности поставленных вопросов. К сожалению, правовое положение органов ЗАГС не вполне ясно, их права и обязанности чётко не определены и нуждаются в едином руководстве в масштабе страны. Это значило бы единое методическое руководство, создание центрального методического совета по руководству деятельностью органов ЗАГС.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/ (дата обращения 12.04.2019).

2. Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» от 15.11.1997 N 143-ФЗ (последняя редакция) // СПС «КонсультантПлюс» URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16758/ (дата обращения 12.04.2019).
3. Постановление Правительства РФ от 06.07.1998 N 709 (ред. от 08.12.2008) «О мерах по реализации Федерального закона «Об актах гражданского состояния» // Собрание законодательства РФ, N 28, 13.07.1998, ст. 3359.
4. Постановление Правительства РФ от 31.10.1998 N 1274 (ред. от 02.02.2006) «Об утверждении форм бланков заявлений о государственной регистрации актов гражданского состояния, справок и иных документов, подтверждающих государственную регистрацию актов гражданского состояния» // Российская газета, N 215, 12.11.1998 (Пост., Формы 1-14).
5. Постановление Правительства РФ от 17.04.1999 N 432 (ред. от 02.02.2006) «Об утверждении Правил заполнения бланков записей актов гражданского состояния и бланков свидетельств о государственной регистрации актов гражданского состояния» // Российская газета, N 85-86, 01-05.05.1999.
6. Указ Президента РФ от 13.03.1997 N 232 «Об основном документе, удостоверяющем личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации».
7. Постановление Правительства РФ от 12.02.2003 N 91 «Об удостоверении личности военнослужащего Российской Федерации».
8. Приказ Министра обороны РФ от 19.11.2007 N 500 «О мерах по выполнению в Вооруженных Силах Российской Федерации Постановления Правительства Российской Федерации от 27 ноября 2006 г. N 719».
9. Федеральный закон от 19.02.1993 N 4528-1 «О беженцах».
10. Ильина О.Ю., Бахтиаров И.П. Регистрация актов гражданского состояния как способ индивидуализации субъектов семейных правоотношений // «Гражданское право», 2009, N 3. С. 9.
11. Определение Конституционного Суда РФ от 18.12.2007 N 851-О-О. «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Рязанова Нагима Габдылахатовича на нарушение его конституционных прав положениями пункта 1 статьи 12 и статьи 14 Семейного кодекса Российской Федерации» // ИПП Гарант.РУ URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/1685459/> (дата обращения 12.04.2019).
12. Определение Конституционного суда Российской Федерации от 16.11.2006 № 496-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Э. Мурзина на нарушение его конституционных прав п. 1 ст. 12 Семейного кодекса РФ» // ЭБ Судебная система Российской Федерации URL: http://www.sudbiblioteka.ru/ks/docdelo_ks/konstitut_big_4169.htm (дата обращения 12.04.2019).

Проблемы правового толкования и регулирования фактических супружеских отношений

В последнее время в отечественных научных публикациях часто встречается термин «кризис семьи» как кризис социального института. Внешне это выражается посредством исчезновения семейного образа жизни, либерализации брачно-семейной морали, возникновения альтернативных моделей семьи, стандартизации брачно-семейных отношений по западному образцу, а также в виде стабильно высокого уровня показателя разводов.

Серьёзным проблемным вопросом при рассмотрении правовой сущности современного брака является так называемое свободное сожительство. По данным последней переписи населения, в таких отношениях состоят более 6,5 миллионов россиян, то есть каждый десятый союз является незарегистрированным. Всё чаще фактические супружеские отношения становятся объектом правовых исследований. Этой теме посвятили свои работы О.Ю. Косова, И.А. Косырева, И.Р. Альбиков, А.В. Слепакова и др. В России данная форма неформальных брачно-семейных отношений получила различные определения. Общий принцип неоднозначности толкования различных по своей природе понятий, используемых в литературе, в том числе и научной, отразил И.Р. Альбиков: «В последнее время всё чаще распространяются альтернативные формы семейно-брачных отношений, так называемые фактическое брачные отношения, т.е. совместное проживание и ведение общего хозяйства без оформления отношений в качестве брака. Такие отношения в юридической литературе принято называть сожительством. В большинстве случаев понятие «сожительство» приравнивается к понятию «гражданский брак». Среди исследователей до сих пор не существует единого мнения о том, как «правильно» называть незарегистрированные в официальных органах отношения между партнёрами, проживающими совместно и ведущими совместное домашнее хозяйство. В общественном мнении, и в литературе понятие «сожительство» отождествляется с другими понятиями, такими как «гражданский брак», «фактический брак», «пробный брак» и т.д.» [1, с. 6] Стоит отметить, что не только в юридической и научной литературе, но и в нормативно – правовых документах данные понятия отождествляются. Так, в Минздрав РФ неправомерно использует понятие «гражданский брак» применительно к фактическим супружеским отношениям [6].

Проблема противоречивого толкования терминов относится к дуалистическому подходу трактовки термина брак: как юридического факта, то есть по сути своей особого семейно – правового договора, и как соглашения в значении союза мужчины и женщины, объединённых общей целью.

Считаем, в корне не верным отождествлять данные понятийно – правовые категории. Так как гражданский брак – это брак, зарегистрированный в органах ЗАГС, официально оформленный. Важнейшим фактом, отделяющим брак от других юридических фактов в брачно – семейных отношениях, является его обязательное административное оформление. Данная форма брака была законодательно установлена в нашей стране Декретом ВЦИК и СНК РСФСР от 18 декабря 1917 года «О гражданском браке, о детях и о ведении книг актов состояния» [4], принятие которого связано с важнейшим реформированием семейного российского законодательства.

Понятие «незарегистрированные брачные отношения» было введено в употребление Кодексом законов о браке, семье и опеке РСФСР 1926 года, приравнявая их к зарегистрированным. Полагаем, что с тех пор в умах граждан эти понятия приобрели единую правовую окраску, сложилась установка на тождественность данных категорий, которая не изжила себя по настоящий момент. Хотя ныне действующее законодательство не использует термины «фактический брак», «фактические брачные отношения», а применяет понятие «лица, не состоящие в браке между собой».

В англоязычной литературе для определения формы семейных отношений вне брака существует только один термин — «cohabitation» (сожитительство). Основным признаком такой формы отношений является совместное проживание, вне зависимости от его продолжительности. Под сожитительством в настоящее время понимается незарегистрированный союз мужчины и женщины, живущих вместе и состоящих в сексуальных отношениях, а также, в отдельных случаях, имеющих детей. Фактическое сожитительство не несёт никакой правовой нагрузки и не порождает правовых последствий, предусмотренных семейным законодательством, при этом не всегда нацелено на создание полноценной семьи и воспитание детей.

Таким образом, использование в литературе и нормативных документах искажённой терминологией формирует правовую безграмотность, нивелирует истинный смысл описываемых категорий, а также формирует ложную установку на тождественность указанных отношений в общественном сознании. Нельзя считать браком то, что юридически им не является.

Считаем необходимым для придания определённости используемой терминологии понятие «брак» относить к отношениям, официально оформленным, зарегистрированным в органах ЗАГС. Для иных форм исследуемых отношений предлагаем использовать другую терминологию, в которой нет места понятиям «брак», «брачные». Например, можно использовать термин «фактические супружеские отношения». Предлагаемый вариант обозначения отношений между лицами, не состоящими в браке между собой перекликается с близким нам, традиционно сложившимся и имеющим положительный психологический окрас понятием «супружество», не несёт сложившийся в российской ментальности отрицательный, социально порицаемый отпечаток понятия «сожитительство».

По существу, брак – это моральная, психологическая, юридическая ответственность людей друг перед другом. Г.Б. Романовский в своих работах говорит, что давление, которое брак оказывает на характер супружеских отношений, для многих становится основанием для отказа от регистрации таких отношений. Постоянное сожительство без оформления брака стало столь распространенным явлением, что обусловило скептический взгляд на сам институт брака [7, с. 66]. И.Р. Альбиков отмечает, что сожительствующим лицам легче прекратить отношения между собой. Поэтому союз сожителей распадается чаще, чем официально зарегистрированные браки. Непрочность отношений таких отношений выражается в отсутствии прямого обязательства партнёров друг перед другом [1, с. 7]. Исходя из этого, брак гораздо выигрышнее, осознание чего часто и приводит людей, состоящих в фактических супружеских отношениях, к необходимости официального их оформления.

Регистрация заключения брак часто воспринимается как необходимость для урегулирования юридических аспектов отношений, но она затрагивает и их психологическую сторону. Декларируемая свобода отношений и провозглашаемое доверие к партнёру часто лишь маскируют психологическую неготовность одного или обоих партнёров брать на себя ответственность за семью, неумение находиться в длительных отношениях и способы их сохранения, нежелание находить компромиссные решения. По мнению психологов, опыт добрачного сожительства способствует формированию эгоцентризма, препятствующего развитию умения любить бескорыстно и обесценивающего само супружество [8, с. 160].

Основным предметом правового регулирования в сфере брачно-семейных отношений являются вопросы, связанные с имущественными правами и обязанностями супругов. В данной ситуации применяется общий принцип российского семейного законодательства: права и обязанности супругов, в том числе в отношении имущества, порождает только зарегистрированный брак. Статья 34 Семейного кодекса РФ гласит: имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью. Поэтому имущество лиц, состоящих в фактических супружеских отношениях, не может признаваться принадлежащим им на праве совместной собственности только на том основании, что оно нажито ими во время совместной жизни. Даже длительные фактические супружеские отношения не создают совместной собственности на имущество. В подобных случаях может возникнуть общая долевая собственность лиц, которые общим трудом или средствами приобрели какое-то имущество. Их имущественные отношения будут регулироваться не семейным, а гражданским законодательством (ст. 244 Гражданского кодекса РФ).

Наследование друг после друга для не состоящих в браке возможно только по завещанию или на основании п. 2 ст. 1148 Гражданского кодекса РФ в случае признания лица нетрудоспособным иждивенцем. Не смогут воспользоваться правом на алиментные выплаты и материальную поддержку (ст. 89 и 90 Семейного кодекса РФ). Данный вопрос можно урегулировать на основании

договора об установлении обязательства по предоставлению содержания, основываясь на статье 421 Гражданского кодекса РФ.

Сложности в юридическом плане у лиц, не состоящих в браке между собой, возникают и в отношении неимущественных прав. Приведём несколько примеров. Лица, желающие строить супружеские отношения вне брака, не могут воспользоваться правом на снижение брачного возраста (п. 2. Ст. 13. Семейного кодекса РФ), а данная ситуация попадает под юрисдикцию Уголовного кодекса РФ (ст. 134), правом на информацию о состоянии здоровья супруга (ст. 22 Федерального закона от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации»), правом на получение пособия по случаю потери кормильца (ст. 10 Федерального закона от 28.12.2013 N 400-ФЗ «О страховых пенсиях»), правом воспользоваться средствами материнского капитала в отношении недвижимости супруга с целью улучшения жилищных условий (ст. 10 Федеральный закон от 29.12.2006 N 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей»), правом участвовать в определенных целевых федеральных и субъектных программах. Лица, не состоящие между собой в браке, не могут совместно усыновить одного и того же ребёнка (ст. 127 Семейного кодекса РФ). Придётся решать и вопросы в отношении принадлежности детей. Отцом ребёнка, рождённого в зарегистрированном браке, автоматически признаётся супруг матери (ст. 48 Семейного кодекса РФ). Установление отцовства в отношении ребёнка, рожденного вне брака, производится органом ЗАГС на основании совместного заявления родителей (п. 3 ст. 48 Семейного кодекса РФ) и оплаты установленной Налоговым кодексом РФ государственной пошлины. Для решения вышеописанных ситуаций требуются правовая грамотность, время и материальные вложения. При отсутствии достаточных знаний людям без юридического образования довольно проблематично без помощи специалистов разрешить сложившиеся ситуации. Чаще всего люди, состоящие в фактических супружеских отношениях, ложно определяют свой статус как супружеский, лишаясь множества прав, предоставленных законным статусом.

Действующее законодательство регулирует только имущественные отношения, вытекающие из брака. В связи с чем, ряд диссертантов высказывает мнение о необходимости урегулировать фактические супружеские отношения, приняв специальный закон. Встречаем эту идею в работах М.М. Выборновой, И.Р. Альбикова [3, 2]. Считаем, что подобное развитие ситуации отрицательно скажется на институте брака, так как основное правовое значение брака, как союза, порождающего права и обязанности супругов, будет размыто и брак сохранит лишь свой нравственный аспект. В данном аспекте согласны с мнением О.Ю. Косовой о том, что полное распространение статуса брачных отношений на отношения, вытекающие из незарегистрированных, неизбежно приведет к утрате юридических критериев для отграничения браков, соответствующих требованиям государства и, вследствие этого, приобретающих его правовую охрану [5, с. 178]. В истории развития российского семейного законодательства можно найти пример придания правового значения фактическим супружеским

отношениям. Данная норма содержалась в Кодексе законов о браке, семье и опеке РСФСР 1926 года. Узаконенные сожители в отличие от супругов не имели права носить общую фамилию, претендовать на изменение гражданства в упрощенном порядке. Однако судебная практика уравнивала их с супругами в наследственных правах, а пенсионное и страховое законодательство признавали за незарегистрированным супругом право на пенсию и пособия, что привело к неоднозначности применения данной нормы и разночтению в её толковании судами. В дальнейшем данное положение было отменено Указом Президиума Верховного Совета СССР от 8 июля 1944 года № 118/11 «Об увеличении государственной помощи беременным женщинам, многодетным и одиноким матерям, усилении охраны материнства и детства, об установлении высшей степени отличия – звания «Мать – героиня», и учреждении ордена «Материнская слава» и медали «Медаль материнства».

Во избежание повторений подобных ситуаций и с целью сохранения основ семейного законодательства считаем, что фактическим супружеским отношениям не стоит придавать правового значения. По нашему мнению, делая выбор между браком и фактическим супружескими отношениями, каждый должен понимать всю полноту собственной ответственности за принятое решения, отражающееся на качестве его жизни. Государство уже предложило гражданам механизм по защите их прав и наделения их посильными обязанностями в сфере брачно – семейных отношений посредством регистрации заключения брака. Выбирая фактические супружеские отношения человек самостоятельно может и обязан просчитать все возможные правовые риски и найти механизмы предотвращения или недопущения негативных последствий собственных действий. Что, по нашему мнению, решается повышением правовой грамотности населения, ведь право всегда считалось важным элементом в воспитании личности и гражданина.

Считаем, что квазибрачные отношения без законодательно установленного способа их оформления разрушают значение брака как социального института и девальвируют традиционные семейные ценности и авторитет государства в общественном сознании. Законодательное их закрепление, по нашему мнению, приведёт к ещё большему размыванию границ понятия «брак». Приходим к выводу, что на первый план выходит проблема укрепления семейных основ бытия, поскольку традиционно семья выступает фундаментом построения всего общества. И считаем одним из важнейших средств, способствующих преодолению негативных тенденций в сфере семьи и брака, является совершенствование семейного законодательства.

Подытоживая вышеизложенное, уверены, что сознательный выбор формы супружеских отношений должен делать каждый человек самостоятельно, основываясь на закреплённых конституционных правах и обязанностях, учитывая и анализируя все возможные трудности и исходы этих отношений.

Библиографический список

1. Альбиков И.Р. Взаимоотношения совместно проживающих лиц // Семейное и жилищное право. 2010. № 4.
2. Альбиков И.Р. Фактические брачно-семейные отношения мужчины и женщины: теория и практика правоприменения: автореферат дис. ... канд. юрид. наук М., 2014.
3. Выборнова М.М. Фактический брак мужчины и женщины в гражданском и семейном законодательстве и доктрине: автореферат дис. ...канд. юрид. наук. М., 2011.
4. Декрет ВЦИК и СНК РСФСР от 18 декабря 1917 г. «О гражданском браке и о детях, и о ведении книг актов гражданского состояния» [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс»
5. Косова О.Ю. Семейное и наследственное право России: учеб. пособие / О.Ю. Косова. М.: Статут, 2001.
6. Охрана репродуктивного здоровья работников. Основные термины и понятия. Утв. Приказом Минздрава РФ от 02.10.2003 № 11-8/13-09
7. Романовский Г.Б. Евгеника и публичный статус семьи // Российская юстиция. 2004. N 4.
8. Янк К. Опасности ранних сексуальных отношений для психического развития и будущей жизни в браке // Вопросы психологии. 2006. № 4.

*Гараева Т.В.,
студентка ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»
Научный руководитель – Остроумов Н.В.,
к.ю.н., доцент, доцент кафедры гражданского права и гражданского
процесса ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

Понятие и правовая основа эмиссии ценных бумаг в современном законодательстве Российской Федерации

Данная тема является актуальной на сегодняшний день. В юридической доктрине нет единого мнения относительно понятия эмиссии ценных бумаг. По мнению Галпова Е.Г. под эмиссией понимается процедура регламентированных государством действий эмитента и государственных органов, сконцентрированных на создание и выпуск в обращение ценных бумаг как объектов гражданских прав [10, с. 26]. Ершова И.В. утверждает, что под выпуском эмиссионных ценных бумаг нужно понимать комплекс всех ценных бумаг эмитента, которые представляют одинаковый объем прав их владельцам [11, с.848]. Существуют и другие точки зрения ученых-юристов по поводу эмиссии ценных бумаг.

Однако, не смотря на разнообразие мнений ученых-правоведов, данный термин имеет законодательное закрепление. Согласно статье 2 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» от 22 апреля 1996 года №39-ФЗ (далее – №39-

ФЗ) эмиссия ценных бумаг – это установленная законодательством последовательность действий эмитента по размещению эмиссионных ценных бумаг[3].

Этот термин содержит в себе указание на то, что эмиссия представляет собой лишь только определенную упорядоченность действий, в то время как существо этих последовательных действий, содержание и основные характеристики не обозначены. Определение эмиссии ценных бумаг, закрепленное в законодательстве, критикуется многими учеными-юристами.

Поэтому, можно утверждать, что данное утверждение не является полным и содержательным, и требует дальнейшего рассмотрения и изменения с учетом всех замечаний.

Правовую основу эмиссии ценных бумаг составляет уже затронутый ранее Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22 апреля 1996 года №39-ФЗ. Следующим нормативно правовым актом, направленным на регламентирование эмиссии ценных бумаг является Гражданский кодекс Российской Федерации [1] (далее – ГК РФ). ГК РФ устанавливает только основы эмиссии ценных бумаг, и не регулирует отдельные моменты этой процедуры, не закрепляет понятие «эмиссия ценных бумаг». Он акцентируется на регулирование общественных отношений, которые связаны с ценными бумагами, устанавливает их определение и регламентирует виды. Поэтому основным правовым актом, который осуществляет правовое регулирование эмиссии ценных бумаг является ФЗ №39 – ФЗ. Помимо указанных выше правовых актов существует ряд других, направленных в той или иной степени на регулирование эмиссии ценных бумаг. Например, такие как, Федеральный закон «Об особенностях эмиссии и обращении государственных и муниципальных ценных бумаг» от 29 июля 1998 № 136 – ФЗ [5], он устанавливает требования к эмиссии данного вида ценных бумаг и тд. Федеральный закон «Об ипотечных ценных бумагах» от 11 ноября 2003 года № 152 – ФЗ [6], регламентирует требования к эмиссии ипотечных ценных бумаг, Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 года № 208 – ФЗ [4] и другие федеральные законы. Кроме того, об эмиссии говорится в некоторых кодифицированных актах, например, в Налоговом Кодексе Российской Федерации [2], который закрепляет особенности исчисления и уплаты налога, в отношении доходов по государственным, муниципальным ценным бумагам и тп. Следующий уровень правовых актов — это подзаконные нормативно правовые акты. К ним можно отнести Указ Президента Российской Федерации «Об утверждении Концепции развития рынка ценных бумаг в Российской Федерации» от 1 июля 1996 года № 1008 [7].

В современной России, в рамках рыночной экономической системы эмиссия ценных бумаг имеет большое значение. Эмиссионные ценные бумаги появляются и действуют в гражданском обороте благодаря особому эмиссионному процессу. Изучение правоведами эмиссионных ценных бумаг в большей степени акцентируется на рассмотрение общей теории ценных бумаг, функционировании и защите прав и интересов владельцев, в то время как вопрос регламентации самой процедуры игнорируется.

Процедура эмиссии ценных бумаг включает в себя следующие этапы:

Первый этап. Принятие решения о размещении ценных бумаг и иного решения, которое является основанием для размещения ценных бумаг. На основе решения, принятого на данном этапе осуществляются и применяются все остальные перечисленные этапы, так как, это решение предшествует всем оставшимся четырем этапам. Ученые – юристы ведут дискуссии относительно юридической сущности решения о размещении эмиссионных ценных бумаг. Одни авторы утверждают, что решение является односторонней сделкой, другие – многосторонней. Ряд авторов считают, что решение о размещении ценных бумаг является отдельным видом юридических фактов, т.е. отдельным основанием для возникновения юридических прав и обязанностей. Ключевым моментом в характеристике данного этапа является то, что в нем устанавливается содержание ценной бумаги и объем права, предоставляемый определенной ценной бумагой.

Второй этап. Это этап уже самого утверждения решения о выпуске эмиссионных ценных бумаг. Этот этап представляет собой документ, включающий в себя информацию необходимую для установления и определения объема прав, закрепленных эмиссионной ценной бумагой. Таким образом, мы видим, что эти два этапа, фактически объединены совместной целью: формирование воли субъекта. Это является весьма избыточным с точки зрения экономических издержек.

Третий этап. Государственная регистрация выпуска ценных бумаг; Значение данного этапа заключается в том, что государство выступает гарантом в поддержании правомерного поведения на рынке эмиссионных ценных бумаг. Государство удостоверяет ценные бумаги посредством их регистрации. Государственная регистрация осуществляется Банком России и регистрирующим органом, который определен федеральным законом. Причем важно отметить, что решение банка может содержать не только согласие, но и отказ. Так, например, истец обратился в Северо-Западное главное управление Банка России с заявлением о государственной регистрации выпуска ценных бумаг. Однако Северо-Западное главное управление Банка России в указанном заявлении отказало. Основанием для отказа в государственной регистрации эмиссионных ценных бумаг стало нарушение эмитентом требований законодательства Российской Федерации о ценных бумагах, в том числе наличие в представленных документах сведений, позволяющих сделать вывод о противоречии условий эмиссии и обращения эмиссионных ценных бумаг законодательству Российской Федерации и несоответствии условий выпуска эмиссионных ценных бумаг законодательству Российской Федерации о ценных бумагах. Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области в своем решении от 20 мая 2018 года по делу № А56-11287/2018 принял решение об отказе в государственной регистрации выпуска ценных бумаг общества с ограниченной ответственностью «СтройсервисГарант» [9]. Можно утверждать, что ценные бумаги, не

прошедшие этап государственной регистрации выпуска, не могут быть основанием возникновения прав и обязанностей.

Четвертый этап. Размещение ценных бумаг. После осуществления государственной регистрации по решению совета директоров общества осуществляется размещение ценных бумаг, если иное не предусмотрено уставом общества. На данном этапе эмиссионные ценные бумаги поступают во владение, пользование и распоряжение новому собственнику.

Пятый этап. Отчет об итогах выпуска. Эмитент должен представить отчет в Банк России не позднее 30 дней после размещения эмиссионных ценных бумаг [3]. В большинстве случаев данный этап совпадает по времени с государственной регистрацией эмиссионных ценных бумаг. Поскольку эмитент подает все необходимые документы в Банк одновременно, для того чтобы ускорить процедуру.

Указанная процедура закреплена в п.1.1 Положения Банка России от 11 августа 2014 года № 428 – П [8].

На основе всего вышесказанного в данной статье можно сделать следующие выводы:

1) Содержание дефиниции эмиссия ценных бумаг не является полным и содержательным, и требует дальнейшего рассмотрения и изменения. Под эмиссией ценных бумаг следует понимать совокупность гражданско-правовых сделок, административно-правовых актов и координационных действий, осуществляемых эмитентом и другими лицами в определенном ими порядке, форме и необходимой последовательности, направленных на размещение эмиссионных ценных бумаг.

2) Правовая основа эмиссии ценных бумаг представляет собой достаточно объемную нормативную базу. Такой объем в свою очередь вызывает трудности в применение правовых актов в сфере эмиссии ценных бумаг. Поэтому, нередко в различных нормативно правовых актах закреплены понятия, которые часто противоречат друг другу.

3) Требуется объединить первый (принятие решения о размещении ценных бумаг и иного решения, которое является основанием для размещения ценных бумаг) и второй (утверждение решения о выпуске эмиссионных ценных бумаг) этапы. Так как они объединены единой целью – формирование воли субъекта. И с позиции экономических издержек являются не оправданными. Поэтому наиболее логичным и экономичным решением будет изменение количества этапов.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 01.09.2018) // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Парламентская газета, № 151-152, 10.08.2000.

3. Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О рынке ценных бумаг» // Российская газета, № 79, 25.04.1996.

4. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 19.07.2018) «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 1.

5. Федеральный закон от 29.07.1998 № 136-ФЗ (ред. от 14.06.2012) «Об особенностях эмиссии и обращения государственных и муниципальных ценных бумаг» // Российская газета, № 148-149, 06.08.1998.

6. Федеральный закон от 11.11.2003 № 152-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «Об ипотечных ценных бумагах» // Парламентская газета, № 215-216, 19.11.2003.

7. Указ Президента РФ от 01.07.1996 № 1008 (ред. от 16.10.2000) «Об утверждении Концепции развития рынка ценных бумаг в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 08.07.1996, № 28, ст. 3356.

8. О стандартах эмиссии ценных бумаг, порядке государственной регистрации выпуска (дополнительного выпуска) эмиссионных ценных бумаг, государственной регистрации отчетов об итогах выпуска (дополнительного выпуска) эмиссионных ценных бумаг и регистрации проспектов ценных бумаг: Положение Банка России от 11 августа 2014 г. №428-П [Электронный ресурс]: Доступ из справ. правовой системы «Консультант плюс».

9. Решение Арбитражного суда города Санкт-Петербурга и Ленинградской области от 20 мая 2018 г. по делу № А56-11287/2018 // <http://sudact.ru/> (дата обращения: 15.04.19)

10. Галпова Е. Г. Эмиссия ценных бумаг по российскому гражданскому праву и праву зарубежных стран (сравнительно-правовой аспект): автореферат дис. ... канд. юрид. наук. Специальность 12.00.03 - гражданское право; предпринимательское право; семейное право; международное частное право / Е. Г. Галпова; науч. рук. И. В. Редькин. М., 2013. 26 с.

11. Предпринимательское право: Правовое сопровождение бизнеса: учебник для магистров / Р.Н. Аганина, В.К. Андреев, Л.В. Андреева и др.; отв. ред. И.В. Ершова. М.: Проспект, 2017. 848 с.

*Гилева В.С.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Круковский В.Е.,
к.ю.н., заведующий кафедрой уголовного права, процесса и национальной
безопасности ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности получения объяснений у несовершеннолетнего: особенности и проблемы законодательной регламентации

Действующая редакция ст. 144 УПК РФ [3] устанавливает, что объяснения, данные в рамках проверки сообщения о преступлении могут быть использованы в качестве доказательств.

Сразу следует отметить, что законодатель, закрепив указанное правило, не уточнил ряд вопросов о том, являются ли объяснения самостоятельным видом доказательств или их стоит относить к иным документам (отсутствие в ч.2 ст. 74

УПК РФ такого вида доказательств, как объяснения свидетельствует о втором варианте); не разрешен вопрос о процессуальных полномочиях защитника в данной стадии; не установлены законодательные требования к форме и содержанию объяснительной (что имеет значение в случае постановки защиты вопроса о допустимости таких доказательств); не разрешен вопрос об участии переводчика при даче объяснений; нет ясности касательно того, является ли получение объяснений следственным или иным процессуальным действием; не установлены правовые последствия для лица, которое отказалось давать объяснения, но не обладает иммунитетом в силу ст. 51 Конституции РФ [2] и ст. 144 УПК РФ. На эти и иные пробелы в регламентации получения объяснений указывается в юридической литературе [5, с. 50].

При наличии вышеуказанных и не разрешенных по настоящее время проблем существуют определенные трудности при получении объяснений от несовершеннолетних, в силу отсутствия соответствующих специальных уголовно-процессуальных нормативных предписаний.

Как справедливо отмечают в своем монографическом исследовании Е.В. Марковичева, В.Ф. Васюков [9, С. 22], ст. 144 УПК РФ не запрещает привлекать несовершеннолетнего для получения от него объяснений.

Отметим, что действующим уголовно-процессуальным законом в ч. 4 ст. 198 УПК РФ отражается процедура вызова на допрос лица, не достигшего совершеннолетия, а ст. 424 УПК РФ - подозреваемого, обвиняемого подростка. Особенности допроса подростков - потерпевших, свидетеля указаны в ст. 191 УПК РФ, подростков - подозреваемых, обвиняемых - в ст. 425 УПК РФ. О вызове для объяснений уголовно-процессуальный закон умалчивает.

Полагаем, что получение объяснений у несовершеннолетних видится недопустимым без приглашения в участие данного проверочного действия его родителя или иного законного представителя. При этом в ст. 144 УПК РФ следует предусмотреть обязательность привлечения законного представителя несовершеннолетнего при отобрании у него объяснений.

О.Х. Галимовым [6, С. 89] высказана точка зрения, согласно которой вызов подростка для получения от него объяснений должен осуществляться через законного представителя или через органы опеки и попечительства, что позволит оградить не достигшего совершеннолетия субъекта от незаконного вовлечения в уголовный процесс, вовремя оказать подростку юридическую помощь и защиту. Отметим, что даже если подросток обладает сведениями, необходимыми для правильного разрешения заявления и сообщения о преступлении, ему нельзя вменить в обязанность явиться в следственный орган для получения от него объяснений, поскольку данный вопрос требует согласие законного представителя. Данная точка зрения опирается на аналогию с ч. 6 ст. 113 УПК РФ.

В ситуации, когда анкетные данные подростка установлены, то существует возможность его вызова для получения от него объяснений либо получения объяснений с подростка на месте его нахождения (пребывания).

Законные представители или лица, их заменяющие, вправе знать, с какой целью их ребенка вызывают в полицию для дачи объяснения. Как справедливо отмечает, Г.Н. Кучеров [8, с. 60], законный представитель вправе либо разрешить подростку давать объяснения, либо запретить, а также вправе заявить требование лично присутствовать при получении у ребенка объяснений.

Для обеспечения прав несовершеннолетних считаем целесообразным вызывать его через законных представителей или лиц, их заменяющих. В ситуации, которая не терпит отлагательства, в случае временного отсутствия у подростка законного представителя или лица, его заменяющего, следует вызывать подростка через близкого родственника, администрацию учебного или дошкольного учреждения. При этом подлежит разъяснению право присутствия законного представителя или лица, его заменяющего, при получении объяснений у подростка, суть вызова и право пригласить защитника, переводчика. По нашему мнению, разъяснение сути вызова для получения объяснений особенно важно, поскольку вызываемое для дачи объяснений лицо в рамках проверочной стадии имеет право на защиту своих прав, в особенности, если подростка подозревают в совершении преступного посягательства и в этой связи вызывают для получения от него объяснений.

В случае отказа несовершеннолетнего прибыть для дачи объяснения необходимо выяснить причину отказа и разъяснить, что в случае возбуждения уголовного дела и установления необходимости получения от несовершеннолетнего показаний он будет вызван повесткой, в соответствии с требованиями ст. 188 УПК РФ.

При этом в УПК РФ необходимо установить нормативное правило, аналогичное ч. 4 ст. 280 УПК РФ, установив, что получение объяснений от несовершеннолетнего, который не достиг четырнадцатилетнего возраста проводится при обязательном участии его законного представителя.

Н.А. Кирынина [7, с. 257] в своем исследовании отмечает, что в ситуации, когда следственно-оперативная группа, оказавшись на месте происшествия, установила круг лиц, владеющих определенной информацией о факте и обстоятельствах совершения преступного деяния или о субъекте совершения преступления, в числе которых лицо, не достигшее совершеннолетия, возникает вопрос о том, будет ли законным доставление подростка в отдел полиции для показа фото-, видеотеки, опроса, в ситуации временного отсутствия его законных представителей или близких родственников при имеющейся возможности в такой ситуации раскрыть преступление «по горячим следам».

По нашему мнению в подобной ситуации необходимо уведомить родственников несовершеннолетнего, особенно малолетнего, при отсутствии родственников уведомить соседей или администрацию учреждения, где обучается несовершеннолетний. В свою очередь, сотрудник полиции должен написать рапорт, в котором изложить причины, обстоятельства доставления в отдел полиции несовершеннолетнего, время доставления и указать лиц, которые были уведомлены о доставлении несовершеннолетнего в отдел полиции или иное учреждение.

Отметим, что уголовно-процессуальным законом не прописаны требования к форме и содержанию документа, в котором должны быть зафиксированы объяснения. Также не запрещается получать объяснения в устной форме, но в такой ситуации возникнет сложность использования их в качестве доказательств, за исключением допроса лица, отбывавшего такие устные объяснения. Таким образом, в силу неурегулированности нормами УПК РФ, правоприменитель сталкивается с вопросом о необходимой процедуре получения объяснения от лица, не достигшего совершеннолетия, должен ли участвовать законный представитель, педагог, психолог при отобрании объяснения у несовершеннолетнего?

Из п. 7.1 Минимальных стандартных правил ООН, касающихся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних («Пекинских правил» [1]), следует, что государство обязано обеспечить возможность присутствия родителя или опекуна в уголовном процессе на всех его этапах и стадиях.

Из смысла нормативного предписания п. 1 ст. 64 СК РФ [4] следует, что законные представители лиц, не достигших совершеннолетия вправе защищать их права и интересы во взаимоотношениях с любым физическим и юридическим лицом, а, значит, и с должностным лицом органов предварительного расследования и суда, в том числе на стадии проверочных действий в рамках решения вопроса о возбуждении уголовного дела или отказа в возбуждении такового.

Следовательно, законодатель, на основе международно-правовых норм, которые в силу ч. 4 ст. 15 Конституции являются частью российской правовой системы, закрепляет на уровне закона федерального уровня возможность привлечения законного представителя ребенка на стадии возбуждения уголовного дела, в том числе в рамках проверки сообщения о преступном посягательстве, хотя нормативные предписания уголовно-процессуального закона оставляют без внимания решение соответствующего вопроса.

Как справедливо отмечает в своем исследовании В.В. Николюк [10, с. 26], поскольку специальные нормативные правила уголовно-процессуального закона регламентирует эти вопросы, на следственные органы не может вменяться обязанность приглашения при получении объяснений от лица, не достигшего совершеннолетия, законного представителя подростка или педагога (психолога). Вместе с тем, не должна недопустимо исключать принципиальную возможность по участию законных представителей подростка при отобрании у него объяснений.

В случае, когда законный представитель подростка допущен следователем по его заявлению или заявлению его законного представителя или защитника либо, когда законный представитель подростка приглашен следователем самостоятельно для участия при получении объяснений следует руководствоваться аналогией закона, то есть нормативными предписаниями ст. 191 УПК РФ.

Данная позиция заслуживает поддержки и является по нашему мнению бесспорной. Однако, в ситуациях, которые не терпят отлагательства или когда

обнаруживается временное отсутствие законного представителя подростка отобразить у последнего объяснения вправе сотрудник подразделения по делам несовершеннолетних, но с последующим уведомлением законных представителей или лиц, их заменяющих.

Присутствие при отобрании объяснений у несовершеннолетнего таких субъектов, как педагог (психолог) представляется возможным, если подросток, по собственному желанию или решению законного представителя, явился с ним для получения от него объяснений. Законный представитель вправе заменить несовершеннолетнего только в определенных случаях, когда несовершеннолетний не способен реализовать некоторые полномочия. Ими являются - ознакомление с информацией, изложенной в объяснении, удостоверение факта ознакомления подписью, внесение замечаний.

В связи с изложенным, полагаем, что заслуживает поддержки предложение Н.В. Солонниковой [11, с. 224] о том, что в уголовно-процессуальном законе необходимо предусмотреть статью 144.1. УПК РФ «Порядок вызова несовершеннолетних для участия в действиях, проводимых в стадии возбуждения уголовного дела»:

«1. Вызов несовершеннолетнего для участия в проверке заявления о преступлении осуществлять через его законных представителей или лиц, их заменяющих. В случаях, не терпящих отлагательства, при временном отсутствии вышеуказанных лиц, несовершеннолетний вызывается через близких родственников, администрацию учебного или дошкольного учреждения.

2. О доставлении несовершеннолетнего в орган предварительного расследования для получения объяснений уведомляются законные представители или лица, их заменяющие.

3. О доставлении несовершеннолетних для дачи объяснений дознаватель, следователь составляет рапорт с изложением причин и обстоятельств доставления в орган предварительного расследования несовершеннолетнего, времени доставления и лиц, которые были уведомлены о доставлении несовершеннолетнего».

Целесообразно предусмотреть статью 144.2. УПК РФ «Права несовершеннолетних участников проверки сообщения о преступлении»:

«Несовершеннолетний при проверке сообщения о преступлении:

1. Вправе знать причину вызова в орган, осуществляющий предварительное расследование;

2. Имеет право на присутствие законных представителей или лиц, их заменяющих, при получении объяснения. В случаях, не терпящих отлагательства, или при временном отсутствии законных представителей или лиц, их заменяющих, сотрудник органа предварительного расследования вправе опросить несовершеннолетнего без их участия, с последующим уведомлением законных представителей несовершеннолетнего или лиц, их заменяющих, и предоставлением им возможности ознакомления с содержанием объяснения;

3. Вправе воспользоваться услугами защитника, педагога, переводчика. Должностное лицо обязано предоставить несовершеннолетнему переводчика, иные лица приглашаются несовершеннолетним или его представителем».

В юридической литературе [12, с. 115] не без оснований отмечается и то, что законодательно не урегулирован также и вопрос относительно продолжительности отобрания объяснений по времени.

Полагаем, что максимальное время получения объяснений при проведении проверки сообщения о преступлении должно быть равным продолжительности по времени допроса, и в этой связи должно составлять в отношении несовершеннолетнего: не дольше, чем 4 часа в день и 2 часа подряд - для несовершеннолетнего от 14 до 18 лет; не дольше, чем 2 часа в день и 1 час подряд - для несовершеннолетнего от 7 до 14 лет; не дольше, чем 1 час в день и 30 минут подряд - для несовершеннолетнего в возрасте до 7 лет (чч. 3 и 2 ст. 187, ч. 1 ст. 191 УПК РФ).

Библиографический список

1. Минимальные стандартные правила Организации Объединенных Наций, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних (приняты 29.11.1985 Резолюцией 40/33 на 96-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Сборник международных документов. Вып. 1. М., 1989. С. 122.

2. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 в ред. федер. конституц. законов от 21 июля 2007 г. № 5-ФКЗ; от 21 марта 2014 г. № 6-ФКЗ; от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ // Российская газета. – 25.12.93. – № 236.

3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). ст. 4921.

4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16.

5. Андрейкин А. А. Правовой статус несовершеннолетних на досудебных стадиях уголовного судопроизводства // Законность. 2013. № 6 С. 50-55.

6. Галимов О.Х. Малолетние в уголовном судопроизводстве. СПб.: Питер, 2001.

7. Кирянина Н.А. Вопросы обеспечения прав несовершеннолетних при приеме и проверке сообщений о преступлениях // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2010. № 4(1). С. 257-264.

8. Кучеров Г.Н. Обеспечение прав несовершеннолетних на стадии проверки сообщения о преступлении // Социально-политические науки. 2017. № 3. С. 60-65.

9. Марковичева Е.В., Васюков В.Ф. Проблемные вопросы возбуждения уголовных дел на современном этапе: монография. М.: Проспект, 2016. 80 с.

10. Николюк В.В. Уголовный процесс по делам о преступлениях несовершеннолетних: Лекция. Омск: Юридический институт МВД России, 1998.
11. Солонникова Н.В. Несовершеннолетний участник проверки сообщения о преступлении: его права и обязанности // Общество и право. 2008. № 2. С. 224-229.
12. Фролова Е.Ю., Горбань А.В. Правовая обеспеченность доказательственной силы объяснения в уголовном процессе России // Уголовное право. 2015. № 3. С. 112-118.

*Глухова А.В.,
студентка ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»
Научный руководитель – Гинойн К.Р.,
ассистент кафедры гражданского права и процесса ФГАОУ ВО
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный
университет им. Н.И. Лобачевского»*

Основания приобретения полной гражданской дееспособности несовершеннолетних в Российской Федерации

Законодатель признает за несовершеннолетними гражданами целый комплекс гражданских прав и обязанностей, способность быть самостоятельным субъектом гражданских правоотношений.

ГК РФ устанавливает следующие основания приобретения полной гражданской дееспособности[1]:

во-первых, по общему правилу, по достижении совершеннолетия;

во-вторых, путем эмансипации.

в-третьих, путем вступления в брак до 18 лет;

Остановимся подробнее на рассмотрении двух последних случаев.

Начнем с рассмотрения такого основания, как эмансипация несовершеннолетних.

Согласно ст. 27 ГК РФ, «несовершеннолетний, достигший шестнадцати лет, может быть объявлен полностью дееспособным, если он работает по трудовому договору, в том числе по контракту, или с согласия родителей, усыновителей или попечителя занимается предпринимательской деятельностью» [1].

Целью эмансипации является освобождение несовершеннолетнего от необходимости каждый раз получать от законных представителей согласие на совершение сделок[3].

Эмансипация возможна в следующих случаях:

1. несовершеннолетний, достигший 16 лет, работает по трудовому договору или же по контракту
2. с согласия родителей, усыновителей или попечителя занимается предпринимательской деятельностью.

Выделим проблемы, с которыми сталкиваются граждане при осуществлении процесса эмансипации.

Во-первых, в ГК РФ не указано такое условие, как наличие у несовершеннолетнего дохода. То есть, несовершеннолетнему достаточно самого факта заключения трудового договора или регистрации как индивидуального предпринимателя. На наш взгляд это не совсем верно, поэтому предлагается внести изменения в ст.27 ГК РФ путем внесения дополнительного условия в виде стабильного дохода на протяжении какого-то определенного промежутка времени.

Во-вторых, не урегулирован вопрос, связанный с тем, кто может подавать заявления в органы опеки и попечительства для проведения процедуры эмансипации. Предлагается, чтобы заявление мог подавать только несовершеннолетний, а не его законные представители. Практика показывает, что законные представители злоупотребляют своим правом, с целью больше не содержать ребенка.

В-третьих, как известно, необходимо согласие обоих родителей, усыновителей, попечителя. Но как быть, если один из родителей не участвует в воспитании ребенка, не общается с ним. На наш взгляд, в таких случаях, необходима проверка того, действительно ли один из родителей не участвует в воспитании ребенка, и если это подтвердится, рассматривать вопрос об эмансипации на основании согласия (несогласия) одного родителя.

В-четвертых, рассматривается вопрос повышения или понижения возраста для участия в процессе эмансипации.

Одни авторы предлагают поощрение ранней предпринимательской деятельности (ранее 16 лет). Авторы связывают это с тем, что лица, достигшие 14 лет, могут привлекаться к уголовной ответственности за некоторые преступления, во многих субъектах лица, достигшие этого возраста, могут вступать в брак[8].

На наш взгляд, недопустимо руководствоваться только достижением определенного возраста, для объявления лица полностью дееспособным необходимо учитывать то, достиг ли несовершеннолетний полной психической и социальной зрелости, понимает ли он все свои права и обязанности. Существует много случаев из практики, когда эмансипированные граждане хотели осуществлять те права и обязанности, для которых в законодательстве установлен определенный возрастной ценз (это и покупка оружия, и получение водительских прав и т.д.) [9].

Следующим основанием приобретения полной гражданской дееспособности является вступление в брак до достижения восемнадцати лет.

Согласно ст. 13 Семейного Кодекса Российской Федерации «брачный возраст устанавливается в восемнадцать лет». Допустимо понижение брачного возраста: с 16 лет при наличии уважительных причин по разрешению органа местного самоуправления, а также до достижения возраста шестнадцати лет с учетом особых обстоятельств по порядку, установленному законами субъектов Российской Федерации[2].

Важно отметить, что закон не устанавливает, какие причины являются уважительными для снижения брачного возраста. Но, исходя из решений судов, можно выделить самые распространенные:

- беременность или рождение ребенка;
- сиротство хотя бы одного из желающих вступить в брак;
- длительное совместное проживание;
- призыв жениха на воинскую службу;
- обстоятельства, угрожающие жизни одного из будущих супругов
- и др.

Необходимо отметить, что существует споры насчет того, установить возраст вступления в брак равный 16 лет, либо допустить его снижение. В большинстве субъектов РФ (в том числе и в Нижегородской области) допускается вступление в брак в возрасте 14 лет.

Одни ученые предлагают закрепить на федеральном уровне возможность снижения брачного возраста до 14 лет [5, с. 13]. По мнению О. Г. Куриленко, это позволит повысить защиту прав несовершеннолетних лиц [5, с. 13].

Другие же ученые считают, что это пропаганда раннего обесценивания моральных ценностей подростков, ранних половых связей[7]. А. М. Рабец, отметит, что «законодательство о снижении брачного возраста не придает правового значения имущественному положению лиц, вступающих в брак, не требует от них доказательств наличия материальной базы, необходимой для семейной жизни», поэтому она отрицательно относится к данному предложению [6, с. 240].

Действительно, рост числа ранних браков это неправильно, т.к. дети до 16 лет, как правило, не достигли полной психической и социальной зрелости, не понимают, в полной мере, своих прав и обязанностей. Но есть случаи, когда иного выхода как вступление в брак – нет, это, например, ранняя беременность.

Мы предлагаем же закрепить на законодательном уровне ограниченный список уважительных причин, позволяющих снизить брачный возраст до 14 лет, но также проводить беседы с подростками с целью повышения уровня их правосознания и для предотвращения их безбрачного сожительства.

Важной проблемой является нарушение имущественных прав несовершеннолетних, вступивших в брак. Такие лица приобретают полную гражданскую дееспособность, а значит приобретают право самостоятельно распоряжаться своим имуществом, свободно заключать гражданско-правовые договоры.

На наш взгляд, дети в 14 лет не достигли достаточной психической и социальной зрелости для совершения таких сделок. А если рассматривать ситуацию, когда один из супругов сирота, в таком случае он может легко попасть под влияние более взрослого и опытного супруга утратить имущество, находящееся в его собственности, и в конечном счете остаться без жилья и средств к существованию [4]. Нами предлагается, закрепить на законодательном уровне, получение согласия органов опеки и попечительства на отчуждение имущества несовершеннолетних супругов. Для этого также необходимо

установить перечень имущества, на которое будет распространяться данное правило.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что такое основание приобретения полной гражданской дееспособности как вступление в брак и эмансипация требует доработки и дальнейшего совершенствования, особенно в части, касающейся защиты прав несовершеннолетних.

Перечень проблем, указанных в статье, не является исчерпывающим.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая. Москва: Проспект, 2018. 688.

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СПС КонсультантПлюс

3. Букшина С.В. Эмансипация несовершеннолетних граждан по законодательству Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03 / С.В. Букшина; Ин-т философии и права Сибирского отделения РАН. Томск, 2003. 27 с.

4. Каймакова Е. В. Проблемы правового регулирования состава семьи в Семейном кодексе Российской Федерации // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2013. №1. С. 36–40.

5. Куриленко О. Г. Регулирование брачного правоотношения по законодательству РФ: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2003.

6. Рабец А. М. «Детские» конституционные принципы семейного права и проблемы их реализации в «совершеннолетнем» Семейном кодексе РФ // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2014. № 2. С. 237.

7. Тхакохов Р.А. Актуальные вопросы гражданского права, связанные с дееспособностью российских граждан // Per aspera ad astra = через тернии к звёздам. Ставрополь. 2014.

8. В ГД внесли проект о предпринимательстве с 14 лет с разрешения родителей [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ria.ru/economy/20170724/1499015457.html> (дата обращения: 28.02.2019)

9. Решение Муромского городского суда Владимирской области от 31 мая 2016 г. по делу № 2А-1474/2016 [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://sudact.ru>.

*Губина А.О.,
студентка, ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»
Научный руководитель - Остроумов Н.В.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса, ФГАОУ ВО
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный
университет им. Н.И. Лобачевского»*

Наследственный фонд в законодательстве Российской Федерации

Тема развития наследственного права в Российской Федерации является актуальной на сегодняшний день. Институт наследования урегулирован нормами действующего законодательства, а именно, разделом 5 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ). Данный закон является основополагающим, в соответствии с которым принимаются иные нормативные правовые акты, закрепляющие порядок наследования в России.

В настоящее особое внимание уделяется завещанию при определении судьбы наследства после смерти лица. Существует определенная система регулирования наследования по завещанию.

Не так давно в российском законодательстве появился новый институт – наследственный фонд, который был введен посредством принятия Федерального закона от 29.07.2017 № 259-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» [2], вступившего в законную силу с 1 сентября 2018 года. В связи с этим необходимо отметить ряд особенностей его гражданско-правового положения, порядок создания и ликвидации и регулирования деятельности данного фонда.

Согласно статье 123.20-1 ГК РФ, наследственный фонд — это создаваемый во исполнение завещания гражданина и на основе его имущества фонд, осуществляющий деятельность по управлению полученным в порядке наследования имуществом этого гражданина бессрочно или в течение определенного срока в соответствии с условиями управления наследственным фондом [1].

Наследственный фонд создается после смерти гражданина, предусмотревшего это в своем завещании, по заявлению нотариуса, направляемому в уполномоченный государственный орган. Данный порядок предусмотрен статьей 123.20-1 ГК РФ и Письмом Федеральной Нотариальной Палаты «О порядке учреждения нотариусами наследственных фондов» [3].

Также рассматриваемый фонд может быть создан на основании решения суда по требованию душеприказчика или выгодоприобретателя наследственного фонда.

Завещание, условия которого предусматривают создание наследственного фонда, должно включать в себя решение завещателя об учреждении наследственного фонда, устав фонда, а также условия управления

наследственным фондом.

Нотариус, ведущий наследственное дело, обязан направить в уполномоченный государственный орган заявление о государственной регистрации наследственного фонда не позднее трех рабочих дней со дня открытия наследственного дела после смерти гражданина-учредителя. Также он должен предложить лицам, указанным в решении об учреждении фонда войти в состав органов фонда и получить их согласие на это. После смерти завещателя один экземпляр решения об учреждении наследственного фонда вместе с уставом наследственного фонда нотариус передает в уполномоченный государственный орган, а другой экземпляр решения вместе с уставом и условиями управления наследственным фондом — лицу, выполняющему функции единоличного исполнительного органа фонда. В отдельных случаях нотариус обязан передать копию решения об учреждении наследственного фонда вместе с уставом и условиями управления наследственным фондом выгодоприобретателю.

В случае невозможности создания наследственного фонда, отсутствия в завещании указания на иных наследников не будет наследников по завещанию, в связи с чем наследование должно быть осуществлено на основании закона.

Представляется, что совершение уведомления, получения согласия и направления заявления в течение всего трех рабочих дней с момента открытия наследственного дела может быть затруднено, так как лица, указанные наследодателем в завещании, могут не знать об открытии наследства, не быть готовыми принять решение в столь сжатые сроки или может потребоваться дополнительное время на то, что нотариус должен определить кандидатуры по объективным критериям, указанным в завещании.

При этом на нотариуса возлагается ответственность за соблюдение всех условий завещания. В случае неисполнения нотариусом обязанности по созданию наследственного фонда он может быть создан на основании решения суда по требованию душеприказчика или выгодоприобретателя. Действия нотариуса могут быть оспорены выгодоприобретателями, душеприказчиком или наследниками, если нотариусом нарушены содержащиеся в завещании или решении об учреждении наследственного фонда распоряжения наследодателя относительно создания наследственного фонда и условий управления им. Стоит отметить, что на законодательном уровне не предусмотрены определенные последствия направления заявления по истечении трехдневного срока.

Стоит подчеркнуть, что данные фонды не являются новым институтом для законодательства зарубежных стран. Цель их создания за рубежом - не только поддержка родственников после смерти наследодателя, но и поддержка общественно полезной деятельности, возможность направлять средства фонда на благотворительность.

Известным примером рассматриваемых фондов за рубежом является фонд Альфреда Нобеля, из которого выплачиваются нобелевские премии. Также стоит упомянуть фонд Генри Форда, получивший все активы компании «Ford». Это один из крупнейших фондов, занимающихся благотворительностью.

В России целью создания наследственного фонда является, прежде всего, управление имуществом (бизнесом или иным капиталом), которые остаются после смерти наследодателя.

Создание такого фонда позволит обезопасить имущество наследодателя после его смерти, обеспечить эффективное управление им.

Рассмотрим ряд проблем, связанных с функционированием наследственных фондов в России.

Наследственный фонд создается и функционирует после смерти гражданина-наследодателя. Устав и условия управления наследственным фондом не могут быть изменены после его создания, за исключением изменения на основании решения суда. В зарубежном праве существует возможность прижизненной регистрации наследственного фонда, что обеспечивает возможность наследодателю посмотреть, как будет функционировать «его детище» после смерти, изменить неудачные, на его взгляд, положения, регулирующие деятельность фонда [6, с. 197].

Если говорить о наследовании бизнеса, то в сравнении с другими странами, для бизнеса в России характерна высокая степень персонифицированности, то есть «привязанности» к конкретному лицу. При смерти наследодателя может возникнуть борьба наследников. В это время внутри бизнеса будет происходить негативная тенденция, ведущая к разрушению соответствующего бизнеса [4].

Наследодателю необходимо осуществить поиск лиц, способных управлять данным фондом. При определении управляющих фондом могут возникнуть определенные трудности, так как в настоящее время отсутствуют единые стандарты, которые предусматривают перечень требований к личности предполагаемого управляющего. Согласно статье 123.20-2 ГК РФ, в качестве единоличного исполнительного органа наследственного фонда или члена коллегиального органа наследственного фонда может выступать физическое или юридическое лицо. Выгодоприобретатель наследственного фонда не может выступать в качестве единоличного исполнительного органа фонда или члена коллегиального исполнительного органа наследственного фонда [1].

Следует уделить внимание еще одной значимой проблеме. Наследник не сможет в полной мере осуществлять контроль за деятельностью фонда, пока не истечет шестимесячный срок принятия наследства. Следует упомянуть, что наследник становится собственником имущества и носителем имущественных прав и обязанностей с момента открытия наследства. Стать полноправным собственником бизнеса наследник сможет только после истечения шести месяцев, так как на протяжении этого периода его право собственности ограничено в части распоряжения имуществом. Риски в такой ситуации состоят в том, что пока наследник не способен в полной мере определять судьбу наследственного имущества, сохранность последнего находится под угрозой, так как добросовестность кредиторов и менеджеров компании никем и ничем не гарантирована [7, с. 79].

В литературе отмечают плюсы и минусы создания наследственного фонда. Например, плюсами называют возможность состоятельных граждан,

имеющих свой бизнес, сохранить его и после своей смерти; обеспечить безбедное и длительное существование своих наследников и иных лиц после своей смерти; не дать предприятию простаивать полгода, данные законом наследникам на вступление в наследство; возможность поддерживать развитие науки и искусства и после своей смерти за счет средств фонда и др. Минусами при этом считаются необходимость делать выбор для тех наследников, которые имеют обязательную долю в наследстве, а также дополнительные обязанности, возлагаемые на нотариусов, которые не всем из них придется по душе [5].

На основании вышеизложенного стоит отметить, что для распространения создания наследственных фондов в Российской Федерации требуется усовершенствовать действующее законодательство.

Проведенный анализ изменений, внесенных в действующее законодательство, свидетельствует о том, что новый институт «наследственный фонд», следует расценивать в качестве необходимого инструмента управления капиталом после смерти наследодателя.

Предлагается учреждение наследственных фондов при жизни наследодателя, предоставление возможности внести корректировки в устав, чтобы данные фонды функционировали должным образом. Необходимо установить специальные требования к управляющему фондом и урегулировать их деятельность. Для этого необходимо внести соответствующие изменения в пункт 2 статьи 123.20-1 ГК РФ.

Библиографический список

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 11.04.2019).
2. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» от 29 июля 2017 г. № 259 // Российская газета. 2017 г. № 7338. Ст. 172.
3. Письмо Федеральной Нотариальной Палаты от 29.08.2018 N 4299/03-16-3 «О порядке учреждения нотариусами наследственных фондов» // <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 11.04.2019).
4. Антонова А.А. Наследственный фонд в законодательстве Российской Федерации: проблемные аспекты // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». 2018. [Т.6]. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nasledstvennyy-fond-v-zakonodatelstve-rossiyskoy-federatsii-problemnye-aspekty> (дата обращения: 12.04.2019).
5. Пластинина Н. Наследство New: что нового? // Жилищное право. 2017. № 9. С. 7-21.
6. Тарасов Ю.А. Наследственный фонд – новая категория в гражданском законодательстве / Ю.А. Тарасов, Г.С. Игнатенко, Н.А. Гуляев, Д.В. Тертичников // Известия юго-западного государственного университета. 2017. № 6 (75). С. 195-200.

7. Фатихова Л.М. Наследственный фонд как новый способ управления имуществом / Л.М. Фатихова // Наука и образование третьего тысячелетия: сб. научн. трудов по матер. Междунар. научн.-практ. конф. В 2-х ч. Люберцы: ООО «АР-Консалт» 2018. С. 79-81.

*Даитов М.М.,
студент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Пибаетов И.А.,
к.ю.н., преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Волго-Вятского института (филиала) Университета имени
О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Право на неприкосновенность частной жизни в условиях современного цифрового общества

В эпоху цифровых технологий, когда любая информация становится легкодоступной, особенно актуальной становится проблема защиты прав на неприкосновенность частной жизни, личной и семейной тайны. Видеонаблюдение в общественных местах, прослушивание телефонных переговоров, перехват электронной корреспонденции, взлом частных и социальных сетей – вот неполный перечень цифровых преступлений, которые стали спутниками современного цифрового общества. Частная жизнь человека становится мишенью и орудием манипуляции в руках не только преступных элементов общества, но и государства, лишая человека чувства «покоя», защищенности, стабильности и доверия к государственной власти.

Право на неприкосновенность частной жизни – важнейший элемент прав и свобод человека и гражданина, определяющий его правовой статус в системе государственных институтов, и являющийся главным признаком правового государства. Данное понятие включает в себя право человека и гражданина проявлять себя в неформальной, независимой от государства и общества обстановке. Частная жизнь человека регулируется нормами нравственности и выражается в свободе отношений между людьми, неприкосновенности личной и семейной тайны, свободе совести и вероисповедания, увлечений и творчества, свободе мысли и мировоззрения, неприкосновенности жилища, недопустимости вторжения в семейно-нравственные и интимные отношения, свободе от внешнего наблюдения в общественных местах, и т.д.

В свою очередь, государство юридически гарантирует невмешательство в реализацию этого права. Статья 23 Конституции РФ гласит: «Неприкосновенность частной жизни означает запрет для государства, его органов и должностных лиц вмешиваться в личную жизнь граждан, наличие правовых механизмов и гарантий защиты от всех посягательств на личную жизнь, честь и репутацию» [1].

Основные понятия неприкосновенности частной жизни закреплены также и в ст.12 Всеобщей декларации прав человека, которая подчеркивает, что «никто не может подвергаться произвольному вмешательству в его личную и семейную жизнь, произвольным посягательствам на неприкосновенность его жилища. ...Каждый человек имеет право на защиту закона от такого вмешательства или таких посягательств».

С повышением информатизации общества возникла необходимость защиты права человека на частную информацию в информационном пространстве Интернет. Так, ч.1 ст. 24 Конституции РФ гарантирует неприкосновенность частной информационной жизни человека и объявляет недопустимым сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни лица без его согласия.

Европейская Конвенция о защите прав человека и основных свобод, закрепляет за человеком право на уважение его личной и семейной жизни, его жилища и его корреспонденции, а также не допускает вмешательство публичных властей в осуществление этого права, за исключением случаев, создающих угрозу национальной безопасности и общественного порядка [2].

Ограничение права на неприкосновенность частной жизни допускается в развитых странах в следующих случаях: 1) в целях обеспечения национальной и экономической безопасности страны; 2) наличие угрозы жизни и здоровью людей или угрозы повреждения имущества; 3) в целях охраны здоровья, обеспечения нравственности; 4) в целях соблюдения прав и свобод граждан; 5) в целях предотвращения и расследования преступлений; 6) на основании вступившего в законную силу судебного решения.

Таким образом, право человека на неприкосновенность частной жизни не является абсолютным. Кроме того, в ст.24 Конституции РФ заложено противоречие данному праву, которое дает право каждому человеку свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом. В таких условиях защита права на неприкосновенность частной жизни в Российской Федерации становится проблемой, решение которой заключается в доработке и приведении в соответствие с нормами международного права внутреннего конституционного законодательства нашей страны.

В решении вопроса о защите права на неприкосновенность частной жизни могло бы помочь изучение и обобщение практики Европейского Суда по правам человека (ЕСПЧ). Так, в 2013 году ЕСПЧ рассматривал дело о массовой слежке, организованной правительством Великобритании, в отношении простых граждан. Иск по данному делу был инициирован совместными усилиями нескольких международных правозащитных организаций – «Liberty», «Privacy International», «Amnesty international» и др. Основанием для иска стали сведения о несанкционированной тотальной слежке разведслужб и правительств США и ЕС за частной жизнью граждан, предоставленные известными журналистами и разоблачителями Эдвардом Сноуденом и Джулианом Ассанжем. Европейский Суд по правам человека признал незаконным созданный правительством

Великобритании режим слежки, массовый перехват сообщений, нарушающий право на неприкосновенность частной жизни, а также право на свободу выражения мнений (ст.10 ЕКПЧ). Однако, правозащитников не вполне удовлетворила формулировка решения ЕСПЧ, поскольку решение суда «не в полной мере отражало незаконность полномочий по массовому перехвату коммуникаций, а также фундаментальные изъяны в обмене полученными в результате такого перехвата разведанными между государствами» [3].

По словам Кэролайн Уилсон Палоу, главного советника по правовым вопросам Privacy International, правительство Великобритании по-прежнему продолжает перехватывать огромные объемы интернет-трафика, проходящего через границы страны, и по-прежнему имеет доступ к информации, которую перехватывает правительство США. Данное заявление основано на представленных Эдвардом Сноуденом сведениях о том, что Центр правительственной связи Великобритании (ЦПС) посредством программы «Темпора» тайно перехватывает, обрабатывает и хранит личные данные миллионов людей, даже не представляющих для разведслужб никакого интереса, а также сотрудничает с Агентством Национальной Безопасности США (АНБ) и разведслужбами других стран в области сбора, хранения, обработки и обмена этой информацией [3].

Деятельность Сноудена и Ассанжа вскрыла назревшие проблемы мирового сообщества, одна из которых – вмешательство правительств в частную жизнь своих граждан, и, как следствие, - обозначила конфликт между правительственными и частными интересами. Резко обострившаяся международная обстановка, протекающая на фоне миграционного кризиса в ЕС, международного терроризма, информационных войн между мировыми державами, проблем глобализации и BREXIT, локальных военных конфликтов, грозящих перерасти в международные военные столкновения с применением ядерного оружия, диктует правительствам разных стран, в целях национальной безопасности и лоббирования национальных интересов на международной арене, усилить контроль над частной жизнью граждан, порою даже в ущерб частным интересам. Таким образом, нарушается баланс между государственными и частными интересами граждан, чреватый различного рода перекосами в механизме реализации прав человека и непредсказуемыми последствиями для государства в целом.

Исходя из вышеуказанного, возникают закономерные вопросы, насколько оправданным и обоснованным является вмешательство государства в частную жизнь человека, и где проходят пределы компетенции госорганов в части соблюдения права на неприкосновенность частной жизни. Очень точно по этому поводу выразилась адвокат правозащитной организации «Liberty» Меган Гулдинг: «... Режим слежки, организованный Великобританией, серьезно подрывает нашу свободу... Нам необходима основанная на соблюдении прав человека и выборочно используемая система сбора разведанных, а не система тотальной слежки, когда каждый человек... становится потенциально подозреваемым». Похожую позицию занимает и Люси Кларидж, директор по

стратегическим судебным разбирательствам Amnesty International: «... Практику применения неизбирательной слежки без разрешения суда необходимо прекратить, и в рамках данного дела у Европейского Суда появляется прекрасная возможность восстановить правосудие» [3].

13 сентября 2018 года ЕСПЧ постановил, что законы Великобритании, допускающие массовую слежку, нарушают право на неприкосновенность частной жизни и право на свободу выражения мнений. Эта маленькая победа мировой общественности, дает надежду, что права и свободы человека и гражданина, и, в частности, право на неприкосновенность частной жизни, не станут пустой формальностью, и будут неотъемлемым атрибутом правового государства.

Примечательно, в свете защиты прав на неприкосновенность частной жизни, практика российских правоохранительных органов. Постановление ЕСПЧ от 6 июля 2016 года «Роман Захаров против России» [4] указало на необходимость реформы оперативно-розыскной деятельности в России и усиления контроля российских судов за деятельностью органов ОРД в связи с нарушениями прав на неприкосновенность частной жизни, а именно – несанкционированным прослушиванием мобильных телефонов органами ОРД вне рамок уголовного преследования. Однако, несмотря на данное постановление, в России 6 июля 2016 года, в рамках борьбы с терроризмом, был принят Федеральный Закон №374-ФЗ [5] из «пакета Яровой», согласно которому ФСБ и СВР получали право на сбор частных сведений из информационных сетей, баз данных государственных органов и внебюджетных фондов без разрешения суда, а операторы связи обязывались хранить информацию о звонках и сообщениях абонентов за 6 месяцев. На первый взгляд, налицо, противоречие между внутренним законодательством России и нормами международного права, а именно – с ч.2 ст.8 Конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 г., которая гласит, что «не допускается вмешательство со стороны публичных властей в осуществление этого права, за исключением случаев, когда такое вмешательство предусмотрено законом и необходимо в демократическом обществе в интересах национальной безопасности и общественного порядка, экономического благосостояния страны, в целях предотвращения беспорядков или преступлений, для охраны здоровья или нравственности или защиты прав и свобод других лиц». Однако, в рамках борьбы с терроризмом, данный закон представляется разумной и оправданной мерой. Тем более, «Европейский Суд не является высшей инстанцией по отношению к судебной системе государства - участника Конвенции. Поэтому он не может отменить решение, вынесенное органом государственной власти или национальным судом, не дает указаний законодателю, не осуществляет абстрактный контроль национального законодательства или судебной практики, не имеет права давать распоряжения о принятии мер, имеющих юридические последствия. Суд рассматривает только конкретные жалобы с тем, чтобы установить, действительно ли были допущены нарушения требований Конвенции. Однако Суд вправе присудить «справедливое удовлетворение претензии» в виде финансовой компенсации

материального ущерба и морального вреда, а также возмещение выигравшей стороне всех издержек и расходов» [6].

Так как Конституция РФ закрепляет приоритет международного права над национальным [1, ч. 4 ст. 15], то было бы правильным руководствоваться постановлениями ЕСПЧ. Однако практика показывает, что внутреннее законодательство нашей страны вступило в противоречие не только с международными нормами права, но и с Основным Законом. Европейский Суд верно указал на слабые стороны правоохранительной системы России: слабый прокурорский надзор и недостаточный судебный контроль над органами следствия и ОРД в части соблюдения права на неприкосновенность частной жизни. Возникший конфликт между внутренним и международным законодательством требует безотлагательного решения, иначе возможны непредсказуемые последствия для всей правоохранительной системы РФ. Решение конфликта между внутренним (российским) и международным законодательством возможно в одном из двух вариантов:

1) Либо привести внутреннее законодательство РФ в соответствие с международным правом, что влечет за собой выполнение предписаний Постановления ЕСПЧ от 06.07.2016 г «Роман Захаров против России» в части реформирования российских правоохранительных органов;

2) Либо внести изменения в Конституцию РФ, юридически закрепив приоритет национального законодательства над нормами международного права, предварительно приведя его в соответствие с международным правом, как наиболее гуманным и демократичным.

Второй вариант решения проблемы представляется наиболее приемлемым. Некоторые положения Основного Закона, действительно, требуют кардинального пересмотра. Более того, Конституция РФ даже в самой себе содержит противоречивые положения. Например, как было указано выше, ч.4 ст.15 Конституции РФ закрепляет приоритет международного права над национальным, но, в то же время, ст.3 Конституции РФ гласит, что «единственным источником власти в Российской Федерации является ее многонациональный народ» [1, ст. 3].

Пока существуют подобные противоречия, наше государство будет вынуждено терпеть вмешательство в свои внутренние дела надправительственных правовых организаций, которые зачастую проводят интересы развитых стран ЕС и США.

В заключение, следует обратить внимание на доклад Главного комиссара ООН [7], озвученный на 39 сессии Совета ООН с 10 по 28 сентября 2018 года, который содержит рекомендации по защите права на неприкосновенность частной жизни. В докладе говорится о тайном массовом слежении и создании огромных баз данных, которые в будущем могут использоваться для манипулирования поведением людей. В докладе, также, проанализированы мировые проблемы, связанные с посягательством на неприкосновенность частной жизни, и указаны средства правовой защиты в случае нарушений и злоупотреблений. Из доклада следует, что компании и государства постоянно

обмениваются личными данными граждан, во всем мире устанавливаются камеры видеонаблюдения с системой автоматического распознавания лиц, внедряются системы для сбора и использования биометрических данных – ДНК, лицевой геометрии, голоса, отпечатков пальцев, узора сетчатки и радужной оболочки глаза, создаются огромные базы данных для хранения этих сведений, осуществляется тайное массовое слежение и перехват коммуникаций, сбор, хранение и анализ данных о пользователях через электронную почту, телефонные и видеозвонки, текстовые сообщения и посещаемые веб-сайты, в цифровые устройства физических лиц внедряются программы для слежения в режиме реального времени и перехвата данных.

В связи с этим Верховный комиссар представил рекомендации государствам, в числе которых – принятие законодательных мер для защиты от незаконного и произвольного вмешательства со стороны госорганов, физических и юридических лиц, а именно:

1. Принятие законов, устанавливающих стандарты обработки личной информации. Обработка личных данных должна быть справедливой, законной, и на основании согласия затронутых лиц. Кроме того, государствам следует создать независимые надзорные органы в сфере обработки личных данных.

2. Разработка стандартов, затрагивающих вопросы слежения. Тайное слежение может быть оправдано, только если это необходимо для достижения законной цели и удовлетворяет требованию соразмерности. При этом тайное слежение должно ограничиваться предупреждением или расследованием серьезных преступлений и угроз, а его продолжительность – минимальным сроком.

3. Разработка правила хранения и использования полученных данных. Принуждение к расшифровке данных может быть допустимо лишь на адресной, индивидуальной основе и при наличии судебного ордера и защиты прав на надлежащую правовую процедуру.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации [Текст]. (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля, 21 июля 2014 г.). (Дата обращения: 07.04.2019)

2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 13.05.2004): [Текст] // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29160/. (Дата обращения: 07.04.2019)

3. Великобритания: Дело о массовой слежке рассмотрит высший судебный орган ЕСПЧ: [Электронный ресурс] // AMNESY INTERNATIONAL. URL: <https://amnesty.org.ru/r/2019-02-06-uk/>. (Дата обращения: 07.04.2019)

4. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ № 3 (2016) (утвержден Президиумом Верховного Суда РФ 19 октября 2016 года, опубликован 24 октября 2016 года): [Электронный ресурс] // Сайт Олега Анищика о подаче жалоб против России в Европейский Суд по Правам Человека.

URL: <http://europeancourt.ru/tag/roman-zaxarov-protiv-rossii/>. (Дата обращения: 07.04.2019)

5. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О противодействии терроризму» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности» от 06.07.2016 N 374-ФЗ (последняя редакция) [Текст]. (Дата обращения: 08.04.2019)

6. Европейская Конвенция о защите прав человека: право и практика: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.echr.ru/index.asp>. (Дата обращения: 08.04.2019)

7. В ООН подготовили рекомендации по защите права на неприкосновенность частной жизни: [Электронный ресурс] // Адвокатская газета. URL: <https://www.advgazeta.ru/obzory-i-analitika/v-oon-podgotovili-rekomendatsii-po-zashchite-prava-na-neprikosnovennost-chastnoy-zhizni/>. (Дата обращения: 08.04.2019)

*Игонина Д.А.,
студентка ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»,
Научный руководитель - Остроумов Н.В.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

Актуальные гражданско-правовые проблемы страхования жизни и здоровья

Страхование является одним из самых надежных способов защиты людей от наступления страховых рисков, которое имеет множество видов. Одним из таких видов является страхование жизни и здоровья.

Страхование жизни и здоровья является достаточно распространенным, так как не исключена возможность наступления различных страховых случаев в жизни каждого человека, кроме того, данная страховка обеспечивает страхователю защиту его жизни и здоровья от непредвиденных ситуаций, что говорит об актуальности данной темы.

Цель страхования жизни и здоровья - предоставить материальную поддержку, возместить материальный ущерб тем лицам, жизни и здоровью которых был причинен вред. Следует отметить, что в случае смерти застрахованного лица страховая компенсация выплачивается родственникам умершего, чтобы обеспечить их материально в будущем. Такое страхование так же важно для государства, так как жизнь и здоровье являются главной ценностью, которую оно обязано обеспечивать.

Закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в Российской Федерации» закрепил следующие виды страхования, относящиеся к страхованию жизни и здоровья:

- 1) страхование жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события;
- 2) страхование жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика;
- 3) страхование от несчастных случаев и болезней;
- 4) медицинское страхование [4].

Страхование жизни и здоровья делится на обязательное и добровольное. Статья 927 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее ГКРФ) закрепила понятие обязательного медицинского страхования. Согласно вышеуказанной статье ГКРФ, обязательное медицинское страхование - обязанность страхователя страховать жизнь здоровье или имущество других лиц либо свою гражданскую ответственность перед другими лицами за свой счет или за счет заинтересованных лиц. В данном случае не приходится говорить об определении понятия страхования жизни и здоровья, поскольку нормативного закрепления данного института нет.

Гражданским Кодексом Российской Федерации жизнь и здоровье признаются нематериальными благами, объектами гражданских прав (ст. 128 ГКРФ) [1].

Правоотношения по страхованию жизни и здоровья возникают с момента заключения договора страхования между страхователем и страховщиком. Объектами страхования жизни могут быть имущественные интересы, связанные с дожитием граждан до определенных возраста или срока либо наступлением иных событий в жизни граждан, а также с их смертью (страхование жизни) [4].

Объектом страховой защиты по личному страхованию являются жизнь, здоровье и трудоспособность человека, которым невозможно дать стоимостную оценку. В статье 945 ГКРФ закреплено, что страховщик может проводить обследование, экспертизу страхуемого лица для оценки его здоровья. Однако возникает вопрос, как возможно оценить здоровье, которое является нематериальным благом? Мы не можем определить, сколько стоит здоровье, поскольку нет закрепления на законодательном уровне степени утраты здоровья, а жизнь и здоровье не имеет стоимости. Необходимо законодательно закрепить критерии, от которых будет зависеть размер выплачиваемых страховых сумм, например, статус застрахованного лица, наличие несовершеннолетних детей или иных нетрудоспособных членов семьи, находящихся на иждивении застрахованного лица, степень утраты трудоспособности. Это закрепление позволит защитить как страхователя, так и страховщика.

Существует проблема, связанная с обязательным страхованием жизни и здоровья пациента, который участвует в клиническом исследовании лекарственного препарата. Объектом обязательного страхования является

имущественный интерес пациента, связанный с причинением вреда его жизни или здоровью в результате проведения такого исследования. Клинические исследования достаточно опасны для жизни и здоровья человека, так как действие того или иного препарата только изучаются, могут наступить непредвиденные последствия. Согласно статье 44 Федерального Закона «Об обращении лекарственных средств» срок договора обязательного страхования не может быть менее, чем срок проведения клинического исследования лекарственного препарата [2].

Это значит, что при наступлении страхового случая (смерти пациента или ухудшения его здоровья) после проведения клинического исследования, застрахованному лицу не обеспечивается страхования выплата. Таким образом, по действующему законодательству срок такой страховки действует в течение исследования, но не после него.

Страховой случай - совершившееся событие, предусмотренное договором страхования или законом, с наступлением которого возникает обязанность страховщика произвести страховую выплату страхователю, застрахованному лицу, выгодоприобретателю или иным третьим лицам [4]. При наступлении страхового случая, особенно при наличии страхования здоровья, страховые выплаты необходимо выплачивать застрахованному лицу как можно скорее, так как процесс лечения, на который могут быть направлены данные суммы, восстановления здоровья, реабилитации не может ждать долго, иначе это может привести к ухудшению состояния здоровья или, в некоторых случаях, даже смерти застрахованного лица.

Выплата страховых сумм по договорам страхования жизни и здоровья производится в срок, который установлен договором страхования, и как правило, исходя из практики, не превышает одного месяца. Однако, в судебной практике встречаются и такие случаи, когда даже в четко установленные законом сроки выплаты страхового возмещения оно не выплачивается, что может, в свою очередь, привести к последствиям, указанным выше.

11 сентября 2018 года в Динской районный суд Краснодарского края с апелляционной жалобой обратилась гражданка Лобко Л.В. к ООО «СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ «АРСЕНАЛЬ» о взыскании страховой выплаты и неустойки. Истец находилась на службе в органах внутренних дел Российской Федерации поэтому была застрахована в соответствии с Федеральным законом от 28.03.1998г. №52-ФЗ [3]. Лобко была уволена со службы в связи с болезнью 30.08.2016г.

26.10.2016г. гражданке Лобко была установлена третья группа инвалидности в результате заболевания полученного в период военной службы. Далее она обратилась в ООО СК «АРСЕНАЛЬ», чтобы получить страховую выплату в связи с установлением инвалидности, страховая компания свои обязательства выполнила, выплатив страховую сумму в 584338 рублей. Однако, уже в марте 2017 года гражданке Лобко была повышена группа инвалидности до второй на основании медицинского переосвидетельствования.

Год после увольнения из органов внутренних дел еще не истек, поэтому истец имела права на соответствующее повышение страхового возмещения.

ООО СК «АРСЕНАЛЪ» заявил, что государственный контракт обязательного государственного страхования жизни и здоровья военнослужащих внутренних войск МВД России, граждан, призванных на военные сборы во внутренние войска МВД России, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел Российской Федерации, содержащихся за счет средств федерального бюджета и подлежащих страхованию, и считает, что обязательство по выплате страховой суммы по данному страховому случаю возлагается на страховщика, заключившего договор обязательного страхования на 2017г [6]. В соответствии с Государственным контрактом от 12.09.2016г., страховым случаем является установление лицу инвалидности до истечения года после увольнения со службы. При этом было указано, что, если при переосвидетельствовании в федеральном учреждении медико-социальной экспертизы вследствие указанных в настоящем пункте причин будет повышена группа инвалидности, размер страховой суммы увеличивается на сумму, составляющую разницу между страховой суммой, причитающейся по вновь установленной группе инвалидности, и страховой суммой, причитающейся по прежней группе инвалидности.

Суд удовлетворил требования гражданки Ловко о взыскании страховой выплаты и неустойки.

Срок для предоставления Лобко страховой выплаты установлен законом и составляет 15 дней. Срок был нарушен, просрочка составляла 299 дней (практически 10 месяцев).

Неустойка за задержку выплаты составила 873 585 рублей 48 копеек, а всего было взыскано 1 457 923 рубля 60 копеек.

Если обратиться к Приказу Министерства труда и социальной защиты РФ N 1024н, мы увидим, что инвалидность 2 группы устанавливается вследствие нарушения здоровья человека с III степенью выраженности стойких нарушений функций организма (в диапазоне от 70 до 80 процентов), к которым, например, относится способность к самостоятельному передвижению с помощью других использования вспомогательных технических средств [5]. Такие технические средства могли понадобиться и гражданке Лобко, однако в течение длительного времени она была лишена возможности приобрести для поддержания своего здоровья данные средства. Из-за невозможности своевременно пользоваться техническими средствами, у гражданки могло ухудшиться состояние здоровья, и возможно, как следствие, компенсационные выплаты не смогли бы помочь поправить здоровье. Поэтому следует законодательно установить гарантии по обеспечению предоставления страховых выплат страховщиком по обязательному страхованию жизни и здоровья в установленный срок.

Гарантировать предоставление страховых выплат в срок возможно, на мой взгляд, если часть этих выплат предоставлять застрахованному лицу досрочно в форме процента от общей суммы страховой выплаты. Если страховщик не согласен с тем, что страховой случай имел место, то он выплачивает лишь

процент от положенной застрахованному лицу суммы, в зависимости от степени утраты здоровья, определяемой медицинской экспертизой, которой он в свою очередь может в дальнейшем взыскать с этого лица, если суд подтвердит, что случай не являлся страховым.

Таким образом, институт обязательного страхования жизни и здоровья граждан как гражданско-правовая категория требует доработки.

Необходимо внести изменения в действующее законодательство, а именно:

- внести поправки о сроке страхования жизни и здоровья пациента, который участвует в клиническом исследовании лекарственного препарата. Данная страховка должна распространяться и на те последствия, которые наступят после клинического исследования, но которые будут находиться с ним в причинно-следственной связи.

- установить критерии, которые будут определять размер выплачиваемых страховых сумм в зависимости от различных объективных обстоятельств, таких как статус застрахованного лица, наличие несовершеннолетних детей или иных нетрудоспособных членов семьи, находящихся на иждивении застрахованного лица, степень утраты трудоспособности.

- закрепить гарантии, обеспечивающие застрахованному лицу своевременное, в установленный срок предоставление страховых выплат страховщиком. К таким гарантиям можно отнести предоставление страховщиком по требованию застрахованного лица определенных процентов от положенной ему страховой выплаты в установленный срок в случае несогласия страховщика с наступлением страхового случая на основании медицинской экспертизы состояния здоровья застрахованного лица (например, инвалидность 1 группы-50% от суммы страховой выплаты, 2 группы- 40 %, 3 группы- 30 %).

Библиографический список

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301

2. Федеральный закон от 12.04.2010 №61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств» // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/>(дата обращения: 18.04.2019).

3. Федеральный закон «Об обязательном государственном страховании жизни и здоровья военнослужащих, граждан, призванных на военные сборы, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел Российской Федерации, Государственной противопожарной службы, сотрудников учреждений и органов уголовно-исполнительной системы, сотрудников войск национальной гвардии Российской Федерации» от 28.03.1998 N 52-ФЗ // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/>(дата обращения: 20.04.2019).

4. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения : 20.04.2019).

5. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 17 декабря 2015 г. N 1024н «О классификациях и критериях, используемых при осуществлении медико-социальной экспертизы граждан федеральными государственными учреждениями медико-социальной экспертизы»// СПС КонсультантПлюс. URL:<http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 20.04.2019).

6. Решение Динского районного суда Краснодарского края от 11 сентября 2018 г. по делу № 2-2156/2018 // URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения: 18.04.2019).

*Кайсин Т.А.,
студент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Братухина Е.В.,
старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

О некоторых особенностях наследования выморочного имущества

Наследование выморочного имущества в гражданском праве является актуальной проблемой в настоящее время, так как уже на протяжении нескольких тысячелетий он тесно связан с жизнедеятельностью и интересами общества. Интерес же заключается в минимизации бесхозяйности и рациональном использовании наследственного имущества. Представляется актуальной проблемой завладение выморочным имуществом лицами путем противоправных, обманных действий.

С.А. Степанов указывает, что термин выморочное имущество произошел от слова «мор», означающий отсутствие наследников вследствие вымирания рода [1, с. 60]. Русский цивилист Г.Ф. Шершеневич признает имущество выморочным в случае отсутствия кровных родственников, имеющих право наследования. За неимением наследников такое имущество переходит к государству и некоторым учреждениям [2, с. 412-413].

В Римском праве выморочное имущество определялось, как наследство, не принятое ни одним из наследников, как по завещанию, так и по закону, в случае, если наследников не осталось или они не пожелали принять наследство. В зависимости от исторического периода римского государства выморочное имущество могло переходить разным субъектам. Так, в древнейшем праве оно являлось ничьим и могло быть захвачено любым лицом, со времени принцепата оно передавалось государству, а во время абсолютной монархии преимущественное право на такое имущество имели муниципальный сенат, церковь, монастырь [3, с. 238].

Необходимо отметить, что на данный период в гражданском праве отсутствует закон о наследовании выморочного имущества, который, однако, предусмотрен п. 3 ст. 1151 ГК РФ [4]. Данный пробел частично устраняется п. 5

Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 мая 2012 г. N 9 «О судебной практике по делам о наследовании» (далее – ПП ВС РФ от 29.05.2012 N 9), который предусматривает, что впредь до принятия данного закона, определяющего порядок наследования и учета выморочного имущества, полномочия собственника федерального имущества, а также функцию по принятию и управлению выморочным имуществом осуществляет Федеральное агентство по управлению государственным имуществом (Росимущество) в лице его территориальных органов [5].

В доктрине существуют две концепции, определяющие юридическую судьбу выморочного имущества. Первая – концепция наследования, в соответствии с которой выморочное имущество передается в порядке наследования государству, гражданином которого являлся наследодатель на момент смерти. В данном случае происходит правопреемство обязательств. Следовательно, кредиторы вправе предъявлять свои требования публично-правовым образованиям, которым перешло обремененное выморочное имущество. Вторая – концепция оккупации, в соответствии с которой выморочное имущество переходит в собственность того государства, на котором фактически находится данное имущество. Такая концепция представляет собой первоначальный способ приобретения имущества. В данном случае отсутствует правопреемство обязательств наследодателя и, соответственно, нет места исполнению обязательств перед третьими лицами. В международной практике наиболее часто встречается такое положение, согласно которому недвижимое имущество переходит в собственность государства, на территории которого оно находится, а движимое имущество передается государству, гражданином которого наследодатель являлся на момент смерти [6, с. 488].

Сложившейся доктриной гражданского права и действующим законодательством термину «выморочность» придано несвойственное ему значение. Исторически под выморочным имуществом понимался вид бесхозяйного имущества, переходящее государству по праву оккупации в силу его суверенитета. В отличие от наследования, при котором приобретение прав на имущество считается производным способом и может быть сопряжено с погашением долгов, обременяющих такое имущество, выморочность означала получение имущества в рамках первоначального способа приобретения права собственности, что исключало наличие каких-либо обременений в отношении имущества [7, с. 130]. Но п. 60 ПП ВС РФ от 29.05.2012 N 9 устанавливает круг наследников, принявших выморочное наследство и обязанных нести ответственность по долгам наследодателя. В их число входят Российская Федерация, города федерального значения, муниципальные образования.

Следует подчеркнуть, что причинами образования выморочного имущества зачастую служат, во-первых, скудность наследства, в силу чего наследники не видят целесообразности тратить время на принятие наследства, во-вторых, отсутствие родственников наследодателя и круга наследников, в-третьих, незнание об открытии наследства. Данные причины и создают положение бесхозяйности имущества. Также распространены случаи частичной

выморочности имущества, когда одна часть наследства принимается наследником по завещанию, а другая часть остается незавещанной и, соответственно, становится выморочной, или в случае лишения наследодателем права наследования своих наследников.

Гражданское законодательство регулирует институт выморочного имущества по принципам, заложенным еще советским наследственным правом. А именно, выморочное имущество переходит к публичным образованиям в порядке наследования. Следовательно, вместе с выморочным имуществом переходят и все обременения. Согласно п. 50 ПП ВС РФ от 29.05.2012 N 9 при наследовании выморочного имущества отказ от его наследования не допускается, оно переходит в порядке наследования в собственность Российской Федерации, муниципального образования, города федерального значения Москвы или Санкт-Петербурга в силу фактов, указанных в п. 1 ст. 1151 ГК РФ, без акта принятия наследства, а также вне зависимости от оформления наследственных прав и их государственной регистрации. Свидетельство о праве на наследство в отношении выморочного имущества выдается Российской Федерации, городу федерального значения Москве или Санкт-Петербургу, или муниципальному образованию в лице Росимущества без вынесения специального судебного решения о признании имущества выморочным [8, с. 326-327]. Такое свидетельство обязательно и предусмотрено абз. 3 п. 1 ст. 1162 ГК РФ.

Действующее гражданское законодательство вводит понятие выморочного имущества в п. 1 ст. 1151 ГК РФ, в соответствии с которым имущество является выморочным в случае, если отсутствуют наследники как по закону, так и по завещанию; никто из наследников не имеет права наследовать или все наследники отстранены от наследования; никто из наследников не принял наследства; все наследники отказались от наследства, и при этом ни один из них не отказался в пользу другого.

Помимо самой Российской Федерации, которой выморочное имущество переходит в собственность по остаточному принципу, в число субъектов входят городское или сельское поселение, муниципальный район, городской округ, а также города федерального значения Москва, Санкт-Петербург, Севастополь. Так, в собственность городского или сельского поселения, муниципального района либо городского округа переходит жилое помещение, земельный участок с расположенными на нем объектами недвижимого имущества, доля в праве общей долевой собственности на указанные выше объекты недвижимого имущества. Если же указанные объекты находятся на территории городов федерального значения, то они, соответственно, переходят в собственность данных субъектов. Согласно п. 79 ПП ВС РФ от 29.05.2012 N 9 в собственность Российской Федерации переходит выморочное имущество в виде части земельных участков, которые не предназначены для использования жилых домов, а также служебных надворных построек. В отношении жилых помещений п. 2 ст. 1151 ГК РФ предусмотрено, что данные помещения включаются в соответствующий фонд социального использования.

По мнению А.В. Бегичева, данный порядок наследования выморочного имущества помогает осуществлять оперативный переход и использование для обеспечения соответствующих нужд имущество, расположенное на территории конкретного публично-правового образования [9, с. 83]. Данное мнение нам кажется весьма спорным, так как в реальной действительности оперативный переход зачастую вызывает серьезные сложности, которые будут рассмотрены ниже.

Касательно незаконных действий с выморочным имуществом со стороны злоумышленников, на практике складывается следующее. Лица, подделывая документы, получают от нотариусов свидетельства о праве на наследство, становясь собственниками жилых помещений, впоследствии продавая их добросовестным лицам, полагавшимся на законность совершаемых сделок. В дальнейшем публичные образования предъявляют виндикационный иск к добросовестному приобретателю жилого помещения. Примером этому может служить Постановление ЕСПЧ от 17.11.2016 «Дело «Аленцева (Alentseva) против Российской Федерации» (жалоба N 31788/06) [10]. В данном деле заявительница приобрела квартиру у гражданина Яр., который путем обманных действий (предоставил нотариусу недействительное завещание) приобрел квартиру гражданки Р. после ее смерти, хотя квартира должна была стать выморочной и перейти в собственность г. Москвы. Нотариус удовлетворил заявление, а Московский городской комитет по регистрации сделок с недвижимостью зарегистрировал свидетельство, подтверждающее право собственности. Спустя некоторое время был выявлен подлог документов. Суд установил, что имущество являлось выморочным, и постановил вернуть его г. Москве. В связи с этим заявительница была незаконно выселена из своей квартиры. В свою очередь, ЕСПЧ постановил вернуть заявительнице квартиру, отменить решение о ее выселении и выплатить денежную компенсацию в силу нарушения статьи 1 Протокола N 1 к Конвенции, предусматривающую уважение собственности физических и юридических лиц.

Для правильного решения судами схожих дел, касающихся своевременных мер по установлению и надлежащему оформлению публичными образованиями своего права собственности на выморочное имущество, разумности и осмотрительности при контроле такого имущества, необходимо рассмотреть Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 22 июня 2017 г. N 16-П «По делу о проверке конституционности положения пункта 1 статьи 302 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина А.Н. Дубовца» [11]. Дело заключалось в том, что группой лиц были представлены поддельные документы, по которым нотариус выдал свидетельство о праве на наследство на имя гражданки В.А. Соколовой. Данное жилое помещение на основании свидетельства было зарегистрировано в ЕГРП (сейчас - ЕГРН). 28 апреля 2008 г. жилое помещение приобрел гражданин А.Н. Дубовец. Далее решением Никулинского районного суда города Москвы от 26 мая 2015 г. спорное жилое помещение было истребовано из владения А.Н. Дубовца, постановлено выселить из него А.Н. Дубовца и Н.А. Дубовец, признано

право собственности города Москвы на это жилое помещение. В данном деле КС РФ признал не соответствующим п. 1 ст. 302 ГК РФ Конституции Российской Федерации, ее статьям 8 (часть 2), 19 (части 1 и 2), 35 (части 1 и 2) и 55 (часть 3), в той мере, в какой оно допускает истребование как из чужого незаконного владения жилого помещения, являвшегося выморочным имуществом, от его добросовестного приобретателя, который при возмездном приобретении этого жилого помещения полагался на данные Единого государственного реестра недвижимости и в установленном законом порядке зарегистрировал право собственности на него. Правоприменительные решения по делу А.Н. Дубовца были признаны не соответствующими Конституции РФ и должны подлежать пересмотру.

Исходя из вышесказанного, институт наследования выморочного имущества имеет большие недостатки в правовой регламентации возникающих отношений. Также ошибки возникают у нотариусов при выдаче свидетельств на наследство, что должно подтолкнуть на более тщательную проверку, представляемых документов. Данные пробелы возникают не столько из-за отсутствия Федерального закона, сколько из-за отсутствия мер, направленных на более тщательную проверку документов, удостоверяющих право собственности. Проблема наблюдается на территориях с высокой плотностью населения, таких как Москва и Московская область. Именно из данных субъектов исходили судебные дела. Предполагаем, что связано это с малоземельностью, большой плотностью населения и высокой стоимостью земельных участков, за которые отчаянно боролись московские власти. Из-за таких ошибок добросовестные владельцы, полагавшиеся на законные основания договоров, как видим из вышеприведенных примеров, утрачивали титулы собственников.

Подводя итог, хочется отметить, что институт наследования выморочного имущества играет исключительно важную роль в сохранении и реализации в общественных интересах собственности, оказавшейся без наследников. Это обеспечивает интересы, как частного характера, так и публичного. Думается, что есть необходимость в унификации данного института для более удобного использования нормативной базы. Возникнув на базе римского права и пройдя более двух тысяч лет, институт выморочного имущества не теряет своей значимости в гражданско-правовых отношениях, как в российской правовой системе, так и в правовых системах зарубежных стран.

Библиографический список

1. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (учебно-практический) к ч. 3 / А. С. Васильев, А. В. Губарева; под ред. С. А. Степанова. М. 2015.
2. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права в 2 т. Том 2. Особенная часть. М. 2019.
3. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. М. 2013
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.19) // Российская газета. 28.11.2001. N 233.

5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 N 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Российская газета. 06.06.2012. N 127.
6. Гонгало Б.М. Гражданское право: Учебник. В 2 т. М. 2017.
7. Сергеев А.П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть третья: учебно-практический комментарий. М. 2016.
8. Петров Е.Ю. Наследственное право: постатейный комментарий к статьям 1110–1185, 1224 Гражданского кодекса Российской Федерации. М. 2018.
9. Бегичев А.В. Наследственное право России: учебное пособие. М. 2013.
10. Постановление ЕСПЧ от 17.11.2016 «Дело «Аленцева (Alentseva) против Российской Федерации» (жалоба N 31788/06) // Российская хроника Европейского Суда. 2017. N 3.
11. Постановление Конституционного Суда РФ от 22.06.2017 N 16-П «По делу о проверке конституционности положения пункта 1 статьи 302 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина А.Н. Дубовца» // Вестник Конституционного Суда РФ. 2017. N 5.

*Киселева М.Д.,
студентка ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»,
Научный руководитель - Остроумов Н.В.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

Банковские гарантии на основе технологий блокчейн

В настоящее время коммерческие банки, государственные органы и службы, финансовые посредники не только управляют транзакциями физических лиц, но и имеют доступ к их личным данным.

Цифровая экономика позволяет снизить риски утечки информации и эффективнее использовать инструменты развития социальных и финансовых услуг для населения.

Для многих сегодня является очевидным, что данные в цифровой форме являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности, повышая конкурентоспособность страны, качество жизни граждан, обеспечивая экономический рост и национальный суверенитет.

Программное обеспечение для управления цепочками поставок в системе государственных закупок, для оцифровки социальных трансакций с населением пока затратно, его сложно установить.

Переход на электронное взаимодействие всех контрагентов, включая государственные органы и население, возможно при условии развития цифровых финансовых технологий.

В нашей стране созрела необходимость в общей инфраструктуре, которая бы способствовала эффективному взаимодействию бизнеса, финансовых организаций, государства и населения, снижающей издержки на создание различных сервисов и оперативно внедряя новые решения всеми участниками рынка.

Выходом по мнению экспертов является внедрение технологии блокчейн, которая может применяться в медицине, юриспруденции и правовых вопросах, при заключении сделок с недвижимостью, бизнес-операциях; все эти операции так или иначе проходят через коммерческие банки, поэтому идеологом и ответственным институтом за внедрение блокчейн является ЦБ РФ.

Основные направления развития финансовых технологий на период 2018-2020 гг. Банк России синхронизировал с программой развития цифровой экономики РФ, которая «формирует сетевую модель хозяйствования, способной к саморазвитию, росту разнообразия хозяйственных связей, форм ведения бизнеса и усложнению экономики благодаря использованию широких возможностей интернет-технологий» [1, с. 540].

Концепция блокчейн (цепочек блоков) впервые была реализована она в 2009 г. как технология цифровой валюты - биткойна, разработанного Сатоши Накамото (Satoshi Nakamoto) [2, с. 74]. Однако в 2013г. наш соотечественник В. Бутерин, проживающий в Канаде, пришёл к выводу, что данная технология может использоваться значительно шире, не только в криптовалютах. Он выдвинул идею универсальной децентрализованной блокчейн-платформы, в которой любой желающий может программно реализовать разные системы хранения и обработки информации. Главное условие - действия должны быть описаны как математические правила. Являясь открытой платформой (open source), Ethereum значительно упрощает внедрение технологии блокчейн, что объясняет интерес со стороны крупнейших разработчиков ПО мира, крупнейших банков нашей страны и других организаций. Несмотря на то, что в отношении цифровых валют на территории России пока отсутствует соответствующее нормативное регулирование, решения, созданные с помощью блокчейна, легитимны.

Блокчейн представляет собой распределенную базу данных, у которой устройства хранения данных не подключены к общему серверу, а список упорядоченных записей (блоков) постоянно растет. Каждый блок содержит метку времени и ссылку на предыдущий блок. Все это позволяет сохранять записи публично, и они легко проверяются; эту информацию не может повредить хакер, так как копии хранятся на миллионах компьютеров одновременно.

Главное, что отличает блок-цепочку от традиционной базы данных, состоит в том, что существуют определенные правила, как помещать данные в базу:

- блок не может конфликтовать с другими данными, которые уже находятся в базе данных (непротиворечивость);

- это система Append-Only (неизменяемость - нельзя изменить какую-то часть внутри цепи (один блок), потому что другие блоки содержат информацию о нем);
- сами данные формируются их владельцем (контроль за собственной информацией - у создателя транзакции есть приватные ключи, их никто не знает);
- блокчейн можно копировать и просматривать информацию (прозрачность);
- система работает без центрального органа (децентрализация) [3].

Работа блокчейна начинается с транзакции, то есть передачи данных одного абонента к другому, которая отражается во всех узлах сети. Узлы сети при этом проверяют каждую транзакцию. После подтверждения транзакция записывается в распределенный реестр, где с некоторым количеством других транзакций создаёт блок данных. В этом блоке имеется информация о прошлом блоке, зашифрованные данные транзакций и некая «печать», которая не дает возможности изменить информацию внутри блока. Блок присоединяется к предшествующей цепочке блоков; в результате транзакция завершается (данные получены).

Одним из главных недостатков блокчейна пока является дорогое обслуживание: он копирует, проверяет и передает данные тысячи раз. Затраты на поддержание блокчейна на порядок выше, и стоимость должна быть оправдана полезностью. Общая и постоянно сверяемая база данных позволяет проводить транзакции в течение 10 минут. Традиционные каналы же передачи денежных средств из одной точки Земли в другую может занимать несколько дней или недель, так как нужно подтверждение уполномоченных органов. Цепочки блоков позволяют отправлять денежные средства в любую точку мира, где будет доступен файл блокчейна, какие-либо ценности. Но у собственника должен быть закрытый ключ, созданный по криптографическому алгоритму, чтобы разрешить ему доступ только к тем блокам, которыми он «владеет». Кроме того, реализуется еще одна важная функция: установка отношений доверия и подтверждение подлинности личности, потому что никто не может изменять цепочку блоков без соответствующих ключей. Изменения, не подтвержденные этими ключами, отклоняются. Конечно, ключи теоретически могут быть украдены, но защита нескольких строк компьютерного кода обычно не требует больших затрат. Это означает, что основные функции, выполняемые банками - проверка подлинности личности (для предотвращения мошенничества) и последующая регистрация сделок (после чего они становятся законными) - могут выполняться цепочкой блоков быстрее и точнее.

В 2016 г. ассоциация развития финансовых технологий «ФинТех», разработав по заказу ЦБ РФ национальную сеть обмена и хранения финансовой информации с использованием технологии распределенных реестров «Мастерчейн».

Платформу поддерживают ЦБ РФ, Сбербанк, ВТБ, Альфа, Тинькофф, Газпром и другие крупные банки России.

Российская блокчейн-сеть предназначена для передачи цифровых ценностей и информации о них между участниками на основе кодовой базы В. Бутерина Ethereum, доработанной с учетом требований к российской криптографии, процессу идентификации пользователей и безопасному процессу масштабирования. «Мастерчейн» предоставляет возможность автоматизации процесса совершения финансовых операций для участников сети с использованием встроенной логики принятия решений (смарт-контракт) [4, с. 214].

Ключевые принципы построения «Мастерчейн» совпадают с традиционными принципами блокчейна: отсутствует техническая необходимость в доверенных посредниках и нет единой точки отказа, т.е. система не выходит из строя с удалением одного узла в сети; происходит независимый учет ресурсов, затрачиваемых участниками на поддержку работы системы; существует возможность масштабирования (по количеству участников и транзакций).

Особенность отечественного распределенного реестра в том, что «Мастерчейн» не хранит данные, требующие особого режима хранения (данные, охраняемые коммерческой тайной, персональные данные, секретные данные и т.п.) и поддерживает программируемые контракты (смарт-контракты) [5, с. 58].

«Мастерчейн» будет обслуживать денежную сферу и банковские бизнес-процессы; запуск платформы намечен на 2019 год. В частности, планируется запустить проект «Децентрализованная депозитарная система для учета закладных», которая обеспечит снижение стоимости и времени проведения операций по хранению, учету и секьюритизации закладных, делая эти процессы в разы быстрее и сводя запрос к нескольким минутам. Система должна быть запущена уже в этом году для жилищного ипотечного кредитования с участием Росреестра и банков-кредиторов по ипотеке.

Еще одним направлением использования «Мастерчейн» является проект «KYC (know your customer – «знай своего клиента)», который представляет собой включение международно-правовых норм в области совместного доступа к децентрализованному хранилищу данных в обезличенном виде в национальную правовую систему РФ посредством технологии распределенных реестров на коммерческой основе [6, с. 144]. В рамках проекта возможно осуществление бизнес-сценариев, так как участники получают полную информацию о клиенте для снижения риска мошенничества (проверка по реестрам неблагонадежных лиц; проверяет, жив ли человек вообще, снижая ситуации использования чужих документов), транзакций по отмыванию денег и финансированию терроризма. Обмен данными не затронет банковских тайн и персональных данных; информация будет доступна регуляторам и правоохранительным органам. Подобный проект уже действует в КНР.

Целью еще одного проекта ЦБ РФ «Распределенный реестр цифровых банковских гарантий» является создание распределенного реестра цифровых банковских гарантий, выдаваемых банками в качестве поручительства для тендеров, в случае экспортных контрактов, госзакупок. Непосредственные

участники системы (банки) будут иметь свои узлы (nodes) в сети «Мастерчейн-гарантии» и клиентские порталы для предоставления информации клиентам. Электронные торговые площадки как одни из основных потребителей информации о гарантиях будут иметь специальный шлюз сопряжения с «Мастерчейн-гарантии» и специальные права [7, с. 418].

Проект ЦБ РФ «Цифровой аккредитив» должен сократить срок исполнения сделок по аккредитивам с покрытием. Аккредитив, представляя собой специальный счет в банке, на который помещаются деньги с обязательством перевести их на другой счет при исполнении определенных условий, является по мнению многих экспертов устаревшей формой, которая состоит из множества звеньев, запросов, договоров и прочего. В настоящее время с этими функциями может справиться смарт-контракт (англ. Smart contract - умный контракт), который представляет собой компьютерный алгоритм, предназначенный для заключения и поддержания коммерческих контрактов в технологии блокчейн.

Таким образом, технологии блокчейн способны не только расширить ассортимент современных финансовых услуг коммерческих банков и государства, но и повлиять на другие сферы хозяйственной и правовой деятельности, снизить транзакционные издержки и способствовать кумулятивному эффекту развития цифровой экономики.

Библиографический список

1. Ширяев Е.М. Блокчейн - универсальный способ хранения и защиты финансовой информации // Студенческая наука для развития информационного общества сборник материалов VII Всероссийской научно-технической конференции. 2018. С. 540-543.
2. Козловская Ю.В., Войко Д.В. Развитие финансовых технологий в России на современном этапе // Финансы в цифровой экономике: сохранение традиций и новые горизонты Материалы 8-й Международной научно-практической конференции. 2018. С. 70-74.
3. Что такое Blockchain (блокчейн)? Технология, платформа, транзакции. URL: <https://mining-cryptocurrency.ru/blockchain/>
4. Шестернина М.В. Интернет-торговля как элемент цифровой экономики России // OPEN INNOVATION: материалы V научно-практической конференции: Международный центр научного сотрудничества «Наука и Просвещение» (12 июня 2018г., г.Пенза). В 2 ч. Ч.2. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2018. С. 214-216.
5. Васильев И.И. Теоретические аспекты организации банковских технологий // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2019. № 1. С. 54-58.
6. Дмитриева И.Е., Постолова Я.В. Блокчейн в банковском секторе как элемент цифровой технологии // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. Т. 3. № 12. С. 141-144.
7. Мошнов А.Н., Ильин К.С. Блокчейн - инструмент цифровой экономики // Современные проблемы менеджмента Материалы XII Всероссийской научно-

практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Сборник научных трудов. 2018. С. 418-422.

*Клименко К.Ю.,
студентка Нижегородского филиала
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»
Научный руководитель - Железнова Н.Д.,
к.ю.н., доцент, Нижегородского филиала
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»*

Проблемы реализации принципа состязательности на стадиях подготовки дела к судебному разбирательству и судебного разбирательства в гражданском процессе

Судебный процесс на современном этапе развития общества строится на демократических началах, ключевой ценностью являются права и законные интересы гражданина. Существуют множество принципов, которые находятся в основе демократичного судебного процесса, одним из которых является принцип состязательности. Правосудие – это деятельность специально уполномоченных органов государственной власти, облеченная в процессуальную форму, в результате которой реализуется судебная власть в РФ. Правосудие в РФ основывается прежде всего на том, что решение суда, выносимое в результате рассмотрения того или иного гражданского дела, должно базироваться исключительно на тех фактах, которые были доказаны, то есть установлены в судебном заседании с помощью доказательств.

В ст. 12 ГПК РФ сказано, что правосудие по гражданским делам должно осуществляться в соответствии с принципами состязательности и равноправия сторон. Принцип состязательности отражается также в ст. 56 ГПК РФ, где сказано, что каждая сторона процесса обязана доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений.

То есть, другими словами принцип состязательности – это положение, в силу которого стороны, а также лица, участвующие в деле имеют право и обязанность предоставлять при содействии суда доказательства, участвовать в их исследовании. Несмотря на прямо закрепленные в ГПК РФ обязанности, судами зачастую допускаются нарушения данного принципа.

Вопрос о принципе состязательности в гражданском судопроизводстве, имеет особую актуальность. Право на состязательный процесс и судебную защиту является неотъемлемым правом гражданина. Принцип состязательности, несмотря на закрепление в нормах закона, нарушается на различных стадиях гражданского процесса. К примеру, на стадии подготовки дела к судебному заседанию возникают случаи ненадлежащего уведомления судьями сторон процесса или же заинтересованных в исходе дела лиц о дате, времени и месте

проведения судебного заседания, что нарушает принцип состязательности в процессе.

Начало правоотношений между судебным органом власти и сторонами процесса начинается на стадии подготовки дела к судебному разбирательству. На данной стадии, в соответствии с главой 14 ГПК РФ осуществляется прием заявления истца, уточнение фактических обстоятельств дела, представление доказательств сторонами процесса[1].

Состязательность на стадии подготовке проявляется в действиях сторон: истца – поддержание иска и предоставление суду доказательств, подтверждающих противоправные действия ответчика. Ответчик, в свою очередь, осуществляет действия по предъявлению доказательств в свою защиту против иска, а также подготовке возражений на требования истца[6]. Состязательность на данном этапе является гарантией воссоздания фактических обстоятельств дела, вынесения последующего верного судебного решения, права граждан на отстаивание своих прав и законных интересов в суде.

При подготовке дела к судебному разбирательству должен соблюдаться баланс между руководящей ролью судьи и активными действиями участников процесса. Однако, по мнению Э.М. Мурадьян деформализм официального общения «судья - участники процесса», а также отсутствие четко закрепленных обязанностей суда и сторон на рассматриваемой стадии, как правило, приводит к игнорированию выполнения или преднамеренному невыполнению предусмотренных законом действий[7]. Принцип состязательности на стадии подготовки дела к судебному разбирательству выражается в виде состязательного обмена бумагами, в которые входит исковое заявление истца, возражение на исковые требования, ходатайства о вызове свидетелей и другие. Состязательный обмен бумагами зачастую реализуется на практике недолжным образом в связи с расплывчатыми и неточными формулировками правил по предоставлению и объему доказательств в ГПК РФ. В.Ю. Кулакова в своей статье обозначает одну из ключевых проблем эффективной реализации принципа состязательности на стадии подготовки дела к судебному разбирательству: стороны предоставляют не все имеющиеся доказательства, которые у них есть в момент обмена[5]. Делается это с целью затянуть процесс, а также для того, чтобы получить внезапное преимущество стороной-противником в процессе. Для решения данной проблемы, по мнению Д.И. Бекашевой, необходимо дополнить общие формулировки ГПК РФ относительно принципа состязательности нормами, регламентирующими точный механизм его реализации на практике[3].

Первым шагом к решению к решению данной проблемы может быть Федеральный закон от 28.11.2018 № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», вносящий дополнение в виде части третьей к статье 56 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации[2]. В дополнениях говорится о необходимости сторонами раскрыть каждое предоставляемое ими в суд доказательство, на которые они ссылаются как на основание своих требований и возражений, перед другими лицами,

участвующими в деле. Однако на этом этапе возникает другая проблема: законодатель не устанавливает никаких мер ответственности за умышленное сокрытие доказательств. Мера ответственности за недостаточное раскрытие сторонами сути доказательств поможет воспрепятствовать злоупотреблению правом на данной стадии гражданского процесса и без нее принцип состязательности на стадии подготовки к судебному разбирательству так и не будет реализован должным образом. В данном случае суды могут пойти по ч.1 ст.68 Гражданского процессуального кодекса, где сказано, что если сторона, обязанная доказывать свои требования или возражения, удерживает находящиеся у нее доказательства и не представляет их суду, суд вправе обосновать свои выводы объяснениями другой стороны.

Другой проблемой реализации принципа состязательности на стадии подготовки дела к судебному разбирательству, по мнению К.А. Яковлева, является злоупотребление сторонами процесса правом на ходатайство об оказании судом содействия в ходе сбора и истребования доказательств[9]. Право сторон на ходатайство об оказании судом содействия в ходе сбора и истребования доказательств дает возможность представить все необходимые доказательства, поскольку стороны не всегда могут собрать все необходимое самостоятельно. Суд в таком случае может помочь им в сборе и истребовании доказательств и на основании полученных вынести справедливое и корректное решение. Однако, пользуясь данным правом, стороны перекладывают свое бремя доказывания на суд, что повышает уровень загруженности судей.

Решением данных проблем может быть закрепление в нормах ГПК РФ конкретных санкций за непредставление доказательств или умышленное их сокрытие, а также дополнение ст. 99 ГПК РФ, где сказано о взыскании компенсации за потерю времени на рассмотрение дела, конкретным размером компенсации и порядок ее взыскания с лица, умышленно затягивающего судебный процесс.

Таким образом, исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что конституционное закрепление принципа состязательности не гарантирует его правильной реализации на практике. Для решения проблем необходимо дополнить ГПК РФ нормами, регламентирующими точный механизм реализации принципа состязательности на практике, а также указать конкретные меры ответственности.

Стадия судебного разбирательства – ключевая стадия гражданского процесса, в которой принцип состязательности выделяется наиболее ярко.

На стадии непосредственного судебного разбирательства принцип состязательности может выражаться в прениях сторон, а также в их личном участии в исследовании доказательств. Также, в соответствии со ст. 174 ГПК РФ, объяснения сторон заслушиваются судом в четкой определенной последовательности, что подтверждает принцип состязательности и равноправия сторон на данной стадии.

Согласно нормам ГПК РФ, стороны на протяжении всего процесса вправе просить о вызове свидетелей, о приобщении к делу представленных ими

письменных доказательств, об истребовании таковых от других лиц, о приобщении к делу вещественных доказательств и их проверке, о назначении экспертизы. Все ограничения в процессе направлены на его рационализацию. В силу принципа состязательности свидетели вызываются судом только по ходатайству сторон и других лиц, участвующих в деле.

Наиболее яркий момент состязания сторон – судебные прения. Они подводят итог всему разбирательству дела с позиции каждого из его участников согласно положениям ст. 191 ГПК РФ. Выступление в судебных прениях – право, а не обязанность лиц, участвующих в деле. Но в условиях состязательного процесса важно довести до суда свои соображения по существу рассматриваемого спора на основании исследованных в судебном заседании доказательств[8]. Поэтому задачей суда является разъяснение сторонам и иным лицам, участвующим в деле, необходимости выступить в судебных прениях, а не отказываться от его осуществления.

Это далеко не полный перечень правомочий лиц, участвующих в деле, составляющих содержание принципа состязательности в гражданском процессе. Процессуальная активность заинтересованных лиц в значительной мере предопределяет результат рассмотрения дела, более всего соответствует спорному характеру гражданских дел и логике отправления правосудия.

Процессуальное законодательство определяет полномочия суда в состязательном процессе. Осуществление правосудия на основе состязательности и равноправия сторон предполагает надлежащее исполнение председательствующим обязанностей по созданию условий для всестороннего и полного исследования доказательств, для установления фактических обстоятельств дела, в соответствии со ст. 156 ГПК РФ, так как состязание сторон не должно стать конфликтным противоборством.

В.М. Жуйков полагал, что главная задача суда – организовать такой процесс, в котором лицам, участвующим в деле, были бы созданы все условия для реализации ими своих процессуальных прав и выполнения лежащих на них процессуальных обязанностей[4]. С этим утверждением нельзя не согласиться, безусловно, гарантиями этого являются и независимость суда, его объективное и беспристрастное отношение к лицам, участвующим в деле, и обеспечение их процессуального равноправия.

По смыслу норм, содержащихся в ст.150, 165 ГПК РФ, суд на этапе подготовки дела к судебному разбирательству и в самом разбирательстве должен разъяснить лицам, участвующим в деле, их процессуальные права и обязанности для обеспечения возможности принять активное участие в подготовительных действиях. Наряду с оценкой доказательств, основная функция суда в условиях состязательного процесса состоит в осуществлении руководства процессом, разъяснении лицам, участвующим в деле, их прав и обязанностей. Процесс не может быть состязательным, если судья в доходчивой форме не объяснит, как состязаться.

Подводя итоги, следует отметить, что принцип состязательности заключается не только в процессе доказывания и их оценке, но также и в

возможности сторон отстаивать свои позиции в ходе судебных прений. Значение принципа состязательности заключается в том, что он позволяет обеспечить полноту доказательств и объяснений сторон процесса, что необходимо для вынесения обоснованного и справедливого решения по конкретному делу. Это помогает снизить нагрузку на суд, поскольку бремя доказывания лежит на сторонах процесса: на истце – доказывание вины ответчика, ответчик в свою очередь – самостоятельно собирает доказательства в свою защиту. Для эффективной реализации данного принципа на практике судья обязан предоставить сторонам все необходимые условия для реализации всех их процессуальных прав и обязанностей, а также создать очередность в выступлении сторон в судебном заседании. Кроме того, принцип состязательности может приобретать специфические черты в зависимости от стадии, на которой он реализуется.

Однако, несмотря на все положительные черты принципа состязательности и закрепления его на уровне Конституции, в его реализации есть достаточно много проблем. Наибольшие сложности в реализации данного принципа возникают на стадии подготовки дела к судебному разбирательству, одной из которых является факт не предоставления всех доказательств сторонами процесса.

Решением вышеуказанных проблем может быть конкретизация статей закона, а именно дополнение норм ГПК о принципе состязательности конкретным механизмом его реализации.

Библиографический список

1. Гражданский процессуальный кодекс от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
2. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 28.11.2018 № 451-ФЗ // СЗ РФ. 2018. № 49 (часть 1). Ст. 7523.
3. Бекашева Д.И. Проявление принципов диспозитивности и состязательности на стадии подготовки гражданского дела к судебному разбирательству // Евразийский юридический журнал. 2012. № 5. С. 57.
4. Жуйков В.М. Принцип состязательности в гражданском судопроизводстве // Российская юстиция. 2003. № 6. С. 25.
5. Кулакова В.Ю. Вопросы активности сторон при подготовке дела к судебному разбирательству в гражданском процессуальном праве России и отдельных государств (Германия, Франция, Англия, США). Новеллы гражданского процессуального права // Материалы научно-практической конференции, посвященной 80-летию М.С. Шакарян. М., 2004. С. 53.
6. Малешин Д.Я. Активность суда в гражданском процессе – пример сближения романо-германского и англосаксонского типов судопроизводств // Актуальные проблемы развития судебной системы и системы добровольного и принудительного исполнения решений Конституционного Суда РФ, судов

общей юрисдикции, арбитражных, третейских судов и Европейского суда по правам человека: Сб.науч.статей. Краснодар. 2008. С. 346.

7. Мурадьян Э.М. Ходатайства, заявления и жалобы (обращения в суд). СПб. 2008. С. 140.

8. Томина А.П. Некоторые аспекты действия принципа состязательности в суде первой инстанции в гражданском процессе // Труды Оренбургского института (филиала) Московской Государственной Юридической Академии. 2008. № 9. С. 215.

9. Яковлев К.А. Проблемы соблюдения судами принципа состязательности сторон в гражданском процессе // Юрист и право. 2017. № 3. С.87.

*Колеватова И.М.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблемные аспекты мотивации и стимулирования труда отдельных категорий работников (государственных гражданских служащих)

Для повышения эффективности работы в сфере государственного управления, ускорения социально-экономического положения Российской Федерации необходимы качественно новые кадры, которые ориентированы непосредственно на удовлетворение интересов всего общества и каждого гражданина страны. Работники государственного аппарата управления остаются главным рычагом для реформирования государственной службы. Качество принятия различных управленческих решений зависит от уровня их компетентности, профессионализма, готовности к высокопроизводительной трудовой деятельности, внутренней мотивации в результатах работы и высоком стимулировании труда. Государственная гражданская служба является своего рода специфической формой трудовой, служебной деятельности, что определяется ключевой ролью в процессах управления обществом и государством. Данная категория служащих нуждается в эффективном и рациональном управлении, направленном на повышение качества выполняемых работ, что зависит от используемых методов стимулирования труда [1].

По данным федерального статистического наблюдения, в государственных органах Российской Федерации на региональном уровне (в федеральных государственных органах и государственных органах субъектов Российской Федерации) в 2018г. замещали должности государственной гражданской службы 691,8 тысяч человек, или 42,3% от общей численности работников, занятых в этих органах[2]. Таким образом, проблемы поощрения затрагивают почти половину сотрудников в данных структурах.

Стимулирование труда государственных гражданских служащих носит двойственный характер: с одной стороны — это основное средство материального обеспечения и стимулирования профессиональной служебной деятельности, с другой — денежные доходы государственных служащих подвергаются экономической, нравственной оценке и анализу со стороны средств массовой информации и граждан страны. Тем самым выработка «прозрачной» системы оплаты и стимулирования труда данной категории служащих будет способствовать социальной и политической стабильности в обществе.

Трудовая сфера государственной службы имеет ряд специфических особенностей:

по своему содержанию трудовая деятельность госслужащих направлена на реализацию общенациональных интересов (т.е. госслужащий реализует не свои интересы, а интересы государства), на всемерное укрепление и развитие общественного и государственного строя;

высокая степень ответственности должностных лиц за принимаемые решения, их осуществление, результаты и последствия;

жесткий нормативный регламент управления и трудовой дисциплины; задействование интеллектуального, а также творческого потенциала для решения управленческих задач.

При этом уровень оплаты труда государственных служащих ниже, чем в коммерческих структурах. Оплата труда госслужащих осуществляется из бюджета, что накладывает ограничения на ее размер, а дополнительные социальные гарантии не в полной мере компенсируют сложность и значимость их деятельности. Система стимулирования работников не ориентирована на конечные результаты служебной деятельности.

По данным Росстата рост среднемесячной начисленной заработной платы гражданских и муниципальных служащих в 2018 году по Кировской области составила соответственно в территориальных органах федеральных органов исполнительной власти 107,3% к уровню 2017г (38293,00руб.), органах исполнительной власти субъектов-104,9%- (35307,00руб.), органах местного самоуправления- 105,6% (25729,00руб.), в то время как среднемесячная зарплата по области увеличилась на 109,7% (30715,00руб.) [2].

Оплата труда государственных служащих в России исчисляется в соответствии с Федеральным законом от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе РФ».

Выделяются следующие основные элементы денежного содержания служащих: 1) должностной оклад; 2) оклад за классный чин; 3) иные дополнительные выплаты (ежемесячная надбавка к окладу за выслугу лет, за особые условия гражданской службы и т. д.) [3]. Доля стимулирующих выплат государственным служащим осталась невысокой, несмотря на расширение переменной части денежного содержания федеральных государственных служащих. Проанализировав элементы денежного содержания гражданского служащего видим, что определенную стимулирующую роль имеют только

ежемесячная надбавка к должностному окладу за особые условия гражданской службы с определенным диапазоном установления конкретного размера (от 60 до 120%) и премии за выполнение особо важных и сложных заданий.

Размер денежного содержания государственного гражданского служащего зависит от занимаемой должности, квалификации, выслуги лет, но не зависит от фактических результатов его деятельности, от общего социально-экономического развития страны (региона), допускает равное вознаграждение за неравный труд, то есть несправедливость. Существующая на государственной службе система премирования требует координального пересмотра. В фонде оплаты труда государственного органа предусмотрены премиальные выплаты, удельный вес которых относительно невелик (в год - 2 оклада денежного содержания) в структуре денежного содержания государственных гражданских служащих и которые используются лишь как средство повышения размера оплаты труда.

Такая система оплаты труда снижает стимулирующую роль заработной платы, является одним из серьезных факторов демотивации, который оказывает ключевое влияние на лояльность госслужащих.

Законодательство накладывает также и определенные ограничения на возможность получения госслужащими иных доходов помимо основного места работы, поэтому денежное содержание является основным средством материального обеспечения и стимулирования профессиональной служебной деятельности. В настоящее время используется система оплаты труда, которая мало соответствует экономическим методам управления, не ставит результаты труда государственного служащего в зависимость от общего социально-экономического развития страны (региона), не стимулирует государственного служащего к сознательному, целенаправленному исполнению должностных обязанностей, не позволяет материально обеспечить и защитить служащего, заинтересовать и привлечь на госслужбу квалифицированные кадры. Именно в этом заключается одна из причин сознательного недоиспользования служащими своих физических и интеллектуальных способностей.

Проблема мотивации труда на государственной службе сводится к тому, что заработная плата государственных служащих мала и жестко регламентирована. В этой ситуации одним из возможных способов повышения мотивации государственных служащих являются немонетарные методы[4].

Считаем целесообразным установить:

1. Соответствие между денежным содержанием госслужащих и уровнем заработной платы в коммерческих структурах.

Компенсировать ограничения, налагаемые на государственных служащих, путем разработки социальных гарантий, льгот. Законодательством закреплены основные государственные гарантии государственных служащих (ст. 52 Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ), часть которых до настоящего времени не реализуется, например - не принят специальный федеральный закон о медицинском страховании государственных служащих.

Вместе с тем, считаем необходимым предусмотреть ряд дополнительных гарантий:

- медицинского страхования государственных служащих и членов их семей;
- предоставление путевок на санаторно – курортное лечение;
- оплаты стоимости проезда к месту отдыха и обратно государственному служащему и членам его семьи;
- предоставление дополнительных дней к отпуску с целью привлечения и закрепления работников в данном учреждении;
- предоставление оплачиваемых учебных отпусков в связи с получением второго высшего образования.

2. Назначение премии необходимо производить с учетом личного вклада каждого работника; установленные премии не должны восприниматься работниками как часть заработной платы; размер премий должен быть экономически обоснован; при разработке систем премирования необходимо определить условия и установить показатели, при выполнении которых будет осуществлена премиальная выплата.

При разработке на предприятии системы поощрения следует исходить из того, что она должна:

а) предусматривать поощрения за конкретные показатели, на которые работники оказывают непосредственное воздействие и которые наиболее полно характеризуют участие каждого работника в решении задач, стоящих перед ними;

б) устанавливать меры поощрения за успехи в труде так, чтобы за более высокие достижения применялись более значимые меры поощрения;

в) обеспечивать уверенность в том, что при условии выполнения принятых обязательств работники будут поощрены в соответствии с достигнутыми результатами;

г) усиливать заинтересованность каждого работника в постоянном улучшении его производственных показателей;

д) быть простой, доходчивой и понятной для работников;

е) обеспечивать своевременное и гласное применение поощрений [5].

3. Поощрение должно быть своевременным, значимым и весомым.

4. Наряду с материальными видами награждения, использовать моральное поощрение труда: организовывать различные образовательные курсы, спортивные соревнования, корпоративные праздники с учетом пожеланий персонала; поздравления сотрудника с увеличением его стажа на государственной службе еще на один год; проводить награждение различными грамотами; присвоение званий (например, «Лучший работник года»); размещать на доске почета фотографии лучших сотрудников; вручать памятные сувениры и ценные подарки.

Немалую роль в повышении эффективности работы играет фактор «прозрачности» государственного органа. Чем полнее информированы специалисты о состоянии дел в нем, чем лучше они ознакомлены с основными

целями, тем с большей самоотдачей, как показывает практика, выполняют возложенные на них обязанности.

Дополнительным методом формирования мотивации у госслужащего является профессиональный рост. Кадровые службы слабо используют планирование карьеры в качестве фактора мотивации государственного служащего. Многие чиновники не знают перспективы своей служебной деятельности. Это объясняется, во-первых, недостатками в работе с резервами кадров, во-вторых, несовпадением оценок, представлений госслужащего и государственного органа о потенциальных возможностях служащих и нововведениями на государственной службе. Если в результате выборов в государственный орган приходит новый руководитель, он, как правило, приводит свою команду, вносит коррективы в структуру и персональный состав аппарата. И тогда надежды многих госслужащих на продвижение по службе остаются нереализованными. Особую актуальность в связи с этим приобретает проблема объективной оценки профессиональной деятельности служащих.

Особенно остро стоит проблема стимулирования труда государственных служащих из-за недостатка квалифицированных кадров, старения государственного аппарата. На государственной службе работники до 45 лет не задерживаются.

По данным статистики «О численности и оплате труда государственных гражданских и муниципальных служащих на региональном уровне за 2018 год» укомплектованность должностей гражданской службы в территориальных органах федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов РФ составила 94,3%, в органах местного самоуправления-96,8%. Несмотря на регулярные сокращения госслужащих, наблюдается наличие вакансий на данные должности.

Подводя итог сказанному, можно сделать вывод, что в сфере государственной службы можно говорить не только о материальной мотивации, но и о немонетарных методах: профессиональный рост, дополнительные гарантии и компенсации, социальные льготы, которые становятся самыми существенными мотивирующими и стимулирующими факторами.

На наш взгляд, органам государственной власти и их руководителям следует опираться на применение мотивационного государственного управления, пытаясь сочетать в себе все существующие и возможные (в перспективе) элементы мотивационного механизма управления персоналом гражданской государственной службы Российской Федерации[6].

Библиографический список

1. Садриева А. Р., Кабирова С. З. Стимулирование труда государственных гражданских служащих // Молодой ученый. 2013. №6. С. 414-415. URL <https://moluch.ru/archive/53/7007/> (дата обращения: 16.04.2019).
2. Срочные информации и справки по актуальным вопросам http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/Main.htm (дата обращения: 16.04.2019).

3. Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Российская газета. 2004. 31 июля.

4. Мотивация государственных гражданских служащих: проблемы и пути решения. Управление Министерства юстиции Российской Федерации по Тюменской области. <https://to72.minjust.ru/ru/print/88402> (дата обращения 16.04.2019).

5. Поощрение за труд [audit-it.ru](https://www.audit-it.ru/articles/personnel/a110/43879.html) <https://www.audit-it.ru/articles/personnel/a110/43879.html> (дата обращения 06.04.2019).

6. Рыжкова А.О. Анализ системы мотивации государственных гражданских служащих в современной России // Молодежный научный форум: электр. сб. ст. по мат. X междунар. студ. науч.-практ. конф. № 9(10). URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/9\(10\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/9(10).pdf) (дата обращения: 17.04.2019)

*Колесова А.Р.,
студентка Ярославского филиала
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Лазурина О.М.,
к.э.н., доцент кафедры экономических дисциплин
Ярославского филиала
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

О роли и первоочередных задачах должностных лиц органов исполнительной власти Российской Федерации

На сегодняшний день тема роли лиц, посвятивших или стремящихся посвятить себя деятельности в системе органов государственного или муниципального управления в России, осмысление значения эффективного исполнения ими своих должностных полномочий, актуальна как никогда. В мае 2019 года граждане России сделали свой выбор, во многом предопределяющий их будущее, как минимум, на предстоящие шесть лет. Четкие контуры того пути, по которому страна будет в эти годы двигаться, обозначены в «майском» 2019 года указе Президента России [1]. На мой взгляд, существенное значение имеет не только личность людей, занимающих те или иные государственные посты. Крайне важное значение имеет то, какие направления развития государства, отдельного региона или муниципального образования в рамках единой государственной политики они будут считать приоритетными, какие шаги посчитают необходимым и целесообразным совершить на этом пути в составе единой команды управленцев.

Глубоко осознавая необходимость верного служения народу России, груз ответственности по охране прав и свобод человека и гражданина, защите и соблюдению Конституции Российской Федерации, я, мысленно поставив себя в те условия, в которых выполняет свои функции должностное лицо в системе

органов исполнительной власти, пришла к выводу, что наиболее целесообразно в современных условиях сконцентрировать внимание и усилие чиновников всех уровней на решении трех важнейших задач: ликвидации бедности среди трудоспособного населения и нищеты среди лиц пенсионного возраста, а также фактическую победу над коррупцией.

Отправной точкой их успешного решения мне представляется подготовка трех указов Президента России.

Указ № 1 «О мерах по ликвидации бедности среди трудоспособного населения». В Российской Федерации к бедным относят людей, которые не имеют средств, предусмотренных минимальным национальным стандартом потребления, определяемый прожиточным минимумом. Данный показатель выступает в качестве порога бедности.

В первой половине 2017 года по данным Росстата в стране насчитывалось 21,1 миллиона человек, чей доход был ниже прожиточного минимума. Серьезной тенденции к снижению числа граждан, находящихся за чертой бедности, нет. По данным Росстата на конец 2016 года количество граждан с доходом ниже прожиточного минимума составляло 22,7 миллиона человек. Указ необходим, так как приведенные показатели отчетливо свидетельствуют, что проводившаяся 18 лет экономическая политика в данной области себя не оправдала. Нищета трудоспособного населения несет в себе угрозу не только экономической, но и национальной безопасности России. Сложившаяся ситуация может спровоцировать конфронтацию между живущими в достатке и теми, кто реально нищенствует, несмотря на восьмичасовой, а зачастую и более продолжительный рабочий день. Никто не выиграет от такого противостояния.

В целях ликвидации бедности среди трудоспособного населения, необходимо постановить:

1. Правительству Российской Федерации совместно с органами государственной власти субъектов Российской Федерации до 31.12.2019 года обеспечить пересмотр методологии формирования величины единого прожиточного минимума гражданина Российской Федерации, а также, на этой основе, прожиточных минимумов граждан Российской Федерации, проживающих на территории конкретных субъектов Российской Федерации. При формировании величины единого прожиточного минимума учитывать не только набор товаров и услуг, оплата которого предполагает лишь возможность физического выживания гражданина России, но и иные расходы, предполагающие достойное проживание гражданина государства, победившего фашизм, первым запустившего человека в космос, являющегося крупнейшим поставщиком углеводородов в мире.

2. Федеральной службе государственной статистики Российской Федерации обеспечить включение в величину единого прожиточного минимума гражданина России расходов на приобретение жилья, оплату образовательных услуг, гарантиующую получение им среднего профессионального образования, содержание одного иждивенца, оплату услуг здравоохранения, исходя из разработанных в расчете на месяц среднестатистических нормативов стоимости

потребления указанных услуг за период, равный средней продолжительности жизни гражданина России по состоянию на 01 июля предыдущего года.

3. Министерству финансов Российской Федерации, совместно с Министерством здравоохранения Российской Федерации, Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации, Министерством образования и науки Российской Федерации, другими заинтересованными федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти регионов обеспечить с 01.01.2020 года уровень доходов всех лиц трудоспособного возраста, состоящих в трудовых взаимоотношениях с работодателями, независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности на уровне не ниже величины единого прожиточного минимума гражданина России.

4. В 2020 году расходы на реализацию настоящего указа осуществить за счет средств федерального бюджета Российской Федерации. Начиная с 2021 года предусмотреть использование на эти цели в том числе и средств региональных бюджетов, поэтапно доведя соотношение средств федерального бюджета и бюджета соответствующего субъекта Российской Федерации до уровня 70:30.

Указ № 2 «Об обеспечении достойной старости». В целях обеспечения достойного уровня жизни пенсионеров, получающих пенсионное обеспечение на общих основаниях, и относящихся к самой социально-незащищенной группе населения, но, вместе с тем, вполне способных в силу богатого профессионального опыта эффективно осуществлять трудовые функции, постановляю:

1. Министерству финансов Российской Федерации, совместно с Пенсионным фондом Российской Федерации, другими заинтересованными федеральными органами исполнительной власти в срок до 01.07.2019 года разработать проект изменений, подлежащих внесению в Налоговый кодекс Российской Федерации (в частности, в нормы, закрепленные пп.2 п.1 ст. 219), предусматривающие предоставление права на получение социального налогового вычета по налогу на доходы физических лиц детям, которые осуществляют оплату обучения неработающих пенсионеров, погашение их коммунальных услуг или улучшение их жилищных условий.

2. В целях недопущения создания коррупционных схем, предусмотреть, что вычет может предоставляться для тех работающих детей, чьи родители, вышедшие на пенсию, имеют доход, который не превышает трех единых прожиточных минимумов гражданина России.

3. При разработке нормативных правовых актов, в целях реализации положений данного указа, учитывать, что изменение норм налогового законодательства должно способствовать укреплению семейных взаимоотношений (семейных скреп) в Российской Федерации.

Указ № 3 «О профилактике и обеспечении неотвратимости наказания за преступления коррупционного характера». В целях фактического решения проблемы коррупции на различных уровнях управления в Российской Федерации, а также, учитывая, что по статистике каждое пятое преступление в стране связано с коррупцией, постановляю:

1. Правительству Российской Федерации, совместно с Генеральной прокуратурой Российской Федерации, Следственным комитетом Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и заинтересованными общественными организациями в срок до 31.12.2019 года предусмотреть разработку нормативных правовых актов, позволяющих реализацию следующих мер:

– обращение взыскания всех сумм, подлежащих взысканию на основании решения суда, вступившего в законную силу, на близких родственников (родителей, братьев, сестер, детей, а также родителей, братьев, сестер, детей супругов) лиц, осужденных за преступления коррупционного характера, на солидарной основе до полного погашения причитающихся ко взысканию сумм;

– вменение в обязанность всем близким родственникам лица, осужденного за преступление коррупционного характера (родителям, братьям, сестрам, детям, а также родителям, братьям, сестрам, детям супругов) предоставления декларации о доходах и расходах за три полных календарных года, предшествующих году, в котором данное лицо было осуждено за преступление коррупционного характера на основании приговора суда, вступившего в законную силу;

– вменение в обязанность всем близким родственникам лица, осужденного за преступление коррупционного характера (родителям, братьям, сестрам, детям, а также родителям, братьям, сестрам, детям супругов) предоставления декларации о доходах и расходах в течении срока, составляющего не менее пяти лет с момента снятия с него в установленном порядке судимости.

Таким образом, на мой взгляд, в современных условиях для обеспечения эффективной работы государственных и муниципальных чиновников в системе органов исполнительной власти, вывода национальной экономики на траектории устойчивого развития [2], важное значение имеет не только их профессионализм, но и глубоко осмысленное понимание того, что их повседневная деятельность обеспечивает решение тех задач, от быстрого, но, одновременно, качественного решения которых, будет зависеть качество жизни значительной части населения страны, в том числе граждан пенсионного возраста, которые в предыдущие годы своим трудом, зачастую в тяжелейших условиях, создали основу для жизни нашего поколения граждан России.

Библиографический список

1. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

2. Колесов Р.В., Юрченко А.В. Российская экономика: состояние и перспективы // Экономика и управление: теория и практика. Ярославль: Канцлер, 2018. С. 101-111.

*Круглова Е.В.,
студентка магистратуры*

*ФГБОУ ВО «Российский государственный гуманитарный университет»
Научный руководитель - Милохова А.В.,
доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Российский государственный гуманитарный университет»*

План реструктуризации долгов при банкротстве гражданина-должника: где кончается реструктуризация и начинается реализация?

Как принято считать в профессиональном сообществе, применительно к банкротству юридических лиц, реабилитационные процедуры низкоэффективны [7, с.37-40]. Можно ли сделать такой вывод относительно реструктуризации долгов гражданина в процессе банкротства гражданина?

Реструктуризация долгов гражданина – это первая банкротная процедура гражданина-должника, установленная главой X Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)» («с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) (далее – Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)») [1].

Цель введения реструктуризации - это восстановление платежеспособности должника. В отличие от процедуры реализации, реструктуризация не предполагает признания гражданина банкротом и наступления последствий, предусмотренных ст.213.30.ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1], а именно: должник лишается права заключать кредитные договоры, договоры займа в течение 5 лет с даты завершения процедуры реализации без указания о факте своего банкротства, а так же в течение 3-х лет занимать должности топ-менеджеров юридического лица и т.д. Немаловажным является условие о том, что при банкротстве индивидуального предпринимателя и введения в отношении него процедуры реализации, в отношении индивидуального предпринимателя применяется санкция в виде невозможности в течение 5 лет регистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, т.е. осуществлять предпринимательскую деятельность.

Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» [1]. установлено, что и реструктуризация, и реализация являются реабилитационными процедурами. Однако подлинной реабилитационной процедурой является как раз процедура реструктуризации долга, а последняя, по аналогии с банкротством юридических лиц, вводится по факту признания гражданина банкротом, после чего имущество гражданина продается с торгов в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов.

Реструктуризация долга подразумеваем утверждение плана реструктуризации долгов гражданина-банкрота. При утверждении плана реструктуризации наступают последствия в виде наложения моратория на исполнение обязательств, прекращение начислений по штрафным санкциям (неустойка, пени), так же приостанавливается исполнительное производство и

снимаются обеспечительные меры, наложенные на имущество гражданина. Утверждение плана реструктуризации способствует планомерному погашению долгов гражданина.

План реструктуризации содержит положения о порядках и сроках пропорционального погашения в денежной форме требований и процентов на сумму требований всех конкурсных кредиторов. Однако при утверждении плана реструктуризации суды зачастую забывают о цели плана реструктуризации – восстановление платежеспособности, реабилитация должника.

Так, Определением Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югра от 12.12.2018 по делу № А75-19502/2017 [2] утвержден План реструктуризации должника, в котором в целях удовлетворения требований кредиторов реализуется все имущество должника, включая недвижимое имущество. Суд апелляционной инстанции указал, что реализация всего недвижимого имущества должника и не отражение в плане реструктуризации помещения, в котором будет проживать должник, не является основанием для отмены плана реструктуризации т.к. должник добровольно отказался от исполнительского иммунитета. Однако суд противоречит сам себе. В рассматриваемом Постановлении Восьмого Арбитражного Апелляционного суда от 11.03.2019 года по делу № А75-19502/2017 [3] суд так же подчеркивает, что процедура реструктуризации- это реабилитационная процедура, в процессе которой **реализуется часть имущества**, не являющегося предметом залога. Суд так же указывает, что реализация части имущества способствует достижению реабилитационной цели реструктуризации.

Анализируя вышесказанное, можно прийти к выводу о том, что в процедуре реструктуризации реализация всего имущества должника не представляется в силу сущности процедуры и ее восстановительного характера. Утверждая план реструктуризации, в котором предусматривается реализация всего имущества должника стирает границы между реструктуризацией и реализацией. Процедура реализации по своей природе идентична природе конкурсного производства [6,с.16]. В ходе данной процедуры реализуется все имущество должника, включенное в конкурсную массу.

Таким образом, презюмирование отказа должника от исполнительского иммунитета противоречит существу реструктуризации, направленной на восстановление платежеспособности гражданина, и размывает границы между реструктуризацией долга и процедурой реализации имущества, тем самым обесценивая саму процедуру реструктуризации как процедуру, сохраняющую баланс интересов должника и кредиторов.

Кроме того, в рассматриваемом деле суд установил, что в случае невозможности реализации объектов по рыночной стоимости, определенной на основании отчетов об оценке, цена реализации может быть снижена по согласованию с финансовым управляющим не более чем на 30 процентов в течение 6 месяцев. Однако такая формулировка может породить множество вопросов относительно реализации имущества по сниженной цене. Так на практике возможны случаи, когда должник обращается с предложением о

продаже имущества во исполнение плана реструктуризации по цене, ниже указанной стоимости в оценке, в первые два месяца после утверждения такого плана. Как в таком случае должен поступить арбитражный управляющий?

В Определении Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа - Югра от 08.04.2019 года по делу № А75-19502/2017 [4] суд указал, что направление заявления должником о согласовании сделок по сниженной стоимости по истечении двух месяцев после проведения оценки, не свидетельствует о нарушении прав кредиторов, поскольку возможность снижения стоимости предусмотрена планом реструктуризации.

Такой вывод представляется неверным. Фактически, суд установил срок 6 месяцев для реализации имущества. Арбитражный управляющий согласно п.4. ст.20.3 Федерального Закона «О несостоятельности (банкротстве)» [1] действует в интересах должника и кредиторов. Снижение цены отчуждаемого имущества в первые два месяца может подвергнуть сомнению возможность исполнения плана реструктуризации и, как следствие, привести к невозможности удовлетворения требований кредиторов. Таким образом, положение о возможном снижении цены отчуждаемого имущества в плане реструктуризации является крайней мерой в том случае, если реализация имущества по установленной оценке стоимости невозможна.

Арбитражным судам при утверждении Плана реструктуризации с включенным дисконтом в части реализации имущества по цене, ниже установленной стоимости отчетом об оценке, стоит устанавливать разумный срок, по истечении которого возможно отчуждение имущества должника по сниженной цене, поскольку такой пробел влечет возникновение конфликтов между финансовым управляющим и должником и невозможность объективно оценить разумность снижения такой стоимости имущества.

Согласно п.2 ст.213.24 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» [1] срок реализации имущества составляет 6 месяцев. Изначально в ходе реализации имущества назначаются торги в форме аукциона с повышением цены на 5- 10% от стоимости, указанной в оценке. Если первоначальные торги не состоялись, то проводятся повторные торги с понижением цены, а в случае, если не состоялись повторные торги, то публичные торги так же с понижением цены.

Анализируя вышесказанное, можно прийти к выводу, что в процессе реализации имущества предусматривается законом понижение цены в установленный срок 6 месяцев в случае, если не состоялись первые торги. В тоже время, как установлено планом реструктуризации, утвержденным вышеуказанным Определением Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югра от 12.12.2018 года по делу № А75-19502/2017 [2], аналогичный срок установлен и для реализации недвижимого имущества, включая положение о снижении цены не менее 30% от стоимости недвижимого имущества, установленного отчетом об оценке.

Таким образом, отождествляется процедура реализации с процедурой реструктуризации в части установленных сроков по продаже недвижимого

имущества, в том числе и снижению продажной цены. Такой подход ставит под сомнение саму значимость процедуры реструктуризации долгов гражданина. Кроме того, изучая статистические данные, выявлена низкая статистика утверждения планов реструктуризации- всего 0, 26% от общего числа процедур банкротства граждан [5,с.58-63]. Представляется, что такой подход к отчуждению имущества лишь снижает уровень востребованности и актуальности осуществления процедуры реструктуризации.

Подводя рассуждения к логическому завершению, необходимо еще раз обозначить два проблемных вопроса, относящихся к введению процедуры реструктуризации и утверждения плана реструктуризации долгов гражданина-должника:

Во-первых, объемы включаемого реализуемого имущества во исполнение утвержденного плана реструктуризации с целью удовлетворения требований кредиторов;

Во-вторых, сроки реализации имущества должника по цене, ниже установленной отчетом об оценке имущества.

Судам необходимо при утверждении Плана реструктуризации долгов гражданина обозначать имущество, подлежащее отчуждению в процессе проведения реструктуризации, однако обязательным ограничением при утверждении такого плана должно быть сохранение исполнительского иммунитета в отношении единственного жилья должника.

Во-вторых, согласно п.2 ст. 213.14 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1] срок реализации плана реструктуризации долгов гражданина не может быть более **чем три года**. В случае, если план реструктуризации утверждается судом без предварительного одобрения плана кредиторами срок реализации этого плана должен составлять не более **чем два года**.

Кроме того, согласно в п.4 ст. 213.17 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1] суд утверждает план реструктуризации при условии, что в результате исполнения плана кредиторы и (или) уполномоченный орган получают удовлетворение своих требований **в размере существенно большем, чем могли бы получить в результате немедленной реализации имущества гражданина и распределения его среднемесячного дохода за шесть месяцев**.

Значит, судам следует устанавливать срок для реализации имущества именно в процедуре реструктуризации идентично сроку, на который утвержден план реструктуризации в целях разграничения реализации в рамках процедуры реструктуризации и реализации как отдельный этап банкротства для удовлетворения требований кредиторов в полном объеме. Это будет способствовать разграничению сущности процедуры реструктуризации и реализации и повышению уровня эффективности реструктуризации в качестве восстановительной процедуры.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, N 43, ст. 4190.
2. Определение Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа-Югра от 12.12.2018 по делу № А75-19502/2017. URL: <http://kad.arbitr.ru/> (дата обращения: 21.04.2019).
3. Постановление Восьмого Арбитражного Апелляционного суда от 11.03.2019 года по делу № А75-19502/2017. URL: <http://kad.arbitr.ru/> (дата обращения: 21.04.2019);
4. Определение Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа - Югра от 08.04.2019 года по делу № А75-19502/2017. URL: <http://kad.arbitr.ru/> (дата обращения: 21.04.2019);
5. Амелин А.В. Реабилитационная составляющая банкротства граждан через призму процедуры реструктуризации // Предпринимательское право. 2017. N 3.
6. Витрянский В.В. Банкротство граждан, не являющихся индивидуальными предпринимателями // Хозяйство и право. 2015. N 4.
7. Мифтахутдинов Р.Т. Реформирование законодательства о банкротстве в части совершенствования реабилитационных процедур // Право и бизнес: приложение к журналу «Предпринимательское право». 2016. N 3.

*Крюкова Л.В.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Бармина О.Н.,
к.ю.н., старший преподаватель кафедры трудового и
предпринимательского права Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Понятие и признаки предпринимательской деятельности: итоги и перспективы совершенствования

Одним из дискуссионных вопросов на данном этапе развития права является понимание понятия «предпринимательская деятельность».

Легальное определение предпринимательской деятельности, прежде всего, закреплено в ст. 2 Гражданского Кодекса РФ (далее – ГК РФ) [1]. Под предпринимательской деятельностью понимается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.

Недавними изменениями вышеназванная статья была дополнена предложением следующего содержания: «Лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, должны быть зарегистрированы в этом

качестве в установленном законом порядке, если иное не предусмотрено настоящим Кодексом» [4]. Эти изменения обусловлены отнесением к субъектам предпринимательской деятельности самозанятых граждан, что является важным шагом на пути развития предпринимательского права в России.

Несколько иное определение предпринимательской деятельности дается в ст. 24 Федерального закона «О некоммерческих организациях» [6]. Так, к предпринимательской и иной приносящей доход деятельности относятся приносящие прибыль производство товаров и услуг, отвечающих целям создания некоммерческой организации, а также приобретение и реализация ценных бумаг, имущественных и неимущественных прав, участие в хозяйственных обществах и участие в товариществах на вере в качестве вкладчика. Данное понятие представляется более широким и позволяет сделать вывод о том, что приносящая доход деятельность, является разновидностью предпринимательской деятельности.

В современных теоретических исследованиях предпринимательская деятельность ограничивается, как правило, признаками использования имущества собственниками либо уполномоченными ими лицами в хозяйственном обороте с целью получения предпринимательского дохода [10]. Это обусловлено тем, что предпринимательская деятельность признается только в рамках гражданского оборота.

Таким образом, законодатель дает определение предпринимательской деятельности через перечисление ее существенных признаков. Стоит отметить, что в доктрине не сложилось единого подхода относительно того, какие из признаков предпринимательской деятельности являются основными, а какие – факультативными. Несмотря на то, что все основные концепции основываются на легальном определении предпринимательской деятельности, как ни парадоксально, среди ученых-правоведов нет единства мнений относительно количества признаков предпринимательской деятельности, их состава и содержания [9].

И. В. Ершова выделяет следующие признаки предпринимательской деятельности: самостоятельность, риск, систематическое получение прибыли, способ получения прибыли, государственная регистрация субъектов. При этом первые четыре признака квалифицируются ею как основные, пятый же – необходимость государственной регистрации – признается формальным [12]. Действительно, в настоящее время признак государственной регистрации субъектов предпринимательской деятельности не является обязательным для всех участников. Так, чтобы приобрести статус самозанятого гражданину нужно встать на учёт в качестве налогоплательщика, что делается с помощью мобильного приложения «Мой налог», то есть государственная регистрация в том виде, как она предусмотрена для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, не проводится [13].

В свою очередь, в случае, когда имеет место незаконное предпринимательство, отсутствие названного признака позволяет квалифицировать деятельность предпринимателя в качестве незаконной

предпринимательской деятельности по ст. 171 УК РФ [2]. Однако здесь надо учитывать является регистрация обязательной или нет.

Существуют другие позиции ученых относительно признаков предпринимательской деятельности. Так, профессор В. С. Белых не включает в состав основных признаков способ получения прибыли, добавляя взамен признак систематизма, разделяя при этом признаки систематического осуществления предпринимательской деятельности и систематического извлечения прибыли [11]. Отдельные авторы выделяют также признак профессионализма, однако, по нашему мнению, он относится исключительно к формальным признакам.

Таким образом, анализ источников позволяет прийти к выводу, что среди признаков предпринимательской деятельности, целесообразно назвать следующие основные: самостоятельность, рисковый характер, направленность на систематическое извлечение прибыли, легитимация, если это предусмотрено на уровне закона.

Ранее в законодательстве было указано, что предпринимательская деятельность должна осуществляться на систематической основе, что в доктрине очень часто подвергалось критике. Представляется правильным указание на то, что систематическим должно быть именно получение прибыли. Однако предпринимательская деятельность может быть убыточной, поэтому прибыль обязательно должна быть целью деятельности, но не всегда обязана быть ее результатом.

С. Г. Воронцов считает признак самостоятельности, наследуемый из советского законодательства, изжившим себя и не соответствующим современному положению предпринимателей. Согласно его позиции «в современной правовой доктрине термин «самостоятельность» начинает отделять предпринимателей не только от государства, но и от всех остальных субъектов права» [8]. Так, часто проводят сравнение между предпринимателем, самостоятельно определяющим сферу и условия своего труда, и наемным работником, подчиняющимся правилам внутреннего трудового распорядка. Однако наемный работник абсолютно самостоятелен в выборе профессии и места своей работы. По нашему мнению, признак самостоятельности является второстепенным при определении предпринимательской деятельности.

Многими авторами указывается на то, что предприниматель практически никогда не несет рисков. Профессор Шумпетер утверждает, что субъект предпринимательской деятельности «несет риск только как кредитор или владелец благ, но отнюдь не как предприниматель» [14]. Данная позиция не является бесспорной. Представляется верной правовая позиция Конституционного Суда Российской Федерации, согласно которой экономический риск несут даже лица, не осуществляющие предпринимательскую деятельность, но участвующие в деятельности субъекта предпринимательского права [7]. Таким образом, риск является неотъемлемой частью предпринимательской деятельности.

Действующее легальное определение предпринимательской деятельности усложнено второстепенными для обозначения сути предпринимательства признаками. Реальными сущностными признаками в определении являются рисковый характер деятельности, направленность на систематическое получение прибыли и легитимация в случаях, предусмотренных законом.

Выработка единой позиции по затронутым вопросам является значимой, в связи с тем, что точное определение понятия «предпринимательская деятельность» должно помогать адресатам правовой информации отличить предпринимательскую деятельность от смежных видов экономического поведения, тем более что отдельные законы содержат такие понятия как «экономические субъекты» [3], «хозяйствующие субъекты» [5].

Библиографический список

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (Дата обращения: 01.04.2019).

2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (Дата обращения: 03.04.2019).

3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (Дата обращения: 03.04.2019).

4. Федеральный закон «О внесении изменений в статьи 2 и 23 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» от 26.07.2017 № 199-ФЗ (последняя редакция) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_220896/#dst100009 (Дата обращения: 01.04.2019).

5. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135-ФЗ (последняя редакция) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61763/ (Дата обращения: 03.04.2019).

6. Федеральный закон от 12.01.1996 № 7-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О некоммерческих организациях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. 1998-2019. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/ (Дата обращения: 01.04.2019).

7. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 10 апр. 2003 г. № 5-П «По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 84 Федерального закона «Об акционерных обществах» в связи с жалобой

открытого акционерного общества «Приаргунское» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 4. Ст. 1656.

8. Воронцов С. Г. Легальные признаки предпринимательской деятельности: проблемы терминологической определенности // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2016. С. 402-412.

9. Михайлова Е. В., Татарина С. С. К вопросу о понятии предпринимательской деятельности и способах защиты прав ее субъектов // Арбитражный и гражданский процесс. 2018. № 9. С. 7-14.

10. Павлов Е. А. Понятие, признаки и виды предпринимательской деятельности // Закон и право. 2007. №2. С. С.85-86.

11. Предпринимательское право России: Учебник / Отв. ред. В. С. Белых. М.: Проспект. 2008. С. 10-14.

12. Российское предпринимательское право: Учебник / Отв. ред. И. В. Ершова, Г.Д. Отнюкова. // Проспект. 2011. С. 19-24.

13. Специальный налоговый режим: Налог на профессиональный доход // [Электронный ресурс]: ФНС России. 2005-2019. URL: <https://npd.nalog.ru/app/> (Дата обращения: 02.04.2019).

14. Шумпетер Й. Теория экономического развития. М.: Прогресс. 1982. 455 с.

*Крюкова Л.В., Видякина Т.А.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Зарубежный опыт правового регулирования фитнес-индустрии

В настоящее время нормативно-правовой базис деятельности в области физической культуры и спорта в Российской Федерации представляет собой относительно небольшой, в сравнении с другими отраслями права, по объему массив законодательных и подзаконных актов, регулирующих общественные отношения как в самой области физической культуры и спорта, так и в областях, связанных со спортивной деятельностью.

Как в России, так и за рубежом, за последнее время возрос интерес населения к любительскому спорту. При этом характер и направленность спортивно-оздоровительных клубов несколько изменились. Если раньше превалировал чисто оздоровительный, восстановительный или соревновательный аспект, то теперь программы стали намного сложнее и серьезнее, а задачи поставленных тренировок стали все ближе по уровню к профессиональным занятиям. В связи с этим в современном законодательстве

иностранных государств прослеживается тенденция к усилению правового регламентирования оказания фитнес-услуг.

Первые национальные законы о спорте, физической подготовке и спортивной деятельности появляются в 40-х годах XX столетия. Так, в 1937 г. появляется Закон о физической подготовке и рекреации в Великобритании, Закон о спорте в Италии (1942), Закон о физической подготовке и любительском спорте (1961) в Канаде, в Японии (1961), Закон о спорте 1972 г. в Швейцарии, 1975 г. в Греции и т.д.

Начиная со второй половины 70-х годов число стран, принявших или пересмотревших старые спортивные законы, резко увеличивается. В 1978 г. Конгресс США принимает Закон о любительском спорте, в 1980-е годы – Финляндия (1980), Франция (1984, 1992), Италия (1984), Испания (1988, 1990), в начале 90-х годов почти все страны Восточной Европы [4]. Для сравнения в России первый закон в сфере регулирования физической культуры и спорта появился лишь в 1993 году под названием «Основы законодательства Российской Федерации о физической культуре и спорте».

Анализ зарубежных исследований показывает, что фитнес-клубы сейчас пользуются большим спросом. Особую популярность получают клубы, где работают персональные инструкторы: с женщинами, имеющими избыточный вес, с пожилыми, не имеющими опыта занятия физическими упражнениями, с лицами, желающими серьезно заняться шейпингом и бодибилдингом. За персональную опеку члены готовы платить по 25 долларов в час [9]. В связи с такой популярностью фитнеса, государство обязано следить за компетентностью фитнес-тренеров. Ведь люди, приходя в фитнес-клуб, доверяют им свое здоровье.

Во многих иностранных государствах созданы ассоциации или институты, которые занимаются разработкой стандартов в сфере фитнеса. Эти стандарты обязаны использовать образовательные компании при подготовке образовательных программ для фитнес-тренеров, что гарантирует качество образования. Работодатели признают документы об образовании, которые выданы образовательными компаниями, имеющими аккредитацию, а студенты, прошедшие обучение в аккредитованных компаниях регистрируются в соответствующих реестрах профессионалов фитнеса своих стран, что позволяет студентам, переезжая из одной страны в другую, не подтверждать свою квалификацию в стране, которая признает данный реестр.

Обратимся к примеру Соединенных Штатов Америки. В США работа фитнес-тренера серьезно контролируется, и для работы в престижных клубах обязательно требуется сертификация. Американские учебники построены именно на практических примерах, и на экзамене проверяется не знание теории, а умение применять эти знания в реальных ситуациях.

В США, как и во всем мире, сертификацию фитнес специалистов осуществляют негосударственные организации. Есть две крупнейшие организации в мире по сертификации персональных тренеров – это NSCA (National Strength and Conditioning Association) и ACE (American Council on

Exercise). Обе признаются как в Америке, так и в Евросоюзе, с внесением сертифицированных тренеров в официальные реестры США и Евросоюза.

В отличие от США, в Европе сформировался подход, согласно которому профессиональный спорт признается в качестве разновидности экономической и трудовой деятельности, а принципы его регулирования устанавливаются в первую очередь государствами, а не частными лицами - профессиональными лигами. Государство здесь играет основную роль в поддержании спорта, он развивается, как правило, на основе базовых законов о спорте [8].

Например, во Франции спортивная сфера, в частности фитнес-индустрия регулируется Законом Французской Республики об организации и повышении роли в обществе физической и спортивной активности (1984 г., 1987 г., 1993 г.) [3]. На основании данного закона, документом, разрешающим преподавать, организовывать физкультурную и спортивную активность, а также руководить ею за вознаграждение, т.е. выполнять функции преподавателя, тренера, инструктора, воспитателя и им подобное, является специальный диплом.

В Германии реализуется система территориального управления массовым спортом. В ряде земель (Баден-Вюртенберг, Мекленбург – Передняя Померания, Нижняя Саксония, Северный Рейн – Вестфалия) за развитие спорта отвечают министерства по делам культуры, в других (Бавария, Бранденбург, Гессен, Шлезвиг-Гольштейн) – министерства по делам образования, науки и искусства, по вопросам образования и спорта, по делам женщин, труда и социального порядка и т.д. [3]. В зависимости от региональной специфики, спроса населения на услуги массового спорта организация массового спорта в землях различна, но вне зависимости от этого существуют единые приоритеты: спорт для молодежи, женщин, пожилых и инвалидов; спорт в школах; студенческий спорт; подготовка преподавателей физвоспитания; содействие спорту высших достижений; помощь спортивным клубам и командам; содержание, модернизация и строительство спортсооружений [5].

Большую роль в формировании финансовых ресурсов массового спорта играет сложившаяся система налогообложения. Основным принцип в отношении фитнес-клубов гласит, что приобретение статуса общественно полезной организации позволяет претендовать на определенные налоговые льготы. При этом более 5,5 млн. немцам, добровольно работающим в области спорта, ежегодно снижаются суммы выплачиваемых налогов в размере DM 2400 на каждого (около 76 тысяч рублей).

Немецкая Олимпийская Спортивная Конфедерация (DOSB) является главной спортивной организацией, членами-учредителями которой стали спортивные федерации, спортивные союзы и экстраординарные членские организации. Спортивные союзы входят в состав районных, областных или земельных лиг. Их главной задачей являются развитие отдельных видов спорта, выявление и подготовка особо талантливых спортсменов, проведение соревнований. Кроме этого, они занимаются подготовкой тренеров и судей, а

также осуществляют общее руководство спортивным движением в данной области или земле [10].

За рубежом массовый спорт в первую очередь является механизмом оздоровления населения, достижения самореализации, самовыражения и развития, а также средством борьбы против асоциальных явлений. Поэтому государства придают вопросам развития массового спорта особую значимость, ставя основной целью вовлечение населения в занятия массовым спортом. Основными характеристиками процессов развития массового спорта являются: повышение роли государства в поддержке массового спорта, а также всех форм организации деятельности в данной сфере, использование массового спорта в профилактических и лечебных мероприятиях, профилактике негативных социальных явлений, использование спорта в нравственном, эстетическом и интеллектуальном развитии молодежи.

На сегодняшний момент в мире не существует единого понимания физической культуры, и в законодательстве различных стран данное явление отображается по-своему. Зарубежные авторы не используют привычный для нас термин «физическая культура». В подавляющем большинстве законодательных актов зарубежных стран употребляются иные термины: «фитнес» - физическая подготовленность; «физикл эдьюкэйшн» - физическое воспитание; «физикл рекриэйшн» - физическое оздоровление. Слово «спорт», произошедшее от французского слова «*de sporte*» (развлечение, увеселение, забава), используется для обозначения различных видов спортивной деятельности, связанных с результатами, сравнением результатов в соревнованиях. В законодательстве Испании используется также термин «спортсмен высокого уровня», когда речь идет о профессионалах [6]. За рубежом редко употребляется и словосочетание «массовый спорт». Обычно для обозначения этого вида спортивной деятельности используются термины «спорт для всех» или «рекреационный спорт».

Думается, что российскому законодательству необходимо применение таких терминов, как «фитнес», «фитнес-тренер», «фитнес-индустрия».

Сейчас в Российской Федерации действует Федеральный закон «О физической культуре и спорте в РФ» от 04.12.2007 № 329-ФЗ. В главе 1 «Общие положения» указываются цели и задачи Закона, а также раскрываются основные понятия, которые используются в данном акте. В частности, ст. 2 раскрывает смысл таких терминов, как «физическая культура», «спорт», «спортивная федерация», «профессиональный спорт», «массовый спорт» и другие [2]. Трактовка данных терминов очень важна для правильного понимания положений Закона и однозначного их толкования. Не менее значимы определения основных дефиниций для единообразного применения данного Закона в судебной практике, а также статистики.

Однако, несмотря на достаточное количество терминов, определенных данным нормативно-правовым актом, большая часть Закона, включая ст. 2, посвящена спорту в бюджетной сфере. Коммерческий сегмент практически не

регулируется. Отсутствуют многие профессии. В законе нет понятия «фитнес», «фитнес-индустрия», «фитнес-инструктор».

На наш взгляд, эти термины просто необходимо ввести в правовое поле. Любой человек может открыть свой фитнес-центр или фитнес-клуб, создав юридическое лицо или став индивидуальным предпринимателем, и оказывать услуги в сфере спортивно-оздоровительных услуг. Складывается такая ситуация, что в отсутствие профессии фитнес-инструктора и вообще понятия «фитнес», деятельность в этой сфере регулируется только Трудовым Кодексом РФ [1].

Таким образом, на основании всего вышеизложенного можно сделать вывод. Различные зарубежные страны в зависимости от специфики социально-экономического и политического устройства формируют условия для развития массового спорта, для создания, восстановления и пополнения его ресурсной базы как основы функционирования. Российской Федерации для сохранения здоровья своей нации стоит пересмотреть законодательство по регулированию фитнес сферы и внести изменения в федеральные законы, касающиеся фитнес-индустрии.

Библиографический список

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ // «Российская газета», № 256, 31.12.2001.
2. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 № 329-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 10.12.2007, N 50, ст. 6242.
3. Вапнярская О.И., Золотов М.И. Зарубежный опыт управления массовым спортом. №3. 2003.
4. Гуськов С.И. Государство и спорт. М., 1996. С.17-25.
5. Кузьмичева Е.В. Зарубежный опыт формирования сооружений для физкультурно-оздоровительных и массовых спортивных занятий населения // Теория и практика физической культуры. 1997. №3.
6. Соловьев А.А., Понкин И.В. Испанское законодательство о спорте // Актуальные проблемы спортивного права. Вып. 10. М., 2011. С. 73.
7. Соколов А.С. Роль и участие местных органов власти Германии и Франции в развитии физического воспитания и спорта. // Теория и практика физической культуры. 1999. №4. С. 45-49.
8. Шевченко О.А. Особенности правового регулирования труда профессиональных спортсменов и тренеров в зарубежных странах и российском законодательстве // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2015. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-pravovogo-regulirovaniya-truda-professionalnyh-sportsmenov-i-trenerov-v-zarubezhnyh-stranah-i-rossiyskom-zakonodatelstve> (дата обращения: 07.04.2019).
9. Исследование менеджмента зарубежных спортивно - оздоровительных центров [Электронный ресурс]: Учебные материалы онлайн. 2017-2019. URL:

https://studwood.ru/774254/menedzhment/issledovanie_menedzhmenta_zarubezhnyh_sportivno_ozdorovitelnyh_tsentrov (дата обращения: 05.04.2019).

10. Der Deutsche Olympische Sportbund (DOSB) // [Электронный ресурс]. URL: <https://www.dosb.de> (дата обращения 07.04.2019).

*Кушков В.С.,
студент магистратуры Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Бармина О.Н.
к.ю.н., старший преподаватель кафедры трудового и
предпринимательского права Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемы правового регулирования размещения рекламы на транспорте

В процессе развития автомобилестроения и укрупнения габаритов автотранспорта на машинах появилось много свободного пространства, на которое положили глаз рекламодатели.

Считается, что первая реклама появилась на автобусах в 1910 году в Америке в городе Буффало[7]. Это было изображение «мятного человечка» - элемент рекламной кампании Wrigley.

История же развития российской транспортной рекламы началась в начале 1990-х годов, когда частный бизнес распространялся и укреплялся на территории страны. В 1992 году в Москве стали ходить троллейбусы с рекламным оформлением. В основном, это была реклама крупных компаний.

Таким образом, реклама стала появляться на различных средствах передвижения, в связи с чем у государства возникла необходимость регулирования отдельного вида рекламы - реклама на транспорте. В настоящее время реклама на транспортных средствах и с их использованием регламентируется статьей 20 Федерального закона «О рекламе» [1]. Данная статья содержит основные правила размещения рекламы на автотранспорте.

Размещение рекламы на транспортном средстве осуществляется на основании договора, заключаемого рекламодателем с собственником транспортного средства или уполномоченным им лицом либо с лицом, обладающим иным вещным правом на транспортное средство.

Реклама, размещенная на транспортных средствах, не должна создавать угрозу безопасности движения, в том числе ограничивать обзор управляющим транспортными средствами лицам и другим участникам движения, и должна соответствовать иным требованиям технических регламентов.

В свою очередь законодательства также предполагает ряд запретов по размещению рекламы на автомобилях, а именно: запрещается размещение рекламы на транспортных средствах:

1) специальных и оперативных служб с предусмотренной требованиями технического регламента определенной цветографической окраской;

2) оборудованных устройствами для подачи специальных световых и звуковых сигналов;

3) федеральной почтовой связи, на боковых поверхностях которых расположены по диагонали белые полосы на синем фоне;

4) предназначенных для перевозки опасных грузов.

Стоит отметить, что реклама может быть не только визуальной, но и в виде аудиозаписи. В связи с чем (этим) существует правило, запрещающее распространение звуковой рекламы с использованием транспортных средств, а также звуковое сопровождение рекламы, распространяемой с использованием транспортных средств.

Однако наиболее распространённым нарушением является использование транспортных средств исключительно или преимущественно в качестве передвижных рекламных конструкций, в том числе переоборудование транспортных средств для распространения рекламы.

Спорными являются вопросы:

1) Когда изображение на автомобиле считается рекламой?

2) Каков критерий определения использования транспортных средств исключительно или преимущественно в качестве передвижных рекламных конструкций?

Для ответа на первый вопрос следует обратиться к самому определению рекламы, содержащемуся в пункте 1 статьи 3 Федерального Закона «О рекламе»: «Реклама - информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке.»

Таким образом, следует определить: имеет ли информация, распространяемая на транспортном средстве, все необходимые юридические признаки рекламы, позволяющие определить ее именно в этом качестве и отличить от информации не рекламного характера при помощи следующих критериев:

1) предназначена для неопределенного круга лиц;

2) преследует строго заданные цели информирования - продвижение на рынке;

3) призвана формировать поддерживать интерес к услугам и товарам, предоставляемым соответствующим рекламодателем.

Также стоит ответить на вопрос: что делать, если предприниматель решил разместить свой товарный знак на транспорте своей организации?

Так, согласно части 4 статьи 20 Федерального закона "О рекламе" размещение на транспортных средствах отличительных знаков, указывающих на их принадлежность каким-либо лицам, не является рекламой.

Для конкретизации данного положения следует ознакомиться с письмом Федеральной Антимонопольной Службы от 2 декабря 2011 г. № АК/44977 «О разъяснении некоторых положений федерального закона «О рекламе» [3]:

«Размещение на транспортном средстве, принадлежащем организации, ее наименования, коммерческого обозначения (в том числе совпадающего с товарным знаком), по мнению специалистов ФАС России, является знаком, указывающим на принадлежность данного транспортного средства указанной организации.

Однако иная информация, не относящаяся к индивидуализации определенного лица, размещенная на транспортном средстве, может признаваться рекламой.»

Чтобы ответить на второй вопрос, необходимо обратиться к письму Федеральной Антимонопольной Службы от 2 мая 2012 г. № АК/13623 «О рекламе на транспортных средствах и квалификации информации, размещенной на сайте» [4], в котором отмечается, что запрещается использование транспортных средств только для целей распространения рекламы (исключительно в целях рекламной конструкции), а также преимущественно для данных целей, однако с сохранением возможности его использования для иных изначальных целей.

Под указанный запрет подпадает использование транспортного средства, основным предназначением которого является распространение рекламы (в том числе создание транспортного средства в виде определенного товара), а также переоборудование транспортного средства с частичной утратой тех функций, для выполнения которых оно было создано изначально.

Кроме того, к преимущественному использованию транспортного средства в качестве рекламной конструкции можно отнести случаи, когда транспортное средство, на котором размещена реклама, в течение длительного времени стоит на одном месте без передвижения.

Стоит отметить, что в ч. 2 ст. 20 Федерального закона «О рекламе» в редакции от 07.05.2013 произошло уточнение, что транспортные средства полностью или частично утратили функции, для выполнения которых они были предназначены. Тем самым был устранен пробел, когда транспортное средство полностью теряло свои функции, так как в старой редакции статьи и пояснениях ФАС отсутствовал данный критерий.

Данные выводы по разрешаемым вопросам подтверждаются практикой УФАС, например: Решением УФАС по Архангельской области от 23 марта 2018 г. по делу № 03-05/3-2018 было установлено, что транспортное средство в течение длительного времени стоит на одном месте без передвижения, не используется по назначению, переоборудовано для распространения рекламы, основным предназначением автомобиля является распространение рекламы[5]. Поскольку были нарушены требования ч. 2 ст. 20 Федерального закона «О рекламе», УФАС по Архангельской области признало ненадлежащей рекламу, распространяемую на транспортном средстве, используемом преимущественно в качестве передвижной рекламной конструкции.

Решением УФАС Республике Татарстан от 18 июля 2018 г. № РХ-08/11340 по делу № 08-113/2018 был установлен факт незаконной эксплуатации автотранспортного средства без государственных номеров в качестве рекламной

конструкции, на котором размещена реклама[6]. В соответствии с разъяснениями ФАС России от 02.05.2012 № АК/13623 «О рекламе на транспортных средствах и квалификации информации, размещенной на сайте», а также с учетом того, что оценку длительности размещения транспортного средства на одном месте для целей части 2 статьи 20 Закона «О рекламе» следует проводить исходя из разумности срока стоянки транспортного средства, а также с учетом места размещения транспортного средства, было решено признать транспортное средство, на котором размещена реклама, как преимущественно используемым в качестве рекламной конструкции, что не соответствует требованиям части 2 статьи 20 Федерального Закона «О рекламе»

Таким образом, что критерии определения ненадлежащей рекламы на транспорте и с их использование разработаны достаточно полно как с помощью законодательства, так и разъяснений Федеральной Антимонопольной Службы России. Актуальность данных положений подтверждает практика специалистов УФАС.

Можно сделать вывод, что на первый взгляд такой легкий вопрос как правовое регулирование рекламы не подразумевает большое количество дискуссий. Однако подробное изучение законодательства указывает на тот факт, что реклама на транспортном средстве требует особой внимательности. Такое количество запретов и ограничений направлено на обеспечение безопасности населения, а также комфорта извлечения рекламной информации.

Однако неурегулированным остается вопрос касательно наиболее популярного вида рекламы – установки рекламных конструкций на крыше автомобиля. В п. 23.3 Правил Дорожного Движения указывается, что перевозка груза допускается при условии, что он не ограничивает водителю обзор и не затрудняет управление и не нарушает устойчивость транспортного средства. Оба критерия оценочные[2]. Нет точных размеров данных грузов и конструкций. В свою очередь четырехстенные конструкции ограничивают обзор другим участникам дорожного движения, а также создают большую парусность для автомобиля, на котором они установлены.

Таким образом, необходимо ограничить именно рекламные конструкции на крышах транспорта размерами, так называемых «Лайт бокс». Данные световые короба устанавливаются как правила на машинах такси и очень популярны за рубежом. Их точные размеры, с одной стороны, удовлетворят интересы рекламодателя, а с другой – будут соответствовать требованиям безопасности дорожного движения.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» //Собрание законодательства РФ.2006. № 12. ст. 1232.
2. Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 № 1090 «О Правилах дорожного движения» (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц

по обеспечению безопасности дорожного движения»))// / Российские вести, № 227, 23.11.1993.

3. Письмо Федеральной Антимонопольной Службы от 2 декабря 2011 г. № АК/44977 «О разъяснении некоторых положений федерального закона «О рекламе» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]: правовой сайт. – 2011.

4. Письмо Федеральной Антимонопольной Службы от 2 мая 2012 г. № АК/13623 «О рекламе на транспортных средствах и квалификации информации, размещенной на сайте» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]: правовой сайт. – 2012.

5. Решение УФАС по Архангельской области от 23 марта 2018 г. по делу № 03-05/3-2018 // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]: правовой сайт. – 2018.

6. Решение УФАС Республике Татарстан от 18 июля 2018 г. № РХ-08/11340 по делу № 08-113/2018// СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]: правовой сайт. – 2018.

7. Сайт «Справочник24» // Spravochnick24 URL: https://spravochnick.ru/reklama_i_pr/istoriya_vozniknoveniya_reklamy_i_pr/istoriya_reklamy_na_transporte/ (Дата обращения 01.04.2019).

*Луппов Н.С.,
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Пекшеев А.В.,
к.м.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблемы, возникающие при взыскании убытков в гражданском праве Российской Федерации

Учитывая тот факт, что Российская Федерация является одним из участников мирового сообщества, а также её участие в глобальных экономических и политических процессах, вопрос об эффективно функционирующей правовой системе государства становится актуальным. Каждый человек должен быть уверен, что в случае нарушения его прав каким-либо другим лицом, он будет защищен реально работающими инструментами правового государства.

Безусловно, самыми многочисленными видами нарушений прав физических и юридических лиц являются гражданско-правовые. Данный факт объясняется, прежде всего, огромным количеством договорных отношений, существующих между субъектами права. Соответственно, за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, наступает гражданско-правовая ответственность. Она заключается в применении к лицу, нарушившему право, в интересах другого лица установленных законом или договором мер воздействия,

которые влекут для него неблагоприятные, отрицательные последствия имущественного характера. В соответствии с Гражданским Кодексом Российской Федерации [1] (далее – ГК РФ), ответственность может наступать в форме возмещения убытков, уплаты неустойки, потери задатка, уплаты процентов за неправомерное пользование чужими денежными средствами и иных. Гражданско-правовую ответственность, несомненно, можно отнести к одной из форм государственного принуждения, ведь она предполагает применение определенного рода санкций имущественного характера, направленных на восстановление нарушенных прав.

Особая роль в формах гражданско-правовой ответственности отводится возмещению убытков. Рассматриваемая форма ответственности имеет общее значение и применяется во всех случаях нарушения гражданских прав, если законом либо договором не предусматривается другое (ст. 15 ГК РФ). Иные формы гражданско-правовой ответственности применяются при возникновении случаев, которые прямо предусмотрены законом или договором.

Понятие убытков можно рассматривать с разных сторон. Так в общем случае под убытками можно понимать урон, либо вред, нанесенный лицу, состоящему в договорных отношениях, причиненный как другой стороной данных отношений, так и по независящим от них обстоятельствам. Убытки могут возникнуть по причине неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств одной из сторон, поэтому другая сторона договорных отношений, право которой нарушено, может требовать полного возмещения причиненных ему убытков, если законом или договором не предусмотрено иное. В ГК РФ убытки понимаются как расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Ученый А.П. Сергеев определяет убытки как «отрицательные последствия, которые наступили в имущественной сфере потерпевшего в результате нарушения его гражданских прав и охраняемых законом интересов» [9].

Помимо ГК РФ нормы, регулирующие убытки, содержатся в иных законодательных актах РФ. В ст. 62 Земельного кодекса РФ [2] сказано, что убытки, причиненные собственнику земли, землепользователю, землевладельцу или арендатору земельного участка, возмещаются в полном объеме с учетом упущенной выгоды. О возмещении убытков говорится и в Налоговом кодексе РФ [3], в частности ст. 103 указывает, что убытки, причиненные неправомерными действиями налоговых органов или их должностных лиц при проведении налогового контроля, подлежат возмещению в полном объеме, включая упущенную выгоду (неполученный доход).

Стоит отметить, что все три нормативно-правовых акта подчеркивают возможность взыскания упущенной выгоды. Таким образом, существует

реальная возможность для защиты своих имущественных интересов при их нарушении.

Однако на практике достаточно часто возникают проблемы при взыскании убытков, которые приводят к вынесению решения суда об отказе в удовлетворении исковых требований. Специфика взыскания убытков существует для каждого вида обязательств отдельно, однако в данной статье предполагается отметить несколько общих и наиболее часто встречающихся проблем. К таким проблемам можно отнести недоказанность прямой причинно-следственной связи между действиями (бездействием) ответчика и возникшими у истца убытками, а так же недоказанность точного размера убытков.

В соответствии с п.1 ст. 401 ГК РФ лицо, не исполнившее обязательство, либо исполнившее его ненадлежащим образом несет ответственность при наличии вины, кроме случаев, когда законом или договором предусмотрены иные основания ответственности. Ответственность по гражданскому правонарушению включает в себя следующие элементы: противоправность поведения, наличие вреда, причинно-следственную связь между противоправным поведением и возникающим вредом, вина причинителя вреда. Самым проблемным условием является причинно-следственная связь, так как в науке существуют различные теории определения причинно-следственной связи, но между ними нет существенных отличий, и не одна из них не предполагает истинного порядка установления судами причинной связи в гражданских делах по взысканию убытков

Исследователи отмечают, что на практике определение причинно-следственной связи затруднено и по ряду дел назначаются различные виды экспертиз. В большинстве случаев, экспертное заключение является точным. При этом бывают случаи, когда эксперты могут констатировать только определенную степень вероятности наличия или отсутствия причинной связи. Вероятные экспертные заключения не могут иметь достаточной юридической силы. Суд оценивает их по совокупности с другими доказательствами по делу. При необходимости он должен назначить повторную экспертизу [10, с. 167-170].

Проблема определения причинно-следственной связи особо остро касается возмещения убытков в виде упущенной выгоды. При взыскании упущенной выгоды потерпевший должен будет доказать не только наличие производственных мощностей, организационных предпосылок для ведения прибыльной деятельности, наличие трудовых ресурсов, запасов сырья и т.п., но и наличие у потерпевшего договорных или преддоговорных отношений с контрагентами [11]. В.С. Евтеев, указывает, что в настоящее время это доминирующая тенденция, и она ставит потерпевшую сторону перед необходимостью документально подтверждать предпринятые меры и сделанные приготовления для извлечения прибыли. К числу требуемых документов можно отнести договоры с заказчиками и потребителями, предварительные договоры, письма с предложениями заключить договор, положительные ответы контрагентов на предложения потерпевшей стороны заключить договор,

протоколы о намерениях. Отсутствие этих документов зачастую является основанием в отказе удовлетворения исковых требований о возмещении упущенной выгоды [12, с. 35].

Целесообразно в данном случае привести пример решения Котельнического районного суда Кировской области [7], по результатам рассмотрения которого были успешно удовлетворены требования истца о взыскании убытков, в том числе упущенной выгоды. Общество с ограниченной ответственностью (далее – общество) обратилось в суд к гражданину Н. с требованием о возмещении ущерба, причиненного в результате ДТП и взыскании упущенной выгоды. Требования обосновывались тем, что между обществом и гражданином Н. был заключен договор аренды легкового автомобиля, который был передан в исправном состоянии. Однако по вине ответчика транспортное средство получило значительные повреждения в результате дорожно-транспортного происшествия и нуждалось в ремонте. Реальный ущерб был подтвержден документами (наряд-заказ, акт приёма-передачи, квитанция-договор) представленными из мастерской, где был осуществлен ремонт автомобиля. Соответственно, причинно-следственная связь между противоправным поведением ответчика и причинением реального ущерба истцу судом была установлена. В части удовлетворения требований общества о взыскании упущенной выгоды суд руководствовался положениями договора, заключенного между сторонами, который содержал положение, согласно которому, если произошло ДТП и вследствие этого транспортное средство не пригодно для эксплуатации, помещено на ремонт в автомастерскую либо по иным причинам не может использоваться по назначению, арендатор обязан выплатить арендодателю упущенную выгоду за каждый день простоя. Срок нахождения автомобиля на ремонте подтверждается актом приема-передачи из мастерской. Конкретная сумма упущенной выгоды была рассчитана, исходя из стоимости аренды автомобиля у истца, а также количества дней нахождения транспортного средства в ремонтной мастерской. Таким образом, общество в связи с невозможностью сдачи в аренду транспортного средства не получило прибыль, которую могло бы получить, при этом единственной причиной неполучения которых стали неправомерные действия ответчика. Таким образом, были установлены все элементы гражданского правонарушения, необходимые для наступления гражданско-правовой ответственности.

Следующей проблемой является определение точного размера убытков. Интересным и наиболее информативным до внесения изменений в ГК РФ по данной проблеме являлось Постановление Президиума ВАС РФ от 06.09.2011 № 2929/11 [6]. Суд надзорной инстанции указал, что объективная сложность доказывания убытков и их размера, равно как и причинно-следственной связи между причиненными убытками и принятыми обеспечительными мерами, по делам, связанным с лишением или ограничением корпоративного контроля, не должна снижать уровень правовой защищенности участников корпоративных отношений при необоснованном посягательстве на их права. Суд не может полностью отказать в удовлетворении требования участника хозяйственного

общества о возмещении убытков, причиненных обеспечительными мерами по необоснованному требованию только на том основании, что размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности. В этом случае размер подлежащих возмещению убытков определяется судом с учетом всех обстоятельств дела, исходя из принципа справедливости и соразмерности ответственности.

Концепция развития гражданского законодательства [8] (далее – Концепция) подчеркивает, что особую сложность вызывает доказывание не только факта причинения убытков, но и их точного размера. Для решения проблемы определения размера убытков Концепцией было предложено закрепить положения о «конкретных» «абстрактных» убытках. Федеральным законом от 08.03.2015 № 42-ФЗ [4] были внесены поправки в часть 1 ГК РФ, была введена статья 393.1 1. В случае, если неисполнение или ненадлежащее исполнение должником договора повлекло его досрочное прекращение, и кредитор заключил взамен его аналогичный договор, кредитор вправе потребовать от должника возмещения убытков в виде разницы между ценой, установленной в прекращенном договоре, и ценой на сопоставимые товары, работы или услуги по условиям договора, заключенного взамен прекращенного договора. 2. Если кредитор не заключил аналогичный договор взамен прекращенного договора, но в отношении предусмотренного прекращенным договором исполнения имеется текущая цена на сопоставимые товары, работы или услуги, кредитор вправе потребовать от должника возмещения убытков в виде разницы между ценой, установленной в прекращенном договоре, и текущей ценой. 3. Удовлетворение требований, предусмотренных пунктами 1 и 2 настоящей статьи, не освобождает сторону, не исполнившую обязательства или ненадлежаще его исполнившую, от возмещения иных убытков, причиненных другой стороне. Так же законодатель дополнил статью 393 пунктом 5, который указывает на необходимость установления убытков с разумной степенью достоверности, а так же невозможность суда отказать в требовании взыскать убытки при невозможности установления их размера. В этом случае размер подлежащих возмещению убытков определяется судом с учетом всех обстоятельств дела исходя из принципов справедливости и соразмерности ответственности допущенному нарушению обязательства.

Постановлением Пленума Верховного Суда [5] были даны разъяснения, в которых подчеркивается, что кредитором могут быть заключены несколько сделок, которые замещают расторгнутый договор, либо приобретены аналогичные товары или их заменители в той же или в иной местности и т.п. Добросовестность кредитора и разумность его действий при заключении замещающей сделки предполагаются.

Е.Е. Богданова в своей статье в целом соглашается с позицией законодателя по поводу того, что «судам должно быть предоставлено право определять размер убытков при доказанности факта причинения вреда и причинной связи», однако данное правило должно применяться только к спорам граждан между собой, а также граждан и юридических лиц. Данное право обусловлено возможностью

как общей, так и правовой неграмотности граждан, признанной законом (ст. 205 ГК РФ). Невозможность расчета убытков в этом случае не следует расценивать как недобросовестность граждан. Отсутствие надлежащей подготовки обуславливает, например, признание граждан-потребителей слабой стороной правоотношения [13]. В статье приводится мнение А.Е. Шерстобитова, который указывает, что «баланс интересов производителя товаров и услуг, продавца и потребителя может быть достигнут только с помощью дополнительных обременений первого и соответственно предоставления последнему дополнительных прав» [14, с. 90]. С данной позицией следует согласиться, так как законодательство в целом должно быть более лояльным по отношению к слабому участнику экономических отношений – потребителю, например Законом о защите прав потребителя предусмотрен штраф за неисполнения требований потребителя в добровольном порядке.

Таким образом, благодаря внесенным изменениям в ГК РФ, был сделан важный шаг к обеспечению эффективности работы института взыскания убытков.

Анализ современного отечественного и зарубежного законодательства о возмещении убытков показывает, что оно постоянно совершенствуется. Этот непрерывный процесс связан с возрастающей ролью, которую данный институт играет в правовой и экономической сфере государства. Достаточная степень правовой защищенности физических лиц и хозяйствующих субъектов способствует плодотворному функционированию экономики страны в целом.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_300822/ (дата обращения: 14.04.2019).
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. От 25.12.2018) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/ (дата обращения: 16.04.2019).
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_315256/ (дата обращения: 16.04.2019).
4. Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. 2015. № 52.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» (ред. от 07.02.2017) // СПС КонсультантПлюс.

URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195783/ (дата обращения: 16.04.2019).

6. Постановление Президиума ВАС РФ от 06.09.2011 № 2929/11 по делу № А56-44387/2006 // Вестник ВАС РФ. 2012. № 3.

7. Решение № 2-429/2018 2-429/2018 ~ М-346/2018 М-346/2018 от 5 июля 2018 г. по делу № 2-429/2018 // Судебные и нормативные акты РФ. URL:<https://sudact.ru/regular/doc/dzdRB7FZnwUP/> (дата обращения: 16.04.2019).

8. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена Советом при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства 7 октября 2009 г.) // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2009. № 11.

9. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая: учеб.-практич. комментарий (постатейный) / Е.Н. Абрамова, Н.Н. Аверченко, Ю.В. Байгушева и др.; под ред. А.П. Сергеева. М.: Проспект, 2010. 912 с.

10. Иванова Н. Н., Бочарова К. А., Киреев Ю. А. Актуальные проблемы возмещения убытков в договорных обязательствах // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2016 г.). Казань, 2016. URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/181/10357/> (дата обращения: 16.04.2019).

11. Богданов Д. Е. Возмещение убытков: проблемы теории и практики // Вестник Московского университета МВД России. 2011. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozmeschenie-ubytkov-problemy-teorii-i-praktiki> (дата обращения: 16.04.2019).

12. Евтеев В.С. Возмещение убытков, как вид ответственности в коммерческой деятельности. / Учеб. пособие. - М.: ИКД «Зерцало-М», 2005. 184 с.

13. Богданова Елена Евгеньевна Возмещение убытков в договорных обязательствах // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2015. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozmeschenie-ubytkov-v-dogovornyh-obyazatelstvah> (дата обращения: 16.04.2019).

14. Шерстобитов А.Е. Гражданско-правовые вопросы охраны прав потребителей. М.: Изд-во МГУ, 1993. 144 с.

*Лыскова А.А.,
студентка магистратуры кафедры уголовного права, процесса и
национальной безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Круковский В.Е.,
к.ю.н., заведующий кафедрой уголовного права,
процесса и национальной безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Генезис отечественного законодательства о статусе специалиста в уголовном судопроизводстве

Законодательное оформление использования специальных познаний в отечественном уголовном процессе связано с реформами Петра I, который, утвердил Воинский устав 1716 г. В данном документе указывалось: «Надлежит подлинно ведать, что смерть всеконечно ли от битья приключилась [5, С. 216]. Того ради зело потребно есть, чтобы коль скоро кто умрет, который в драке бит, поколот или порублен будет, лекарей определить, которые бы тело мертвое взрезали и подлинно разыскали, что какая причина к смерти его была и о том иметь свидетельство в суде и на письме подать» (Артикул 154) [6, С. 216].

В дальнейшем применение специальных знаний в уголовно судопроизводстве России стало необходимостью применительно к другим отраслям науки и техники.

В результате, утвержденный Александром I Устав уголовного судопроизводства 1812 (ст. 112, 325) уже содержал легальную дефиницию сведущего лица, по которым законодатель того времени понимал субъекта, обладающего специальными познанием как в сфере судебной медицины, так и иных отраслях науки, ремесла, искусства [7, С. 385].

Позднее эти нормативные законоустановления нашли свое отражение в принятом в 1864 г. в Уставе уголовного судопроизводства. Так, в ст. ст. 112, 325 этого источника сведущие лица рассматриваются не только, как судебные медики, но и как обладающие другими специальными знаниями иные субъекты по различным категориям дел. К таким субъектам законодатель относил врача, фармацевты, профессора, учителя, техники, художника, ремесленника, казначея и лиц, продолжительно занятыми по какой-либо службой или субъектов, «приобретших особую опытность» (ст. 326).

Справедливости ради отметим, что в рассматриваемый временной период отсутствовала какая-либо дифференциация сведущих лиц на специалиста и эксперта, что выражалось в их едином процессуальном статусе, а процедура, согласно которой они привлекались следственными органами в уголовный процесс оставалась неизменной пока не был принят УПК РСФСР 1922 г. [4]. Этот этап в становлении процессуального статуса специалиста ознаменовался некоторым затишьем, выразившимся в том, что до 1966 г. уголовно-

процессуальное законодательство знало лишь одну фигуру процесса, обладающую специальными познаниями, - эксперта.

В рассматриваемый временной этап шло активное развитие экспертных учреждений в следственных органах, которые проводили широкий круг

криминалистических экспертиз и являлись центрами, аккумулирующие научно-технические знания, служащие которых вносили неоценимый вклад по решению задачи раскрытия и расследования преступных посягательств различной степени тяжести [8, С. 24].

Практика применения специальных познаний в раскрытии и расследовании преступных деяний привела к необходимости получения квалифицированной помощи следственным органам в процессе расследования, что и обусловило выделение параллельно экспертам еще одной категории участников уголовного судопроизводства, обладающих специальными познаниями, - специалистов, что приводило к разделению их целевой деятельности и сущности их действий.

С принятием Указа Президиума Верховного Совета РСФСР от 31 августа 1966 г. в УПК РСФСР 1960 года [3] были внесены дополнения и изменения, что привело к появлению нормативных предписаний, которые регламентировали статус такого субъекта уголовного процесса, как специалист, - статьи 66.1 и 133.1 («Участие специалиста»). Появление данных норм было обусловлено разработкой новых криминалистических методик, реализуемых с применением последних достижений науки и техники, влияющих на повышение эффективности деятельности правоохранительных органов в борьбе с преступностью. Это обозначило новый этап в развитии института специалиста.

С этого момента специалисты уже могли принимать участие в производстве следственных действий, посредством применения своих специальных знаний и навыков, содействуя следователям в вопросах обнаружения, закрепления и изъятия доказательств; были вправе обратить внимание следователя касательно обстоятельств, связанных необходимостью обнаружения, закрепления и изъятия доказательств; пояснять выполняемые ими действия следователю (ст. 133.1 УПК РСФСР 1960 года [2]).

Подобная законодательная формула привела к неоднозначное ее оценке в юридических кругах, разделив мнения на два подхода, общим у которых было то, что применение специальных знаний экспертом, не исключало участие по этому же вопросу.

Как отмечает в своем исследовании В.Н. Махов [9, С. 7], первый подход сводился к пониманию роли специалиста, как технического помощника, а согласно второму подходу права специалиста должны быть расширены законодателем таким образом, чтобы его заключения приобретали характер самостоятельных доказательств.

По нашему мнению, именно второй подход был более прогрессивным т.к. именно в это время наука и техника развивались бурными темпами, что означало возможность получения от такой процессуальной фигуры, как специалист много больше полезной информации, нежели той, которая могла быть получена согласно предписаниям уголовно-процессуального закона.

Дальнейшие социально экономические и политические изменения в нашей стране привели к необходимости разработки и принятия нового уголовно-процессуального закона.

Требовался пересмотр многих позиций и принципов, о чем свидетельствует активная работа, которая проводилась до 2001 г. различными организациями (НИИ Прокуратуры СССР; ИГПАН, Минюсте и др.), и была связана с разработкой проекта УПК России, в том числе касательно увеличения объема процессуальных полномочий специалиста в уголовном процессе [10, С. 128].

В результате 2001 год был ознаменован принятием Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [1] (УПК РФ), ставшим важнейшим и основополагающим источником действующего российского уголовно-процессуального права, в котором нашло логическое воплощение расширение (по сравнению с УПК РСФСР 1960 года) объема статуса специалиста, в частности:

- уже первоначальная редакция УПК РФ в значительной степени расширяла возможность специалиста по участию в сборе доказательств в уголовном процессе;

- новеллой стало то, что в УПК РФ специалист (так же, как эксперт) определен, как участник уголовного судопроизводства, что в большей степени уточнило его процессуальное положение (ст. 58 главы 8 УПК РФ);

- изменилась легальная дефиниция «специалист» (ст. 58 УПК РФ), в которой раскрывается, в частности круг вопросов, характер знаний, которыми он обладает, цель его привлечения в уголовный процесс, определена его функциональная принадлежность;

- содержащиеся в УПК РФ нормативные формулировки определили специалиста как субъекта, который вправе принимать участие в производстве как следственного, так и иного процессуального действия, что, несомненно, должно оценивать как прогрессивный этап в совершенствовании института специалиста для решения задач уголовного процесса.

Кроме того, восприятие процессуального положения специалиста в сторону его большей самостоятельности сложилось в результате внесения изменений в УПК РФ, в частности в п. 3.1 ч. 2 ст. 74, придавших заключению и показаниям специалиста доказательственное значение. Подобное желание законодателя, по нашему мнению, было обусловлено стремлением создать условия для равноправия сторон и придать отечественному уголовному процессу элементы состязательности.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.07.2018) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I), ст. 4921.

2. Закон РСФСР от 27.10.1960 г. «Об утверждении Уголовно-процессуального кодекса РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР. 1960. № 40. ст. 592. Утратил силу.

3. Указ Президиума Верховного Совета РСФСР от 31 августа 1966 г. «О внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР» // Ведомости Верховного Совета РСФСР от 8 сентября 1966г. № 36. Ст. 1018. Утратил силу.
4. Постановление ВЦИК от 25 мая 1922 г. «Об Уголовно-Процессуальном Кодексе» // СУ РСФСР. 1922. № 20 - 21. Ст. 230. Утратил силу.
5. Российское законодательство X-XX веков. Том IV. Законодательство периода становления абсолютизма / под ред. О.И. Чистякова. М.: Юридическая литература, 1986. 780с.
6. Российское законодательство X-XX вв.- Т.8.- Судебная реформа / под ред. О.И. Чистякова. М.: Юридическая литература, 1991. 960с.
7. Российское законодательство X-XX веков. В девяти томах. Т. 6. Законодательство первой половины XIX века / под ред. О.И. Чистякова. – М.: Юридическая литература, 1988. 750с.
8. Ушаков А.Ю. Становление фигуры специалиста в уголовном процессе России // Эксперт-криминалист. 2015. № 3. С. 23-28.
9. Махов В.Н. Становление заключения и показаний специалиста как доказательства в уголовном процессе Российской Федерации // Российский следователь. 2013. № 9. С. 6-9.
10. Уголовно-процессуальное законодательство Союза ССР и РСФСР // Теоретическая модель / колл. авт.; под ред. В.М. Савицкого. М., 1990. 365 с.

*Лямин А.В.,
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Плотников Д.А.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности исполнения требований исполнительных документов об определении порядка общения с ребенком

В настоящее время всё более актуальными становятся вопросы по обращению в суд родителей, либо одного заинтересованного родителя для определения порядка общения с ребенком.

На *рисунке 1* представлен график статистических данных по изменению количества исполнительных производств, возбужденных в отчетном периоде и находящихся на исполнении, по категории дел неимущественного характера об определении порядка общения с ребенком, об осуществлении в отношении ребенка прав доступа в период с 2014 года по 2018 год на всей территории Российской Федерации.

На *рисунке 2* изображен график статистических данных по изменению количества исполнительных производств, возбужденных в отчетном периоде и находящихся на исполнении, по категории дел неимущественного характера об

определении порядка общения с ребенком, об осуществлении в отношении ребенка прав доступа в период с 2013 года по 2018 год на примере УФССП России по Удмуртской Республике.



Рисунок 1. ФССП России



Рисунок 2. УФССП России по Удмуртской Республике

Как видно из графика представленного на *рисунке №1* в целом по России количество поступающих исполнительных документов об определении порядка общения с ребенком растет, а ещё больше растет количество исполнительных производств находящихся на исполнении. В периоде времени с 2014 года по 2018 год количество исполнительных производств находящихся на исполнении выросло почти в два раза, количество поступающих на исполнение исполнительных документов в 1.5 раза, на 2018 года разница между поступившими исполнительными документами и находящимися на исполнении составила в 1.7 раза в сторону увеличения. Данный факт говорит о том, что очень большое количество исполнительных производств «переходящих», то есть они были возбуждены в прошлом периоде и остались на исполнении в настоящем периоде. Это является не хорошим показателем, как для семьи в целом, так и для государства. Судя из вышесказанного, родители, иные участники исполнительного производства об определении порядка общения с ребенком не могут без участия государства между собой договориться многие года, а иногда и десятилетия, исполнительные документы находятся на исполнении из года в год.

На *рисунке №2* представлен так же график статистических данных на примере УФССП России по Удмуртской Республике. Из графика видно, что, начиная с 2014 года количество поступивших на исполнение исполнительных документов, резко возрастает и самый пик обращений предъявлений в службу судебных приставов исполнительных документов о порядке общения с ребенком приходится на 2017 год. Как видно из графика за 4 года количество поступивших на исполнение в Федеральную службу судебных приставов (далее – ФССП) исполнительных документов определяющих порядок общения с

ребенком увеличилось в 16 раз. Так же растет количество исполнительных производств находящихся на исполнении, хотя и не так ярко выражено по сравнению с данными по России. На 2018 года разница между поступившими исполнительными документами и находящимися на исполнении составила всего в 1.2 раза в сторону увеличения, что существенно ниже с показателями по России.

В 2018 году наблюдается спад как находящихся на исполнении исполнительных документов, так и возбужденных исполнительных производств о порядке общения с ребенком в УФССП России по Удмуртской Республике, но это совсем не говорит о том, что количество обращений в суд об определении порядка общения с ребенком стало меньше. Наоборот, родители продолжают обращаться в суд, который выдает исполнительный документ, но при этом родитель не предъявляет его к исполнению в ФССП. Один из родителей получает исполнительный документ, как показывает практика, для того чтобы можно было «манипулировать» другим родителем. Иначе говоря, один родитель ставит условие другому, что если что, то исполнительный лист о порядке общения с ребенком будет предъявлен в ФССП.

Среди иных причин спада предъявления исполнительных документов к исполнению в ФССП об определении порядка общения с ребенком стало грамотное общение судебных приставов – исполнителей, занимающихся взысканием алиментов, так как в основном стороны исполнительного производства по исполнительным документам определяющих порядок общения с ребенком, являются так же сторонами исполнительного производства по взысканию алиментных платежей, в основном в противоположном статусе. Например, если по взысканию алиментных платежей родитель с кем остался ребенок является взыскателем, другая сторона с кого взыскиваются алиментные платежи является должником, то в исполнительных документах об определении порядка общения с ребенком всё наоборот у кого ребенок – должник, родитель, обязанный выплачивать алименты на содержание ребенка, - взыскатель. В связи с этим судебный пристав-исполнитель в ходе совершения исполнительных действий и применения мер принудительного характера по взысканию алиментных платежей осуществляет следующие мероприятия:

1) ведет беседу, общается со сторонами исполнительного производства, каждая из сторон в ходе общения сообщает судебную приставу – исполнителю информацию о себе, о жизни, о ребенке, о взаимоотношениях, о своих дальнейших планах и намерениях;

2) дает оценку происходящего в семье и с учетом услышанного от обеих сторон принимает решение, которое может выразиться в даче кого-либо совета одной или обеим из сторон исполнительного производства, где-то как раз таки и не допустит более глубокого конфликта в семье и обращению в суд одной из сторон об определении порядка общения с ребенком, а договорится между собой в присутствии судебного пристава-исполнителя, это каким - то образом подкрепляет доверие друг к другу сторон исполнительного производства, когда в их соглашении между собой принимает участие должностное лицо.

Но тем не менее, со всеми не договорится и в семье возникают между собой конфликты. Чаще всего это происходит в связи с тем, что супруги разводятся и разводятся в основном конфликтно, и родитель в связи с этим из личной обиды и неприязни запрещает второму родителю общаться с ребенком. Одна из наиболее часто встречающихся ситуаций, требующая установления порядка общения с ребенком – это родители разведены и (или) не живут вместе. И проблема исполнения исполнительных документов, учитывая особенности исполнения указанной категории производств, задача не всегда простая. Возникновение проблем исполнения исполнительных документов об определении порядка общения с ребенком возникают ещё на стадии вынесения судом решения.

Объективное и законное рассмотрение дел, связанных с определением порядка общения с ребенком, оказывает влияние не только на взаимоотношения родителей, но направлено прежде всего на защиту прав и интересов ребёнка, определенных в ч. 3 ст. 9 Конвенции о правах ребенка [1], в которой зафиксировано право ребенка, разлучающегося с одним или обоими родителями, поддерживать на регулярной основе личные отношения и прямые контакты с обоими родителями, за исключением случаев противоречащих интересам ребенка.

Так же следуя принципу равенства прав и обязанностей родителей, каждый родитель имеет право общаться с ребенком и принимать непосредственное участие в его воспитании. При этом родители не вправе препятствовать друг другу в общении с ребенком, за исключением случаев, когда оно причиняет вред физическому и психическому здоровью ребенка, его нравственному развитию. В связи с этим суду необходимо, определяя порядок общения родителя с ребенком, учитывать очень много различных факторов, такие как: возраст ребенка, его психическое и физическое состояние, привязанность к каждому из родителей, его любимые занятия, увлечения, привычки, склонности, особенности проживания родителей их деятельность и отношения к ребенку [5].

Для вынесения правильного и объективного решения в суд могут быть приглашены различные специалисты, воспитатели, учителя, органы опеки и попечительства, уполномоченный по правам ребенка, психологи и иные лица, которые более четко и детально могут изложить для суда происходящую ситуацию. Если на исполнении в ФССП находится исполнительный документ о взыскании алиментных платежей в судебное заседание об определении порядка общения с ребенком иногда вызывается судебный пристав-исполнитель, ведущий исполнительное производство с целью дать характеристику, как незаинтересованное лицо поведению родителей по отношению к друг другу, по отношению к ребенку, кто чем занимается, увлекается, где живут, работают и много других различных факторов дающих суду представлять картину событий. Как правило, судебный пристав-исполнитель, ведущий исполнительное производство по алиментным обязательствам, располагает значительной информацией о сторонах исполнительного производства, особенно если исполнительный документ на исполнении находится длительное время.

Кроме того немаловажным фактором является само отношение судьи к судебному заседанию и вынесению соответственно решения по порядку общения с ребенком, кто-то и с судьей более детально подходит к возникшей проблеме, кто-то более поверхностно. В связи с этим и возникают на практике проблемы, в том числе при неправильном или не точном написании результативной части решения. Например, суд не указывает место общения, либо передачи ребенка, либо не указывает время общения. Результативная часть решения пишется не конкретизировано, например суд определяет порядок общения отца с ребенком каждое воскресенье на 4 часа, а конкретное время и место передачи ребенка отцу не прописывает [6]. На практике в ходе исполнения решения суда в большинстве случаев возникает проблемы исполнения подобных решений, так как возникают споры между сторонами исполнительного производства по тем фактам, которые отсутствуют в решении суда (например, отсутствует время, взыскателю удобно в одно время забирать ребенка, должнику в другое время, а раз нет четкого определенного времени передачи ребенка каждый тянет, так как ему удобно на этом и возникает спор, конфликты между сторонами исполнительного производства) либо по передаче ребенка). После вступления решения в законную силу выдается судом исполнительный лист взыскателю для предъявления на исполнение в службу судебных приставов по письменному заявлению.

В течение трех дней с момента поступления исполнительного документа в службу судебных приставов, возбуждается исполнительное производство [2], о чём уведомляются стороны исполнительного производства, вручением копий постановлений о возбуждении исполнительного производства. Исполнительное производство возбуждается по месту проживания родителя – должника, на которого возложена судом обязанность исполнить решение суда или по месту нахождения ребенка. Указанная категория исполнительных производств отнесена к производствам неимущественного характера, особенности исполнения исполнительных производств указанной категории определены гл. 13 Федерального закона №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [2] и ст. 109.3 Федерального закона №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [2], в которой установлено, что исполнение требований исполнительного документа о порядке общения с ребенком включает в себя обеспечение судебным приставом – исполнителем беспрепятственного общения взыскателя с ребенком в соответствии с порядком, установленным судом. Таким образом, речь идет исключительно о том порядке общения, который установлен решением суда и содержится в его резолютивной части. Никаких изменений, исходя из сложившейся ситуации на момент исполнения, пристав-исполнитель самостоятельно внести не может.

В ходе совершения исполнительных действий и применения мер принудительного характера не только очень важно соблюдать требования действующего законодательства, а также владеть происходящей ситуацией и стараться не причинить психологическую травму ребенку. Об этом забывают часто и сами стороны исполнительного производства, в связи с этим судебному

приставу приходится постоянно сталкиваться, а иногда даже и вмешиваться в семейные споры, разбираться с внутрисемейными проблемами. От правильного порядка действий судебных приставов целиком зависит процесс исполнения требований исполнительных документов.

Принудительное исполнение требований исполнительных документов, связанных с передачей, воспитанием ребенка, на практике вызывает некоторые сложности. Судебному приставу – исполнителю часто приходится сталкиваться с проявлением отрицательных эмоций со стороны сторон исполнительного производства, да и не только в большинстве своих случаев при разводе, один или оба родителя живут уже в других семьях и лица, не являющиеся сторонами исполнительного производства, - это чаще всего новые пары разведенных родителей пытаются, так же вмешиваться в ход исполнения требований исполнительных документов, придумывая различные идеи выходящие за рамки требований исполнительного документа. Кроме того если уже дело дошло до суда и суд вынес исполнительный документ, принуждающий должника совершить определенные действия, то уже изначально подразумевается наличие конфликта между сторонами.

Проблемы исполнения требований исполнительных документов на практике начинают встречаться ещё на стадии возбуждения исполнительного производства, когда необходимо должнику вручить постановление о возбуждении исполнительного производства в отношении него. Не вручив постановление о возбуждении исполнительного производства, судебному приставу - исполнителю запрещено применять меры принудительного характера в отношении должника, либо понуждать его к совершению каких-либо действий. В данном случае трудности исполнения судебного решения связаны лишь с тем, что родитель (чаще всего мать), с которым проживает ребенок, своими действиями, либо бездействием препятствует общению, то в этом случае родитель несет как минимум административную ответственность, предусмотренную ст. 17.15 КоАП РФ [4].

Иногда должники по объективным причинам препятствуют общению одного родителя с другим, по причинам неадекватного общения другого родителя с ребенком. В ходе участия в таких исполнительных действиях, создается впечатление, что родителя ребенка в пользу которого состоялось решение об определении порядка общения с ребенком, не интересуют ни интересы ребенка, ни сам наверное ребенок. Больше всего некоторых разведенных родителей интересует как бы «испортить жизнь» другому родителю. Например, во время передачи ребенка в квартире по месту проживания должника, отец ребенка (взыскатель) на отказ ребенка идти с ним, начинает очень агрессивно реагировать, разговаривать с ребенком в приказном порядке, заставляя одеваться и идти с ним [7]. В данной ситуации вмешиваются судебные приставы, не допуская проявления какой либо агрессии от сторон исполнительного производства. Кроме того после отказа ребенка идти с отцом, начинаются споры, конфликты иногда переходящие на нецензурную брань,

причем происходит это в присутствии ребенка. В итоге передача ребенка для общения отцу естественно не состоялась.

Исполнительные документы об определении порядка общения с ребенком в исполнении, либо у взыскателя могут находиться годами. Ребенок растет, начинает посещать различные развивающие кружки, проходить дошкольное обучение и так далее, соответственно исполнять решение суда в назначенное время не всегда представляется возможным. Большинство родителей с кем ребенок не проживает начинают злоупотреблять своим правом на общение с ребенком, игнорируя прежде всего интересы ребенка, начинают досаждают не только должникам, но и судебным приставам. Например, судом определен порядок общения с ребенком каждую среду и субботу на два часа, начиная с 14:00 часов. Ребенок подрос, в это время у ребенка идут занятия по подготовке к школе, отец ребенка (взыскатель) зная об этом, намеренно идет к двум часам дня по адресу, по которому должник обязан передать ребенка для общения с отцом, звонит в дверь, стучит руками, стучится соседям, начинает кричать в подъезде, оскорбляя должника различными нецензурными словами, а в том случае если на место совершения исполнительных действий не явится судебный пристав – исполнитель, который знает, что ребенок в школе и проводить исполнительные действия не имеет здравого смысла, то в этом случае он пишет жалобы везде куда можно.

Так же существует проблема, когда должник меняет свое место жительства, а в исполнительном документе прописан старый адрес передачи ребенка взыскателю [8]. Вроде бы ни чего страшного можно забирать ребёнка для общения и по старому адресу. Но взыскатель намеренно, так же зная о том, что должник сменила место жительства, приходит по старому адресу и начинает досаждают живущим там людям и соседям. Так же есть примеры адекватных взыскателей, но менее адекватный должников. Например, в ходе передачи ребенка для общения к отцу в присутствии судебного пристава-исполнителя ребенок повторял постоянно одну и ту же заученную фразу, отказываясь идти с отцом. В этом случае для разрешения проблем психологического, педагогического направления судебный пристав – исполнитель имеет право по своей инициативе, либо по просьбе сторон исполнительного производства привлечь к участию в совершении исполнительных действий специалистов, обладающих необходимыми знаниями, например психологов, педагогов, социальных работников и других. В данном случае к участию в исполнительных действиях был приглашен специалист – психолог, как выяснилось при разговоре с ребенком, его мама (должник) обещала ребенку подарки, если ребенок откажется идти к отцу. В данном случае помощь специалиста требуется не только ребенку, но и матери, особенно это необходимо в тех случаях, когда родители не могут сдерживать особенно при ребенке свои негативные эмоции друг к другу.

Как изложено выше, принудительное исполнение исполнительных документов об определении порядка общения с ребенком, вызывают некоторые сложности в практике – принудить должника (родителя) к исполнению решения

суда, если он этого не желает, не просто, вынудить родителя не оказывать негативного воздействия на ребенка по отношению к другому родителю, проживающему отдельно практически невозможно. Из-за каких-то взрослых не до пониманий, обид, ненависти и амбиций чаще всего, к сожалению, страдают дети, которым для нормального развития необходимо общение и с матерью, и с отцом, свидания с бабушкой и дедушкой. Ребенку нужна полноценная семья – мирная, дружная, любящая, которая будет о нём заботиться, пусть даже и родители не проживают вместе.

Ввиду освещенных в настоящей статье некоторых проблем, возникающих в ходе исполнения требований исполнительного документа неимущественного характера об определении порядка общения с ребенком и для сглаживания конфликта между сторонами исполнительного производства, предлагаю на практике применять следующие практические действия.

При отсутствии в результативной части судебного решения конкретного времени передачи ребенка, места передачи ребенка, место общения и иных устранимых недостатков на практике можно:

1) обратиться в суд на основании ст. 32 Федерального закона «Об исполнительном производстве за разъяснением. На практике данный способ применяется редко

2) в некоторых случаях применить следующую методику (на практике в настоящее время один из самых действенных способов): судебному приставу – исполнителю ведущему указанное исполнительное производство, заместителю начальника отдела или начальнику отдела в зависимости от ситуации вызвать обе стороны исполнительного производства на прием, в ходе беседы со взыскателем и должником должностному лицу следует произвести разговор таким образом, чтобы в присутствии должностного лица стороны исполнительного производства пришли к единому мнению о предмете спора, так же в присутствии должностного лица, за подписью должностного лица стороны исполнительного производства составляют письменное соглашение о том о чем сами договорились.

Естественно если указанное соглашения сопоставлять с судебным решением, которое судебные приставы обязаны неукоснительно соблюдать, то данное соглашение ни какой юридической силы иметь не будет, но тут играет больше роль психологическое воздействие на стороны исполнительного производства, авторитет государственной власти и самого должностного лица в присутствии которого заключается указанное соглашение, поэтому в зависимости от ситуации и следует заключать указанное соглашение, либо в присутствии судебного пристава – исполнителя, заместителя начальника отдела, либо начальника отдела.

В связи с тем, что перечень исполнительных действий указанный в ст. 64 Федерального закона № 229 – ФЗ «Об исполнительном производстве» не является исчерпывающим, то данное соглашения так же и не будет являться чем-либо незаконным для должностного лица, так как в целом цель судебного

решения об определении порядка общения с ребенком будет достигнута при этом ни чьи права нарушены не будут.

Кроме того для повышения ответственности и исполнимости заключенного соглашения сторон исполнительного производства, в самом соглашении следует прописать об ответственности, в случае не исполнения, кем – либо из сторон данного соглашения. Ответственность следует прописывать, ссылаясь на ст. 17.8 КоАП РФ, которая выражается в воспрепятствование законной деятельности должностного лица органа, уполномоченного на осуществление функций по принудительному исполнению исполнительных документов и обеспечению установленного порядка деятельности судов, находящегося при исполнении служебных обязанностей [4]. Письменное соглашения на практике приводит в большинстве случаев к положительным результатам, так же в более «тяжелых» случаях, недопонимания друг друга сторон исполнительного производства, для заключения соглашения можно привлечь так же различных специалистов – психологов, педагогов и иных участников на усмотрение должностного лица. Плюсами указанного соглашения являются, первое, это скорость решения возникшей проблемы, второе быстрое решение проблемы положительно влияет на результат работы, на психику не только ребенка, но и всех остальных участников исполнительного производства, третье нет необходимости повторено обращаться в судебные инстанции, нанимать адвокатов, платить госпошлину, ходить неоднократно на судебные заседания, тратя не только на это личное время и деньги, но и ещё свои силы и нервы, не зная каким образом суд примет решение.

На основании приведенного примера решения проблемы предлагаю изменить ч. 3 ст. 109.3 Федерального закона № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» изложив её в следующей редакции: *«исполнение требования исполнительного документа о порядке общения с ребенком включает в себя обеспечение судебным приставом-исполнителем беспрепятственного общения взыскателя с ребенком, учитывая интересы ребенка, в соответствии с порядком, установленным судом, либо в соответствии с изменённым порядком по уже принятому судом решению на основании вынесенного постановления судебного пристава-исполнителя об определении порядка общения с ребенком, учитывая интересы ребенка».*

То есть указанное выше соглашение оформлять в виде постановления, при необходимости с участием специалистов. В данном случае права сторон исполнительного производства нарушаться не будут, так как указанное постановление они смогут изменить или отменить, обжаловав его в суд. Обжалование постановления судебного пристава-исполнителя в суд не подлежит оплате его государственной пошлиной, что является непосредственно плюсом, так же рассмотрение жалобы на постановление судебного пристава-исполнителя имеет укороченные сроки рассмотрения.

Как показывает в последнее время практика исполнения решений судов, штрафы за административные правонарушения, не так сильно влияют - «пугают», как заключение под стражу, в связи с чем в целях повышения

исполнимости требований исполнительных документов и требований, распоряжений должностных лиц при их исполнении, предлагаю изменить меру ответственности предусмотренную ст. 17.8 КоАП РФ, добавив в неё часть 2, которую изложить в следующей редакции *«Повторное совершение административного правонарушения, предусмотренного частью 1 настоящей статьи влечет обязательные работы на срок до ста пятидесяти часов либо административный арест на срок от десяти до 15 суток»*.

Подводя итоги следует сказать, чтобы родители, прежде всего, руководствовались интересами детей и спокойно решали вопрос о порядке общения с ребенком после развода или раздельного проживания, так как самое лучшее как для родителей, так и для детей, есть заключение между собой мирного соглашения без участия в этом процессе государственных органов.

Библиографический список

1. «Конвенция о правах ребенка» (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993.
2. Федеральный закон от 02.10.2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (ред. от 06.03.2019 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 17 марта 2019 г.) // Российская газета, № 223, 06.10.2007.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 18.03.2019 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 18.03.2019 г.) // Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16.
4. Кодекс РФ об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 01.04.2019 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2019) // Парламентская газета, № 2-5, 05.01.2002.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 г. №10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитание детей» (ред. от 26.12.2017 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 26.12.2017 г.) // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 7, 1998.
6. Решение Воткинского районного суда по делу №2-1213/2009 от 06 ноября 2009 года.
7. 492508/17/18026-ИП от 04.10.2017г.
8. Решение Воткинского районного суда по делу №2-1888/2018 от 19 ноября 2018 г.

*Максютова В.М.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Миграционная политика Европейского союза: Стокгольмская программа и Лиссабонский договор

Одним из проявлений современных процессов глобализации наряду с активным международным движением капитала, товаров, услуг стала массовая миграция населения. Уже к середине XX столетия не только возросло количество стран-поставщиков мигрантов, но и изменились масштаб и направления глобальных миграционных потоков. Миграционные процессы затронули в той или иной степени все континенты, в т.ч. и европейский.

2015 г. ознаменовался для Европы многократным увеличением потока мигрантов и беженцев из региона Ближнего Востока и Африки, которое стало испытанием для Европейского союза, выявив недостатки системы.

Если обратиться к истории, то регулирование миграции само по себе является результатом «перелива». Процессы глобализации и интеграции, открытие внешних границ, свобода передвижения и связанные с этим возможности получения образования и трудоустройства за рубежом для граждан, с одной стороны, а также снижение издержек для работодателей, с другой – все это способствовало миграции населения в XX – начале XXI вв.

Тем не менее, развитие миграции и увеличение численности мигрантов, не привело к существенному углублению сотрудничества между государствами. Еще в середине 1980-х гг. европейские страны не были готовы к многостороннему сотрудничеству по вопросам, касающимся миграции [2, с. 164].

Однако режим свободного передвижения трудящихся стран-членов ЕС в рамках единого рынка оказал влияние и на восприятие и регулирование внешней миграции. Превращение временной миграции из третьих стран в продолжительную или постоянную также привел к пересмотру отношения к иностранным трудящимся. В основу нового подхода легло понимание необходимости принятия мер по более широкому регулированию их прав и статуса, включая право на воссоединение с семьей.

И Стокгольмская программа, и Лиссабонский договор открывают новые возможности для дальнейшего развития сферы внутренних дел и юстиции (миграционной политики Европейского союза в частности), которая является сравнительно молодой по сравнению с другими областями интеграции в ЕС и успех ее развития зависит от взаимодействия всех институтов Евросоюза и уровня имплементации наднациональных норм в законодательства государств-членов [20, с. 2].

После вступления в силу Гаагской программы¹ на общеевропейском уровне стали проходить консультации, касающиеся правил въезда и проживания граждан третьих стран, легально прибывающих в ЕС для трудоустройства. В первый год действия программы в Европейском союзе было сформировано достаточно много документов в сфере миграционной политики. Внимания заслуживает «Стратегический план действий в области легальной миграции» от 2005 г. Главным пунктом данного документа можно назвать формирование именно общих для всех государств-членов правил регулирования данной области [4]. В рамках Плана выдвигалось предложение создать рамочную директиву общего характера, но юридически обязывающую, для защиты прав всех иностранных граждан в сфере легальной занятости на территории Евросоюза. Существенным минусом этого предложения является отсутствие механизма контроля и обеспечения выезда мигрантов по окончании действия их трудового договора, чтобы мигранты не оставались на территории Евросоюза на нелегальном положении.

Предложения Плана также содержали проект четырех директив по критериям принятия: в отношении высококвалифицированных рабочих, сезонных рабочих, работников крупных международных корпораций, а также оплачиваемых стажеров [4]. Предлагаемые директивы должны установить правило, согласно которому доступ на рынки труда ЕС должен быть облегчен для этих категорий иностранных рабочих.

Неотъемлемым условием в Плане является присутствие трудового договора по той специальности, на которую существует реальный экономический спрос в принимающей стране (хотя исключения могут быть сделаны для определенных регионов или секторов экономики) [4]. Тем самым Комиссия и страны-члены стремились ограничить массовый наплыв из третьих стран трудовых мигрантов тех специальностей, на которые претендуют граждане самого Европейского союза.

Кроме того, в стратегическом плане Комиссия предлагала создать специальную единую процедуру для ускорения приема мигрантов, подпадающих под действие директивы в отношении высококвалифицированных рабочих [4]. Это позволило бы последним избежать обычных бюрократических процедур при получении разрешения на въезд, работу и проживание на территории Евросоюза. Их права могут также распространяться на трудовую мобильность внутри самого ЕС.

В отношении въезда и пребывания сезонных рабочих в одной из предлагаемых директив разработана схема, которая позволяла бы им работать несколько месяцев каждый год на протяжении четырех или пяти лет подряд [4]. Опираясь на опыт США, которые давно считаются крайне привлекательным регионом для высококвалифицированных иностранных работников, Комиссия также выступила за введение т.н. «Зеленой карты ЕС» (которая впоследствии

¹ Гаагская программа – пятилетняя программа ЕС по развитию пространства свободы, безопасности и правосудия, принятая Европейским Советом на саммите в Брюсселе 5 ноября 2004 г. и рассчитанная на пятилетний срок (2005 – 2010 гг.). В 2009 г. была принята новая Стокгольмская программа, рассчитанная на период до 2014 г.

получила название Голубой карты), подобной американской Грин кард (*Green card*). Как известно, последняя играет весьма значительную роль в развитии экономики и науки в США, обеспечивая их конкурентоспособность в мире.

В сообщении Комиссии от 2008 г. «Общая миграционная политика Европейского Союза: принципы, направления, инструменты» получили развитие десять принципов, на которых будет в перспективе основываться миграционная политика [5]. Именно они легли в основу новой пятилетней Стокгольмской программы развития пространства свободы, безопасности и правосудия «Открытая и безопасная Европа на службе и защите граждан», которая была утверждена в конце 2009 г. и рассчитана на период до 2014 г. [11]. Реализация Стокгольмской программы в дальнейшем стала важным шагом на пути продвижения к общей политики ЕС в области легальной миграции. Одним из ее главных пунктов, одновременно с защитой границ и борьбой с преступностью и нелегальной миграцией, является создание более эффективного канала доступа для лиц с легальным статусом [11].

Принятие Стокгольмской программы совпало с вступлением в силу Лиссабонского договора и происходило на фоне транзитного периода в институциональной схеме Евросоюза. Как только программа была принята в декабре 2009 г., между Советом и Комиссией возникли серьезные разногласия в вопросах конкретных шагов по воплощению программы в жизнь. В апреле 2010 г. Комиссия опубликовала План действий по реализации программы, который в отличие от планов реализации предыдущих программ развития пространства был оценен Советом как провокационный, т.к. сверх обозначенного в программе Комиссия ставила новые приоритеты и предлагала новые инициативы [10].

Несмотря на то, что роль Комиссии в тот период была ослаблена внутренней реформой, а именно разделением единого Директората по делам свободы, безопасности и правосудия на два: по делам юстиции, основным правам и вопросам гражданства, который возглавила Вивиан Ридинг, и по внутренним делам во главе с Сесилией Мальстрём, Комиссия четко продемонстрировала свое намерение принимать самое активное участие в установлении приоритетов развития пространства наравне с Советом, что и реализовалось в опубликованном в 2010 г. плане действий [10]. В то же время данная ситуация стала свидетельством того, что Совет, уже не являясь более единственным арбитром, все-таки, в конечном итоге, продолжает играть решающую роль. Согласно ст. 68 Договора о функционировании ЕС [1, ст. 68], Совету принадлежит право «определять руководящие принципы законодательного и практического планирования в рамках пространства свободы, безопасности и правосудия».

Стокгольмская программа представляет собой 170 предложений и, по сравнению с Гагской программой, уделяет большую роль внешнему измерению пространства свободы, безопасности и правосудия и отношениям с третьими странами [15, с. 73]. В сфере миграционной политики приоритетами программы стали вопросы обеспечения прав легально проживающих в ЕС граждан третьих

стран, максимизация экономического вклада трудовых мигрантов в развитие принимающих стран, и также усиление внешнего измерения миграционной политики ЕС и сотрудничества с третьими странами по вопросам миграции. Нововведением Стокгольмской программы стала перспектива кодификации существующих требований, что могло бы стать завершающим шагом на пути к общей миграционной политике Европейского союза уже в рамках следующего этапа развития всего пространства свободы, безопасности и правосудия. В миграционный кодекс Евросоюза, как предусматривается, первоначально войдут нормы, регулирующие исключительно сферу легальной миграции и прав мигрантов. Главной целью создания кодекса служит консолидация наднациональных норм, а также их частичный пересмотр с учетом оценки успехов или проблем их имплементации.

Лиссабонскую реформу можно назвать переходом к более полной коммунитаризации миграционной политики Европейского союза. Одни из самых важных изменений, внесенных договором в основополагающие документы ЕС, стали изменения, коснувшиеся пространства свободы, безопасности и правосудия. Развитие пространства началось с отдельных областей межправительственного сотрудничества в законодательной и правоохранительной сферах, в сфере охраны границ и миграционного регулирования, которые в настоящее время представляют собой уже целостную структуру и подход, объединенные общим режимом принятия решений, стоящую в приоритете развития Евросоюза [3, с. 78 – 79].

Решения по всем вопросам, связанным с введением некоторых правил выдачи краткосрочных виз и разрешений на временное проживание, принимались в Совете голосованием квалифицированным большинством согласно положениям Амстердамского договора и специальному решению Совета, начиная с 2005 г [9]. При этом решения по такой важной и чувствительной для стран-членов сфере миграционной политики, как легальная миграция, до самого последнего времени продолжали приниматься в Совете единогласно. Лиссабонский договор 2007 г. ликвидировал созданную в Маастрихте структуру трех опор и впервые четко поставил перед Европейским союзом цель создания общей миграционной политики [12, с. 47]. Одним из главных достижений Лиссабонского договора является отмена принципа единогласия и распространение системы голосования квалифицированным большинством в Совете на большее число вопросов², включая регулирование легальной миграции.

После крупнейшего расширения ЕС за всю его историю в 2004 г., а также последующих двух в 2007 и 2013 гг., стало очевидным, что при сохранении принципа единогласия во многих сферах достижение компромисса в составе 28 государств становится крайне сложным и угрожает превратить процесс принятия решений в череду бесконечных дискуссий и согласований, подрывая эффективность общей политики Европейского союза.

² В рамках сотрудничества по вопросам внутренних дел и юстиции, принцип единогласия сохранился лишь для некоторых аспектов семейного права и уголовно-правового сотрудничества.

Со вступлением в силу Лиссабонского договора институциональный баланс сместился в сторону усиления роли наднациональных институтов – Комиссии, Европарламента и Суда. Существенно расширились права Европейского парламента, который ранее выступал лишь в качестве консультативного органа, а по положениям Лиссабонского договора стал полноценным участником процесса совместного принятия решений в сфере внутренних дел и юстиции. В этом отношении, вступление в силу Лиссабонского договора способно открыть путь дальнейшему усилению наднационального компонента, в т.ч. в регулировании легальной миграции.

В рамках данного исследования следует также добавить, что сегодня миграционный кризис положил начало к изменению миграционного, визового законодательства ЕС, законодательства о предоставлении убежища, а также законодательства о границах.

Европейский миграционный кризис высветил серьезные недостатки в общей системе предоставления убежища, которая фактически оказалась недееспособной. В частности, вызовами для Евросоюза стали такие проблемы, как: распределение лиц, ищущих убежище, среди государств-членов ЕС и обеспечение быстрой и эффективной идентификации лиц, нуждающихся в международной защите [17].

Складывающаяся политическая ситуация предопределила необходимость очередного реформирования законодательства ЕС об убежище, которое должно обеспечить построение общей системы предоставления убежищ, адаптированной к новым вызовам.

В мае 2015 г. Европейская комиссия подготовила сообщение, получившее название «Европейская повестка дня по миграции» [7].

Спустя почти год, 6 апреля 2016 г., Европейской комиссией было подготовлено Сообщение для Европейского парламента и Совета ЕС о путях реформирования общей европейской системы предоставления убежища и расширения легальных путей в Европу [8]. Комиссия признала уязвимость существующей общей системы предоставления убежища в рамках ЕС, которая обусловлена отсутствием доверия между государствами-членами, продолжающейся фрагментацией системы предоставления убежища, а также достаточно низким уровнем доверия к общим правилам предоставления убежища в странах ЕС.

Пакет законопроектов в области общей европейской системы предоставления убежища включает новую редакцию Дублинского регламента [13]. Основная идея данного законопроекта заключалась в создании устойчивой и справедливой системы определения государства, ответственного за рассмотрение ходатайства о предоставлении убежища.

Ключевым положением Дублинского регламента являлось введение так называемого автоматического механизма корректирующего распределения (*Corrective allocation mechanism*) [14]. Смысл данного механизма состоит в том, что при существенном и непропорциональном увеличении количества прошений об убежище в одной из стран ЕС подлежит применению механизм расселения

(распределения) иностранных граждан, нуждающихся в международной защите и уже прибывших на территорию ЕС, среди других стран-членов ЕС. Однако проведение реформ в области миграции столкнулось с определенными проблемами, связанными с разногласиями внутри сообщества. Не все государства согласны с данным механизмом, о чем более подробно будет сказано далее.

Подводя итог вышесказанному, можно утверждать, что положения Лиссабонского договора открыли путь дальнейшему усилению наднационального компонента в регулировании легальной миграции, поскольку усилили роль основных институтов ЕС – Комиссии, Европарламента и Суда. Однако в этой области продолжает существовать целый ряд противоречий. Главным из них остается, с одной стороны, желание государств-членов защищать свои национальные интересы, что находит отражение в позиции Совета при принятии тех или иных документов, и, с другой – стремление Еврокомиссии продолжать путь гармонизации миграционного законодательства. В этом отношении главным вызовом современной миграционной политики ЕС будет обеспечение эффективного взаимодействия между важнейшими институтами ЕС (Советом, Комиссией и Европарламентом). С этим может быть связана сложность выработки дальнейших эффективных решений на наднациональном уровне.

Библиографический список

1. Договор о функционировании Европейского союза. Рим, 25 марта 1957 г. Ст. 68 // URL: <http://eulaw.ru/treaties/tfeu>
2. Борко Ю.А. Экономическая интеграция и социальное развитие в условиях капитализма: буржуазные теории и опыт Европейского сообщества / Под ред. В.А. Виноградова. М.: Наука, 1984.
3. Потемкина О.Ю. Наднациональный и межправительственный методы интеграции в пространстве свободы, безопасности и правосудия европейского союза: дис. ... докт. полит. наук. 23.00.04 / О.Ю. Потемкина; Институт Европы РАН. М., 2013.
4. Communication, Policy Plan on Legal Migration. COM(2005)669. Brussels, 21 December 2005.
5. Communication from the Commission to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions, A Common Immigration Policy for Europe: Principles, Actions and Tools, COM (2008)359 Final. Brussels, 23 July 2008.
6. Communication from the Commission to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions Delivering an Area of Freedom, Security and Justice for Europe's Citizens Action Plan Implementing the Stockholm Programme. COM (2010) 171 Final, Brussels, 20 April 2010.
7. Communication from the Commission to the European Parliament and the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the

Regions a European Agenda on Migration, 2015 // URL: https://ec.europa.eu/anti-trafficking/sites/antitrafficking/files/communication_on_the_european_agenda_on_migration_en.pdf

8. Communication from the Commission to the European Parliament and the Council Towards a Reform of the Common European Asylum System and Enhancing Legal Avenues to Europe COM/2016/0197 Final, Brussels, 2016 // URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/HTML/?uri=CELEX:52016DC0197&from=en>

9. Council Decision 2004/927/EC of 22 December 2004 Providing for Certain Areas Covered by Title IV of Part Three of the Treaty Establishing the European Community to Be Governed by the Procedure Laid down in Article 251 of That Treaty // Official Journal of the European Union. 2004. L. 396. P. 45 – 46.

10. Council of the European Union, Draft Council Conclusions on the Commission Communication – Delivering an area of freedom, security and justice for Europe’s citizens – Action Plan implementing the Stockholm Programme. COM (2010) 171 Final, 9935/10. Brussels, 19 May 2010.

11. Council of the EU, The Stockholm Programme – An Open and Secure Europe Serving and Protecting Citizens. Brussels, 2 December 2009 // URL: https://ec.europa.eu/anti-trafficking/eu-policy/Stockholm-programme-open-and-secure-europe-serving-and-protecting-citizens-0_en

12. Consolidated Version of the Treaty on the Functioning of the European Union. Ar. 79. P. 47 // Official Journal of the European Union. 2008. C 115/47.

13. Regulation (Eu) No604/2013 of the European Parliament and of the Council Establishing the Criteria and Mechanisms for Determining the Member State Responsible for Examining an Application for International Protection Lodged in One of the Member States by a Third-Country National or a Stateless Person. Dublin, 26 June 2013 // URL: <https://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2013:180:0031:0059:EN:PDF>

14. Reform of the Dublin System // URL: http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2016/586639/EPRS_BRI%282016%29586639_EN.pdf

15. The Stockholm Programme – An Open and Secure Europe Serving and Protecting Citizens. Brussels, 2 December 2009 // URL: https://ec.europa.eu/anti-trafficking/eu-policy/Stockholm-programme-open-and-secure-europe-serving-and-protecting-citizens-0_en

16. Treaty of Lisbon Amending the Treaty on European Union and the Treaty establishing the European Community // Official Journal of the European Union. Vol. 50, # 2007/C 306/01, December 2007. P. 1 – 10.

17. Balleix C. What Type of Reform of the Common European Asylum Regime Are We Heading Toward? // URL: <http://www.robert-schum-an.eu/en/european-issues/0400-what-type-of-reform-of-the-common-european-asylum-regime-are-we-heading-toward>

18. Goudappel F., Wolff S., Zwann J. Freedom, Security and Justice after Lisbon and Stockholm. Hague: T.M.C. Asser Press, 2011.

*Максютова В.М.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Миграционный кризис Европейского союза в период с 2015 – 2017 гг. Открывающиеся экономические возможности

Современный миграционный кризис был вызван множеством причин, среди которых можно назвать военные конфликты в странах регионов Ближнего Востока и Африки, а также отсутствие единства между государствами-членами Европейского союза. Огромный поток беженцев распределяется неравномерно, из-за чего подрывается стабильность в политической, экономической и социальных сферах жизнедеятельности ЕС.

миграционный кризис вызвал краткосрочное макроэкономическое воздействие на страны-члены, к которому можно отнести дополнительные государственные расходы на лиц, ищущих убежище, по поводу их приема, питания, образования и здоровья. Поскольку тысячи беженцев по-прежнему продолжают прибывать в Центральную и Северную Европу, европейские граждане скептически относятся к принятию такого большого количества мигрантов в свои страны из-за неизбежных государственных расходов. Следовательно, выросла популярность политических партий с крайне правыми и ксенофобскими идеологиями.

В этот критический момент необходимо объединение всех затронутых кризисом лиц для решения проблем миграции. В то время, как в краткосрочной перспективе растет политическое, финансовое и социальное давление на принимающие государства, миграционный кризис может принести также долгосрочные экономические возможности европейским странам для разрешения своих вопросов, связанных со старением населения и снижением уровня рождаемости.

Если рассматривать экономическую сферу, то в краткосрочной перспективе приток мигрантов в Европейский союз приведет к увеличению государственных расходов. Однако в то же время увеличится совокупный спрос, и, следовательно, в экономику поступят дополнительные средства, поскольку мигранты – это потенциальные потребители, которые покупают товары и пользуются услугами, что будет способствовать увеличению ВВП принимающих стран [11].

В свою очередь, для покрытия расходов, связанных с принятием мигрантов, ЕС уже были предложены некоторые краткосрочные меры. Например, министр финансов Германии Вольфганг Шойбле предложил введение европейской надбавки на налог на дизельное топливо и бензин [9]. По его мнению, это помогло бы улучшить экономическую ситуацию.

В долгосрочной перспективе правительство начинает получать доходы с налогов только после того, как беженцы выходят на рынок труда. Значительная часть беженцев, прибывающих в Евросоюз, состоит из молодых лиц, имеющих различное образование.

Важными задачами для принимающих государств следует назвать выявление навыков, которыми обладает мигрант, проведение необходимой подготовки с целью их использования в стране, а затем интеграция беженцев в рынок труда. Если квалифицированному врачу из Сирии предоставить работу дворника, это приведет к недоиспользованию человеческого капитала, что негативно скажется на платежеспособности специалиста. Следовательно, необходимо создавать специальные учебные программы для интеграции мигрантов в общество на основе уже имеющихся у них квалификаций.

Ожидается, что сотрудничество частного сектора с неправительственными организациями и правительствами государств может решить краткосрочные и долгосрочные проблемы миграционного кризиса в Европейском союзе. Некоторые проблемы, связанные с интеграцией беженцев, могут быть преобразованы в выгодные возможности для бизнес-корпораций. Так, Федерация немецкой промышленности (*BDI*) заявила о том, что принятие мигрантов дает определенные преимущества, и предложила внести изменения в трудовые нормы Германии для ускорения процесса интеграции мигрантов в рынок труда [8]. Таким образом, в то время, как правительства государств заняты управлением потоками ищущих убежище, частный сектор мог бы играть активную роль в оценке навыков и распределении рабочих мест для беженцев. Большинство сирийцев молоды и образованны и с энтузиазмом используют возможности трудоустройства, предоставляемые частным сектором. Следовательно, важно предоставить им необходимую подготовку, чтобы они могли претендовать на достойную работу.

Страх среди европейских граждан, что мигранты отберут рабочие места у коренного населения, не совсем оправдан. Если говорить о снижении уровня заработной платы, то немцам, скорее всего, не следует особо волноваться. Все указывает на то, что в краткосрочной перспективе миграция почти не повлияет на занятость и уровень зарплат [10].

В наиболее уязвимом положении находятся малоквалифицированные рабочие и уже живущие в Европе мигранты, т.к. прибывающие беженцы готовы выполнять ту же самую работу за меньшие деньги. Тем не менее, по мнению ряда экономистов, воздействие будет незначительным [10]. По данным МВФ, беженцы вытесняют наемных работников с низким уровнем образования. Следовательно, большее количество граждан занимает официальные рабочие места, которые лучше оплачиваются.

Это подтверждается, например, исследованием ученых М. Фогед и Дж. Пери, в рамках которого они изучили трудовую деятельность беженцев, прибывших в Данию с 1991 по 2008 гг., и обнаружили, что мигранты вытеснили малообразованное коренное население из низкооплачиваемых профессий. Но

вместо того, чтобы сидеть на пособии, большая часть потерявших работу граждан нашли места с более высокой зарплатой [6].

В краткосрочной перспективе, беженцы получают более низкую заработную плату из-за т.н. понижения квалификации (*skill down grading*). Данный термин используется для описания ситуации, когда квалифицированный специалист должен выполнять тяжелую низкоквалифицированную работу [2].

Интеграция беженцев на рынке труда особенно выгодна в стареющем обществе, поскольку работающие мигранты помогают покрывать государственные расходы на социальное обеспечение пенсионеров. Правительства стран Центральной Европы и Балтии отклонили предложение Европейской комиссии о распределении беженцев через систему квот [1]. Однако эти страны могут извлечь значительную пользу из миграции, поскольку с 1990 г. численность населения Болгарии и Прибалтийских стран сократилась на 15%, в Хорватии – на 10%, а в Венгрии и Румынии – на 5% [3]. Доля пожилых граждан в возрасте от 65 лет и старше увеличилась в данных государствах более, чем на 30% в период с 1990 по 2010 гг. [3]. Коэффициент рождаемости в таких странах, как Венгрия, Польша и Словакия, очень низок и составляет 1,3 по сравнению с мировым коэффициентом рождаемости 2,1 [3]. Такая демографическая ситуация замедляет экономический рост этих государств и оказывает негативное влияние на их экономику в связи с увеличением расходов на предоставление медицинских услуг и пенсий в ближайшем будущем.

С другой стороны, некоторые государства активно участвуют в принятии беженцев. Согласно данным Гамбургского архива мировой экономики, уровень рождаемости в Германии является самым низким в мире и продолжает падать быстрыми темпами [3]. Для поддержания немецкой пенсионной системы к 2060 г. будет существовать потребность в двух рабочих на одного пенсионера. Это означает, что Германии требуется примерно 1,5 млн квалифицированных мигрантов [7]. В этой связи для ускорения интеграции беженцев Германия рассматривает вопрос об отмене некоторых законов, например, таких как «*priority test*», требующего от немецких компаний нанимать беженцев только в ситуации, когда граждане Германии не могут получить требуемую должность [7].

Даже в случае Португалии, которая сталкивается с серьезными финансовыми проблемами, португальский премьер-министр объявил, что нация склонна принимать больше беженцев, чтобы восполнить уменьшение населения [5].

Таким образом, с начала 2012 г. в Европейский союз прибыло 1,9 млн ищущих убежище, что эквивалентно 0,37% населения ЕС. Однако для сравнения: в Ливане зарегистрировано 1,1 млн беженцев из Сирии за тот же период, что составляет примерно 25% от числа граждан Ливии [4]. Несмотря на серьезные внутренние политические проблемы, с которыми сталкивается Ливан, экономика Ливана выросла почти на 2,5% в 2013 и 2014 гг. [4]. Гражданская война в соседней Сирии привела к вооруженному конфликту в Ливане, снижению количества туристов из-за проблем с безопасностью и понижению

уровня инвестирования в экономику из-за общей нестабильности на Ближнем Востоке. Несмотря на эти факторы, местная экономика выиграла от принятия беженцев, поскольку они значительно увеличили спрос на местные товары и услуги. Так, по оценкам Всемирного банка, увеличение числа беженцев на 1% увеличивает продажи ливанских товаров и услуг на 1,5% [4].

Аналогичные случаи, когда принимающие страны получали выгоду от приема беженцев, были и в прошлом. Например, в 1990-х гг. Танзания извлекла пользу из принятия беженцев из Бурунди и Руанды [4]. Следовательно, европейские страны должны извлечь уроки из таких исторических случаев.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что миграционный кризис Европейского союза представляет собой одну из наиболее серьезных проблем, возникших в ЕС с момента его основания. В результате военных конфликтов, ограниченных экономических возможностей и политической нестабильности на Ближнем Востоке, миллионы людей мигрируют в Европу, чтобы найти там убежище. Страны Евросоюза, в свою очередь, также оказались совсем не готовы действовать сообща и идти на уступки ради сохранения стабильности и согласия в интеграционном объединении. Несмотря на то, что Европейский союз сталкивается со значительным количеством политических проблем, например, ростом ксенофобии и евроскептицизма, а также с экономическими вызовами, связанными с увеличением финансовых расходов на принятие и содержание мигрантов, которые подрывают финансовую мощь Евросоюза, кризис, в конечном итоге, может помочь преодолеть серьезные внутренние экономические проблемы, затрагивающие многие государства-члены ЕС.

Библиографический список

1. ЕС уговаривает страны Центральной Европы принять беженцев // URL: https://www.bbc.com/russian/international/2015/09/150911_central_europe_refugees
2. Aiyar S. Barkbu B. The Refugee Surge in Europe: Economic Challenges. P. 15. // URL: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/sdn/2016/sdn1602.pdf>
3. Bodewig C. Is the Refugee Crisis an Opportunity for an Aging Europe? // URL; <http://www.worldbank.org/en/news/opinion/2015/09/22/is-refugee-crisis-opportunity-foraging-europe>
4. Cali M., Sekkarie S. Much Ado about Nothing? The Economic Impact of Refugee 'Invasions' // URL: <https://www.brookings.edu/blog/future-development/2015/09/16/much-ado-about-nothing-the-economic-impact-of-refugee-invasions/>
5. Dilkoff D. Portugal's Socialist Prime Minister Wants More Migrants to Help Revive Dwindling Population // URL: <http://www.breitbart.com/london/2016/02/22/portugals-socialist-prime-minister-wants-more-migrants-to-help-revive-dwindling-population/>
6. Foged M., Peri G. Immigrants' Effect on Native Workers: New Analysis on Longitudinal Data // American Economic Journal. 2015. #2. P. 9 (URL: <ftp://repec.iza.org/RePEc/Discussionpaper/dp8961.pdf>).

7. Matsangou E. Refugees Are an Economic Benefit, Not Burden, to Europe // URL: <http://www.worldfinance.com/infrastructureinvestment/government-policy/refugees-are-an-economic-benefit-not-burden-to-europe>
8. Marcus L.P. Europe's Refugee Crisis Is a Major Opportunity for Businesses // URL: <https://www.theguardian.com/business/2015/sep/11/europes-refugee-crisis-is-a-majoropportunity-for-businesses>
9. Minns J. Schäuble: Gas Tax Could Help Fund Migrant Crisis // URL: <http://www.politico.eu/article/schauble-gas-tax-could-help-fundmigrant-crisis-schengen/>
10. The Economic Impact of Refugees. For Good or Ill // URL: <http://www.economist.com/news/finance-and-economics/21688938-europes-new-arrivalswill-probably-dent-public-finances-not-wages-good-or>
11. Yoon E., Chandran N. Refugee Crisis to Boost European GDP as Governments Increase Spending, Moscovici Says // URL: <http://www.cnn.com/2016/02/28/refugee-crisis-to-boost-european-gdp-as-governmentsincrease-spending-moscovici-says.html>

*Мальшева К.В.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель – Козловский С.И.,
к.и.н., доцент кафедры теории и истории государства и права
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу о коллизиях в российском законодательстве

Во всех государствах жизнь граждан регулируется определенными общепринятыми и обязательными для всех правилами, которые, в свою очередь, требуются регулярно корректировать и систематизировать.

Российское законодательство – сложное, многоотраслевое образование, в котором масса всевозможных разночтений, нестыковок, параллелизмов, несогласованностей, конфликтующих или конкурирующих норм и институтов [1].

Коллизия – отношение между нормами, выступающее в форме различия или противоречия при регулировании одного фактического отношения [2].

Причины возникновения коллизий могут носить как объективный, так и субъективный характер. К объективному характеру возникновения коллизий можно отнести темп развития видов взаимоотношений между людьми и их объединениями, изменения в экономике и государственном устройстве. К субъективным причинам отнесем нечеткое разделение полномочий субъектов, наделенных правотворчеством, отсутствие глубокой научной разработки каждой новой статьи. Лица, занимающиеся правотворчеством, время от времени нарушают правила юридической техники, используя термины, которые имеют несколько значений.

Например, согласно части 1 статьи 45 ФЗ № 131 - ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» непосредственно граждане муниципального образования решают вопросы местного значения через прямое волеизъявление, выраженное на местном референдуме (сходе граждан). Термин «гражданин» в данном случае используется в противоречащем общепринятому значении. Согласно прямому указанию статьи 3 ФЗ № 62 – ФЗ «О гражданстве Российской Федерации» «гражданство» означает связь лица с государством с условием взаимных прав и обязанностей. Таким образом, термин «гражданин» воспринимается, как лицо, принадлежащее определенному государству, а не определенному муниципальному образованию.

Рассмотрим еще одну коллизию в российском законодательстве. Пункт 9.1 части 10 статьи 40 ФЗ № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» определяет, что полномочия депутата, члена выборного органа местного самоуправления, выборного должностного лица местного самоуправления досрочно прекращаются, если он призван на военную службу или направлен на заменяющую ее альтернативную гражданскую службу. Данная формулировка императивна и не предполагает возможности выбора правоприменителя. Вместе с тем, согласно пункту «к» части 1 статьи 24 ФЗ № 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» гражданам, которых избирают депутатами представительных органов муниципальных образований или главами муниципальных образований, и которые свои полномочия осуществляют на постоянной основе, предоставляют отсрочку от призыва на военную службу на срок полномочий в указанных органах. Здесь прослеживается явная несогласованность двух федеральных законов.

Ввиду противоречивости норм законодательства возникают проблемы в правоприменительной практике. Споры возникают при установлении статуса помощника прокурора, а точнее о наличии у него возможности и полномочий поддержания государственного обвинения в судебном разбирательстве.

Причиной всех споров стала часть пятая статьи 37 УПК РФ, а точнее ее формулировка, предусматривающая, что полномочия прокурора, осуществляются прокурорами района, города, их заместителями, приравненными к ним прокурорами и вышестоящими прокурорами.

Следовательно, в учебной и научной литературе сформировалось 2 позиции по возможностям помощников прокуроров самостоятельно осуществлять полномочия при поддержании государственного обвинения:

1. Помощник прокурора – «приравненный прокурор», а значит, что может участвовать в уголовном судопроизводстве самостоятельно.

2. Помощник прокурора не указан в части пятой статьи 37 УПК РФ, а, следовательно, он не вправе участвовать в уголовном судопроизводстве ни на стадии досудебной, ни на стадии судебного разбирательства. В подтверждение существования данной позиции приведем пример решение судьи Кузьминского районного суда города Москвы Якубаева Р.Г. от 21 июля 2015 года, согласно

которому: «...помощник прокурора ЮВАО г. Москвы Омарова О.А. не обладает признаками должностного лица - прокурора, чьи действия (бездействие) могут быть обжалованы в порядке ст.125 УПК РФ». Таким образом, суд конкретно указал, что помощник прокурора в уголовном судопроизводстве нельзя называть прокурором, ибо он не обладает такими должностными полномочиями, какими обладает прокурор.

С одной стороны прав автор второй позиции, ведь хоть в пункте 31 статьи 5 УПК РФ и сказано, что прокурор это - Генеральный прокурор Российской Федерации и подчиненные ему прокуроры, их заместители и иные должностные лица органов прокуратуры, участвующие в уголовном судопроизводстве и наделенные соответствующими полномочиями федеральным законом о прокуратуре, но при этом в первом абзаце 5 статьи УПК РФ сказано, что если не оговорено иное, основные понятия, используемые в настоящем Кодексе, имеют следующие значения. Получается, что есть определенное противоречие в понимании статьи 5 УПК РФ, если читать только 31 пункт без понимания первого абзаца данной статьи.

При этом, следует учесть, что понятие прокурора закреплено еще и в статье 54 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» прокурор это - Генеральный прокурор Российской Федерации, его советники, старшие помощники, помощники и помощники по особым поручениям, заместители Генерального прокурора Российской Федерации, их помощники по особым поручениям, заместители, старшие помощники и помощники Главного военного прокурора, все нижестоящие прокуроры, их заместители, помощники прокуроров по особым поручениям, старшие помощники и помощники прокуроров, старшие прокуроры и прокуроры управлений и отделов, действующие в пределах своей компетенции, но необходимо понимать, что данная статья носит только отсылочный характер, то есть, закреплена для разъяснения некоторых наименований, содержащихся в ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации». Учитывать необходимо и тот факт, что часть первая статьи 7 УПК РФ закрепляет, что ни суд, ни прокурор, ни следователь, ни орган дознания, ни начальник органа дознания, ни начальник подразделения дознания и дознаватель не вправе применять федеральный закон, противоречащий УПК РФ.

Несмотря на это все, Конституционный Суд Российской Федерации в определении №602-О-О от 08.04.2010 установил, что помощник прокурора имеет право участвовать в поддержании государственного обвинения в судебном разбирательстве. Сослался Конституционный Суд РФ на статью 54 ФЗ «О прокуратуре РФ» и, при этом, не затронул никак статью 37 УПК РФ.

Таким образом, в законодательстве Российской Федерации образовалась коллизия между пунктом 31 статьи 5 УПК РФ и частью пятой статьи 37 УПК РФ. В пункте 31 статьи 5 УПК РФ в понятие прокурор входят и иные должностные лица прокуратуры, к которым и относим помощников прокурора, которые могут являться участниками уголовного судопроизводства, но при этом, не применяются к нему положения статьи 37 УПК РФ.

Если какой-то вопрос не урегулирован УПК РФ или неоднозначен в понимании, то необходимо обратиться к специализированному нормативному акту. В соответствии с частью четвертой статьи 35 ФЗ «О прокуратуре РФ» полномочия прокуроров, участвующих в судебном разбирательстве определены уголовно-процессуальным законодательством РФ. Следовательно, ФЗ «О прокуратуре РФ» отсылает нас к УПК РФ, в котором данный вопрос не совсем урегулирован.

В УПК РФ закрепляется понятие помощника прокурора и рассматривается он как участник уголовного процесса, но на него не распространяются полномочия, указанные в статье 37 УПК РФ, по факту, не может осуществлять никакие полномочия.

Оптимальным разрешением данной коллизии будет закрепить полномочия помощника прокурора по самостоятельному участию в уголовном судопроизводстве. Необходимо отметить, пункт 1 статьи 40.1 ФЗ «О прокуратуре РФ» устанавливает - помощником прокурора района, города и приравненных к ним прокуратур в исключительных случаях могут быть обучающиеся по юридической специальности в образовательных учреждениях высшего профессионального образования, имеющих государственную аккредитацию, и окончившие третий курс указанных образовательных учреждений, а это недопустимо, ибо в судебном разбирательстве лицу без полного юридического образования в качестве государственного обвинителя делать нечего ввиду неопытности и большой вероятности ошибок.

Юридические коллизии не только многочисленны, но и разнообразны по своему характеру, отрасли, формам выражения и способам разрешения. Конечно, коллизии естественны, ведь еще ни одному государству не удалось полностью от них избавиться, ввиду того, что это действительно очень сложный и кропотливый процесс.

Многие думают, что появление юридических коллизий всегда несет в себе только отрицательный заряд, но даже Гегель отмечал «возникновение коллизий при применении законов...совершенно необходимо, ибо в противном случае ведение дела приняло бы механический характер» [3]. Тихомиров Ю.А. говорил: «Коллизии нередко несут в себе положительный заряд, ибо служат свидетельством нормального процесса развития или же выражают законное притязание на новое правовое состояние» [4].

Тем не менее, коллизии все же препятствуют слаженной работе всей правовой системы. Юридические коллизии требуют обязательного разрешения. Необходимо создать ФЗ «О процедуре разрешения коллизий», в котором будут содержаться самые эффективные способы разрешения коллизий. Он будет един абсолютно для всех, им будут обязаны пользоваться законодатели и правоприменители для быстрого и качественного разрешения противоречий.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон [принят Гос. Думой 22 ноября 2001 г.: по

состоянию на 11 сент. 2018 г.]. Режим доступа: Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

2. О прокуратуре Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон [принят Гос. Думой 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 30.10.2018 г.)]. Режим доступа: Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

3. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учебник // Юристъ, 2004. С.175.

4. Обвинение в советском уголовном процессе / под ред. П.М. Давыдов. Свердловск: Сред.-Урал. кн., 1974. 136 с.

5. Практика применения Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс] / под ред. В.П. Верина, В.М. Лебедева. М.: Юрайт, 2016. Режим доступа: Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

6. Власенко Н.А. Коллизионные нормы в советском праве // Н.А. Власенко. Иркутск, 2001. С. 142.

7. Гегель Г. В. Ф. Философия права // М., 1990. С.249.

8. Тихомиров Ю.А. Юридическая коллизия: власть и правопорядок // Государство и право. 1994. №1. С. 4.

*Мерзлякова Е.М., Копылова Э.В.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Коврижных Л.А.,
к.ю.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу о развитии системы электронного голосования в Российской Федерации

Стремительно развивающиеся современные информационные технологии довольно быстро и прочно проникли во многие сферы человеческой жизни. Избирательный процесс не стал исключением: информационно-коммуникативные технологии стали использоваться политтехнологами в предвыборных кампаниях, затем новые технологии проникли в процесс подсчёта голосов, оперативного снабжения информацией о количественном соотношении голосов и т. д.

Мировая история электронных выборов насчитывает более 15-ти лет (2002 г. - Великобритания, 2004 - Швейцария, 2005 – Эстония и др.). В РФ большим достижением стало создание ГАС «Выборы». Эта система уже используется при составлении списков избирателей, при регистрации кандидатов, списков депутатов, при выдаче открепительных удостоверений, подсчёте голосов и других процедурах.[5] Однако в связи с существующими проблемами проведения выборов в РФ (таких как, например, предельно низкая явка

избирателей, длительный подсчет результатов голосования, возможные прецеденты их фальсификации) исследователю видится возможным введение системы дистанционного голосования в избирательную систему РФ.

Электронное дистанционное голосование обладает неоспоримыми преимуществами:

1) Удобство, отсутствие связи волеизъявления с местом положения избирателя. Особенно полезным это может стать для граждан, находящихся за границей, либо в отдаленных местах от своих избирательных участков. В этом случае голосование посредством сети Интернет значительно облегчает процедуру участия в выборах.

По данным Mediascope, ежемесячная аудитория интернета в октябре 2016 - марте 2017 года достигла 87 млн человек, что составило 71% от всего населения страны, поэтому стабильный прирост аудитории сети Интернет в России также необходимо учитывать.[2]

2) Снижение расходов на организацию и проведение голосования. Это положение особенно актуально для России, поскольку в нашей стране проводится достаточно большое количество общенациональных, региональных и муниципальных выборов на каждый уровень которых необходимо изготовить бюллетени (которые при низкой явке остаются неиспользованными), и т.д.

3) Укрепление демократии путём создания альтернативного способа волеизъявления гражданина. Особенно это повлияет на расширение возможности участия в выборах людей, не способных по состоянию здоровья прибыть на избирательный участок.

4) Упрощение процедуры подсчёта голосов, определения результатов выборов. Электронное дистанционное голосование делает его более открытым и достоверным, исключая человеческий фактор при подсчете избирательный бюллетеней. Вся информация обрабатывается посредством вычислительной техники в автоматическом режиме.

Несмотря на очевидные преимущества дистанционного голосования перед традиционным, оно имеет свои недостатки, способные серьёзным образом повлиять на ход и результаты выборов. Данная форма голосования содержит определенные риски:

1. риски, связанные с необходимостью обеспечения важнейших принципов избирательного права.

Остро встает проблема аутентификации отдельного избирателя (реализация принципа личного голосования). При голосовании непосредственно через сеть Интернет, рассматриваемую проблему предлагается решить путем внедрения системы электронной подписи либо использование индивидуальной идентификационной карты (ID-карты).

2. риски, связанные с доверием избирателей к процедуре дистанционного электронного голосования.

Преодолеть психологические барьеры для использования технологий дистанционного электронного голосования будет весьма непростым делом, хотя по мере распространения технологий и вхождения их в повседневную жизнь

людей степень недоверия будет снижаться, то есть решение данной проблемы представляется делом времени.

3. риски, связанные с несовершенством технологии дистанционного электронного голосования в области защиты информации и сложности самой процедуры голосования.

Перед разработчиками стоит достаточно трудная задача обеспечить автономную работу системы дистанционного голосования, предотвращающую каждую попытку вмешательства в его функционирование. В настоящий момент широкое распространение имеет криптографическая защита.

4. риски, связанные с технической реализацией.

Данное обстоятельство вызвано в первую очередь несовершенством самой технологической базы всех электронных систем, а также отсутствием единого подхода и универсальных требований к качеству и безопасности самих систем дистанционного электронного голосования.

Следует иметь в виду, что рассмотренные возможные риски голосования дистанционным способом говорят не о проблемности самой новой формы выражения волеизъявления избирателей, а лишь об определенных технических, а также финансовых сложностях

ЦИК России проведен ряд экспериментальных опросов избирателей.

- с использованием дисков электронного опроса и информационно-телекоммуникационной сети общего пользования Интернет в ходе выборов:

1. депутатов города Новомосковска Тульской области 12 октября 2008 года;

2. депутатов Вологодской городской думы (город Вологда) 1 марта 2009 года;

3. главы Каргасокского района (в селе Каргасок Томской области) 1 марта 2009 года.

- с использованием социально-платежных карт в ходе выборов главы муниципального образования г. Нижневартовск 1 марта 2009 года.

- с использованием мобильных телефонов стандарта GSM 900/1800 - в ходе выборов депутатов Законодательного Собрания Владимирской области (в ЗАТО «Радужный» Владимирской области) 1 марта 2009 года.[3]

По итогам тестовых интернет-выборов, специалисты ЦИК отметили, что подобные формы вполне допустимы и при соответствующей доработке могли бы получить самое широкое распространение в России в ближайшее время.

Интересно высказывание бывшего председателя ЦИК В.Е.Чурова «Один голос избирателя, проживающего в труднодоступной местности России, — это примерно 1 процент всех избирателей - обходится в среднем в десять раз дороже, чем голос избирателя, находящегося не в труднодоступной местности. То есть мы тратим 10 процентов бюджета на 1 процент избирателей. При этом обычные технические средства голосования (вертолеты и так далее) становятся все дороже» [4]. В условиях стремительного развития сети Интернет нельзя не согласиться с актуальностью финансовой экономии в вопросах участия в выборах наших граждан.

В Центральной избирательной комиссии обсуждается вопрос о введении интернет-выборов в Госдуму в 2021 году, сообщают «Известия» [1]. На сегодняшний день в российском законодательстве не предусмотрена возможность онлайн-голосования.

Однако, заявляют в ведомстве, в этом направлении активно ведется как техническая, так и правовая работа. «Думаем, что на федеральном уровне интернет-голосование будет опробовано в 2021 году на выборах в Государственную думу, но до этого может быть применено на некоторых региональных выборах», - заявили в ЦИКе.

Подводя итог, следует отметить - будущее за новыми технологиями и избирательный процесс должен стать их частью. Однако требуется грамотное внедрение технических новинок. А это, прежде всего, предоставление избирателю выбора как голосовать - традиционно или электронными средствами, стопроцентная гарантия защиты от вмешательства в работу системы, возможность избирателя убедиться, что его голос реально обработан системой, доступность механизма электронного голосования даже для технически неграмотного избирателя или инвалида, т. е. определенная упрощенность. К этому стоит добавить необходимость прозрачности и работу с избирателями по поводу разъяснения механизма голосования.

Нет сомнений, что в ближайшем будущем опыт электронной демократии станет еще богаче - Интернет-голосование, спутниковые технологии уже на пороге внедрения. Главное, чтобы за чередой появляющихся электронных средств мы не забыли о человеке – гражданине, избирателе, которому они и адресуются.

Библиографический список

1. Госдуму в 2021 году выберут по интернету [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://newsland.com/user/4297697082/content/gosdumu-v-2021-godu-vyberut-po-internetu/4766743> (Дата обращения 13.10.2018)

2. Количество пользователей Интернета России [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.bizhit.ru/index/users_count/0-151 (Дата обращения 13.10.2018)

3. Материалы к выступлению Председателя ЦИК России В.Е. Чурова «Дистанционное электронное голосование – перспективы использования для расширения возможностей голосования граждан Российской Федерации за рубежом» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cikrf.ru/about/board/int/churov/int_churov_dist.html - (Дата обращения 13.10.2018)

4. Материалы Стенограммы встречи Председателя ЦИК России В.Е. Чурова с представителями интернет-сообщества и интернет-СМИ по вопросам проведения эксперимента ЦИК России по электронному опросу избирателей с помощью сети Интернет в городе Новомосковске Тульской области 24.09.2008 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://zoom.cikrf.ru/zoom/EdFields.asp?qnr=-1&ndoc=0&npg=> (Дата обращения 13.10.2018)

5. Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»

*Мерзлякова Е.М., Копылова Э.В.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Верховубов И.Н.,
преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Перспектива оплаты за отопление по индивидуальным приборам учёта

Вопросы о размере платы за отопление всегда актуальны, ведь плата за тепловую энергию, в частности, за отопление, как правило, является одной из самых больших в квитанциях граждан.

Правительство РФ Постановлением от 28.12.2018 №1708[3] внесло изменения в Правила предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов. (утверждены постановлением Правительства от 6 мая 2011 года №354[2])

Теперь россияне смогут оплачивать коммунальные услуги по отоплению по показаниям индивидуальных приборов в многоквартирных домах, которые оснащены коллективным (общедомовым) прибором учета тепловой энергии и в которых не все помещения оборудованы индивидуальными приборами учета тепловой энергии.

Ранее действовали правила, когда при выходе из строя хотя бы одного ИПУ в многоквартирном доме остальные ИПУ не использовались для расчета платы за коммунальную услугу по отоплению.

Также, согласно этому постановлению, собственники жилых помещений, которые перешли на индивидуальное отопление, и собственники помещений, в которых технической документацией на многоквартирный дом не предусмотрены приборы отопления, смогут включать в плату за коммунальную услугу по отоплению только оплату отопления мест общего пользования.

Поводом для изменений стало обращение с жалобой в Конституционный суд гражданина С.Н. Деминца. Как следует из текста Постановления КС РФ от 10.07.2018 №30-П «По делу о проверке конституционности ч.1 ст.157 ЖК РФ, абз. 3,4 п.42(1) Правил предоставления Коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов», гражданин Деминец купил квартиру в многоквартирном доме, здание при вводе в эксплуатацию было оснащено коллективным прибором учета тепловой энергии, во всех помещениях: как жилых, так и нежилых были установлены индивидуальные счетчики. Некоторые из жильцов демонтировали их, и в 2016

году управляющая компания провела перерасчет платежей за отопление. После этого собственники квартир стали платить согласно данным коллективного счетчика (все тепло, потраченное в доме, оплачивалось с учетом площади помещений). Показания с индивидуального счетчика в квартире Деминца не принимались, а его платежи выросли. В перерасчете начислений суды общей юрисдикции ему отказали.

Деминец просил проверить на соответствие Конституции правила предоставления коммунальных услуг. По его мнению, недобросовестные собственники квартир экономят за счет соседей и причиняют им убытки.

Конституционный суд постановил, что некоторые положения правил «создают в ущерб интересам законопослушных собственников и пользователей помещений в конкретном многоквартирном доме условия, поощряющие недобросовестное поведение потребителей данной коммунальной услуги, позволяя им расходовать тепловую энергию за счет отнесения части платы за нее на иных потребителей (в том числе экономно расходующих тепловую энергию). Кроме того, это приводит к не отвечающему общественным интересам росту потребления тепловой энергии в многоквартирных домах и тем самым к ее перепроизводству, увеличивающему негативное воздействие на окружающую среду, что в конечном счете препятствует - вследствие необеспечения сохранности дорогостоящих приборов учета энергетических ресурсов и отсутствия экономических стимулов для их установки потребителями коммунальных услуг в добровольном порядке - достижению целей государственной политики по энергосбережению в долгосрочной перспективе».[4]

Рассмотрим основные итоги нововведений.

Во-первых, изменениями установлена возможность расчёта собственникам помещений размера платы за коммунальную услугу по отоплению по показаниям индивидуальных приборов в многоквартирных домах, которые оснащены коллективным (общедомовым) прибором учёта тепловой энергии и в которых не все помещения оборудованы ИПУ. То есть, лица, имеющие ИПУ теперь могут платить за отопление исходя из его показаний вне зависимости от их наличия у соседей, или от того обеспечивают ли они их надлежащее состояние.

Во-вторых, граждане, которые пользуются индивидуальным отоплением, т.е. демонтировали приборы центрального отопления, либо собственники тех помещений, в которых не предусматриваются приборы отопления, смогут оплачивать только отопление мест общего пользования, соответственно производя необходимые расходы на эксплуатацию собственной системы отопления. Исходя из этого, лица, например, установившие автономные газовые котлы, перестанут платить за тепло дважды.

В-третьих, следует отметить, что в соответствии с п.7 ст.13 ФЗ «Об энергоснабжении»: Многоквартирные дома, вводимые в эксплуатацию с 1 января 2012 года после осуществления строительства, реконструкции, должны быть оснащены дополнительно индивидуальными приборами учета

используемой тепловой энергии, а многоквартирные дома, вводимые в эксплуатацию с 1 января 2012 года после капитального ремонта, должны быть оснащены индивидуальными приборами учета используемой тепловой энергии при наличии технической возможности их установки.[1] То есть собственники квартир в новостройках, начиная с 2012 года, уже имеют необходимые для использования ИПУ.

Несмотря на явные преимущества новой редакции Правил, видится, что существуют и определенные проблемы, связанные с этими изменениями.

Так, например, если в многоквартирном доме отсутствует общедомовой прибор учета теплоэнергии, собственники помещений в нём в любом случае не могут рассчитывать на индивидуальный расчёт потребляемой теплоэнергии. Они вынуждены платить исходя из установленных в их регионе норматива и тарифа на отопление, а также величины отапливаемой площади.

Есть также вопрос в справедливости использования ИПУ для собственников угловых квартир. Правила предоставления коммунальных услуг указывают на необходимость поддержания в угловых жилых помещениях более высокой температуры (+20 вместо +18 в неугловых), то есть собственник угловой квартиры по ИПУ всегда будет уплачивать более высокую цену за отопление, чтобы обеспечить комфортный температурный режим наряду с собственниками других квартир.

Следует отдельно рассматривать и вопрос технической оснащённости многоквартирных домов ИПУ. Поскольку дома, введенные в эксплуатацию до 2012 года и в которых еще не был произведен капитальный ремонт, как правило, не обеспечены ИПУ. В этом случае собственники квартир встают перед выбором: платить исходя из показаний общедомового прибора учёта, либо за свой счет устанавливать ИПУ, что зачастую является более затратным и не даёт в перспективе возможности сэкономить.

В заключение хотелось бы отметить и тот факт, что сэкономить на отоплении при оплате общедомовых нужд не представляется возможным, поскольку это необходимо для поддержания в надлежащем состоянии конструкций и коммуникаций дома.

Таким образом, в целом перспектива оплаты за отопление по ИПУ видится прогрессивным шагом отечественного законодателя, как отмечает КС РФ «на государстве в лице органов законодательной и исполнительной власти лежит обязанность обеспечить необходимые правовые, организационные и экономические условия для приобретения гражданами коммунальных ресурсов (коммунальных услуг) в объеме, достаточном для удовлетворения их жизненных потребностей, и надлежащего качества».[4] Однако нововведение позволяет воспользоваться этим правом не каждому, а лишь тем, кто либо является собственником квартиры в «новом» доме, либо тому, кто может позволить себе самостоятельную установку ИПУ, или вовсе не использующему централизованную систему отопления.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 23.11.2009 №261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Российская газета», N 226, 27.11.2009.

2. Постановление Правительства РФ от 06.05.2011 N 354 «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов» // «Российская газета», N 116, 01.06.2011.

3. Постановление Правительства РФ от 28.12.2018 N 1708 «О внесении изменений в Правила предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов по вопросу предоставления коммунальной услуги по отоплению в многоквартирном доме» // «Собрание законодательства РФ», 07.01.2019, N 1, ст. 4.

4. Постановление Конституционного Суда РФ от 10.07.2018 №30-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 157 Жилищного кодекса Российской Федерации, абзацев третьего и четвертого пункта 42(1) Правил предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов в связи с жалобой гражданина С.Н. Деминца» // «Российская газета», N 152, 16.07.2018.

*Микиртычева Е.А.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Научный руководитель - Пекшеев А. В.,
к.м.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Правовой режим имущественных отношений супругов

Основу имущественных отношений супругов составляют отношения собственности семьи, которые включают общую собственность супругов, личную собственность каждого из супругов и собственность других членов семьи (детей, родителей). Особое внимание уделяется собственности супругов. Выделяют два вида собственности супругов: долевая и совместная. Первый вид собственности представляет собой разграничение и выделение долей в общей собственности, что является предпосылкой создания режима общей долевой собственности. А второй вид собственности провозглашает постулат общей собственности без выделения долей, а именно, совместной собственности [19]. Имущественные отношения супругов регулируются и гражданским и семейным правом. Нормы Гражданского кодекса Российской Федерации [1], регулирующие имущественные отношения супругов, обладают отсылочным характером. Согласно ч. 4 ст. 256 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) правила определения долей супругов в общем имуществе при разделе и порядок такого раздела утвержден семейным законодательством. Порядок определения совместной собственности закреплен в ст. 244 ГК РФ, под

которым понимается имущество, которое находится в собственности двух или нескольких лиц, принадлежащее им на праве общей собственности без определения долей, которым можно распоряжаться с согласия всех собственников. Действующее семейное законодательство закрепляет семейную общую собственность только за имуществом, которое было нажито супругами во время зарегистрированного брака. В случае отсутствия регистрации, лица, живущие вместе, не являются законными супругами, поэтому оснований для признания общей совместной собственности не имеется. В данном случае мы можем говорить только о долевой собственности двух лиц, которые ведут совместное хозяйство (быт). Данные отношения уже будут регулироваться гражданским законодательством. Но, как и в любом правиле, всегда можно найти исключение. К примеру, в случае, если один из супругов не был осведомлен о недееспособности второго супруга по причине его психического расстройства, то в суде за добросовестным супругом при разделе совместно нажитого имущества могут быть признаны права законного супруга.

Имущественные отношения супругов регулируются законом (законный режим) или договором (договорный режим). По закону владение, пользование и распоряжение общим имуществом супругов может осуществляться лишь на условиях равноправия. Законный режим является альтернативным режиму договорному, по которому лица, которые вступают в брак, вправе сами определять свои имущественные отношения путем заключения брачного договора. Иными словами, имущественные правоотношения между супругами регулируются как правом, так и заключенным между супругами соглашением. Все вопросы по поводу совместной собственности могут быть урегулированы супругами посредством заключения договора между собой. Имущественные отношения супругов являются предметом регулирования 7, 8, 9 глав СК РФ и по причине своего денежного характера регулируются императивными нормами. Согласно п. 1 ст. 33 СК РФ законный режим имущества супругов представляет собой режим их совместной собственности, который регулируется и семейным, и гражданским законодательством. В соответствии со ст. 244 ГК РФ имущество, которое находится в собственности двух и более лиц, принадлежащее им на праве общей собственности. Как правило, имущество супругов всегда представляет собой общую собственность, в случае если оно нажито совместно, поэтому имущественные правоотношения между супругами регулируются нормами гражданского законодательства. В Российской Федерации общее имущество супругов представляет собой имущество, которое нажито ими во время брака, сформированное на основании доходов одного из супругов, даже в случае если второй супруг не обладает собственными доходами, и общих доходов супругов.

Даже при наличии такого многообразия существующих норм, которые регулируют имущественные отношения супругов, все же до сих пор имеется большое количество неразрешенных вопросов в данной сфере. К примеру, в случае если один из супругов получил имущество на возмездной основе, то оно все равно приобретает статус общего имущества. Невозможно ответить на

вопрос: «Какая судьба уготована имуществу, полученному одним из супругов на безвозмездной основе, за исключением полученного имущества по наследству или в качестве дара?» К примеру, возникают споры относительно принадлежности земельного участка, который один из супругов получил в административно-правовом порядке на праве собственности. Исходя из судебной практики решение суда по спорам о земле является одной из гарантий реализации права частной собственности на землю [18, с. 64]. В одном из решений суда было отражено следующее: «в случае, когда земельный участок был предоставлен одному из супругов в период брака в собственность не на основании гражданско-правового договора (безвозмездной сделки), а на основании акта государственного или муниципального органа, который в соответствии со ст. 8 ГК РФ является основанием возникновения прав и обязанностей, то такой земельный участок необходимо признавать общим совместным имуществом» [10].

Следует отметить, что институт законного режима имущества между супругами существовал не всегда. До 19 века его просто не было, так как все имущество супругов являлось раздельным и даже после заключения брака каждый из супругов самостоятельно управлял и распоряжался лишь своим имуществом, а то имущество, которое приобреталось в период брака, принадлежало именно тому супругу, на чьи деньги оно приобреталось. После Февральской революции 1917 года в институте законного режима имущества супругов ничего не поменялось. Статьей 105 Кодекса законов об актах гражданского состояния, брачном, семейном и опекунском праве 1918 года закреплялись положения следующего содержания: «брак не создает общности имущества супругов». И лишь в 1926 году официально было закреплено понятие режима совместной собственности супругов. Статьей 10 Кодекса законов РСФСР о браке семье и опеке 1926 года были утверждены нормы о том, что «имущество, принадлежавшее супругам до вступления в брак, остается раздельным их имуществом. Имущество, нажитое супругами в период брака, считается общим имуществом супругов. Размер принадлежащей каждому супругу доли в случае спора определяется судом».

Сегодня в соответствии со ст. 34 СК РФ общим имуществом супругов является: доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результатов интеллектуальной деятельности, пенсии, пособия, а также другие денежные выплаты, которые не имеют специального целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, которые выплачены в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья или иного повреждения здоровья, и иные). К общему имуществу супругов можно также отнести приобретенные за счет общих доходов супругов движимые и недвижимые вещи, вклады, паи, ценные бумаги, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации, и любое другое нажитое супругами во время брака имущество независимо от того, на имя которого супруга оно приобретено или на имя кого или кем из супругов внесены денежные средства. Право на общее

имущество супругов принадлежит также супругу, осуществляющему во время брака ведение домашнего хозяйства, уход за детьми или по иным уважительным причинам не мог иметь самостоятельного дохода. Иными словами, понятие «совместно нажитого имущества» включает в себя имущество, права требования и обязательства имущественного характера, которые возникли в процессе пользования общим имуществом. Семейный кодекс Российской Федерации устанавливает равные возможности супругов в реализации своих прав, владение, пользование и распоряжение общим имуществом они осуществляют по принципу общего согласия.

В ст. 34 СК РФ подробно описан перечень имущества, который включен в общую совместную собственность супругов. Во-первых, это доходы от трудовой деятельности [7]. Некоторые ученые полагают, что доход от трудовой деятельности супругов приобретает статус общего имущества в момент начисления, а вот другие ученые думают, что в момент получения и внесения в семейный бюджет. Хотя существует и третья точка зрения, согласно которой – с «момента непосредственно реального получения этих средств одним из супругов» [19].

Во-вторых, это доходы от предпринимательской деятельности. Предпринимательская деятельность возможна в двух формах: индивидуальной и коллективной. Индивидуальная форма осуществляется с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, а коллективная – с момента регистрации коммерческой организации в одной из организационно-правовых форм, которые предусмотрены действующим законодательством. В качестве индивидуального предпринимателя может быть зарегистрирован один из супругов. Имущество, которое он будет приобретать в период брака, будет считаться общим имуществом и при разводе разделится в общем порядке. А в процессе раздела долгов должно быть определено, на какие цели расходовались доходы и покупалось ли имущество, поэтому они могут быть утверждены как личные долги, так и общие долги супругов, которые подлежат разделу. К примеру, в судебной практике имеется дело, где суд установил, что «поскольку в общее имущество супругов входят все доходы от предпринимательской деятельности и приобретенное на них супругом-предпринимателем имущество исходя из собирательного характера понятия имущества, включающего в себя не только вещи, в том числе деньги и ценные бумаги, а также имущественные права, но и обязанности по исполнению, долги супруга-предпринимателя, то согласно действующему законодательству при разделе общего имущества супругов их общие долги распределяются между супругами согласно присужденным им долям» [7]. Одновременно с этим, долги по налоговым платежам, которые возникли во время предпринимательской деятельности супруга, не делятся между супругами. Суд отметил, что «в соответствии с ч. 2 ст. 44 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) [2], обязанность по уплате конкретного налога или сбора возлагается на налогоплательщика и плательщика сбора с момента возникновения установленных законодательством о налогах и сборах обстоятельств,

предусматривающих уплату данного налога или сбора. При учете характера и особенностей налоговых правоотношений, суд решил, что в таком случае обязательство по уплате налога становится личным обязательством одного из супругов, который осуществляет предпринимательскую деятельность. В таком случае взыскание по данному обязательству может быть обращено лишь на имущество данного супруга, поскольку налоговые правоотношения основаны на властном подчинении одной стороны другой, требование налогового органа и налоговое обязательство налогоплательщика следуют не из договора, а из закона. С публично-правовым характером налога связаны законодательная форма учреждения налога, односторонний характер налоговых обязательств, обязательность и принудительность его изъятия.

Таким образом можно сделать вывод, что часть имущества, которая соответствует доле второго супруга в общем имуществе супругов, подлежит освобождению от ареста» [14]. Относительно прав требования по займам, которые выданы супругом-предпринимателем во время брака, не подлежат разделу между супругами в случае раздела имущества [17]. В одном судебном разбирательстве суд учел обстоятельство, «что в совместную собственность супругов входят только предпринимательские доходы, передаваемые в бюджет семьи. Остальные доходы от предпринимательской деятельности являются собственностью супруга-предпринимателя. Именно на это имущество сперва должно быть обращено взыскание по долгам индивидуального предпринимателя, которые связаны с его предпринимательской деятельностью. При заключении спорных сделок супруг-индивидуальный предприниматель фактически осуществлял предпринимательскую деятельность. В суд не было представлено доказательств того, что денежные средства, которые явились предметом спорных договоров займа, ранее использовались супругами в имущественных отношениях для личных или семейных нужд, таким образом, представляли собой их совместную собственность. Поэтому спорные денежные средства, предоставленные в заем, суд расценил как раздельную собственность, то есть как доход, который был получен в период осуществления предпринимательской деятельности» [16].

В-третьих, это права на объекты интеллектуальной собственности, а именно все то, что создается в процессе интеллектуальной деятельности человека. При рассмотрении их в качестве общей совместной собственности, важно обратить внимание на несколько важных аспектов.

1. Время создания объекта, так как объект может быть создан в период брака, а приносить доход уже после его расторжения, поэтому и рождается вопрос о праве бывшего супруга на часть дохода после расторжения брака.

2. Автор имеет исключительные права на использование созданного объекта любым способом, может заключить договор о передаче прав на объект. В данном случае возможно возникновение ситуации, когда объект был создан до регистрации брака, а гонорар выплачивается в период заключенного брака. Встает вопрос, вправе ли супруг претендовать на часть гонорара?

3. Момент выплаты, так как они могут осуществляться единовременно или периодически, могут совпадать с созданием объекта, а могут выплачиваться после его использования. При толковании норм Семейного и Гражданского кодексов Российской Федерации можно сделать вывод, что объекты интеллектуальной собственности и права на них не входят в состав совместно нажитого имущества, и принадлежат тому супругу, который их создал. В состав общего имущества включают лишь доходы от использования таких объектов. Исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, который был создан одним из супругов, не может входить в общее имущество супругов, а исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, которое было приобретено за счет общих доходов супругов по договору об отчуждении такого права, является их общим имуществом [3].

В-четвертых, это пенсия и пособия нецелевого характера, которые относятся к имуществу супругов, нажитому в период брака. К ним относятся: трудовая и социальная пенсии по старости, пособие по временной нетрудоспособности. К пенсиям и пособиям, имеющим целевой характер, и которые не относятся к совместно нажитому имуществу относятся: трудовая пенсия по старости лицу, достигшему 80 лет, пособие по беременности и родам, трудовые и социальные пенсии по инвалидности, пособия по уходу за ребенком, пособие на погребение и ряд других выплат. Основным критерием отнесения этих средств к доходам, которые являются имуществом, нажитым супругами в период брака, будет ответ на вопрос, является ли конкретно взятая компенсация индивидуальноопределенной или целевой выплатой [6].

В-пятых, общее имущество супругов - это имущество, которое было приобретено за счет общих доходов супругов. В случае приобретения движимого имущества право совместной собственности возникает с момента перехода права собственности к одному из супругов. А в случае недвижимого имущества - право совместной собственности на него возникает с момента его государственной регистрации.

В-шестых, это вклады в банках, которые, как правило, являются личной собственностью супруга-вкладчика. В случае если будет доказано, что указанные вклады были внесены за счет средств обоих супругов, которые были нажиты во время брака, то такие вклады приобретают режим совместной собственности. Согласно п. 5 ст. 38 СК РФ вклады, которые были внесены супругами за счет общего имущества на имя их несовершеннолетних детей, по праву будут считаться принадлежащими детям и уже не будут учитываться при разделе общего имущества супругов [4].

В-седьмых, как правило, при разделе супруги делят не только совместно нажитое имущество в период заключенного брака между ними, но и свои обязательства. К общим обязательствам относят те обязательства, которые возникают у супругов или у одного из супругов во время брака, при условии, что они действуют исключительно в интересах семьи и все полученные средства идут на обеспечение нужд этой семьи. В таком случае долги будут возложены «на плечи» обоих супругов. Также общими обязательствами считаются

обязательства по возмещению вреда. В процессе разрешения поставленного вопроса кто именно из супругов является должником, необходимо выяснить как минимум два аспекта: время возникновения обязательства и конечно же цели, на которые были потрачены полученные средства. К примеру, в ходе разрешения дела судья из материалов этого дела выяснил, что определенная сумма денег была взята супругами во время брака. К сожалению, в материалах дела отсутствовали доказательства, подтверждающие расходование данных денежных средств одним из супругов только на личные нужды или то, что в соответствии со ст. 38 Семейного кодекса Российской Федерации между супругами был осуществлен раздел имущества с учетом требований кредитора [8].

Таким образом, все приобретенное и нажитое в период брака имущество, приобретает статус общего, но, как и в любом правиле, статьей 36 Семейного кодекса Российской Федерации установлен ряд исключений. А именно: имущество, которое принадлежало каждому из супругов до момента вступления в брак, остается собственностью этого супруга, а также имущество, которое было получено одним из супругов в период брака в дар, в рамках наследования либо посредством совершения иных безвозмездных сделок. Кроме того, имущество каждого из супругов является собственностью этого супруга. Например, вещи индивидуального пользования, такие как одежда, обувь и т.д., за исключением драгоценностей и иных предметов роскоши, хоть и были приобретены во время брака на общие средства супругов, все же считаются собственностью именно того супруга, который был их непосредственным пользователем. Исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, который был создан одним из супругов, принадлежит автору такого результата.

Согласно ст. 1 СК РФ главным принципом регулирования имущественных отношений супругов считается принцип равноправия. Из содержания именно этого принципа равноправия вытекает само регулирование отношений между супругами в отношении нажитого в период брака имущества [16, с. 31]. Право владения, пользования и распоряжения таким имуществом исходят из содержания права общей совместной собственности супругов (ст. 235 ГК РФ, ст. 35 СК РФ). Право на общее имущество супругов принадлежит также супругу, который во время брака вел домашнее хозяйство, осуществлял уход за детьми или по иным уважительным причинам не обладал самостоятельным доходом. В случае совершения сделки касательно общего имущества супругов по общему правилу предполагается, что супруг, который совершает данную сделку, действует в интересах семьи и обоюдной договоренности со вторым супругом. Такая сделка может быть признана судом недействительной в случае отсутствия согласия второго супруга на совершение такой сделки, и в случае, если будет доказано, что другая сторона сделки знала либо заведомо должна была знать о несогласии второго супруга на совершение такой сделки. Данные аспекты утверждены положениями ст. 35 СК РФ. Исходя их смысла абз. 2 п. 2 ст. 35 Семейного кодекса Российской Федерации, бремя доказывания того факта, что другая сторона сделки при получении от этой сделки имущества, знала или

заведомо должна была знать о несогласии другого супруга на совершение такой сделки по отчуждению общего имущества, возложено на того супруга, который заявляет требование о признании такой сделки недействительной [12]. При заключении одним из супругов сделки по распоряжению общим имуществом, право на которое подлежит обязательной государственной регистрации, а также сделки, для совершения которых законом обязательно установлена нотариальная форма, необходимо получить согласие второго супруга. При этом, такое согласие должно быть обязательно оформлено в нотариальной форме. Из постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации ясно, что согласие третьего лица на совершение сделки может быть выражено любым способом, за исключением случаев, если законом установлена конкретная форма согласия (п. 3 ст. 35 СК РФ) [5]. Один из супругов, чье нотариально удостоверенное согласие на совершение такой сделки получено не было, имеет право на признание такой сделки недействительной в судебном порядке в течение года со дня, когда он узнал либо должен был узнать о совершении такой сделки [5]. Немаловажное значение при признании такой сделки по распоряжению общим имуществом супругов имеет срок исковой давности. Согласно ст. 195 ГК РФ исковая давность - это срок, отведенный для защиты права по иску лица, право которого нарушено. В силу ч. 1 ст. 9 СК РФ на требования, которые вытекают из семейных отношений, исковая давность не распространяется, за исключением случаев, если срок для защиты нарушенного права установлен семейным законодательством. Таким образом, исходя из вышеизложенного, на требование о признании недействительной сделки по распоряжению общим имуществом супругов общий срок исковой давности не распространяется [11].

Все вышеперечисленные моменты характеризуют именно законный режим имущественных отношений супругов. Договорный режим имущества супругов обладает своей спецификой и чаще всего используется как альтернатива законному режиму. Договорной режим позволяет лицам, которые желают вступить в брак или супругам, уже вступившим в брак, самостоятельно определять судьбу своих имущественных отношений в случае расторжения брака путем заключения соглашения о разделе имущества или урегулирования вопросов раздела, отраженных в условиях брачного договора.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. В силу с 01.01.2019).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 27.12.2018) // «Российская газета», № 148-149, 06.08.1998.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // «Российская газета», № 127, 06.06.2012.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 № 15 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» // «Российская газета», № 219, 18.11.1998.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // «Российская газета», № 140, 30.06.2015.
6. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 19 июня 2002 года «По делу о проверке конституционности ряда положений Закона Российской Федерации от 18 июля 1992 года «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС».
7. Определение Верховного Суда РФ от 12.07.2016 № 67-КГ16-2 // СПС Консультант Плюс.
8. Определение Верховного Суда РФ от 25.05.2004 № 46-В04-15. Документ не опубликован // СПС «Консультант плюс».
9. Определение Верховного Суда РФ от 20.01.2015 № 5-КГ14-144. Документ не опубликован // СПС «Консультант Плюс».
10. Апелляционное определение Московского городского суда по делу № 11-31073 от 19 декабря 2012 г. // СПС «Консультант Плюс».
11. Апелляционное определение Новосибирского областного суда от 14.06.2016 по делу № 33-5802/2016.
12. Апелляционное определение Ставропольского краевого суда от 17.05.2016 по делу № 33-3979/2016. Документ не опубликован // СПС «Консультант Плюс».
13. Определение Московского городского суда от 30.06.2016 № 4г-0853/2016. Документы не опубликованы // СПС «Консультант Плюс».
14. Решение Острогожского районного суда Воронежской области от 02.02.2011 // СПС Консультант Плюс.
15. Решение Тарасовского районного суда Ростовской области от 10.12.2013 по делу № 2-228/2013-М238/2013 // СПС Консультант Плюс.
16. Альбиков И.Р. Юридическая сущность законного и договорного режимов регулирования имущественных отношений супругов // Нотариус. 2010. № 5. С. 31.
17. Добровольский В.И. Практика судов общей юрисдикции. Раздел имущества супруга - индивидуального предпринимателя // СПС Консультант Плюс. 2014.
18. Позднякова Е.А. Вопросы судебной практики раздела земельного участка в составе совместно нажитого имущества // Российская юстиция. 2015. № 5. С. 64.
19. Самсонова И.В. Раздел имущества супругов: практическое пособие // СПС Консультант Плюс. 2010.

*Мунтяну К.А.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Сапожников С.А.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Частное определение суда в гражданском процессе

Частное определение – специальный судебный акт, в котором обращается внимание государственных органов, общественных организации или должностных лиц на нарушение законности. Данные субъекты обязаны в течение месяца устранить нарушения закона, а также сообщить о принятых мерах суду. В случае игнорирования частного определения суда наступает ответственность в виде штрафа.

На практике применение статьи 226 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее ГПК) вызывает трудности, так как этот институт в законодательстве недостаточно урегулирован. Данная тема затрагивает права значительного круга лиц, поскольку вынесение частного определения возможно как в отношении участников процесса, так и лиц, не являющихся таковыми. Дискуссионной является тема вынесения частных определений в отношении судей нижестоящих судов.

Осуществляя правосудие по гражданским делам суд должен не только правильно и своевременно разрешать гражданские дела, но также и способствовать укреплению законности и правопорядка, предупреждению правонарушений, формированию уважительного отношения к закону и суду (статья 2 ГПК РФ) [3]. Выявляя и исследуя обстоятельства, послужившие причиной гражданско-правового спора, реагируя на допущенные нарушения, суд, как субъект предупредительной деятельности, способствует снижению уровня правонарушений и повышению правосознания в обществе.

В статье 226 ГПК РФ закреплено, что при выявлении нарушения законности суд вправе вынести частное определение, из чего следует, что вынесение данного акта является правом суда, не обязанностью, и в каждом конкретном случае судья самостоятельно решает, выносить определение или нет. Аналогично решен вопрос относительно уголовного (часть 4 статьи 29 Уголовно-процессуального кодекса РФ) [5] и арбитражного процессов (часть 1 статьи 188.1 Арбитражного процессуального кодекса РФ) [2]. Однако применительно к административному производству Кодекс административного судопроизводства РФ (далее КАС РФ) закрепляет (часть 1 статьи 200 КАС РФ) [4], что при выявлении случаев нарушения законности суд выносит частное определение. Из буквального толкования нормы следует, что в административном судопроизводстве вынесение частного определения является для судьи обязанностью и основанием вынесения в данном случае выступает выявление

любого нарушения законности. Возникает вопрос: необходимо ли закрепление в обязанности вынесения частных определений. В одном из своих определений [7] Конституционный суд РФ указал на то, что установленное нормой право (а не обязанность) суда вынести частное определение вытекает из принципа самостоятельности и независимости судебной власти. Данная позиция представляется наиболее верной, поскольку при вынесении частного определения суду необходимо оценить совокупность всех доказательств дела и принять решение, действительно ли было нарушение законности.

При этом необходимо отметить, что несмотря на законодательно закрепленное право суда на вынесение частного определения, Верховный Суд РФ вынес ряд постановлений по отдельным категориям дел, где указал, в каких случаях судьи должны выносить частные определения. В частности, в п. 7 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 14.11.2017 № 44 [10] указано, что если при рассмотрении дела суд обнаружит в действиях участников процесса признаки преступлений, предусмотренных главой 20 Уголовного кодекса РФ, либо признаки иных преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетнего, то он в соответствии с частью 3 статьи 226 ГПК РФ сообщает об этом в органы дознания или предварительного следствия. Таким образом, фактически закреплена обязанность суда вынести частное определение в указанных случаях.

Интерес вызывает также статистика. Согласно данным, представленным Судебным департаментом при Верховном Суде РФ, который является субъектом официального статистического учета, за 2015 год было вынесено 2,3 тыс. частных определений, за 2016 – 1,9 тыс. [8], а за 2017 – 1,6 тыс. [9]. Четко прослеживается тенденция снижения количества выносимых частных определений. Одной из причин снижения числа выносимых частных определений может быть то, что вынесение частных определений закреплено в качестве права, поэтому даже при наличии достаточных оснований для вынесения частных определений судьи зачастую не используют предоставленную законом возможность принимать меры [16]. Более того, некоторые судьи рассматривают частное определение как «факультативный, необязательный акт» [21]. Однако, такое снижение может быть также обусловлено более тщательным подходом к оценке качества судебных постановлений [19]. Так как институт частного определения позволяет судам своевременно реагировать на нарушения закона, выявленные в ходе рассмотрения дел, имеет важное практическое значение, необходимо повышать активность использования данного вида судебных актов путем вынесения высшими инстанциями разъяснений касательно важности использования этого средства для повышения правосознания населения, а также для предупреждения нарушений законности.

Также, есть некоторые проблемы, связанные с исполнением частных определений. Согласно статье 226 ГПК РФ лица, в отношении которых было направлено частное определение, обязаны в течение месяца обеспечить устранение нарушения законности и сообщить о принятых ими мерах. В случае

несообщения о принятых мерах на должностных лиц может быть наложен штраф в размере до одной тысячи рублей (при чем наложение штрафа не освобождает указанных лиц от обязанности принять меры и сообщить о них суду). Из вышеизложенного следует, что виновное лицо сообщает о принятых мерах, но при этом в законе не закреплен конкретный способ проверки указанных сведений. Представляется необходимым урегулирование данного вопроса путем внесения дополнений в законодательство и возложения данной функции на судебных приставов.

Стоит отметить, что вынесение частного определения в отношении виновного должностного лица не всегда эффективно, поскольку может носить формальный характер [20]. В связи с этим более действенным было бы вынесение частного определения в адрес вышестоящего должностного лица, поскольку наличие полномочий непосредственного руководителя позволит ему произвести проверку, установить обстоятельства, изложенные в частном определении, принять меры, необходимые для устранения нарушений. Подтверждение такого подхода есть в судебной практике. Так, в ходе рассмотрения гражданского дела в суде апелляционной инстанции было установлено, что Т.В. обратилась в Саровский городской суд к ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» о взыскании невыплаченной заработной платы, компенсации морального вреда в связи со смертью супруга Т., состоявшего в трудовых отношениях с ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ». Решением Саровского городского суда Нижегородской области исковые требования Т.В. удовлетворены частично. С ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» в пользу Т.В. взысканы не полученная супругом при жизни заработная плата, денежная компенсация за задержку выплаты заработной платы, а в удовлетворении остальной части исковых требований было отказано. Также Саровским городским судом Нижегородской области в адрес руководителя ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» вынесено частное определение с указанием на недопустимость в дальнейшем нарушения норм трудового законодательства в части своевременной выплаты заработной платы, причитающейся умершему работнику, в случае обращения члена его семьи за получением заработной платы в установленный законом срок. Ответчик принес частную жалобу на указанное определение. Судебная коллегия по гражданским делам Нижегородского областного суда установила, что ответчиком были нарушены требования трудового законодательства, а также указала на то, что по смыслу норм гражданского процессуального права целью вынесения частного определения является предупреждение нарушения законодательства в будущем, поэтому информация о таких фактах должна быть доведена до сведения должностных лиц, к компетенции которых относится принятие мер по предупреждению нарушений в будущем. С учетом установленных обстоятельств дела суд первой инстанции пришел к обоснованному и законному выводу о наличии правовых оснований для вынесения частного определения в адрес руководителя ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» (то есть вышестоящего должностного лица) [6].

Важно отметить, что несмотря на значительную роль частного определения при отправлении правосудия, данный судебный акт не подлежит обязательной публикации на сайтах судов [13]. Представляется более эффективным размещение на официальных сайтах судов частных определений, а также ответов на них, поскольку это в некоторой степени снизит формализм при их вынесении, а также сформирует более ответственное отношение при исполнении требований, содержащихся в определении (например, в отношении должностных лиц, которые находятся на выборных должностях).

Представляет интерес практика вынесения частных определений в отношении судей. В настоящее время в статье 226 ГПК РФ законодательно не закреплено право суда выносить частные определения в адрес нижестоящего суда. Между тем возможность реализации такого права указана Верховным Судом, например, в п. 21 Постановления Пленума Верховного Суда от 27 декабря 2007 г. № 52 разъясняется, что в случае выявления при рассмотрении дел фактов неоправданного нарушения судьями процессуальных сроков судопроизводства суду апелляционной, кассационной и надзорной инстанций следует использовать право на вынесение частных определений или постановлений [14]. На обязанность вынесения частного определения указывается и в п. 59 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 19 июня 2012 г. № 13, согласно которому суду апелляционной инстанции в случае, если он установит, что судом первой инстанции были допущены нарушения, которые привели к неправильному рассмотрению дела или несоблюдению сроков его рассмотрения, необходимо реагировать вынесением частного определения (ст. 226 ГПК РФ) [11].

Верховный Суд также неоднократно выносил частные определения в отношении нижестоящих судов. Так, Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации установила, что при рассмотрении дела по иску Крохиной Раисы Тимофеевны к обществу с ограниченной ответственностью «Формула здоровья и красоты» о взыскании уплаченных по договору денежных средств и компенсации морального вреда, судами первой, апелляционной инстанций были грубо нарушены нормы материального и процессуального права.

Разрешая спор и отказывая в иске, суд первой инстанции сослался на то, что при заключении договора Крохиной Р.Т. была предоставлена информация о происхождении препаратов, предоставлены свидетельства о государственной регистрации каждого вида продукции, сертификаты соответствия, а истцом не указано, непредоставление какой именно информации не позволило ей сделать выбор относительно приобретения продукции ответчика, равно как не доказан факт отказа ответчика в предоставлении запрашиваемой истцом информации о товаре. С такими выводами согласился суд апелляционной инстанции. Данная позиция судов первой и апелляционной инстанций не соответствует действующему законодательству. Кроме того, в нарушение разъяснений Пленума Верховного Суда РФ [12] суд первой инстанции переложил бремя доказывания на истицу. На основании исследованных материалов Верховный

Суд РФ вынес частное определение в отношении судьи Черемушкинского районного суда г. Москвы Егоровой Ю. Г., судей Московского городского суда Вишняковой Н. Е., Казаковой О. Н., Быковской Л. И. и Кучерявенко А. А. [15]

Между тем, в науке ведется дискуссия относительно вынесения частных определений в отношении нижестоящим судов. В частности, М. А. Дмитриев отмечает, что такая практика не совсем целесообразна, поскольку в случае, если суд вышестоящей инстанции отменил или изменил судебный акт суда нижестоящей инстанции, то частное определение неисполнимо, так как суд уже устранил нарушение законности (которое, по его мнению, имело место) [17].

Также отмечается, что в ГПК прямо не закреплено право обжалования частного определения [18], однако в статье 46 Конституции РФ [1] установлено, что каждому гарантируется судебная защита. Невозможность обжалования частного определения нарушала бы конституционное право на судебную защиту. Соответственно, обжаловать данный судебный акт можно. В настоящее время возможность обжалования частных определений предусмотрена частью 2 статьи 200 КАС РФ.

В ходе исследования было сделано несколько выводов. Согласно статье 226 основанием для вынесения частного определения является любое нарушение законности, которое суд установит при рассмотрении конкретного гражданского дела. Буквальное толкование нормы указывает на право суда на вынесение данного акта, однако необходимо учитывать разъяснения Верховного Суда РФ, в которых вынесение частного определения в конкретных случаях рассматривается как обязанность.

Важно отметить, что необходимо внести изменения в действующее законодательство, закрепив обязательность публикации частных определений на официальных сайтах судов в сети «Интернет» (для устранения формального характера данных актов), а также установить порядок проверки исполнения предписаний суда.

Возможность обжалования частных определений прямо не закреплена в ГПК, поэтому в данном случае целесообразно применять аналогию закона (часть 2 статьи 200 КАС РФ).

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. №31. Ст. 4398.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. №30. Ст. 3012.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. №46. Ст. 4532.

4. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2015. №10. Ст. 1391.

5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2001. №52 (ч. I). Ст. 4921.

6. Апелляционное определение Нижегородского областного суда от 18.12.2018 № 33-15595/2018 // URL: https://oblsud--nov.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=7726295&delo_id=5&new=5&text_number=2&case_id=7493030 [электронный ресурс] (дата обращения: 18.02.2019)

7. Определение Конституционного Суда РФ от 24 июня 2014 г. № 1391-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Пономарева Дмитрия Александровича на нарушение его конституционных прав частью первой статьи 226 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (документ опубликован не был).

8. «Обзор судебной статистики о деятельности судов общей юрисдикции и мировых судей в 2016 году» // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде РФ URL: http://www.cdep.ru/userimages/sudebnaya_statistika/2017/Obzor__sudebnoy_statistiki_po_SOYu_za__2016_god.pdf [электронный ресурс], (дата обращения: 18.02.2019)

9. «Обзор о деятельности судов о деятельности судов общей юрисдикции и мировых судей в 2017 году» // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде РФ URL: http://www.cdep.ru/userimages/sudebnaya_statistika/2018/Obzor_o_deyatelnosti_sudov_obschey_yurisdiktsii_2017_GPK__i_KAS_RF.pdf [электронный ресурс], (дата обращения: 18.02.2019)

10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 14.11.2017 № 44 «О практике применения судами законодательства при разрешении споров, связанных с защитой прав и законных интересов ребенка при непосредственной угрозе его жизни или здоровью, а также при ограничении или лишении родительских прав» // Российская газета. 2017. №262.

11. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.06.2012 № 13 «О применении судами норм гражданского процессуального законодательства, регламентирующего производство в суде апелляционной инстанции» // Российская газета. 2012. №147.

12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» // Российская газета. 2012. №156.

13. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 27.09.2017 «Об утверждении Положения о порядке размещения текстов судебных актов на официальных сайтах Верховного Суда Российской Федерации, судов общей

юрисдикции и арбитражных судов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» // СПС КонсультантПлюс (документ опубликован не был).

14. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 27.12.2007 № 52 «О сроках рассмотрения судами Российской Федерации уголовных, гражданских дел и дел об административных правонарушениях» // Российская газета. 2008. №4.

15. Частное определение Верховного Суда РФ от 10.10.2017 № 5-КГ17-146 // Законы, кодексы и нормативно-правовые акты РФ URL: <http://legalacts.ru/sud/chastnoe-opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-10102017-n-5-kg17-146/> [электронный ресурс], (дата обращения: 18.02.2019)

16. Батурина Н. А. Частное определение как процессуальное средство предупреждения судебных ошибок в гражданском судопроизводстве // Государственная власть и местное самоуправление. 2012. №7. С. 3–42.

17. Дмитриев М. А. Комментарии к Федеральному закону от 2 марта 2016 года №47-ФЗ «О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации», Федеральному закону от 2 марта 2016 года №45-ФЗ «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации // Отрасли права URL: <http://отрасли-права.рф/article/21041> [электронный ресурс], (дата обращения: 18.02.2019)

18. Квитко Н. И. Частное определение суда как профилактическая мера предупреждения нарушений законности // Прокурор. 2015. №3. С. 74-77.

19. Маняк Н.И., Улетова Г.Д. Гражданский процесс: апелляция, первые результаты // Мировой судья. 2017. № 7. С. 7-16.

20. Мухаметов А. К. О совершенствовании практики вынесения судами частных определений // Российское право онлайн. 2017. №3. С. 77-83.

21. Орлов А. В. К вопросу об обязательности вынесения судом частного определения при выявлении нарушения законности в ходе административного судопроизводства // Российская юстиция. 2017. №1. С. 70-72.

*Наумова Е.А., Капустина А.В.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Коврижных Л.А.,
к.ю.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемы и специфика правового регулирования Big Data

Цифровая революция стремительно изменяет уклад жизни человека, общества и государства, а значит: бросает вызовы и правовой сфере. Цифровизация приводит к появлению новых, цифровых прав, которые необходимо законодательно определить в системе российского права в

соответствии с признанными основными неотчуждаемыми правами и свободами человека. Для этого необходимо уделить внимания тем, способам и приемам, которые непосредственно обеспечивают цифровые технологии, это, на наш взгляд, прежде всего Big Data (Большие данные).

Что же представляет собой Big data? Впервые данный термин был применен в 2008 году Клиффордом Линчем - редактором журнала Nature, в специальном выпуске журнала о масштабном росте мировых объемов информации.

На сегодняшний день Big data представляет собой совокупность способов и методов обработки структурированных и неструктурированных объемов информации, полученных из различных источников. Данная технология применяется в целях выявления запросов потребителей, создания новых продуктов и повышения уровня конкурентоспособности.

Основной правовой проблемой Big data является степень вмешательства в частную жизнь людей, ведь технология собирает данные о поисковых запросах пользователей, информацию, которую они публикуют в социальных сетях, информацию с различных датчиков и гаджетов. Такие данные, носящие не обезличенный характер, представляют ценность не только для государственного контроля, развития рынка потребления, но и роста числа преступлений в данной сфере, так как повышают способность правительств, компаний и иных физических лиц отслеживать, перехватывать и собирать информацию, что неизбежно ведет к нарушению или ущемлению личных права человека.

Данную проблему уже можно охарактеризовать как глобальную для всего мирового сообщества. В связи с этим принимаются попытки наиболее емко урегулировать как международное, так и внутригосударственное информационное законодательство о Big data, в частности посредством защиты персональных данных.

Первым значимым международным актом в данной сфере можно назвать Конвенцию о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных, принятую Советом Европы 28 января 1981 г. На основе положений данной Конвенции ряд стран Европы приняли отдельные национальные законы, посвященные регулированию персональных данных. В дальнейшем правовое регулирование, затрагивающее использование персональных данных и защиту неприкосновенности частной жизни в сфере телекоммуникаций было дополнено рядом директив Европейского союза.

Для того, чтобы информационно-коммуникационные технологии гармонично сосуществовали и развивались в обществе двадцать первого века Окинавской Хартией Глобального информационного общества были предусмотрены такие основополагающие правила, как развитие механизма защиты частной жизни потребителя, а также защиты частной жизни при обработке личных данных, обеспечивая при этом свободный поток информации; развитие и эффективное функционирование электронной идентификации, электронной подписи, криптографии и других средств обеспечения безопасности операций.

Подчеркивается необходимость обеспечения общественной безопасности (при гарантии мировых держав соблюдения в полном объеме своих международно-правовых обязательств в сфере прав человека) и «оправдание» сбора и защиты некоторой конфиденциальной информации в Резолюции Генеральной Ассамблеи ООН от 18 декабря 2013 г. № 68/167 «Право на неприкосновенность личной жизни в цифровой век».

Необходимо отметить, что международное правовое регулирование, затрагивающее Большие данные не стоит на месте, стараясь наиболее полно отвечать современным вызовам времени.

Так в 2018 году был принят Общий регламент защиты данных (Global data protection regulation, GDPR) – документ Европейского Союза в сфере защиты цифровых прав.

GDPR регулирует вопросы сбора, хранения и распространения личных данных в интернете и имеет экстерриториальный характер, то есть распространяется на все сервисы, которые могут обрабатывать личные данные граждан Евросоюза. Интересно, что по данному регламенту под понятие личных данных подпадает также информация о поисковых запросах, «лайках», «репостах» и т.п.

Общий регламент защиты данных презюмирует, что пользователь по умолчанию не желает сбора личных данных провайдером, а также не желает получать какие-либо рассылки без его предварительного согласия. Несоблюдение данного требования (т.е. за автоматический сбор личной информации) провайдер несет неблагоприятные последствия, кроме того, пользователи имеют право на предъявление требований к провайдеру о полном удалении всей личной информации.

В российском информационном праве на сегодняшний день единственным законодательным барьером на пути злоупотреблений в процессе обработки информации о пользователях является законодательство о персональных данных. Но, несмотря на его относительную эффективность, технологии Big Data несовместимы с некоторыми базовыми принципами, которые выступают основой законодательства о персональных данных, что говорит о необходимости его реформирования.

Рассмотрим подробнее противоречия между технологией Big data и базовыми принципами действующего законодательства о персональных данных.

Во-первых, ст. 5 ФЗ «О персональных данных» закрепляет принцип определенности целей обработки данных, а также принцип недопущения объединения баз данных, содержащих персональные данные, обработка которых осуществляется в целях, несовместимых между собой. Но в технологии Big data абсолютно все данные имеют ценность, и организации стараются собрать максимальное количество информации о пользователях, в числе которых содержатся и персональные данные. При этом пользователи не могут заранее знать, в каких целях осуществляется сбор их персональных данных.

Во-вторых, в ч.7 ст. 14 ФЗ «О персональных данных» закрепляется, что субъект персональных данных имеет право на получение информации,

касающейся обработки его персональных данных, в том числе содержащей основания и цели их обработки, состав обрабатываемых персональных данных и способы их обработки. Кроме того, обработка персональных данных может быть осуществлена только на основании согласия на обработку персональных данных.

Но в случае с технологией Big data чаще всего персональные данные пользователей используются неоднократно и комбинируются между собой, что вызывает трудность в предоставлении пользователю необходимой информации.

В-третьих, для сокращения рисков, при использовании персональных данных пользователей, технологии Big data обезличивают персональные данные. Но стоит отметить, что такое обезличивание является обратимым, то есть не исключается возможность вернуть персональные данные к первоначальному виду и выяснить их владельца. Европейская рабочая группа по вопросам персональных данных определила, что в случае, если анонимизированные данные являются обратимыми, то их необходимо относить к категории данных, которые могут косвенно определить их владельца, а следовательно — являются персональными данными. Следовательно, возникает проблема защиты обезличенных персональных данных.

Таким образом, мы приходим к выводу, что действующее законодательство не может в полной мере обеспечить безопасность персональных данных пользователей в интернет-пространстве. В связи с этим необходимо принятие нового законодательства, которое регулировало бы технологию Big data в полном объеме.

23 октября 2018 г. депутатом М.В. Романовым в Государственную Думу РФ был внесен законопроект «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», который предусматривает регулирование обработки персональных данных технологией Big data.

В законопроекте предлагается закрепить понятие «больших пользовательских данных», как «совокупность не содержащей персональных данных информации о физических лицах и (или) их поведении, не позволяющая без использования дополнительной информации и (или) дополнительной обработки определить конкретное физическое лицо, собираемой из различных источников, в том числе сети «Интернет», количество которой превышает тысячу сетевых адресов». Кроме того, законопроект предусматривает, что обработка персональных данных может осуществляться в двух формах – для собственных целей и для целей третьих лиц. В зависимости от этого порядок обработки персональных данных будет различаться. Еще одним важным положением законопроекта является запрет на обработку больших пользовательских данных, направленную на идентификацию конкретных физических лиц.

По состоянию на март 2019 года данный законопроект возвращен субъекту права законодательной инициативы для выполнения требований Конституции РФ и регламента Государственной Думы, а именно для дачи заключения по законопроекту Правительством РФ. Остается надеяться, что законопроект все же

будет принят, чтобы осуществлять правовое регулирование технологии Big data в соответствии с современными потребностями общества и государства.

При этом стоит обратить внимание, что новейшая информационная технология, как и любая другая технология, может быть использована в праворазрушительных, криминальных целях. Новые возможности использования цифровой технологии (Big data) порождают проблему взаимоотношений человека и власти в цифровом обществе, необходимость определения возможных законодательных ограничений цифровых прав (допустимых пределов контроля). Таким образом, законодателю необходимо отыскать баланс между публичными и частными интересами.

На наш взгляд, отправной точкой на этом пути должны стать конституционные принципы и нормы, в частности положения ч. 4 ст. 29 Конституции РФ о свободе распространения информации и положения Закона РФ от 21.07.1993 N 5485-1 "О государственной тайне", в котором имеется перечень сведений, составляющих государственную тайну.

Применяемые меры и технологии противодействия преступности, распространению охраняемой законом информации не должны становиться чрезмерными и посягать на конституционные права граждан.

Библиографический список

1. "Конвенция о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных" (Заключена в г. Страсбурге 28.01.1981) (вместе с Поправками к Конвенции о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных (СДСЕ N 108), позволяющими присоединение европейских сообществ, принятыми Комитетом Министров в Страсбурге 15.06.1999) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121499/ (дата обращения: 12.04.2019).

2. Окинавская хартия Глобального информационного общества (Принята главами государств и правительств «Группы восьми» 22 июля 2000 года) URL: <http://www.kremlin.ru/supplement/3170> (дата обращения: 12.04.2019).

3. Резолюции Генеральной Ассамблеи ООН от 18 декабря 2013 г. № 68/167 «Право на неприкосновенность личной жизни в цифровой век» URL: https://www.lawtrend.org/wpcontent/uploads/2014/06/2013_UN_68_167.pdf (дата обращения: 12.04.2019).

4. Общий регламент защиты данных (Принят Европейским парламентом 17 декабря 2015г). URL: http://www.gratanet.com/up_files/General_regulations_of_data_protection_in_EU4.pdf (дата обращения: 12.04.2019).

5. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). // СПС КонсультантПлюс. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 12.04.2019).

6. Закон РФ "О государственной тайне" от 21.07.1993 N 5485-1 // СПС КонсультантПлюс. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2481/. (дата обращения: 12.04.2019)

7. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О персональных данных" // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/ (дата обращения: 12.04.2019).

8. Законопроект 571124-7 О внесении изменений в Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации". URL: <https://lawmon.ru/law/571124-7.html> (дата обращения: 12.04.2019).

*Отмахова Я.А.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О. Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Буторина Т.Н.,
к.ю.н., доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу о проблемах международного усыновления (удочерения)

Бесспорно, что именно семья является безграничным источником преданности, взаимной поддержки и любви. Однако не редки ситуации потери детьми своих биологических родителей, что, в свою очередь, ни в коем случае не должно привести к тому, что ребенок лишится права жить и воспитываться в семье. Одним из средств восполнения права ребенка на семью является усыновление, в том числе и международное.

Следует сказать, что проблемы, связанные с правовым регулированием и применением на практике норм, посвященных международному усыновлению, остаются актуальными и по сей день. В частности, это обусловлено тем, что до сих пор не сформирован унифицированный режим международного усыновления, не в полной мере выработаны механизмы, позволяющие защищать интересы усыновленных иностранными гражданами детей.

Кроме того, согласно статистике за последнее десятилетие участились случаи аморального, жестокого отношения иностранных граждан к усыновленным детям, что также наводит на мысль недостаточности правового регулирования процедуры усыновления (удочерения) иностранными гражданами российских детей.

Прежде чем рассмотреть особенности международного усыновления (удочерения), следует несколько слов сказать об усыновлении (удочерении) в целом. Согласно статье 124 Семейного кодекса РФ усыновление (удочерение) является приоритетной формой устройства детей, оставшихся без попечения родителей. Интересно, что ни Семейный кодекс РФ, ни другие нормативные правовые акты РФ не закрепляет определение понятия усыновления

(удочерения) [1]. Но, несмотря на это, данный факт восполняется юридической доктриной. Так, чаще всего под усыновлением (удочерением) понимают процесс принятия ребенка, который лишился родительского попечения, на воспитание, что предполагает установление между усыновителем и усыновленным правовых отношений, схожих с детско-родительскими.

Наблюдения показывают, что за последнее время увеличилось количество случаев усыновления (удочерения) российских детей гражданами иностранных государств. Прежде всего, такая ситуация, безусловно, связана с социально-экономическими условиями жизни российских граждан. Не является секретом, что в Российской Федерации есть определенные проблемы, связанные с отсутствием жилья, а также с недостаточной материальной поддержкой многодетных и бездетных семей.

Конечно, законодательство РФ предусматривает определенные меры материального характера, однако не редко таких мер бывает недостаточно: российские граждане попросту не хотят принимать детей на воспитание, зная о том, что не смогут дать им должного материального обеспечения. По нашему мнению, решение данной проблемы видится в необходимости создать такие условия усыновления (удочерения), которые бы в наибольшей степени способствовали развитию данной формы принятия детей на воспитание именно российскими гражданами.

Приведем несколько статистических данных. В 2016 году российскими гражданами усыновлено 6 616 детей, иностранными гражданами – 1114, то есть 14% детей от общего числа усыновленных детей. В 2018 году российскими гражданами усыновлено 6 649 детей, иностранными гражданами – 823, то есть 11% детей от общего числа усыновленных детей, среди стран, граждане которых усыновили наибольшее число российских детей, следует выделить Италию, Испанию, Францию. Как можно заметить, доля международного усыновления (удочерения), несмотря на столь небольшие цифры, является значительной, что, безусловно, требует детальной разработки процедуры международного усыновления (удочерения).

Согласно положениям Семейного кодекса Российской Федерации ребёнок имеет право при наличии возможности воспитываться и быть принятым в семью российскими гражданами, то есть никто не может лишить его этого права насильно.

С одной стороны, развитие тенденции к усыновлению (удочерению) российских детей иностранными гражданами, несомненно, способствует уменьшению количества детей, оставшихся без попечения родителей, в Российской Федерации. Также следует учитывать, что уровень жизни в зарубежных странах несколько превосходит уровень жизни в Российской Федерации, что открывает определенные возможности для российских детей, усыновленных иностранными гражданами. С другой же стороны, как бы это ни было неуместно, но зачастую данная проблема носит лишь политический характер, поэтому ее приходится рассматривать через призму

межгосударственных взаимоотношений, а не только с точки зрения права, как хотелось бы.

В настоящее время сама процедура международного усыновления (удочерения) регулируется Семейным кодексом РФ, Гражданским процессуальным кодексом РФ [2], Федеральным законом от 31.05.2002 года № 62-ФЗ «О гражданстве РФ» [3], Федеральным законом от 16.04.2001 года № 44-ФЗ «О государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей» [4], постановлениями Правительства РФ и нормативными актами федеральных органов исполнительной власти, а также рядом ратифицированных международных конвенций и договоров, которые затрагивают вопросы усыновления (удочерения).

В части 4 статьи 124 Семейного кодекса РФ определяется, что усыновление (удочерение) детей иностранными гражданами или лицами без гражданства допускается только в случаях, если не представляется возможным передать этих детей на воспитание в семьи граждан Российской Федерации, постоянно проживающих на территории Российской Федерации, либо на усыновление (удочерение) родственникам детей независимо от гражданства и места жительства этих родственников. Дети могут быть переданы на усыновление (удочерение) гражданам Российской Федерации, постоянно проживающим за пределами территории Российской Федерации, иностранным гражданам или лицам без гражданства, не являющимся родственниками детей, по истечении двенадцати месяцев со дня поступления сведений о таких детях в федеральный банк данных о детях, оставшихся без попечения родителей. Следовательно, согласно положениям Семейного кодекса Российской Федерации ребёнок имеет право при наличии возможности воспитываться и быть принятым в семью российскими гражданами, то есть никто не может лишить его этого права насильно.

К одной из важнейших проблем в данной сфере можно отнести несовершенный государственный контроль за соблюдением прав и законных интересов детей, усыновленных иностранными гражданами. Так, согласно законодательству РФ родители, усыновившие ребенка, принимают на себя обязательство по предоставлению отчетов непосредственно после факта самого усыновления (удочерения). Однако иностранные граждане данную обязанность зачастую игнорируют, чаще всего это происходит в случаях так называемого «независимого усыновления (удочерения)», при котором частное лицо берет на себя ответственность за сбор и оформление документов на территории Российской Федерации и, несмотря на то, что в Российской Федерации посредничество при усыновлении (удочерении) запрещено, на практике они участвуют под видом лиц, сопровождающих иностранных кандидатов в приемные родители [5].

В качестве второй проблемы можно назвать вопрос подготовки иностранных усыновителей к принятию ребенка в семью, а также вопрос адаптации российских детей к проживанию за рубежом. Можно предположить, что ребенку особенно в малом возрасте, попадая в приемную иностранную

семью, трудно адаптироваться к обстановке в чужом для него государстве, усугубляющую роль в данном случае могут сыграть незнание языка, обычаев, культуры, что является существенным препятствием для нормальной жизни и развития ребенка. Именно поэтому немаловажную роль играют вопросы профессиональной подготовки иностранных усыновителей к принятию в семью ребенка [6].

В статье 127 Семейного кодекса РФ предусмотрено, что прохождение такой подготовки является одним из критериев усыновителя, однако такая подготовка может быть проведена в стране, гражданами которой они являются, то есть допускается возможность прохождения подготовки к принятию ребенка в семью даже за рубежом. Учитывая вышесказанное, возникает вопрос: «Как иностранные граждане могут подготовить к принятию российского ребенка в семью, не зная при этом никаких особенностей, традиций русского народа?». В целях реализации вышеуказанного требования Министерства образования и науки России было принято письмо от «24» августа 2012 года № ИР-713/07 «О подготовке лиц, желающих принять на воспитание в свою семью ребенка, оставшегося без попечения родителей», которое в определенной степени регулирует особенности прохождения подготовки кандидатов в приемные родители иностранными гражданами, постоянно проживающих за пределами территории Российской Федерации [7]. Однако и данного факта представляется недостаточным, по нашему мнению, в российском законодательстве необходимо закрепить положение, о том, что иностранные родители обязаны пройти подготовку исключительно в Российской Федерации, что позволит лучшим образом узнать менталитет русского народа, особенности культуры. Это, в свою очередь, может способствовать легкой адаптации российских детей в новой семье.

В результате широкого общественного резонанса по поводу жестокости американских родителей в отношении российских детей, усыновленных ими, в начале 21 века стал подниматься вопрос о введении моратория или отмены международного усыновления (удочерения). Именно поэтому особое внимание следует уделить Федеральному закону от «28» декабря 2012 года № 272-ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации», который также называют «законом Димы Яковлева» [8]. Принимая данный закон, как нам кажется, законодатели рассчитывали на улучшение ситуации усыновления (удочерения) российских детей иностранными гражданами, поскольку указанный закон включает ряд положений, содержащих ограничительные меры, которые позволяют исключить из числа усыновителей недостойных лиц, в том числе запрет на усыновление (удочерение) российских детей родителями из США. Так, данным законом устанавливается запрет на въезд в Российскую Федерацию граждан Соединенных Штатов Америки:

- а) причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека;
- б) совершивших преступления в отношении граждан Российской Федерации, находящихся за рубежом, или причастных к их совершению;

в) наделенных государственными полномочиями и способствовавших своими действиями (бездействием) освобождению от ответственности лиц, совершивших преступления в отношении граждан Российской Федерации или причастных к их совершению;

г) в чьи должностные обязанности входило принятие решений, отсутствие или наличие которых привело к освобождению от ответственности лиц, совершивших преступления в отношении граждан Российской Федерации или причастных к их совершению;

д) причастных к похищению и незаконному лишению свободы граждан Российской Федерации;

е) вынесших необоснованные и несправедливые приговоры в отношении граждан Российской Федерации;

ж) осуществляющих необоснованное юридическое преследование граждан Российской Федерации;

з) принявших необоснованные решения, нарушившие права и законные интересы граждан и организаций Российской Федерации;

Статья 4 указанного закона закрепляет, что запрещается передача детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам Соединенных Штатов Америки, а также осуществление на территории Российской Федерации деятельности органов и организаций в целях подбора и передачи детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам Соединенных Штатов Америки, желающим усыновить (удочерить) указанных детей.

Данный закон как бы принуждает иностранных граждан уважать права и свободы российских граждан. Отдавая ребенка в приемную семью, органам опеки и попечительства надлежит максимально серьезно со всей строгостью проводить отбор усыновителей, для того чтобы в последующем не сталкиваться с проблемой жестокого обращения усыновителей с детьми. К сожалению, законодательство РФ закрепляет только формальные критерии усыновителей, а этого, как мы можем предположить, оказывается явно недостаточно. Кроме того, в большинстве случаев и сами органы опеки и попечительства не проявляют должного внимания к процедуре международного усыновления (удочерения).

Учитывая вышеизложенное, хотелось бы отметить, что проблема международного усыновления (удочерения) детей до сих пор остается острой, поскольку многие отношения в рамках международного усыновления (удочерения) до сих пор остаются неурегулированными законодательством РФ, кроме того, возникает необходимость в ужесточении административной ответственности должностных лиц за нарушение порядка усыновления (удочерения) российских детей иностранцами.

Третьей проблемой, возникающей в данной сфере, по нашему мнению является то, что процесс международного усыновления (удочерения) достаточно сложен и не поддается какому-либо унифицированию, поэтому возникает необходимость в определении грамотного и действенного правового механизма. К сожалению, нормы права, посвященные международному усыновлению

(удочерению), в практической жизни применяются в противоречии с приоритетом устройства российских детей в российские семьи. То есть существует некое противоречие между приоритетами в усыновлении (удочерении) между российскими и иностранными усыновителями, что усложняет сам процесс усыновления (удочерения) и способствует увеличению разногласий [9].

Согласно абзацу 1 пункт 1 статьи 165 Семейного Кодекса РФ усыновление (удочерение) на территории Российской Федерации иностранными гражданами ребёнка, являющегося российским гражданином, производится в соответствии с законодательством страны гражданства усыновителя, однако данные нормы не применяются в практической деятельности судьями.

Для решения данного противоречия можно было бы воспользоваться способом, предложенным членом Адвокатской палаты Московской области Галиной Юрьевной Федосеевой. Она предложила закрепить нормы о применении в процессе международного усыновления (удочерения) наиболее благоприятного права. Устанавливать «благоприятность» или же «неблагоприятность» того или иного национального права предстоит российскому судье, который будет рассматривать данное спорное дело, и который должен проанализировать иностранное право страны усыновителя, причём сделать это достаточно сложно, так как некоторые аспекты права могут быть несравнимы.

Процедура международного усыновления (удочерения) включает в себя три этапа, на каждом из которых последовательно осуществляется специальное государственное регулирование, позволяющее проконтролировать весь процесс его проведения:

- подготовительный этап, в процессе которого происходит подготовка потенциального усыновителя, регистрация его в качестве кандидата в усыновители в специальной базе и подбор ребёнка для усыновления (удочерения) по необходимым, заранее оговоренным критериям;

- судебный этап, в процессе которого непосредственно рассматривается заявление об усыновлении (удочерении) конкретного ребёнка, выбранного из общей базы и выносится либо положительное, либо отрицательное судебное решение об усыновлении (удочерении);

- послесудебный этап, характеризующийся документальной регистрацией усыновления (удочерения), постановкой усыновлённого ребёнка на государственный учёт.

Несмотря на наличие определенной урегулированности данной процедуры, зачастую случаются различные нарушения, которые характерны в большей степени для первого этапа данной процедуры. К подобным нарушениям можно отнести:

- умышленное сокрытие от потенциальных достойных кандидатов в усыновители сведений о детях, которые находятся в базе данных;

- умышленное искажение (изменение) сведений о детях в базе данных для усыновления (удочерения) посредством несвоевременного и незаконного изменения этих данных, что влечёт за собой уголовную ответственность лица;
- получение заведомых отказов от принятия в семьи граждан путём предложения детей, к примеру, несоответствующей желанием возрастной группы или не того пола, как было указано в заявке;
- требование как у российских, так и у иностранных потенциальных усыновителей пакета документов, не предусмотренного законодательством, а также вымогание денежных средств для благополучного для усыновителя исхода дела.

В соответствии законодательством РФ при рассмотрении судом дела об усыновлении (удочерении) обязательным и неотъемлемым пунктом считается участие в процессе принятия положительного или отрицательного решения в вопросе усыновления (удочерения) органов опеки и попечительства, а также прокурора. Несмотря на то что, этот пункт считается обязательным к исполнению, он достаточно поверхностен и, скорее, символический. К сожалению, нередко встречается такая ситуация, когда органы опеки и попечительства и прокурор лишь формально (документально) исполняют свои обязанности, не проявляя должного внимания данной процедуре.

Одним из наиболее перспективных способов решения проблем, возникающих в процессе международного усыновления (удочерения), по нашему мнению, является установление минимально допустимого срока общения усыновителя с усыновляемым ребёнком с целью установления необходимого доверительного контакта и полной уверенности в возможности дальнейшей совместной жизни ребёнка и усыновителя. Именно по этой причине невозможно мгновенное принятие решения в усыновлении (удочерении), так как при возможном дальнейшем отказе усыновителя от ребёнка, ребенок может получить психологическую травму и полностью закрыться от внешнего мира. Кроме того, возникает необходимость в законодательном установлении требований к иностранным усыновителям.

В заключение хотелось бы отметить, что проблема международного усыновления (удочерения) детей в России остается острой, созданная нормативно-правовая база института усыновления (удочерения) требует изучения причин, сущности и последствий нарушений в ходе усыновления (удочерения) иностранными гражданами. В целях защиты прав и интересов усыновляемых детей необходимо на международном уровне ввести дополнительные гарантии, так как все государства, без исключения, должны заботиться о детях, оставшихся без попечения родителей.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 года № 223-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. № 1. С. 16.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 года № 138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
3. Федеральный закон от 31.05.2002 года № 62-ФЗ «О гражданстве РФ» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 26. Ст. 432.
4. Федеральный закон от 16.04.2001 года № 44-ФЗ «О государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей» // Собрание законодательства РФ. 2001. № 20. Ст. 112.
5. Письмо Министерства образования и науки РФ от 24.08.2012 года № ИР-713/07 «О подготовке лиц, желающих принять на воспитание в свою семью ребенка, оставшегося без попечения родителей» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 20. Ст. 412.
6. Федеральный закон от 28.12.2012 года № 272-ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 40. Ст. 4182.
7. Бахин С.В., Игнатьев А.С. Правовая помощь и правовые отношения по гражданским и семейным делам: корректировка регламентации в рамках СНГ // Журнал международного частного права. 2017. № 4(50).
8. Завражнов В. Усыновление иностранцами детей-граждан Российской Федерации // Российская юстиция. 2016. № 7. С. 25-31.
9. Петрова Е.С. Правовые проблемы усыновления (удочерения) иностранными гражданами в РФ. М.: Изд-во Моск. гуманит. ун-та, 2018. 897 с.

*Очкина Е.Ю.,
студентка магистратуры Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Федяев С.В.,
к.ю.н., доцент, федеральный судья Ленинского районного суда г. Кирова*

Проблемы предмета договора поручения в праве Российской Федерации

В настоящее время договор поручения приобретает все большую популярность среди гражданско-правовых договоров. Сфера применения отношений по договору поручения достаточно велика, поскольку данный вид договора можно увидеть не только в области частных правоотношений, но и в области публичного права. Самыми распространёнными примерами реализации договора поручения могут быть отношения в сфере сопровождения предпринимательской деятельности, а также отношения, связанные с оказанием физическим и юридическим лицам правовой помощи для защиты их прав в арбитражных судах и судах общей юрисдикции. Помимо указанного, заключение договора поручения является одной из предпосылок возникновения такого правового явления как добровольного представительства в сфере

судопроизводства и в деятельности иных публичных органов. Но вопреки широкому распространению данного вида договора, на практике возникают некоторые проблемы, связанные с его применением, которые требуют дополнительного законодательного закрепления.

Существенным условием любого договора в гражданском праве выступает его предмет. Предметом договора является совокупность действий, по которым определяется квалификация и тип того или иного договора. Договор поручения так же не остался в стороне. Предметом договора поручения в соответствии со ст. 971 ГК РФ являются определенные юридические действия, совершаемые поверенным от имени и за счет доверителя. Несмотря на это на практике часто возникают вопросы о том, в какой мере и каким образом такие действия должны быть определены, чтобы условие договора о предмете считалось согласованным. Условия о юридических действиях, которые должен совершить поверенный, должны быть определены достаточно конкретно, иначе договор может быть признан незаключенным, что впоследствии не позволит слабой стороне защитить и восстановить свои права в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора. Например, заключая договор поставки с третьими лицами, в договоре поручения должны быть отражены существенные условия договора поставки, то есть его предмет, количество товара, наименование и срок. В противном случае предмет договора может быть признан судом несогласованным, а договор незаключенным, что лишит сторон права требовать друг от друга по договору поручения исполнения каких-либо обязательств.

Арбитражным судом Амурской области оценивались условия договора поручения от 21.03.2006. Предметом договора выступает: «проведение подготовительных работ по многоквартирным домам, которые расположены по адресу: г. Смоленск, ул. Ленина, д. 56, д. 57, д. 59, а также подбор вариантов квартир для граждан, подлежащих выселению, с последующим оформлением права собственности на квартиры за счет заказчика, определение предварительных затрат на техническую документацию и государственную регистрацию». Данное положение по мнению суда не содержит однозначной формулировки о юридических и фактических действиях агентства, подлежащих совершению при его исполнении. В связи с этим суд сделал обоснованный вывод о незаключении сторонами договора поручения от 21.03.2006 года. Доводы заявителя кассационной жалобы являлись предметом исследования и оценки, однако не опровергают выводов судов и не могут служить основанием к отмене оспариваемых судебных актов...» [2, с. 2].

Законодателем по-прежнему остается открытым вопрос о значении в предмете договора поручения такого понятия как «юридические действия», которые влекут юридические последствия, в том числе и возникающие по сделке. Под юридическими действиями понимается факт или обстоятельство, влекущие возникновение, изменение и прекращение прав и обязанностей. Сделка – это акт волеизъявления граждан или юридических лиц, направленный на установление, изменение или прекращение прав и обязанностей. Однако законодатель разделяет такие понятия как «сделка» и «юридические действия».

Сделка является более узким понятием, выступает в качестве одного из элементов, а соответственно входит в понятие «юридические действия». Таким образом, юридические действия, помимо сделок, включают в себя и иные действия, которые влекут возникновение, изменение и прекращение гражданских правоотношений.

В доктрине гражданского права существует мнение о праве поверенного совершать определенные «фактические действия», которые могут быть включены в предмет отношений по договору поручения как второстепенных, направленных на исполнение целей договора. По мнению ряда цивилистов, фактические действия не изменяют сущности договора и не допускают смешение предмета договора поручения со смежными ему договорами.

Данная точка зрения находит поддержку у российского и советского ученого Флейшиц Е.А., «нормативно-правовая регламентация договора поручения как договора, направленного на осуществления только соответствующих юридических действий, составляющих его предмет, не исключает возможности поверенного взять на себя обязанность в то же время совершать и фактические действия. При этом действия такого рода должны служить объективным дополнением к совершаемым юридическим действиям, то есть носить зависимый от них характер (субсидиарный), а также выступать сопутствующими вспомогательными средствами, целью которых является надлежащее исполнение возложенных на сторону обязательств» [5, с. 134]. Примером может послужить, поручение поверенному приобрести жилое помещение, а также в случае необходимости осуществить ремонт данного помещения.

Известный деятель Иоффе О.П. так же считал, что в случае выполнения поверенным любых фактических действий никак не влечет изменения природы договора поручения, так как они являются сопутствующими аспектами.

Однако данная позиция идет в разрез с судебной практикой, которая категорически отказывается признавать наличие тех или иных фактических действий как сопутствующих целям предмета договора поручения. Постановлением ФАС Восточно-Сибирского округа установлено, что судом дана неверная правовая квалификация соглашения как договора поручения и, вследствие этого, неправильное применение положений главы 49 ГК РФ, регулирующей положения о договоре поручения. В пункте 1.1 соглашения определено, что ООО «Норд» поручает, а предприниматель Зорькин Д.К. выполняет от имени общества не только определенные юридические, но и фактические действия. Следовательно, предмет соглашения года не соответствует по содержанию предмету договора поручения, установленному ГК РФ. Таким образом, фактические действия предметом договора поручения быть не могут.

При анализе судебной практики у судов возникает проблема разграничения предмета договора поручения от предмета договора возмездного оказания услуг. Согласно Гражданскому кодексу РФ под возмездным оказанием услуг понимается договор, по которому исполнитель обязуется по заданию заказчика

оказать услуги, то есть совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность, за которые заказчик обязуется производить оплату. По нашему мнению, отличительной чертой является, во-первых, заказчик не делегирует исполнителю никаких прав, в отличие от действий доверителя в договоре поручения. Во-вторых, что касается оформления договоров, то в договоре поручения для исполнения полномочий законодательно закреплена обязанность доверителя выдать доверенность, отношения по возмездному оказанию услуг такого указания не предусматривает. Немало важным критерием разграничения данных договоров может быть предмет договора. По договору поручения поверенный выполняет только юридические действия, направленные на возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей непосредственно у доверителя, а по договору возмездного оказания услуг выполняются фактические действия, что недопустимо в предмете договора поручения.

Данное положение подкрепляется судебной практикой. Постановлением ФАС Поволжского округа от 26.08.2008 было установлено, что между ЗАО «Авиатор» (доверитель) и ООО аудиторская фирма «Аудит» (поверенный) был заключен договор на совершение комплекса юридических действий по снижению налоговых платежей, штрафов и пеней в бюджеты и внебюджетные фонды за 2001 - 2007 гг. по следующим налогам: налог на добавленную стоимость, налог на прибыль, единый социальный налог, налог на имущество предприятий и организаций. Согласно подпунктам договора, комплекс юридических услуг состоит из трех последовательных стадий выполнения работ. В первую стадию входит анализ бухгалтерской и налоговой отчетности, бухгалтерских регистров, а также первичных документов для выявления возможных переплат; вторую стадию составляет оформление и направление в Управление ИФНС письменного заявления о зачете в счет погашения недоимки выявленных переплат, а также при необходимости представление интересов доверителя в ходе рассмотрения данного заявления в налоговом органе; в третью стадию входит защита интересов доверителя в административном или судебном порядке в случае письменного отказа налогового органа в удовлетворении заявления о зачете. Оценивая данный спор, суд верно определил правовую природу договора как договора возмездного оказания услуг, поскольку совершение юридических действий, направленных на возникновение, изменение и прекращение прав и обязанностей доверителя по каким-либо сделкам предмет договора не предусматривает. Те действия, которые изложены в качестве предмета договора, представляют собой оказание аудиторских и юридических услуг, что в соответствии с п. 2 ст. 779 ГК РФ регулируется правилами главы 39 ГК РФ о возмездном оказании услуг.

Подводя итог всему вышесказанному, необходимо отметить, что в настоящее время договор поручения в чистом виде уходит уже в историю гражданского права. В гражданском обороте стали преобладать смешанные договоры, регулирующие нормы разных глав гражданского кодекса. Согласно одному из главенствующих признаков гражданского права «свобода

договора» стороны могут предусмотреть различные условия, элементы, наличие или отсутствие конкретных диспозитивных норм в договоре. Смысл и цель договора определяются посредством волеизъявления сторон и содержания договора, а также с учетом особенностей правовых отношений, выраженных в правах и обязанностях. Поэтому необходимо понимать, что сущность любого договора вытекает в первую очередь из его содержания, а не из названия договора, так как оно не позволяет достоверно определить суть правовых отношений.

Библиографический список

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996. № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Российская газета. 10.02.1996. № 27. Ст. 534.
2. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 12.05.2009 N Ф03-1651/2009 по делу N А04-5568/2008 // СПС Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=5765112990007085813222446058&cacheid=F1330247BB2FA0887392383F99F90DC5&mode=splus&base=ADV&n=39843&rnd=0.09627795262465266#24njobd9i1a> (дата обращения: 09.03.2019).
3. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 05.08.2005 N А58-2696/04-Ф02-3699/05-С2 // СПС Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=5765112990007085813222446058&cacheid=CB681B79A7F58F5905BE68A6E4A6DE61&mode=splus&base=AVS&n=25173&rnd=0.09627795262465266#11hw297scfi> (дата обращения: 09.03.2019).
4. Постановление ФАС Поволжского округа от 26.08.2008 по делу N А72-7894/2007 // СПС Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=5765112990007085813222446058&cacheid=007B6B45DBFF95BF4BF5AD607EBECF90&mode=splus&base=APV&n=58227&rnd=0.09627795262465266#9okv5ej9zg> (дата обращения: 09.03.2019).
5. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Договоры о выполнении работ и оказании услуг. М.: Статут, 2002.
6. Брагинский М. Договор поручения // Хозяйство и право. 2001.

*Пантелеева А.А., Шуракова А.Д.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Барамзина О.Н.,
к.ю.н., старший преподаватель Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА),
доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Противоречия и законодательные пробелы в КАС. Использование процессуальных кодексов по аналогии для восполнения пробелов

В 2015 году был принят новый процессуальный кодекс – Кодекс административного судопроизводства (далее КАС РФ), который включил в себя некоторые положения об урегулировании споров с субъектом, имеющим властные полномочия [6]. Например, такие как оспаривание нормативно правовых актов и решений, действий (бездействий) органов власти, госпитализации гражданина в медицинскую организацию, споры по защите избирательных прав граждан и другие.

В данный кодекс были включены многие положения Гражданского процессуального кодекса (далее ГПК РФ), Арбитражного процессуального кодекса (далее АПК РФ) [4; 5].

Однако за короткое время действия КАС РФ сложилась противоречивая судебная практика, которая указывает на недостатки данного кодекса.

Так, например, в части 7 статьи 45 КАС РФ предусматривается возможность применения негативных последствий для лиц, которые недобросовестно заявляли административные иски, систематически нарушали порядок рассмотрения дела, злоупотребляли процессуальными правами. Однако в последующих статьях данные последствия не регламентированы, что приводит к неисполнимости статьи 45 КАС РФ.

Пункт 3 части 1 статьи 128 КАС РФ также предусматривает неэффективные положения о том, что суд имеет возможность отказать в принятии иска об оспаривании нормативно правового акта, если данный акт не затрагивает прав административного истца. Если буквально истолковать данную норму, то КАС РФ позволяет суду рассматривать фактические обстоятельства дела, еще не приняв данное заявление.

Также при решении некоторых вопросов судьи ссылаются на положения иных процессуальных кодексов в связи с тем, что в КАС РФ прослеживается ряд пробелов.

Пробел в праве (законодательстве), по определению С.С. Алексеева, это неполнота в действующем законодательстве, выраженная в отсутствии конкретного нормативного предписания в отношении фактических обстоятельств, находящихся в сфере правового регулирования [11, с. 641].

Явным пробелом является отсутствие некоторых институтов: возможность подачи гражданского иска, продление и установление процессуальных сроков.

Первоочередная проблема, решение которой приведет к улучшению и систематизации норм административного судопроизводства, касается защиты материальных прав граждан.

При рассмотрении дел в порядке главы 22 КАС РФ восстановление нарушенных прав гражданина помимо публичного спора или с признанием оспариваемых решений (действий, бездействия) незаконными может быть связано так же с возмещением лицу причиненного материального и морального вреда с учетом положений статей 1069 и 1070 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) [1].

О возможности предъявления гражданского иска в порядке КАС РФ отчасти упоминается в пункте 2 части 6 статьи 180 КАС, содержащем ссылку на резолютивную часть решения суда, в которой должны быть приведены выводы суда об удовлетворении гражданского иска полностью или в части либо об отказе в его удовлетворении. Однако право административного истца на подачу гражданского иска в рамках своего дела и процедура подачи такого иска в КАС РФ прямо не предусмотрено.

По аналогии можно обратиться к статье 44 Уголовно-процессуального кодекса (далее УПК РФ) и к статье 4.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях Российской Федерации (далее КоАП РФ), а также будет разумно закрепить право на предъявление гражданского иска в рамках КАС РФ, подсудность рассмотрения которого будет связана с подсудностью административного дела, в рамках которого был подан данный гражданский иск [2; 3].

Второй проблемой стоит некорректное формулирование некоторых статей.

Так, много вопросов вызывают статьи, связанные с регламентацией обязательного участия лиц (прокурора, органа опеки и попечительства, представителя медицинской организации) по некоторым категориям дел. В некоторых статьях отсутствует четкое указание на обязательность участия таких лиц, а также лиц, в отношении которых рассматривается дело [14]. В частности, неопределенность обязательного участия в деле касается прокурора.

Так, по делам об оспаривании НПА предусмотрено обязательное участие прокурора для дачи заключения по делу и представителей органов, принявших акт. Так, прокурор в своем заключении обязан проанализировать доказательства, которые были рассмотрены в рамках судебного доказательства, и высказать мнение о том, как должно быть разрешено административное дело с отсылками к действующему законодательству.

Однако в соответствии с ч. 5 ст. 213 КАС неявка прокурора и представителей не является препятствием для рассмотрения дела.

Также в ч. 3 ст. 243 КАС по защите избирательных прав, неявка прокурора и иных лиц не препятствует рассмотрению дела.

Ч. 3 ст. 268 КАС по делам о помещении иностранного гражданина, подлежащего депортации или реадмиссии, в специальное учреждение, допускает неявку прокурора, который дает заключение по делу.

Ч.ч. 4-5 ст. 272 КАС по делам об установлении, продлении, а также досрочном прекращении административного надзора четкое указание на обязательность присутствия прокурора отсутствует в связи с чем его неявка не препятствует рассмотрению дела.

Ч. 5 ст. 277 КАС по делам о госпитализации гражданина в медицинскую организацию в недобровольном порядке неявка прокурора или представителя медицинской организации не препятствует рассмотрению дела.

Таким образом, неявка прокурора, извещенного о времени и месте рассмотрения дела, не является препятствием к разбирательству дела (ст. 151 КАС РФ). Однако по факту неявки в судебное заседание прокурора суд может вынести частное определение в порядке ст. 200 КАС РФ. При этом данное положение утрачивает силу только со дня начала деятельности кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции [7].

Как показывает судебная практика, многие суды рассматривают дела без участия прокурора, и при этом не выносят частных определений. Так, например, в судебное заседание не явился прокурор Ветлужского района, извещенный о дне, времени и месте надлежащим образом, что по мнению суда не препятствует разрешению дела. Поэтому, с учетом мнения представителя административного истца и административного ответчика, суд определил рассмотреть данное дело при указанной явке участвующих по делу лиц [10].

Необходимо отметить, что процессуальное положение прокурора в административном процессе предполагает наличие у него широкого круга полномочий, реализация которых должна быть направлена на обеспечение прав участников процесса и вынесение судом законного, обоснованного и справедливого решения [15, с. 3-7]. Поэтому предлагаем законодателю изменить формулировку статей. Во фразе «административное дело рассматривается с участием прокурора» необходимо сделать уточнение на его обязательность, а именно «административное дело подлежит рассмотрению с обязательным участием прокурора».

Третья ситуация пробела в праве вызвана отсутствием норм, устанавливающих процессуальные сроки для совершения некоторых действий судом.

Так, КАС РФ не содержит норм, четко закрепляющих процессуальный срок, в течение которого суд обязан разрешить вопрос об отказе в принятии административного искового заявления (ст. 128 КАС РФ) и об оставлении административного искового заявления без движения (ст. 130 КАС РФ). В законе установлено лишь правило, закрепляющее срок направления определения лицам, участвующим в деле, а именно не позднее следующего рабочего дня со дня вынесения определения (ч. 2 ст. 128, ч. 1 ст. 130 КАС РФ) [12].

Необходимо отметить, что процессуальные сроки упорядочивают деятельность суда, являются важным элементом в обеспечении реализации права

на судебную защиту, поэтому отсутствие четких временных рамок может создать серьезные препятствия для лиц, участвующих в деле, в осуществлении своих процессуальных прав.

Судьи решают данный вопрос по аналогии закона, а именно по ч. 2 ст. 127 (решение вопроса о принятии административного искового заявления) и ч. 2 ст. 129 КАС (решение вопроса о возвращении административного искового заявления).

Также используются по аналогии ГПК (ч. 4 ст. 125) и АПК (ч. 4 ст. 229.4), где законодатель устанавливает единые сроки для совершения судом процессуальных действий на стадии возбуждения дела.

Так, например, ЗАО «Богучанский алюминиевый завод» (далее – ЗАК «БоАЗ») обратилось в суд с административным иском к межрегиональному управлению Федеральной службы по надзору в сфере природопользования, указав, что ответчиком была проведена выездная внеплановая проверка в отношении административного истца, по результатам которой был составлен Акт проверки и выдано Предписание. Одновременно с иском, ЗАО «БоАЗ» было заявлено ходатайство о восстановлении пропущенного срока подачи административного искового заявления о признании незаконным и отмене Предписания, которое мотивировано тем, что срок пропущен по уважительной причине, поскольку после ознакомления с Актом проверки ЗАО «БоАЗ» в установленные сроки подали соответствующее возражение на данный акт, которое по существу не рассмотрено административным ответчиком. В данном случае суд отказал в принятии искового заявления по основанию п. 3 ч. 1 ст. 128 КАС РФ [9].

На основании аналогии с вышеизложенными положениями суд принимает определения об отказе в принятии административного искового заявления и об оставлении административного искового заявления без движения в трехдневный срок со дня поступления административного искового заявления в суд.

Четвертым, явно выраженным, пробелом является отсутствие норм, которые бы позволили суду продлить процессуальные сроки.

Согласно ч. 1 ст. 92 КАС предусматривается возможность установления процессуальных сроков судом. Таких сроки как срок для представления в судебное заседание истребованного судом доказательства (ч. 2 ст. 63 КАС РФ); срок для проведения экспертизы по административному делу и представления заключения в суд (п. 6 ч. 2 ст. 78 КАС РФ); срок для устранения недостатков искового заявления (ч. 1 ст. 130 КАС РФ); срок для совершения подготовительных действий (ч. 1 ст. 133 КАС РФ); срок для предоставления дополнительных доказательств (п. 5 ч. 3 ст. 135 КАС РФ); срок для исполнения решения, обязывающего ответчика совершить определенные действия (ч. 2 ст. 178 КАС РФ); срок для указания предельных сроков исполнения решения суда по административному иску в соответствии с характером соответствующих требований (ст. 187 КАС РФ); срок для реализации определения суда (ч. 2 ст. 203 КАС РФ) установлены действующим Кодексом.

Раз существует возможность установления сроков, то должен быть и институт продления сроков, установленных судом. Однако КАС РФ не содержит как самого права суда на продление сроков, так и порядка реализации данного права.

Суды при решении данного вопроса используют субсидиарные положения ГПК и АПК. В соответствии со ст. 111 ГПК РФ назначенные судом процессуальные сроки могут быть продлены судом. Согласно ч. 1 ст. 118 АПК РФ назначенные арбитражным судом процессуальные сроки могут быть им продлены по заявлению лица, участвующего в деле, и по правилам ст. 117 АПК РФ. Таким образом, путем субсидиарного применения положений ст. 111 ГПК РФ, 118 АПК РФ в административном судопроизводстве допустимо продление процессуальных сроков, назначенных судом [13, с. 86-122].

Для реализации данных положений суды используют рекомендации Верховного суда РФ (далее ВС РФ), которые посвящены правилам продления сроков в гражданском процессе.

Так, Верховный Суд Российской Федерации отмечает, что назначенные судом процессуальные сроки могут быть продлены только по заявлению заинтересованного лица, если такое заявление было подано в суд до истечения ранее назначенного судом процессуального срока [8].

Что касается административного судопроизводства, то с учетом судебной практики продление процессуальных сроков производится судом по заявлению участников процесса или иных лиц, обязанных совершить какие-либо процессуальные действия в установленный судом срок. Такое заявление о продлении срока рассматривается без проведения судебного заседания. Заявление подлежит удовлетворению, если лицо, ходатайствующее о продлении срока, представит суду доказательства об уважительности причин, которые препятствуют выполнению действий. Например, нахождение лица в командировке, несвоевременное получение копии судебного акта, вынесенного в отсутствие заинтересованного лица, и др.

По итогам рассмотрения заявления суд выносит определение либо об удовлетворении заявления и продлении процессуального срока, либо об отказе в продлении срока. При этом данное определение обжалованию не подлежит.

Если суд выносит определение о продлении процессуального срока, то в данном определении необходимо указать конкретный временной период, на который продляется этот процессуальный срок.

Такие пробелы препятствуют суду рассмотреть дела в разумный и быстрый срок. Для устранения недостатков и пробелов суд использует нормы смежных процессуальных отраслей права (гражданского процессуального, арбитражного процессуального права, исполнительного производства).

Таким образом, рассмотрев некоторые статьи КАС РФ можно сделать вывод о том, что в них содержатся положения фактически сформулированные, но ничем не подкрепленные.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2018) // «Собрание законодательства РФ» от 29.01.1996. № 5. ст. 410.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // «Собрание законодательства РФ» от 24.12.2001. № 52 (ч. I). ст. 4921.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019) // «Собрание законодательства РФ» от 07.01.2002. № 1 (ч. 1). ст. 1.
4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) // «Собрание законодательства РФ» от 29.07.2002. № 30. ст. 3012.
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // «Собрание законодательства РФ» от 18.11.2002. № 46. ст. 4532.
6. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // «Собрание законодательства РФ» от 09.03.2015. № 10. ст. 1391.
7. Федеральный закон от 28.11.2018 № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ» от 03.12.2018. № 49 (часть I). ст. 7523.
8. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 14 января 2004 г. по делу № 45-Г03-28 // Электронная библиотека «Судебная система РФ» URL: http://sudbiblioteka.ru/vs/text_big2/verhsud_big_29784.htm [электронный ресурс], (дата обращения 21.02.2019).
9. Решение Богучанского районного суда Краснодарского края от 28.06.2018 г. по делу №2А-487/2018 // Официальный интернет-портал «Судебные и нормативные акты РФ» URL: <https://www.sudact.ru/regular/doc/cIZrRobxiV6v> [электронный ресурс], (дата обращения: 07.03.2019).
10. Решение Ветлужского районного суда Нижегородской области от 30.07.2018 г. по делу №2А-176/2018 // Официальный интернет-портал «Судебные и нормативные акты РФ» URL: <https://www.sudact.ru/regular/doc/3caZs64VXD1S/> [электронный ресурс], (дата обращения: 07.03.2019).
11. Алексеев С.С. Собрание сочинений: в 10-ти т. [+ справоч. том]. Том 3: Проблемы теории права: Курс лекций. М.: Статут, 2010.
12. Загайнова С.К. О некоторых пробелах правового регулирования процессуальных сроков в административном судопроизводстве и способах их преодоления // Аналитический портал «Отрасли права» URL: <http://xn----7sbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/17963> [электронный ресурс], (дата обращения 21.02.2019).

13. Загайнова С.К. Судебный прецедент: проблемы правоприменения. М.: Норма, 2002. С. 86 - 122.

14. Захаров Н.И. Административное судопроизводство: сложности применения и пробелы в законодательстве // Аналитический портал «Отрасли права» URL: <http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/23946> [электронный ресурс], (дата обращения 21.02.2019).

15. Павловская М.В. «Особенности участия прокурора в административном судопроизводстве» // Законность. 2016. № 1. С. 3-7.

*Плетенева А.Н.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет».
Научный руководитель – Коновалова А.Б.,
к.ю.н., доцент кафедры уголовного права, процесса
и национальной безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Передача лиц для проведения принудительного лечения в государства их гражданства или постоянного места жительства как форма международного сотрудничества по уголовным делам

Политические, экономические, социальные и культурные факторы в современном мире влекут за собой увеличение числа иностранных граждан, пребывающих на территорию Российской Федерации. Разумеется, указанное обстоятельство требует от государств установления и активного развития межгосударственного взаимодействия, тем более по вопросам, касающимся уголовного процесса.

В настоящее время последствия совершения ряда преступлений могут затрагивать интересы не только одного конкретного общества и государства, но и распространяться на два и более государства, приобретая при этом «транснациональный» характер. Вместе с тем, необходимо учитывать, что каждое государство является самостоятельным, независимым и суверенным, а потому какое-либо постороннее вмешательство иностранных органов и их должностных лиц в их дела, как-то: производство следственных действий, оперативно-розыскных мероприятий и т.п., запрещено. Исходя из этого, для эффективного, полного и всестороннего раскрытия и расследования уголовных дел сил компетентных органов и их должностных лиц одного государства оказывается недостаточно. Однозначно, решение видится в институте «международного сотрудничества».

Смирнов А.В. определяет «международное сотрудничество» как осуществляемую на основе действующих норм международного и внутригосударственного законодательства или в соответствии с принципом взаимности согласованную деятельность двух или более государств в лице своих компетентных органов и должностных лиц, а также международных

организаций, реализуемую путем получения и оказания правовой помощи, выдачи (экстрадиции) лиц, осуществления уголовного преследования, а также передачи осужденных для исполнения наказаний в целях достижения назначения уголовного судопроизводства [3].

В ныне действующем УПК РФ термин «международное сотрудничество» прямо не упоминается, но вместе с тем выделяется четыре направления взаимодействия судов, прокуроров, следователей с соответствующими компетентными органами иностранных государств:

1. Направление и исполнение запросов о правовой помощи;
2. Выдача лица для уголовного преследования или исполнения приговора;
3. Передача лица, осужденного к лишению свободы, для отбывания наказания в государстве, гражданином которого оно является;
4. Производство по рассмотрению и разрешению вопросов, связанных с признанием и принудительным исполнением приговора, постановления суда иностранного государства в части конфискации находящихся на территории Российской Федерации доходов, полученных преступным путем [2].

Анализ международного законодательства и практика его применения позволяет выделить еще одну форму международного сотрудничества государств, не закрепленную в УПК РФ, а именно: передача лиц для проведения принудительного лечения в государства их гражданства или постоянного места жительства.

На сегодняшний день указанная форма международного сотрудничества слабо разработана. В юридической доктрине ей уделено мало внимания, а нормативно-правовая база исчерпывается Конвенцией СНГ о передаче лиц, страдающих психическими расстройствами, для проведения принудительного лечения 1997 г. (далее – Конвенция 1997 г.) и двухсторонними договорами между государствами.

Принятие Конвенции 1997 г. преследовало за собой цель возвращения психически больных лиц к нормальной жизни в обществе путем помещения и нахождения в государстве их гражданства или постоянного места жительства рядом со своими родственниками и близкими людьми, среди людей своей национальности, единой культуры, родным языком, традициями и обычаями.

Одним из десяти участников-стран, подписавших Конвенцию 1997 г., является и Российская Федерация, ратифицировавшая ее 16 октября 2001 г., а потому положения данного акта являются в соответствии с ч. 4 ст. 15 Конституции РФ и ч. 3 ст. 1 УПК РФ неотъемлемой частью уголовно-процессуального законодательства. Это, несомненно, представляет собой доказательство наличия самостоятельного вида международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства.

Фролова М.А. под передачей лиц, страдающих психическими расстройствами предлагает рассматривать взаимодействие компетентных органов РФ и других стран СНГ, основанное на нормах международного договора и выражающееся в передаче или приеме иностранным государством

лица, совершившего общественно опасное деяние в состоянии невменяемости, на территорию его гражданства или постоянного места жительства для применения принудительной меры медицинского характера с целью излечения или улучшения состояния психического состояния такого лица, возвращения его к нормальной жизни в обществе, а также предотвращения совершения им новых общественно опасных деяний [4].

Конвенцией 1997 г. установлены условия, необходимые для передачи или принятия лица, страдающего психическим расстройством:

а) решение суда о применении принудительных мер медицинского характера вступило в законную силу;

б) лицо, направленное на принудительное лечение, совершило деяние, являющееся уголовно наказуемым по законодательству обеих Договаривающихся Сторон;

в) законодательством обеих Договаривающихся Сторон предусмотрены аналогичные меры медицинского характера;

г) у принимающей Договаривающейся Стороны имеется возможность обеспечить необходимое лечение и соответствующие меры безопасности;

д) получено согласие больного, а в случае его неспособности к свободному волеизъявлению - согласие его законного представителя [1].

Помимо перечисленных выше условий при ратификации Конвенции Российская Федерация также обозначила еще одно обязательное условие для передачи или принятия лица для принудительного лечения – лицо может быть передано только государству его гражданства (иностраный гражданин) либо государству, на территории которого такое лицо постоянно проживает (лицо без гражданства).

Лицо, подлежащее передаче, обладает еще рядом гарантий своих прав. Так, после передачи лицо не может быть привлечено к уголовной ответственности на территории и по законодательству принимаемого государства за совершенное им в состоянии невменяемости общественно опасное деяние (ч. 2 ст. 10 Конвенции 1997 г.). Не может быть передано другому государству лицо, которому предоставлено убежище на территории Российской Федерации, и которое может преследоваться на территории иностранного государства по признаку расы, вероисповедания, гражданства, национальности, принадлежности к определенной социальной группе или по политическим убеждениям (п. 2 ч. 1 ст. 7 ФЗ от 23 июля 2013 г. N 191-ФЗ «О передаче и принятии Российской Федерацией лиц, страдающих психическими расстройствами, в отношении которых имеется решение суда о применении принудительных мер медицинского характера»).

Затруднительным представляется реализация положения Конвенции 1997 г. о том, что законодательство обоих государств должно предусматривать аналогичные меры медицинского характера. В связи с этим, в запросе иностранному государству целесообразно указывать общее содержание и сущность подлежащей применению принудительной меры медицинского характера, а не ее конкретное наименование.

Также нормы Конвенции 1997 г. носят поверхностный характер по вопросу процедуры передачи и принятия государствами лиц, страдающих психическими расстройствами, отсутствует единый механизм реализации положений данного договора, что на практике может вызвать спорные ситуации.

Разногласия вызывает и сфера действия, под которую подпадает данная форма международно-правового сотрудничества.

С одной стороны, передача лиц для принудительного лечения в государство их гражданства или постоянного места жительства подпадает под юрисдикцию уголовно-процессуального права. И на это есть свои аргументы. Во-первых, лицом совершается общественно опасное деяние (преступление), в связи с чем возникшие отношения подлежат урегулированию с помощью норм УК РФ. Помимо этого, в понятие «невменяемость» вкладывается тот смысл, который определен в ч. 1 ст. 21 УК РФ, когда лицо не может осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействий) либо руководить ими вследствие психического заболевания.

Для того, чтобы признать лицо невменяемым и назначить ему принудительные меры медицинского характера необходимо установить на предварительном расследовании факт совершения конкретным лицом общественно опасного деяния, состояние невменяемости лица, после чего, на основе собранных материалов дела рассмотреть в суде и принять законное решение суда о назначении лицу определенных мер медицинского характера.

Во-вторых, правомочным органом по решению вопроса о передаче или принятию лица, страдающего психическими расстройствами, для принудительного лечения по Конвенции 1997 г. определена прокуратура, которая в свою очередь отнесена в ст. 453 УПК РФ к компетентным органам, ведающих вопросами оказания правовой помощи по уголовным делам.

В-третьих, в некоторых государствах-участниках Конвенции 1997 г. указанное направление международного сотрудничества отнесено к сфере уголовного процесса.

В-четвертых, указанное направление международного сотрудничества строится на тех же принципах, вытекающих из международных договоров Российской Федерации, что и взаимодействие компетентных органов договаривающихся государств при оказании правовой помощи по уголовным делам, а именно: 1) взаимность сотрудничества; 2) добровольность сотрудничества; 3) соблюдение суверенитета и безопасности договаривающихся стран; 4) неременная уступка части суверенитета (применение иностранного законодательства); 5) обеспечение правовой защиты лица, страдающего психическим расстройством на территории договаривающихся стран; 6) реализация условий договора посредством применения национального законодательства; 7) ограничение действия и применения международного договора территориями договаривающихся стран; 8) соблюдение прав и интересов третьих стран участниками договорных отношений; 9) обязанность выполнения условий договора; 10) взаимодействие на основе права, предусмотренного международным договором; 11) принцип законности [4].

Исходя из вышеизложенного, рядом авторов в юридической литературе предлагается дополнить Часть 5 УПК РФ Главой 55.2. Передача лиц, страдающих психическими расстройствами, для проведения принудительного лечения в государства их гражданства или постоянного места жительства.

Думается, что такой необходимости нет. На сегодняшний день принят и действует Федеральный закон от 23 июля 2013 г. N 191-ФЗ «О передаче и принятии Российской Федерацией лиц, страдающих психическими расстройствами, в отношении которых имеется решение суда о применении принудительных мер медицинского характера», которым установлены условия, сроки, порядок передачи и принятия лиц, страдающих психическими расстройствами, для принудительного лечения. Дублирование же указанных правовых норм в УПК РФ не представляется разумным.

Но с другой стороны, уголовная юрисдикция после вынесения решения суда о применении к лицу принудительных мер медицинского характера прекращается, а сами меры реализуются в специализированных медицинских организациях здравоохранения. Данное положение нашло свое отражение в ст. 13 Закона РФ от 02.07.1992 N 3185-1 «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании».

Как уже упоминалось выше, компетентным органом по вопросам передачи и принятия лиц, страдающих психическими расстройствами, в Российской Федерации является Генеральная прокуратура. Полагаем, что логично было бы определить в качестве такого органа также Минздрав РФ, как это сделано в некоторых странах СНГ (Молдова, Украина).

В соответствии с п. 6 ч. 3 ст. 3 ФЗ Генеральная прокуратура РФ обязана информировать Министерство здравоохранения РФ о необходимости передачи и принятия лица, страдающего психическим расстройством, и его доставления от места проведения принудительного лечения в психиатрическом стационаре на территории Российской Федерации к месту передачи иностранному государству.

Помимо этого, Федеральным законом от 23 июля 2013 г. N 191-ФЗ «О передаче и принятии Российской Федерацией лиц, страдающих психическими расстройствами, в отношении которых имеется решение суда о применении принудительных мер медицинского характера» Министерству здравоохранения РФ предоставлены самостоятельные полномочия для содействия Генеральной прокуратуре РФ в осуществлении деятельности, направленной на передачу или принятия лица, страдающего психическим расстройством, а значит, Министерство здравоохранения РФ должно рассматриваться совместно с Генеральной прокуратурой РФ как уполномоченные органы по вопросам передачи и принятия лиц, страдающих психическими расстройствами, для принудительного лечения.

Таким образом, передача лиц, страдающих психическими расстройствами, для принудительного лечения является новой формой международного сотрудничества государств. И пока лицо находится на соответствующем лечении данную сферу деятельности необходимо рассматривать как сферу здравоохранения, а потому процесс передачи и принятия на данной стадии

относится не к сфере уголовного процесса. Уголовный процесс возникает на момент принятия решения.

Указанная форма международно-правового сотрудничества, как было показано выше, не является совершенной и требует дальнейшей доработки и усовершенствования.

Библиографический список

1. Конвенция СНГ о передаче лиц, страдающих психическими расстройствами, для проведения принудительного лечения от 28.03.1997 г. // СЗ РФ. 2002. № 5.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // СЗ РФ. 2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
3. Смирнов А.В. Уголовный процесс: уч. пос. М., 2008.
4. Фролова М.А. Правовые и гуманитарные проблемы передачи лиц, страдающих психическими расстройствами, для проведения принудительного лечения в странах СНГ: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2010.

*Прокашева П.А., Симонова Ю.А.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Бармина О.Н.,
к.ю.н., старший преподаватель кафедры трудового и
предпринимательского права Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу о самостоятельности конкурентного права как отрасли права

В настоящее время вопрос о существовании отрасли конкурентного права является дискуссионным, так как отсутствует единое мнение его самостоятельности.

Как известно, для того чтобы выделить конкретную отрасль права как самостоятельную необходимо наличие предмета и метода правового регулирования, таким образом, обозначение предмета регулирования данной отрасли является одним из ключевых моментов определения отраслевого статуса конкурентного права.

В настоящее время четкого определения предмета конкурентного права в юридической науке не сложилось, несмотря на наличие сходства предлагаемых учеными подходов к его определению.

«Предметом конкурентного права являются отношения по защите и развитию конкуренции, а именно: отношения по пресечению актов, действий и соглашений, приводящих к ограничению, недопущению или устранению конкуренции, а также отношения, в том числе процедурно-процессуальные, по предупреждению и пресечению нарушений антимонопольного

законодательства» — высказывает свою точку зрения заместитель руководителя ФАС Пузыревский С.А. [7]

Данная позиция подверглась критике со стороны Козловой М.Ю., которая утверждает, что не существует конкурентных отношений, а предмет конкурентного законодательства составляют имущественные отношения. По мнению автора, конкурентным законодательством регулируются отношения, складывающиеся в процессе обычной предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов [3].

Ряд ученых считают, что совокупность норм, регулирующих защиту и развитие конкуренции, составляют подотрасль гражданского права, которая содержит общие принципиальные положения, присущие ее двум правовым институтам — институту защиты от монополистической деятельности и институту защиты от недобросовестной конкуренции [2]

Существуют и сторонники того, что конкурентное право — это часть предпринимательского права. Субъекты конкурентного права в своей деятельности первоочередной целью ставят достижение прибыли, а не участие в конкурентном состязании. В таком случае конкуренция выступает социальным регулятором, определяющим поведение лиц. Субъекты предпринимательской деятельности, осуществляя ее, не имеют возможности использовать иные механизмы, кроме конкуренции с другими субъектами за внимание потребителя. Поэтому конкуренция является объективным условием осуществления экономической деятельности [6].

Конкурентное право нельзя назвать основной отраслью права. Несмотря на это конкурентное право основано на самостоятельной системе законодательства, обладает общностью регулируемых отношений и спецификой метода регулирования, в связи с чем его можно считать комплексной отраслью законодательства.

К.А. Писенко отмечает, что объектом конкурентного права, регулирующего хозяйственную деятельность, являются общественные отношения в экономической сфере, связанные с вопросами конкуренции и монополии [5].

Исходя из данного понимания предмета конкурентного права, можно сделать вывод о том, что ученый считает рассматриваемую отрасль комплексной.

Аналогичной позиции придерживается С.А. Парашук, определяя конкурентное право как комплексную область правового регулирования, имеющую свой предмет регулирования — общественные отношения в сфере конкуренции и монополии, регулируемые нормами частного и публичного права [4].

Для наиболее точного определения предмета конкурентного права необходимо проанализировать Федеральный закон «О защите конкуренции» [1] (далее также — Закон), который является основным источником конкурентного права.

Первая статья этого Закона определяет организационные и правовые основы защиты конкуренции, в том числе предупреждения и пресечения

монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции, а также недопущения, ограничения, устранения конкуренции федеральными органами исполнительной власти, органами государственной власти субъектов РФ, органами местного самоуправления, иными осуществляющими функции указанных органов органами или организациями, а также государственными внебюджетными фондами, Банком России.

Таким образом, из данных положений можно сделать вывод, что предметом конкурентного права являются общественные отношения по защите и развитию конкуренции.

С учетом сказанного, на наш взгляд, конкурентное право наиболее правильно считать отраслью законодательства, которая представляет собой совокупность законодательных и иных нормативных правовых актов, отражающих специфику рассматриваемой сферы регулирования, содержащий в себе нормы различных отраслей права, тем более что такая сфера имеет системообразующий закон.

В связи с тем, что конкурентное право регулирует отношения различной отраслевой принадлежности, оно не обладает специфическим и самостоятельным предметом и методом правового регулирования, что характерно для самостоятельной отрасли права.

Поскольку появление законодательства о защите конкуренции, а также развитие этого законодательства не привели к образованию новой отрасли права, к настоящему времени сложились обоснованные предпосылки к формированию специфической отрасли законодательства – конкурентное право. Как представляется, именно в этом направлении должна развиваться сфера конкурентных отношений и не усложнять общеизвестные понимания о предмете и методе отраслей.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О защите конкуренции» // «Российская газета», № 162, 27.07.2006.
2. Еременко В.И. Правовое регулирование конкурентных отношений в России и за рубежом. М., 2001. 457 с.
3. Козлова М.Ю. О содержании понятия «конкурентное право» // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5. Юриспруденция. 2012. № 2. С. 127-131.
4. Паращук С.А. О конкурентном праве России // Право и бизнес в условиях экономического кризиса: опыт России и Германии. М., 2010. С. 97–111.
5. Писенко К. А., Цинделиани И. А., Бадмаев Б. Г. «Правовое регулирование конкуренции и монополии в Российской Федерации: курс лекций». М., 2011. 352 с.
6. Тотьев К.Ю. Конкурентное право (правовое регулирование конкуренции). Учебник. — М.: Издательство РДЛ, 2000 — С 20-21.
7. Заседание Научного совета РАН и ВАК [Электронный ресурс] // URL: <https://pravo.ru/news/view/145369/>.

*Прокошева И.И.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент кафедры общегуманитарных
и социально-экономических дисциплин
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

История развития экологического права в России

В современном мире существует большое количество экологических проблем, многие из которых имеют не только национальный характер, но и глобальный. Поэтому интерес к экологическому праву растет. Изучение исторического развития экологического права актуально сегодня, так как существует необходимость решения многих проблем, связанных с охраной окружающей среды и природопользованием в целях сохранения жизни на планете. Исторический опыт регулирования экологических вопросов может помочь найти оптимальные пути решения проблем, связанных с сохранением окружающей природной среды, избежать повторения ошибок прошлых поколений и предотвратить неблагоприятные последствия воздействия человека на природу.

Экологическое право представляет собой современную отрасль права, которая регулирует общественные отношения в сфере взаимодействия человека с окружающей средой. Взаимодействие человека и природы имеет многовековую историю. Жизнь человека всегда была тесным образом связана с окружающей его средой, еще с древности люди эксплуатировали природу, пользовались ее дарами. По мере углубления и усложнения взаимосвязи человека с природой возникла необходимость вмешательства государства в регулирование данных отношений. К формированию отрасли экологического права существуют разные подходы.

Так, Н.Г. Жаворонкова, О.А. Зиновьева считают, что изначально экологическое право развивалось в рамках дифференцированного или поресурсного подхода к проблемам окружающей среды, то есть правовыми нормами регулировались отношения, связанные с использованием отдельных природных ресурсов. Но во второй половине XX века стал доминировать интегрированный подход, который позволил объединить проблемы, которые касаются окружающей среды и природопользования, в единую отрасль права [4, с. 134]. Это было связано с тем, что в XX веке возросло внимание к глобальным и национальным экологическим проблемам, появилась необходимость комплексно решать вопросы загрязнения окружающей среды в целях сохранения природы и уменьшения негативного влияния человека на окружающую его природную среду.

По мнению Б.В. Ерофеева, в формировании экологического права можно выделить три основных этапа [3, с. 74]. Первый этап – это период 1917–1968 гг.. Данный этап охватывает время до принятия Основ земельного законодательства. Во второй статье этого правового документа говорилось о том, что горные, лесные и водные отношения регулируются специальным законодательством СССР и союзных республик. Второй этап – с 1968 по 1987 г.. В этот период признано существование экологического права как правовой общности, и появляются многочисленные законодательные акты, которые включали в сферу регулирования разнообразные экологические связи природных объектов (например, Закон СССР от 25.06.1980 года «Об охране атмосферного воздуха», Закон СССР от 25.06.1980 года «Об охране и использовании животного мира и др.). Третий период начался с 1988 г., когда было издано первое пособие по экологическому праву.

Есть мнения, например, О.Л. Дубовик [2, с. 135] придерживается данной точки зрения, что в развитии экологического права следует выделять такие этапы: дореволюционный, советский и современный российский. Рассмотрим процесс становления данной отрасли права в рамках этих трех периодом.

Следует отметить, что истоки зарождения эколого-правовых норм можно найти в праве Руси IX-XII вв.. Так, в «Русской Правде» Ярослава Мудрого 1016 года устанавливались правила охоты и нормы добычи некоторых видов диких животных, предусматривалась охрана общинной собственности, объектом которой мог стать лес, устанавливались штрафы за кражу дров, за уничтожение борти [6, с.198]. Исходя из этого видно, что законодательство того времени в экологическом контексте ориентировалось на охрану промыслов, а ответственность за загрязнение окружающей среды еще не предусматривалось.

Экологические нормы можно увидеть в Судебниках и Соборном Уложении. Например, в Судебнике 1589 года устанавливалась ответственность за повреждение чужих лесных и охотничьих угодий [6, с.198]. В Соборном уложении 1649 года ловля рыбы в чужом пруду рассматривалась как кража имущества [1, с.19].

Большую роль в становлении экологического права сыграла законотворческая деятельность Петра Великого. При нем было издано более 60 природоохранных указов. Можно отметить следующие нормативно-правовые акты петровской эпохи:

- Указ «О наблюдении чистоты в Москве и о наказании за выбрасывание сору и всякого помету на улицы и переулки» (1699 г.);
- Указ об охране лесов по берегам рек (1701 г.);
- Закон о заповедных лесах (1703 г.) и др.

Так же стоит сказать, что при Петре I появились указы, «обязывающие население Петербурга укреплять берега рек и каналов сваями в целях предупреждения размывания почв, а также указы, направленные на борьбу с загрязнением и засорением городских водоемов» [7, с.16].

С середины XIX века в значительной мере возрастает роль общественности в развитии экологического законодательства. Некоторые функции по

осуществлению контроля за его исполнением и решению связанных с эти проблем стали осуществляться общественными выборными организациями. В Москве, Санкт-Петербурге и других городах России появляются различные общественные организации. Например, в начале 1830-х гг. в Санкт-Петербурге появилось Общество для поощрения лесного хозяйства, в 1845 г. было создано Русское императорское географическое общество. Все это, безусловно, способствовало углублению экологических знаний и развитию экологического права. Важно отметить, что в конце XIX - начале XX вв. в России обсуждался вопрос о создании специального органа, на который бы ложились функции по контролю за соблюдением природоохранного законодательства. Предполагалось, что данное учреждение будет действовать под эгидой Академии наук или министерства просвещения [6, с. 200]. Но осуществить данную задумку не удалось в связи с революционными событиями.

В советский период было издано большое число нормативно-правовых актов, касающихся охраны природы. В начале 20-х гг. XX вв. были приняты следующие законы: Земельный кодекс РСФСР (1922), Лесной кодекс РСФСР (1923), декрет СНК РСФСР «О недрах земли» (1920), постановление ЦИК и СНК СССР «Об основах организации рыбного хозяйства Союза ССР» (1924), декрет СНК РСФСР «Об охоте» (1920), декрет СНК РСФСР «Об охране памятников природы, садов и парков» (1921), декрет СНК РСФСР «О санитарной охране жилищ» (1919) [6].

С начала 50-х гг. начинается принятие законов об окружающей среде во всех союзных республиках. Большую роль в повышении внимания на законодательном уровне к экологической проблеме сыграл общественный интерес к ней. Как пишут Н.Г. Жаворонкова и О.А. Зиновьева, в 60-х годах XX века на государственном уровне предпринималась попытка создать систему мероприятий, которая была бы направлена на охрану, использование и воспроизводство природных ресурсов [4, с. 145]. 27 октября 1960 г. был принят Закон РСФСР «Об охране природы в РСФСР». В нем регулировались отдельные проблемы, которые касались охраны земель, недр, вод, лесов и др. Несмотря на то, что данный закон не предусматривал мер юридической ответственности за нарушение его положений, он, по-нашему мнению, сыграл существенную роль на данном этапе становления экологического права. Стоит отметить, что подобный закон в США был принят на десять лет позже.

На сессии Верховного Совета СССР в 1972 году одной из основополагающих государственных задач явилась забота об охране окружающей среды и рациональном использовании природных ресурсов. «Постановление ЦК КПСС и Совета министров СССР от 29 декабря 1972 г. «Об усилении охраны природы и улучшении использования природных ресурсов» наряду с требованиями развития экологического нормирования, мониторинга окружающей среды, другими мерами, это постановление предусмотрело необходимость обязательного планирования мероприятий по охране природы и природопользованию в системе государственных планов социального и экономического развития» [4, с. 146]. В 1978 году было принято Постановление

ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дополнительных мерах по усилению охраны природы и улучшению использования природных ресурсов».

Несмотря на то, что существовали различные нормативно-правовые акты, регулирующие экологическую сферу, в конце 80-х гг. стал вопрос о пересмотре государственной политики в данной сфере. Это было вызвано рядом причин. Автор статьи согласен с мнением Н.Г. Жаворонковой, О.А. Зиновьевой, они приводят следующие причины [4, с. 146]:

- слабость правового регулирования с сфере природопользования и охраны окружающей среды;
- несовершенный административно-правовой механизм государственного управления в экологической сфере;
- «остаточный» принцип финансирования природоохранительной деятельности;
- отсутствие у предприятий экономических стимулов к рациональному использованию природных ресурсов и охране природы от загрязнения.

Чтобы исправить сложившуюся ситуацию, в январе 1988 г. ЦК КПСС и Совет министров СССР приняли постановление «О коренной перестройке дела охраны природы в стране». В конце 80-х гг. был создан Государственный комитет СССР по охране природы.

Стоит отметить, что в развитии экологического право данного периода большую роль сыграло общественное движение. Общественный интерес в создании благоприятной окружающей среды отразился в союзной Декларации прав и свобод человека 1991 года. Декларация провозглашала право каждого человека на благоприятную окружающую среду, а также право на возмещение ущерба, который был причинен его здоровью или имуществу экологическими нарушениями». А в принятой позднее российской Декларации прав и свобод человека и гражданина, содержалось положение о том, что деятельность, которая способствует экологическому благополучию и укреплению здоровья каждого человека, поощряется государством. В декабре 1991 г. Верховным Советом РСФСР был принят Закон РСФСР «Об охране окружающей природной среды» [1, с. 27-29].

Современный этап развития экологического права охватывает период с 1991 года по настоящее время. Он характеризуется принятием многочисленных актов, касающихся различных экологических проблем. Развал СССР и становление нового государства потребовало разработки нового законодательства, в том числе и экологического. Нормы экологического права закреплены в Конституции Российской Федерации, федеральных законах и других нормативно-правовых актах.

В постсоветской период были приняты различные законы природоохранительного характера. Можно выделить следующие законы: «О недрах» (1992), «Об особо охраняемых природных территориях» (1995), «О животном мире» (1995), «Об экологической экспертизе» (1995), «Об особо охраняемых природных территориях» (1995), «О радиационной безопасности населения» (1996), Постановление Правительства РФ «О Красной книге

Российской Федерации» (1996), но в 2015 году оно утратило силу, «Об отходах производства и потребления» (1998), «О гидрометеорологической службе» (1998), «Об охране атмосферного воздуха» (1999) и др. Основным законом, регулирующим экологическую сферу сегодня является Федеральный закон от 10.01.2002 года N 7-ФЗ «Об охране окружающей природной среды», где определены основные принципы охраны окружающей среды, права и обязанности граждан в данной области и др. Правила пользования отдельными ресурсами установлены в Земельном, Лесном, Водном кодексами и Законом РФ «О недрах».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что развитие экологического права имеет длительную историю. Начиная с XI века в нормативно-правовых актах содержались эколого-правовые нормы. Но наибольшее развитие экологическое право получило в конце XX – начале XXI в связи с возрастанием внимания к угрожаящим жизни, здоровью и благополучию человека экологическим проблемам. Формирование современного экологического права шло от охраны отдельных компонентов природной среды до «экологизации всех основных общественных институтов» [4, с. 145]. Развитие экологического права продолжается и сегодня.

Библиографический список

1. Гейт Н.А. Экологическое право. М., 2009.
2. Дубовик О.Л. Экологическое право. Учебник. М., 2010.
3. Ерофеев Б.В. Экологическое право: Учебник для вузов по спец. «Правоведение». М.: Высшая школа, 1992.
4. Жаворонкова Н.Г., Зиновьева О.А. История развития земельного, природоресурсного и экологического права // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2016. №1 (17).
5. История экологического законодательства России. Справка. [Электронный ресурс] // РИА НОВОСТИ [сайт]. URL: <https://ria.ru/20100604/239700725.html> (дата обращения 13.04.2019)
6. Островская И.М. История становления и развития природоохранной деятельности государства в дореволюционной России // Бизнес в законе. 2012. №1.
7. Экологическое право: учеб. пособие для студ. Учреждений высшего проф. образования / Саркисов О.Р., Любарский Е. Л Казань, 2014.

*Реутов К.О.,
студент КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»
Научный руководитель - Русских С.А.,
преподаватель КОГПОБУ «Кировский лесопромышленный колледж»*

Проблемы реализации государственной политики в сфере охраны здоровья граждан в Российской Федерации

Здоровье является одним из величайших благ человека, определяющим качество его жизни. Актуальность данной работы обусловлена тем, что в настоящее время вопросы охраны здоровья населения, обеспечения нормального функционирования системы здравоохранения являются одной из главных социальных задач, решаемых государством.

Главными причинами, негативно влияющими на состояние здоровья населения, как в России, так и в Кирове являются низкий уровень заработной платы и пенсионного обеспечения, ухудшение условий жизни, труда, отдыха, состояния окружающей среды, качество и структура питания, чрезмерные стрессовые нагрузки, что способствует распространению вредных привычек и нездорового образа жизни.

Статья 41 Конституции Российской Федерации провозгласила право граждан на охрану здоровья и медицинскую помощь. Мероприятия по охране здоровья должны проводиться на основе признания, соблюдения и защиты прав граждан и в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права. Государство обеспечивает гражданам охрану здоровья независимо от пола, расы, возраста, национальности, языка, наличия заболеваний, состояний, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям и от других обстоятельств. Государство гарантирует гражданам защиту от любых форм дискриминации, обусловленной наличием у них каких-либо заболеваний [11].

В ст. 18 ФЗ “Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации” сказано, что право на охрану здоровья обеспечивается охраной окружающей среды, созданием безопасных условий труда, благоприятных условий труда, быта, отдыха, воспитания и обучения граждан, производством и реализацией продуктов питания соответствующего качества, качественных, безопасных и доступных лекарственных препаратов, а также оказанием доступной и качественной медицинской помощи. А также в ч. 3 ст. 30 государство гарантирует формирование здорового образа жизни у граждан с детского возраста путем проведения мероприятий, направленных на информирование граждан о факторах риска для их здоровья, формирование мотивации к ведению здорового образа жизни и создание условий для ведения здорового образа жизни, в том числе для занятий физической культурой и спортом [2].

Из вышеуказанных статей выделим следующие направления деятельности государства по обеспечению охраны здоровья, которые будут подробно рассмотрены в работе:

- 1) производство и реализация продуктов питания и лекарственных препаратов соответствующего качества;
- 2) оказание доступной и качественной медицинской помощи;
- 3) формирование условий для ведения здорового образа жизни.

В настоящее время происходит немало инцидентов, связанных с проблемами безопасности продуктов питания, которые в итоге приводят к потере здоровья граждан. Зачастую существующие обязательные санитарно-гигиенические нормы не дают полной гарантии безопасности продукции. Опыт показывает, что слабый контроль за продуктами питания может оказать поистине драматическое воздействие на нашу повседневную жизнь и даже полностью изменить судьбы преуспевающих компаний. Решение этой проблемы является важной задачей как для производителей, заинтересованных в получении прибыли от производства продукции, так и для потребителей, желающих получить качественный и безопасный продукт питания [12].

Производство и реализация продуктов питания соответствующего качества регламентируются отдельными нормативными правовыми актами, на основе которых государство устанавливает и осуществляет:

- 1) требования к обеспечению качества и безопасности пищевых продуктов;
- 2) государственный надзор в области обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов, материалов и изделий;
- 3) мониторинг качества и безопасности пищевых продуктов, здоровья населения;
- 4) государственную регистрацию отдельных видов пищевых продуктов, материалов и изделий.

Обязательные требования к пищевым продуктам, материалам и изделиям, упаковке, маркировке, процедурам оценки их соответствия этим обязательным требованиям, производственному контролю, методикам их исследований (испытаний), измерений и правилам идентификации устанавливаются нормативными документами.

Контроль качества, производства, изготовления лекарственных средств осуществляет ФЗ “Об обращении лекарственных средств”. Данный закон устанавливает следующую компетенцию государственных органов в области производства и реализации лекарственных препаратов:

- 1) осуществление государственного контроля (надзора) в сфере обращения лекарственных средств;
- 2) лицензирование производства лекарственных средств и фармацевтической деятельности;
- 3) организация экспертизы лекарственных средств, этической экспертизы возможности проведения клинического исследования лекарственного препарата для медицинского применения;

4) государственная регистрация лекарственных препаратов, ведение государственного реестра лекарственных средств.

Изучая вопрос о продаже некачественных лекарственных средств, была изучена статья за 2018 год, посвященная данной проблеме, в которой говорится, что в 2017 году на российском фармацевтическом рынке было выявлено в два раза меньше некачественных лекарств. В рамках одного года это самое большое сокращение за пять лет. В 2017 году Росздравнадзор уничтожил 3,8 млн упаковок некачественных медикаментов, а в 2016-м – 7,2 млн. Количество низкопробных препаратов на рынке уменьшается благодаря усилению ответственности за оборот фальсификата, полагают эксперты [20].

По последним данным Росстата за 2017 год, число заболевших граждан, обратившихся в медицинские организации за получением медицинской помощи, составляет 114 миллионов человек (рис.1). Это около 78% всего населения России. Такая цифра обуславливает значимость медицинских организаций для поддержки нормального уровня здоровья граждан. Следовательно, государство должно сосредотачивать свои силы на контроль и мониторинг оказания качественной и безопасной медицинской помощи, так как это напрямую влияет на здоровье граждан и, соответственно, на продолжительность жизни всего населения России [17].

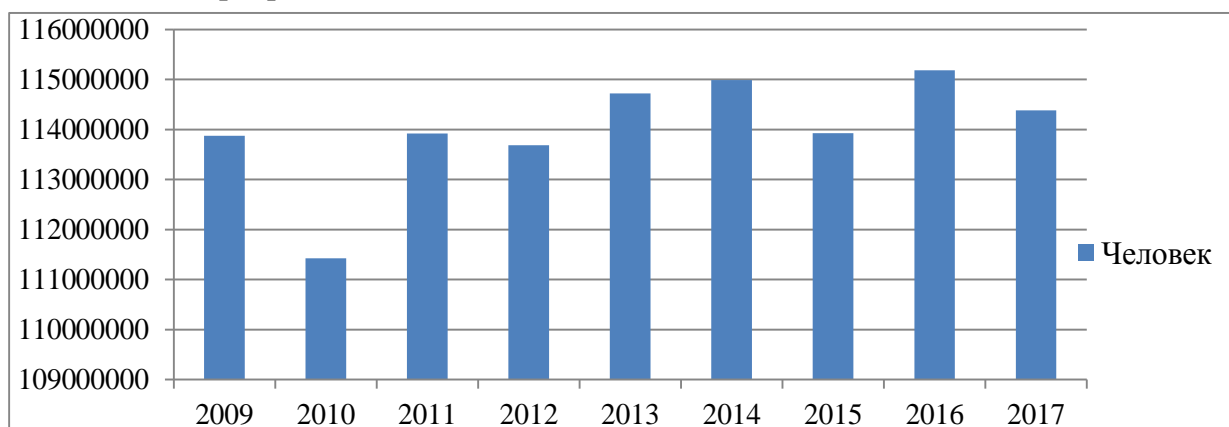


Рисунок 1. Число заболевших граждан, обратившихся в медицинские организации за получением медицинской помощи в Российской Федерации

Контроль качества и безопасности медицинской деятельности осуществляется путем:

- 1) соблюдения требований к осуществлению медицинской деятельности;
- 2) определения показателей качества деятельности медицинских организаций;
- 3) соблюдения объема, сроков и условий оказания медицинской помощи, контроля качества медицинской помощи фондами обязательного медицинского страхования и страховыми медицинскими организациями;
- 4) создания системы оценки деятельности медицинских работников, участвующих в оказании медицинских услуг;

5) создания информационных систем в сфере здравоохранения, обеспечивающих, в том числе персонифицированный учет при осуществлении медицинской деятельности.

Проблема качества медицинского обслуживания имеет ключевое значение для дальнейшего функционирования и развития системы здравоохранения. Вопрос о качестве медицинской помощи для современной науки и практики не нов. Модернизация российского здравоохранения актуализировала вопросы качества медицинского обслуживания и необходимость решения следующих основных проблем:

- 1) нехватка врачей, особенно узконаправленных специальностей;
- 2) сложное получение медицинского обслуживания в сельской местности;
- 3) грубость гражданам со стороны медицинского персонала;
- 4) маленький промежуток времени для обслуживания одного больного.

Данные об удовлетворенности граждан России медицинской помощью представлены Министерством здравоохранения до 2017 года (рис.2), в котором прослеживается ежегодная динамика роста удовлетворенности населения медицинским обслуживанием и здравоохранением. Но все же, большинство граждан в России недовольны сложившимся качеством оказываемого медицинского обслуживания. Если динамика роста продолжится, то, несомненно, вскоре большая часть населения России будет довольна качеством медицинского обслуживания, но это все зависит от дальнейшей политики государства в данном вопросе.

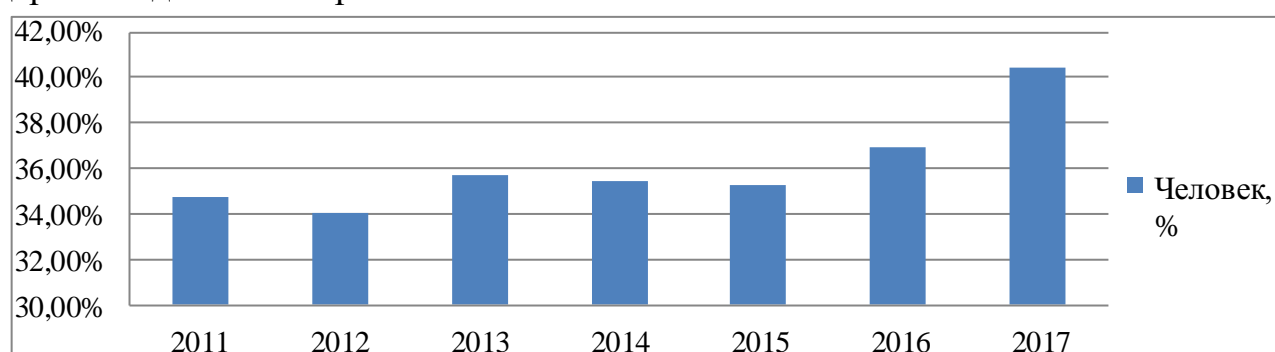


Рисунок 2. Удовлетворенность населения Российской Федерации медицинской помощью и здравоохранением

Формирование здорового образа жизни (ЗОЖ) – один из приоритетов государственной стратегии. Именно состояние здоровья населения является одним из важнейших факторов обеспечения безопасности и стабильности развития государства. Существует множество факторов, определяющих здоровье человека. Однако, по мнению Всемирной организации здравоохранения, на первое место выходит именно здоровый образ жизни. Если суммировать вклад наследственности и медицинской помощи в здоровье, то, согласно оценкам специалистов, он будет приближаться к 30%. А вот остальные 70% – это здоровый образ жизни, включающий, в том числе, и экологическую составляющую. Уже общеизвестен факт, что болезни дешевле предотвращать, чем лечить. Здоровый образ жизни – это колоссальная экономия

государственных и частных средств. Здоровый образ жизни – это выгодно с различных точек зрения, так как лечение средствами современной медицины предполагает очень высокие затраты. Благодаря государственной поддержке в вопросах социальной и личной значимости здорового образа жизни будет повышаться уровень здоровья у всего населения, что благотворно скажется на качестве жизни отдельного человека и уровне развития страны в целом [18].

Изучив и проанализировав нормативные правовые акты можно выделить следующие цели государственной политики в области формирования здорового образа жизни у граждан:

- 1) предупреждения о негативных последствиях потребления алкоголя и табачной продукции;
- 2) ограничение продажи алкоголя и табачной продукции;
- 3) мониторинг потребления алкоголя, табачной продукции;
- 4) контроль за качеством производства алкоголя и табака;
- 5) обеспечение свободного доступа к физической культуре и спорту.

Самым главным участием государства в формировании здорового образа жизни стало создание проекта “Формирование здорового образа жизни населения”, который будет реализовываться до 2025 года [19].

В проекте выделено пять компонентов, которые будут в дальнейшем реализовываться:

- 1) меры по снижению потребления табачной и алкогольной продукции;
- 2) коммуникационная кампания по здоровому питанию с участием компаний-производителей;
- 3) гранты некоммерческим организациям и другим общественным организациям, реализующим проекты в сфере пропаганды здорового образа жизни;
- 4) информационно-коммуникационная кампания по здоровому образу жизни с использованием основных телекоммуникационных каналов для всех целевых аудиторий;
- 5) меры, направленные на повышение ответственности работодателей за здоровье работников организации, а также ответственности граждан за свое здоровье.

В рамках реализации проекта предполагается к концу 2019 года увеличить долю граждан, приверженных здоровому образу жизни, до 45%, а к концу 2025 года – до 60%; увеличить долю граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом, до 38% в 2019 году и до 45% в 2025 году; снизить распространённость потребления табака среди взрослого населения с 30,5% в 2017 году до 29,5% в 2019 году и 27% в 2025 году; снизить потребление алкогольной продукции на душу населения с 10 л в 2017 году до 9,3 л в 2019 году и до 8 л в 2025 году.

На сегодня формирование здорового образа жизни стало приоритетным направлением деятельности государства в социальной сфере и зафиксировано во многих нормативных актах. Формирование здорового образа жизни становится проблемой не только здравоохранения и системы образования, но и других

органов государственной власти. У граждан должно сформироваться чувство полной ответственности за свое здоровье, желание принимать участие в укреплении собственного здоровья. Особенно важно уделять внимание молодому поколению, так как взрослых, имеющих вредные привычки, привлечь к формированию здорового образа жизни намного сложнее [14].

Для помощи гражданам в формировании и поддержке здорового образа жизни создается множество спортивных кружков и секций, как по всей России, так и в Кировской области. Например, на данный момент в Кировской области существует около 55 спортивных кружков и секций, которые как дети, так и подростки могут свободно посещать, тем самым укрепляя и формируя свое нынешнее и будущее здоровье.

Необходимо отдельно указать основной недостаток принимаемых государством мер по формированию здорового образа жизни населения: отсутствие систематической статистической информации по мониторингу данного процесса в каждом из российских регионов, до сих пор не разработана технология и методика оценки уровня человеческого развития как в субъектах РФ, так и в целом по России.

По официальным данным Росстата заболеваемость населения алкоголизмом и наркоманией ежегодно снижается (рис.3,4), что благотворно сказывается на продолжительности жизни и уровне здоровья всего населения. Так с 2009 по 2017 год численность больных алкоголизмом снизилась с 2 млн. человек до 1,3 млн. человек. А численность больных наркоманией с 2009 по 2017 год снизилось с 340 тыс. человек до 230 тыс. человек. Если динамика снижения продолжится, то через 8 лет число больных алкоголизмом снизится до 400 тыс. человек, а численность больных наркоманией до 120 тыс. человек.

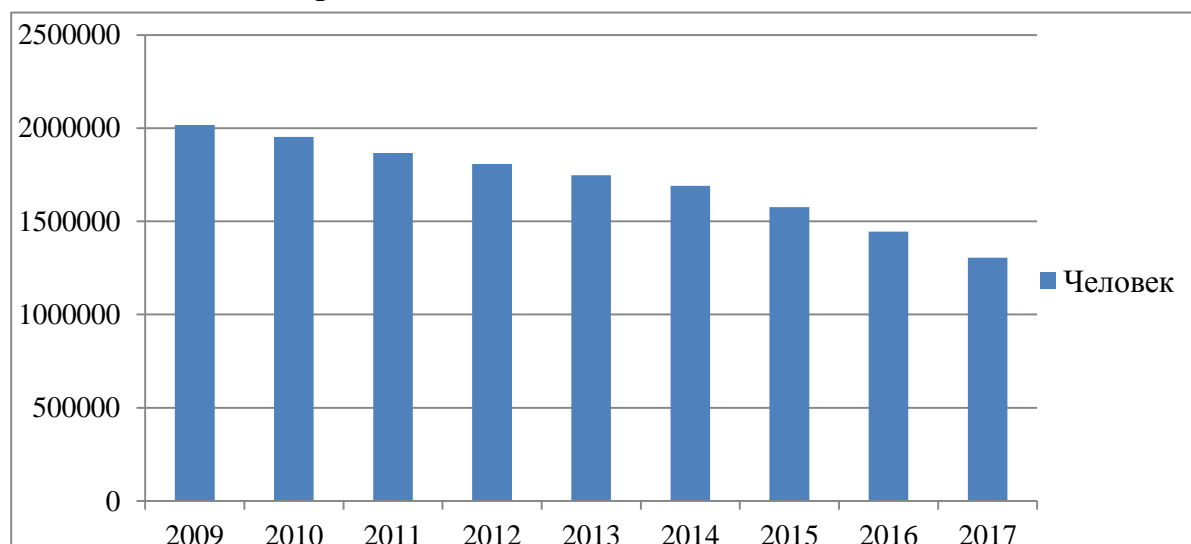


Рисунок 3. Численность больных алкоголизмом, состоящих на учете в лечебно-профилактических организациях в Российской Федерации

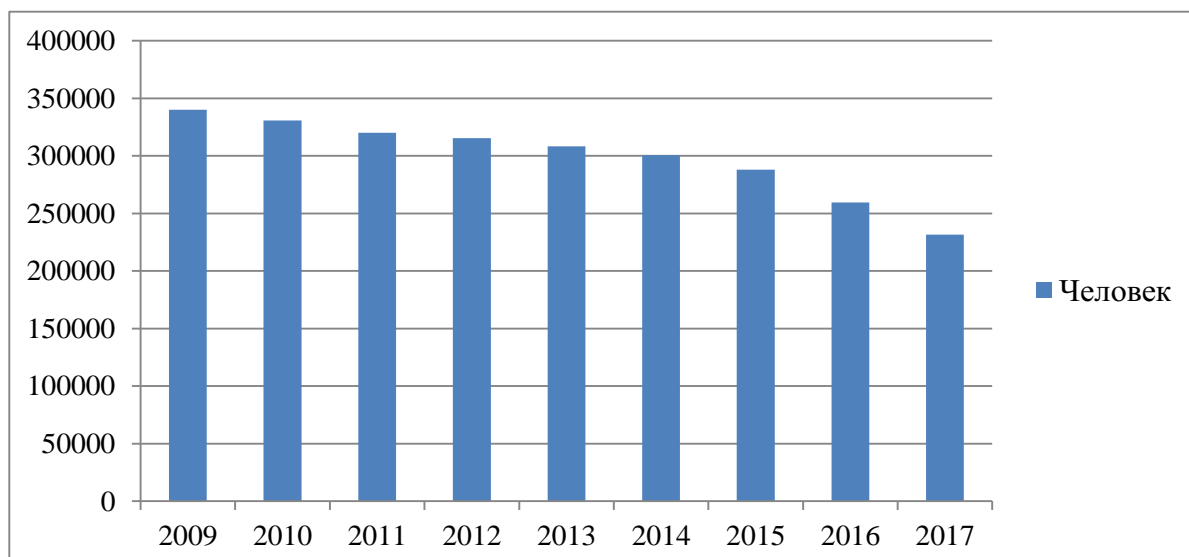


Рисунок 4. Численность больных наркоманией, состоящих на учете в лечебно-профилактических организациях в Российской Федерации

Подводя итоги, можно сделать вывод, что при современном уровне развития медицинского обслуживания, государственного контроля и надзора за реализацией лекарственных препаратов и продуктов питания главная, а также других видов деятельности, направленных на укрепление здоровья граждан, задача государства состоит в том, чтобы обеспечить охрану здоровья населения и гарантии свободного распоряжения гражданами своими неотъемлемыми правами.

Библиографический список

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС Консультант Плюс.
2. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс.
3. Федеральный закон от 23.02.2013 N 15-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» // СПС Консультант Плюс.
4. Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) // СПС Консультант Плюс.
5. Федеральный закон от 04.12.2007 N 329-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс.
6. Федеральный закон от 02.01.2000 N 29-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «О качестве и безопасности пищевых продуктов» // СПС Консультант Плюс.

7. Федеральный закон от 12.04.2010 N 61-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «Об обращении лекарственных средств» // СПС Консультант Плюс.
8. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 29.07.2018) «О защите прав потребителей» // СПС Консультант Плюс.
9. Распоряжение Правительства РФ от 30.06.2012 N 1134-р (ред. от 06.02.2014) «Об утверждении плана мероприятий по реализации Основ государственной политики Российской Федерации в области здорового питания населения на период до 2020 года» // СПС Консультант Плюс.
10. Распоряжение Правительства РФ от 30.12.2009 N 2128-р «О Концепции реализации государственной политики по снижению масштабов злоупотребления алкогольной продукцией и профилактике алкоголизма среди населения Российской Федерации на период до 2020 года».
11. Акопов, В. И. Медицинское право. Современное здравоохранение и право граждан на охрану здоровья / В.И. Акопов. - М.: Феникс, 2016. - 378 с.
12. Дедкова Е.В., Шошина Е.Г. Современные проблемы безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов. Региональный вестник. 2017. № 2. С. 19-21.
14. Петрова Т.Б. Особенности глобальных экологических проблем и формирование здорового образа жизни населения. Наука и образование: новое время. 2017. № 5 (22). С. 456-458.
17. Здравоохранение // Федеральная служба государственной статистики URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/healthcare/ (дата обращения: 13.01.2019).
18. Здоровый образ жизни // Всероссийский центр изучения общественного мнения URL: <https://infographics.wciom.ru/theme-archive/society/social-problems/smoking/article/zdorovy-образ-zhizni-monitoring> (дата обращения: 13.01.2019).
19. Приоритетный проект «Формирование здорового образа жизни населения» // Национальный медицинский исследовательский центр профилактической медицины Минздрава России URL: https://cmphmao.ru/sites/default/files/socialfiles/Концевая_ВКС%20_приоритетный%20проект_26%2004%202018_Концевая.pdf (дата обращения: 14.01.2019).
20. Некачественные лекарственные препараты // Известия URL: <https://iz.ru/731068/elina-khetagurova/v-rossii-stalo-vdvoe-menshe-nekachestvennykh-lekarstv> (дата обращения: 15.01.2019).

*Россомахина Я.Ю.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Гребенкин Ф.Б.,
к.ю.н., доцент кафедры уголовного права, процесса и национальной
безопасности ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности личности несовершеннолетнего преступника: криминологический аспект

Причины совершения преступления несовершеннолетним всегда связаны с особенностями его личности, поэтому важно выяснять не только объективные обстоятельства дела, но и субъективные обстоятельства, способствовавшие совершению преступления. К.Е. Игошев, «...преступность несовершеннолетних представляет собой одну из относительно самостоятельных сторон такого многосложного явления, как общая преступность. Эта относительная самостоятельность проявляется в своеобразии некоторых причин преступности несовершеннолетних, в специфической характеристике динамики преступности несовершеннолетних, наконец, в особенностях личной стороны» [3, с. 13].

Среди обстоятельств, подлежащих установлению по уголовному делу в отношении несовершеннолетнего, особое значение будут иметь исследование условий его жизни и воспитания, а также уровень его психического развития и иные особенности его личности (п. 2 ч. 1 ст. 421 УПК РФ) [1].

Основным определяющим фактором при рассмотрении личности несовершеннолетнего преступника является его возраст. С ним связаны определенные биологические, психологические и психические изменения в структуре личности. Следовало бы отметить, что процесс развития человека начинается с раннего возраста, именно в детстве у него развиваются интеллект, умение анализировать окружающие явления, способность предвидеть возможные последствия своих действий, развиваются такие волевые качества, как настойчивость, целеустремленность, активность, чувство собственного достоинства, стремление к самостоятельности. Все это влияет на поведение несовершеннолетнего и совершение им противоправных правонарушений.

Для этого возраста характерны неокончателная сформированность собственной системы ценностей, повышенная зависимость поведения от оценок и мнений ближайшего окружения, его эмоциональность, неспособность. Для несовершеннолетних вообще и несовершеннолетних преступников в частности характерно культивирование возрастных различий (разница в один год и более часто признается существенной). На этой основе могут возникать даже межличностные конфликты, ведущие к совершению преступления критически оценить свои действия и поступки других.

Анализ соответствующей литературы позволяет выделить множество характерных черт, присущих несовершеннолетним и имеющих значение для уголовного права. Перечислим некоторые из них: 1) неустоявшаяся система

жизненных ценностей; 2) низкий уровень самокритичности и критичности к выбору друзей, круга общения; 3) импульсивность, повышенная эмоциональная возбудимость; 4) повышенная физическая активность, физиологическая перестройка организма; 5) мечтательность; 6) повышенная внушаемость; 7) склонность к подражательству, стремление принадлежать к группе и лидировать в ней; 8) неприятие непродуманных педагогических нотаций; 9) неумение в силу небольшого жизненного опыта оценить ситуацию; 10) стремление к самостоятельности, независимости от взрослых; 11) повышенная способность к изменениям личности.[5, с. 562 – 564].

Среди несовершеннолетних преступников, преобладают лица мужского пола. Это объясняется, прежде всего, различием социальных связей со средой, в которой развивается личность, условий нравственного формирования личности, разницей в характере и соотношении типичных конфликтных ситуаций. Согласно статистике в общей массе несовершеннолетних, совершивших преступления, лица мужского пола составляют примерно 90%, девушки - около 10%.

Однако, в последние годы наблюдается расширение круга и количества преступлений, которые совершают девочки-подростки и девушки. Вместе с тем в научной литературе большей частью не разделяют несовершеннолетних осужденных мужского и женского пола, объединяя их в одну категорию. [4, с. 258 - 259].

По глубине деформации личности разграничиваются четыре типа несовершеннолетних преступников, выделявшиеся Г.М. Миньковским:

1. Совершившие преступления в результате случайного стечения обстоятельств и вопреки общей положительной направленности личности (эти преступления могут быть самыми различными по тяжести).

2. Совершившие преступления в результате попадания в ситуацию, связанную с неустойчивостью общей направленности личности и соответствующую ей.

3. Совершившие преступления в результате отрицательной направленности личности, не достигшей, однако, уровня устойчивой антиобщественной позиции.

4. Совершившие преступления неоднократно в результате сформировавшейся антиобщественной позиции личности. [6, с. 209].

Данная классификация, на наш взгляд, наиболее полно охватывает весь объем несовершеннолетних преступников, является универсальной для всех групп вне зависимости от их гражданской принадлежности, так как в основе подхода лежит психолого-биологическое развитие, свойственное каждому индивиду.

В результате изучения правонарушений несовершеннолетних выяснилось, что чаще всего подростки совершают противоправные деяния под непосредственным влиянием сверстников, а также их вовлекают в совершение преступлений взрослые лица. Группа играет значительную роль в жизни подростка и оказывает влияние на развитие его психики. Если же он отторгнут от семьи, лишён эмоциональных связей с родителями, да ещё плохо учится в школе, неформальная малая группа сверстников становится для него

единственной нишей в жизни. Только здесь его понимают, принимают, а иногда даже ценят, а потому такая группа становится чем-то вроде его семьи или заменяет её. [9, с. 67].

Важнейшим условием формирования личности «трудного» подростка в большинстве случаев являются отрицательные семейные условия, алкоголизм родителей или родственников, их аморальное поведение и т.д. Однако можно отметить, что и в благополучных семьях, где вокруг несовершеннолетнего создается любящая атмосфера, невнимание не обладающих достаточной педагогической культурой родителей приводит к формированию личности с негативными последствиями. [2, с. 21].

Уязвимость несовершеннолетних связана с их возрастом, который означает, что они в силу естественных причин еще не достигли достаточной степени развития для самостоятельного участия во всех сферах общественной жизни.

Как указывает С.А. Маркунцов: «процесс осознания уголовно-правовых запретов несовершеннолетними обладает рядом специфических особенностей, обусловленных психофизиологической спецификой названных субъектов», «несовершеннолетний в силу психологических особенностей восприятия в ряде случаев до конца не осознает смысл конкретных правовых понятий, с помощью которых описывается определенный уголовно-правовой запрет». Также нельзя недооценивать особенности системы ценностей и волевой сферы несовершеннолетнего, выявленные ранее. [6, с. 44].

Особый подход к несовершеннолетним объясняется также повышенным влиянием взрослых на их поведение и тем фактом, что одной из причин нарушения уголовно-правовых запретов является ненадлежащее выполнение обязанностей по воспитанию ребенка (виновное или невиновное). Чрезвычайно важно и то, что несовершеннолетние в большей степени, чем взрослые, способны изменить свои ценностные установки и исправиться в будущем. В связи с этим уголовный закон устанавливает пониженные сроки и размеры наказания несовершеннолетних, сокращенные сроки давности привлечения к уголовной ответственности, возможность применения принудительных мер воспитательного воздействия вместо наказания и т.п.

Нельзя не отметить, что для некоторых уголовно наказуемых деяний несовершеннолетних характерна повышенная жестокость и агрессивность, что также вытекает из особенностей их личности. Такие деяния вызывают повышенное внимание средств массовой информации и бурную реакцию общества.

Отдельную проблему представляют ситуации, в которых сочетается несовершеннолетие потерпевшего и субъекта преступления. Некоторые авторы сомневаются в обоснованности усиления уголовной ответственности во всех подобных ситуациях исходя лишь из возраста первого. При этом приводятся различные примеры, в том числе связанные с ответственностью за изнасилование и насильственные действия сексуального характера, совершенные с использованием беспомощного состояния лица, не достигшего 12-летнего возраста, лицом, достигшим 14 лет. [8, с. 84 - 102]

Рассматривая личность несовершеннолетних, совершающих преступления, необходимо отметить, что их криминальная активность возрастает по мере увеличения возраста, но в силу возрастных особенностей характеризуется специфическим набором психологических свойств и качеств, небезразличных в криминологическом плане. Но в настоящее время идет омоложение подростковой преступности, молодежь не достигает возраста уголовной ответственности, соответственно, не попадает в общеуголовную статистику. Это подвергается воздействию криминогенных факторов, лежащих, в первую очередь, в сфере условий жизни и воспитания, нередко они обостряются, повышая тем самым вероятность преступного поведения; проблемы нейтрализации негативных процессов, связанные с ранней криминальной активностью подростков, являются актуальными для большинства стран мирового сообщества.

Проведенный анализ личности несовершеннолетнего преступника, позволяет выделить ряд характерных признаков в поведении ребенка, которые сигнализируют о формировании «трудного подростка», например:

- конфликты в общении с ровесниками: агрессивное поведение в отношении одноклассников, друзей, выражающееся в немотивированных насильственных действиях физического характера или их угрозах, сопровождающееся систематическим невыполнением замечаний и обоснованных требований родителей, лиц, их заменяющих, педагогов, социальных работников и т.д.; конфликты на межэтнической, межконфессиональной и социально-имущественной почве в образовательной среде;

- систематическое нарушение общественного порядка во время учебных занятий, в общественных местах, на улице и т.п., выражающееся в необоснованных приставаниях к случайным людям (в том числе сверстникам), использовании нецензурной, унижающей человеческое достоинство лексики в отношении их, осквернении и порче фасадов и внутренней отделки зданий, оборудования и т.п. объектов общественной инфраструктуры;

- создание обстановки угроз для общественной безопасности, например телефонный терроризм;

- привычное (детское) воровство;

- стремление к бродяжничеству - перемещению с места на место, к бездомному образу жизни и существованию за счет подаяний (попрошайничество) - это «уличные дети», т.е. дети и подростки, по разным причинам бежавшие из дома, места их постоянного или временного проживания с лицами, осуществляющими за ними опеку или попечение. Несовершеннолетний, находящийся в социально опасном положении, - это лицо, которое вследствие безнадзорности или беспризорности находится в обстановке, представляющей опасность для его жизни или здоровья либо не отвечающей требованиям к его воспитанию или содержанию, либо совершает правонарушение или антиобщественные действия ;

- употребление наркотических средств или психотропных веществ без назначения врача либо употребление одурманивающих веществ, алкогольной и спиртосодержащей продукции, пива и напитков, изготавливаемых на его основе (профилактика алкогольной зависимости);

- проблемы с учителями и школой: «школьная фобия» - систематическое избегание школы - прогуливание школьных занятий (намеренный пропуск занятий без уважительных причин) без ведома или разрешения родителей или без уважительных причин, независимо от того, знают ли об этом родители и как они к этому относятся.

Заканчивая характеризовать личность несовершеннолетнего преступника, следует отметить: утверждать, что при совершении преступлений закономерно остаются следы, указывающие на то, что преступление совершено подростком, на наш взгляд, нельзя.

Следовало бы подчеркнуть ряд факторов, снижающих степень причастности несовершеннолетнего преступника к совершению преступления: влияние на него организованной преступности; вовлечение его взрослыми преступниками; совершение преступлений в группах, а также наличие у них опыта совершения преступлений и противодействия органам внутренних дел.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ // Парламентская газета, N 241-242, 22.12.2001.
2. Бельский А.И., Ягодин Р.С. Криминологическая характеристика личности несовершеннолетнего преступника // Российский следователь. 2015. N 15. С. 21.
3. Игошев К.Е. Опыт социально-психологического анализа личности несовершеннолетнего правонарушителя. М., 1971. С. 13.
4. Калашникова Т.В. Несовершеннолетних осужденных женского пола психологические особенности. Энциклопедия юридической психологии / Под общ. ред. А.М. Столяренко. М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2003. С. 258 - 259.
5. Криминология / Под ред. В.Н. Кудрявцева, В.Е. Эминова. М.: Норма, 2009. С. 562 – 564.
6. Маркунцов С.А. Осознание уголовно-правовых запретов в структуре уголовной ответственности несовершеннолетних: автореф. дис. ... к. ю. н. М., 2007. С. 44.
7. Миньковский Г.М. Криминология. М., 1994. С. 209.
8. Нагорная И.И. Обеспечение прав и законных интересов несовершеннолетних средствами уголовного закона // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2018. N 2. С. 84 - 102.
9. Сергеева Т.Ю. Субъектная оценка детско-родительских отношений несовершеннолетними осужденными // Прикладные аспекты юридической психологии: сборник научных материалов. Екатеринбург: Изд-во юридического института МВД России, 2006. С. 67.

*Рябов И.М.,
студент ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского»,
Научный руководитель - Тузина И.Д.,
старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса
юридического факультета ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

Сравнительно-правовой анализ прав, касающихся социального обеспечения в Нижегородской области и Московской области

Немаловажное место во всей системе конституционных прав человека и гражданина отводится социальным правам, среди которых особое значение имеет право на социальное обеспечение. Конституция РФ [1] закрепляет неотъемлемое право каждого гражданина на социальное обеспечение и одновременно возлагает на государство обязанность предоставить все необходимые условия для беспрепятственной реализации этого права; а также закрепляет основания возникновения права на социальное обеспечение.

Так, непосредственно статья 39 Конституции РФ закрепляет права каждого на социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом. Государственные пенсии и социальные пособия определяются законом. Поощряются добровольное социальное страхование, создание дополнительных форм социального обеспечения и благотворительность. Существуют другие виды прав, направленные на оказание помощи отдельным категориям граждан.

По справедливому мнению Азаровой Е.Г. «Социальное обеспечение так или иначе касается подавляющего большинства россиян. Его проблемы сегодня привлекают всеобщее внимание и вызывают острые дискуссии» [9].

Одновременно с другими важнейшими правами право на социальное обеспечение по своей природе относится к основополагающим неотчуждаемым и принадлежащим каждому от рождения правам человека. Право на социальное обеспечение обязывает законодательную и исполнительную власть формировать ориентиры для реализации социальной политики государства, воплощения в жизнь программной установки о социальном характере Российского государства, закрепленную в Конституции РФ.

По справедливому мнению Байматова П.Н. «само по себе закрепление в нормативных актах правил общежития социума без установления механизма их реализации является декларацией и не более того, в связи с чем важнейшим элементом в системе отношений, в том числе правоотношений, становится механизм реализации права» [10].

В целом можно согласиться с авторами, которые считают, что «под социальной поддержкой понимают систему мер социального характера,

имеющих конечной целью обеспечение прав и законных интересов определенной категории населения» [11].

В настоящее время правовое регулирование социального обеспечения, согласно ст. 72 Конституции России, относится к вопросам совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов. В связи с этим каждый регион вправе принимать нормативные акты, касающиеся социального обеспечения, по отдельным вопросам субъекты вправе устанавливать свои критерии, от которых зависит наличие или отсутствие у граждан определенных прав.

Как известно, одним из видов социального обеспечения пожилых граждан является государственная социальная помощь.

В настоящее время определение размера государственной социальной помощи отнесено к полномочиям субъектов Российской Федерации (ст. 11 Закона 178-ФЗ [2]). При этом механизмы, используемые субъектами для определения размера государственной социальной помощи, могут быть различными.

Например, Закон «О государственной социальной помощи и экстренной социальной помощи в Московской области» [3] установил, что размер государственной социальной помощи в Московской области в расчете на месяц составляет:

- для семей, состоящих из граждан, являющихся пенсионерами, - в размере разницы между 150% суммы величин прожиточных минимумов, установленных в Московской области для соответствующих основных социально-демографических групп населения, к которым относятся члены семьи, и общим доходом семьи;

- для одиноко проживающего гражданина, являющегося пенсионером, - в размере разницы между 150% величины прожиточного минимума, установленной для соответствующей основной социально-демографической группы населения, и общим доходом гражданина.

В региональном законодательстве Нижегородской области отсутствует подобный нормативный акт. Между тем, отдельные нормы социальной помощи можно найти в Законе Нижегородской области от 08.01.2004 № 1-3 «Об адресной государственной социальной поддержке малоимущих семей или малоимущих одиноко проживающих граждан в Нижегородской области» [4]. В частности, данный нормативный акт гласит, что предельные размеры социальной помощи, в том числе на основании социального контракта, малоимущим семьям или малоимущим одиноко проживающим гражданам устанавливаются Правительством Нижегородской области. При этом размер социальной помощи не может быть менее:

1) 500 рублей на семью или малоимущего одиноко проживающего гражданина, с увеличением размера пособия на 300 рублей на каждого нетрудоспособного члена семьи - для ежемесячного социального пособия;

2) 600 рублей - для единовременного социального пособия.

Согласно Постановлению Правительства Нижегородской области от 12.02.2004 № 27 «О социальной поддержке малоимущих семей или малоимущих

одиноким проживающим граждан» [7] с 1 января 2017 года предельные размеры социальной помощи, в том числе на основании социального контракта, малоимущим семьям или малоимущим одиноко проживающим гражданам:

– в виде ежемесячного социального пособия - 500 рублей на семью или малоимущего одиноко проживающего гражданина, с увеличением размера пособия на 300 рублей на каждого нетрудоспособного члена семьи;

– в виде единовременного социального пособия на первоочередные нужды - в размере 1500 рублей на семью или малоимущего одиноко проживающего гражданина.

Кроме того, законодательством города Москвы предусмотрена ежемесячная компенсационная выплата на возмещение расходов в связи с ростом стоимости жизни семьям, имеющим трех и более детей. В частности, ст.11 Закона «О социальной поддержке семей с детьми в городе Москве» [5] гласит: Ежемесячная компенсационная выплата на возмещение расходов в связи с ростом стоимости жизни семьям, имеющим трех и более детей, устанавливается одному из родителей (усыновителю, опекуну, попечителю, отчиму, мачехе) на каждого ребенка до достижения им возраста 18 лет.

Подобное положение в региональном законодательстве Нижегородского региона не было обнаружено.

Кроме того хотелось бы затронуть еще один немаловажный момент в исследуемой сфере общественных отношений.

В соответствии с Постановлением Правительства Москвы от 12.03.2019 № 181-ПП «Об установлении величины прожиточного минимума в городе Москве за IV квартал 2018 г.» [6], их размеры следующие:

- в расчете на душу населения - 16087 рублей;
- для трудоспособного населения - 18376 рублей;
- для пенсионеров - 11424 рубля;
- для детей - 13747 рублей.

В Нижегородской области размеры следующие:

- для трудоспособного населения - 9952 рубля;
- пенсионеров - 7666 рублей;
- детей - 9355 рублей [8].

Безусловно, величина прожиточного минимума представляет собой лишь стоимостную оценку потребительской корзины, напрямую зависящую от различных факторов и главным образом от цен на нужный минимальный для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности минимальный набор продуктов питания в конкретном регионе, а также непродовольственные товары и услуги. Между тем очевидно, что столь разные стоимостные величины данного значения в Нижегородской и Московской областях приводят как к фактическому, так и правовому неравенству граждан, проживающих на территориях данных субъектов.

Подводя итог, нужно отметить, что сравнительно-правовой анализ отдельных норм, регламентирующих социальное обеспечение в Нижегородской и Московской областях наглядно продемонстрировал, что предоставление права

субъектам РФ самостоятельно осуществлять правовое регулирование в сфере социального обеспечения порождает некоторое неравноправие из-за разного финансирования и соответственно выплат различного размера. Представляется, что это несправедливо, так как порой разница между величинами выплат в Нижегородской и Московской областях превышает более 50%.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 03.03.2014, № 9, ст. 851.

2. Федеральный закон от 17.07.1999 № 178-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О государственной социальной помощи» // «Российская газета», № 142, 23.07.1999.

3. Закон Московской области от 30.12.2013 № 189/2013-ОЗ (ред. от 21.06.2018) «О государственной социальной помощи и экстренной социальной помощи в Московской области» // «Ежедневные Новости. Подмосковье», № 6, 17.01.2014.

4. Закон Нижегородской области от 08.01.2004 № 1-3 (ред. от 15.12.2016) «Об адресной государственной социальной поддержке малоимущих семей или малоимущих одиноко проживающих граждан в Нижегородской области» // «Правовая среда», № 4(500), 21.01.2004 (приложение к газете «Нижегородские новости», № 11(2943), 21.01.2004).

5. Закон г. Москвы от 23.11.2005 № 60 (ред. от 28.12.2016) «О социальной поддержке семей с детьми в городе Москве» // «Ведомости Московской городской Думы», 29.12.2005, № 12(2), ст. 293.

6. Постановление Правительства Москвы от 12.03.2019 № 181-ПП» Об установлении величины прожиточного минимума в городе Москве за IV квартал 2018 г.» // «Вестник Мэра и Правительства Москвы», № 16, 19.03.2019

7. Постановление Правительства Нижегородской области от 12.02.2004 № 27 (ред. от 13.12.2017) «О социальной поддержке малоимущих семей или малоимущих одиноко проживающих граждан» // «Правовая среда», № 28(524), 19.05.2004 (приложение к газете «Нижегородские новости», № 89(3021), 19.05.2004).

8. Постановление Правительства Нижегородской области от 28.01.2019 № 33 «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения по Нижегородской области за IV квартал 2018 г.» // «Нижегородские новости», № 21(6072), 15.03.2019.

9. Азарова Е.Г. Конституционные требования к российскому законодательству о социальном обеспечении // Журнал российского права. 2018. № 7. С. 16 - 32.

10. Байматов П.Н. О некоторых элементах конституционно-правового механизма реализации права граждан РФ на социальное обеспечение // Российский юридический журнал. 2014. № 6. С. 129 - 138.

11. Слобцов И.А., Шашкова (Кузнецова) О.В., Шашмурина Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 12 января 1995 года № 5-ФЗ «О ветеранах» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2010.

*Салтыкова А.С.,
студентка магистратуры ФГБОУ ВО
«Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Редикульцева Е.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой трудового и социального права
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Исторические предпосылки возникновения и современное развитие института персональных данных работников в России

В современном мире значительную часть циркулирующей в обществе информации составляют сведения, напрямую связанные с конкретными людьми. Осуществляя свою трудовую деятельность, они представляют нанимателю разнообразные сведения о себе, относящиеся не только к их профессиональным качествам, но и затрагивающие аспекты частной жизни лица. Правовая организация работы с персональными данными сотрудников является одной из первоочередных задач любого работодателя вне зависимости от формы собственности.

Практика сбора и использования личной информации о служащих сложилась еще в дореволюционный период. В Российской империи основным документом для регулярного и постоянного учета государевых служащих гражданских и военных ведомств, а также лиц, состоящих на государственной службе и относящихся к многочисленной интеллигенции (ученые, врачи, учителя, инженеры, преподаватели и т.д.) стал формулярный (послужной) список.

Начало ведения формуляров послужных списков приходится на вторую половину XVIII столетия. В 1764 году издан указ Правительствующего сената «О присылке в Сенат из всех присутствующих мест послужных списков чиновников через каждые полгода по приложенной форме» [1, с. 510]. Форма учета имела следующие графы: 1) чины и имена; 2) сколько от роду лет; 3) из каких чинов и сколько имеет за собою мужеского пола душ людей и крестьян, и в которых уездах; 4) вступление в службу; 5) какими чинами и когда был награжден; 6) участие в военных походах и сражениях; 7) был ли в штрафах, в подозрениях, под судом; 8) к продолжению статской службы способен или нет; 9) к повышению чинами достоин или недостоин и за чем.

В последующем в формуляр послужного списка неоднократно вносились изменения, уточняя и расширяя изначальные графы и дополняя новыми. Так

были включены такие сведения, как о семейном и материальном положении служащего, обо всех полученных наградах и т.д.

Формулярные списки велись и хранились в канцеляриях тех ведомств, где чиновник проходил государеву службу. Законодатель указывал на обязательное заполнение граф формуляров в соответствии с подлинными документами, что свидетельствует о высокой уровне полноты и правдивости данных.

Таким образом, в имперской России получение личной информации о государевых служащих в виде формулярных списков осуществлялся на протяжении многих десятилетий, вплоть до 1917 года.

В дополнение стоит отметить то, что уже в дореволюционный период имели место единичные нормы права на неприкосновенность частной жизни, закрепленные на законодательном уровне. Так, Почтовым уставом 1857 года и Телеграфным уставом 1876 года была закреплена тайна корреспонденции, уголовно-правовая охрана указанной тайны выполнялась на основании прав Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года, Уголовного Уложения 1903 года. Также в Уголовном Уложении 1903 года (ст. 162-170) устанавливался запрет на вмешательство должностных лиц при отравлении ими правосудия в личную и семейную жизнь человека [2, с. 95].

После революции 1917 года подход к вопросу прав человека принципиально изменился. Конституция РСФСР 1918 года [3] содержала раздел «Декларация прав трудящегося и эксплуатируемого народа», посвященный правам человека. Главным недостатком этой декларации явилось отсутствие минимальных норм личных, политических, экономических, культурных прав человека и гражданина. В ней только был закреплен запрет на эксплуатацию, право трудящихся в хозяйствовании, освобождение трудящегося народа из-под ига капитала.

В Конституцию СССР 1924 года [4] уже не была включена указанная декларация прав. Из прав человека в нее вошли лишь право на национальную свободу, равенство, единое союзное гражданство. Напротив, глава IX этой конституции «Об Объединенном Государственном Политическом Управлении» была отведена борьбе с политическими и экономическими контрреволюционерами, шпионами и бандитизмом с использованием репрессий, нарушающих все человеческие права.

Впервые возобновили разговоры о правах граждан только накануне массовых репрессий 1937-1938 годов. В Конституции СССР 1936 года [5] отдельная глава была посвящена основным личным правам, свободам и обязанностям граждан. К ним относились такие права, как: свобода совести (ст. 124), неприкосновенность личности (ст. 127), неприкосновенность жилища и тайна корреспонденции (ст. 128). В теории это было большим достижением советского права, а на практике – всего лишь формальность [6, с. 225].

Достаточно упомянуть, что практически все общественные отношения были подконтрольны органами государственной безопасности, которые большое значение уделяли работе с осведомителями. Невзирая на явные нарушения права

на неприкосновенность частной жизни, такая кампания оправдывалась государством как важная мера обеспечения безопасности.

Уже в 1940-е годы, с ужесточением тоталитарного режима, с расширением репрессивно-карательной политики по отношению к инакомыслящим, вопросы реализации прав человека фактически была закрыта.

Вновь на проблему прав человека обратили внимание только во время политической «оттепели» конца 1950-х - начала 1960-х годов, когда в Советском Союзе возникли теоретические исследования правовых и политических учений.

С учетом положений ратифицированного Международного пакта о гражданских и политических правах от 16.12.1966 [7] была принята новая Конституция СССР 1977 года [8]. Эту конституцию можно назвать уникальной для советского времени, так как в нее вошли некоторые разделы, посвящённые личным, гражданским, политическим, экономическим, социальным и культурным правам и присущие в то время развитым европейским странам. Так статьями 54-56 гражданам гарантировалась неприкосновенность личности, жилища, охрана личной жизни, тайна переписки, телефонных переговоров и телеграфных сообщений. В статье 57 была закреплена обязанность всех государственных органов, общественных организаций и должностных лиц по соблюдению уважения к личности, охране прав и свобод граждан.

Таким образом, в течение продолжительного советского периода политическая идеология фактически отрицала правовой и социальный статус отдельного человека. Правящая государственная власть, формально декларируя неприкосновенность личной жизни, стремилась ее всячески ограничить, делая из индивида исключительно «члена коллектива». Высказывание В.И. Ленина «... Мы ничего «частного» не признаем, для нас все в области хозяйства есть публично-правовое... расширить применение государственного вмешательства в «частноправовые» отношения» [9, с. 398] применялось не только в области общественных отношений, но и к личным правам и свободам граждан, прежде всего к его частной жизни. Вторжение государства в личную жизнь индивидов носило всеобъемлющий характер.

В области трудовых отношений данный принцип выражался в истребовании от работников предоставления избыточных личных данных, часто не связанных с их деловыми качествами, а касающихся фактов личной жизни.

Помимо трудовой книжки (при ее наличии), военного билета (для лиц, демобилизованных из Вооруженных Сил СССР), паспорта (в местностях, где введена паспортная система), документа об образовании (при необходимости специальных знаний), а также другие документы (для некоторых категорий лиц) работодатель требовал от работника предъявления большого перечня иных документов и сведений персонального характера.

На каждого работника работодателем велось личное дело, в котором хранились наиболее полные сведения о нем. Основным документом личного дела работника являлся личный листок по учету кадров. Помимо сведений об образовании и трудовой деятельности в личных листках запрашивалась информация: о близких родственниках, социальном происхождении;

партийности, наличии партвызысканий, причинах исключения или выбытия из партии, участии в антипартийных группировках, наличии колебаний в проведении линии КПСС; о пребывании за границей; о наличии родственников в зарубежных странах; об участии в революционной деятельности; военной службе, включая службу у противников СССР; о нахождении на временно оккупированных территориях; о привлечении к уголовной, административной и дисциплинарной ответственности и пр. Никакими резюме для кадровых служб с перечислением профессиональных качеств работника заменить личные листки по учету кадров тогда было нельзя [10, с. 215]

Впервые в советское время право на неприкосновенность частной жизни было закреплено в качестве самостоятельного права в Декларации прав и свобод человека и гражданина, принятой Верховным Советом РСФСР 22 ноября 1991 года накануне распада Советского Союза [11]. В статье 8 данной декларации введен запрет на сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни субъекта без его согласия. Позже указанная правовая норма была закреплена в Конституции Российской Федерации, принятой 12 декабря 1993 года [12].

Статья 2 Конституции РФ 1993 года [12] устанавливает высшей государственной ценностью права и свободы человека, подчеркивая тем самым большую значимость прав и свобод человека над интересами государства. Статьей 23 гарантируется каждому право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений. В соответствии со статьей 24 установлен запрет на сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни лица без его согласия.

Термин «персональные данные» был внедрен в российское законодательство в середине 1990-х годов.

В утратившем силу Федеральном законе от 20.02.1995 № 24 «Об информации, информатизации и защите информации» [13] к категории конфиденциальной информации отнесены персональные данные. В указанном федеральном законе была впервые закреплена дефиниция персональных данных, под которыми понимались «сведения о фактах, событиях и обстоятельствах жизни гражданина, позволяющие идентифицировать его личность». Однако раскрытие понятия нового термина было недостаточным.

Специальный закон о защите информации персонального характера был принят лишь в 2006 году. Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» [14] устанавливает ключевые понятия в сфере персональных данных, принципы и условия их обработки, права физического лица (субъекта), обязанности и ответственность оператора и другие основополагающие положения. Целью данного закона стало обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина при обработке персональных данных, в том числе защиты прав на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

В российском трудовом праве норма, регулирующая область обращения с персонифицированной информацией о работниках, появилась не так давно. Действовавший до 2002 года Кодекс законов о труде Российской Федерации 1971 года [15] не только не содержал эту правовую норму, но и не применял терминологию, которой охватилась бы эта область. И только с принятием Трудового кодекса Российской Федерации [16] деятельность по сбору, хранению, использованию и защите конфиденциальной информации о работниках стала предметом правового регулирования. Именно ТК РФ стал первым кодифицированным правовым актом, содержащим в своей структуре главу о защите персональных данных. Глава 14 ТК РФ определяет общие положения защиты персональных данных работника: требования и особенности хранения, использования и передачи данных, права работников и ответственность за нарушение норм.

В первоначальной редакции статьи 85 ТК РФ [17] содержалась формулировка персональных данных работника как информации, необходимой работодателю в связи с трудовыми отношениями и касающаяся конкретного работника, которая вносила тематическую конкретику в общее представление о персональных данных. Однако Федеральный Закон от 07.05.2013 № 99-ФЗ [18] признал утратившей силу статью 85 ТК РФ и внес изменения в статьи 86 и 90 ТК РФ.

Согласно действующему Трудовому кодексу [16] из него полностью исключена статья 85. Теперь нанимателю следует руководствоваться определением, содержащимся в Законе «О персональных данных» [14]. Под понятие «персональные данные» попадает «любая информация, относящаяся к прямо или косвенно определенному или определяемому физическому лицу (субъекту персональных данных)». Изменения также предусматривают усиление защиты персональных данных ограниченного доступа.

Таким образом, институт персональных данных имеет давнюю историю. И в настоящее время он регламентирован достаточно большим набором нормативных актов. Правовая база, регулирующая обращение с персональными данными работников, также достаточно обширна. Однако многие вопросы в этой области остаются спорными либо неотрегулированными.

В целом, несмотря на существенное развитие российского законодательства в области обработки и защиты персональных данных за последние десятилетия, правовой институт персональных данных нуждается в дальнейшем исследовании и совершенствовании.

Библиографический список

1. Полное собрание законов Российской Империи. Собрание Первое. Том XVI. 28 июня 1762 – 1765 гг. СПб.: Тип. II Отделения Собственной Его Императорского Величества Канцелярии, 1830. 1120 с.
2. Балашкина И.В. Особенности конституционного регулирования права на неприкосновенность частной жизни в Российской Федерации // Право и политика. 2007. №7.

3. Конституция (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики (принята V Всероссийским съездом Советов 10.07.1918). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
4. Основной Закон (Конституция) Союза Советских Социалистических Республик (утв. ЦИК СССР 06.07.1923). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
5. Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик (утв. Постановлением Чрезвычайного VIII Съезда Советов СССР от 05.12.1936). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
6. Глушкова С.И. Права человека в России: теория, история, практика: учеб. Пособие. Екатеринбург. 2002. 225 с.
7. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
8. Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик (принята ВС СССР 07.10.1977). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
9. Ленин В.И. Полное собрание сочинений (5-е изд). Том 44. Июнь 1921 - март 1922 М.: Политиздат, 1970. 726 с.
10. Лушникова М.В., Лушников А.М. Курс трудового права в двух томах. Том 2. Трудовые права в системе прав человека. Индивидуальное трудовое право. Учеб. М.: Проспект, 2004. 607 с.
11. Постановление ВС РСФСР от 22.11.1991 N 1920-1 «О Декларации прав и свобод человека и гражданина». [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
12. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
13. Федеральный закон от 20.02.1995 № 24-ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
14. Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» (ред. от 31.12.2017). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).
15. Кодекс законов о труде Российской Федерации (утв. ВС РСФСР 09.12.1971). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).

16. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).

17. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.02.2002). [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).

18. Федеральный закон от 07.05.2013 № 99-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О ратификации Конвенции Совета Европы о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных» и Федерального закона «О персональных данных». [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. Загл. с экрана (дата обращения: 21.03.2019).

*Скворцова О.Ю.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Фольгерова Ю.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблемы отстранения недостойных наследников от наследования в Российской Федерации

Возникновение в Древнем праве и разработка института недостойных наследников охватил период Средневековья, период формирования государственности. Институт не остался незыблемым и претерпевал постоянные изменения на всех этапах развития человеческой цивилизации.

В юридической литературе под недостойными наследниками понимаются граждане, не имеющие права наследования, лишённые права наследовать обязательную долю в наследстве и обязанные вернуть незаконно полученную долю в наследстве.

Следует также отметить, что гражданское законодательство России в области наследования предусматривает, что недостойные наследники не могут наследовать по закону и по завещанию.

Институт недостойных наследников устанавливается. 1117 ГК РФ[2], и при ее применении зачастую не квалифицируются как недостойные те наследники, которые по моральным и этическим соображениям должны рассматриваться как таковые. Все это определяет актуальность изучения проблемы отстранения от правопреемства недостойных наследников.

Целью данной работы является рассмотрение проблемных вопросов теории и практики института недостойных наследников с учетом состояния действующего законодательства и судебной практики, путем предложения путей решения возникающих проблем. Эти вопросы и проблемы были неоднократно рассмотрены в трудах ученых-цивилистов.

Среди таких авторов можно назвать Барщевского М. Ю. [9, с. 145], Булаевский Б. А [13, с. 399] и других, но принципиально новых и прорывных подходов в науке представлено не было.

Итак, Т.И. Зайцева отмечает, что «признать право наследования, например, на сына, из мести за убийство его матери ... было бы по меньшей мере аморально» [16, с. 312], но, по словам Э.Р. Аминова, в ситуации, когда «сам завещатель опровергал» по предложению законодателя и не желая лишать недостойного наследника наследства (например, жена простила своего мужа, который покушался на ее жизнь и даже завещал ему свою собственность), законодатель «отступает» в сторону, чтобы предоставить наследодателю распоряжаться своей собственностью»[4].

Такова картина видения перспектив правоприменения и толкования ученым действующего законодательства, регулирующего институт недостойных наследников. В то же время необходимо понимать, что законодательство постоянно совершенствуется и появляется новое видение решения проблем, поэтому научный анализ проблем теории и практики в институте недостойных наследников обусловлен тенденциями времени, необходимостью наделяния завещателя большими правами устанавливать конкретные критерии недостойности для потенциальных наследников, вступающих в правопреемство.

К недостойным наследникам относятся лица, которые своими преднамеренными незаконными действиями, направленными против наследодателя, одного из его наследников или против осуществления воли наследодателя, выраженной в завещании, способствовали или пытались побудить их самих или других лиц унаследовать, либо внесли свой вклад или пытались содействовать увеличению доли наследства, причитающегося им или другим лицам, если эти обстоятельства будут подтверждены в судебном порядке.

Тем не менее, граждане, которым завещатель, утратив право наследования, завещал имущество, имеют право наследовать это имущество (п. 1 ст. 1117 ГК) [2].

Следующие юридически значимые условия отстранения наследников от наследства вытекают из значения ст. 1117 ГК РФ и разъяснений постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании»:

1) действия наследников должны быть незаконными в отношении наследодателя или других наследников;

2) действия наследников должны быть преднамеренными в отношении наследодателя или других наследников;

3) действия наследников должны быть направлены против завещателя или других наследников;

4) с помощью своих действий (прямых или косвенных) наследник пытался повысить свое призвание к наследованию или увеличить свою долю в наследстве.

Важно подчеркнуть, что законодатель не указывает конкретные виды правонарушений, за которые осуждение может повлечь признание лица недостойным наследником.

Исходя из этого, такие преступные деяния могут включать посягательство на жизнь наследодателя и его здоровье. Другими словами, лицо может быть признано недостойным наследником в том случае, когда оно совершает убийство наследодателя, а также в том случае, когда человек причиняет вред здоровью наследодателя.

В то же время мотивы и цели совершения таких преступных деяний недостойными наследниками по отношению к наследодателю не учитываются, равно как и наступление соответствующих последствий (п. 19 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании»).

На практике не существует единого подхода к ситуации, когда наследники совершают систематически незаконные, преднамеренные действия против завещателя, которые вначале влекут за собой незначительную или умеренную степень потери здоровья завещателем и в конечном итоге приводят к его смерти.

Примером такой ситуации является гражданское дело в Дюртюлинском районном суде Республики Башкортостан [12, с. 48], которое еще не приняло окончательного решения: г. С.Б. Хаматгалиев систематически совершал противоправные, умышленные действия против своей матери З.А. Хаматгалиевой (систематически избивал). Этот факт подтверждается материалами дела. После одного из этих избиений сына З.А. Хаматгалиева была доставлена в больницу, где она скончалась.

Из медицинской документации следует, что З.А. Хаматгалиевой были причинены «повреждения в виде ушибов правой лобной области, правого плеча, левой грудной клетки, промежности, левого бедра, левого коленного сустава, передней брюшной стенки, спины, левой ягодицы, височно-височной области справа с особой тяжестью тупым предметом...учитывая их свойства и характер, незадолго до смерти».

Мы исходим из того, что такие систематические незаконные, преднамеренные действия наследника против наследодателя, наносящие вред здоровью последнего, являются основанием для исключения наследника из наследства и признания его недостойным наследником.

Первая правовая основа нашей позиции заключается в том, что действия такого наследника являются: во-первых, систематическими; во-вторых, незаконными; в-третьих, преднамеренными; в-четвертых, против завещателя; в-пятых, прямо или косвенно способствуют призванию такого наследника к наследованию или увеличению его доли в наследстве.

Другими словами, особенности, которые мы определили ранее, включены в смысловую нагрузку статьи 1117 ГК РФ. Систематический характер незаконных, преднамеренных действий наследника против завещателя лишь подчеркивает обоснованность применения к данной ситуации статьей 1117 ГК РФ.

Второе юридическое обоснование нашей позиции заключается в том, что в соответствии с общими принципами уголовного права (ст. 14, 25 УК РФ) умышленное противоправное деяние считается преступлением. Подтверждением того, что противоправное умышленное деяние признается преступлением, является приговор суда или решение о прекращении уголовного преследования лица, совершившего преступление без реабилитации.

По данному делу имеется постановление об отказе в возбуждении уголовного дела по не реабилитирующему основанию (п. 4 ч. 1 ст. 24 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации); привлечение к уголовной ответственности С.Б. Хаматгалиева за избиение им своей матери по ч. 1 ст. 111 УК РФ не состоялось только ввиду его самоубийства.

Таким образом, умышленные незаконные действия С.Б. Хаматгалиева по отношению к З.А. Хаматгалиева признали преступлением. Это преступление квалифицируется по ст. 111 УК РФ и является преступлением с двойной формой вины, поскольку вред здоровью в данном случае был умышленно причинен, а смерть наступила по неосторожности [14, с. 112].

Обратимся к выводам по теоретической части исследования.

По нашему мнению, если наследодатель получил легкий урон здоровью (незначительный - не более серьезное намерение) и был осужден (который не пытался помочь своему или другим лицам быть вызванным в наследство) для этого наследника, который живет с ним, то после приговора суда и если завещание не в его пользу, такой наследник должен считаться недостойным с момента его осуждения и до его осуждения, если наследство было открыто в течение этого периода времени.

В статье 157 УК РФ предусмотрен состав преступления, заключающийся в злом уклонении от уплаты алиментов на содержание детей или родителей-инвалидов [15, с. 85]. В связи с этим мы считаем, что случаи, когда злокачественными уклонистами являются дети и родители могут быть затронуты по п. 1 ст. 1117 ГК РФ [2], поскольку преступление совершено, поэтому эта категория наследников должна быть отстранена не только по закону, но и по завещанию [12, с. 16]. Законодательство предусматривает в качестве основания для лишения права наследования только злонамеренное уклонение от исполнения обязательств по содержанию наследодателя.

Рассмотрев п. 2 ст. 1117 ГК РФ [2], некоторые авторы [12, с. 15] считают, что «общение» с наследником не входит в понятие «обязанность по содержанию» и поэтому для реализации данной нормы необходимо установление факта злого уклонения [12, с. 17].

Мы согласны с этим и тем более, если он вообще не знал до открытия наследства о существовании наследодателя или не догадывался о его существовании. Мы, в свою очередь, предлагая возможность завещать завещателю критерии недостойности, считаем, что общение с наследником не может быть подходящим критерием, поскольку достоверность того факта, что наследник не общается с завещателем, установлена в суде даже ставится под

сомнение другие наследники. Совершив противоправное деяние против этого человека, он попадает в категорию недостойных наследников.

Таким образом, рассмотрев данную тему, мы решили, что п. 2 ст. 1117 ГК РФ [2] нуждается в изменении. Нами могут быть предложены следующие изменения:

1) родители и взрослые дети, которые злонамеренно уклоняются от уплаты алиментов (в этом случае, если есть решение суда, обязывающее их совершить указанные действия), исключить из наследства, как по закону, так и по завещанию по основаниям, предусмотренным в пункте 1 ст. 1117 ГК РФ; [2].

2) необходимо лишить лиц права наследования по основаниям, предусмотренным пунктом 2 статьи 1117 ГК РФ, даже если до установления факта их отказа от исполнения обязательств по содержанию наследодателя, решение суда, принуждающее наследников к совершению этих действий, не вступило в силу; если лицо, рассчитывающее на наследство имущества, не интересовалось состоянием наследодателя и по этой причине ему не помогало;

3) в некоторых случаях необходимо исключить лицо из наследства на том основании, что оно не общалось с последним в течение определенного периода до смерти наследодателя, не поддерживало никаких контактов.

4) законодательно закрепить возможность установления наследниками в завещании критериев недостойности наследника. Мы считаем, что критерии недостойности, установленные в завещании наследодателей, могут быть следующими: а) совершение преступлений против завещателя по неосторожности; б) критерий осуждения за умышленные преступления любого рода; в) критерий бездетности наследника; г) другие критерии.

Вместе с тем следует внести изменения в п. 1 ст. 1117 ГК РФ [2] такого содержания:

1) в случае, когда злостными уклонистами от уплаты алиментов являются дети и родители могут подпадать под действие п. 1 ст. 1117 ГК РФ [2], так как совершается преступление, поэтому данную категорию наследников следует отстранять не только по закону, но и по завещанию [12].

2) дополнить к словам умышленным противоправным действиям еще и неумышленные, если таковые подпадают под критерии недостойности, описанные наследодателем в завещании.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019)

3. Алешина А.В. Определение круга законных наследников и очередность их призвания к наследству в рамках международного частного права // Известия

российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. Аспирантские тетради: №2 (19): Научный журнал. СПб., 2014, 24с.

4. Андреева Ю.А. Система субъектов нотариальной деятельности // Научный вестник Омской Академии МВД России. 2017, № 1, С. 131-133.

5. Антокольская М.В. Семейное право. Учебник изд. 4-е.// Юрист 2016, 336 с.

6. Ануфриева Л.П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть третья (постатейный), М., 2018. 392 с

7. Ануфриева Л.П., К.А. Бекашев, Г. К. Дмитриева и др.. Международное частное право: Учебник / Отв. ред. Г. К. Дмитриева. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект. 2016, 688 с.

8. Барцевский М.Ю. Если открылось наследство. М.: Юридическая литература. 2015.192с.

9. Барцевский М.Ю. Наследственное право. Учебное пособие. М.: Белые альвы. 2015, 287с.

10. Бегичев А.В. Особенности допроса свидетелей в порядке обеспечения доказательств // Правовая инициатива. 2018. № 10, С. 45-46.

11. Белов В.А. Гражданское право. Общая и особенная части: Учебник. М., ЦентрЮринфор, 2017, 960с.

12. Богуславский М.М. Международное частное право. Учебник. 9-е изд. Переработанное и дополненное. М.: Юрист, 2015, 451 с.

13. Булаевский Б.А. и др. Наследственное право / Отв ред. К.Б. Ярошенко. М.: ВолтерсКлувер, 2015, 448с

14. Волкова М.А. Гражданское право. Ч. 3. М.: МИЭМП, 2018. 456с.

15. Гаврилов В.О. Комментарий к разделу V части III ГК РФ «Наследственное право». Спб., 2016, 240 с.

16. Зайцева Т.И. Судебная практика по наследственным делам М.: ВолтерсКлувер, 2017. 472 с.

*Скоробогатая А.В.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Фольгерова Ю.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Уклонение от выполнения родительских обязанностей как одно из оснований лишения родительских прав

В настоящее время защите семьи, детства и материнства уделяется значительное внимание, поскольку отмечается рост неблагополучных семей и, как следствие, количество детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, не снижается. В современных условиях развития общества государство заинтересовано в стабильной, активной и благополучной семье,

составляющую национальную основу страны, ведь адекватно развиваясь и социализируясь, дети усваивают социальные роли и соблюдают законы и общепринятые правила поведения. Если же в семье нарушаются права ребенка, то государство в лице органов опеки и попечительства, прокуратуры, комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав, образовательных, медицинских организаций и организаций социального обслуживания заинтересовано в пресечении нарушений такого рода. Принимая меры для обеспечения нормальных и здоровых условий воспитания детей в семье, государство вправе принимать меры к родителям, которые уклоняются от этой функции.

Неисполнение обязанностей родителя влечет применение мер семейно-правовой, административной и уголовно-правовой ответственности, которые устанавливаются Семейным кодексом (далее – СК РФ), Кодексом об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) и Уголовным кодексом (далее – УК РФ).

Согласно Семейному кодексу РФ к родительским обязанностям относится обязательное воспитание детей и получение ими общего образования, защита и представление их прав и интересов, а также содержание несовершеннолетних. В случае, когда родители не выполняют или ненадлежащим образом выполняют свои обязанности по воспитанию и развитию детей, имеет место уклонение от выполнения обязанностей родителей. Уклонение является одним из оснований для лишения родительских прав и может выражаться в игнорировании удовлетворения физического и психического развития ребенка, в отсутствии заботы о духовном и нравственном развитии, образовании, а также в уклонении от уплаты алиментов, направленных на содержание ребенка. [1]

В соответствии со ст. 5.35 КоАП РФ предусмотрена следующая ответственность родителей: в части 1 статьи указывается на то, что неисполнение (ненадлежащее) исполнение родительских обязанностей по содержанию, воспитанию, обучению, защите прав и интересов несовершеннолетних предполагает предупреждение или штраф от 100 до 500 руб.; в части 2 статьи – нарушение прав несовершеннолетних, касаемых лишения права на общение с родителями или близкими родственниками, не представляющего угрозы для их жизни, намеренном сокрытии нахождения детей помимо их воли, в неисполнении судебного решения об определении места жительства детей или о порядке осуществления родительских либо в ином воспрепятствовании осуществлению родителями прав на воспитание и образование детей и на защиту их прав и интересов – наложение штрафа от 2000 до 3000 руб; третья часть статьи за повторные административные правонарушения предполагает уплату административного штрафа в размере от 4000 до 5000 руб. или административный арест на срок до 5 суток. [2]

Часть 1 ст. 5.35 представляет наибольший интерес в связи с тем, что при рассмотрении дел возникает достаточное количество вопросов, неясностей. В своей статье Иванова С.И. и Хаметдинова Г.Ф. указывают на то, что необходимо уточнить категории ненадлежащего воспитания, поскольку сложно установить причинную связь между деянием несовершеннолетнего и вменяемой в вину

ответственностью родителей, так как обычно причинная связь устанавливается между деянием и последствием конкретного правонарушения, закрепленного в соответствующей норме права. В данном случае, по мнению авторов, правоприменители пытаются установить причинную связь между деянием несовершеннолетнего и деянием родителя, то есть между двумя самостоятельными юридическими фактами, закрепленными в разных нормах права и разном законодательстве. [3]

Ряд авторов (Хаметдинова Г.Ф., Банщикова С.Л.) считают, что данное положение носит общий характер, не описывая конкретных признаков правонарушений, так называемой классификации нарушений прав и интересов, ведь зачастую родители по разным основаниям не исполняют своих обязанностей, но несут равную ответственность. Например, родитель, который привлечен к административной ответственности за то, что ребенок в ночное время был обнаружен один на улице без сопровождения взрослых, несет такую же ответственность как родитель, который систематически не выполняет своих родительских обязанностей и уклоняется от их выполнения. На наш взгляд было бы справедливо, если в соответствии со степенью неисполнения родительских обязанностей, было соответствующее административное наказание.

Алексанян А.А. справедливо отмечает тот факт, что привлечение по ст. 5.35 КоАП РФ не всегда способствует исправлению ситуации в семье и поведения родителей, так как величина наказания, минимальная и гуманная, и не приводит к ожидаемому результату – изменению поведения и добросовестного отношения к воспитанию детей, ведь родители зачастую даже не задумываясь исправиться, просто выплачивают штраф и продолжают вести неблагополучный образ жизни. [4, 116]

Например, с 26.04.2018 по 25.06.2018 г. в Государственном казенном учреждении Республики Коми «Социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних» города Печора проживал несовершеннолетний, помещенный по акту ППДН ОМВД России по городу Печоре в связи с наличием внутрисемейного конфликта, в том числе алкогольной зависимостью матери. Несовершеннолетний в течение 3 дней проживал у знакомых семьи, а в это время мать употребляла спиртные напитки, в квартире была отключена электроэнергия за неуплату, продукты питания отсутствовали. По информации КпДН и ЗП МО МР «Печора» мать рассматривалась на заседании 10.05.2018 г. и привлекалась к административной ответственности по ч.1 ст. 5.35 КоАП РФ.[5] С родителями проводилась профилактическая работа субъектами профилактики, и, поскольку наблюдалась положительная динамика в семье (мать и отец трудоустроились, сделали косметический ремонт в квартире, предоставили все необходимые документы, с семьей отработал психолог Центра), ребенок был возвращен в семью в соответствии с разрешением Отдела опеки и попечительства по городу Печора №1155 от 25.06.2018г. [6]

Однако по прошествии 3 месяцев ребенок снова помещается по акту ППДН ОМВД России по городу Печоре в связи с наличием внутрисемейного конфликта, однако уже с применением жестокого обращения со стороны отца,

который избил ребенка, находясь в состоянии алкогольного опьянения; мать также была пьяна в момент происходящего. Отца и мать снова рассматривали на КпДН и ЗП МО МР «Печора», с родителями проводилась профилактическая работа субъектами профилактики, оба родителя прошли курс лечения от алкогольной зависимости. Отцу, допустившему жестокое обращение, в соответствии с Постановлением №372 от 18.10.2018г., назначили административный штраф в размере 300 руб. и матери, в соответствии с Постановлением №371 от 18.10.2018г. в размере 500 руб. [7, 8] Постановлением об административном правонарушении от 09.10.2018г. по делу № 5-654/2018 в судебном порядке отцу был назначен административный штраф в размере 5000 руб.[9] Исходя из данной ситуации, можно предположить, что ужесточение наказания в первый раз рассмотрения семьи по ст.5.35 будет более эффективным в коррекции моделей поведения родителей и профилактике последующих нарушений ими прав и интересов несовершеннолетних. Владыкина Е.А., Скотникова А. С. и Фролова А. А. предлагают внести дополнение в ч.3 с.5.35 КоАП РФ, обращая внимание на повторные случаи совершения правонарушений: «Повторное в течение года совершение административного правонарушения, предусмотренного частями 1 и 2 настоящей статьи, ...». Таким образом, авторы считают, что данное дополнение позволит в случае повторного в течение года нарушения ч. 1 ст. 5.35 КоАП РФ применить более строгое наказание в рамках санкции указанной нормы. [10]

Уголовная ответственность родителей, помимо наказаний за применение физического, сексуального насилия, оставление в опасности, неоказания помощи больному и других, предусматривает ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, если данное деяние совмещено с жестоким обращением в отношении несовершеннолетнего. В частности, ст. 156 УК РФ закреплены следующие виды наказаний: штраф от 100000 руб. в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного года; обязательные работы на срок до 440 часов; исправительные работы на срок до 2 лет; принудительные работы на срок до 3 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 5 лет или без такового; лишение свободы на срок до 3 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 5 лет или без такового. [11] Как видно, в уголовном законодательстве закреплена уголовная ответственность родителей достаточна, справедлива и не требует более суровых санкций.

Таким образом, в современном законодательстве о привлечении родителей к ответственности за уклонение можно выделить две основные проблемы – проблема эффективности правового регулирования законодательства в плане применения норм права на практике и проблема низкой уровня ответственного родительства, что чаще всего отражается в непонимании, что ответственность за своих детей несут именно родители, а не государство и государственные организации. Если первую проблему можно решить пересмотром

законодательной базы через призму изменения семейных ценностей и приоритетов, родительской инфантильности и с учетом уровня и качества жизни населения, то ко второй проблеме нужно подходить основательно, меняя сознание населения с иждивенческой позиции на активную, направленную на сознательное ответственное отношение родителей к воспитанию, развитию детей.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 03.08.2018 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019 г.) // Доступ СПС «Консультант Плюс». 2019.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 01.04.2019 г.) // Доступ СПС «Консультант Плюс». 2019.
3. Иванова С.И., Хаметдинова Г.Ф. Возможна ли ответственность родителей или иных законных представителей несовершеннолетних за единичный факт неисполнения ими обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетних (ст. 5.35 КОАП РФ)? // Вестник Тюменского института повышения квалификации сотрудников МВД России. 2015. №1. С. 34.
4. Алексаян А.А. Ответственность родителей за ненадлежащее воспитание детей // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. 2015. № 1. С. 116.
5. Единый Банк данных семей социально опасного положения на 17.01.2019 г.: Информация КпДН и ЗП МО МР «Печора» № 681 от 17.05.2018 г. 2019.
6. Разрешение Отдела опеки и попечительства города Печора Управления опеки и попечительства Министерства труда, занятости и социальной защиты Республики Коми №1155 от 25.06.2018г. 2019.
7. Постановление КпДН и ЗП МО МР «Печора» №372 от 18.10.2018г. 2019.
8. Постановление КпДН и ЗП МО МР «Печора» №371 от 18.10.2018г. 2019.
9. Постановление об административном правонарушении от 09.10.2018г. 2019.
10. Владыкина Е.А., Скотникова А. С. и Фролова А. А. Совершенствование российского законодательства в части защиты прав ребенка и ужесточения мер наказания за неисполнение родительских обязанностей // Научно-методический журнал «наука и образование: новое время». 2018. №2. С. 25.
11. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // Доступ СПС «Консультант Плюс». 2019.

*Созинова В.А., Сосновченко Т.Р.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Фещенко П.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

**К вопросу об особенностях отбывания наказания беременными
женщинами, кормящими матерями и женщинами,
имеющими малолетних детей**

По состоянию на 1 марта 2018 г. в учреждениях уголовно-исполнительной системы (далее - УИС) содержалось 47,4 тыс. женщин, в том числе 38,3 тыс. - в исправительных колониях, лечебных исправительных учреждениях, лечебно-профилактических учреждениях и 9,05 тыс. - в следственных изоляторах и помещениях, функционирующих в режиме следственного изолятора при исправительных колониях. При женских колониях имеется 13 домов ребенка, в которых проживают 530 детей. За последние пять лет произошло значительное снижение количества осужденных женщин, отбывающих наказания в учреждениях УИС - на 8,4 тыс., или на 17,7%. Так, в 2013 г. в учреждениях УИС содержалось 55,7 тыс. осужденных женщин; в 2014 г. - 54,7 тыс.; в 2015 г. - 52,7 тыс.; в 2016 г. - 49,2 тыс.; в 2017 г. - 47,7 тыс. соответственно. Несмотря на то, что удельный вес осужденных женщин ниже уровня преступности мужчин, женская преступность достаточно давно является объектом внимания и научного исследования многих ученых [1].

Положение женщин-осужденных в Российской Федерации в настоящее время остается проблематичным. Пребывание женщины с ребенком в местах лишения свободы трудно представить. Младенец, который оказался вместе с матерью в местах лишения свободы, невольно сам несет незаслуженное наказание. Очень часто беременность женщин в колонии приводит к более мягким условиям отбывания наказания. Такой женщине может предоставляться дополнительное питание, особый медицинский уход. Также стоит отметить, что дополнительное питание предоставляется бесплатно[2]. Питание включает в себя продукты, которые содержат в себе больше полезных веществ, они являются более калорийными по сравнению с обычным питанием. Они обеспечиваются этим за 4 месяца до родов, а кормящие матери (а также кормилицы) на время кормления ребенка до достижения им девяти месяцев. Для женщин-осужденных, имеющих детей, возможно и сокращение сроков заключения.

По данным исследователя С.В. Луговской, «большинство женщин, находящихся в условиях заключения, происходят из неполных неблагополучных семей или выросли без семьи в детских домах. Многие из них пережили в детстве и юности сексуальное и другие виды насилия, в силу чего у них отсутствуют

семьи или, во всяком случае, официальные мужья; они часто лишены самого необходимого - жилья, работы, нормального социального окружения»[3]. Кроме того, по статистике - 7 из 10 женщин, выйдя на свободу, к своим детям не возвращаются.

Как отмечает Омельченко О.А., на практике возможны ситуации, когда женщина уклоняется от воспитания ребенка, но «использует» его как основание для получения различных льгот. При этом отсутствует надлежащий механизм корректировки такого поведения осужденных женщин, имеющих детей. Полномочия администрации исправительных учреждений в данном случае не определены, процедура взаимодействия в этой области с органами опеки и попечительства и принятия соответствующего решения в УИК РФ не установлена»[4].

Если осужденная мать будет отклоняться от воспитания ребенка и ухода за ним, то уголовно-исполнительная инспекция должна объявить предупреждение и осуществлять особый контроль за данной семьей. Важнейшей целью является профилактика совершения такими осужденными новых преступлений[5].

Достаточно большое количество женщин-осужденных отбывают наказание в колониях-поселениях. В колониях-поселениях осужденные содержатся без охраны, но под надзором. Осужденным женщинам, содержащимся в колониях-поселениях и имеющим детей выплачивается пособие и компенсация, предусмотренные семьям с детьми с учетом районного коэффициента. Беременным женщинам выдается пособие по нетрудоспособности. Некоторым беременным женщинам или женщинам, имеющим детей, разрешается проживание на территории колонии со своей семьей, или возможно проживание в собственном или арендованном жилье. Также, осужденным беременным женщинам и женщинам, имеющим детей в возрасте до 14 лет, кроме женщин, осужденных к лишению свободы на срок свыше 5 лет за тяжкие и особо тяжкие преступления против личности, суд может отсрочить реальное отбывание наказания до достижения ребенком 14-летнего возраста. При наступлении беременности женщины, осужденные к обязательным работам, исправительным работам или ограничению свободы, начальник учреждения или органа, исполняющего наказание, вносит в суд представление об отсрочке ей отбывания наказания со дня представления отпуска по беременности и родам. Женщина, получившая отсрочку, должна соблюдать ряд необходимых условий: заботиться о ребенке и его воспитании, не совершать новых преступлений, не злоупотреблять алкоголем и не нарушать общественный порядок.

На практике при организации домов ребенка на территории исправительных учреждений возникают определенные трудности. Дома ребенка должны размещаться изолированно от жилой зоны учреждения. Занимаемые ими земельные участки отгораживаются, оборудуются изолированными друг от друга площадками для проведения прогулок и сна детей на свежем воздухе в течение круглого года.

Нельзя не отметить, что права ребенка на нормальную жизнь нарушаются, если матери не будет предоставлена отсрочка. При отсутствии отсрочки ребенок

вынужден воспитываться в детском доме или находиться в доме ребенка. В данном случае происходит столкновение правовых и моральных норм. Так, необходимо уделять большое внимание детям, которые воспитываются в детских домах, пока их матери отбывают наказание.

Иными словами, если отсрочка не предоставлена, значит, женщина совершила тяжкое или особо тяжкое преступление – почему ребенка нужно оставлять с такой матерью? Чему она его может хорошему научить за 3 года вместе с другими такими же матерями? С точки зрения криминологии и процесса социализации личности сегодня законодательно, можно сказать, закреплена процедура, ведущая к формированию негативных качеств, или другими словами, задатков «личности преступника».

Кроме того, если при отсрочке предусмотрены основания ее отмены и направления женщины в колонию, то аналогичная ситуация применительно к рассматриваемой ситуацией с домом ребенка не предусмотрена.

Возможен и другой исход. Ребенка могут воспитывать ближайшие родственники. Считаем, что ребенка можно оставить с отцом или с бабушкой, отдать в приемную семью. Но, в большинстве случаев, не всегда есть возможность пойти по этому пути.

Женщина может совершить тяжкое или особо тяжкое преступление и продолжать воспитывать ребенка. Таким преступлением может быть убийство с особой жестокостью или с насильственными действиями. Возможно, она убила отца своего ребенка. В данном случае целесообразно лишать мать родительских прав, так как убийца не должна воспитывать ребенка, это может отразиться на нем худшим образом.

Например, что касается защиты прав детей в зарубежных странах, любой человек по собственной инициативе может поставить в известность социальную службу, призванную заниматься защитой детей, или полицию о случае или подозрении на факт насилия над ребенком в семье. Такие сообщения считаются элементарной необходимостью.

Также в США главе семьи, применившему насилие, на две недели запрещен доступ в дом и любые контакты с женой и детьми. Во многих штатах США, например, еще в конце 60-х годов прошлого столетия было принято законодательство, обязывающее граждан сообщать властям о каждом случае подозрения в плохом обращении с детьми.

Особенности материально-бытового обеспечения осужденных беременных женщин, осужденных кормящих матерей и осужденных женщин, имеющих малолетних детей, закреплены в ст. 100 УИК РФ. Отмечается, что в ИУ, в которых отбывают наказание осужденные женщины, имеющие детей, могут организовываться дома ребенка. В домах ребенка должны быть условия, необходимые для нормального проживания и развития детей. Осужденные женщины могут помещать в дома ребенка своих детей в возрасте до 3 лет, общаться с ними в свободное от работы время без ограничения. Им может быть разрешено совместное проживание с детьми. С согласия осужденных женщин их дети могут быть переданы родственникам или по решению органов опеки и

попечительства иным лицам либо по достижении детьми 3-летнего возраста направлены в соответствующие детские учреждения. Осужденные беременные женщины и осужденные кормящие матери могут получать дополнительно продовольственные посылки и передачи. Осужденные беременные женщины имеют право на специализированную помощь[6].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в Российской Федерации есть условия для отбывания наказания беременными женщинами, кормящими матерями и женщинами, имеющими малолетних детей, но в любом случае это наносит отпечаток на воспитание детей. Дети лишаются права на нормальное воспитание в семье со всеми условиями для жизни. Они вынуждены нести тоже своего рода наказание, воспитываясь в детских домах. Необходимо уделять большое внимание развитию социальных отношений в данной сфере, так как воспитание и развитие детей очень важно. Счастливые дети – счастливое будущее страны.

Библиографический список

1. Тищенко Ю.Ю., Самойлова А.А. Некоторые особенности формирования законопослушного поведения женщин, отбывающих наказания в учреждениях УИС // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2018. N 6. С. 27 - 29 // Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

2. «Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации» от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019). Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

3. Луговская С.В. Социально-психологический портрет осужденных женщин, имеющих детей в условиях пенитенциарного учреждения. Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

4. Омельченко О.А. Пробелы в правовом регулировании отбывания наказания осужденными беременными женщинами и женщинами, имеющими малолетних детей, в исправительных учреждениях на территории Российской Федерации // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2015. N 5. С. 18 - 21. Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

5. Постовалова Т.П. Проблемы применения отсрочки отбывания наказания к осужденным с ребенком до 14 лет и беременной женщине или нужен ли России институт отсрочки отбывания наказания. Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

6. Антонян Ю.М., Плющева Е.Л. Материально-бытовые условия как элемент исправления осужденных // Российский следователь. 2014. N 10. С. 40 - 44. Электронная версия: СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/ (дата обращения: 12.04.2019).

*Сокольникова Н.Д.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Буторина Т.Н.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Актуальные проблемы *lex mercatoria* в регулировании трансграничных отношений

Lex mercatoria, или *ius mercatorum* («закон торговцев», также часто переводят как «торговец юриспруденцией») – особая категория международного частного права. Она имеет несколько значений, которые менялись на протяжении длительного времени. В этом видится основная проблематика этой работы. Концепция не может быть определена однозначно как в национальной, так и в зарубежной доктрине, и её коннотации требуют пристального рассмотрения.

Одни учёные считают *lex mercatoria* источником, или концепцией, средневекового европейского права, образовавшейся в 11-12 веках и расцветом в 13-14 веках, ещё до коллизионного метода. Оно возникло в купеческой среде, то есть среди торговцев, наиболее активных участников гражданского оборота. Римское право (по крайней мере, применяемая его часть) не удовлетворяла текущим общественным отношениям, и как следствие за источники стали брать уставы купеческих гильдий, торговые обычаи и прецедентное право купеческих и ярмарочных судов. Средневековое государство было заинтересовано по большей части регулированием публичных отношений, и участникам частных приходилось брать дело в свои руки. Конечно, сейчас торговое или предпринимательское право составляет важную часть правовой системы любой экономически развитой и заинтересованной страны, поэтому соотношение источников кардинально поменялось.

М.В. Мажорина приводит в пример несколько решений суда: по делу 1473 года *Anon v. Sheriff of London*, где даётся указание на подсудность иностранных купцов естественному праву, которое является единым для всего мира, и по делу 1217 года ярмарочного суда Сант-Ивза, где суд также ссылается на «*law merchant*» («торговое право»)[1]. Эти примеры доказывают существование и применимость рассматриваемой категории в средние века.

К 16 веку наблюдается упадок *Lexmercatoria* как источника, его «национализация». Государство берет на себя регулирование предпринимательских отношений и создание судебной системы, куда теперь следует обращаться купцам. Коллизионный метод становится основой международно-правового регулирования частных отношений.

Но в настоящее время *Lexmercatoria*, определяемая как концепция регулирования трансграничных коммерческих отношений, получают новый импульс, возрождается в современных источниках права. В Гражданском кодексе Российской Федерации (далее - ГК РФ), как и в Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации или Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации, но есть в Единообразном торговом кодексе США, Кодексе Международного частного права Панамы (статья 81)[2]. В этом кодексе явление отождествляется с внутренним рынком. Сторонники концепции считают *lexmercatoria* возможностью применения судом при разрешении спора транснациональных норм торгового права.

В российской правовой системе есть косвенные указания на её применение. Статья 31 Федерального закона от 29.12.2015 № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации»:

«2. Третейский суд принимает решение в соответствии с условиями договора и с учетом применимых обычаев»[3].

Известно, что Кодекс торгового мореплавания РФ (далее - КТМ) воспринял многое из Йорк-Антверпенских правил общей аварии, которые тоже относят к *lexmercatoria* (глава 16 КТМ «Общая авария»).

В международных источниках концепция прямо закрепляется. УНИДРУА (Международный институт по унификации частного права) «представляет собой пример современного регулирования международной коммерческой деятельности и повсеместно признается составной частью *lexmercatoria*», - пишут С.Н. Лебедев и Е.В. Кабатова[4]. Принципы УНИДРУА не являются международным договором, а представляют собой по сути сборник обычаев, а значит являются источником права. Там прямо указывается на возможность регулирования договорных отношений с помощью рассматриваемой концепции. В этой позиции видится некоторое сращение обычая и *lexmercatoria*, что вызывает сомнение. Эти термины необходимо разделять, иначе смысл последнего потеряется в более стабильном и известном «обычае». Другой вопрос: разумно ли относить УНИДРУА к рассматриваемой концепции только потому, что она на неё ссылается?

П.Е. Мазепов относит к ведению *lexmercatoria* Оговорки Института лондонских страховщиков (англ. Institute Cargo Clauses, ICC) и Инкотермс (англ. Incoterms, International commercial terms).

Также он отмечает расширение границ концепции за счет институтов *lexconstructionis* (международное строительство), *lexfinanziria* (финансы), *lexPetrolia* (нефть), *lexinformatica* (информационные отношения), *lexsportiva* (спорт) и т.д.[5].

Однако некоторые авторы, не признают рассматриваемую концепцию источником права. Так, Н.А. Новикова утверждает, что это система обыкновений, а заведённый порядок, как известно, существует только для заранее определённых сторон, и до признания государств его источником права он таковым не является. Суды должны руководствоваться существующими правовыми нормами[6]. Она отделяет обычай от обыкновений, говоря, что не следует признавать последний источником права. Здесь видится необходимость дать развёрнутое определение *lexmercatoria*, чтобы классифицировать его в систему источников.

Также *lexmercatoria* имеет слишком разрозненный характер: нет кодификации, нет однозначного определения, нет общемирового признания и закрепления. Даже нет однозначного мнения по поводу относимости того или иного акта. Поэтому есть пробелы в регулировании. Российские суды не применяют данную концепцию, отдавая предпочтение коллизионному методу. Это говорит в пользу противников теории. Хотя с другой стороны, и те, и другие учёные говорят о концепции, а это уже немало. Значит, в доктрине она прочно закрепились и обсуждается.

Н.А. Карсакова говорит о двух подходах к формулированию определения «*lexmercatoria*». «Во-первых, *lexmercatoria* как совокупность регулирующих международные коммерческие отношения принципов и норм, содержащихся в источниках *lexmercatoria*. Во-вторых, *lexmercatoria* как способ разрешения международных коммерческих споров на основе правил, установленных в процессе сравнительно-правового анализа определенных инструментов регулирования (международных договоров, национальных правовых актов, обычаев, торговых обыкновений, актов рекомендательного характера и т.д.)»[7]. Она отделяет в принципе данный метод от коллизионного и от существующей системы источников права. Дается определение *lexmercatoria* как «автономной системы права международного сообщества коммерсантов, предназначенной для регулирования международных торговых отношений и спонтанно создаваемой их участниками независимо от национальных правовых систем»[7]. Это достаточно широкий подход, и он видится логичным и правильным за счёт того, что содержит в себе существенные признаки, отличия *lexmercatoria* от других правовых категорий.

В заключении необходимо отметить, что в настоящее время идёт процесс глобализации и правоотношений, осложнённых иностранным элементом, которые и составляют суть, предмет регулирования международного частного права, становится всё больше, и не факт, что коллизионный метод и национальное законодательство обеспечат всестороннее регулирование. Общество не должно останавливаться на какой-то одной форме. Есть проверенная временем концепция *lexmercatoria*, и международные сообщества, занимающиеся правовыми вопросами, разработкой сборников обычаев, уже приняли её. Возможно, требуется ещё большая теоретическая разработка, создание единых формальных источников, чтобы участникам оборота и судам было проще понять, к чему обращаться при регулировании спорных вопросов.

Концепция *lexmercatoria* является очень перспективной как для научных исследований, так и для правоприменения.

Библиографический список

1. Мажорина М.В. *Lexmercatoria*: средневековый миф или феномен глобализации? // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2017. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/lex-mercatoria-srednevekovyy-mif-ili-fenomen-globalizatsii> (дата обращения: 03.03.2019);
2. Кодекс международного частного права 2015 года. Перевод – Самохин Владимир // [Электронный ресурс] URL: <https://pravo.hse.ru/data/2019/02/10/1207362047/Панама%20Кодекс%20международного%20частного%20права%202015.pdf> (дата обращения: 03.03.2019).
3. Федеральный закон от 29.12.2015 № 382-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 29.12.2015 (дата обращения: 03.03.2019).
4. Международное частное право: учебник: в 2 т. / А.И. Абдуллин, Н.М. Артемьева, Д.В. Афанасьев и др.; под ред. С.Н. Лебедева, Е.В. Кабатовой. М.: Статут, 2011. Т. 1: Общая часть. // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 03.03.2019);
5. Мазепов П. Е. Тенденции развития *lexmercatoria* // *Universum: экономика и юриспруденция*. 2017. №8 (41). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-razvitiya-lex-mercatoria> (дата обращения: 03.03.2019);
6. Новикова Н.А. *Lexmercatoria* как источник международного частного права // *Научный диалог*. 2013. №12 (24). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/lex-mercatoria-kak-istochnik-mezhhdunarodnogo-chastnogo-prava> (дата обращения: 03.03.2019).
7. Карсакова, Н. А. Теория *Lexmercatoria* в юридической доктрине и практике: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Науч. рук. И. С. Зыкин. М., 2006. 24 с.;

*Столбова Д.Д., Костина А.А.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Плюснин А.М.,
к.ю.н., доцент кафедры трудового и предпринимательского права
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Правовое требование эксплуатации полигонов отходов производства и потребления

Проблема отходов остро встаёт перед мегаполисами, так как идут огромные потоки твердых отходов, город разрастается и приближается к свалкам, которые должны быть удалены. Вредные пары со свалок и полигонов относит ветрами на город, как следствие этого повышается уровень заболеваемости. Иногда люди сами устраивают несанкционированные свалки прямо у себя во дворе. Получается так, что мы себе вредим и знаем об этом.

Что же такое отходы производства и потребления?

Отходы производства и потребления - вещества или предметы, которые образованы в процессе производства, выполнения работ, оказания услуг или в процессе потребления, которые удаляются, предназначены для удаления или подлежат удалению.

Большую угрозу для окружающей среды и здоровья людей представляют токсичные отходы, которые могут содержать токсичных и вредных веществ в десятки и сотни раз больше допустимых норм.

Проблема повышения использования отходов производства заключается не только в их негативном влиянии на окружающую среду, но и в их потенциальной ценности как возможного сырья.

Для того, чтобы решить данную проблему государство придерживается определенной политики в области обращения отходов.

Рассмотрим принципы, которыми руководствуется государство в области обращения с отходами.

Основными принципами государственной политики в области обращения с отходами являются:

охрана здоровья человека, поддержание или восстановление благоприятного состояния окружающей среды и сохранение биологического разнообразия;

научно обоснованное сочетание экологических и экономических интересов общества в целях обеспечения устойчивого развития общества;

использование наилучших доступных технологий при обращении с отходами;

комплексная переработка материально-сырьевых ресурсов в целях уменьшения количества отходов;

использование методов экономического регулирования деятельности в области обращения с отходами в целях уменьшения количества отходов и вовлечения их в хозяйственный оборот;

доступ в соответствии с законодательством Российской Федерации к информации в области обращения с отходами;

участие в международном сотрудничестве Российской Федерации в области обращения с отходами.

Так же нужно указать основные направления государственной политики в области обращения с отходами.

Направления государственной политики в области обращения с отходами являются приоритетными в следующей последовательности:

максимальное использование исходных сырья и материалов;

предотвращение образования отходов;

сокращение образования отходов и снижение класса опасности отходов в источниках их образования;

обработка отходов;

утилизация отходов;

обезвреживание отходов.

Для практических целей чаще всего используют классификацию отходов по месту их образования, выделяя при этом отходы и вторичные ресурсы. Так как отходы образуются в результате производственной деятельности и при их потреблении, их, соответственно, подразделяют на отходы производства и потребления.

Отходы производства — это остатки сырья, материалов, полуфабрикатов, химических соединений, образовавшихся при производстве продукции или выполнении работ и утратившие полностью или частично исходные свойства.

Отходы потребления — изделия и материалы, утратившие полностью или частично свои потребительские свойства в результате физического или морального износа и жизнедеятельности людей.

В соответствии с Федеральным законом от 24.06.1998 N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» отходы в зависимости от степени негативного воздействия на окружающую среду подразделяются в соответствии с критериями, установленными федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим государственное регулирование в области охраны окружающей среды, на пять классов опасности[1]:

I класс - чрезвычайно опасные отходы;

II класс - высокоопасные отходы;

III класс - умеренно опасные отходы;

IV класс - малоопасные отходы;

V класс - практически неопасные отходы.

Лицензирование деятельности по сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов I - IV классов опасности осуществляется в соответствии с Федеральным законом от 4 мая 2011 года N 99-

ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» с учетом положений Федерального закона ФЗ «Об отходах производства и потребления» [3].

Определение места строительства объектов размещения отходов осуществляется на основе специальных (геологических, гидрологических и иных) исследований в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

На территориях объектов размещения отходов и в пределах их воздействия на окружающую среду собственники объектов размещения отходов, а также лица, во владении или в пользовании которых находятся объекты размещения отходов, обязаны проводить мониторинг состояния и загрязнения окружающей среды в порядке, установленном федеральными органами исполнительной власти в области обращения с отходами в соответствии со своей компетенцией.

Собственники объектов размещения отходов, а также лица, во владении или в пользовании которых находятся объекты размещения отходов, после окончания эксплуатации данных объектов обязаны проводить контроль за их состоянием и воздействием на окружающую среду и работы по восстановлению нарушенных земель в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

Запрещается захоронение отходов в границах населенных пунктов, лесопарковых, курортных, лечебно-оздоровительных, рекреационных зон, а также водоохраных зон, на водосборных площадях подземных водных объектов, которые используются в целях питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения. Запрещается захоронение отходов в местах залегания полезных ископаемых и ведения горных работ в случаях, если возникает угроза загрязнения мест залегания полезных ископаемых и безопасности ведения горных работ[6].

Накопление отходов допускается только в местах накопления отходов, соответствующих требованиям законодательства в области санитарно-эпидемиологического благополучия населения и иного законодательства Российской Федерации[2].

Накопление отходов может осуществляться путем их отдельного складирования по видам отходов, группам отходов, группам однородных отходов (раздельное накопление).

Места накопления твердых коммунальных отходов должны соответствовать требованиям законодательства Российской Федерации, а также правилам благоустройства муниципальных образований.

Органы местного самоуправления определяют схему размещения мест накопления твердых коммунальных отходов и осуществляют ведение реестра мест накопления твердых коммунальных отходов в соответствии с правилами, утвержденными Правительством Российской Федерации. Правила обустройства мест накопления твердых коммунальных отходов и правила ведения их реестра включают в себя порядок создания мест накопления твердых коммунальных отходов, правила формирования и ведения реестра мест накопления твердых

коммунальных отходов, требования к содержанию реестра мест (площадок) накопления твердых коммунальных отходов[5].

Так же ведется реестр мест накопления твердых коммунальных отходов.

Территории муниципальных образований подлежат регулярной очистке от отходов в соответствии с экологическими, санитарными и иными требованиями.

Организация деятельности по накоплению (в том числе отдельному накоплению), сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию и захоронению твердых коммунальных отходов на территориях муниципальных образований осуществляется в соответствии с ФЗ «Об отходах производства и потребления».

На полигоне выполняются следующие основные виды работ: прием, складирование и изоляция ТБО.

Организация работ на полигоне должна обеспечивать охрану окружающей среды, максимальную производительность средств механизации и технику безопасности.

На полигоне организуется бесперебойная разгрузка мусоровозов. Прибывающие на полигон мусоровозы разгружаются у рабочей карты. Площадка разгрузки мусоровозов перед рабочей картой разбивается на два участка.

На одном участке разгружаются мусоровозы, на другом работают бульдозеры или катки-уплотнители. Размещение мусоровозов на площадке разгрузки должно обеспечивать беспрепятственный выезд каждой разгрузившейся машины.

На полигоне ТБО разрабатывается экомониторинг для осуществления контроля за качественным и количественным составом поступающих на полигон отходов, техническим состоянием инженерных сооружений, за изменением качества поверхностных, подземных вод и атмосферного воздуха, почвенным и растительным покровом, шумовым загрязнением [5].

Транспортирование отходов должно осуществляться при следующих условиях:

наличие паспорта отходов;

наличие специально оборудованных и снабженных специальными знаками транспортных средств;

соблюдение требований безопасности к транспортированию отходов на транспортных средствах;

наличие документации для транспортирования и передачи отходов с указанием количества транспортируемых отходов, цели и места назначения их транспортирования.

Порядок транспортирования отходов I - IV классов опасности, предусматривающий дифференцированные требования в зависимости от вида отходов и класса опасности отходов, требования к погрузочно-разгрузочным работам, маркировке отходов, требования к обеспечению экологической безопасности и пожарной безопасности, устанавливается федеральным органом исполнительной власти в области транспорта по согласованию с федеральным

органом исполнительной власти, осуществляющим государственное регулирование в области охраны окружающей среды [4].

Ввоз отходов на территорию Российской Федерации в целях их захоронения и обезвреживания запрещается.

В целях обеспечения охраны окружающей среды и здоровья человека, уменьшения количества отходов применительно к юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, в результате хозяйственной и (или) иной деятельности которых образуются отходы, устанавливаются нормативы образования отходов и лимиты на их размещение.

Нормативы образования отходов и лимиты на их размещение разрабатываются юридическими лицами или индивидуальными предпринимателями, осуществляющими хозяйственную и (или) иную деятельность на объектах I и II категорий, определяемых в соответствии с законодательством в области охраны окружающей среды.

При размещении отходов взимается плата за негативное воздействие на окружающую среду в соответствии с Федеральным законом от 10 января 2002 года N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» и Федеральным законом «Об отходах производства и потребления».

Внесение платы за негативное воздействие на окружающую среду при размещении отходов (за исключением твердых коммунальных отходов) осуществляется индивидуальными предпринимателями, юридическими лицами, в процессе осуществления которыми хозяйственной и (или) иной деятельности образуются отходы.

Единая государственная информационная система учета отходов от использования товаров является федеральной государственной информационной системой, которая содержит информацию об отходах от использования товаров, о наличии мощностей основного технологического оборудования по обеспечению утилизации указанных отходов и иную предусмотренную законодательством Российской Федерации информацию.

Система предназначена для автоматизации процессов сбора, обработки и хранения информации в сфере обращения с отходами от использования товаров, обеспечения доступа к указанной информации и должна обеспечивать возможность:

- сбора, хранения, обработки и анализа информации;
- доступа к информации, содержащейся в системе, предоставления такой информации в электронной форме;
- взаимодействия с иными информационными системами посредством использования единых форматов данных;
- осуществления контроля достоверности, полноты и своевременности размещения информации в системе;
- взаимодействия оператора системы, поставщиков и пользователей информации;
- информационного взаимодействия с Государственной информационной системой о государственных и муниципальных платежах;

модернизации системы.

Сбор, транспортирование, обработка, утилизация, обезвреживание, захоронение твердых коммунальных отходов на территории субъекта Российской Федерации обеспечиваются одним или несколькими региональными операторами в соответствии с региональной программой в области обращения с отходами и территориальной схемой обращения с отходами.

Неисполнение или ненадлежащее исполнение законодательства Российской Федерации в области обращения с отходами должностными лицами и гражданами влечет за собой дисциплинарную, административную, уголовную или гражданско-правовую ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В качестве вывода можно сказать, что для хранения отходов создаются специальные объекты размещения отходов, к которым предъявляются определенные требования. Определение места строительства объектов размещения отходов осуществляется на основе специальных исследований и при наличии положительного заключения государственной экологической экспертизы.

На территориях объектов размещения отходов и в пределах их воздействия на окружающую природную среду собственники объектов размещения отходов, а также лица, во владении или в пользовании которых находятся объекты размещения отходов, обязаны проводить мониторинг состояния окружающей природной среды, а собственники объектов размещения отходов, а также лица, во владении или в пользовании которых находятся объекты размещения отходов, после окончания эксплуатации данных объектов обязаны проводить контроль за их состоянием и воздействием на окружающую природную среду и работы по восстановлению нарушенных земель.

Система мониторинга служит информационной основой при определении эффективности проведенных экологических мероприятий, а также базой данных для разработки технических и технологических решений по совершенствованию эксплуатации полигона.

Библиографический список

1. Федеральный Закон «Об отходах производства и потребления» №89 –ФЗ от 24. 06. 98 // Консультант Плюс
2. Федеральный Закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» № 52 -ФЗ от 30. 03. 99 // Консультант Плюс
3. Федеральный Закон «О лицензировании отдельных видов деятельности» N128-ФЗ от 08. 08. 01 г. // Консультант Плюс
4. Постановление Правительства РФ № 524 от 26. 08. 06 г. «Об утверждении Положения о лицензировании деятельности по сбору, использованию, обезвреживанию, транспортировке, размещению опасных отходов». <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/12049086/>
5. Санитарные правила СП 2.1.7.1038-01 «Гигиенические требования к устройству и содержанию полигонов для твердых

бытовых отходов» (утв. [постановлением](#) Главного государственного санитарного врача РФ от 30 мая 2001 г. N 16) <https://base.garant.ru/2156876/>

6. СанПиН 42-128-4690-88. Санитарные правила содержания территорий населенных мест. <http://legalacts.ru/doc/sanpin-42-128-4690-88-sanitarnye-pravila-soderzhaniya-territorii-naselennykh/>

*Тохтеева Н.И.,
студентка магистратуры Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Караваев Н.В.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Существенные условия договора о возмездном оказании образовательных услуг в сфере высшего образования

Конституция Российской Федерации в статье 43 гарантирует каждому важнейшее социальное право – право на образование [1]. Высшее образование в России оказывается как на бесплатной, так и на платной основе. В советское время высшее образование обеспечивало государство квалифицированными специалистами различных отраслей хозяйства и финансировалось за счет государственного бюджета. С распадом Советского Союза и отказом от плановой экономики высшие учебные заведения, как и иные субъекты, вступили в рыночные отношения. В сфере образования это стало означать возрастание оказания образовательных услуг на платной основе. Отношения, возникающие между высшим учебным заведением и заказчиком данных услуг, облекаются в форму договора о возмездном оказании образовательных услуг в сфере высшего образования.

В настоящее время отношения по возмездному оказанию образовательных услуг в сфере высшего образования регулируются главой 39 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ), Федеральным законом от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (далее – Закон об образовании), иными нормативно-правовыми актами.

Закон об образовании в ч. 1 ст. 54 закрепляет, что договор об образовании заключается в простой письменной форме между организацией, осуществляющей образовательную деятельность, и лицом, зачисляемым на обучение (либо законным представителем несовершеннолетнего лица); а кроме того, организацией, осуществляющей образовательную деятельность, лицом, зачисляемым на обучение, и физическим или юридическим лицом, который обязуется оплатить обучение зачисляемого на обучение лица [3].

Данный договор регулирует общественные отношения, которые, как правило, имеют гражданско-правовую природу. ГК РФ связывает момент

заключения договора с достижением соглашения по всем его существенным условиям [2]. Отсюда следует, что если стороны не согласовали хотя бы одно существенное условие, такой договор будет считаться незаключенным, не будет влечь никаких правовых последствий. По данной причине представляется целесообразным определить существенные условия договора возмездного оказания услуг в сфере высшего образования.

Статья 432 ГК РФ устанавливает, что существенными условиями договора являются: условие о предмете договора; условия, в отношении которых имеются законодательные указания о том, что они являются существенными; условия, относительно которых по заявлению стороны договора должно быть достигнуто соглашение [2].

Научная литература содержит различные мнения относительно существенных условий договора на оказание услуг: одни ученые считают, что существенным условием является только предмет договора, другие авторы, помимо предмета, определяют существенными также условия о цене и сроке [7, с. 132].

Закон об образовании относит к числу существенных условий договора возмездного оказания образовательных услуг основные характеристики образования (в них входят вид, уровень и форма), срок обучения, полную стоимость образовательных услуг и порядок их оплаты. Необходимо обратить внимание, что статья 54 в пункте 8 указывает в качестве обязательного условия требование об указании в договоре оснований его расторжения в одностороннем порядке организацией, осуществляющей образовательную деятельность [3].

Кроме того, ряд существенных условий закрепляется в Постановлении Правительства РФ от 15.08.2013 № 706 (ред. от 29.11.2018) «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг». Данные Правила в пункте 12 устанавливают следующие сведения, которые должен содержать договор о возмездном оказании образовательных услуг:

- полное наименование и фирменное наименование (при наличии) исполнителя - юридического лица;
- место нахождения или место жительства исполнителя;
- наименование или фамилия, имя, отчество (при наличии) заказчика, телефон заказчика; место нахождения или место жительства заказчика;
- фамилия, имя, отчество (при наличии) представителя исполнителя и (или) заказчика, реквизиты документа, удостоверяющего полномочия представителя исполнителя и (или) заказчика;
- фамилия, имя, отчество (при наличии) обучающегося, его место жительства, телефон; права, обязанности и ответственность исполнителя, заказчика и обучающегося; полная стоимость образовательных услуг, порядок их оплаты;
- сведения о лицензии на осуществление образовательной деятельности; вид, уровень и (или) направленность образовательной программы;
- форма обучения;

- сроки освоения образовательной программы (продолжительность обучения); вид документа (при наличии), выдаваемого обучающемуся после успешного освоения им соответствующей образовательной программы;
- порядок изменения и расторжения договора;
- другие необходимые сведения, связанные со спецификой оказываемых платных образовательных услуг.

Также Правила указывают, что в договоре не может содержаться условий, ограничивающих права поступающих и учащихся или снижающих уровень предоставления им гарантий по сравнению с условиями, установленных законодательством. В том случае, если договор содержит такие условия, они не подлежат применению [4].

Как видим, перечень существенных условий, определенных законодателем, весьма обширен.

Ряд ученых высказывают позицию о том, что непосредственно в договоре нет необходимости сверх меры конкретизировать его предмет, и можно ограничиться общими формулировками, так как в ином случае он ограничивает свободу действий услугодателя [8, с. 230]. Однако данная позиция не является убедительной, так как шаблонные формулировки не всегда учитывают особенности конкретного предмета договора.

Так, А.В. Егоров дает такое определение предмета договора: по его мнению, предметом являются «предстоящие действия сторон по исполнению договора, доведенные до необходимо степени конкретизации» [9, с. 89]. На это указывает и судебная практика: одной из причин возникающих споров является именно нечеткая формулировка действий в предмете договора, что приводит к неправильному применению сторонами норм права.

Например, Ленинским районным судом Санкт-Петербурга было рассмотрено гражданское дело по исковому заявлению гражданина Б. к ФГБОУ «ВОЕНМЕХ» о взыскании неустойки и компенсации морального вреда в связи с тем, что по окончании образовательной программы, согласно договору, ему должны были выдать диплом о профессиональной переподготовке, а также диплом об окончании учебной программы МВА. Однако выдача дипломов была задержана, в связи с чем истец не мог приступить к работе. Суд отказал в удовлетворении искового заявления, обосновав это тем, что выдача диплома находится за пределами срока обучения, установленного договором [6]. В случае, если бы сторонами в предмете договора был прописан порядок выдачи диплома, заказчик услуг не стал бы обращаться в суд за защитой своих никем не нарушенных прав и не понес бы судебных издержек.

Основными характеристиками образования, как было указано выше, являются его вид, уровень, форма. Закон об образовании выделяет такие виды образования: общее, профессиональное, дополнительное, а также профессиональное обучение. Общее и профессиональное образование подразделяется на уровни. Так, профессиональное образование подразделяется на среднее профессиональное, высшее - бакалавриат, высшее – специалитет и магистратура, высшее - подготовка кадров высшей квалификации. Форма

образования может быть очной, очно-заочной, заочной. Формы обучения определяются федеральными государственными образовательными стандартами [3].

Если договор об образовании заключается при приеме на обучение за счет средств физического и (или) юридического лица, условие о цене должно быть включено в договор в качестве существенного условия, что является новеллой ныне действующего Закона об образовании. Законодатель указывает, что в договоре необходимо согласовать условие о полной стоимости образовательных услуг за весь период обучения, а также закрепляет запрет на увеличение данной стоимости (исключение – изменение уровня инфляции). Помимо этого, сторонам необходимо согласовать порядок оплаты оказываемых услуг [3].

На практике много вопросов вызывает формирование цены на образовательные услуги. Согласно ст. 424 ГК РФ цена договора устанавливается соглашением сторон. В соответствии со ст. 783 ГК РФ к договорам возмездного оказания услуг применяются нормы гражданского права, которые регулируют договор подряда, если они не противоречат статьям 779-782 ГК РФ. Согласно п. 2 ст. 709 ГК РФ цена складывается из компенсации издержек исполнителя и причитающегося ему вознаграждения [2]. Ряд авторов указывают на то, что цена может включать не только издержки исполнителя и его вознаграждение, но и определяться исходя из различных рыночных механизмов [10, с. 160]. Сравнивая цены на образовательные услуги различных вузов, мы видим, что они могут существенно отличаться друг от друга. Причины могут быть следующие: географическое расположение учебного заведения, востребованность специальности, престиж самого вуза и др.

При формировании цены образовательному учреждению следует производить расчет всех расходов на обучение и предоставлять его для ознакомления заказчику образовательных услуг. Так, Сидтикова Л.Б. указывает такую положительную сторону соблюдения данного условия: в связи с необходимостью включения в договор полной стоимости оказываемых услуг за весь период обучения и представлением сметы расходов на обучение исполнитель не сможет навязывать заказчику дополнительные платные образовательные услуги, которые способствовали бы, по мнению исполнителя, успешному освоению образовательной программы, а кроме того, в случае досрочного расторжения договора стороны увидят реальные понесенные расходы исполнителем, которые будут подлежать возмещению [11, с. 38].

Кроме того, Закон об образовании в части 3 статьи 101 устанавливает особое требование к осуществлению образовательной деятельности. Оно заключается в том, что условия оказания одних и тех же услуг, как за счет бюджетных средств, так и за счет средств физических и юридических лиц, должны быть одинаковыми. Это означает, что образовательная организация не вправе устанавливать стоимость услуг в договоре об оказании платных образовательных услуг ниже или выше средств, выделенных бюджетом на одного студента, обучающегося за счет бюджетных ассигнований [3].

На этом также акцентирует внимание и Письмо Министерства образования и науки РФ от 30 марта 2016 г. № АП-465/18 «О формировании стоимости платных образовательных услуг по реализации образовательных программ высшего образования и среднего профессионального образования»: «размер платы в расчете на единицу оказания платных услуг не может быть ниже величины базовых нормативных затрат, установленных Министерством образования и науки Российской Федерации». Базовые нормативы затрат включают в себя суммы затрат на оплату труда с начислениями на выплаты по оплате труда работников, включая административно-управленческий персонал, а также суммы затрат на коммунальные услуги и содержание недвижимого имущества, необходимого для выполнения государственного задания на оказание государственной услуги, затраты на уплату налогов, в качестве объекта налогообложения по которым признается имущество учреждения [5].

Интересным представляется требование Закона об образовании об обязательном указании в договоре об оказании платных образовательных услуг оснований для расторжения данного договора в одностороннем порядке организацией, осуществляющей образовательную деятельность. Данное условие способствует защите прав более слабой стороны – обучающегося. В законе установлены два таких условия: просрочка оплаты стоимости образовательных услуг, а также невозможность надлежащего исполнения обязательства по оказанию образовательных услуг вследствие действий (бездействий) обучающегося.

При определении всех ранее названных существенных условий договора о возмездном оказании образовательных услуг в сфере высшего образования необходимо учитывать, что п. 6 ст. 54 Закона об образовании запрещает определять такие условия, которые ограничивают права физических лиц, имеющих право на получение образования, и обучающихся, а также снижающие уровень предоставления им гарантий по сравнению с условиями, установленными законодательством об образовании [3].

Таким образом, существенные условия договора оказания возмездных образовательных услуг получили подробную регламентацию в законодательстве. Нормативные акты, регулирующие данные отношения, призваны оказать помощь образовательным организациям в определении условий договора. Примерная форма договора об оказании образовательных услуг в сфере высшего образования установлена приказом Минобрнауки России от 21.11.2013 № 1267. Необходимо принимать во внимание то, что предложенная форма договора является примерной и подлежит конкретизации при разработке собственных договоров с учетом особенностей оказания образовательных услуг.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от

05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // Российская газета. № 238-239. 08.12.1994.

3. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «Об образовании в Российской Федерации» // Российская газета. № 303. 31.12.2012.

4. Постановление Правительства РФ от 15.08.2013 № 706 (ред. от 29.11.2018) «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг» // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru). 20.08.2013.

5. Письмо Министерства образования и науки РФ от 30 марта 2016 г. № АП-465/18 «О формировании стоимости платных образовательных услуг по реализации образовательных программ высшего образования и среднего профессионального образования» // Официальные документы в образовании. Апрель 2016 г. № 12.

6. Решение Ленинского районного суда г. Санкт-Петербурга от 01.10.2018 по делу № 2-1129/2018 // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие». URL: <https://bsr.sudrf.ru/big5/portal.html#id=edf3d31528c270852117cf8dff90d094&shard=%D0%92%D1%81%D0%B5%20%D0%B4%D0%B5> (дата обращения: 13.03.2019)

7. Витрянский В.В. Существенные условия договора в отечественной цивилистике и правоприменительной практике // Вестник ВАС РФ. 2002. № 5.

8. Кратенко М.В. Договор об оказании юридической помощи в современном гражданском законодательстве // Актуальные проблемы гражданского права: сб. ст. Вып. 7. М.: Статут, 2006.

9. Егоров А.В. Предмет договора комиссии // Актуальные проблемы гражданского права: сб. ст. Вып. 5. М.: Статут, 2016.

10. Павлов А.А. Существенные условия и содержание договора возмездного оказания образовательных услуг в свете Федерального закона от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Человеческий капитал. 2014. № 5.

11. Ситдикова Л.Б. К вопросу о существенных условиях договора возмездного оказания образовательных услуг: проблемы теории и практики // Гражданское право. 2015. № 4.

*Тюрина К.О.,
студентка ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»
Научный руководитель - Мурзаков С.И.,
к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и уголовного процесса
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»*

Отдельные аспекты принципов уголовного права и их влияние на эффективность уголовно-правовой политики России

Российская уголовно-правовая политика критикуется за отсутствие концептуальных основ ее формирования и как следствие обилие непоследовательных и несистемных изменений Уголовного Кодекса РФ (далее – УК РФ [1]) [12]. В УК РФ были закреплены принципы законности, равенства граждан перед законом, вины, справедливости и гуманизма. Доктрина уголовного российского права и зарубежный опыт выработали дополнительные исходные положения, которые законодателю необходимо сформулировать в УК РФ [11] для повышения эффективности уголовно-правовой политики и большего качественного упорядочения взаимоотношений элементов системы государственного управления в области борьбы с преступностью.

Проблема значимости роли принципов в достижении эффективности уголовной политики в РФ обуславливается зрелостью проблемы нормативной стимуляции преступлений как результата некачественного нормотворчества в сфере уголовного права. Например, санкция за обещание посредничества во взяточничестве (ч. 5 ст. 291.1 УК РФ) более высока, чем за реализованное посредничество (ч. 1 ст. 291.1 УК РФ) [6]. Думается, именно принципы способны создать векторы формирования и развития уголовно-правовой политики в РФ и создать некий «коридор», идя по которому, ни законодатель, ни правоприменитель не сможет отступить от них, тем самым будет достигнута эффективность уголовно-правовой политики как качественный критерий ее функционирования.

Доктринально принципы уголовной политики в узком смысле подразделяются на общие и специальные [8]. Соответственно, общими принципами выступают все те принципы, которые законодатель закрепил в действующем УК РФ.

Принцип законности (ст.3 УК РФ) включает в себя положение о недопустимости применения уголовного закона по аналогии и говорит о том, что преступность деяния, а также его наказуемость и иные уголовно-правовые последствия определяются только УК РФ. Опыт зарубежных стран иллюстрирует более широкий подход к принципу законности. Так, УК Республики Таджикистан (ст.11.1) [4] устанавливает запрет на придание разных значений одинаковым формулировкам, указанным в законе, за исключением случаев, когда существует специальная оговорка в уголовном законе. УК

Республики Молдова (п.2 ст.3) [5], в рамках принципа законности, декларирует запрет на ухудшение положение лица путем расширительного толкования уголовного закона. Зафиксированный принцип запрета применения уголовного закона по аналогии в российском уголовном праве содержит долю условности, возможно и из-за недостаточного широкого подхода законодателя к нему. Например, п.2 ст.40 УК РФ, решая вопрос об уголовной ответственности за причинение вреда в результате физического или психического принуждения, отсылает правоприменителя к положениям ст.39 УК РФ, которые по существу регулируют иные отношения, вытекающие из условий крайней необходимости. Также, открытые, неисчерпывающие перечни в ряде случаев, встречающиеся в УК РФ, например, ч.4 ст.33, ст.61, доказывают факт применения уголовного закона по аналогии. Каким образом необходимо разрешить данное противоречие? Думается, наряду с запретом применения уголовного закона по аналогии необходимо, как это сделано в зарубежных странах (Республика Молдова, Республика Таджикистан), закрепить запрет на расширительное толкование уголовного закона, который бы ухудшал положение лица, т. е., например, когда перечень является открытым и правоприменитель, по сути применяет аналогию закона, ему необходимо четко понимать, что расширительно толковать норму он может только в пользу лица.

Принцип законности в материальном уголовном праве может быть дополнен принципом законности при производстве по уголовному делу в процессуальном уголовном праве ст.7 Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее – УПК РФ). Устанавливается, что суд, должностные лица, уполномоченные осуществлять предварительное следствие не вправе применять федеральные законы, которые противоречат УПК РФ, иначе – доказательства, полученные в нарушении норм УПК РФ, признаются недопустимыми и как следствие не могут быть положены в основу приговора.

Принцип вины, а именно, ч.2 ст.5 УК РФ — недопущение объективного вменения за невиновное причинение вреда критикуется и признается «пятым колесом телеги; в позитивной форме ч.1 ст.5 УК РФ законодатель формулирует то, что повторено в ч.2 ст.5 УК РФ в негативной форме [7]». Зарубежный опыт идет по интересному пути, конструируя отдельно, признанные у нас доктриной специальные принципы, принцип вины путем дробления на принцип личной и виновной ответственности, например, в ч.1 ст.3 УК Кыргызской Республики [3]. Вина — как субъективный признак элемента состава преступления характеризует психическое отношение лица к совершенному деянию. Институт вины урегулирован Общей частью УК РФ отдельной главой. Встает вопрос о необходимости и избыточности выделения в российском уголовном законе, по примеру законодательства зарубежных стран, отдельного положения о принципе личной ответственности.

Принцип гуманизма (ст.7 УК РФ) вызывает немало дискуссий на предмет формулировки ч.1 ст.7 УК РФ, а именно, что «уголовное законодательство обеспечивает безопасность человека». Вопрос возникает со словосочетанием «безопасность человека». Почему безопасность обеспечивается конкретно

человеку? Почему законодатель упускает обеспечение безопасности обществу, государству? Кто понимается под человеком: лицо, потерпевшее от преступных действий, или лицо, совершившее преступление? Если лицо-потерпевшее, то его безопасность уже была нарушена в результате преступного посягательства, если лицо, совершившее преступление, то безопасность его сводится к правильному установлению размера и вида наказания правоприменителем, что больше соотносится с принципом справедливости. В УК Республики Молдова (ч.1 ст.4) принцип гуманизма устанавливается через цель общего правового регулирования, а именно через защиту личности как высшей ценности, ее прав и свобод. Трансляция конституционного положения (ст.2 Конституции РФ) в уголовный закон, в принцип гуманизма, по примеру, УК Республики Молдова, позволит сделать понимание принципа и его осознание более доступным, и, в некоторой степени идеальным положением, от которого правоприменитель не вправе отступить в своей практике.

По большей части, сформулированные общие принципы в УК РФ, нами рассмотренные, нуждаются в некоторой лингвистической и логической правке. По своему существу принципы являются качественными, сформулированными и обусловленными историческим вектором развития российского уголовного права.

Специальными принципами уголовного права выступают приоритет профилактики преступлений, неотвратимость ответственности, индивидуализация наказаний, экономия принудительных мер. Интерес представляет специальный принцип из УК Республики Сан-Марино (ст.4) [2] принцип незнания уголовного закона, который не может быть использован в качестве оправдания.

Называя принцип экономии репрессии, необходимо учитывать три различных аспекта: уголовно-политический аспект, предполагающий обеспечение безопасности общества с наименьшими социальными издержками (корреляция с экономической эффективностью); законодательный аспект — минимальность в криминализации деяний; правоприменительный аспект — избрание таких мер воздействия, которые будут исчерпывающим образом соответствовать содеянному. Вопрос о включении принципа экономии репрессии в УК РФ возможно не содержит в себе логического обоснования, т. к. в основе уголовного права как и любой другой отрасли права преимущественно лежат не внутренние отраслевые принципы, а именно надотраслевые — социально-политические, общие [10]. Однако, следует иметь в виду именно необходимость направленности и нацеленности правоприменительной деятельности на результат с учетом положения данного принципа, т. к. принцип экономии репрессии способствует воплощению идей справедливости и гуманизма [9].

Считаем, что уголовное материальное законодательство России должно быть дополнено и детализировано в части общих положений о принципах уголовного права с учетом имеющегося зарубежного опыта. Предлагаем дополнить ст.3 УК РФ положением о запрете на ухудшение положения лица,

совершившего преступления, путем расширительного толкования уголовного закона и запрете на придание различных значений одинаковым формулировкам, указанным в уголовном законе, кроме случаев, когда это прямо предусмотрено УК РФ. Подобные изменения позволят заложить основу для повышения эффективности и непротиворечивости уголовно-правовой политики, а также исключат противоречия между чисто политическими интересами и осуществлением уголовного преследования.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации [Текст] / Собр. законодательства Российской Федерации от 17.06.1996. N 25 ст. 2954.
2. Уголовный кодекс Республики Сан-Марино от 25.02.1974 (с изм. и доп. от 11.04.2007) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.crimpravo.ru/page/zar-uk> (дата обращения: 20.04.2019).
3. Уголовный кодекс Кыргызской Республики от 01.10.1997 №68 (с изм. и доп. от 02.08.2017) [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30222833 (дата обращения: 20.04.2019).
4. Уголовный кодекс Республики Таджикистан от 21.05.1998 №574 (с изм. и доп. от 02.01.2018) [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30397325 (дата обращения: 20.04.2019).
5. Уголовный кодекс Республики Молдова от 18.04.2002 №985-XV (с изм. и доп. от 20.07.2017) [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30394923 (дата обращения: 20.04.2019).
6. Бабаев М.М., Пудовочкин Ю.Е Провокативная роль уголовного закона / Общественные науки и современность. 2013. №4 [Электронный ресурс]. С. 78–90. URL: http://ecsocman.hse.ru/data/2015/05/25/1251201412/78-90_Babaev.pdf (дата обращения: 20.04.2019).
7. Благов Е.В. Актуальные проблемы уголовного права (Общая часть). Ярославль, 2008 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.lib.uniyar.ac.ru/edocs/iuni/20080903.pdf> (дата обращения: 20.04.2019).
8. Побегайло Э.Ф. Уголовная политика современной России: авторская концепция / Вестник Балтийского федерального университета им. И.Канта. 2007 №9. С. 6–15 [Электронный ресурс]. URL: <http://lawlibrary.ru/article2054416.html> (дата обращения: 20.04.2019).
9. Степашин В.М. Принцип экономии репрессии и принцип целесообразности / Вестник Омского университета. 2017. №4. С.130–133 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/printsip-ekonomii-repressii-i-printsip-tselesoobraznosti> (дата обращения: 20.04.2019).
10. Наумов А.В. Проблемы кодификации российского уголовного законодательства: новый Уголовный кодекс или новая редакция Кодекса? / Общество и право. 2010. №5. С. 13–17 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-kodifikatsii-rossiyskogo-ugolovno-zakonodatelstva-novyy-ugolovnyy-kodeks-ili-novaya-redaktsiya-kodeksa> (дата обращения: 20.04.2019).

11. Уголовное право России. Общая часть / под ред. В.В.Лукьянова, В.С.Прохорова, В.Ф.Щепелькова СПб., 2013 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.twirpx.com/file/2249992/> (дата обращения: 20.04.2019).

12. Чайка Ю.Я. Выступление Генерального прокурора РФ на парламентских слушаниях на тему «Уголовная политика в РФ: проблемы и решения» [Электронный ресурс]. URL: https://genproc.gov.ru/smi/interview_and_appearances/appearances/85492 (дата обращения: 20.04.2019).

*Устинов М.С.,
студент Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский
финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Мухачев В.А.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой уголовно-правовых дисциплин
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский
финансово-юридический университет МФЮА»*

Противодействие коррупции в Чили

Чили является единственной страной латиноамериканского региона, где в последние годы не происходит ухудшения социальных условий, что непосредственно связано с более низким уровнем коррумпированности, чем в Латинской Америке в целом. Такое положение, по мнению ряда авторов [5], напрямую связано с продуманной социально-экономической политикой руководства страны.

В индексе восприятия коррупции TransparencyInternational Чили находится в одной группе с западноевропейскими государствами и США, занимая 21-е место из 168 стран.

В 1989 году государство перешло от военной диктатуры к демократическому режиму. Его институты характеризуются редкой для региона стабильностью.

Между тем, анализ структуры коррупционной преступности в государстве показывает её равномерное распределение среди всех государственных институтов и уровней государственной власти. Наименьшие показатели коррумпированности в Чили зарегистрированы в отношении прокуратуры (0,5 %), парламента (1%) и таможни (1 %) [5].

К числу основных форм проявления коррупции выделяют:

- бытовое мздоимство, когда граждане вынуждены давать взятки чиновникам за исполнение ими своих обязанностей;
- экономическая коррупция – подкуп должностных лиц предпринимателями;
- коррупционный лоббизм – использование средств криминальных группировок для финансирования избирательных кампаний, давление на

избирателей, злоупотребление властью в целях борьбы с политическими оппонентами и т. д.

В Чили сложилась особенная система государственного устройства. Фактически здесь четыре ветви власти. К традиционным для большинства стран мира трем ветвям власти: исполнительная, законодательная и судебная, добавилась и четвертая – контрольная. Особое положение в этой работе занимает Генеральное контрольное управление – аналог российской Счетной палаты. Этот орган имеет очень обширные полномочия – ему подконтролен как отдельный чиновник, так и любой государственный орган в целом. Генеральное контрольное управление следит за финансовой деятельностью каждого чиновника и ведомства, ведет досье на служащих, проводит предварительные экспертизы правомочности всех решений правительства или парламента [1].

Значимая роль противодействию коррупции принадлежит неправительственным общественным организациям. Их сегодня в стране около 70-100 тысяч. Все выявляемые институтами гражданского общества факты коррупционных проявлений доводятся до сведения широкой общественности, и являются предметом обязательного рассмотрения в суде.

Уголовное законодательство Чили является одним из инструментов противодействия коррупции.

Уголовный кодекс Чили [2], принятый в 1874 г., является одним из наиболее долго действующих кодексов Латинской Америки. Он воспринял основные положения законодательной техники уголовного законодательства Испании 1870 года. При разработке уголовного закона депутаты Национального конгресса Чили использовали в качестве образца технику стран романо-германской правовой семьи (Франции, Бельгии, Австрии).

В структуре особенной части УК Чили содержатся несколько составов коррупционного характера: статья 248 УК Чили - взяточничество; статья 250 УК Чили - подкуп иностранных должностных лиц; статья 287 УК Чили - подкуп в частном секторе; другие.

При совершении коррупционного преступления в интересах юридического лица, последнее может быть также привлечено к уголовной ответственности. Норма действует при уголовной преюдиции. Если в течение 5 лет законными представителями юридического лица повторно совершается коррупционное преступление в его интересах судом может быть применён специальный вид наказаний - ликвидация юридического лица.

Нормы об уголовной ответственности, в отличие, например, от уголовного законодательства Российской Федерации, содержатся не только в уголовном кодексе, но и других законах. Помимо УК источниками уголовного права является еще целый ряд законодательных актов: Кодекс военной юстиции, Закон против террористов, Закон о государственной безопасности, Закон о контроле над вооружением, другие.

В Чили принят «комплексный» Закон № 21.121 (далее - Закон), регулирующий вопросы ответственности, предупреждения, выявления и

расследования фактов коррупции [4]. Нормативный акт, прежде всего, корректирует составы преступлений коррупционной направленности в УК Чили.

Так, изменения в статью 248 УК Чили расширяют понятие взяточничества, включая в него предоставление тех или иных ценностей должностному лицу не только в целях получения им личной выгоды, но и в целях получения выгоды третьей стороной; кроме того, к ценностям, которые расцениваются как взятка, отнесены теперь не только материальные ценности, но и ценности любой иной природы.

Закон предусматривает, что дарение подарков в рамках официальных и протокольных мероприятий, а также подарков небольшой стоимости, которые считаются проявлением вежливости или данью традициям, не является преступлением. Указанные положения не распространяются на подарки иностранным должностным лицам.

Согласно Закону, исчисление срока исковой давности для ряда преступлений коррупционной направленности начинается с момента увольнения должностного лица с замещаемой должности, а не с момента совершения преступления.

Кроме того, Законом ужесточены санкции по отдельным преступлениям (например, для хищения государственных средств или их растраты). Введён новый вид наказаний для физических лиц за совершение коррупционных преступлений: абсолютный бессрочный или временный запрет на занятие должностей в компаниях, которые заключают контракты с государственными органами или государственными компаниями, с компаниями или ассоциациями, в которых государство имеет мажоритарное участие, или в компаниях, которые участвуют в концессиях, предоставляемых государством, или целью которых является предоставление коммунальных услуг. При этом временный запрет может иметь продолжительность от 3 лет и 1 дня до 10 лет.

При исполнении данного вида наказаний специальный учет лиц, подвергнутых такой дисквалификации, будет вести Департамент государственных закупок и контрактов (*Dirección de Compras y Contratación Pública*).

Кроме уголовно-правовых инструментов воздействия на коррупционные процессы в Чили, в соответствии с Межамериканской конвенцией по борьбе с коррупцией Организации американских государств, созданы специализированные государственные институты, в частности, Совет государственной защиты (далее - Совет). Его основной задачей определена «юридическая защита интересов государства» [3].

Одной из функций Совета является обеспечение государственного обвинения и защита интересов государства в судебных органах. В частности, в компетенцию Совета государственной защиты входит поддержание государственного обвинения по делам, связанным с отмыванием преступных доходов, подделкой документов, подлогом, дачей и получением взяток, должностными преступлениями государственных чиновников и т.д.

Существенное значение для устранения причин коррупции в отдельных секторах экономики имеют «отраслевые» законы, регулирующие деятельность конкретных государственных служб. Так, модифицированный закон о таможене, принятый в 1996 г., послужил важным инструментом повышения эффективности работы чилийских таможенников. За два года производительность труда на таможене выросла в два раза, внедрены компьютерные системы, сократившие оформление товаров с 12-15 рабочих часов до 15 минут и т.д.

В 2015 году Президент Чили М. Бачелет своим декретом объявила о ряде мер по борьбе с коррупцией, которые, в частности, включают запрет на пожертвования частных фирм на предвыборную кампанию, а также отказ от государственного финансирования политических партий [6]. Помимо этого, дан старт работе над расширением списка требований к кандидатам на государственные должности и перечня проступков, несовместимых с государственной службой. Усилена ответственность за нарушение запрета на принятие на службу родственников лицами, занимающими руководящие государственные посты.

Все перечисленные меры, на наш взгляд, позволили достичь высоких результатов в борьбе с серьезнейшей проблемой современных государств – коррупцией.

Библиографический список

1. Политическая Конституция Республики Чили (Промульгирована 18 сентября 1925 года и изменена законом № 7727 от 23 ноября 1943 года) URL: <https://worldconstitutions.ru/?p=688>
2. Уголовный кодекс Чили (Закон № 18.742 с изменениями, внесенными Законом № 20526 от 13.08.2011 г.) - Código Penal (Ley N° 18.742, modificadaporlaLey N° 20.526 del 13 deagostode 2011) // WIPO. Всемирная организация интеллектуальной собственности. URL: <https://wipolex.wipo.int/ru/text/489565>
3. Борьба с коррупцией и укрепление этических основ бизнеса URL: <http://ecsocman.hse.ru/data/977/673/1219/r6.pdf>
4. В Чили внесены изменения в антикоррупционное законодательство URL: https://yukiyuki.org/main/news_page/v_chili_vneseny_izmeneniya_v_antikorruptsionoe_zakonodatelstvo
5. Костунов И. Чили. Борьба с коррупцией URL: <https://kostunov.livejournal.com/27916.html>
6. Президент Чили объявила о реформе конституции и мерах по борьбе с коррупцией URL: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1939054>

*Ушакова М.А.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Фольгерова Ю.Н.,
к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Преимущественные права в наследственном праве Российской Федерации

Под преимущественным правом наследования следует понимать способность наследника на особых основаниях и условиях приобретать право собственности на определенные виды имущества, являющегося частью наследства.

Виды преимущественного права определяются правовым статусом наследника, характеризующими его обстоятельствами и правовым режимом наследования.

Условия реализации наследственных преференциальных прав понимаются нами в форме особых обстоятельств, при наличии которых возможно осуществление этих прав: приобретение наследства. Эти условия должны включать обстоятельства, характеризующие правовой режим наследования и правовой статус наследника: неделимость вещи, являющейся частью наследства, и наличие режима совместной собственности на него; постоянное пользование; предметы обиходного дома и быта и совместного проживания наследника с завещателем; наличие в составе наследства предприятия и предпринимательской деятельности наследника; наличие в составе наследства крестьянского хозяйства и членство наследника в этом хозяйстве и другие.

Отсюда следует, что существуют значительные различия между законодательством Российской Федерации о наследовании и правом прогрессивных капиталистических стран. Преимущественные права в российском гражданском праве знакомы с эпохи Древней Руси. Уже в Новгородской купеческой грамоте указывалось, что один из покупателей заранее заставлял не только своего соотечественника - другого покупателя, но и своих детей не продавать ту часть полученного имущества, которая является его частью, кроме первого покупателя и его детей. Однако преимущественные права на российское дореволюционное наследственное право были неизвестны.

Не существует законодательного определения «преимущественных прав». В юридической литературе редко бывают попытки сформулировать это. В.П. Грибанов дал следующую формулировку: «преимущественные права - это такие случаи, когда при любых других условиях привилегия предоставляется по закону определенной группе лиц с некоторыми особенностями».

Аналогичное определение дал В.А. Белов [11, с. 65]: «преимущественные права (права имущества - это относительные субъективные гражданские права, которые предоставляют их носителю - уполномоченному лицу - возможность

требовать совершения действий других людей и (или) действовать по своему усмотрению, превосходя аналогичные возможности других.

Давая такое определение, автор считает ошибочным распространить его на сферу наследственных правоотношений, поскольку право на получение определенной вещи принадлежит одному наследнику, но не принадлежит другому, что означает, что другие наследники не имеют аналогичного возможностей.

По мнению Е.А. Ходыревой, преимущественными правами наследника являются субъективные гражданские права, которые дают наследнику приоритетную возможность приобрести определенный по закону объект наследования в его собственность перед другими наследниками, которые не имеют статуса, установленного законом.

Нам представляется, что преимущественные права - это возможности наследника, на особых основаниях и условиях, приобрести право собственности на определенные виды имущества, которые является частью наследства.

Российское гражданское право закрепляет преимущественное право наследников в ст. 1168, 1169, 1178 и ч. 2 ст. 1179 ГК РФ.

Виды преимущественного права определяются правовым статусом наследника и правовым режимом наследования.

При разграничении прав наследования по наследству важно, чтобы вы совместно владели наследодателем, вели совместные дела с наследодателем, занимались предпринимательской деятельностью или участвовали в крестьянском (фермерском) хозяйстве [12, с. 23].

Предлагается классифицировать преимущественные права по характеру правовых норм, в которых они закреплены или по их содержанию. Нам представляется более приемлемым и эффективным классификация по сферу их установления: связанные с вещным правом, обязательственным правом, корпоративным и исключительным правом. Это позволяет проследить не только широкое применение преимущественного права, объединенное едиными признаками, но и проследить их определенные групповые особенности. Для того чтобы показать, как практически осуществляется преимущественные права думается достаточно кратко проанализировать выборочно отдельные виды из вышеуказанных правовых образований.

ГП регулирует имущественные и личные неимущественные инициативные отношения физических и юридических лиц [5, с. 27].

Для правильного осуществления преимущественного права наследования необходимы несколько условий:

Во-первых, вещь должна быть неделимой (например, жилое помещение);

Во-вторых, завещатель и наследник-заявитель должны иметь право общей собственности (как общей, так и совместной);

В-третьих, размер доли наследника-заявителя может быть как меньше, так и больше, чем стоимость неделимой вещи. Диспропорция неделимой вещи с наследственной долей наследника устраняется путем передачи этого наследника другим наследникам другого имущества из структуры наследования или путем

предоставления другой компенсации, включая выплату соответствующей суммы денег;

В-четвертых, момент наличия или отсутствия права общей собственности на неделимую вещь прямо не определен в статье 1168 ГК РФ. Логично предположить, что подразумевается момент открытия наследства [7, с. 18].

Таким образом, преимущественное право представляет собой основанное на законе субъективное гражданское право. Содержание этого права опосредуется через гарантированную законом возможность преимущественно по отношению к другим лицам права на совершение этим лицом по своему усмотрению сделок.

Преимущественное право закрепляется в случае признания законного интереса участника гражданских правоотношений социально значимым или нуждающимся в дополнительных правовых гарантиях. Чтобы иметь преимущественное право, необходимо иметь правовой статус, предусмотренный гражданским законодательством, собственника, работодателя, участника корпорации, наследника и так далее [3, с. 13].

Важно отметить, что преимущественное право имеет неотложный характер. Закон предусматривает правовые средства защиты преимущественного права, в том числе признание сделки недействительной и обязательную передачу прав и обязанностей по договору.

Закон предусматривает средства защиты преимущественного права, которые включают принудительную передачу прав и обязанностей по договору и признание сделки недействительной в случаях, прямо предусмотренных законом.

Преимущественное право встречается как в сфере ответственности, так и в правовых отношениях. Более того, в обязательствах правоотношений преимущественное право должно подчиняться нормам гражданского права, регулирующим эти отношения. Непосредственной основой возникновения преимущественного права являются обязательные правовые отношения.

Исходя из вышеизложенного, мы сформулируем характерные признаки преимущественных прав:

1. Законодатель предоставляет определенным участникам гражданских правоотношений преимущественное право в случае, если этот участник имеет определенный законный интерес.

2. Лицо осуществляет свое преимущественное право в правоотношениях, в которых ему всегда противостоит лицо, имеющее соответствующую обязанность в отношении этого права. То есть преимущественные права являются относительными.

3. Предоставление лицу преимущественного права часто связано с тем, что опосредованный им интерес не может быть реализован, если носитель этого интереса равен в правах с другими участниками правоотношений. В случае, когда несколько лиц с равными правами имеют одинаковые гражданские иски, возникает ситуация, когда никто из них не может реализовать свои интересы [13, с. 311].

До недавнего времени преимущественного права как особой группы прав в российском законодательстве не существовало. Это был только один случай, связанный с преимуществом, предоставляемым равноправной долей в праве общей собственности. Тем не менее, спор о предоставляемых преимуществах был довольно обширным.

В связи с принятием Гражданского кодекса Российской Федерации перечень преимущественных прав значительно расширился, выйдя за рамки реального права. Это обстоятельство позволяет говорить не об индивидуальных правах, а об их сформированной группе. Именно этот факт - формирование группы прав, которые на первый взгляд противоречат принципу равенства участников гражданских правоотношений, - является основанием для пристального внимания к этим правам [7, с. 11].

Любое преимущественное право опосредует собой такой интерес уполномоченного лица, которому законодатель придает существенное значение и которое не опосредовано каким-либо иным, кроме преимущественного, субъективного права. В то же время преобладающий характер права обусловлен тем фактом, что, если бы такое право не было преференциальным, было бы невозможно реализовать интерес, опосредованный указанным правом.

Необходимость наделения наследника преимущественным правом определяется определенным свойством имущества, являющегося частью наследства, а именно юридической неделимостью этого имущества (определенными исключениями из этого правила являются объекты обычного домашнего хозяйства и обихода).

Поскольку неделимость наследуемого имущества приводит к необходимости выбора между несколькими наследниками, преимущественное право является важным руководством для правоохранителей, которое позволяет при прочих равных условиях выбирать наиболее достойных из наследников, призванных к наследованию.

Предоставление наследнику преимущественного права зависит от отношения наследника к наследуемому имуществу. Чтобы получить преимущественное право, наследник должен либо быть совладельцем имущества, либо использовать его в течение жизни наследодателя, либо обладать навыками, позволяющими ему использовать наследуемое имущество наилучшим образом [13, с. 256].

Таким образом, для реализации преимущественного права необходимо, чтобы любой из наследников, привлеченных к наследованию, подал заявку на наследственное имущество, в отношении которого возникло преимущественное право. В противном случае указанное имущество наследуется не посредством преимущественного права, а на общих основаниях.

Мы предлагаем дополнить пункт 1 ст. 1168 ГК РФ и изложить в следующей редакции: «В случае, если двое или более наследников привлекаются к наследованию, среди тех, кто вместе с завещателем имел право общей собственности на неделимую вещь, доля в праве, которая является частью наследства, имущество делится между этими наследниками пропорционально

размеру их доли в праве общей собственности, если иное не предусмотрено соглашением наследников, принявших наследство, которое включает в себя неделимую вещь».

Предлагаем дополнить пункт 2 ст. 1168 ГК РФ и изложить в следующей редакции: «В случае, если двое или более наследников призваны унаследовать от числа лиц, которые постоянно пользовались неделимой вещью, указанная неделимая вещь передается в общую долевую собственность этих наследников в соответствии с унаследованными ими долями, если иное не предусмотрено соглашением наследников, принявших наследство, в которое входит неделимая вещь «.

Мы предлагаем дополнить пункт 3 ст. 1168 ГК РФ и изложить в следующей редакции: «В случае, если двое или более наследников призваны к наследованию, из числа лиц, постоянно проживающих в жилище, которые не могут быть разделены в натуральной форме и не имеющих иного жилища, указанное жилище входит в общую собственность этих наследников в соответствии с унаследованными им долями, если иное не предусмотрено соглашением наследников, принявших наследство, которое включает жилые помещения».

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019).

3. Алешина А.В. Определение круга законных наследников и очередность их призвания к наследству в рамках международного частного права // Известия российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. Аспирантские тетради: №2 (19): Научный журнал. СПб., 2014. – 24 с.

4. Андреева Ю.А. Система субъектов нотариальной деятельности // Научный вестник Омской Академии МВД России. 2017. № 1

5. Антокольская М.В. Семейное право. Учебник изд. 4-е. Юрист 2016. 336с.

6. Ануфриева Л.П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть третья (постатейный), М., 2018. 392 с

7. Ануфриева Л.П., К.А. Бекашев, Г. К. Дмитриева и др.. Международное частное право: Учебник / Отв. ред. Г. К. Дмитриева. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2016. 688 с.

8. Барщевский М.Ю. Если открылось наследство. М.: Юридическая литература. 1989. 192с.

9. Бегичев А.В. Особенности допроса свидетелей в порядке обеспечения доказательств // Правовая инициатива. 2018. № 10.

10. Белов В.А. Гражданское право. Общая и особенная части: Учебник. М., ЦентрЮринфор, 2017, 960 с.

11. Богуславский М.М. Международное частное право. Учебник 9-е изд. Переработанное и дополненное. М.: Юрист, 2015

12. Булаевский Б.А. и др. Наследственное право / Отв ред. К.Б. Ярошенко. М.: ВолтерсКлувер, 2015. 448 с.

13. Волкова М.А. Гражданское право. Ч. 3. М.: МИЭМП, 2018. 456с.

14. Гаврилов В.О. Комментарий к разделу V части III ГК РФ «Наследственное право». Спб., 2016, 240 с.

*Хитрова П.В.,
студентка магистратуры Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Буторина Т.Н.,
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

Становление и развитие договорного права в истории России X-XVI веков

Первые упоминания о договорах на Руси документально зафиксированы еще в X веке. Анализируя летописи того времени, можно заметить отсылки к «Закону Русскому» [1, с. 139—146], который регулировал торговые и дипломатические отношения, в частности, с Византией, устанавливал торговые обычаи, процедуру возмещения убытков, а также пути разрешения сложных ситуаций.

Разговор о становлении договорного права в истории России целесообразно начать с анализа воздействия римского права на русское законодательство. Стоит отметить, что данный вопрос и в наши дни остается достаточно дискуссионным и неоднозначным. Тем не менее, можно выделить три основные концепции, которые характеризуют степень влияния норм римского права на законы российского государства.

Представители первой концепции считали, что российское право развивалось самостоятельно, не имплементируя нормы других правовых систем, в том числе и римского права. Яркими представителями данной концепции явились Муромцев А.С. и Сперанский М.М., которые в своих работах указывали на юридическую самостоятельность русского государства, наличие собственной, отличной от других системы законов и обычаев [2, с. 9]. Римское право в процессе формирования нашей системы законодательства, по их мнению, имело лишь историческое значение [3, с. 182].

Представители второй концепции считали, что российское право полностью произошло от римского, причем, наибольшее влияние римские законы оказали именно на становление и развитие российского частного права, в частности, договорных отношений. На их взгляд, данный процесс в наибольшей степени проявился в заимствовании византийских традиций.

Результаты данной преемственности мы можем увидеть и в настоящее время, анализируя нормы гражданского законодательства Российской Федерации.

Наконец, существует еще одна точка зрения – российское право в процессе своего становления развивалось преимущественно самостоятельно, однако, на определенных этапах развития заимствовало отдельные римские институты, понятия и категории. Данная позиция является наиболее правильной, ей придерживаются представители современной правовой науки, которые отмечают, что доминирующее влияние римское право оказало на гражданское законодательство. Этот процесс сближения происходил вплоть до правления Петра I, который, после возведения на престол, обратил внимание законодателей на западноевропейское гражданское право, в частности, на Кодекс Наполеона [4].

Начиная с X века, церковное законодательство русского государства включало в себя большинство норм восточно-римского права. Наибольшее отражение они нашли в Судном законе [5], закрепляющем наказания за преступления против христианства, и в Кормчей книге 1650 года [6]. С XV века нормы византийского права начали оказывать влияние и на светское законодательство, включающее в себя гражданских нормы.

Одним из основных письменных источников российского права явилась Русская Правда [7]. Вопрос о дате происхождения данного исторического памятника права до сих пор остается спорным. Тем не менее, большинство исследователей приходят к тому, что нормы древнейшей части Русской Правды начали разрабатываться в 30-е годы XI века. Постепенно Русская Правда кодифицировалась киевскими князьями путем закрепления устных норм восточнославянского обычного права с добавлением норм византийского права. Анализируя нормы данного документа, мы можем увидеть все основные виды договоров и обязательств, что свидетельствует о том, что в русском государстве активно развивался институт частной собственности.

В статьях 37, 39 пространной редакции Русской Правды закрепляется купля-продажа – «...если <кто> купил что-либо ворованное на торгу, или коня, или одежду, или скотину, то пусть он выведет свидетелями двух свободных человек или сборщика торговых пошлин...»; «...из своего города в чужую землю свода нет, но также представить <ответчику> свидетелей или сборщика пошлин, перед которым была совершена покупка...». Из данных норм мы видим, что договор купли-продажи заключался в письменной форме, при участии свидетелей.

Статья 50 Русской Правды гласила: «...если кто дает деньги под проценты, или мед с возвратом в увеличенном количестве, или зерно с возвратом с надбавкой, то следует ему представить свидетелей: как договаривались, так ему и получить...». «Если свидетелей не будет, а <долг> составит 3 гривны кун, то идти ему на судебную клятву <с иском> на свои деньги; если же <долг составил > большую сумму, то сказать ему так: «Сам виноват, что давал в долг без свидетелей» (статья 52). Договор займа регламентировался также статьей 48 – «...если какой-либо купец даст другому купцу денег для местных торговых сделок или для дальней торговли, то купцу не нужно предъявлять деньги перед

свидетелями, свидетели ему <на суде> не нужны, но идти ему самому на судебную клятву, если <ответчик> станет заператься...». В связи с этим, можно сделать вывод, что предметом займа были не только деньги, но и продукты, необходимые для поддержания хозяйственной стабильности, в которых в период неурожая либо стихийного бедствия остро нуждалось население. При этом, статья 53 Русской Правды закрепила размер процентов – «...<долг> взимают из процента на два третий, если <должник> берет деньги в треть; если кто возьмет проценты дважды, то тогда ему взять сам долг; если он возьмет проценты трижды, то <самого> долга ему не брать...».

В Русской Правде также содержатся нормы, регламентирующие порядок передачи имущества на хранение третьим лицам. В частности, статья 49 закрепляет «...если кто кладет товар на хранение у кого-либо, то здесь свидетель не нужен, но если <положивший товар на хранение> станет необоснованно требовать большего, то идти на судебную клятву тому, у кого товар лежал, <и пусть скажет>: «Ты у меня положил именно столько, <но не более>», ведь он его благодетель и хранил товар его...». Отсюда мы видим, что данный договор в большем объеме защищал хранителя (депозитария) вещи, риск случайной гибели имущества, в свою очередь, лежал на поклажедержателе.

В Русской Правде нашел свое отражение и принцип добросовестности сторон при заключении и исполнении договоров. «Если какой-нибудь купец потерпит кораблекрушение или нападут на него ... он станет погодно выплачивать долг ... ибо эта погуба от Бога, а он не виноват; если же он пропьется или пробьется об заклад <проспорит>, или по неразумению повредит чужой товар, то пусть будет так, как захотят те, чей это товар: будут ли ждать, пока он выплатит, это их право, продадут ли его, это их право» (статья 54). «Если кто купит чужого холопа, не ведая <того>, то первому господину взять холопа, а тому, <кто купил>, взять деньги <обратно>, поклясться, что купил по неведению, если же он купил, зная это, то деньги его пропадут».

Таким образом, в Русской Правде уже получили свое закрепление некоторые гражданско-правовые договоры, которые, как правило, носили устную форму. При оспаривании таких сделок в судебном порядке большое внимание уделялось показаниям свидетелей.

Русская Правда послужила одним из источников, используемых при создании в 1397 году Псковской судной грамоты [8]. Данный документ является уникальным правовым памятником русского средневековья, отражавшим устройство местного самоуправления не только во Пскове, но и в других землях Северо-Восточной Руси.

В статьях Псковской судной грамоты закреплялись нормы о судебных спорах по договору хранения: «...если кто-нибудь, [уезжая в чужую землю, или] во время пожара, или когда по грехам на него поднимется народ, отдаст на хранение свое имущество, а потом потребует его назад, а взявший начнет отрицать [факт поклажи], в таком случае истец должен заявить свой иск не позже одной недели по приезде из чужой земли...» (статьи 16-17). В силу статьи 19, «...кто станет требовать отданного на хранение имущества по доскам, без

точного обозначения, по старому обыкновению, искомым вещей, тот теряет иск...».

Данный документ содержал также статьи о договоре купли-продажи: «...если кто-нибудь купит полюбовно [стельную] корову, то продавец не должен требовать с него возвращения телят, родившихся после сделки. Если же корова начнет мочиться кровью, то вернуть ее обратно [продавцу], хотя бы деньги были уже заплачены...» (статья 118).

Статья 114 содержала нормы о договоре мены: «...если двое лиц в пьяном виде поменяются чем-нибудь или же совершат сделку купли-продажи, а потом, когда проснутся, одной из сторон [сделка] покажется неподходящей, то в таком случае пусть оба вернут друг другу то, чем разменялись...».

Из указанных статей видно, что Псковская судная грамота закрепила порядок расторжения сделок и основания признания их недействительными.

Кроме того, Псковская судная грамота регламентировала договор займа (ссуды) (статьи 28-33). Мрочек-Дроздовский П. Н. в своем труде обратил внимание на тот факт, что несмотря на существующие различия займа и ссуды, в данном документе эти понятия использовались для обозначения предмета одного договора [9, с. 117-123].

Законодательно в Псковской судной грамоте были закреплены такие обеспечительные меры договора займа (ссуды), как залог, заклад и порука. Например, «...если кто-нибудь займет деньги под залог крепостных актов или какой-нибудь вещи, [но не даст закладной доски], а потом ... потребует от него возврата залога, то кредитору не отказывать в иске...» (статья 29); «...если кто-нибудь представит ко взысканию заемную доску, обеспеченную закладом, то дело решается по желанию истца...» (статья 28); «...порукой обеспечивается долг только на сумму до рубля включительно, в займах же, превышающих указанную сумму, порука не может служить обеспечением...» (статья 33).

В тексте Псковской судной грамоты нашли свое отражение и новые виды договоров.

В силу статьи 100 «..если кто-нибудь при жизни или перед смертью лично передаст что-либо своему родственнику, платью или какую-нибудь другую движимость или же недвижимое имущество, причем даст ему также и дарственные грамоты в присутствии попа или сторонних людей, то [после смерти дарителя] получивший имеет право владеть этим дареньем даже при отсутствии завещания» (договор дарения).

Согласно статей 40-41: «...если дворовый наемный работник отойдет от хозяина, не дожив до срока, то он получает наемную плату по расчету зажитого времени...»; «...если нанявшийся на работу плотник отойдет от хозяина, не окончив работы, и станет требовать с него наемной платы, говоря ему: «я у тебя отработал всю положенную работу», – а хозяин [в ответ] скажет: «ты не отработал всей следуемой с тебя работы», – то при отсутствии у них письменного условия дело решается по желанию хозяина...» (договор найма).

Таким образом, Псковская судная грамота уделяла большое внимание судебной процедуре разрешения споров по сделкам. Кроме того, данным

документом регламентированы новые виды договоров, чему способствовало быстрое развитие товарно-денежных отношений.

Следующими правовыми документами, сыгравшими большую роль в становлении договорного права в истории России X-XVI веков, были Судебник 1497 [10] и 1550 годов [11].

Договор купли-продажи в Судебнике 1497 года регламентировался статьями 46-47: «...если кто-нибудь купит что-либо на рынке, за исключением лошади, не зная того, у кого купит, а о покупке будет известно двум или трем добрым людям, то, если при претензии на купленное с чьей-либо стороны эти люди подтвердят, что спорная вещь действительно была куплена при них на рынке, покупатель считается оправданным и освобождается от присяги»; «...если кто-нибудь купит что-либо на чужой земле, а другое лицо предъявит претензии на эту вещь, и два свидетеля или два-три добрых человека надлежаще подтвердят, что вещь была действительно куплена при них на рынке, то покупатель считается оправданным и освобождается от присяги. При отсутствии свидетелей дело разбирается судом».

Новизной в данных статьях явилось подробное закрепление порядка доказывания добросовестного приобретения имущества. Кроме того, впервые было введено понятие «свидетели», под которыми понимались добрые люди, которые могли подтвердить, что перед ними приобрел покупатель. При том, показания таких людей на суде были основными доказательствами, которые не требовали принесения покупателем присяги.

Нормы о договоре займа регламентировали только судебные расходы. В силу статьи 6, «...если судебным поединком решаются споры, вытекающие из обязательств по договорам займа ... с побежденного боярин и дьяк взыскивают пошлины в размере, равном сумме иска...». Согласно статье 38, «...если судебным поединком разрешаются дела по обязательствам из договоров займа или дела о личном оскорблении, то пошлина взыскивается в размере, равном сумме иска...». В соответствии со статьей 48, «...если свидетель показывает против ответчика в делах ... по обязательствам из договоров займа, дальнейший порядок решения спора зависит от воли ответчика ... Если ответчик до начала судебного поединка под присягой добровольно согласится на уплату суммы иска, он платит пошлину судьям, а от уплаты пошлин за судебный поединок освобождается». Статья 55 устанавливала порядок защиты добросовестной стороны сделки «...если купец поедет торговать и займет у кого-либо деньги или товар, а в пути у него этот товар погибнет не по его вине — потонет, сгорит или будет отнят войском, то, выяснив дело, боярин приказывает дьяку великого князя выдать купцу грамоту об уплате суммы, взятой взаймы, в рассрочку и без процентов. Если кто-либо, взяв что-нибудь для торговли, пропьет или погубит взятое без условий, не зависящих от воли человека, то он выдается истцу в холопство до отработки или уплаты долга...».

В регламентацию договора найма было внесено дополнение, согласно которому расширялся субъектный состав лиц, имеющих право быть стороной таких сделок. «...Если истцом является женщина, или малолетний, или

престарелый, или больной, или имеющий увечья, или поп, или монах, или монашка, или если свидетели будут давать показания против этих лиц, то такие лица могут нанять наймитов...» (статья 52).

Судебник 1550 года перенял большинство норм, регулировавших договорные отношения в то время. Преимущественным нововведением явилось обязательное документальное оформление любого договора с целью улучшения процесса судебного доказывания. Кроме того, появилось обязательное удостоверение должностными лицами своими подписями и печатями акта выплаты долга по обязательству денежного займа (статья 36).

Таким образом, в X-XVI веках в России происходил первый этап развития договорного права. В связи с процессом заимствования отдельных норм и категорий из византийского права, в нашем государстве была сформирована устойчивая база гражданского законодательства, которая дала большой толчок к развитию экономической системы товарно-денежных отношений. Многие виды договоров, закрепленные в то время, активно используются и в наши дни.

Библиографический список

1. Черепнин Л. В. Общественно-политические отношения в Древней Руси и Русская Правда // Древнерусское государство и его международное значение. М., 1965.
2. Гуляев А.М. Об отношении русского гражданского права к римскому. Киев, 1894.
3. Муромцев А.С. О консерватизме римской юриспруденции. М., 1875.
4. Гражданский кодекс (Кодекс Наполеона) 1804 г. URL: http://pnu.edu.ru/ru/faculties/full_time/uf/iogip/study/studentsbooks/histsources2/igp_zio49/ (дата обращения 28.03.2019).
5. Закон судный людям. URL: <http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Bulgarien/IX/Zakon/text.phtml?id=2223> (дата обращения 28.03.2019).
6. Кормчая книга. URL: <https://azbyka.ru/otechnik/pravila/kormchaja-kniga-1650-g/> (дата обращения 28.03.2019).
7. Русская Правда. URL: <http://www.hrono.ru/dokum/1000dok/pravda72.php> (дата обращения 28.03.2019).
8. Псковская судная грамота 1397 года. URL: http://www.vostlit.narod.ru/Texts/Dokumenty/Russ/XV/1480-1500/Pskovc_sud_gr/text.htm (дата обращения 01.04.2019).
9. Мрочек-Дроздовский П.Н. Главнейшие памятники русского права эпохи местных законов // Юридический Вестник. 1884. № 5–6.
10. Судебник 1497 года URL: https://ru.wikisource.org/wiki/%D0%A1%D1%83%D0%B4%D0%B5%D0%B1%D0%BD%D0%B8%D0%BA_1497_%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D0%B0 (дата обращения 12.04.2019).

*Чернышова Д.С.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Благодир А.Л.,
д.ю.н., профессор кафедры трудового права и права социального
обеспечения Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Фриланс: особенности и правовое регулирование

В последнее время всё чаще можно услышать такие слова как «фриланс» и «фрилансеры». И не все понимают истинного значения этих слов. Из звучания сразу становится ясно, что данное слово имеет иностранное происхождения. Возникает вопрос, что же такое фриланс и почему оно всё чаще встречается в обращении?

В переводе с английского «freelancer» – это свободный специалист, который работает на себя вне офиса, удаленно. Соответственно, фриланс – это форма удаленной работы, когда заказчик и исполнитель взаимодействуют на расстоянии, как в интернете, так и вне сети.

Работу вне офиса можно разделить на две категории: телеработа и фриланс. Телеработа появилась благодаря двум американцам – Джеку Ниллесу, который ввел понятие «telecommuting» и экспериментировал в сфере фриланса, и Фрэнку Скиффу, который придумал термин «flexiplace», благодаря чему вошел в историю фриланса.

В настоящее время телеработа – это обычное явление для Запада. Многие так подрабатывают, многие зарабатывают исключительно фрилансом.

Мир стремительно движется к модели WorkforceMarketplace, то есть фрилансеры, которые продают свои услуги на онлайн-биржах, постепенно вытесняют штатных сотрудников. К такому выводу пришла консалтинговая компания Accenture в своем ежегодном отчете AccentureTechnologyVision, опросив компании из 45 стран мира из 16 отраслей. Россия включена в этот отчет впервые, и судя по всему, к новому тренду российские компании не очень готовы[5]

В России рынок фриланса начал формироваться относительно недавно. Первые телеработники появились в нашей стране после того как в «массах» распространились персональные компьютеры и Интернет.

Сейчас в российских компаниях полностью отвергают возможность использования фрилансеров 28,3%, а средний показатель по всем странам составил 13,8%. Более того, готовность к изменениям в российском бизнесе низка: в ближайшие три года готовы нанимать фрилансеров только 42,5% опрошенных, а, например, в Норвегии таких 64,6%.

Перечень услуг, предлагаемых на рынке удаленной работы, постоянно расширяется. В основном это сфера IT и рекламы - дизайн, программирование, создание и продвижение сайтов, создание рекламных текстов, менеджмент и бизнес-консультирование.

Фриланс имеет свои преимущества и недостатки как для работников, так и для работодателей. Так к преимуществам для исполнителя относятся:

- наличие свободного графика работы;
- самостоятельный поиск заказчиков и выбор проектов, которыми будет интересно заниматься;
- наличие определенных расценок на свою работу;
- фрилансер является финансово независимым специалистом;
- фрилансер имеет доступ к неограниченному количеству потенциальных клиентов;
- фрилансер может совмещать сразу несколько профессий;
- возможность работы из любой точки мира;
- фрилансера нельзя уволить.

Таким образом становится очевидно, что фрилансер осуществляет свою профессиональную деятельность в рамках гражданско-правовых отношений. Однако, работодателям выгодно привлекать к выполнению определенной работы фрилансеров. А именно:

- снижается «риск недозагрузки» — если брать людей в штат, то зарплату им надо платить независимо от того, есть ли для них в данный момент работа или нет, а фрилансеру со стороны, как правило, платят за конкретный результат
- фрилансеры, как правило, являются профессионалами своего дела;
- большинство фрилансеров – это люди стойкие, ответственные и способные самостоятельно принимать решения;
- если работодатель нанимает фрилансера на выполнение проекта или его части, он может не беспокоиться о том, что могут возникнуть какие-либо конфликты в коллективе, интриги или нездоровая конкуренция.

Но, не смотря на все плюсы, есть также и минусы свободной занятости:

- непостоянная занятость;
- широкий круг обязанностей;
- трата времени, которое не оплачивается, на обсуждение условий и методов оплаты вначале работы с каждым новым заказчиком
- Всегда присутствует риск остаться обманутым в плане оплаты своего труда.
- работа на дому и, как правило, в одиночестве. Работа в коллективе привлекательна тем, что в процессе работы можно спросить совета у коллег и пообщаться с ними
- отсутствие социального пакета, то есть отсутствие официальных отпусков и больничных, отчислений в Пенсионный фонд, а также официального трудового стажа

Недостатки фриланса для работодателей заключаются в следующем:

- фрилансер не является подчиненным, это скорее партнёр, заказчик не может осуществлять контрольно-надзорные функции в отношении удаленных сотрудников,

- Существует риск попасть на фрилансера-халтурщика, который сорвет срок исполнения заказа или некачественно выполнит работу

- Заказчик и исполнитель несут равную ответственность за выполнения условий договора, если работодатель их нарушает, он обязан выплатить неустойку.

Стоит отметить, что фрилансер может столкнуться с юридическими сложностями, осуществляя свою деятельность. На сегодняшний день российское законодательство не полностью отражает правовые стороны фриланса, вследствие чего он является несколько неподконтрольным.

Фрилансер, будучи физическим лицом, выполняет определенную работу, за которую получает оплату его труда, но не осуществляет обязательных налоговых отчислений и страховых взносов. Более законным с юридической стороны является регистрация ИП и уплата налогов по упрощенной системе. В таком случае фрилансер будет отчислять страховые взносы и налоги и не будет считаться безработным.

Законодательством РФ не запрещено заключать договоры физическими лицами. Трудовой договор заключается при телеработе, фриланс же подразумевает отсутствие трудового договора и использование, как уже было сказано выше, гражданско-правового соглашения.

При заключении трудового договора деятельность удаленного работника во многом похожа на надомную работу, которая урегулирована главой 49 ТК РФ. Но определение надомников (лиц, заключивших трудовой договор о выполнении работы на дому из материалов и с использованием инструментов и механизмов, выделяемых работодателем либо приобретаемых надомником за свой счет), приведенное в данной главе в статье 310 ТК РФ отлично от правовой природы работы в качестве фрилансера.

Вариантами заключения соглашения с фрилансерами являются несколько видов контрактов:

1. Договор возмездного оказания услуг (ст. 779 ГК РФ). Часто используется при регулировании аудиторских, консультационных, информационных услуг. При этом каждая из сторон вправе расторгнуть соглашение при условии оплаты расходов инициатором разрыва соглашения.

2. Авторский договор (ст. 1288 ГК РФ). В нем содержатся пункты, по которым производится передача авторских прав заказчику во временное пользование или в собственность, в зависимости от соглашения сторон.

3. Договор подряда или договор на оказание услуг (ст. 702 ГК РФ). Его стоит заключать, если фирма не справляется с определенным объемом работы и приглашает сотрудника со стороны. По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику. Заказчик в свою очередь обязуется принять результат работы и оплатить его.

В то же время заключение подобного соглашения в условиях, когда у работодателя нет детальной и достоверной информации о квалификации и добросовестности работника, представляет определенный риск (правовые аспекты фриланса).

Именно отсутствие трудового договора влечет за собой и некоторые риски для работодателя при обращении к фрилансеру.

19 апреля 2013 года вступил в силу Федеральный закон № 60-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Этот нормативный акт направлен на урегулирование отношений между работодателями и фрилансером и дополняет Трудовой кодекс РФ главой 49.1, посвященной особенностям регулирования труда дистанционных работников. В ней, в частности, уточняются правила заключения трудового договора с удаленными сотрудниками и особенности организации их труда.

Ст.312.1 устанавливает общие положения, а также дает определение дистанционной работы в целом, ее признаков и основных используемых в рамках подобного труда понятий.

Ст.312.2 рассматривает конкретные принципы оформления взаимоотношений без личного контакта соискателя и работодателя.

Ст.312.3 регламентирует конкретные особенности регулирования труда дистанционных работников, в первую очередь в вопросах охраны труда и безопасности их при использовании предоставленных заказчиком средств труда.

Ст.312.4 регулирует режим отдыха, положенного работнику, избавляя стороны от ряда стандартных обязательств в рамках трудовых взаимоотношений.

Ст.312.5 рассматривает принципы, согласно которым происходит расторжение взаимоотношений, которое также может быть произведено без личного контакта сторон. [4]

Но всё же не стоит путать понятия фриланса, домашней трудовой деятельности с дистанционным характером взаимоотношений. Хотя понятие дистанционной деятельности изначально вводилось в первую очередь для легализации и упрощения деятельности многих фактических фрилансеров, на текущий момент есть определенные различия в подобном подходе. Так, фриланс подразумевает в первую очередь самозанятость сотрудника, выполнение им различных задач от различных заказчиков в целях получения дохода на свой страх и риск, и в некоторых регионах РФ регулируется при помощи оформления статуса самозанятого гражданина либо же регистрации в качестве предпринимателя. Дистанционная же работа подразумевает полноценные трудовые взаимоотношения с конкретным работодателем и всеми предусмотренными трудовым законодательством правами и обязанностями сторон. [4]

Главная новация заключается в том, что в российское законодательство впервые вводятся понятия «дистанционный труд» и «удаленная работа». Это явление за последние годы объективно стало частью современного отечественного рынка труда, однако до сих пор практически никак не

регулировалось. Существующая в Трудовом кодексе статья о надомном труде, с одной стороны, не содержит описания того, как должен быть организован рабочий процесс, а с другой – категорически не отвечает требованиям времени.

Новый закон предоставляет сторонам возможность оформить трудовые отношения двумя способами.

Первый – традиционный. Фрилансер, как и любой другой гражданин, ищущий работу оформляет с работодателем трудовые отношения лично и согласовывает условия трудового договора. А трудиться удаленный работник будет потом вне офиса, на дому. Второй способ позволяет фрилансеру заключить трудовой договор со своим работодателем фактически не выходя из дома, через интернет посредством электронного документооборота.

Таким образом, фрилансеры стали полноправными участниками трудовых отношений. Пожалуй, самое важное, что привнесли новые поправки в Трудовой кодекс, – это легальное урегулирование удаленной работы фрилансером в России. [3]

Сегодня существует профсоюз фрилансеров и надомных работников. Россия стремительно направлена на приобщение к мировым трендам, и использование фрилансеров не исключение. Данный вид отношений между заказчиком и исполнителем имеет ряд особенностей. Одно из них это то, что фриланс хотя и содержит отношения связанные с трудом, но регулируется, в большей степени нормами гражданского права.

Подводя итог, стоит отметить, что в настоящее время вопрос правового регулирования труда фрилансеров законодателем проработан недостаточно, и требует дополнительного принятия нормативных актов, регулирующих не только труд таких работников, но и их налогообложение.

Библиографический список

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. - 07.01.2002. - (ч. 4). –гл.49, 49.1.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.01.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) / Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, N 5, (ч.2)

3. Малышева А.В. Особенности правового регулирования деятельности дизайнера-фрилансера // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XXXIX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 10(39). URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/10\(39\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/10(39).pdf) (дата обращения: 18.04.2019)

4. ДИСТАНЦИОННАЯ РАБОТА – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL:<https://delatdelo.com/organizaciya-biznesa/distantsionnaya-rabota.html>(дата обращения: 18.04.2019)

5. Слишком свободные: почему российский бизнес не любит фрилансеров– [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL:<https://www.rbc.ru/business/09/02/2017/589b39e69a79477074e03bcf>(дата обращения: 18.04.2019)

*Чиркова И.В.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Благодир А.Л.,
д.ю.н., профессор кафедры трудового права и права социального
обеспечения Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Материальная ответственность работника: актуальные вопросы правового регулирования

На первом этапе исследования целесообразно представить понятие материальной ответственности, которое многочисленными источниками представляется с разных позиций.

Таким образом, из Обзора Судебной практики следует, что материальная ответственность представляет собой возмещение причиненного ущерба при исполнении трудовых обязанностей одной из сторон трудового договора другой стороне [5].

По Трудовому кодексу РФ материальная ответственность работника и работодателя представляется одним из видов юридической ответственности определяясь при этом санкцией за трудовое правонарушение. Материальная ответственность с позиции трудового законодательства отличается от материальной ответственности по гражданскому праву субъектами ответственности, ее условиями, размерами возмещения работником ущерба, которые в большинстве случаев возможны лишь в пределах среднемесячного его заработка [1].

Как поясняет Малкеров В.Б., материальная ответственность – один из основных правовых терминов, который обозначает юридическую обязанность виновного в причинении имущественного ущерба возместить его пострадавшему лицу [6,с.55]. Размер и порядок возмещения вреда регламентируется трудовым законодательством. Данный вид обязательств является ответной реакцией одной стороны деловых отношений на нарушения другой.

Традиционно, материальная ответственность ассоциируется с трудовыми отношениями, причем в большей степени с обязанностями наемных работников.

При внимательном рассмотрении вопроса о причинении ущерба действием или бездействием можно увидеть, что по ТК РФ такая ответственность, прежде всего, взаимная, и при ее установлении необходимо придерживаться принципа равенства сторон.

Под материальным вредом может пониматься:

1. прямое уничтожение или утрата имущества;
2. снижение стоимости запасов в результате виновных действий одной из сторон (порча ценностей);

3. разглашение информации, повлекшей убытки;
4. утрата имущества, принадлежащего третьим лицам, но переданного работодателю на ответственное хранение;
5. хищение ценностей нанимателя или клиента.

С точки зрения трудового законодательства рассматриваться может только реальный ущерб, недополученная прибыль возмещению не подлежит, ст. 238 ТК РФ [1].

Условия наступления материальной ответственности подробно расписаны в разделе XI ТК РФ. Кроме того, обязанность бережно относиться к используемым в рабочем процессе ценностям перечисляется как основная в ст. 21 и ст. 22 ТК РФ, которые и являются в большинстве своем объектами трудовых споров.

Здесь имеют место нестыковки требований Трудового кодекса и Федерального закона «О бухгалтерском учете» [2], который регламентирует порядок проведения инвентаризации товаро-материальных ценностей предприятия.

Процесс передачи материальных ценностей в случае смены материально ответственных лиц осуществляется в ходе проведения инвентаризации. В силу пункта 2 ст. 12 ФЗ «О бухгалтерском учете» при смене материально ответственных лиц в организации должна проводиться инвентаризация, порядок проведения которой урегулирован Методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденными Приказом Минфина РФ от 13 июня 1995 г. №49 [3].

В тоже время, согласно п. 2.10 Методических указаний, при проведении инвентаризации в случае смены материально ответственных лиц принявший имущество должен расписаться в описи в получении, а сдавший – в сдаче этого имущества. Однако следует отметить, что для полного завершения процедуры приемки-передачи этого не достаточно. При смене материально ответственных лиц (например, при увольнении) кроме материалов обязательной инвентаризации должен быть оформлен также акт [7]. Данный акт составляется в произвольной форме с указанием наименования передаваемого имущества, количества передаваемого имущества, его стоимости. В обязательном порядке в акте должна быть указана дата совершения приемки-передачи материальных ценностей. По завершении приемки-передачи акт должен быть заверен подписями сторон. Указанный документ должен быть завизирован главным бухгалтером и подписан руководителем организации. После этого работник, сдавший материальные ценности, освобождается от занимаемой должности.

При этом процедуру приемки-передачи желательно завершить до даты увольнения материально ответственного лица, поскольку работник в праве на законном основании отказаться от участия в проведении инвентаризации, если решение о проведении инвентаризации вынесено после даты, которой установлено прекращение трудовых отношений.

В соответствии с положениями тех же Методических указаний при проведении мероприятий по инвентаризации имущества присутствие материально ответственного лица, сдающего имущество, обязательно (п. 2.4, 2.8,

2.10 Методических указаний), что подтверждается многочисленной судебной практикой [4]

Однако имеют место ситуации, когда работник, являющийся материально-ответственным лицом, увольняется в соответствии с правами, данными ему Трудовым кодексом, а новое материально-ответственное лицо не принято. С одной стороны, в такой ситуации – действующий сотрудник не может уйти, не передав имущество лицу, вновь принятому на его место. С другой – задержание его на рабочем месте со стороны работодателя является неправомерным. В данной ситуации следовало бы внести разъяснения в Методические Указания и соответствующую главу Трудового кодекса РФ об автоматическом снятии материальной ответственности с увольняющегося сотрудника на основании составленного им акта инвентаризации в течении 7 рабочих дней, несмотря на то, что новое материально-ответственное лицо не будет принято на предприятие в указанный срок.

Еще одной проблемной ситуацией является проведение инвентаризации перед командировкой материально-ответственных лиц либо ухода сотрудника в очередной отпуск. При этом суть споров заключается в том, должен ли сотрудник после командировки принимать вновь материальные ценности, а потом передавать их перед уходом в отпуск.

Так Ч. 1 ст. 12 ФЗ «О бухгалтерском учете» закрепляет за руководителем организации право назначать, а также определять сроки и порядок проведения инвентаризации, за исключением тех случаев, когда проведение инвентаризации обязательно (ч. 2 ст. 12 вышеуказанного Закона).

Иными словами, именно работодатель имеет право (а в строго определённых случаях обязан) инициировать проведение инвентаризации, определять сроки и порядок ее проведения, а материально ответственные работники обязаны принимать участие в проведении инвентаризации и осуществлять все необходимые действия (в частности, по принятию и передаче материальных ценностей), предусмотренные Методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденными Приказом Минфина РФ от 13 июня 1995 г. №49.

Таким образом, если работодатель по возвращении работника из командировки не инициировал проведение инвентаризации, обязанности по принятию материальных ценностей у работника не возникло. Кроме того, с момента передачи материальных ценностей другому материально ответственному лицу до момента принятия данных ценностей сотрудник не несет ответственность за недостачу, порчу или уничтожение данных материальных ценностей, которые могли быть образованы в период его отсутствия. Целесообразно регламентировать в Методических Указаниях о проведении инвентаризации данную ситуацию отдельно, обосновав тем самым целесообразность проведения инвентаризаций на предприятиях, даже при частой смене материальных лиц.

Часты споры и в ситуации, когда работник, являющийся материально-ответственным лицом, увольняется, после чего выявляется недостача.

В данной ситуации стоит руководствоваться ч. 3 ст. 232 ТК РФ, в соответствии с которой расторжение трудового договора после причинения ущерба не влечет за собой освобождения стороны этого договора от материальной ответственности, предусмотренной ТК РФ. При этом не имеет значения основание (причина), по которому трудовой договор расторгнут.

В соответствии с ч. 2 ст. 392 ТК РФ работодатель может обратиться в суд с иском о возмещении работником ущерба в течение одного года со дня обнаружения причиненного ущерба. Привлечение работника к материальной ответственности будет правомерно лишь в случае досконального соблюдения работодателем порядка проведения инвентаризации и других условий привлечения работников к материальной ответственности, предусмотренных ТК РФ и другими нормативными актами. Малейшее несоблюдение работодателем порядка проведения инвентаризации не позволяет привлечь работника к материальной ответственности, о чем свидетельствует судебная практика.

Пунктом 3.18 Методических указаний предусмотрено, что товарно-материальные ценности, поступающие во время проведения инвентаризации, принимаются материально ответственными лицами в присутствии членов инвентаризационной комиссии и приходуются по реестру или товарному отчету после инвентаризации. Другими словами, поступление товарно-материальных ценностей во время проведения инвентаризации не прерывает процесс инвентаризации. При длительном проведении инвентаризации в исключительных случаях и только с письменного разрешения руководителя и главного бухгалтера организации в процессе инвентаризации ТМЦ могут отпускаться материально ответственными лицами в присутствии членов инвентаризационной комиссии (п. 3.19 Методических указаний).

Таким образом, в интересах работников, являющихся материально-ответственным и лицами проводить инвентаризации перед своим увольнением и участвовать в них. При этом необходимо закрепить в Методических указаниях возможность самостоятельного инициирования проводимой инвентаризации сотрудниками, находящимся в стадии увольнения предприятия.

Итак, представленные спорные ситуации, влекущие за собой рассмотрение их в судах в части возникновения и прекращения материальной ответственности работников, доказывают необходимость дальнейшего совершенствования законодательства и внесения в него предложенных рекомендаций.

Библиографический список

1. Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СПС Консультант плюс. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения: 28.03.2019)
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция) // Российская газета. 2011. 8 декабря.
3. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и

финансовых обязательств» // СПС Консультант плюс.
URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152 (дата обращения:
30.03.2019)

4. Решение №2-506/2011 г. Краснопереконского районного суда г. Ярославля, Определение №33-26707/2011 г. судебной коллегии по гражданским судам Краснодарского краевого суда, Решение №2-768/2012 г. Ленинского суда г. Омска.

5. Обзор практики рассмотрения судами дел о материальной ответственности работника» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 05.12.2018» // СПС Консультант плюс.
URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312737/ дата
обращения: 31.03.2019)

6. Малкеров В.Б. Некоторые проблемы материальной ответственности работника перед работодателем // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2016. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-materialnoy-otvetstvennosti-rabotnika-pered-rabotodatelem> (дата обращения: 02.04.2019).

7. Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утвержденных приказом Минфина России от 28 декабря 2001 г. №2 119 с.

*Чупров В.А.,
студент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА),
Научный руководитель - Верховурбов И.Н.,
преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Принцип эстоппель в российском праве

С относительно недавнего времени российской правовой науке и практике стал известен такой общепризнанный принцип международного права, как «эстоппель». Исторически исследуемый принцип сложился еще в XVI веке в рамках англосаксонской правовой системы. Estoppel в переводе с английского означает лишать права возражения. Так, в то время эстоппель представлял собой комплексный регуляторный механизм, созданный судами справедливости, позволяющий исправлять несправедливость, которую может породить формализм общего права (common law).

В XVII веке английский правовед Эдвард Кок, основываясь на сложившейся судебной практике определил несколько видов эстоппеля, однако впоследствии изыскания ученого не нашли должного признания другими правоведом. Тем не менее, основные элементы эстоппеля, сформированные в английском праве, были полностью восприняты международным правом, возвысившим эстоппель

до нормы-принципа. В международном праве правило эстоппеля понимается, как запрет высказываться в противоречие своему собственному слову или поступку, когда исходя из поведения одной из сторон другая может прийти к выводу, что спор окончен [1, с.73]. Так, институт эстоппеля выполняет защитную функцию, так как не допускает отказ от обещания воздержаться от использования права, но в то же время не предоставляет возможность требовать исполнения этого обещания.

Впервые принцип эстоппеля в России был сформулирован в судебной практике. Так, Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ в постановлении от 22.03.2011 №13903/10 впервые закрепил возможность применения принципа эстоппель [2]. Впоследствии правовая позиция ВАС РФ, легла в основу формирования российской судебной практики по применению правила эстоппель, развитие которой привело к появлению в 2013 году в российском законодательстве нового принципа – эстоппель.

Однако прямых указаний на принцип эстоппель в законодательстве не закреплено, его смысл можно определить исходя из системного толкования положений п. 5 ст. 166, п. 3 ст. 432 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [3].

Особо следует отметить, что эта новация, явилась продолжением принципа добросовестности. Это обусловлено тем, что как в ст. 166 ГК РФ, так и ст. 432 ГК РФ имеется отсылка к общим принципам гражданского права. Действительно, согласно рассматриваемым положениям ГК РФ сторона не вправе ссылаться на определенные факты с учетом сложившихся обстоятельств, если действует заведомо недобросовестно.

Таким образом, под принципом эстоппель следует понимать принцип утраты права на возражение при недобросовестном или противоречивом поведении. В результате такого поведения сторона может лишиться права оспорить или расторгнуть договор. Под недобросовестностью в данном контексте следует понимать действия участника сделки, который вел себя таким образом, что не возникало сомнений в том, что она в момент заключения сделки действовала добросовестно, согласна со сделкой и имеет намерение придерживаться ее условий по договору.

Рассматриваемый правовой принцип является весьма интересным и ввиду его двойственного характера, проявляющегося в его материальном и процессуальном выражении. При этом в отечественном правопорядке он развивается преимущественно в рамках договорного права.

Проанализировав судебную практику можно привести следующие примеры, применения принципа эстоппель в договорном праве. Так, в пункте 3 Обзора судебной практики Верховного суда РФ от 15 ноября 2017 №4 была сформулирована правовая позиция, согласно которой лицо, представившее расписку, подтверждающую частичное погашение долга перед контрагентом, не вправе (в силу принципа эстоппель) впоследствии ссылаться на незаключенность между ними договора займа [4].

В постановлении от 25 мая 2016 №Ф05-6042/2016 по делу № А40-139332/2015 Арбитражный суд Московского округа отказал в удовлетворении требования истца о признании договора незаключенным в силу того, что ранее ответчик принял исполнение обязательств по договору. Также в постановлении от 21 декабря 2016 по делу №46-2040/2016 Арбитражный суд Западно-Сибирского округа признал договор добровольного комплексного страхования автотранспортных средств заключенным. Поскольку в ходе разбирательства были установлены длительные отношения сторон по ежегодному страхованию спорного транспорта, что говорит о добровольном его заключении сторонами и соглашении их с условиями договора на момент его заключения.

Так, принцип эстоппель является своего рода институтом защиты прав лиц, направленный на борьбу с недобросовестным поведением контрагента.

Стоит отметить, что на данный момент времени, большое количество вопросов возникает в связи с определением пределов применения исследуемого принципа.

Такие пределы можно определить следующим образом: использование принципа эстоппель не должно нарушать право на возражение участника судебного процесса, с одной стороны, и право на возражение прекращается тогда, когда одной из сторон возникшего спора создается ситуация, характерная для применения эстоппель, с другой стороны.

Применение принципа эстоппель возможно не только при наличии заявления стороны при разрешении спора, но и использовании его непосредственно судом в целях пресечения злоупотребления сторонами судебного процесса их процессуальными правами. Именно в этом, на наш взгляд, видится баланс между проблемой защиты процессуальных прав сторон и расширением судебной дискреции. Также считаем, что самостоятельное применение принципа эстоппель судами является одним из способов правового противостояния судебной системе проблеме злоупотребления процессуальными правами участников процесса. Однако, массовое злоупотребление процессуальными правами является социальным явлением, которое дестабилизирует правосудие [5, с. 1104]. При этом наличие или отсутствие злоупотребления носит оценочный характер, так как судом осуществляется сопоставление соответствующего, внешне легитимного действия лица, злоупотребляющего правом, с позиции справедливости и разумности.

Также следует отметить, что суды могут применять принцип эстоппель, когда стороны находятся в процессе переговоров. В таком случае работает институт *promissory estoppel*. Так, в случае, если одна из сторон переговоров, полагает, что при их завершении она определенным образом избавляется от обязанности, возложенной на эту сторону договором, она может приостановить исполнение этой обязанности на срок переговоров. Практика этого принципа активно применяется в мире, однако отечественными судами еще не была воспринята в полной мере.

В этой связи стоит привести в пример дело, рассмотренное еще в 2013 году Президиумом ВАС РФ, в котором разрешался вопрос о демонтаже биллборда по

иску администрации муниципального образования. В данном деле ответчик ссылался на то, что вел переговоры с администрацией о продлении договора аренды рекламной конструкции. Однако переговоры между контрагентами успехом не завершилось, срок по аренде продлен не был. Поэтому муниципалитет обратился с иском в суд о демонтаже, который удовлетворил требования истца. Суды апелляционной и кассационной инстанции не согласились с решением суда первой инстанции и приняли решение в пользу ответчика, сославшись на то, что истец действовала недобросовестно, а ответчик напротив добросовестно вел переговоры. Так, в судебных актах второй и последующей инстанции прослеживается применение принципа эстоппель. Однако Президиум ВАС РФ не согласился с решениями нижестоящих судов и оставил в силе решение суда первой инстанции.

Если сторона договора принимает исполнение, то лишается возможности требовать признания договора незаключенным. Это справедливо не только для консенсуальных соглашений, где момент заключения и исполнения договора могут не совпадать, но и реальных договоров, где эти события совпадают. В частности, лицо, представившее расписку, подтверждающую частичное погашение долга перед контрагентом, не вправе ссылаться на незаключенность договора займа. Сходной позиции суды придерживаются и при рассмотрении споров по договору поставки, когда покупатель, оплатив товар не полностью, ссылается в суде на незаключенность договора.

Эстоппель имеет широкую сферу применения, используется в области материального и процессуального права и позволяет добросовестным участникам гражданского оборота обезопасить себя от неожиданных притязаний контрагентов, которые, несмотря на достигнутые договоренности, могут выдвигать свои возражения и требования повторно или же заявлять новые требования. Применение эстоппеля позволит отклонить такие притязания без рассмотрения их по существу, что является эффективным средством правовой защиты.

Факт исполнения играет важную роль не только в спорах о незаключенности договора, но и в спорах об отказе от него. Направленные на исполнение договорных обязательств действия, в том числе конклюдентные, могут привести к потере права на отказ от договора.

Практика по этой норме немногочисленна, однако некоторые особенности применения уже выявлены. К примеру, уведомление о расторжении договора не имеет правового значения, если после его направления продолжается рабочая переписка, в том числе электронная, по поводу исполнения договора.

Из-за эстоппеля покупатель не сможет потребовать возвращения стоимости некачественного автомобиля, если принял его после гарантийного ремонта и эксплуатировал длительное время. В этой ситуации суд посчитает, что покупатель своим поведением отказался от права расторгнуть договор. О том, как применяется принцип эстоппеля к процессуальным правам, читайте в другом нашем обзоре.

Помимо довода о нарушении правил подведомственности, использование принципа эстоппель позволит также отклонить довод о нарушении подсудности спора, если будет установлено, что соответствующее возражение у проигравшей спор стороны появилось только на стадии, когда решение было принято против нее, при том, что при рассмотрении дела судом первой инстанции она активно участвовала в процессе и на это обстоятельство не ссылалась.

Таким образом, принцип эстоппель является новеллой в российском законодательстве, но между тем, постепенно внедряясь в судебную практику, оказывает позитивное влияние на правоприменение. Однако следует отметить, что проведенный анализ судебной практики позволяет выявить некоторые особенности применения исследованного принципа в российской правовой действительности. Зачастую суды непосредственно применяют данное правило, объяснить это можно неразработанностью доктрины эстоппеля. Тем не менее внедрение такого общепризнанного принципа в отечественную правовую систему будет способствовать дальнейшему ее эффективному развитию.

Библиографический список

1. Каламкарян М.А. Международное право. М: Изд-во Эскмо, 2004. С.73-74;
2. Постановление Президиума ВАС РФ от 22.03.2011 N 13903/10 по делу N А60-62482/2009-С7 В иске о взыскании процентов в связи с несвоевременным погашением суммы неосновательного обогащения отказано правомерно, так как утвержденное судом мировое соглашение, не предусматривающее условий о выполнении дополнительных обязательств, направлено на прекращение гражданско-правового конфликта в полном объеме как в отношении основного, так и связанных с ним дополнительных обязательств по уплате процентов // Вестник ВАС РФ, 2011, №7
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // Российская газета. 2008. 24 марта; <https://rg.ru/2008/03/24/gk1-dok.html>
4. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №4 (2017) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 15.11.2017) // Бюллетень Верховного Суда РФ, 2018, ноябрь. №11
5. Баталова М.В. Принцип эстоппель как новый механизм защиты прав сторон в российском законодательстве // Концепт. 2018, с. 1101-1105.

*Шуракова А.Д.,
студентка Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу об уголовной ответственности в сфере спортивной деятельности: теория и практика

В современном мире никак не обойтись без занятий физической культурой или профессиональным спортом. И в том и другом варианте возможны травмы, физические и нравственные страдания. В этом же ключе проявляются проблемы ответственности за нарушение тех или иных норм и правил занятий спортом.

В Российской Федерации предусмотрен ряд положений, которые вводят уголовную, дисциплинарную и материальную ответственность участников данных отношений, в том числе самих спортсменов, их болельщиков и фанатов либо тренеров и спортивных клубов [2].

Ответственность зависит от вида нарушения и от лица, которое его совершило. Например, за употребление допинга спортсмен подвергается дисциплинарной ответственности и отстраняется от соревнований. Однако если данный спортсмен был склонен к употреблению субстанций и других веществ, то к уголовной ответственности уже привлекается лицо, склонившее к употреблению допинга. Это может быть врач, тренер или иное лицо в области физической культуры и спорта (ст. 230.1 и 230.2 Уголовного кодекса РФ) [1].

Если с привлечением к дисциплинарной и гражданско-правовой ответственностью не возникает никаких проблем, то при реализации уголовного наказания существуют затруднения.

В Уголовном кодексе РФ (далее – УК РФ) содержатся нормы, применить которые на практике не представляется возможным из-за отсутствия специалистов в узкой сфере или отсутствия судебной практики.

Например, в статье 184 УК РФ предусмотрено наказание за «оказание противоправного влияния на результат официального спортивного соревнования». Однако в практике применяется ответственность за дачу взятки должностному лицу из-за отсутствия в правоохранительных органах специалистов по узкой спортивной квалификации.

Правовые коллизии возникают из-за некоторого пробела в Уголовном кодексе. Следует учесть, что «преступлением признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное Уголовным кодексом под угрозой наказания» (ч. 1 ст. 14 УК). Поэтому под угрозой наказания запрещены такие общественно опасные деяния, как убийство (ст. 105 УК РФ), причинение смерти по неосторожности (ст. 109 УК РФ), умышленное причинение вреда здоровью различной тяжести (ст. 111, ст. 112, ст. 115 УК), побои (ст. 116 УК).

Соответственно, вред, причинённый жизни или здоровью личности во время спортивного мероприятия, согласно нормам Уголовного кодекса, является преступлением, и в зависимости от последствий для здоровья спортсмена такое причинение вреда может быть квалифицировано по соответствующей статье.

Однако в настоящее время, как в теории, так и на практике, встречаются случаи, когда используется ч.1 ст.41 УК РФ и любой вред обосновывается общественно полезным риском для достижения целей по формированию общественного мнения, направленного на здоровый образ жизни (далее - ЗОЖ).

Спорт и проведение спортивно-зрелищных мероприятий действительно может вести к достижению таких общественно полезных целей, как пропаганда здорового и подвижного образа жизни. Данное положение также закреплено в ч. 3 ст. 30 Федерального Закона от 21 ноября 2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [3].

По нашему мнению, согласно ч. 2 ст. 41 УК РФ риск считается необоснованным, если возможно достигнуть полезного результата иными способами. В настоящее время существует множество средств для пропаганды ЗОЖ: спортивные площадки, пропаганда в СМИ, различные акции, занятия в школах и институтах.

Поэтому, причинение вреда в рамках спортивных состязаний не является обоснованным риском и не может служить основанием, исключающим преступность деяния.

Данную позицию поддерживают и большинство юристов-теоретиков уголовного права. Они считают, что при нарушении установленных правил соревнований, повлекших наступление смерти или тяжкого вреда здоровью, лица, виновные в подобных деяниях, должны подлежать уголовной ответственности. В данном случае должна конкретно рассматриваться субъективная сторона и наступившие последствия.

Однако среди теоретиков также существуют разногласия по вопросу квалификации данных деяний.

Например, к.ю.н. Е.В. Безручко считает, что если спортсмену причиняется вред в результате умышленного нарушения правил игры, то виновный должен нести ответственность по ст. 118 УК РФ за неосторожное причинение тяжкого вреда здоровью [4]. Автор ссылается на данную статью даже независимо оттого, что по отношению к наступившим последствиям имеет место неосторожная форма вины. Если спортсмен по неосторожности нарушает правила игры, то к нему могут быть применены только санкции, предусмотренные правилами игры. Если травма причиняется не в связи с ведением спортивной борьбы (например, драка на площадке), то здесь имеет место, умышленное причинение телесных повреждений.

По результатам своих исследований Евгений Валерьевич предлагает ввести отдельную уголовную ответственность в закон с учетом специфики субъекта преступления. По нашему мнению, это позволит сократить количество споров по вопросу наличия преступного посягательства, правил квалификации и реализации уголовной ответственности.

По мнению других ученых (Ю. Бытко, А. Жукова, В. Ильиных), уголовное преследование возможно только в случаях грубого нарушения правил проведения соревнований [5]. Также для квалификации по нормам Уголовного кодекса у виновного лица должен быть умысел на нанесение травмы противнику либо совершение им умышленных действий, направленных на создание условий, делающих невозможным дальнейшее участие соперника в соревнованиях, в результате чего противник получил травму.

По данным положениям также можно судить о том, что необходимо в каждом конкретном случае характеризовать форму вины.

А.Н. Игнатов в своем исследовании полагал, что уголовная ответственность должна наступать только при умышленном причинении вреда сопернику, не связанным с ведением игры, спортивной борьбой [7]. Таким образом, если травма наступила во время спортивного соревнования, это не будет уголовно наказуемо независимо от последствий. Данное положение не поддерживает ни теорией, ни практикой, так как ради личных достижений соперники готовы на любые поступки, чтобы вывести друг друга из соревнований и ограничить участие.

По мнению А.Н. Красикова, неосторожное нарушение правил соревнований, повлекшее телесное повреждение, не представляет той степени общественной опасности, за которую следует устанавливать уголовную ответственность, учитывая повышенную эмоциональность спортсменов и специфический динамизм в спорте [8]. Исключение может составить причинение смерти в результате неосторожного нарушения спортивных правил. В этом случае ответственность должна наступать не за преступление против личности, а за неосторожное нарушение правил состязания, повлекшее смерть. Следовательно, в законодательство необходимо вносить дополнения и реформировать его по отношению к современному положению спортивных мероприятий. Так, например, можно ввести нормы в правила каждого вида игр, которые предусматривают санкции за нарушения (грубые нарушения).

М.Д. Шаргородский считал, что, если лицо, нанесшее повреждение, придерживалось существующих спортивных правил, то наступивший результат является случайным и уголовная ответственность исключается, но если эти правила умышленно или по неосторожности были нарушены, то уголовная ответственность должна иметь место на общих основаниях [11].

Н.И. Загородников, С.В. Бородин также полагали, что при умышленном нарушении правил соревнований, повлекших причинение тяжких телесных повреждений или смерть, лицо должно нести уголовную ответственность за неосторожное причинение телесных повреждений или смерти [6].

В Курсе советского уголовного права под редакцией А.А. Пионтковского сказано, что если спортсмен преднамеренно нарушает установленные правила спортивного состязания и причиняет своему противнику телесное повреждение, ответственность должна определяться за нанесение телесных повреждений, на общих основаниях об ответственности за умышленное причинение соответствующего телесного повреждения [9]. Если причиненное спортсмену

телесное повреждение было следствием неосторожности другого спортсмена, то уголовная ответственность должна наступать за неосторожное причинение соответствующего вреда.

Данная позиция, на наш взгляд, считается более справедливой и оправданной на современном этапе развития спортивной ответственности.

Следовательно, все авторы работ по этой проблеме справедливо сходятся в том, что при квалификации причинения вреда жизни или здоровью в процессе занятий спортом необходимо определить, умышленно или по неосторожности были нарушены установленные правила для данного вида спорта, имел ли место умысел или неосторожность по отношению к наступившим последствиям.

«Активные» фанаты несут уголовную ответственность за свои действия по статье 213 УК РФ «Хулиганство», а не за причинение вреда здоровью спортсменам. Например, на футбольном матче «Зенит» - «Динамо» в 2012 году в результате подрыва зрителями петард на поле пострадал вратарь ФК «Динамо» Антон Шунин. Однако в данном случае появляется коллизия норм уголовного права: ст. 213 и ч.1 ст.115 УК РФ, ведь объективная сторона статьи 213 УК не подразумевает причинение вреда здоровью [10].

Таким образом, в действующем законодательстве предусматривается ответственность за незаконное поведение болельщиков, но на практике она действует еще не в полной мере и возможны ошибки в квалификации действий.

Таким образом, спорт – это сложное и многоаспектное правоотношение спортсменов, тренеров, врачей и третьих лиц. Места проведения спортивных соревнований остаются местами совершения преступлений. Следовательно, в дальнейшем нужно разрабатывать механизмы противодействия данным правонарушениям, находить возможности привлечения к ответственности по правильной квалификации.

Библиографический список

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63 // «Собрание законодательства РФ» от 17.06.1996. № 25. ст. 2954.
2. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 № 329-ФЗ // «Собрание законодательства РФ» от 10.12.2007. №50. ст. 6242.
3. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 06.03.2019) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ» от 28.11.2011. № 48. ст. 6724.
4. Безручко Е.В. Уголовная ответственность за причинение вреда здоровью человека: дис. ... к.ю.н. Ростов н/Д, 2001. 203 с.
5. Бытко Ю., Жуков А., Ильиных В. Закон и спорт. Советская юстиция. 1989. № 19. С. 14.
6. Загородников Н.И., Игнатов Л.Н. Преступления против личности. Учебное пособие. М., 1962. С.39.
7. Игнатов А. Спорт и уголовная ответственность. Советская юстиция. 1989. № 7. С.28.

8. Красиков А.Н. Сущность и значение согласие потерпевшего в советском уголовном праве / Под редакцией Ноя И. С. Саратов, 1976. С. 119.

9. Пионтковский А.А., Редкол.: Пионтковский А.А., Ромашкин П.С., Чхиквадзе В.М.: Курс советского уголовного права: Преступление. В 6-ти томах: Часть общая. Т. 2

10. Сорокина Т.С. «К вопросу об ответственности болельщиков за неправомерные действия во время проведения спортивных соревнований» // «Российский следователь». 2013. № 9.

11. Шагоровский М.Д. Избранные труды // СПб.: Юридический центр-Пресс, 2004. 657 с.

*Юрченко И.А.,
студент Международной академии бизнеса и новых технологий
Научный руководитель - Зуйкова Л.П.,
к.э.н., доцент, заведующий кафедрой юриспруденции
Международной академии бизнеса и новых технологий*

О состоянии теневой экономики и преступности в России

Понятие теневой экономики иногда смешивается с понятием ненаблюдаемой экономики. Последняя – шире и включает в себя:

- скрытую экономику (законное производство, скрываемое от налогообложения и административных процедур, например, неофициальное использование труда рабочих при строительстве дома);

- криминальное производство (например, наркотики, нелегальная торговля оружием, проституция);

- неформальное производство (например, «гаражная экономика», продажа собственно выращенных овощей на рынке без какой-либо регистрации деятельности);

- производство для собственного потребления.

Но Росфинмониторинг (финансовая разведка), помимо прочего, включает в теневую экономику: серый импорт (ввоз товаров с занижением импортных пошлин за счет недостоверного декларирования), сокрытие доходов от уплаты налоговых и таможенных платежей, выплата серых зарплат.

Кроме того, Росфинмониторинг отмечает, что нелегальные экономические агенты активно используют фиктивную внешнеэкономическую деятельность для вывода преступных доходов за рубеж.

Из ежегодной оценки Росфинмониторинга, которую ведомство направляет в МВД, следует, что объем теневой экономики в России снижается: в 2018 году он равняется около 20% ВВП страны по сравнению с 28% в 2015–2016 годах.

Оценка приводится в проекте документа Росфинмониторинга с анализом уровня соответствия России рекомендациям ФАТФ (международной Группы разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег). В 2016 году объем теневой экономики составил 28,3% ВВП, или 24,3 трлн. руб. В 2017 году объем

теневой экономики, по оценке Росфинмониторинга, сократился почти на 8 пунктов, до 20,5% ВВП (18,9 трлн. руб.). По предварительной оценке, в 2018 году теневая экономика составила порядка 20% ВВП (более 20 трлн. руб.) [1].

Это больше, чем расходы всего федерального бюджета на 2019 год (18 трлн. руб.), в три раза больше годовой выручки «Газпрома» (6,5 трлн. руб. за 2017 год), более трети всех денежных доходов россиян за 2018 год (57,5 трлн. руб.).

Возможно, резкое сокращение теневой экономики в 2017 году связано не только с реальным сокращением скрытой и нелегальной активности, но и с изменением методики Росфинмониторинга (какая-то часть теневой экономики перестала таковой считаться). В то же время сам Росфинмониторинг отмечает, что в последние годы объемы выводимых за рубеж подозрительных денежных средств «существенно снизились», «значительно сократилось» и поступление теневых финансовых потоков из-за рубежа.

Росфинмониторинг также ссылается на данные Росстата по теневой экономике: по оценке Росстата, в 2017 году размер теневой экономики составлял порядка 16%. Сам Росстат в открытом доступе не публикует эти данные. Росфинмониторинг указывает, что Росстат для расчета доли теневой экономики обычно использует оценку доходов от скрытых и неофициальных видов экономической деятельности, разрешенных законом. То есть Росстат считает все (скрытую экономику, неформальную экономику), кроме нелегального бизнеса.

МВФ в январе 2018 года опубликовал межстрановое исследование, в котором оценил объемы теневой экономики в разных странах с 1991 по 2015 год. При этом МВФ тоже не включал в свою оценку нелегальную или криминальную деятельность. Уровень теневой экономики в России оказался намного выше официальных оценок - 33,7% ВВП за 2015 год - и выше среднего по 158 странам (27,8%). В развитых странах показатель оказался в пределах 10% ВВП (в Канаде - 9,4%, в Германии - 7,8%, в Японии - 8,2%, в США - 7%). При этом российский показатель оказался сопоставим с Венесуэлой (33,6%), Пакистаном (31,6%), Египтом (33,3%).

По оценке Росстата на конец сентября 2018 года, в российской экономике неформально заняты 14,9 млн. человек (20,4% в общей численности занятых). А так называемый скрытый фонд оплаты труда (зарплаты в конвертах и в неофициальном секторе) составил в 2017 году 11,8% ВВП (около 10,9 трлн. руб.).

В настоящее время Росфинмониторинг завершает подготовку к четвертому раунду оценки со стороны ФАТФ. Эксперты организации оценивают техническое соответствие страны рекомендациям ФАТФ и эффективность работы государства по противодействию отмыванию доходов, полученных преступным путем, и противодействию финансированию терроризма. По результатам оценки международные эксперты определяют степень достижения Россией целей ФАТФ. По результатам предыдущей оценки 2008 года эксперты ФАТФ выявили ряд недостатков (в том числе ненадлежащая прозрачность информации о бенефициарных собственниках), что повлекло постановку России на регулярный мониторинг.

Основным фактором, определяющим масштаб теневой экономики в России, является коррупция, а также избыточное государственное регулирование и высокие налоги, от которых бизнес стремится «уйти в тень» и выплачивать зарплаты в конвертах.

А каковы реалии в сфере преступности в Российской Федерации за 2018 год? Для ответа на этот вопрос приведем краткую характеристику состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2018 года [2].

По официальным статистическим данным, публикуемым ежегодно ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» Министерства внутренних дел Российской Федерации, в 2018 г. зарегистрировано около 1992 тыс. преступлений, или на 3,3% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Рост регистрируемых преступлений отмечен в 8 субъектах РФ, снижение – в 60. При этом около 93% преступлений выявляется органами внутренних дел (ОВД), причем 5% из них - на стадии приготовления и покушения. Всего на этих стадиях выявлено 83,9 тыс. преступлений (-22,3%).

Значительная часть (78%) преступлений регистрируется в республиканских, краевых и областных центрах – всего 890,4 тыс., пятая часть (22%) – в сельской местности, где зарегистрировано 470 тыс. преступлений, что на 6,3% меньше, чем за 2017 г.

В результате преступных посягательств погибло 26 тыс. человек (-11,2%), здоровью 41 тыс. человек причинен тяжкий вред (-19,4%). На сельскую местность приходится 41% погибших (11,6 тыс. чел.), на города и поселки, не являющиеся центрами субъектов Федерации, - 67,2% лиц, здоровью которых причинен тяжкий вред (27,6 тыс. чел.).

Ущерб от преступлений составил 563,1 млрд. руб., что на 37% больше аналогичного показателя прошлого года. Наибольшая доля ущерба (88,5%) приходится на преступления, зарегистрированные в городах и поселках городского типа.

Удельный вес тяжких и особо тяжких преступлений, в числе зарегистрированных, вырос с 21,2% в 2017 г. до 22,5% в 2018 г. Больше половины всех преступлений (51,7%) составляют хищения чужого имущества, совершенные путем: кражи – 756,4 тыс. (-4,1%), грабежа – 50,1 тыс. (-11,9%), разбоя – 7,5 тыс. (-17,9%). Каждая четвертая кража (24,7%), каждый двадцать третий грабеж (4,3%), и каждое девятое разбойное нападение (11%) были сопряжены с незаконным проникновением в жилище, помещение или иное хранилище. Каждое тридцать восьмое (2,6%) зарегистрированное преступление – квартирная кража. В 2018 г. их число уменьшилось на 16% по сравнению с аналогичным периодом 2017 г.

Количество выявленных преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, по сравнению с 2017 г. уменьшилось на 5,1% и составило 27,5 тыс., а количество выявленных фактов хищения и вымогательства оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств сократилось на 9,9% (1100 тыс. фактов). В 2018 г. с использованием оружия совершено 6 тыс. преступлений (+10,5%). Наибольшее количество этих преступлений отмечается

в Республике Дагестан (294), Московской области (259), г. Москве (224), Свердловской области (222), Краснодарском крае (181).

Экологических преступлений в 2018 г. зарегистрировано 23,9 тыс., что на 2% меньше, чем за аналогичный период прошлого года.

По сравнению с 2017 г. на 4,2% увеличилось число преступлений экономической направленности. Всего выявлено 109,5 тыс. преступлений данной категории, удельный их вес составил 5,5%. Материальный ущерб составил 403,8 млрд. руб. Тяжкие и особо тяжкие преступления в этой категории преступлений составили 59,1%. Подразделениями ОВД выявлено 93,2 тыс. преступлений (85,2%).

В 2018 г. выявлено 200,3 тыс. преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, что на 4,1% меньше, чем за предыдущий год. При этом сотрудниками ОВД выявлено 192,1 тыс. преступлений (-3,6%). По сравнению с 2017 г. на 5% выросло число преступлений, совершенных с целью сбыта наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, также увеличился их удельный вес с 51,5% в 2017 г. до 56,3% в 2018 г.

В 2018 г. зарегистрировано 1679 преступлений террористического характера (-10,3%) и 1265 - экстремистской направленности (-16,5%).

В общественных местах зарегистрировано 702,3 тыс. преступлений (-4,8%). На улицах, площадях, в парках - 429,1 тыс. (-8,0%) преступлений, в т.ч.: 22,1 тыс. (-18,7%) грабежей, 161,8 тыс. (-8,4%) краж, 2,6 тыс. (-18,7%) разбойных нападений. На дорогах и трассах вне населенных пунктов совершено 73 разбойных нападений (-21,5%), 147 грабежей (-25,4%), выявлено 110 фактов незаконного приобретения, передачи, сбыта, хранения, перевозки или ношения оружия, его основных частей, боеприпасов (+0,9%).

В 2018 г. раскрыто 1088 тыс. преступлений (-2,7%), в том числе 471,5 тыс. – следствие по которым обязательно (-3,2%) и 616,4 тыс. – следствие по которым необязательно (-2,2%). всего массива предварительно расследованных преступлений, сотрудниками следственных органов Следственного комитета Российской Федерации – 147,6 тыс. преступлений (-1,1%), что составляет 13,6% всего массива, сотрудниками службы судебных приставов – 52,7 тыс. (-3,4%).

Не раскрыто 860,4 тыс. преступлений, что на 3% меньше аналогичного показателя за 2017 г. Из этого количества на тяжкие и особо тяжкие преступления приходится 23,1% (в 2017 г. – 21,7%). Остались нераскрытыми 639 убийства и покушений на убийство (-18,4%), 1217 тыс. фактов умышленного причинения тяжкого вреда здоровью (-20,4%), 456,8 тыс. краж (-3,1%), 15,4 тыс. грабежей (-18%), 1,5 тыс. разбойных нападений (-27,4%). 839,9 тыс. преступлений (-3,1%) остались нераскрытыми в связи с неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого.

Преступлений прошлых лет в 2018 г. раскрыто 48,6 тыс., что на 5,1% меньше, чем за 2017 г. Четвёртую часть - 25,4% из них составляют тяжкие и особо тяжкие преступления (всего - 12,3 тыс.).

Выявлено 931,1 тыс. лиц, совершивших преступления (-3,7%), удельный вес ранее судимых лиц увеличился с 28,3% до 29,1%. Удельный вес лиц без постоянного источника дохода составил 65,7%.

Каждое второе (58,3%) расследованное преступление совершено лицами, ранее совершавшими преступления, каждое третье (32,3%) – в состоянии алкогольного опьянения, каждое двадцать второе (4%) – несовершеннолетними или при их соучастии. Организованными группами или преступными сообществами совершено 15,1 тыс. тяжких и особо тяжких преступлений (+17,6%), их удельный вес в общем числе расследованных преступлений этих категорий увеличился с 5,8% в 2017 г. до 7,1% в 2018 г.

Иностранцами гражданами и лицами без гражданства на территории РФ совершено 38,6 тыс. преступлений, что на 6% меньше, чем за 2017 г., в том числе гражданами государств-участников СНГ – 34,3 тыс. преступлений (-5,3%), их удельный вес составил 88,9%. Количество преступлений в отношении иностранных граждан и лиц без гражданства увеличилось на 7,7% и составило 15,8 тыс. преступлений.

Таковы основные итоги состояния преступности в РФ по итогам работы правоохранительных органов в январе-декабре 2018 года. Эти результаты не могут быть поводом для удовлетворения ее состоянием и требуют дальнейшего развития мер по совершенствованию деятельности правоохранительной системы государства и повышению ее эффективности, законодательства, системы профилактики и повышения правовой грамотности и культуры в обществе.

Библиографический список

1. Солопов М., Старостина Ю., Ткачёв И. Финансовая разведка оценила объем теневой экономики в России в 20 трлн. рублей [Электронный ресурс]. URL: https://www.rbc.ru/economics/7947e2a217bbcf?from=from_main.
2. Состояние преступности в России за январь-декабрь 2018 года. М.: ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» МВД РФ, 2019. 52 с.

Раздел III

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ И БЕЗОПАСНОСТЬ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Ахмедов Э.Э.,
студент Кировского государственного медицинского университета
Научный руководитель - Фуфачев А.Л.,
старший преподаватель кафедры физической культуры
Кировского государственного медицинского университета*

Влияние патологий зрения на занятия физической культурой

Можно ли заниматься спортом при плохом зрении? Ответ на этот вопрос однозначен - необходимо обеспечить своему организму полноценную физическую нагрузку. При увеличении уровня циркуляции крови глаза получают необходимое им питание, а глазные и лицевые мышцы обретут нормальный тонус. Однако следует во всем знать меру. Недостаточно просто заказать линзы и пойти играть в регби. Если у вас сильная дальнозоркость или близорукость, то отдайте предпочтение более спокойным видам спорта. Это могут быть йога, плавание, пилатес, бег, спортивная ходьба, лыжи, аэробика, бадминтон.

Занятия более агрессивными и травмоопасными видами спорта могут приводить к чрезмерному напряжению глаз, увеличению давления, в том числе давления внутриглазного. В результате таких занятий глазам может быть причинен вред. Врач-окулист лучше других сможет вам подсказать, какие лучше заказать линзы, и каким видом спорта заняться.

Результаты исследования последних лет, особенно касающиеся механизмов происхождения близорукости, позволили по-новому оценить возможности физической культуры при этом дефекте зрения.

Ограничение физической активности лиц, страдающих близорукостью, как это рекомендовалось еще недавно, признано неправильным. Показана важная роль физической культуры в предупреждении миопии и в профилактике ее прогрессирования, поскольку физические упражнения способствуют как общему укреплению организма и активизации его функций, так и повышению работоспособности цилиарной мышцы и укреплению склеральной оболочки глаза.

Ученые установили, что девушки 15-17 лет, имеющие близорукость средней степени, значительно отстают по уровню физической подготовленности от сверстниц. У них отмечается существенное снижение кровотоков в сосудах глаза и ослабление аккомодационной способности. Циклические физические упражнения (бег, плавание, ходьба на лыжах) умеренной интенсивности (пульс 100-140 уд./мин.) оказывают благоприятное воздействие на гемодинамику и аккомодационную способность глаза, вызывая реактивное усиление кровотока в глазу через некоторое время после нагрузки и повышения работоспособности цилиарной мышцы. После выполнения циклических упражнений значительной

интенсивности (пульс 180 уд./мин.), а также упражнений на гимнастических снарядах, прыжков со скакалкой, акробатических упражнений отмечаются выраженная ишемия глаз, сохраняющаяся длительное время, и ухудшение. Тем, у кого плохое зрение, необходимо четко соблюдать противопоказания к занятиям спортом. Тренировки могут благотворно влиять на состояние глаз, но могут и привести к ухудшению зрения. Все зависит от степени близорукости, особенно осложненной. Абсолютно противопоказаны виды спорта, связанные с большим физическим напряжением, резким перемещением тела и возможностью его сотрясений.

Обязательные занятия физкультурой проводят в трех группах: основной, подготовительной и специальной.

В основную группу не допускаются учащиеся с остротой зрения без коррекции ниже 0.5 на лучше видящем глазу, с гиперметропической или миопической рефракцией более 3 дптр.

В подготовительной группе спортивные тренировки и соревнования исключены. Учащиеся с гиперметропией и миопией более 6.0 дптр независимо от остроты зрения не допускаются к занятиям в этой группе.

Учащиеся с гиперметропией и миопией более 6.0 дптр независимо от остроты зрения, а также с хроническими и дегеративными заболеваниями глаз занимаются в специальной группе по индивидуальной программе.

Для студентов, страдающих близорукостью и включенных в специальную группу, разработаны специальные упражнения типа лечебной физкультуры.

Значительная часть учащихся страдают близорукостью. Это вызвано, очевидно, большой зрительной нагрузкой, недостаточной двигательной активностью, нарушением гигиенических требований труда и быта.

Учащиеся с близорукостью слабой степени входят в основную группу и могут заниматься физической культурой. Полезны занятия спортивными играми. Постоянное переключение зрения при игре в волейбол, баскетбол, теннис с близкого расстояния на далекое и обратно способствует усилению аккомодации и профилактики прогрессирования близорукости.

При наличии близорукости средней степени, учащихся включают в подготовительную медицинскую группу. В программные требования для них целесообразно ввести некоторые ограничения: исключить прыжки с высоты более 1.5 м., упражнения, требующие большого и продолжительного физического напряжения. Степень нервно-мышечного напряжения и общая нагрузка при занятиях физической культурой должны быть несколько ниже, чем у студентов из основной медицинской группы.

Студенты с близорукостью высокой степени (6.0 дптр и более) должны заниматься физической культурой только в специальной медицинской группе. Используются следующие формы физического воспитания:

- а) обязательные и факультативные занятия;
- б) самостоятельные занятия, включающие утреннюю гигиеническую гимнастику и меры по закаливанию организма, упражнения для повышения

уровня общей и силовой выносливости, а также тренировку цилиарной мышцы. Кроме того можно рекомендовать и занятия лечебной физкультурой.

Физические упражнения и спорт – это основные средства укрепления здоровья и поддержания хорошей работоспособности в любом возрасте, однако для людей страдающих заболеваниями глазного органа, необходимы специальные комплексы упражнений.

Развитию близорукости способствует также ослабление глазных мышц. Этот недостаток можно исправить с помощью специально разработанных комплексов физических упражнений, предназначенных для укрепления мышц. В результате процесс прогрессирования близорукости нередко приостанавливается или замедляется. Так как у детей с высокой степенью близорукости наблюдается нарушение осанки, слабость мышечно-связочного аппарата, привычка чрезмерно наклонять голову и туловище при чтении и письме, целесообразно использовать корригирующие и дыхательные упражнения. Ограничение физической активности лиц, страдающих близорукостью, как это рекомендовалось ещё недавно, в настоящее время признано неправильным. Однако и чрезмерная физическая нагрузка может оказать неблагоприятное влияние на здоровье близоруких людей.

Проведем научное исследование среди студентов Кировского ГМУ. Устроим опрос, чтобы вычислить количество учеников с хорошим зрением и плохим, и чтобы вычислить у скольких из них присутствуют ограничения. Для опроса было взято 49 человек Среди них выявляли тех у кого какие-либо проблемы со зрением, их оказалось 29. И уже из них 9 человек были те, кому запрещено заниматься спортом.

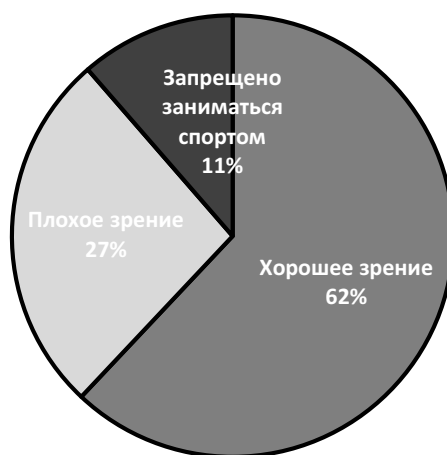


Рисунок 1. Количество студентов, студенты с отклонениями в зрении, студенты с ограничениями в физических нагрузках

Сравнивая количество людей с хорошим зрением и тех у кого проблемы, можно смело сказать, что плохое зрение это весьма актуальная проблема в наше время. Все ниже перечисленные принципы и методики очень важны для профилактики, коррекции и лечения различных нарушений зрения для всех возрастных групп, но для студентов ведущую роль играет профилактика, что позволяет вовремя избежать осложнения. Они плохо себе представляют, что пренебрежение зрением может привести к гораздо более тяжелым последствиям,

чем карие – например, к плохой, затем – к ограничению возможности получить хорошую работу и даже к слепоте. Сегодня требования к нашему зрению по сравнению с требованиями наших предков намного возросли. Чтобы не ухудшать ситуацию, нужно проводить правильные физические упражнения, периодически проверяться у офтальмолога. Также нельзя давать испытывать организму лишние перегрузки, в особенности те которые влияют на склеру и мышечную систему глаза. Но и нельзя оставлять все так как есть, ведь это тоже отрицательно влияет на глаза. Можно сказать, что очень важная проблема в наше время, которая требует к себе внимания. Ведь осложнения той же миопии могут привести к слепоте, чего не хочется любому человеку. Поэтому есть огромное количество простых физических упражнений, которые нужно выполнять, чтобы не запускать или даже улучшить ситуацию.

Существует несколько видов физической культуры распространенные ее формы - лечебная физическая культура (ЛФК), адаптивная физическая культура (АФК), коррекционная физическая культура (КФК). ЛФК использует широкий комплекс средств и методов (лечебная гимнастика, дозированная ходьба, бег и другие упражнения), специализированных в зависимости от характера заболеваний. АФК направлена на максимально возможное развитие жизнеспособности человека, имеющего устойчивые отклонения в состоянии здоровья (в том числе инвалидов). Адаптивная физическая культура - это комплекс мер спортивно-оздоровительного характера, направленных на реабилитацию и адаптацию к нормальной социальной среде инвалидов, преодоление психологических барьеров, препятствующих ощущению полноценной жизни, а также сознанию необходимости своего личного вклада в социальное развитие общества. Лечебная физическая культура (ЛФК) - медицинская дисциплина, применяющая средства физической культуры (в основном физические упражнения) с целью лечения и реабилитации больных и инвалидов, а также профилактики заболеваний.

Коррекционная физическая культура - осуществление системного подхода к коррекции физического развития и укреплению здоровья детей с ограниченными возможностями здоровья средствами лечебной физической культуры. осуществление системного подхода к коррекции физического развития и укреплению здоровья детей с ограниченными возможностями здоровья средствами лечебной физической культуры.

1. И. п. – лёжа на спине, руки в стороны, в правой руке теннисный мяч. Руки соединить впереди (по отношению к туловищу), передать мяч в левую руку. Вернуться в и. п. смотреть на мяч. Повторить 10-12 раз.

2. И. п. – лёжа на спине, руки опущены вдоль туловища, в правой руке мяч. Поднять руку с мячом вверх (за голову) и, опуская её, передать мяч в другую руку. То же другой рукой. Смотреть на мяч. Повторить 5-6 раз каждой рукой. При поднимании руки – вдох, при опускании выдох. Мужчинам эти два упражнения можно выполнять с гантелью весом 1-3 кг.

3. И. п. – лёжа на спине, руки в стороны. Выполнять скрестные движения прямыми руками. Следить за движением кисти одной, затем другой руки. Выполнять 15-20 сек. Дыхание произвольное.

4. И. п. – сидя на полу, упор руками сзади, прямые ноги слегка подняты. Выполнять ими скрестные движения 15-20 сек. Смотреть на носок одной ноги. Голову не поворачивать. Дыхание не задерживать.

5. И. п. – то же. Одна нога несколько поднимается, другая опускается, затем наоборот. Смотреть на носок одной ноги. Выполнять 15-20 сек.

6. И. п. – сидя на полу, упор руками сзади. Мах правой ногой вверх – влево. То же левой ногой вверх – вправо. Смотреть на носок. Повторить 6-8 раз каждой ногой.

7. И. п. – то же, прямая нога слегка поднята. Выполнять ею круговые движения в одном и другом направлении. Смотреть на носок. То же другой ногой. В течение 10-15 сек. каждой ногой.

Какие виды упражнений запрещены?

Запрещено: упражнения при которых: человек тужится, поднимает большие веса (примерно до 20-30кг.), истощение организма, упражнения при которых человек испытывает со тряску, прыжки. Также категорически запрещены удары по голове, в связи с чем нельзя заниматься многими видами спорта.

Противопоказаниями к занятиям спортом являются:

- бокс;
- тяжелая атлетика
- борьба греко–римская, дзюдо, самбо, тхэквандо;
- легкая атлетика;
- спортивная гимнастика;
- горнолыжный спорт, сноуборд, фристайл.
- академ.гребля и гребля на байдарках;
- баскетбол;
- биатлон;
- борьба вольная;
- волейбол,
- конный спорт,
- конькобежный спорт;
- лыжные гонки, прыжки на лыжах с трамплина;
- плавание, синхронное плавание
- фехтование;
- фигурное катание на коньках;
- футбол;
- хоккей;
- художественная гимнастика;

При обследовании спортсменов с близорукостью особое внимание обращают на осмотр периферии глазного дна: наличие выраженного ретиношизиса, решетчатой дистрофии и особенно разрывов сетчатки являются

противопоказаниями ко всем видам спорта, связанным с сотрясением тела и физическим перенапряжением.

2. Дальнозоркость (гиперметропия).

Бокс – противопоказан при любой степени дальнозоркости. Дальнозоркость высокой степени, а также любая степень гиперметропии на фоне изменений на глазном дне, является противопоказанием для всех видов спорта, связанных с сотрясением тела и физическим перенапряжением.

3. При воспалительных заболеваниях органа зрения. При диспансеризации спортсменов с заболеваниями глаз обращают внимание на их динамику заболевания. При обострениях воспалительных заболеваний необходимо постараться выяснить, связано ли ухудшение с занятиями спортом. При упорных, плохо поддающихся лечению хронических заболеваний век и конъюнктивы не показаны занятия видами спорта, связанные с переохлаждениями пылевыми факторами, ветром, яркими освещенностями, водными видами спорта. Острота зрения во многом определяет результативность в большинстве игровых видов спорта: лучше видишь – лучше итог! Нарушение зрительных функций при некоторых видах спорта (бокс; борьба, баскетбол; футбол; хоккей) может быть причиной травм и создавать даже опасность для жизни спортсмена и его окружения.

В большинстве видов спорта допускается коррекция зрения (очки, контактные линзы, ортокератология, рефракционная хирургия (ЛАСИК). Врач офтальмолог, рекомендуя различные методы коррекции зрения для спортсменов должен учесть особенности зрения, присущие конкретному виду спорта, включая остроту зрения и поле зрения.

Очки не всегда могут обеспечить адекватную коррекцию зрения из-за того, что трудно сочетаются с защитными касками и шлемами. К тому же, очки заметно уменьшают периферическое поле зрения, затрудняя ориентацию игрока. Очки могут запылиться и запотеть, а в скоростных и силовых видах спорта очки могут стать источником повышенной опасности.

Контактная коррекция зрения рекомендуется для спортсменов.

Контактные линзы обеспечивают лучшее зрение, чем очки, они могут соскользнуть, упасть или разбиться, во время занятий спортом.

В таких игровых видах спорта как баскетбол, волейбол, футбол, хоккей, которые требуют постоянного полного обзора на все 360 градусов, контактные линзы позволяют держать ситуацию под контролем.

В последнее время применение ортокератологии (ношение ночных контактных линз) у спортсменов, расширяет их возможности в выборе вида спорта и снимает многие ограничения, которые были связаны с применением очковой коррекции и дневных контактных линз. Контактные линзы помогают не только наслаждаться занятиями спортом, но и улучшить спортивные результаты.

Вывод: Ограничить физическую активность лиц, страдающих близорукостью. Однако и чрезмерная физическая нагрузка может оказать неблагоприятное влияние на здоровье близоруких людей. Выполнять нужные

физические упражнения, например: стоя, держать гантели впереди. Круговые движения руками в одном и другом направлении 15-20 сек. Смотреть то на одну, то на другую гантель. Выполнять круговые движения 5 сек. в одном направлении, затем в противоположном. Избегать травм опасные виды спорта, такие как: бокс, тхэквондо, карате, борьба, волейбол, плавание, футбол и т.д. Из общеоздоровительных мер рекомендуется регулярные занятия физкультурой, закаливание, так как чаще близорукость развивается у молодых людей. Одной из распространенных причин снижения зрения в наше время является просмотр телевизионных передач и игр на компьютере. К сожалению можно отметить, что уровень знания большинства населения по основам профилактики глазных болезней явно недостаточен. Что в свою очередь приводит к развитию или осложнению заболевания. Однако в ряде случаев этого можно избежать, так как правильная тактика проведения пациента в быту и на производстве (в университете) является одной из наиболее действенных форм профилактики заболеваний глаз.

Библиографический список

1. Wikipedia: Физическая культура.
https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B8%D0%B7%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%BA%D1%83%D0%BB%D1%8C%D1%82%D1%83%D1%80%D0%B0 (14.04.2019).
2. Боброва О.Р. Информационное письмо для врачей по спортивной медицине, лечебной физкультуре педиатров, терапевтов и офтальмологов по теме «Допуск к занятиям в спортивных секциях детей и подростков с нарушением зрения» (13.07.2015).
3. Учебно-методический материал по физкультуре по теме: «Комплексы гимнастических упражнений для разминки по адаптивной физической культуре» <https://nsportal.ru/shkola/fizkultura-i-sport/library/2015/02/01/kompleksy-gimnasticheskikh-uprazhneniy-dlya-razminki-na> (19.04.2019).

*Баранова А.А.,
студентка Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Туманов Д.В.,
к.э.н, доцент Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый
Университет при Правительстве Российской Федерации»*

Здравоохранение как элемент социальной сферы

Социальная сфера – это совокупность отраслей и организаций, которые выполняют функции удовлетворения потребностей населения в различных социальных благах и услугах. Основным направлением социальной сферы является создание оптимальных условий жизни для каждого человека, его

здоровья, образования, трудовой деятельности и социальной справедливости для всех слоев населения.

В социальную сферу общества включены множества различных элементов, таких как: здравоохранение, образование, наука, культура, социальное обеспечение, физическая культура и спорт, искусство, туризм и отдых, жилищно–коммунальное хозяйство, рынок труда, транспорт. Но лидером среди перечисленного принято считать здравоохранение, так как улучшение и поддержка состояния здорового образа жизни важнейшая задача государства.

Здравоохранение – это государственная отрасль, направленная на организацию и обеспечению охраны здоровья населению с помощью различных мер политического, социального, научного, правового, экономического, медицинского, санитарно-гигиенического, противоэпидемического и культурного характера. Основной задачей здравоохранения является сохранение и укрепление физического и психологического населения и каждого человека отдельно. Поддержание здоровой жизни и получение доступной медицинской помощи при ухудшении здоровья.

Основным направлением здравоохранения является борьба с различными инфекционными, вирусными, простудными заболеваниями. А так же, идет активная профилактическая работа по борьбе с различными хроническими заболеваниями. Отдельную нишу занимает борьба с ВИЧ инфекцией, онкологией, туберкулезом и другими различными особо опасными инфекциями.

Согласно статье 41 Конституции Российской Федерации [1] термин здоровье трактуется как – одно из высших благ человека, без которого могут утратить значение многие другие блага, возможность пользоваться другими правами (выбор профессии, свобода передвижения и другие). Из данного определения можно сделать вывод, что здравоохранение является неотъемлемой частью жизни. При отсутствии развития и контроля над здоровьем населения, а то есть, в целом над здравоохранением, это может стать сильным тормозом в целостном развитии и модернизации мира.

На сегодняшний день сфера здравоохранения это то, с чем сталкивается каждый человек ежедневно с первого момента в своей жизни и до самой смерти, так как без обращения в медицинские организации, невозможны различные аспекты социальной сферы жизни населения.

Можно сделать вывод о том, что здравоохранение значительно влияет на уровень рождаемости, смертности, прирост населения, мобильности и работоспособности граждан и количества населения страны в целом. Отсутствие должного объема оказываемых услуг в сфере здравоохранения может являться основным негативным следствием создания качественного и производимого человеческого капитала.

Поэтому здравоохранение на сегодняшний день представляет собой следующее:

▪ систему государственных и муниципальных мероприятий по охране здоровья, лечению и предупреждению болезней, а так же продлению жизни общества, например: периодические и профилактические медицинские осмотры

(диспансеризация), оценка рабочих мест и выявление профессиональных вредностей, предоставление организациями льготных путевок сотрудникам, профилактические прививки, выделение квот от государства на лечения различных заболеваний, возможность получения бесплатных лекарственных препаратов и другие;

- специальные социальные институты и социальные отношения, которые ответственны за соблюдением и решением проблем здоровья населения (хосписы, стационары, поликлиники, диспансеры, госпитали, научные центры и институты, медицинские университеты, аптеки, департамент здравоохранения, Минздрав РФ, Правительство РФ);

- отдельная отрасль национальной экономики, предоставляющая медицинские услуги (лечение, обследование, подбор медикаментозных препаратов, протезирование, и другие);

- совокупность взаимодействующих субъектов, для достижения какой – либо цели;

- подсистема региона, которая влияет на социально–экономическое развитие страны, а также предоставляющая возможность принимать управленческие решения.

А так же, здравоохранение можно рассматривать не только как социальный элемент жизни общества, но и как экономический аспект, руководствующий достижению всеобщего блага. Каждый субъект здравоохранения имеет своим цели, при достижении которых приведет к реализации общей цели системы. Каждый человек в данной системе является важной ячейкой общества, в случае болезни, инвалидности, и другого отсутствия данного человека в системе производства нарушается целостный баланс и снижается возможность достижения поставленных целей. Например, в случае возникновения заболевания или травмы у гражданина, при обращении в медицинские организации, гражданину оказывается медицинская помощь согласно характеру заболевания, определяется степень его нетрудоспособности и оформляется соответствующая документация (выдается лист нетрудоспособности для предоставления по месту работы, оформляется статистический талон для предоставления в страховую компанию) согласно Приказу Минздравсоцразвития России от 29.06.2011 N 624н «Об утверждении Порядка выдачи листов нетрудоспособности» [4] и Федерального закона «Об обязательном медицинском страховании в РФ» от 29.11.2010 N 326–ФЗ [3]. Тем самым, данный гражданин выпадает из производственного конвейера. В организации на его рабочем месте работа либо простаивает, либо выполняется сотрудниками–совместителями, но не в полном объеме. Происходит снижение работоспособности коллектива в целом. При этом идут финансовые затраты из государственной казны на лечение, оплату листа нетрудоспособности, оплату подработки в организации сотрудникам–совместителям, что свидетельствует снижению экономики страны. В данном случае охрана каждого индивидуума является важной целью здравоохранения для достижения благосостояния страны в целом.

Далее рассмотрим основные принципы здравоохранения:

- соблюдение прав граждан в сфере охраны здоровья и обеспечение связанных с этими правами государственных гарантий;
- соблюдение врачебной тайны;
- приоритет интересов пациента при оказании медицинских услуг;
- приоритет профилактики в сфере охраны здоровья;
- приоритет охраны здоровья детей;
- недопустимость отказа в предоставлении медицинских услуг;
- социальная защищенность граждан при утрате здоровья;
- доступность и качество оказываемых услуг;
- ответственность органов государственной власти и органов местного самоуправления, должностных лиц организаций за обеспечение прав граждан в сфере охраны здоровья.

Права граждан в сфере здравоохранения закреплены в Конституции Российской Федерации и Федеральных законах. основополагающим является Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 N 323–ФЗ [2], который содержит 101 статью по урегулированию отношений, возникающий в сфере охраны здоровья граждан Российской Федерации. Данный закон определяет:

- правовые, организационные и экономические основы охраны здоровья граждан;
- права и обязанности человека и гражданина, отдельных групп населения в сфере охраны здоровья, гарантии реализации этих прав;
- полномочия и ответственность органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в сфере охраны здоровья;
- права и обязанности медицинских организаций, иных организаций, индивидуальных предпринимателей при осуществлении деятельности в сфере охраны здоровья;
- права и обязанности медицинских и фармацевтических работников.

А так же в соответствии данного закона организация охраны здоровья граждан в РФ обеспечивается государственной, муниципальной и частной системами здравоохранения.

Основные финансовые затраты бюджета на развитие здравоохранения имеют социальное и экономическое значение. Эффективность здравоохранения как отрасли сферы обслуживания заключается в том, что, оберегая и восстанавливая здоровье человека – главную составную часть производительных сил общества, оно тем самым способствует снижению различных видов заболеваемости, профилактики инвалидности, росту производительности труда, продлению более длительной трудоспособности граждан. Все это в свою очередь ведет к повышению роста национального дохода страны и улучшению благосостояния народа. Происходит снижение уровня смертности и снижению количества инвалидов. В этом заключается важнейший вклад здравоохранения в экономику. Если рассматривать здравоохранение с экономической точки зрения,

то более экономично и эффективно будет вкладывать деньги в профилактику различных видов заболеваний, тем самым увеличивая грамотность населения в вопросах профилактики заболеваний, нежели лечить уже имеющиеся заболевания. Отдача каждого рубля, вложенного в здравоохранение, например, в профилактику сердечно-сосудистых заболеваний составляет 3–4 рубля, а в профилактику инфекционных заболеваний – более 100 рублей. Развитие экономики и здравоохранения взаимосвязано.

Таким образом, можно сделать вывод, что здравоохранение – это многогранное и многоаспектное понятие, которое формируется в результате взаимодействия эндогенных и экзогенных факторов. Система здравоохранения способна сохранить и укрепить здоровье населения, снизить рост заболеваемости, увеличить мотивацию населения для укрепления здоровья каждого гражданина.

Библиографический список

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);

2. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 N 323-ФЗ (последняя редакция);

3. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 N 326-ФЗ (последняя редакция);

4. Приказу Минздравсоцразвития России от 29.06.2011 N 624н «Об утверждении Порядка выдачи листов нетрудоспособности»;

2. Медик В.А., Юрьев В.К. Общественное здоровье и здравоохранение: [Электронный ресурс]: учебник / В.А. Медик, В.К. Юрьев. М.: Професионал, 2009. 432 с.

*Винокуров К.А.,
студент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Морозова М.А.,
к.б.н., заведующий кафедрой медико-биологических дисциплин
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Морфофункциональный контроль детей с ДЦП, занимающихся оздоровительным плаванием

Заболевание ДЦП является актуальной проблемой в детской неврологии. Детские церебральные параличи являются следствием недоразвития или повреждения головного мозга на ранних этапах онтогенеза. Они проявляются нарушениями мышечного тонуса и произвольных движений. Двигательные нарушения часто сочетаются с изменениями психики, речи, судорогами.

Заболевание детей с ДЦП считалось на протяжении многих лет неперспективным. Отсутствие эффективных методов лечения и реабилитации, квалифицированных специалистов в области адаптивной физической культуры, специализированных учреждений способствовало тому, что такие дети направлялись только в учреждения социального обеспечения.

Однако за последнее 15 лет доказано, что только комплексная реабилитация может значительно улучшить общее состояние ребенка с последствиями ДЦП. И значительная роль здесь принадлежит занятиям плаванием [4].

В настоящее время в области теории и методики адаптивной физической культуры, оздоровительного плавания, адаптивного плавания, гидрореабилитации, лечебной физической культуры происходит активный поиск и разработка новых средств и методов обучения двигательным действиям детей с ДЦП и совершенствование имеющихся. Определяющим критерием разработки эффективных средств и методов является их доступность и посильность усвоения в соответствии с возрастным периодом развития и физической подготовленности ребенка. Особый учет и индивидуальный подход в выборе дидактических средств необходим для организации и проведения занятий с детьми-инвалидами, имеющими последствия детского церебрального паралича, проявляющейся в двигательных действиях, в т. ч. в водной среде, несущей потенциальную опасность для жизни и здоровья [2].

Знание морфологических особенностей физического развития детей, больных церебральным параличом, возрастной динамики основных антропометрических показателей, особенностей функционирования и адаптации сердечно-сосудистой системы к мышечной нагрузке необходимы для организации научно обоснованной системы физической подготовки детей и подростков с ДЦП с целью их реабилитации и подготовки к самостоятельной жизни [5].

Анализ научно-методической литературы показал, что стандартные показатели физического развития, применяемые в медицинской практике, могут быть затруднительными в использовании и интерпретации у пациентов с ДЦП. Поэтому, нами выделена проблема, которая заключается в поиске необходимых для исследования методов морфофункционального контроля детей с ДЦП, занимающихся оздоровительным плаванием, которые в большей степени смогут отражать эффективность двигательных действий детей в водной среде.

Материал и методика исследований. В качестве исходного материала исследования нами были использованы современные научно-методические работы по проблеме исследования физического развития детей с ДЦП. Основным методом для решения поставленной проблемы исследования являлся теоретический анализ и обобщение научной информации, имеющейся в нашем распоряжении.

Результаты исследований и их обсуждение. Белоусова Д. А., Жуков Р. С. в своей работе в качестве определения физического развития детей с ДЦП, занимающихся плаванием, используют метод антропометрии – самый простой способ антропологического исследования, который заключается в

измерении тела человека и его частей с целью установления возрастных, половых, расовых и других особенностей физического строения [1].

Дрюкова В. А. в своем исследовании использует метод индексов и калиперометрию для определения эффективности занятий плаванием детей с ДЦП [3].

В настоящее время наряду с такими традиционными методами, как антропометрия, калиперометрия, вычисление индекса массы тела (ИМТ), получили развитие биофизические методы, самым распространенным из которых является биоимпедансный анализ (БИА) состава тела. БИА позволяет на основе измеренных значений электрического сопротивления (импеданса) тела человека количественно оценить различные компоненты тела. Перечень параметров состава тела, оцениваемых методом БИА, включает абсолютные и относительные показатели. К абсолютным показателям относятся жировая и безжировая массы тела, активная клеточная и скелетно-мышечная массы, общая вода организма, клеточная и внеклеточная жидкости [7].

Наряду с ними рассчитываются относительные показатели (приведенные к массе тела, тощей массе или другим величинам). Общая масса тела рассматривается как сумма жировой массы (жировая ткань) и тощей массы (не жировой ткани). Тощая масса, в свою очередь, рассматривается как сумма составляющих: внеклеточной массы (соединительная ткань, внеклеточная жидкость) и активной клеточной массы (нервные клетки, клетки мышц и органов) [6].

Достоверность и надежность данного метода доказана при использовании его у детей с различными формами церебрального паралича, в сравнении с эталонными методами оценки состава тела [7].

Метод биоимпедансного анализа является простым, точным и неинвазивным инструментом для оценки компонентного состава тела, а также позволяет оценить резервные возможности организма и риски заболеваний [6].

Оценка компонентного состава тела имеет особую значимость для пациентов с таким хроническим неврологическим заболеванием, как ДЦП, находящихся в группе риска по развитию нарушения питания, поскольку своевременное выявление и ранняя коррекция этого состояния путем подбора индивидуального питания позволит избежать развития белково-энергетической недостаточности и связанных с ней осложнений, тем самым повышая эффективность реабилитации и качество жизни пациентов [7].

Одной из новых методик, применяемых в анализе влияния упражнений на детей с ДЦП, является инфракрасная термография. Температурные показатели поверхности кожи человека с давних пор использовались в медицине для диагностики и ведения пациентов с патологиями различного типа. Картина пространственного распределения температур по телу человека может свидетельствовать о наличии патологических процессов, связанных с различными формами нарушения кровотока, изменениями метаболизма и иннервации биологических тканей [4].

Инфракрасная термография основана на регистрации собственного теплового излучения объектов в инфракрасном диапазоне. Обследование производится с помощью специального тепловизионного оборудования (тепловизора), способного улавливать, регистрировать и преобразовывать в изображение (термограмму) инфракрасное излучение объекта. Тепловизор представляет собой фотоприемную камеру с особой фоточувствительной матрицей и германиевым объективом. Современные тепловизоры работают с подключением и передачей данных на компьютер, что позволяет сохранять большие объемы данных, оценивать их в динамике и даже просматривать как термофильм в режиме реального времени. Современные термограммы позволяют увидеть объект в инфракрасном диапазоне целиком, распознать и классифицировать его существенные признаки. Метод инфракрасной термографии регистрирует только собственное тепловое излучение объектов в инфракрасном диапазоне, поэтому он абсолютно безопасен для человека, как для исследователя, так и для обследуемого [8].

Анализ и обобщение современной научно-методической литературы показали, что проблема морфофункционального контроля детей с ДЦП, занимающихся оздоровительным плаванием, не была предметом самостоятельного научного исследования и требует дальнейшего изучения. Также нами не было выявлено, что метод инфракрасной термографии применялся для исследования влияния плавания на физическое развитие детей с ДЦП. Поэтому, мы предлагаем использовать данный метод в качестве основного для изучения эффективности применения упражнений оздоровительного плавания для детей с ДЦП. В качестве объекта исследования нами будут использованы инфракрасные портреты детей, занимающихся оздоровительным плаванием.

Библиографический список

1. Белоусова, Д. А. Обоснование возрастной дифференцировки средств обучения технике плавания детей с детским церебральным параличом 8–14 лет / Д. А. Белоусова, Р. С. Жуков // Материалы Междунар. науч.-практ. конф. Кемерово: КГУ, 2018. С. 17–24.
2. Булгакова, Н. Ж. Оздоровительное лечебное и адаптивное плавание / Н. Ж. Булгакова, С. Н. Морозов, О. И. Попов. М.: Академия, 2005. 432 с.
3. Дрюкова, В. А. Использование средств плавания для оздоровления детей с ДЦП // Физическая культура и спорт в современном обществе. Хабаровск: ДГАФК, 2014. С. 42–45.
4. Евсеев, С. П. Технологии физкультурно-спортивной деятельности в адаптивной физической культуре / С. П. Евсеев. М.: 2004. 296 с.
5. Киамова, Н. И. Особенности физического развития и функционального состояния сердечно-сосудистой системы детей и подростков с ДЦП / Н. И. Киамова, А. Р. Хасанова // Вестник ТГГПУ. 2007, №9-10. С. 33–38

6. Мартиросов, Э. Г. Технологии и методы определения состава тела человека / Э. Г. Мартиросов, Д. В. Николаев, С. Г. Руднев. – М.: Наука, 2006. – 278 с.
7. Ситникова, Е. П. Оценка компонентного состава тела у детей с детским церебральным параличом методом биоимпедансного анализа / Е. П. Ситникова, И. В. Леонтьев // Вопросы детской диетологии. М.: 2015. С. 11–19.
8. Ураков, А. Л. Инфракрасная термография и тепловая термография в медицинской диагностике: преимущества и ограничения / А. Л. Ураков // Материалы Междунар. науч.-практ. конф. М.: 2013. С. 45–51.

*Гончарова Н.В., Сунцова М.Р.,
студентки Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель - Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемы правового регулирования детско-юношеского хоккея

Хоккей – это командная игра на льду на коньках (или на травяном поле) в небольшой мяч или шайбу, загоняемые в ворота ударами клюшки, а также соответствующий вид спорта [5, с. 804].

В настоящее время детско-юношеский хоккей является одним из самых популярных видов спорта, как в Российской Федерации, так и за ее пределами, что обуславливает актуальность данного доклада.

Днём рождения хоккея в России считается 22 декабря 1946 года, когда в Москве, Ленинграде, Риге, Каунасе и Архангельске были сыграны первые матчи первого чемпионата СССР по хоккею с шайбой.

Несмотря на более чем семидесятилетнюю историю русского хоккея, в настоящее время можно говорить об отсутствии тщательной законодательной базы, а именно: отсутствие в достаточном объеме федеральных государственных образовательных стандартов, профессиональных стандартов, отсутствие унифицированных подходов, в том числе методологической базы проведения соревнований в Российской Федерации и т.д.

В настоящий момент Россия находится на третьем месте в мире по численности детей и юношей, занимающихся хоккеем. Их доля на 1 млн. населения страны составляет 357 человек, в то время как, например, в Канаде – 13 993 человека, в Финляндии – 7 286 человек, в Швеции – 4 456 человек, в Чехии – 3 094 человека, в Швейцарии – 1 804 человека, в США – 945 человек [7, с. 8]. По показателю массовости занятий хоккеем на единицу населения страны Россия занимает последнее место среди ведущих хоккейных стран и при сохранении данной тенденции может потерять статус мировой хоккейной державы

В Кировской области в соответствии с Приказом Министерства спорта Российской Федерации от 25.04.2018 № 399 «Об утверждении перечня базовых видов спорта на 2018 - 2022 годы» хоккей является базовым видом спорта [3, 4].

На сегодняшний день, можно выделить несколько проблем в области правового регулирования детско-юношеского хоккея и хоккея в целом.

Во-первых, неравные условия для детей и их родителей по отношению к школе, предусмотренные договором на обучение. А именно, родители не имеют возможности влиять на учебный и тренировочный процесс, даже в случае нарушения прав родителей и детей, установленных действующим законодательством; нарушения администрацией и тренерами действующего законодательства; явной некомпетентности тренеров и т.п. Материальная ответственность предусматривается только со стороны родителей, а школа, в свою очередь, не несёт никакой ответственности, даже в случае неисполнения своих обязанностей и законодательства Российской Федерации [7, с. 8-9].

Также предусматриваются необоснованные запретительные меры по переходу ребёнка для продолжения занятий в других школах и выступления за другие клубы. До сих пор установлен исчерпывающий перечень денежных выплат и других материальных затрат, которые должны нести родители за период обучения ребёнка в школе.

Во-вторых, система спортивных школ ДЮСШ, СДЮШОР фактически не изменилась с советских времён, её содержание не развивается в соответствии с требованиями времени и изменением качества хоккея. Можно выделить основные проблемы спортивных школ:

- материально-техническая база: выделяемое бюджетное финансирование покрывает только операционные расходы, что не позволяет совершенствовать материально-техническую базу;

- источники и объёмы финансирования спортивных школ различны по регионам России: это обуславливает разобщённость, существенные различия в качестве школ. Соревновательная система детского хоккея направлена не на совершенствование индивида, а на получение сиюминутного результата в турнирах.

В-третьих, отсутствует общероссийская регламентация и методологическая база проведения соревнований. Каждый регион проводит чемпионат по своим правилам [7, с. 13]. Например, в Москве, место команды в чемпионате определяется общешкольным зачетом, а не местом, которая заняла эта команда.

В-четвертых, система соревнований не учитывает географические особенности России [7, с. 13], а именно огромную территорию и удалённость населённых пунктов от сложившихся к настоящему времени в стране хоккейных центров, таких как Москва, Ярославль, Санкт-Петербург, Магнитогорск, Казань, Омск. Например, в крупнейших для России зонах Сибирь и Дальний Восток в чемпионате России среди детей играет всего 10 команд. В то же время есть территории, с хорошими школами, которые технически (отсутствие транспортной инфраструктуры) и финансово не могут принять участие в чемпионате.

В-пятых, квалификация и уровень профессиональной подготовленности тренеров и другого персонала для детско-юношеского хоккея не соответствует общепринятым современным международным стандартам, а именно:

- отсутствует система профессиональной подготовки и повышения квалификации тренеров и другого персонала от тренеров начального уровня до тренеров высшего спортивного мастерства;

- существующая в спортивных ВУЗах система подготовки тренеров и другого персонала для хоккейной отрасли не обеспечивает подготовку специалистов в требуемом количестве и с надлежащим уровнем профессиональной подготовленности;

- отсутствует система аттестации и лицензирования тренеров и другого персонала хоккейной отрасли [7, с. 14];

- отсутствует система рейтинга тренеров и другого персонала хоккейной отрасли, что особенно важно для детско-юношеского хоккея. У тренеров отсутствует мотивация заниматься повышением своего профессионального уровня;

- отсутствует единая система критериев для объективного оценивания качества работы и профессионального уровня тренеров и другого персонала хоккейной отрасли. Единственным реально действующим критерием оценивания уровня тренера детей и юношей сегодня являются победы в соревнованиях. В результате этого необоснованно усиливается подготовка детей, крайне жесткая селекция уже в 6 -7 лет, уклон в специальную подготовку в ущерб общефизической, ранняя специализация игроков по амплуа, для достижения победы играют в две пятерки из наиболее способных детей, оказывается постоянное психологическое давление на детей и т.д. В результате чего возникают проблемы со здоровьем, что вынуждает детей рано заканчивать заниматься хоккеем.

Правительство Кировской области также выделяет еще одну проблему кадрового обеспечения в спортивной индустрии - острый дефицит квалифицированных кадров, которая во много связана с низким размером заработной платы молодых специалистов [4].

Для решения обозначенных проблем, на наш взгляд, целесообразно принять следующие меры.

1. Разработать и принять на национальном уровне регламент развития хоккейной отрасли в Российской Федерации, который бы учитывал географические особенности России. В рамках регламента создать: научно-образовательный центр для разработки единой идеологии и философии Российского хоккея, подготовки, а также аттестации и лицензирования тренерского состава, другого персонала и специалистов, работающих в хоккее, системного контроля за их профессиональной деятельностью.

2. Создать единую систему профессиональной подготовки тренеров и другого персонала. Поддержка кадрового потенциала отрасли будет достигаться путем выполнения следующих мероприятий:

- подготовкой предложений по разработке профессиональных стандартов, обеспечивающих формирование необходимых для спортивной индустрии компетенций;

- подготовкой предложений по созданию ресурсного Центра развития спортивных технологий, в том числе в целях проведения мероприятий, направленных на повышение квалификации специалистов спортивной индустрии;

- повышением уровня заработной платы тренеров детско-юношеских спортивных школ и центров подготовки спортсменов [4].

3. Создать единую систему повышения профессионального уровня судей детско-юношеского хоккея [2].

4. Проводить работу с органами государственной и региональной власти по увеличению объёмов финансирования детско-юношеского хоккея. Проводить работу по привлечению внебюджетных средств и средств спонсоров для финансирования детско-юношеского хоккея.

Затронутые здесь вопросы позволяют определить круг задач, которые необходимо решать в процессе дальнейшей подготовки российских хоккеистов, решение данных проблем необходимо для продуктивного формирования спортивного резерва, предотвращения снижения потенциала отрасли и, наконец, сохранения статуса хоккейной державы.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 N 329-ФЗ. // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/ (дата обращения: 21.03.2019).

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 21.01.2015 № 30 «О федеральной целевой программе «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2016 - 2020 годы». // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_174530/ (дата обращения: 21.03.2019).

3. Приказ Министерства спорта Российской Федерации от 25.04.2018 № 399 «Об утверждении перечня базовых видов спорта на 2018 - 2022 годы». // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_298580/2ff7a8c72de3994f30496a0ccbb1ddafdaddf518/ (дата обращения: 21.03.2019).

4. Постановление Правительства Кировской области от 17.12.2012 № 186/768 «Об утверждении государственной программы Кировской области «Развитие физической культуры и спорта». // ЭПС «Система ГАРАНТ». URL: <http://docs.cntd.ru/document/973035808> (дата обращения: 21.03.2019).

5. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений/Российская академия наук. Институт русского языка им. В.В. Виноградова. 4-е изд., дополненное. М.: ООО «А ТЕМП», 2013. 874 с.

6. Проект Распоряжения Правительства РФ «Об утверждении Стратегии развития спортивной индустрии на период до 2035 года и Комплекса мер по формированию современной отрасли спортивной индустрии на 2018 - 2020 годы» (по состоянию на 14.03.2018) (подготовлен Минпромторгом России) // СПС КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?rnd=5AC6F005A098D58E25EC04D049C3A340&req=doc&base=PNPA&n=35754&dst=100019&fld=134#4uaqsyugc2k> (дата обращения: 21.03.2019).

7. Доклад КХЛ к заседанию Комиссии Совета Федерации по физической культуре, спорту и развитию олимпийского движения 23 ноября 2010г. // URL: <http://econf.rae.ru/pdf/2012/02/991.pdf> (дата обращения: 21.03.2019).

*Лагеев К.И.,
студент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Научный руководитель – Тупицына Е.Г.,
к.п.н., доцент кафедры общегуманитарных и социально-экономических
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблема снижения площади лесных насаждений в Лузском районе Кировской области

Все живое на планете, за исключением анаэробных бактерий и глубоководных обитателей, нуждается в кислороде. Жизнь на планете невозможна без него. Отсутствие его в течении 5-7 минут порождает гипоксию (кислородное голодание) тканей и вызывает смерть. Кислородом обеспечивается дыхательный процесс, далее, после окисления органических соединений, образует углекислый газ и воду, в процессе чего высвобождается энергия [11].

Основным источником по выработке кислорода считаются фитопланктон, который проживает в мировом океане. К фитопланктону относятся одноклеточные водоросли и цианобактерии, способные продуцировать кислород. По подсчетам ученых, мировой фитопланктон вырабатывает в 10 раз больше кислорода, чем расходует сам. А на разложение органических остатков в океанах тратится гораздо меньше кислорода, чем на суше [14].

На втором месте по источникам по выработке кислорода находятся леса. По подсчетам ученых, растения нашей планеты ежегодно вырабатывают более 140 тонн кислорода. Около 60% этого объема расходуются на процессы окисления и разложения органических веществ, то есть всевозможных остатков растительных и животных организмов. А оставшаяся часть поглощается в результате дыхания обитателями планеты [14].

Главными производителями кислорода являются леса планеты, на их долю приходится 60% кислорода. Лесные деревья поглощают из атмосферы не только

углекислоту, но и другие вредные примеси, осаждают пыль. Установлено, что каждый гектар леса в среднем очищает до 18 млн м³ воздуха. Летом зеленые древесные насаждения на площади 1 га за один час усваивают около 8 кг углекислого газа, то есть столько, сколько его выделяют 200 человек в процессе дыхания. Человек после пребывания на природе, под сенью зеленых насаждений всегда испытывает прилив физических и творческих сил. Под влиянием фитонцидов, физиологически активных веществ, вырабатываемых растениями и убивающих вредные микробы, и ультрафиолетовых лучей кислород ионизируется, приобретает отрицательный заряд, становится химически и биологически более активным. На озелененных участках плотность кислорода в воздухе на 3...5,5% выше, чем на открытой местности. Защитные посадки растений снижают запыленность атмосферы. Растения задерживают твердые взвешенные частицы и очищают атмосферный воздух, выступая в качестве «зеленых фильтров». Посадка деревьев в городах позволяет улучшить качество атмосферного воздуха вблизи дорог [10].

Вырубка лесов началась на заре человеческого общества и по мере его развития возрастала, так как потребность в древесине и других продуктах леса быстро увеличивалась. За последние 10 тыс. лет на Земле сведено 2/3 лесов. Леса уничтожаются так быстро, что площади вырубок существенно превышают площади посадок деревьев. В связи с вырубкой лесов сокращается водоносность рек, высыхают озера, понижается уровень грунтовых вод, усиливается эрозия почв, более засушливым и континентальным становится климат, часто возникают засухи и пыльные бури, нарушается баланс кислорода и углекислого газа в атмосфере [15].

В условиях, когда Кировская область весьма удалена от океана, большое значение имеет лес, так как он является основным источником по выработке кислорода. Природные ресурсы области – это, прежде всего, леса, торфяники, пушнина и вода. Еще есть месторождения фосфоритов, волконскоита, известняков, мергелей, глины, песка и гравия [12]. Общая площадь Кировской области составляет 120,4 тыс. км², площадь земель лесного фонда на 01.01.2018 года составляла 61,3 % от общей площади Кировской области 8037,2 тыс. га. [13].

В Кировской области одним из районов, где общую площадь составляют леса является Лузский район. Площадь Лузского района составляет 5314,53 кв.км. из которых 88,4% занято лесом.

Площадь Лузского лесничества составляет 414572 га., в аренде находятся- 306029 га. (73,82% от площади лесничества). Весь Лесной фонд, расположенный в Лузском районе, относится к федеральной собственности, согласно статье 8 Лесного Кодекса РФ (далее – ЛК) [1]. По состоянию на 01.11.2018 освоение расчетной лесосеки составляло 74.1% от общей площади предоставленных по договорам аренды лесных участков. Все леса, переданные в аренду, используются для заготовки древесины.

Из года в год увеличивается число участников хозяйственного лесоборота в Лузском районе. Например, в 2017- 64 участника, а в 2018 – 77, что приводит

ежегодному увеличению объемов законно заготовленной инвесторами древесины в Кировской области [13].

Увеличивается объем заготавливаемой гражданами древесины для целей отопления, возведения строений и иных собственных нужд. В 2018 году Лузским лесничеством принято 584 заявления от граждан на объем 11,8 тыс. куб. метров, заключено 478 договоров купли-продажи лесных насаждений для собственных нужд объемом 9,64 тыс. куб. метров. Произведен отпуск древесины гражданам на строительство жилых домов – 450 куб. метров; на ремонт жилья – 2305 куб. метров; на отопление жилья – 6885 куб. метров.

Особую тревогу вызывает ежегодное увеличение объемов выделенной древесины на отопление жилья. Лузский район практически не газифицирован, что ведет, к тому, что жители района используют в качестве основного источника энергии дрова и уголь.

В тоже время, выявляются и регистрируются и незаконные рубки лесных насаждений. В соответствии со ст. 16 ЛК РФ под рубкой лесных насаждений (деревья, кустарники, лианы) признается их валка, а также иные технологически связанные с этим процессы.

При этом валка подразумевает под собой следующие действия:

- спиливание;
- срубка;
- срезание.

Под иными процессами понимаются:

- трелевка;
- частичная переработка;
- хранение древесины в лесу [1].

В свою очередь, осуществление указанных мероприятий также подчиняется определенным правилам [2,3,4,5].

Незаконной вырубкой леса считается такая, которая осуществляется:

- без заключения договора аренды на использование лесов;
- без договора купли-продажи лесных насаждений;
- с нарушением указанных выше правовых документов;
- в отношении тех деревьев и кустарников, заготовка древесины которых не допускается (например, при занесении в Красную книгу РФ и регионов) [1,7].

Так, в 2017 году на территории Лузского района Кировской области было зарегистрировано 4 незаконные рубки общим объемом 319,56 куб.м., в 2018 году – 2 незаконны рубки общим объемом 30,164 куб.м.

В Региональный реестр недобросовестных лесопользователей за незаконную рубку внесено ООО «МАЗС-1» на основании решения Лузского районного суда от 08.12.2015 [9].

В 2018 году в Лузском районе рассмотрено 29 дел об административных правонарушениях, наложено административных штрафов 265,2 тыс.руб.

Лесовосстановительные работы являются составной частью обязательных мероприятий по воспроизводству лесов после проведения сплошных рубок на лесных участках, предоставленных для заготовки древесины, а также при

освоении лесов. Лесовосстановление осуществляется естественным, искусственным или комбинированным способом в целях восстановления вырубленных, погибших, поврежденных лесов, а также сохранения полезных функций лесов, их биологического разнообразия [1].

Ежегодно не исполняются в полном объеме запланированные лесовосстановительные работы, уменьшаются затраты на их проведение. В Лузском районе Кировской области из запланированных в 2018 году 30320,1 га выполнено 2943,9 га, в 2017 году из запланированных 3585,9 га выполнено 2542,8 га. Затраты на эти цели уменьшились с 2003125 руб. в 2017 году до 804428 руб. в 2018 году. Бюджетные средства в 2017, 2018 годах не выделялись.

В связи с невыполнением условий договоров 2017 году направлено 340 претензионных письма лицам, которым предоставлены в пользование лесные участки и не выполнившим в 2016 году условия договоров в части объемов работ по охране, защите и воспроизводству лесов. В течение 2018 года в расторгнуто 4 договора.

Для решения рассматриваемой проблемы Правительство Кировской области приняло программу газификации Кировской области на 2017 - 2021 годы, согласно которой, газификации жилищного фонда должна достигнуть 50%. Реализуемая программа газификации, позволит уменьшить и выбросы загрязняющих соединений при работе коммунальных котельных, что приведет к улучшению состояния атмосферного воздуха [8].

Библиографический список

1. «Лесной кодекс Российской Федерации» от 04.12.2006 N 200-ФЗ // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
2. Постановление Правительства РФ от 30.06.2007 N 417 «О Правилах санитарной безопасности в лесах» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
3. Постановление Правительства РФ от 30.06.2007 N 417 «Об утверждении Правил пожарной безопасности в лесах» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
4. Приказ Минприроды России от 13.09.2016 N 474 «Об утверждении Правил заготовки древесины и особенностей заготовки древесины в лесничествах, лесопарках, указанных в статье 23 Лесного кодекса Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
5. Приказ Минприроды России от 22.11.2017 N 626 «Об утверждении Правил пожарной безопасности в лесах» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
6. Приказ Минприроды России от 22.11.2017 N 626 «Об утверждении Правил ухода за лесами» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
8. Указ Губернатора Кировской области «О Программе газификации Кировской области на 2017 - 2021 годы» от 19 декабря 2017 года № 75 // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
9. Распоряжение правительства Кировской области «О региональном реестре недобросовестных лесопользователей» от 29 декабря 2016 года № 158 // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 20.04.2019).
10. Атмосферный воздух: учебно-методическое пособие / сост. С.Ю. Огородникова. Киров: ООО «Типография «Старая Вятка», 2012. 95 с.: ил.
11. Бобков А. Кислород для жизни [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://andreybobkov.com/o-zdorove/kislorod-dlya-zhizni.html>. (дата обращения 20.04.2019).
12. Город Киров и область: разные проблемы в экологии [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://ecology-of.ru/ekologiya-regionov/gorod-kirov-i-oblast-raznye-problemy-v-ekologii/>. (дата обращения 20.04.2019).
13. О состоянии окружающей среды Кировской области в 2017 году: Региональный доклад / Под общей редакцией А.В. Албеговой. Киров: Министерство охраны окружающей среды Кировской области, 2018.
14. Фролова О. Какие растения продуцируют основной объем кислорода на планете [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://travelask.ru/blog/posts/9008-kakie-rasteniya-produtsiruyut-osnovnoy-ob-em-kisloroda-na-pl/>. (дата обращения 20.04.2019).
15. Чернова Н. М. Основы экологии: Учеб. для 10 (11) кл. общеобразоват. учеб. заведений / Н.М. Чернова, В.М. Галушин, В.М. Константинов; под ред Н.М. Черновой. 6-е изд., стереотип. М.: Дрофа, 2002. 304 с.

*Новикова Е.Е., Холопова А.А.,
студентки Кировского государственного медицинского университета
Научный руководитель – Мальцев Д.Н.,
к.п.н., к.б.н., доцент кафедры физической культуры
Кировского государственного медицинского университета*

Физическая культура как профилактика сколиоза у детей

Актуальность: на сегодняшний день среди детей все чаще встречается такое заболевание как сколиоз. Все больше детей и подростков страдают им из-за сидячего образа жизни. Поэтому данная проблема является очень актуальной

и требующей своего решение с целью как лечения, так и профилактики сколиоза [1, с. 80].

Цель: показать значение лечебной физической культуры для консервативного лечения сколиоза.

Задачи:

1. Изучить специальную литературу по данной теме.
2. Сгруппировать упражнения для профилактики сколиоза.
3. Определить роль лечебной физической культуры в укреплении основных мышечных групп.

Методы исследования:

1. Изучение данных по данной теме (эмпирический метод).
2. Анализ данных, полученных при изучении литературных источников и опыта (аналитический метод).

Сколиоз – это сложная стойкая деформация позвоночника, сопровождающаяся, в первую очередь искривлением в боковой плоскости с последующим скручиванием позвонков и усилением физиологических изгибов позвоночника. При прогрессировании сколиоза развивается деформация грудной клетки и костей таза с сопутствующим нарушением функции органов грудной полости и тазовых органов [2, с.290].

Самым эффективным методом лечения сколиоза является лечебная физическая культура (ЛФК) и плавание (басс). Комплекс упражнений при сколиозе при сколиозе состоит из разминки, основных упражнений и заключительной части. Все упражнения являются базовыми и симметричными. Асимметричные виды упражнений способны оказать большее лечебное воздействие на организм, но они должны подбираться исключительно лечащим врачом [3, с.137-145].

Сколиоз относится к разряду неразрешенных проблем ортопедии. Это тяжелое прогрессирующее заболевание позвоночника, нарушающее работу сердца, легких, нервной системы, приводящее к инвалидности. Частота заболеваемости сколиозом у детей не имеет тенденции к снижению и достигает 15% [4 С.10-16]. В настоящее время каждый 20 ребенок страдает сколиозом. В подавляющем большинстве случаев сколиоз прогрессирует до тех пор, пока продолжается рост ребенка и наиболее активно в предпубертатном и в пубертатном периоде. При такой динамике сколиоз из легких степеней (I-II) может быстро перейти в тяжелые (III-IV).

Когда ребенок стоит, прижав руки к бокам, расстояние между рукой и талией различается с двух сторон. Лопатки расположены несимметрично – на вогнутой стороне лопатка находится ближе к позвоночнику, ее угол выпирает [5, С.14-16].

При отсутствии лечения прогрессирование сколиоза наблюдается в 50% случаев [6, с.74-78]. Тяжелые формы сколиоза сопровождаются снижением качества жизни больных: около 30% из них не работают, 66% - не создают семьи; около 50% - теряют трудоспособность, а 76% больных женщин не вступают в

брак [7, с.73-76]. Сколиотическая болезнь приводит к ранней инвалидности и сокращению продолжительности жизни.

Можно предложить модифицированную методику лечебной гимнастики в соответствии с типом искривления, стороне искривления при умеренной деформации позвоночника (II – III степени выраженности). Были составлены 8 комплексов лечебной гимнастики при С - образном: грудном, грудопоясничном, поясничном и S – образном сколиозах, отдельно для правосторонней и левосторонней деформации [8, с.65-70].

Детям, страдающим сколиозом, противопоказаны следующие упражнения:

- вызывающие сильное сотрясение позвоночника – прыжки, верховая езда;
- чрезмерно увеличивающие гибкость позвоночника – художественная гимнастика, акробатика;
- сильно растягивающие связочный аппарат – спортивная гимнастика;
- ведущие к отягощению позвоночника (детям со сколиозом противопоказан подъем тяжестей свыше 4-5 кг) – тяжелая атлетика, атлетическая гимнастика;
- дающие одностороннюю нагрузку на мышцы туловища и предусматривающие ротацию позвоночника – фехтование, теннис, хоккей;
- с высокой вероятностью получения травм – все виды борьбы, футбол.

Ходьба на лыжах и плавание – первое, что советует любой ортопед, видя искривление позвоночника.

При плавании происходит естественная разгрузка позвоночника, уменьшается ассиметричная работа паравертебральных мышц (мышц, поддерживающих позвоночник), восстанавливаются условия для нормального взаимоотношения тел позвонков, одновременно укрепляются мышцы позвоночника и всего скелета, совершенствуется координация движений, воспитывается чувство правильной осанки, тренируется дыхательная и сердечно – сосудистая системы.

Установлено положительное влияние занятий на лыжах на возможность относительной стабилизации положения туловища за счет балансировки движений нижних конечностей. Ходьба на лыжах - «скользящий шаг» способствует улучшению координации движений у пациента.

Следует отметить достоинства занятий лыжами:

• общий оздоравливающий эффект - создаются благоприятные условия для укрепления, практически, всех групп мышц; улучшаются функции всех мышц конечностей и тренируются все основные системы организма и, в первую очередь, сердечно-сосудистая и дыхательная; положительный эмоциональный фон усиливает эти эффекты;

• во время ходьбы на лыжах эффективно работают все разгибатели позвоночника и мелкие межпозвонковые мышцы, особенно в пояснично-крестцовой области;

• имеется возможность обеспечить симметричную, асимметричную, деторсионную работу мышц;

6. Исходной положение: стоя, руки в замок за спиной. На счёт 1 – отведение рук назад, на счёт 2-5 – удержание позы, на 6 – принимаем исходное положение. Спина прямая, подбородок приподнят, лопатки сведены, руки таза не касаются. Выполняем 3-4 раза

7. Основная стойка. На счёт от 1 до 4 медленно, на выдохе выполняем приседания, руки вперед. Спина прямая, руки прямые, ладони внутрь. На счёт 5-8 принимаем исходное положение, выдох. Выполнять 4-5 раз.

8. Исходное положение: стоя, руки перед грудью. На 1-2 разведение рук в стороны, ладонями вверх – вдох, на 3-4 – исходное положение – выдох. Спина прямая, руки на уровне плеч. Выполнять 3 – 4 раза

Основной раздел

1. Исходное положение: локти в стороны, кисти у плеч. На счёт от 1 до 4 выполняем вращения (сначала вперёд, потом назад). В этом упражнении не нужна большая амплитуда движения, наоборот, локти должны описывать при вращении совсем небольшую окружность. Темп выполнения - медленный. Выполняем 2-3 раза.

2. Основная стойка. На счёт 1-2 на стороне грудного сколиоза опускаем надплечье и поворачиваем плечо наружу с приведением лопатки к средней линии, на 3-4 – исходное положение. Выполнять 6 раз, не допуская поворота всего корпуса

3. Основная стойка. На счёт 1-2 на противоположной стороне грудного сколиоза поднимаем надплечье и поворачиваем плечо вперед с оттягиванием лопатки назад. Выполняем 6 раз, не допуская поворота всего корпуса

Теперь ложимся на подстилку на спину. Упражнения на спине предназначены в основном для укрепления мышц брюшного пресса.

4. «Вытяжение» позвоночника. Упражнение выполняем лёжа на спине, при этом пятками тянемся «вниз», макушкой - «вверх». Выполняем 3-4 «вытяжения» по 10-15 секунд. 3. Всем хорошо известное упражнение «велосипед». Исходное положение: лёжа на спине, руки за головой или вдоль туловища. Ногами совершаем движения, имитирующие езду на велосипеде. Важно, чтобы угол между ногами и полом был небольшой. Темп выполнения средний. Выполняем 2-3 подхода 30-40 секунд. 4. «Ножницы» исходное положение: лёжа на спине, руки за головой или вдоль туловища. Выполняем скрестные горизонтальные махи ногами. Махи желательно производить ближе к полу. Темп выполнения - средний. Выполняем 2-3 подхода 30-40 секунд. 5. Исходное положение: лежа на спине, руки за головой. На счёт 1 – поднять ноги, на 2 – развести в стороны, на счёт 3-6 удерживать в таком положении, на 7 – срединить ноги и на счёт 8 – опустить. Плечи и локти прижаты к полу, угол подъема небольшой. Дыхание произвольное. Выполнять 6-8 раз.

Теперь отдыхаем лежа на спине. Диафрагмальное дыхание. Затем переворачиваемся на живот. Упражнения на животе предназначены, в основном, для укрепления различных мышц спины.

6. «Вытяжение» Выполняется аналогично упражнению 4, только на животе. Угол подъема рук и ног небольшой.

7. Исходное положение: лежа на животе, ладони на уровне плеч, прижаты к полу. На счёт 1-4 – скользим руками по полу вперед до полного их выпрямления, затем потянутся, на 5-8 – выполняем сгибание рук с поворотом ладоней вверх, соединения лопатки в конце движения. Грудная клетка прижата всей поверхностью к полу, голова поднята, подбородок прижат к шее. Выполняем 6-8 раз.

8. Лежа на животе, руки согнуты. На счёт 1-2 – поднять голову и плечи – вдох, замереть в этой позе на 3-4, на счёт 5-6 принять исходное положение – выдох. Выполняем упражнение 5-6 раз.

9. Исходное положение: лёжа на животе, ноги прямые, голова опирается на тыльную часть ладоней. Поднимаем ноги и верхнюю часть туловища, прогибаясь в пояснице, руки вытянуть, точка опоры - живот. Угол подъема рук и ног небольшой. Статически замираем в этом положении на 10-15 секунд. Желательно не задерживать дыхание, при выполнении этого упражнения бедра нужно отрывать от пола. Выполняем 3-4 раза.

10. «Плавание». Исходное положение: лёжа на животе, ноги прямые, голова опирается на тыльную часть ладоней. Принимаем положение, как в упражнении 9. Удерживая такое положение, выполняем движения, имитирующие плавание брассом. Выполняем 2-3 подхода по 10-15 повторений.

11. «Ножницы». Лёжа на животе, ноги прямые, голова опирается на тыльную часть ладоней. Поднимаем ноги и выполняем скрестные горизонтальные махи ногами, при выполнении этого упражнения бедра нужно отрывать от пола. Темп выполнения средний. Выполняем 2-3 подхода по 30-40 секунд.

12. Исходное положение: лёжа на животе, руки согнуты в локтевых суставах, в руках гантели, ноги вместе. На счёт 1 слегка потянутся головой вперед, выпрямить руки вперед, поднять ноги, на 2-3 – согнуть руки к плечам, прогнуться в грудном отделе, на 4 принять исходное положение. Угол подъема рук и ног небольшой. Повторить 6 – 8 раз.

13. Лежа на животе, руки согнуты, в руках гантели, ноги разведены. На 1 – поднять корпус с одновременным вытягиванием руки на стороне вогнутости грудного сколиоза вверх – вдох, на счёт 2-3 – удержать позу, 4 – принять исходное положение – выдох. Выполняем 4 – 6 раз, сохраняя прямое положение корпуса.

Теперь отдыхаем, восстанавливаем дыхание и переворачиваемся на бок.

14. Исходное положение: лежа на боку на стороне грудного сколиоза. Поочередное двигаем прямыми ног вперед и назад. Ноги не должны касаться пола. Упражнение напоминает «ножницы». Выполняем его 10 – 12 раз.

15. Исходное положение: лежа на боку на стороне грудного сколиоза, ноги разведены. На счёт 1 поднять руку на стороне вогнутости грудного сколиоза вверх – вдох, на 2 – исходное положение – выдох.

16. Ложимся на левый бок, под голеностопными суставами валик. На 1 – поднять ноги, 2-5 – удерживать позу, на счёт 6 принимаем исходное положение.

Мышцы напряжены, спина прямая. Выполняем 4 – 6 раз. Затем повторяем упражнение на другом боку 4 – 6 раз.

Основной раздел комплекса заканчиваем следующим упражнением. Исходное положение: стоя на четвереньках. На счёт 1 руку на стороне вогнутости грудного сколиоза поднять и вытянуть вперед, на 2 – ногу на стороне вогнутости поясничного сколиоза поднять и вытянуть назад, 3 – удерживать позу, на 4 – исходное положение. Корпус прямой, нога и рука параллельно полу. Повторить 4 – 5 раз.

Заключительный раздел

Теперь мы снова встаем и выполняем упражнения:

- ходьба на носках, руки вверх;
- ходьба на пятках, руки в замок за спину;
- ходьба с высоким подниманием бедра, руки вперед;
- ходьба с захлестыванием голени, руки за спину.

Средняя продолжительность – 5 минут. Необходимо следить за правильным положением тела, рук, ног

Заканчиваем комплекс следующим упражнением: исходное положение – стоя у гимнастической стенки, на счёт 1 – руки вверх – вдох, на счёт 2 – руки вниз – выдох [5].

Выводы:

Одним из основных способов консервативного лечения сколиоза является лечебная физическая культура. Она оказывает не только реабилитационное, но и лечебное воздействие на организм больного. Основные цели ЛФК: снять нагрузку с позвоночника, устранить мышечный дисбаланс, способствовать правильному развитию и укреплению связочно-мышечного аппарата туловища, сформировать у ребенка правильную осанку.

Назначает лечебную физическую культуру лечащий врач, специалист по ЛФК определяет методику занятий. Занятия проводятся инструктором, в особо сложных случаях (при неблагоприятном течении болезни) - врачом по ЛФК.

Библиографический список

1. Аристакесян В.О., Мандриков В.Б., Овечкин Д.Г., Сазонова И.М. Оригинальная методика физического воспитания студентов, имеющих сколиоз и плоскостопие// Современные проблемы науки и образования. 2018. № 4. С. 80.
2. Гусев М.Г. Результаты лечения активно-корректирующими ортезами в структуре комплексной медицинской реабилитации больных идиопатическим сколиозом / Гусев М.Г., Леин Г.А., Павлов И.В., Круглов А.В. // Материалы X юбилейного Всероссийского съезда травматологов-ортопедов. – Москва, 2014. – С. 290.
3. Кудинова А.С., Матвеев В.С. Сколиоз, виды, причины и методы лечения//Матрица научного познания. 2019. № 1. С. 137-145.
4. Петрова Д.Д., Москаленко И.С. Сколиоз грудного отдела позвоночника: лечение комплекс физических упражнений // Академическая публицистика. 2017. № 11. С. 10-16.

5. Пешкова А.И. Сколиоз // Научные исследования и разработки студентов: Сборник материалов VI Международной студенческой научно-практической конференции. 2018. С. 14-16.

6. Сутягин А.В. Нарушение осанки и здоровье // Молодежный научный потенциал XXI века: ступени познания сборник материалов III Молодежной международной научно-практической конференции. 2018. С. 74-78.

7. Яворский А.Б. Результаты обследования школьников с нарушением осанки и сколиозом с помощью 3D-сканерометрии позвоночника / Яворский А.Б., Косс В.В., Сологубов Е.Г. // Вопросы практической педиатрии. 2009. № 3. С. 73-76

8. Яшков А.В., Поляков В.А., Шелыхманова М.В., Егорова Е.В. Системный комплексный подход в лечении и реабилитации детей с диспластическим сколиозом II-III степени // Дневник казанской медицинской школы. 2017. № 1 (15). С. 65-70

9. Odent T. Scoliosis in patients with Prader-Willi Syndrome / Odent T., Accadbled F., Koureas G., Cournot M. et al. // Pediatrics. 2008. v. 122(2). P. e499-503.

*Одинцова Е.С.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Овсянникова Е.Ю.,
к.п.н., доцент кафедры адаптивной физической культуры и методики
обучения ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Анализ действующей модели адаптивной физической реабилитации при травмах спинного мозга в условиях реабилитационного центра

Адаптивная физическая реабилитация является одним из наиболее современных и перспективных методов возвращения к трудовой деятельности и активной жизни пострадавших от различных травм и тяжелых заболеваний.

Травматическая болезнь спинного мозга (ТБСМ), по определению С. С. Клещунова (2017), выступает одной из наиболее сложных и актуальных проблем реабилитологии, а в особенности нейрореабилитации [5].

Разработка научно обоснованных эффективных программ реабилитации больных с позвоночно-спинномозговой травмой (ПСМТ), как утверждает Е. Е. Ачкасов (2010), остается одной из актуальных проблем современной медицины. В настоящее время отечественные реабилитационные мероприятия разрабатываются с учетом положений, утвержденных в приказе Минздрава РФ от 29 декабря 2012 г. № 1705н «О порядке организации медицинской реабилитации» [1]. Этапы реабилитационных мероприятий зависят от характера и тяжести травмы, а также от вида выполненной операции [2].

На этапе госпитальной реабилитации основной целью, как отмечает В. А. Епифанов (2014), является восстановление нарушенных, вследствие патологии,

функций организма, чтобы больной мог самостоятельно обслуживать себя, в той или иной мере, передвигаться в пределах палаты или отделения, быть психологически адаптированным к своему состоянию и положительно настроенным на осуществление всей программы реабилитации [4]. Е. Е. Ачкасов (2010) рассматривает три этапа госпитальной формы реабилитации:

Первый этап медицинской реабилитации осуществляется в острый период заболевания или травмы в отделениях нейрореанимации и интенсивной терапии медицинских учреждений, соответствующих профилю основного заболевания, при наличии подтвержденной результатами обследования перспективы восстановления функций и отсутствии противопоказаний к методам реабилитации.

Второй этап – стационарное лечение, длительность которого может длиться по показаниям до 90 дней и осуществляется в ранний восстановительный период заболевания или травмы, в поздний реабилитационный период, на стадии остаточных явлений, при хроническом течении заболевания вне обострения.

Третий этап – амбулаторно-поликлиническое, санаторно-курортное лечение, которое осуществляется в ранний и поздний реабилитационный периоды, на стадии остаточных явлений, при хроническом течении заболевания вне обострения.

Восстановление и поддержание на достигнутом уровне трудоспособности пациента, предупреждение прогрессирования заболевания – основная задача третьего этапа реабилитации.

Программа реабилитационных мероприятий подобного вида позволяет максимально активизировать пациента после травмы и вернуть в привычную для него обстановку, к уровню относительной бытовой независимости, социальной и профессиональной активности [2].

В последнее время адаптивная физическая реабилитация становится одним из наиболее актуальных направлений в системе комплексного лечения больных нейрохирургического профиля, как в раннем, так и в позднем периоде восстановления и физической реабилитации [9].

Нахождение в специализированном реабилитационном центре позволяет получать советы и помощь квалифицированных инструкторов и врачей по лечебной физкультуре, а также других специалистов, участвующих в комплексной реабилитации [6]. Специалисты по лечебной физической культуре подбирают оптимальный двигательный режим и конкретные упражнения, способствующие расширению двигательных возможностей, обучают правильному и рациональному выполнению этих упражнений, а также укрепляют здоровье в целом, как утверждает А. В. Коновалова (2010).

Занятия физической культурой и двигательный режим в целом, являются самым сложным компонентом в обучении инвалидов жизни после перенесенной травмы. Именно этот компонент в полной мере осваивается во время нахождения в специализированных учреждениях. Занятия физической культурой предусматривают активное, заинтересованное участие самого инвалида и

достаточную физическую нагрузку на организм. Для этого необходимо осознанное отношение к своему здоровью и новому состоянию организма. Обязательное условие при занятиях физической культурой – положительная мотивация.

У лиц, с отклонениями в состоянии здоровья, рациональная двигательная активность, формирование оптимального двигательного режима выступают одним из наиболее актуальных ресурсов увеличения здоровья. Инвалиды в позднем периоде травматической болезни спинного мозга, с одной стороны, имеют ограничения в двигательном плане вследствие состояния своего здоровья, но, с другой стороны, не могут целенаправленно влиять на формирование двигательных стереотипов, работу внутренних органов путем выполнения физических упражнений. Для активации этого ресурса необходимо в первую очередь осознанное отношение к своему здоровью и к занятиям физической культурой, а так же создание двигательного режима, учитывающего его функциональные возможности.

Знание мотивационной структуры позволяет повысить эффективность занятий физической культурой, в более полной мере реализовать индивидуальный подход с пациентами после травм спинного мозга [6].

На начальных этапах адаптации большинство пациентов испытывают негативные эмоции по отношению к своему новому состоянию. Сильные переживания сразу могут и не возникнуть, если в силу индивидуальных личностных или интеллектуальных особенностей пациент полностью не осознает последствий своего состояния. В этом случае «вынужденное понимание» приходит после возвращения из реабилитационного центра в социум. Тогда больной может столкнуться с дискриминацией, финансовыми трудностями, изоляцией в домашних условиях. Каждый вызов среды будет сопровождаться негативным эмоциональным откликом, что может послужить благодатной почвой для развития пограничных психических состояний, например тревожно-депрессивных расстройств, и увеличить риск суицидальных тенденций [2].

Однако, как отметил В. А. Епифанов (2014), большинство пациентов, которые получают помощь врачей, психологов и поддержку близких, успешно проходят данный этап, завершающийся принятием своего состояния и расширением поведенческого репертуара адаптивными стратегиями совладания со стрессом, вызванным болезнью [4].

Как считают И. Д. Бульбаш (2014), Н. В. Львова (2014) и др., использование средств ЛФК занимает особое место в восстановлении пациента. При проведении реабилитационной программы врач назначает пациенту упражнения, которые положительно влияют на эмоциональную и психофизиологическую сферу, т. е. способствуют умеренной тренировке, закаливанию, заполнению досуга, повышению общего тонуса. Основными направлениями ЛФК являются максимально ранняя активизация всех органов и систем, сохранение объема движений и физиологических установок в суставах конечностей, поэтапное усвоение пациентом опыта целенаправленных

заместительных движений, обучение бытовой и трудовой деятельности. При назначении физических упражнений, направленных на улучшение двигательной функции, врач должен принимать во внимание, насколько больной готов к реабилитационным мероприятиям, какова степень выраженности пареза или паралича мышц, и при наличии пареза мышц применять постепенное динамическое и адекватное наращивание всех величин противодействия [3,8].

По утверждению Е. Е. Ачкасова (2017), программа реабилитации пациентов с ПСМТ должна строиться с учетом внутренних резервов организма, внешних ресурсов для реализации оптимальной жизнедеятельности, сбалансированного удовлетворения медицинских, социальных, психологических потребностей каждого больного. Сохранение жизни и улучшение ее качества – наиболее важное и первостепенное направление реабилитации, которое во многом определяется степенью эффективности междисциплинарного сотрудничества специалистов, адекватной и целенаправленной терапии, психосоциальной помощи и поддержки. Организация междисциплинарного взаимодействия при оказании клиничко-психологической помощи пациентам должна основываться на модели совместной практики врачей, медицинских психологов и социальных работников. Такая модель должна быть распространена на все этапы их деятельности: от формирования профессиональной помощи.

ПСМТ не только сопровождается медицинскими осложнениями, но и влияет на социальное функционирование и качество жизни пациентов. У пациентов с ПСМТ наблюдается высокий риск развития психосоциальной дезадаптации. Применение междисциплинарного подхода при реабилитации может ускорить сроки восстановления и улучшить дальнейшее социальное функционирование пациента. Для предотвращения личностных деформаций, а также для формирования адекватного отношения к своему состоянию, эффективной психосоциальной адаптации в социуме, расширения репертуара стресс-преодолевающего поведения необходимо активное участие медицинского психолога на всех этапах реабилитации пациента с ПСМТ.

Несмотря на прогресс современной медицины, функциональные результаты лечения последствий травмы позвоночника остаются на низком уровне.

Лечение СМТ и последующая реабилитация пациентов требует от государства колоссальных финансовых затрат. Необходимо создавать специализированные центры, оказывающие помощь пациентам, начиная с момента травмы и заканчивая реабилитацией пострадавших. Однако организация длительной и многоэтапной реабилитации до сих пор остается нерешенной проблемой.

Важно отметить, что литературные данные по вопросу о психологической помощи данной категории пациентов относительно немногочисленны и представлены чаще всего отдельными статьями, посвященными ограниченному кругу проблем. Несмотря на то что спинномозговая травма существенно нарушает не только физическое, но и психоэмоциональное функционирование пациента, эффект восстановительного лечения оценивается нередко лишь по

физическим и функциональным результатам, в то время как он зависит в значительной степени от степени психологической адаптации пациента.

О. А. Котова (2013) утверждает, что психологическая поддержка и обучение являются важным аспектом реабилитации лиц с повреждением спинного мозга, способствуя развитию новых психологических навыков и знаний, приводящих к более активной жизнедеятельности, удовлетворенности жизнью, независимости и выбору функциональных возможностей на протяжении всей своей жизни [7].

Отсутствие подобных исследований, а также существующие проблемы психотерапевтической помощи лицам, перенесшим СМТ, на всех этапах оказания помощи, свидетельствует о необходимости расширения параметров медицинской помощи с целью улучшения физического, психологического и социального благополучия после перенесенной травмы.

Библиографический список

1. Приказ МЗ РФ №1705н от 29.12.12 «О порядке оказания медицинской реабилитации».
2. Ачкасов, Е. Е. Клинико-психологические аспекты реабилитации пациентов с позвоночно-спинномозговой травмой [Текст] / Е. Е. Ачкасов, М. А. Ярославская, Е. Е. Машковский, С. Н. Пузин, О. В. Гончарова, А. А. Бурдуков М.: Неврология, нейропсихиатрия, психосоматика. 2017. Т. 9. № 2. С. 4–9.
3. Булюбаш, И. Д. Формы групповой психологической работы с пациентами, страдающими от последствий спинномозговой травмы [Текст] // Трудный пациент. 2014. № 5. С. 55–60.
4. Епифанов, В. А. Реабилитация в неврологии [Текст] / В. А. Епифанов, А. В. Епифанов. Москва: Гэотар-медиа, 2014. С. 16-9.
5. Клещун, С. С. Вертикализация пациентов с травматической болезнью спинного мозга [Текст] / С. С. Клещун, С. М. Чечельницкая // Вестник московского городского педагогического университета. Серия: естественные науки. 2017. № 3 (27). С. 34–44.
6. Коновалова, А. В. Отношение к занятиям физической культурой инвалидов в позднем периоде травматической болезни спинного мозга [Текст] / А. В. Коновалова, И. В. Шупенко, Д. М. Иванчин // Сибирский педагогический журнал. 2010. № 6. С. 218-226.
7. Котова, О. А. Психоземotionalные особенности пациентов, перенесших спинномозговую травму [Текст] / О. А. Котова, И. Д. Булюбаш, И. А. Байкова // Гродно: Журнал гродненского государственного медицинского университета. 2013. № 4 (44). С. 17–21.
8. Львова, Н. В. Специфика психологической реабилитации пациентов с последствиями травмы позвоночника [Текст] / Н. В. Львова // Медико-социальные проблемы инвалидности. 2014. № 2. С. 9–13.
9. Соколова, Ф. М. Адаптивная физическая реабилитация больных нейрохирургического профиля [Текст] / Ф. М. Соколова, Н. Е. Иванова, С. П. Евсеев // СПб: Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2008. № 9 (43). С. 85–88.

Суворова С.А.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научные руководители – Овсянникова Е.Ю.,
к.п.н., старший преподаватель кафедры адаптивной физической культуры
и методики обучения ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Ковязина Г.В.,
к.п.н., старший преподаватель кафедры адаптивной физической культуры
и методики обучения ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»

Акробатика как средство развития координационных способностей детей 7–8 лет с расстройством аутистического спектра

Актуальность проблемы детского аутизма обусловлена высокой частотой данной патологии, при которой, главным образом, страдает способность к общению и социальному взаимодействию.

Важно знать - аутизм неизлечим, лекарств от него не существует. Под «лечением» понимается применение различных методов (медикаментозных, психологических, педагогических и др.), с помощью которых можно уменьшить частоту и интенсивность нежелательного поведения, помочь ребенку использовать имеющийся у него потенциал развития [2].

Поведение детей с расстройством аутистического спектра (РАС) отличается жесткой стереотипностью: от многократного повторения таких движений, как махания или потряхивания руками, подпрыгивания, кружение на месте, до разнообразных сложных ритуалов и нередко деструктивностью (агрессия, крики, негативизм, самоповреждение и др.). Уровень умственного развития при РАС может быть самым разным: от глубокой умственной отсталости до одаренности в отдельных областях знаний и искусства. У многих детей с аутизмом нет речи или она искажена, наблюдаются отклонения в развитии мелкой и крупной моторики, восприятия, внимания, эмоциональной, волевой и других сфер психики [4].

Дети с РАС имеют нарушения в развитии разных физических качеств (быстрота, сила, выносливость), но в большей степени отставания наблюдаются в координационных способностях (КС):

- 1) способности наиболее точно регулировать и соизмерять временные, пространственные и динамические параметры;
- 2) способности поддерживать динамическое и статическое равновесие;
- 3) способности выполнять двигательные действия без излишней мышечной напряженности [3].

Известно, что хорошо развитые КС у детей с РАС ведут к увеличению двигательного опыта: убыстряется темп движений, повышается возможность дозировки усилий, улучшается выполнение одновременных движений.

Поэтому развитие КС у детей 7–8 лет с РАС является актуальной задачей процесса физического воспитания и одной из эффективных форм их социализации, коррекции нарушений, создания предпосылок для интеллектуального развития, а также укрепления их здоровья.

Одним из таких средств развития КС является акробатика с ее разнообразием упражнений, которые отличаются своей динамичностью и эмоциональностью. При их использовании развивается умение управлять своим телом во времени и пространстве, способность удерживать статическое и динамическое равновесие, совершенствуется функция вестибулярного аппарата.

В связи с актуализацией роли развития КС у детей с аутизмом с использованием акробатики как реального оздоровительного средства обнаруживается противоречие: в настоящее время существуют отечественные и зарубежные работы, в которых исследуются различные аспекты физического воспитания детей младшего школьного возраста с РАС. Однако, в изученной литературе недостаточно исследований о влиянии акробатических упражнений на развитие координационных способностей детей с РАС.

Поэтому, проблема развития КС детей 7–8 лет с аутизмом на занятиях по акробатике является актуальной и важнейшей.

Исходя из вышеизложенного, целью нашего исследования стало повышение уровня развития КС детей 7–8 лет с РАС. В соответствии с целью исследования впервые были разработаны экспериментальные комплексы упражнений для развития КС у детей 7–8 лет с РАС с использованием средств акробатики и экспериментально проверена их эффективность.

Исследование проводилось на базе МБУ СШОР 1 г. Кирова. Для эксперимента были взяты ученики 1-го класса в возрасте 7–8 лет КОГ ОБУ ШОВЗ № 13 г. Кирова, которые находятся на домашнем обучении. Дети, инвалиды детства, с диагнозом РАС.

Учащиеся занимались с использованием комплексов упражнений с элементами акробатики специально направленных на развитие КС у детей 7–8 лет с РАС. Было разработано восемь комплексов на каждый месяц педагогического эксперимента, которые применялись 2 раза в неделю. Было проведено 60 занятий с данными комплексами.

На занятиях с использованием средств акробатики решались следующие задачи:

1) развитие специфических координационных способностей, прежде всего способностей к точному воспроизведению и дифференциации параметров движений, к равновесию и ритму;

2) развитие общих координационных способностей, проявляющихся в циклических (ходьба, бег) и ациклических (прыжки) локомоциях, в упражнениях на равновесие, в двигательных действиях с малым и большим мячом, и в подвижных играх;

3) формирование двигательной базы и коррекция нарушений двигательной сферы;

4) выработка общих восприятий движений в виде чувства пространства, времени, дозирования мышечных усилий, формирование речедвигательных и интеллектуальных процессов, двигательной памяти и представления движений.

Работа по развитию координационных способностей детей с РАС имеет свои особенности. Дети с аутизмом не имеют серьезных противопоказаний против занятий физической культурой и спортом, но требуют особый подход в работе с ними.

На занятиях по акробатике для детей с аутизмом необходимо соблюдать ряд условий:

1. В первую очередь необходимо определить время для проведения занятий в режиме дня ребенка, четко его обозначить и зафиксировать. Первое время можно просто перемещаться вместе с ребенком, комментируя его движения. С некоторыми детьми приходится избегать контакта глазами и передвигаться молча, а комментарии подключать позже.

2. Формировать «учебное поведение». Необходимо определить для ребенка место выполнения упражнений, чтобы в дальнейшем это место ассоциировалось именно с занятием и выполнением упражнений.

3. При выполнении аутичным ребенком упражнений необходимо использовать метод пассивных движений, постоянно помогать ребенку и стимулировать целенаправленную деятельность. Если ребенок демонстрирует страх перед телесным контактом, то можно помогать ребенку выполнять упражнения, сидя или стоя за спиной.

4. Соблюдать относительное однообразие деятельности. Для аутичных детей, особенно на стадии формирования стереотипа двигательной деятельности, не нужно пытаться ее разнообразить. Внимание ребенка на новой деятельности удерживается недолго. Если ему понравилось какое-то упражнение или двигательное задание, то его можно чередовать с другими заданиями и игровыми моментами, а на последующих занятиях лучше начинать опять с этого задания, мотивируя тем самым ребенка к деятельности и поддерживая интерес к занятиям.

5. Учить выполнять инструкции «Посмотри на меня», «Делай, как я». Это условие можно выполнять тогда, когда сформирован телесный контакт с ребенком и появились предпосылки контакта глазами, ребенок готов выполнять действия, подражая. Педагог выполняет определенное движение и называет его. Попытки ребенка повторить это движение поощряются. Если же ребенок не концентрирует внимания на движении, педагог оказывает физическую помощь в выполнении данного движения. Помощь со стороны педагога нужно постепенно уменьшать, чтобы ребенок со временем самостоятельно смог выполнить данное упражнение.

6. Использовать простые, элементарные упражнения. Работу с аутичными детьми рекомендуется начинать с обучения воспроизведению движений в пространстве собственного тела, используя простые упражнения.

7. Развивать осознанное участие в выполнении движения. Учить детей называть выполняемые движения, рассказывать о движениях. Для всех детей с

РАС необходимо использовать Я-концепцию (проговаривание выполняемых двигательных действий за ребенка или вместе с ребенком от первого лица). Например: «Я ползу», «Я бегу» и др. Таким образом необходимо комментировать всю двигательную активность ребенка [5].

Для успешного развития КС детей 7–8 лет с РАС рекомендуется использовать следующие методические приемы:

- четкое планирование и постепенное формирование стереотипа занятия. Ребенок должен изучить последовательность совершаемых двигательных действий, зная при этом время или количество упражнений каждого вида;

- обыгрывание и привязывание, по возможности, каждого упражнения к интересам и пристрастиям ребенка;

- выбор положительного подкрепления: честно заработанное яблоко или конфета, баллы или очки, звездочки или смайлики, или просто эмоциональное поощрение педагога [5].

Педагог по физической культуре должен знать основные дефекты, их проявления, сопутствующие заболевания, медицинские показания и противопоказания к разным видам физических упражнений. Также учитываются возрастные особенности детей с РАС, потому что многие из них развиваются медленнее. Эти знания нужны педагогу для того, чтобы не навредить здоровью детей, а также выявить потенциальные возможности ребенка и найти наилучший путь развития КС.

На занятиях с данной группой детей надо применять наглядно действенные способы работы для объяснения разнообразных упражнений, потому что обращенная речь доступна не для всех детей. Ребенку с РАС трудно регулировать произвольные двигательные реакции в соответствии с речевыми инструкциями, а также управлять двигательными действиями согласно инструкциям другого лица. Он не в состоянии полностью подчинить свои движения собственным речевым командам [1].

В нашем исследовании использовались разнообразные, технически простые средства акробатики. Сложно координационные упражнения не применялись в работе с детьми, так как они просто не смогут выполнить данные упражнения, либо будут выполнять их неправильно, что впоследствии может привести к травматизму.

Дети с аутизмом выполняли следующие упражнения основной акробатики: общеразвивающие упражнения, ходьба, бег, лазанье (по наклонной поставленной скамейке, гимнастической стенке), преодоление препятствий, бросание и ловля мячей, метание в цель, переноска набивных мячей, упражнения в равновесии, прыжки (в длину, в высоту), акробатические упражнения: группировки, перекаты, кувырки и др. А так же подвижные игры, которые представляли собой два-три правила доступных для понимания детей. В ходе занятия по акробатике использовались разнообразные игровые предметы, спортивное оборудование и инвентарь: акробатическая дорожка (25 метров), батуты, автокамера, гимнастические палки, различные мячи (массажные,

резиновые, с песком и др.), обручи, спортивные маты, гимнастическая стенка, балансиры и другие технические средства акробатики.

Одной из конечных целей развития КС детей с аутизмом является обучение ребенка к выполнению упражнений без помощи педагога. Ускорить этот процесс помогают однообразные занятия. Необходимо придерживаться последовательного, структурированного, однообразного порядка в занятии и включать в него разнообразные виды упражнений, так как дети с РАС способны концентрировать свое внимание только в течение короткого периода времени.

Исследование показателей КС детей 7–8 лет с РАС в ходе педагогического эксперимента проводились два раза: до эксперимента и в конце эксперимента. Детям было предложено выполнить ряд тестов для определения координационных способностей: 1 тест – «Аист» (статическая координация); 2 тест – «Прыжок» (динамическая координация); 3 тест – «Фонарики» (одновременность движений); 4 тест – «Двигательная память» (пространственная ориентировка). Оценка результатов тестов производится по 11-балльной шкале (от 0 до 10 баллов). При оценке уровня развития КС детей 7–8 лет с РАС учитывалось то, что при нормальном развитии дети в возрасте 7–8 лет данные тестовые задания выполняют на 10 баллов [6].

Тестирование показало, что дети с РАС в начале эксперимента отстают по всем показателям уровня развития КС от здоровых детей в тесте «Аист» в среднем на 8,34 баллов (83,4%), в тесте «Прыжок» на 7,67 баллов (76,7%), в тесте «Фонарики» на 9 баллов (90%) и в тесте «Двигательная память» на 6,67 баллов (66,7%), что говорит о низком уровне развития координационных способностей. В конце эксперимента среднегрупповые показатели уровня развития КС детей с РАС улучшились в тесте «Аист» на 3 балла (30%), в тесте «Прыжок» на 4,33 балла (43,3%), в тесте «Фонарики» на 4,33 балла (43,3%) и в тесте «Двигательная память» на 4,33 балла (43,3%).

Изменения среднегрупповых показателей КС имеют положительную динамику, что говорит об эффективности применяемых комплексов упражнений. Результаты показателей уровня развития КС от начала к концу педагогического эксперимента существенны и достоверны ($P < 0,05$). Таким образом, мы можем сказать что, наш эксперимент доказал эффективность применённых комплексов упражнений, направленных на развитие координационных способностей у детей 7–8 лет с РАС с использованием средств акробатики. Предложенные комплексы оказали положительное влияние на общее состояние организма детей и их эмоциональный фон (настроение).

Положительные результаты проведенных исследований дают основание сделать ряд практических рекомендаций для более успешного использования комплексов упражнений с применением средств акробатики, направленных на развитие КС детей 7–8 лет с РАС.

1. Строгая индивидуализация упражнений в соответствии с заболеванием, его тяжестью, возрастом ребенка, его психическим развитием. Количество повторений упражнения для каждого занимающегося сугубо индивидуально.

2. Занятия должны быть регулярными, систематическими и непрерывными.

3. Постепенное, строго дозированное увеличение физической нагрузки.
4. Для того, чтобы результаты были более эффективными, применяемые комплексы упражнений должны проводиться более длительный период времени.
5. Разработанные комплексы упражнений с применением средств акробатики могут быть использованы в практике работы учителей коррекционных и общеобразовательных школ, тренерами и преподавателями в специализированных детско-юношеских спортивных школах, центрах для инвалидов, работающих по данному направлению, а также в других заведениях дополнительного образования с целью наиболее эффективного развития координационных способностей у детей 7–8 лет с РАС.

Библиографический список

10. Каныгина, О. С. Проблемы социальной адаптации лиц с аутизмом в России: Реферат [Текст] / О. С. Каныгина. Саранск: МГПИ им. М.Е. Евсевьева, 2014. 9 с.
11. Каган, В. Аутята. Родителям об аутизме [Текст] / В. Каган. СПб.: Питер, 2016. 160 с. С. 18–19.
12. Лях, В. И. Координационные способности: диагностика и развитие [Текст] / В. И. Лях. М.: ТВТ Дивизион, 2006. 290 с.
13. Никольская, О. С., Баенская, Е. Р., Либлинг, М. М. Аутичный ребенок. Пути помощи [Текст] / О. С. Никольская, Е. Р. Баенская, М. М. Либлинг. М.: Теревинф, 2007. 148 с.
14. Плаксунова, Э. В. Адаптивное физическое воспитание детей с аутизмом [Текст] / Э. В. Плаксунова // Обучение и воспитание №3 2011. Российский государственный университет физической культуры, спорта и туризма. Москва, 2011. – 27 с.
15. Плаксунова, Э. В. Коррекционное значение средств адаптивной физической культуры в восстановлении двигательной функции детей с сочетанными нарушениями в развитии [Текст]: Дис. канд. пед. наук: 13.00.04 / Э. В. Плаксунова. М.: РГБ, 2003. 188 с.

Раздел IV ПСИХОЛОГИЯ И ПЕДАГОГИКА

*Абрамова Е.А., Кокорина Д.А.
студентки Кировского государственного медицинского университета
Научный руководитель – Мальцев Д.Н.,
к.б.н., доцент кафедры физической культуры
Кировского государственного медицинского университета*

Особенности нервной системы у студентов, занимающихся спортом

Главной особенностью деятельности в спорте по праву можно считать наличие регулярного психологического стресса, вызванного участием в спортивных соревнованиях, насыщенных борьбой за первое место среди разных по силам команд. Анализ существующих видов спорта с точки зрения наличия в каждом из них условий возникновения психического стресса в соревнованиях показывает, что нет и не может быть такого вида спорта, соревнования в котором не были бы источником стресса для соревнующихся спортсменов. Научная новизна и теоритическая значимость заключается в изучении дифференциально-психологических особенностей взаимодействия человека со сложными игровыми ситуациями, проявляющихся в защитных и совладающих стратегиях поведения.

Среди студентов ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России были проведены тесты на стрессоустойчивость и память. Мы разделили студентов на 2 группы:

1. Студенты, занимающиеся спортом (футбол, волейбол, баскетбол, фитнес);
2. Студенты, не занимающиеся спортом.

Студенты прошли тесты, результаты которых отражают их стрессоустойчивость и уровень памяти.

Методика исследования: в опросах участвовало 225 студентов ФГБОУ ВО Кировского ГМУ Минздрава России. Из них 115 студентов, постоянно занимающихся спортом (волейбол, баскетбол, футбол, фитнес) и 110 студентов, не занимающихся спортом. Студенты прошли тест самооценки стрессоустойчивости С.Коухена и Г.Виллиансона (Рисунок 1) и анкету для выявления индивидуальных особенностей памяти (Рисунки 2-8). Для опроса мы приходили на тренировки к командам ФГБОУ ВО Кировского ГМУ Минздрава России по волейболу, футболу и баскетболу, а также предложили в соц.сетях пройти данное тестирование студентам, которые регулярно занимаются фитнесом. Затем проанализировали полученные ответы и отобразили их в диаграммах.

Были получены следующие результаты:

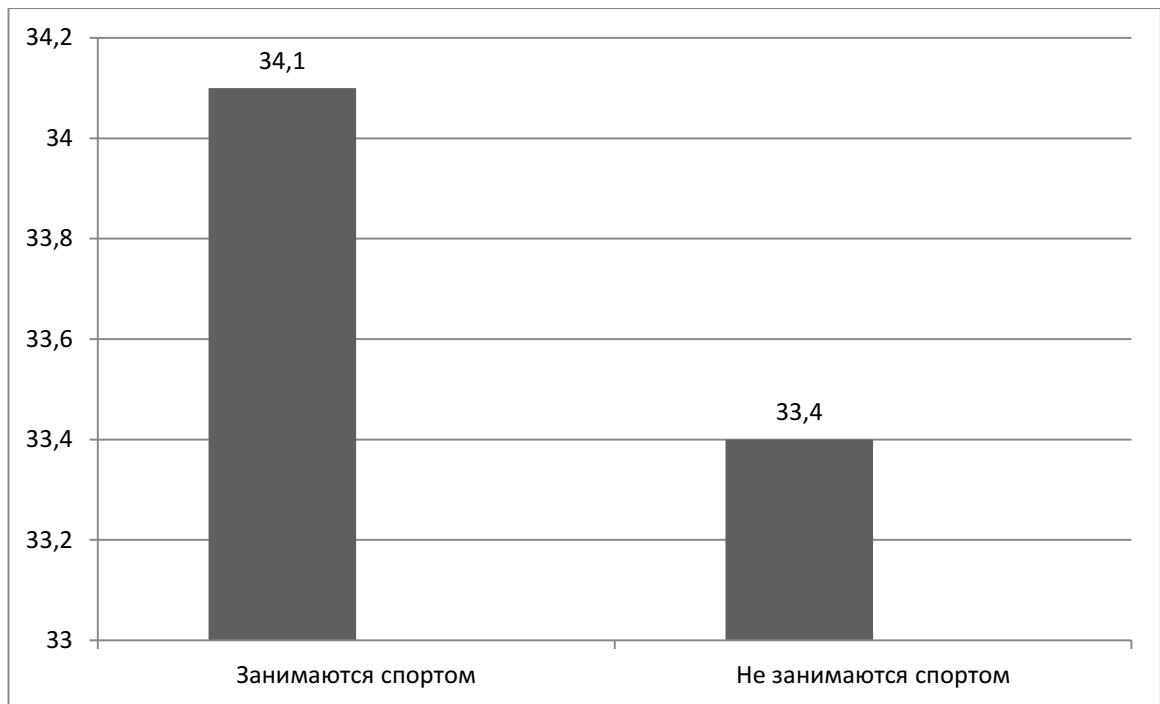


Рисунок 1. Результаты теста на стрессоустойчивость

Средний балл, студентов, занимающихся спортом = 34,1, что соответствует уровню «чуть выше среднего»

Средний балл, студентов, не занимающихся спортом = 33,4, что соответствует уровню «выше среднего»

Результаты теста на память

Данный тест позволял выяснить, какие виды памяти наиболее развиты у студентов.

Выводы по проведенным тестам: у студентов-спортсменов наиболее развита двигательная память (по сравнению со зрительной и слуховой) (см. рисунки 2,3); в то время как у студентов, не занимающихся спортом, и двигательная и зрительная развиты хорошо (см. рисунки 2,3)



Рисунок 2. Преобладание слуховой/зрительной памяти

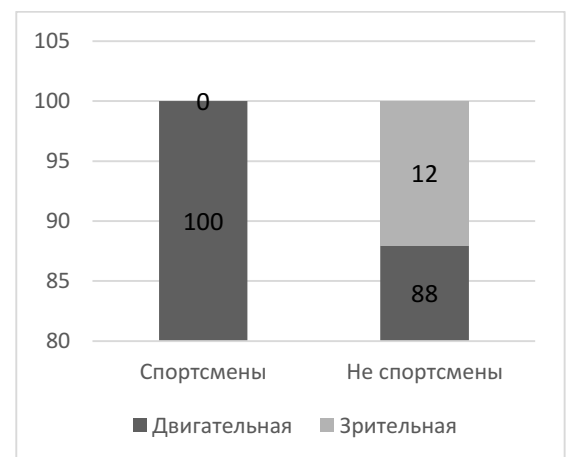


Рисунок 3. Преобладание двигательной/зрительной памяти

Студенты, не занимающиеся спортом, легче запоминают отвлеченный материал (рассуждения, трактовка терминов), а спортсмены одинаково хорошо, как отвлеченный, так и конкретный (формулы, иностранные слова и т.д.) (см. рисунок 4).

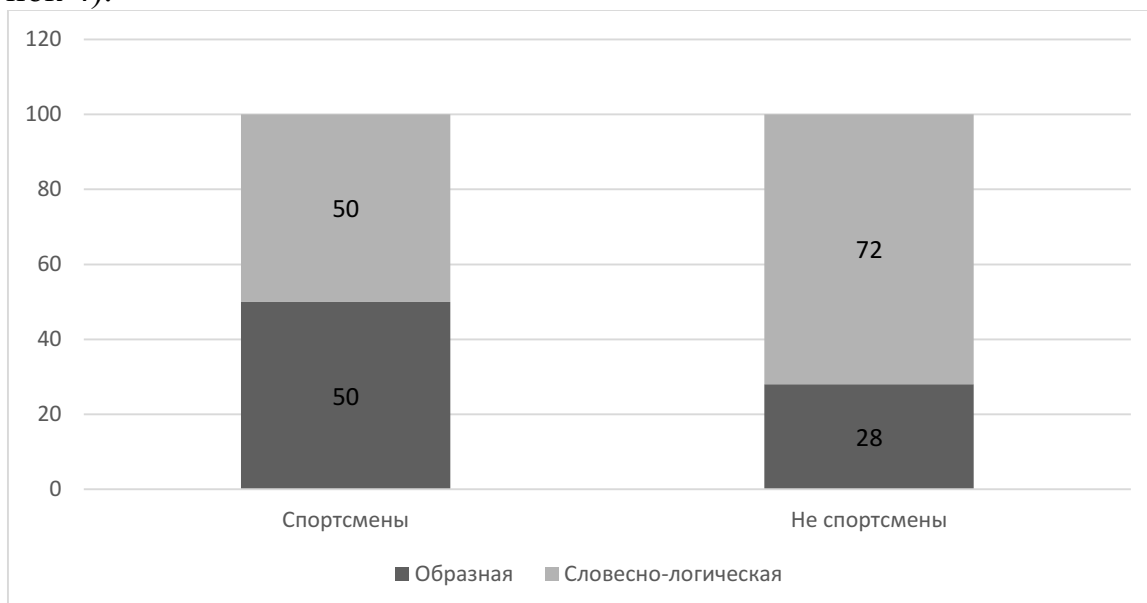


Рисунок 4. Преобладание образной/словесно-логической памяти

Спортсмены хуже запоминают яркие эмоциональные события (60%), в отличие от не спортсменов (92%) (См. рисунок 5).

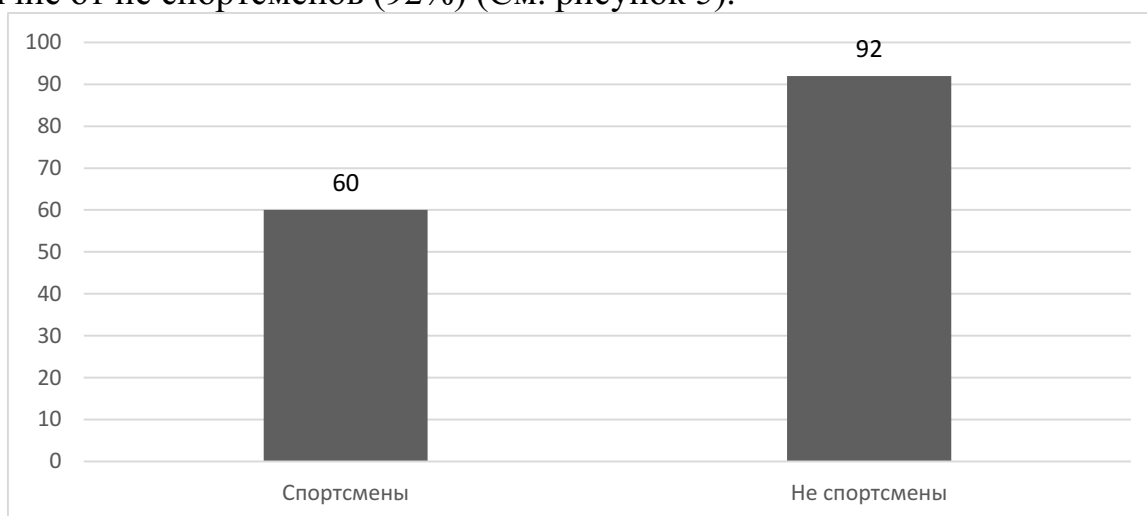


Рисунок 5. Уровень развития эмоциональной памяти

Оперативная память и произвольная память лучше развита у спортсменов. (Рис. 6,7).

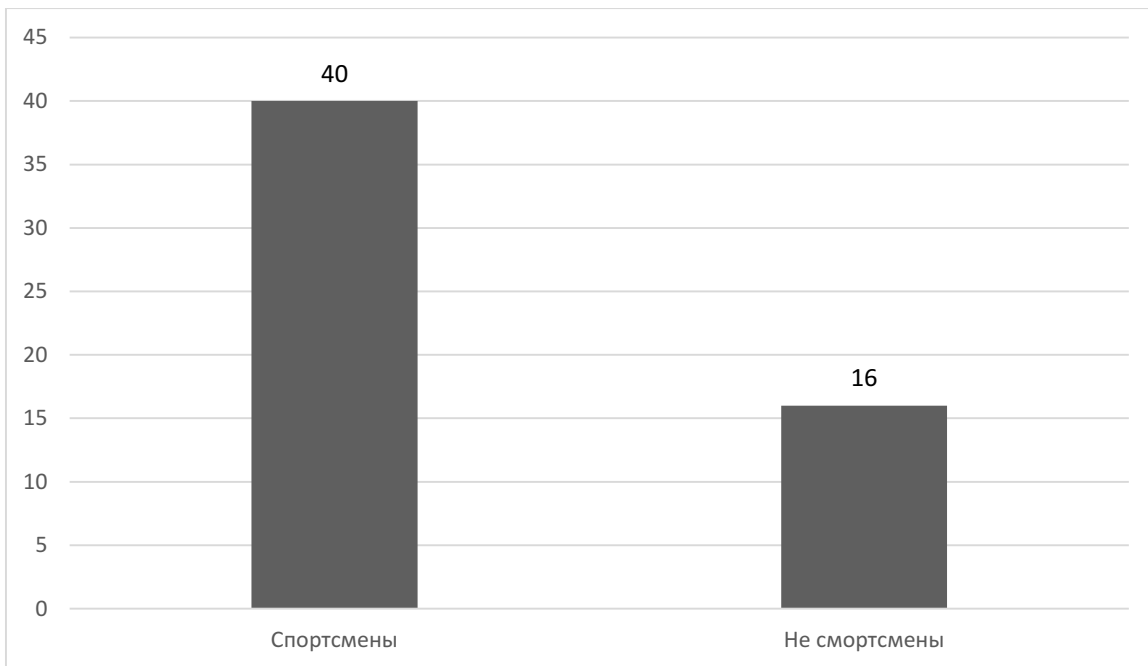


Рисунок 6. Уровень развития оперативной памяти

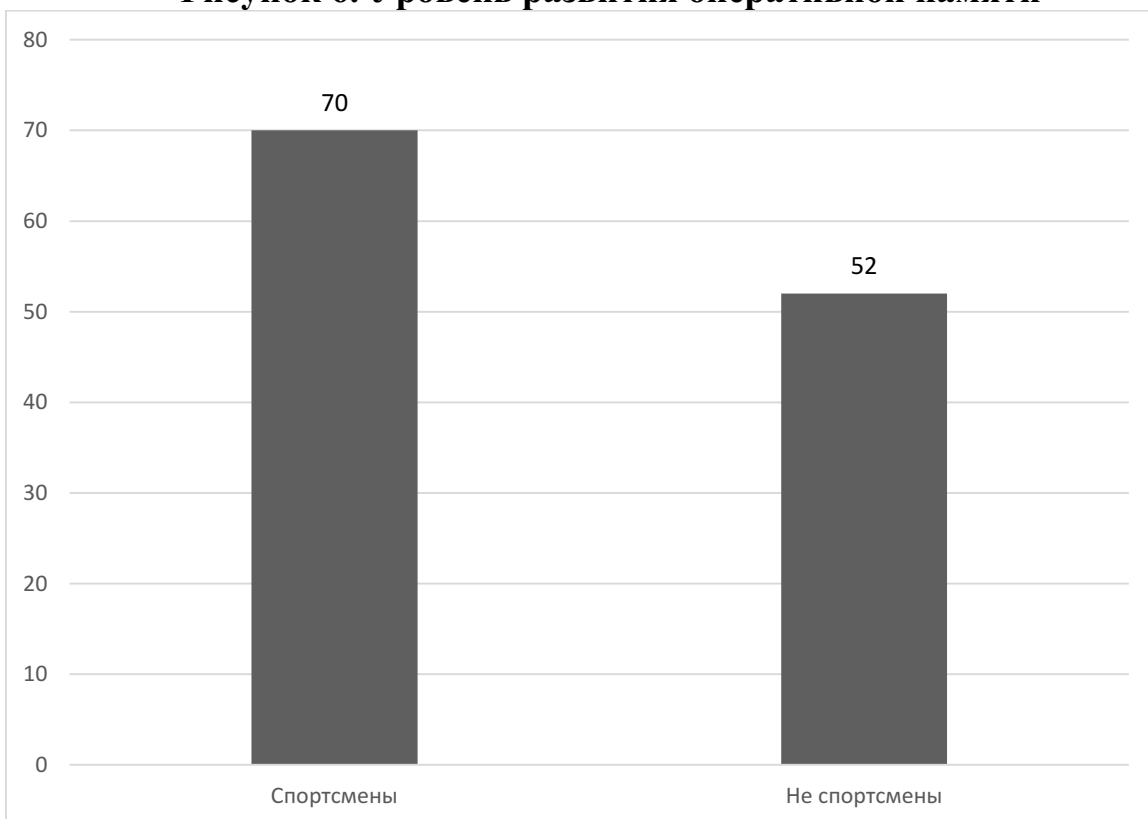


Рисунок 7. Уровень развития произвольной памяти

А вот произвольная гораздо выше у студентов, которые не занимаются спортом (См. рисунок 8).

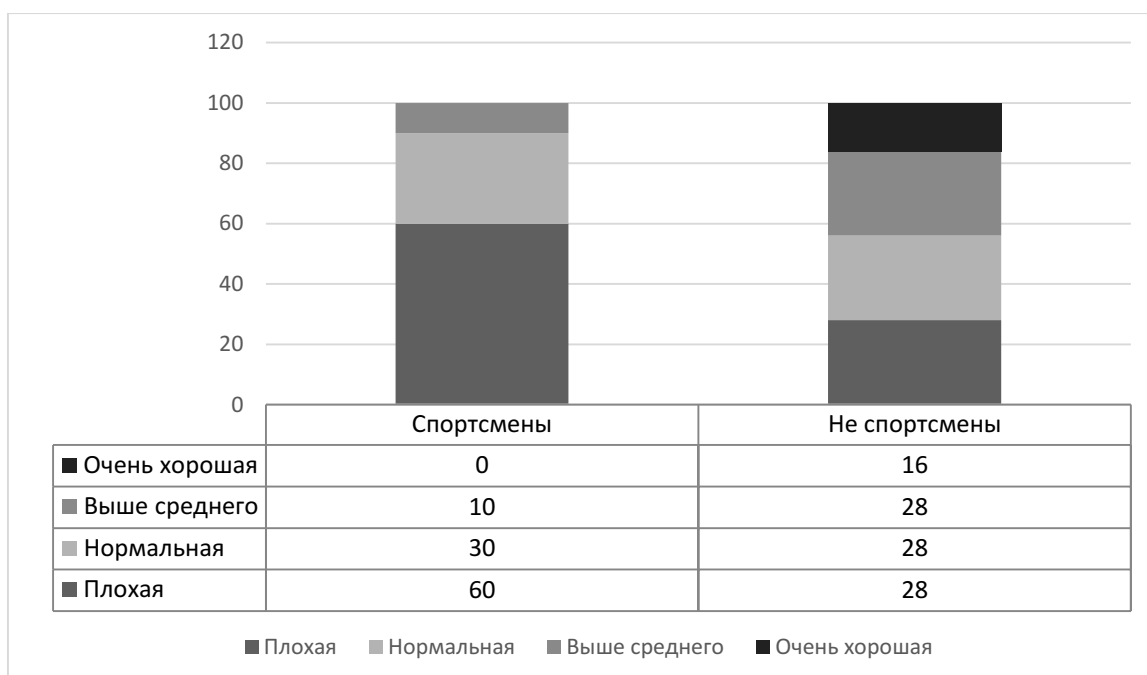


Рисунок 8. Развитие произвольной памяти.

На основании проведенных тестов колоссальных различий в особенностях нервной регуляции среди студентов не обнаружено, все различия незначительны.

Библиографический список

1. Психология спорта: Монография / Под ред. Ю.П. Зинченко, А.Г. Тоневицкого. М.: МГУ, 2011. 424 с.
2. Тест самооценки стрессоустойчивости С. Коухена и Г. Виллиансона. URL: <http://window.edu.ru/resource/085/78085/files/Куприянов%20Психодиагностика%20стресса.pdf> (Дата обращения 01.04.2019)
3. «Анкета для выявления индивидуальных особенностей памяти» Волгоградский государственный социально-педагогический университет. URL: <https://studfiles.net/preview/5854034/page:4/> (Дата обращения 01.04.2019)

*Башлачёва Т.П.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Научный руководитель - Савинова С.В.,
к.п.н., доцент кафедры педагогики и методики дошкольного и начального
образования ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Технология мастерских как средство развития связной речи детей старшего дошкольного возраста

Одним из основных направлений развития детей дошкольного возраста является речевое развитие. Образовательная область «Речевое развитие» в Федеральном государственном образовательном стандарте дошкольного

образования (далее – ФГОС ДО) предполагает овладение детьми сформированной звуковой культурой речи, словарным запасом языка, грамматически правильной связной монологической и диалогической речью, предпосылками к обучению грамоте [1]. В настоящее время актуальной остается проблема развития связной речи детей старшего дошкольного возраста, которая является важной составляющей успешного обучения в школе, социализации и жизни детей, их общения со сверстниками и взрослыми. У детей часто встречаются проблемы недостаточного развития связной речи: неумение самостоятельно выстроить монолог, грамотно задать вопрос, сформулировать полный развернутый ответ и другие. Успешное решение данной проблемы зависит от многих условий: речевой среды, социального окружения, индивидуальных особенностей личности, познавательной активности ребенка, которые педагоги, учитывают в процессе целенаправленного речевого развития. Кроме того, педагоги дошкольных учреждений подбирают наиболее эффективные методы и приемы, формы, технологии для решения проблемы развития связной речи детей на этапе старшего дошкольного возраста.

Одной из образовательных технологий, способной решить проблемы и задачи современного дошкольного образования, в том числе задачи речевого развития детей, является технология педагогической мастерской. Она является одной из современных педагогических технологий, позволяющих обеспечивать необходимые преобразования процесса обучения. ФГОС ДО обращает внимание педагогов на значимость организации деятельности детей по интересам, их соответствие образовательным потребностям и возможностям воспитанников [1]. Учет таких особенностей возможен при создании педагогических условий для организации творческой продуктивной деятельности в форме мастерских с детьми старшего дошкольного возраста.

Идея мастерской зародилась во Франции, а затем была изучена и внедрена в отечественную школу как технология. В.М. Монахов в своих работах определяет, что «педагогическая мастерская – это продуманная во всех деталях модель совместной педагогической деятельности по проектированию, организации и проведению учебного процесса с безусловным обеспечением комфортных условий для учеников и учителя» [3]. В свою очередь М. Финк и А. Бостельман дают другое определение мастерской и считают ее «особым пространством, в котором дети самозабвенно создают свои миры и бесстрашно познают самих себя» [4]. Таким образом, существенными признаками мастерской являются: особая атмосфера сотрудничества мастера и детей и самостоятельное познание детьми окружающего мира и самих себя.

Свое название технология получила от того, что в ней есть мастер. Он задает алгоритм действий, разворачивает творческий процесс, в котором принимают участие все, включая самого мастера. В технологии мастерских главное для взрослого – не сообщить новую информацию, не сформировать представления, а передать способы работы, сохранить в детях творческое начало, помочь в реализации их возможностей, способствовать развитию самостоятельной и креативной личности. Мастерская – это форма организации детской

деятельности, которая позволяет создать творческую атмосферу, психологический комфорт, способствующие развитию умений и способностей дошкольников.

Совместная продуктивная деятельность способствует формированию у детей положительных взаимоотношений со сверстниками, учит оказывать помощь тем, кто в ней нуждается. В рамках мастерской формируются коммуникативные качества личности, а также субъектность участника мастерской – способность являться субъектом, активным участником деятельности, самостоятельно определять цели, планировать, осуществлять деятельность и ее анализировать. Именно в развитии этих умений мы можем увидеть диалог ребенка с самим собой, детям старшего дошкольного возраста уже доступна речь про себя, построение внутреннего плана действий.

Связная речь – наиболее сложная форма речевой деятельности. Она носит характер последовательного систематического развернутого изложения. Именно грамматически правильная связная речь является высшей ступенью развития речи ребенка. Основной функцией связной речи является коммуникативная. Она осуществляется в двух основных формах – диалоге и монологе.

Диалог как главный принцип взаимодействия, сотрудничества, сотворчества может проявляться в мастерской в нескольких видах:

- диалоги участников мастерской;
- диалоги отдельных групп;
- диалог с самим собой;
- диалог с мастером.

Организация такого принципа и развитие связной диалогической и монологической речи детей происходит на разных этапах мастерской. Технология мастерской предполагает реализацию в определенной последовательности семи основных технологических этапов: индукция, самоконструкция, творчество, социоконструкция, социализация, афиширование, разрыв [5]. Рассмотрим каждый из них более подробно в контексте речевого развития и применительно к творческой продуктивной деятельности в старшем дошкольном возрасте.

1. Индукция. Первоначальным и определяющим элементом мастерских является проблемная ситуация – индуктор. Индуктор настраивает детей на саморазвитие. Если самостоятельное определение и формулировка способов решения проблемы детям пока не доступны, педагог сам определяет мотив и цель деятельности для детей, что является средством для стимулирования интереса. В качестве индуктора для детей старшего дошкольного возраста могут выступать загадки, стихи, незнакомое слово, обогащающие их словарный запас, необходимый для развитой связной речи.

2. Самоконструкция. Являясь следующим этапом, определяет пути выхода из проблемной ситуации. Индивидуальное создание гипотезы, решения, проекта – деятельность, которую осуществляют мастер и дети совместно или индивидуально. В мастерской участник учится спрашивать, ставить проблему, формулировать альтернативные гипотезы, искать способы их проверки,

собирать недостающую информацию. В рамках мастерской формируются коммуникативные качества личности, а также субъектность участника мастерской. Диалог с педагогом-мастером обязательно организуется в беседе, предваряющей практическую работу. Чаще всего она проводится в виде вопросно-ответной формы, причем инициатором выступает взрослый, а дети упражняются в ответах в виде полных, распространенных предложений. Однако, создав условия, можно получить смещение активности, поменяться ролями, и научить детей задавать грамотные вопросы разного типа, позволяющие получить желаемую информацию от знающего взрослого.

3. Творчество. Принятие задания мастера – послушание воспитанников, однако способ выполнения – полная свобода творчества детей. Дети могут выбирать материалы для работы, способ создания продукта, соучастников деятельности. Кроме того, на этом этапе, во время практической творческой деятельности дети будут упражняться в формулировке вопросов. В тех случаях, когда они забыли, что сделать дальше, не могут выбрать оптимальный способ выполнения, им не хватает информации для достижения качественного результата, они будут обращаться с репликами-стимулами, вопросами к опытному взрослому.

4. Социоконструкция. Важным элементом технологии мастерских для речевого развития является групповая работа. Несмотря на небольшое количество детей, одновременно участвующих в мастерской (7–15 человек), объединение их в микрогруппы позволяет решать ряд задач воспитания. Работа детей старшего дошкольного возраста в коллективе является сложным для них видом деятельности, но обучение их взаимодействию, работе в команде будет благоприятной основой для дальнейшего обучения в школе, взрослой жизни. Построение, создание результата группой и есть социоконструкция. В диалогической речи детей старшего дошкольного возраста важным является использование фраз речевого этикета в общении со взрослым и сверстниками. Тренировка этого навыка может проходить в случаях необходимости попросить помощи, подсказки у взрослого или участников мастерской в ходе практической работы, в процессе взаимодействия в подгруппе.

5. Социализация. Представление своей работы, выступление перед небольшой группой позволяют проявить себя, сравнить свою деятельность и ее результат, провести оценку себя и других, развивать монологическую и диалогическую связную речь. По окончании продуктивной деятельности, на этапе социализации дети представляют свои работы, рассказывают о них – это учит их составлять монологическое высказывание, рассказывать так, чтобы собеседникам было интересно слушать. При этом с подачи педагога дети начинают задавать друг другу вопросы о прошедшей деятельности и ее результате, который был представлен. Сначала они тренируются на основе образца педагога, а затем на последующих выставках формулируют оригинальные, необычные вопросы авторам работ, которые в свою очередь упражняются на них грамотно отвечать. Так, в специально организованной

деятельности по обсуждению работ на выставке дети развивают связную диалогическую речь, общаясь друг с другом.

6. Афиширование. Этот этап предполагает вывешивание, наглядное представление результатов деятельности мастера и участников. В художественной мастерской плюсом является то, что результат деятельности никуда не исчезает после окончания деятельности ребенка, он материален и доступен в любое время. Именно поэтому, в конце мастерской, или отсрочено, можно организовать обыгрывание поделки, предложить детям составить диалог героев собственной аппликации, рисунка или совместно с другими детьми, распределив роли. Составление диалога от лица другого человека, персонажа позволяет детям тщательнее продумывать фразы, составлять реплики, грамотные предложения, проявлять речевое творчество.

7. Разрыв. Осознание участником мастерской неполноты или несоответствия старого знания новому. Получение детьми новых представлений, их заинтересованность в дальнейшем исследовании проблемы, варианты последующей работы будут являться показателями успешности проведенной мастерской. Определение детьми совместно с мастером перспективы работы позволит достигать более качественного и масштабного результата по одной теме или в одном виде деятельности, научит их формулировать внутренний план действий.

Таким образом, можем сделать вывод об эффективности технологических этапов мастерских по творческой продуктивной деятельности для развития связной речи детей. Наибольший результат по формированию монолога может быть достигнут на этапах самоконструкции и социализации, а диалога в ходе вступительной беседы об индукторе, в процессе творчества, а также на этапах социоконструкции, афиширования и разрыва.

Д.Г. Левитес определяет основные черты содержания и способов взаимодействия мастера и ученика, детей друг с другом: интериоризация получаемого на занятии знания через личный опыт ребенка, плюрализм точек зрения, подходов, уважительное отношение к мнению, варианту другого [2]. Доброжелательная, свободная, творческая атмосфера и небольшое количество одновременно участвующих детей позволяют им свободно общаться во время работы. Обмен информацией по теме мастерской, обсуждение впечатлений от продуктивной деятельности, выражение эмоций повседневной жизни – не мешают детям творить и способствуют уходу от традиционного занятия, что, безусловно, привлекательно для дошкольников и непосредственно развивает их речь.

Главной частью занятия педагогической мастерской является особая атмосфера взаимопомощи, сотрудничества, взаимной поддержки – условие для наиболее полного самовыражения ребенка. Совместная деятельность способствует формированию у детей положительных взаимоотношений со сверстниками, учит оказывать помощь тем, кто в ней нуждается, общаться друг с другом. Эффективным путем формирования речевых умений являются

педагогические мастерские, которые преобразуют образовательный процесс в пространство развития личности и опыт коммуникативной деятельности.

Таким образом, развитие речи является основой воспитания и обучения в современном дошкольном воспитании. Каждого ребенка следует научить связно и последовательно выражать свои мысли. Связная речь – одна из самых сложных для дошкольников в двух ее формах: диалоге и монологе. Только при целенаправленной работе педагога с использованием разнообразных технологий, в том числе педагогических мастерских, возможно достижение существенного результата по развитию связной речи дошкольников.

Библиографический список

1. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 17 октября 2013 г. № 1155 г. Москва «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования» [Текст] // Российская газета. 2013. 25 ноября.
2. Левитес, Д.Г. Практика обучения: современные образовательные технологии [Текст] / Д.Г. Левитес. М.: Институт практической психологии, 1998. 288 с.
3. Монахов, В.М. От традиционной методики к новой технологии обучения [Текст] / В.М. Монахов М.-Тула: Будрус, 1993. 143 с.
4. Финк, М. Творческая мастерская в детском саду: рисуем, лепим, конструируем: учебно-практическое пособие для педагогов дошкольного образования / М. Финк, А. Бостельман; под ред. И.А. Лыковой. М.: Национальное образование, 2016. 108 с.
5. Щуркова, Н.Е. Педагогическая технология как учебная дисциплина [Текст] // Педагогика. №2, 1993. С.66-70.

*Белякова А.В.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности лексической стороны речи у детей с общим недоразвитием речи

Р. Е. Левина писала о том, что речь – важнейшая психическая функция человека. Благодаря речевому общению развиваются высшие формы познавательной деятельности, коллективного сотрудничества, планирования и регуляции собственной деятельности.

Речь – это сложная система, элементы которой взаимосвязаны. Она включает в себя лексическую, грамматическую и фонетико-фонематическую сторону. Речевые нарушения по-своему оказывают влияние на каждый компонент речевой системы, что ведёт к вторичным и третичным нарушениям – негативное влияние на развитие личности, характера, познавательной деятельности. Это говорит о необходимости своевременной коррекции и профилактики нарушений речи [1].

Дети с общим недоразвитием речи характеризуются системным нарушением всех сторон речи. Исследованию особенностей развития у детей с общим недоразвитием речи лексического строя речи посвящены работы многих авторов (Н. С. Жукова, Р. И. Лалаева, Н. В. Серебрякова, Т. А. Ткаченко, Т. Б. Филичева, М. Е. Хватцев, Г. В. Чиркина и др.) [2].

В работах многих авторов (В. К. Воробьевой, Н. С. Жуковой, Е. М. Мастюковой, Т. Б. Филичевой и др.) подчеркивается, что у детей с ОНР различного генеза отмечается ограниченный словарный запас [4].

Одной из выраженных особенностей речи детей с общим недоразвитием речи является более значительное, чем в норме, расхождение в объеме пассивного и активного словаря. Дошкольники с данным речевым нарушением понимают значение многих слов; объем их пассивного словаря близок к норме. Однако употребление слов в экспрессивной речи, актуализация словаря вызывают большие затруднения [3].

Особенно большие различия между детьми с нормальным и нарушенным речевым развитием наблюдаются при актуализации предикативного словаря (глаголов, прилагательных). У дошкольников с общим недоразвитием речи выявляются трудности в назывании многих прилагательных, употребляющихся в речи их нормально развивающихся сверстников (узкий, кислый, пушистый, гладкий, квадратный и др.).

В глагольном словаре дошкольников с общим недоразвитием речи преобладают слова, обозначающие действия, которые ребенок ежедневно выполняет или наблюдает (спать, мыть, умываться, купаться, одеваться, идти, бежать, есть, пить, убирать и др.).

Значительно труднее усваиваются слова обобщенного отвлеченного значения, слова, обозначающие состояние, оценку, качества, признаки и др.

Нарушение формирования лексики у этих детей выражается в незнании многих слов, так и в трудностях поиска известного слова, в нарушении актуализации пассивного словаря.

Характерной особенностью словаря детей с общим недоразвитием речи является неточность употребления слов, которая выражается в вербальных парафразиях. Проявления неточности или неправильного употребления слов и речи детей с общим недоразвитием речи многообразны [6].

Таким образом, в логопедической литературе приведены данные об особенностях лексической стороны речи у детей с общим недоразвитием речи.

Цель данного эмпирического исследования заключалась в экспериментальном изучении особенностей лексической стороны речи у детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи.

В исследовании приняли участие 6 детей дошкольного возраста с условно возрастной нормой развития и 6 детей с общим недоразвитием речи (III уровень речевого развития).

При исследовании использовалась методика изучения лексики Р. И. Лалаевой, Н. В. Серебряковой [5].

Ниже приведены результаты исследования объёма пассивного словаря, отражённые на *рисунке 1*.

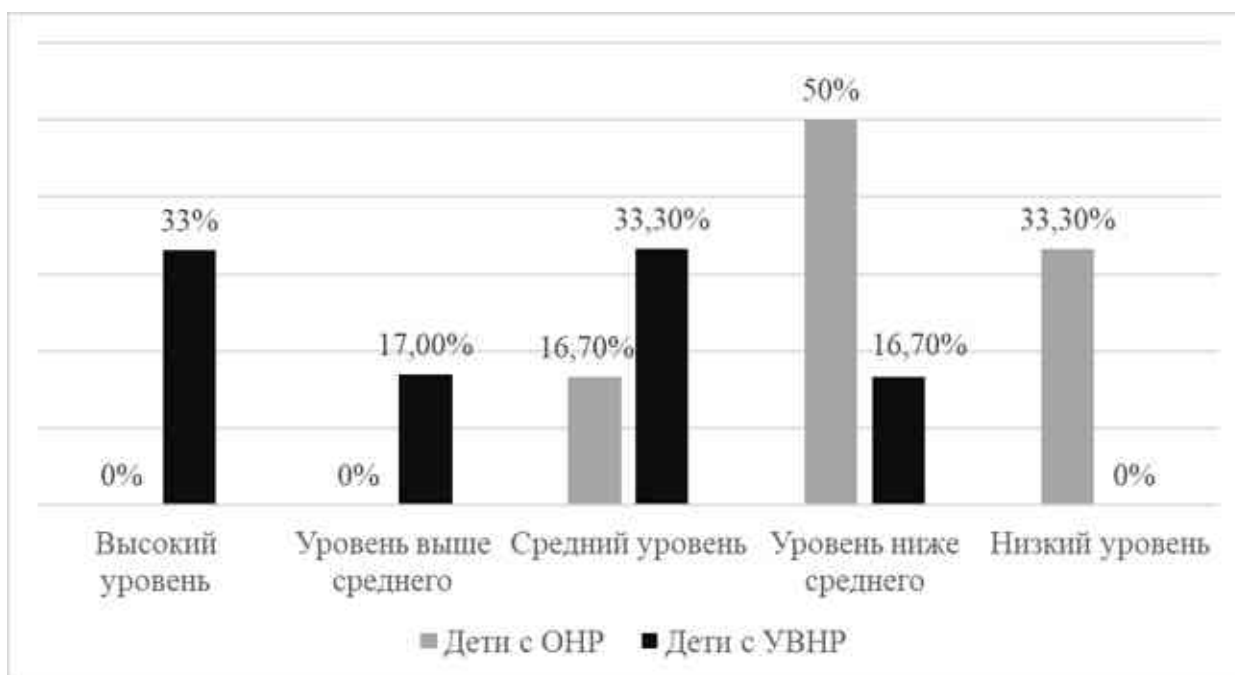


Рисунок 1. Результаты исследования объёма пассивного словаря у категорий детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи и с условно возрастной нормой развития

Полученные данные свидетельствуют о том, что у детей с общим недоразвитием речи объём пассивного словаря значительно ниже, чем у детей с условно возрастной нормой развития. Дети затрудняются в понимании названий профессий (ткачиха, водопроводчик, сварщик, электрик), частей ноги (бедро, голень, стопа), а также у них возникают сложности при понимании действий, изображённых на картинках (не различают глаголы «вяжет», «вышивает» и «шьёт»).

Распределение категорий детей по показателям объёма активного словаря представлены на *рисунке 2*.

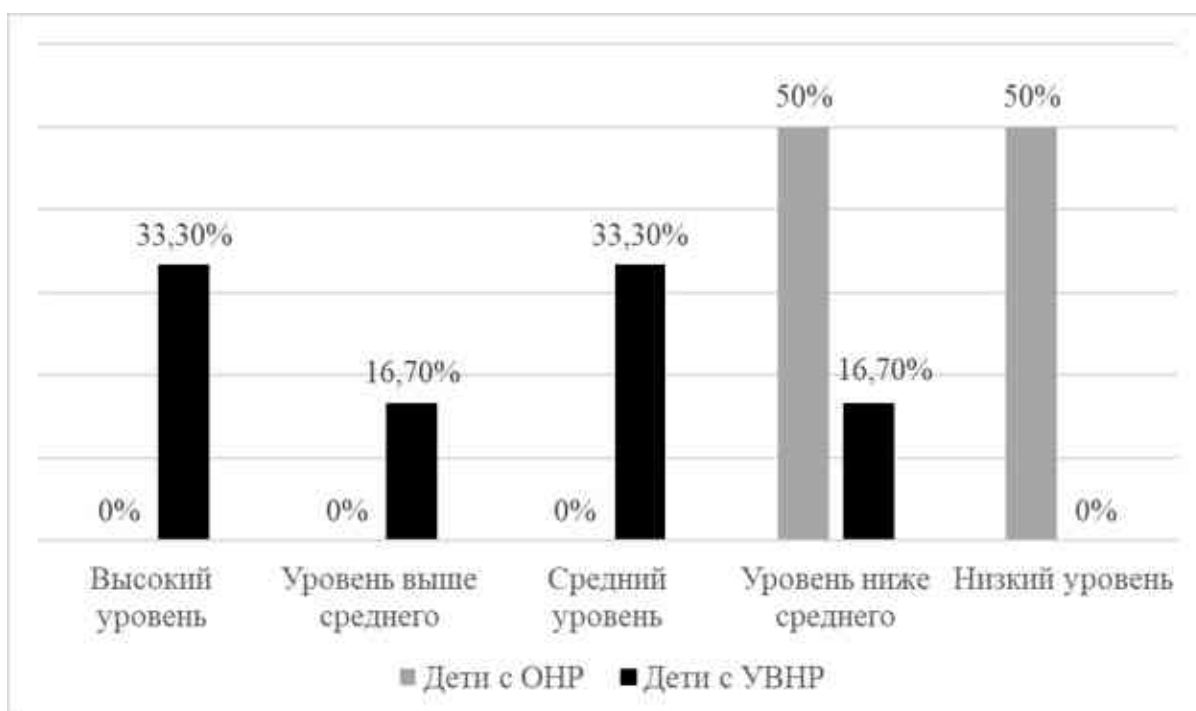


Рисунок 2. Результаты исследования объёма пассивного словаря у категорий детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи и с условно возрастной нормой развития

Исходя из данных показателей, можно сделать вывод о том, что у детей с общим недоразвитием речи снижен объём активного словаря в сравнении с детьми с условно возрастной нормой развития. Наибольшие трудности дошкольники с общим недоразвитием речи испытывают при назывании малознакомых фруктов (называют персик и абрикос апельсином), птиц, предметов одежды (называют плащ и пальто курткой), цветов, профессий, рыб. Также отмечаются затруднения при обозначении частей тела, действий.

Далее представлены результаты исследования способности детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи и с условно возрастной нормой развития подбирать синонимы к словам (рисунок 3).

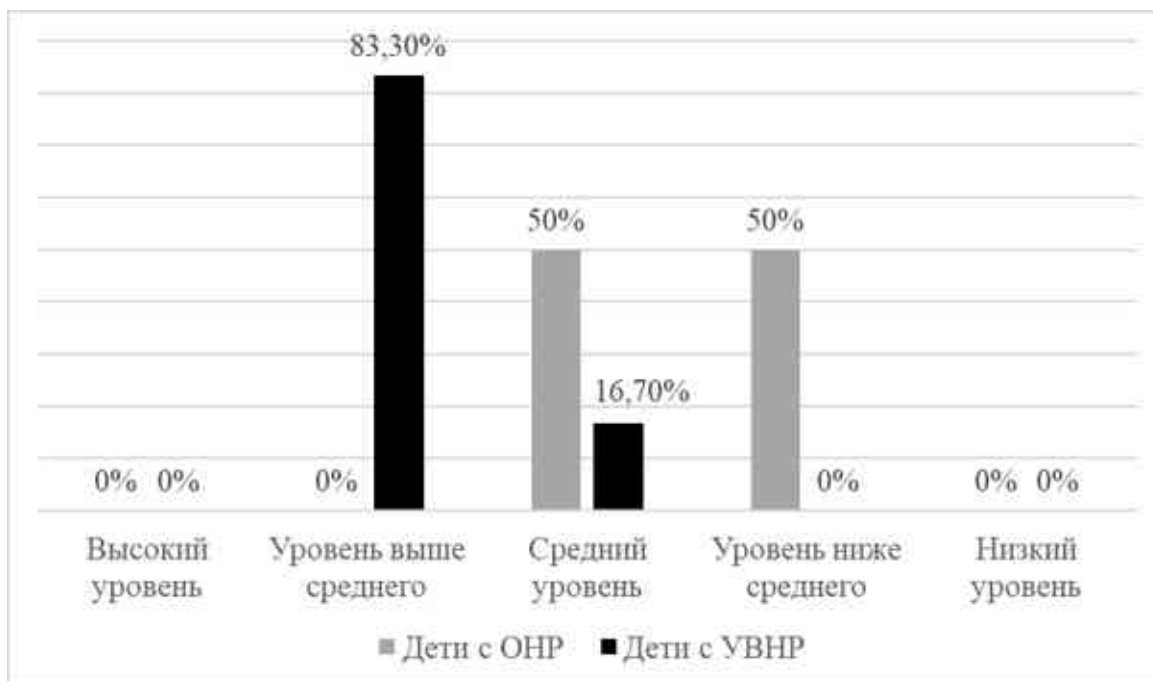


Рисунок 3. Результаты исследования способности подбирать синонимы к словам

Полученные результаты свидетельствуют о сниженной способности детей с общим недоразвитием речи подбирать синонимы по сравнению с детьми с условно возрастной нормой. Наибольшие трудности дети испытывали при подборе синонимов к словам с абстрактным компонентом (верный, радостный), а также при подборе синонимов к действиям (шагать, глядеть). Более успешно дети дошкольного возраста с общим недоразвитием речи подбирали синонимы к словам с конкретным значением (здание, доктор).

Следующая шкала исследования – способность подбирать антонимы к словам (рисунок 4).



Рисунок 4. Результаты исследования способности подбирать антонимы у детей с общим недоразвитием речи и с условно возрастной нормой развития

Исходя из фактических данных, можно сделать вывод, что уровень способности подбирать антонимы у детей с общим недоразвитием речи несколько снижен по отношению к уровню детей с условно возрастной нормой развития, однако в целом показатели детей с общим недоразвитием речи соответствуют средним показателям, обозначенным в методике. Дети испытывают некоторые трудности при подборе антонимов к словам с абстрактным компонентом (печаль, смелый), а также с подбором антонимов к словам с пространственным значением (высоко, близко). Все дети успешно подобрали антонимы к общеупотребительным словам (друг, день, лёгкий, холодный).

Таким образом, исследование лексической стороны речи по методике «Исследование лексических операций» Н. В. Серебряковой позволяет выявить следующие особенности у детей с общим недоразвитием речи.

Во-первых, у детей с общим недоразвитием речи объём пассивного словаря значительно меньше, чем у детей с условно возрастной нормой.

Во-вторых, также отмечается сниженный объём активного словаря по сравнению с детьми с условно возрастной нормой развития. Значимых отличий между объёмом импрессивного и экспрессивного словаря не выявлено.

В-третьих, у детей с общим недоразвитием речи отмечается более низкая способность подбирать синонимы к словам в сравнении с детьми без нарушений речи.

В-четвёртых, способность подбирать антонимы к словам соответствует нормативным показателям. Это говорит о том, что детям с общим недоразвитием речи легче подбирать слова, противоположные по смыслу, чем сходные по значению слова.

Библиографический список

1. Архипова Е.Ф. Если у ребёнка общее недоразвитие речи. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/esli-u-rebenka-obschee-nedorazvitie-rechi> (дата обращения: 28.02.2019).
2. Вартапетова Г.М. Дифференцированный подход в коррекции нарушений лексического строя у детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/differentsirovannyu-podhod-v-korreksii-narusheniy-leksicheskogo-stroya-rechi-u-detey-doshkolnogo-vozrasta-s-obschim-nedorazvitiem> (дата обращения: 2.03.2019).
3. Волкова Л.С. Логопедия. М., 1998.
4. Князева А.А. Механизмы и симптоматика лексических нарушений при общем недоразвитии речи. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/mehanizmy-i-simptomatika-leksicheskikh-narusheniy-pri-obschem-nedorazviti-rechi> (дата обращения: 28.02.2019).
5. Лалаева Р.И. Методы логопедической работы по развитию лексики у дошкольников с общим недоразвитием речи. М., 2007.
6. Лалаева Р.И., Серебрякова Н.В. Коррекция общего недоразвития речи у дошкольников (формирование лексики и грамматического строя). М., 1999.

*Бойко А.В.,
студентка УО «Витебский государственный университет
им. П.М. Машерова»,
Научный руководитель - Королькова Л.В.,
старший преподаватель УО «Витебский государственный университет
им. П.М. Машерова»*

Отношение подростков к молодёжным субкультурам

Субкультура – это модели поведения, жизненные стили, специфические ценности и их символическое выражение какой-либо социальной группы.

Субкультуры имеют не только возрастные когорты и особые слои молодежи, но и профессиональные группы. Субкультуры есть у врачей, космонавтов, актеров, телевизионщиков, учителей.

Этот термин использовался антропологами и социологами в разных формах и контекстах, он содержит много двусмысленности. Но общепринятым и используемым (не единственным) значением термина является: «Группа людей с культурой, которая отличает их от доминирующей культуры в обществе, к которому они принадлежат» [4].

Наиболее влиятельные исследования субкультур происходят из Чикагской школы социологии и Центра современных культурных исследований Бирмингемского университета. Однако за последние годы белорусские и российские учёные тоже заинтересовались проблематикой субкультур. Были написаны множество научных статей на такие темы, как: «Субкультуры

современности», «Молодёжные субкультуры в меняющемся мире», «Молодёжные субкультуры в современной России и их взаимодействие с обществом», «Субкультура геймеры в школьной среде» и многие другие.

Молодежная субкультура – это субкультура с различными стилями, поведением и интересами. Молодежные субкультуры предлагают участникам идентичность, отличную от той, которая присуща социальным институтам, таким как семья, работа, дом и школа. Молодежные субкультуры, которые демонстрируют систематическую враждебность к доминирующей культуре, иногда называют контркультурами.

Молодежная субкультура – это модели поведения, стили одежды, музыкальные предпочтения, язык (сленг), специфические ценности и их символические выражения, характерные для групп молодых людей (12–25 лет).

Молодежные субкультуры существовали давно, по крайней мере, со второй половины XX века. В нашей стране они обратили на себя внимание общества и средств массовой информации в 1980-е годы. В те годы носителей таких особенных культурных практик обычно называли участниками неформальных молодежных объединений. Наиболее известные примеры – хиппи, панки, рокеры, металлисты [1].

Главная социально-психологическая особенность неформальных молодежных объединений – символизация внешнего вида, образа жизни, образа поведения, в частности, одежды, стиля говорения. Например, длинные волосы хиппи – это не только длинные волосы, но и символизация свободы; англоязычный слой сленга хиппи – это ориентация на западные образцы поведения; квартира, где собираются неформалы, – это не просто помещение, а флэт, где все свои, объединенные непритязательным стилем повседневной жизни. Жанры молодежной музыки связаны со многими молодежными субкультурами, такими как хип-хоп, К-POP, панки, эмо, рейверы, югало, металхэды и готы [4]. Изучение субкультур часто состоит в изучении символики, прикрепленной к одежде, музыке, других видимых привязанностей представителями субкультуры, а также способов интерпретации этих же символов представителями доминирующей культуры [1].

Субкультура используется для обозначения традиционных норм субкультурного общества. В них возникают групповые нормы, которые в конфликтной ситуации разрушаются под влияние чего-либо. Трудно определить субкультуру в одном базовом общепринятом определении.

Социально-экономический класс, пол, интеллект, конформность, мораль и этническая принадлежность могут быть важным аспектом в отношении молодежных субкультур. Молодежные субкультуры могут быть определены как системы значений, способы выражения или образ жизни, разработанные группами на подчиненных структурных позициях в ответ на доминирующие системы – они отражают их попытку разрешить структурные противоречия, возникающие из более широкого социального контекста [3].

Сергеев выделил подвиды субкультур:

1. Субкультуры, основанные на любви к музыке;

2. Субкультуры, которые имеют свой необычный стиль в одежде;
3. Субкультуры, сформировавшиеся благодаря хобби;
4. Субкультуры, основанные на мультфильмах, играх и фильмах.

Все субкультуры уникальны и носят индивидуальный характер [3].

Рассмотрим наиболее популярные существующие субкультуры:

1. Рокеры. В начале шестидесятых, рокеры были более грубые, чем сейчас. Они были полной противоположностью хиппи. Чтобы стать частью этого клуба нужен красивый мотоцикл, длинные волосы, татуировки. Субкультура все еще сильна сегодня, и приветствуются все возрасты и вероисповедания.

2. Панки. Некоторые говорят, что панк родился в небольшом специализированном лондонском бутике, принадлежавшем эксцентричному Вивьен Вествуд, еще в семидесятых. Данная субкультура необычна тем, что, её представители носят большие рабочие ботинки, рваные джинсовки, рваные джинсовые штаны и на одежде присутствует много-много булавок.

3. Эмо. Данная субкультура также была популярна в своё время. Молодые люди во всем мире решили носить чёлки и красить волосы в чёрно-розовый цвет, носили платки, подводили чёрной подводкой глаза и носили обтягивающие джинсы.

4. Геймеры – это подростки (юноши и девушки), непрерывно играющие в компьютерные игры. Отличительная особенностью данной субкультуры является полный уход от реальности в виртуальную жизнь, жизнь в вымышленном мире, по вымышленным правилам. Данная субкультура зародилась сравнительно недавно, сразу после того как выход в сеть стала доступна всем [2].

С целью изучения отношения подростков к молодёжным субкультурам нами было проведено исследование в ГУО «Гимназия №5 г. Витебска» среди школьников 9-ых классов. Участие в исследовании приняли 50 респондентов, среди которых 70% - юноши и 30% девушки.

Первый вопрос нашей анкеты был направлен на то, чтобы выяснить, а именно знают ли респонденты, что такое молодёжная субкультура. 60% респондентов указали, что знают, 25% указали, что не знают и 15% примерно представляют что это. Таким образом, мы делаем вывод, что большинство респондентов знают, что такое молодёжная субкультура.

Существует множество разнообразных субкультур и неформальных объединений. Нам захотелось выяснить, как респонденты относятся к их существованию. 50% респондентов указали, что относятся к этому положительно, 40% относятся к этому нейтрально и только 10% негативно. Таким образом, мы делаем вывод, что в большинстве своём респонденты относятся к их существованию положительно.

Учитывая разнообразие субкультур, мы можем отнести себя к одной из них, поэтому следующий вопрос нашей анкеты был направлен на выявлении причастности респондентов к той или иной субкультуре. 10% отнесли себя к K-POP субкультуре, к большому сожалению оставшиеся 90% не смогли

причислить себя ни к одной из существующих субкультур. Таким образом, мы делаем вывод, что большинство респондентов не являются членами субкультур.

Хоть людей причастных к субкультуре иногда трудно заметить, однако это не значит, что их нет и они не привносят что-то новое и необычное в наш мир. Мы поинтересовались у респондентов, влияют ли субкультуры на развитие современной молодёжи. 70% ответили, что влияют, а 30% респондентов указали, что нет. Таким образом, мы делаем вывод, что субкультуры всё-таки влияют на развитие современной молодёжи.

Далее нам захотелось узнать как, по мнению респондентов, влияют субкультуры на современную молодёжь. 65% указали, что это имеет положительное влияние, 20% указали, что субкультуры влияют на молодёжь негативно и 15% затруднились ответить на данный вопрос. Таким образом, мы делаем вывод, что в основном субкультуры не несут в себе негативного воздействия на современных молодых людей.

Зачастую люди увлекаются чем-то настолько сильно, что забывают о реальном мире. Порой для этого есть существенные причины. Тоже происходит и с представителями субкультур. Обычно есть ситуация, которая побуждает индивида, присоединится к той или иной субкультуре. Нам захотелось узнать какие, по мнению респондентов, могут быть причины вступления подростков/молодёжи в неформальные объединения, группировки или субкультуры. 55% указали, что причина в одиночестве человека, 20% указали, что причиной является стремление к самоутверждению, 10% указали причиной стремление к свободе и 15% указали причиной стремление к самостоятельности. Таким образом, мы делаем вывод, что подростки и молодёжь склонны вступать в такие объединения в связи с тем, что им не к кому обратиться, так как они одиноки. Если задумываться об этом, то в этом есть смысл. Ведь когда человеку не хватает помощи и поддержки, он ищет её в людях со схожими идеалами, принципами и интересами.

Следующим вопросом мы поинтересовались: помогают ли субкультуры современной молодёжи проявить свою гражданскую позицию. 50% ответили, что помогают, 40% ответили, что не помогают и 10% затруднились ответить на этот вопрос. Таким образом, мы делаем вывод, что субкультуры помогают современной молодёжи проявить свою гражданскую позицию. Здесь можно отметить, что существуют такая субкультура, как субкультура пионеров, то есть эта та субкультура, которая носит в себе патриотический характер.

Субкультуры все разные и интересные, каждая из них имеет свою ценностную структуру, свои принципы и формы проявления. Мы поинтересовались у респондентов, что же привлекает молодёжь в той или иной субкультуре. Были получены следующие результаты: 15% указали, что привлекает наличие единомышленников, 20% указали, что для некоторых это возможность выделиться из толпы, 20% указали, что субкультуры помогают отвлечься от повседневных проблем, 35% отметили, что люди увлекаются субкультурами только потому, что это модно и 10% считают, что их привлекает

независимость. Таким образом, мы делаем вывод, что подростки и молодые люди начинают увлекаться субкультурами, потому что это модно.

Многие люди относятся к увлечению субкультурой предвзято. Почему люди не всегда адекватно реагируют на представителей различных субкультур? Мы решили узнать это у наших респондентов. Были получены следующие результаты: 40% респондентов указали, что просто напросто люди боятся всего нового и непонятного для них и поэтому отвергают, 20% считают, что некоторых людей может отталкивать вызывающий внешний вид представителей некоторых субкультур и 40% считают, что всё отличающееся от нормы, вызывает неоднозначную реакцию у окружающих. Таким образом, мы делаем вывод, что люди боятся всего нового и непонятного, поэтому отвергают это, и всё то, что отличается от нормы и вызывает неоднозначную реакцию у окружающих.

Молодёжные субкультуры образуются по разнообразным признакам. Мы поинтересовались, что респонденты думают на этот счёт, какие признаки они выделяют. Были получены следующие результаты: 30% выделили такой признак, как музыкальное течение, 25% выделили признак политических взглядов и 45% выбрали желание не быть как все. Таким образом, мы делаем вывод, что существенным признаком, из-за которого образуются субкультуры – является желание быть не таким, как все.

Большинство людей живёт с одними и теми же увлечениями. Может ли тоже произойти и с субкультурой. Мы поинтересовались у респондентов: пройдёт ли с возрастом увлечение субкультурой. 90% респондентов указали, что не пройдёт и 10% затруднились ответить на этот вопрос. Таким образом, мы делаем вывод, что причастность к какой-либо субкультуре оставляет на ваших интересах отпечаток на всю жизнь.

Заключительным вопросом нашей анкеты, мы поинтересовались: какая, по мнению респондентов, самая интересная и популярная субкультура. Были получены следующие результаты: 2% указали, что это анимешники (отаку), потому что японская культура очень интересна; 2% указали, что гомосексуальная субкультура, так как у них много знакомых в ней; 2% указали, что самая интересная это готы, потому что они очень необычные; 2% указали, что интересны эмо и готы, так как они необычно одеваются; 2% указали, что это хипстеры, потому что они не такие, как все, а именно носят малоизвестные фирмы в одежде, слушают малоизвестных исполнителей; 2% указали, что это готы, панки, так как они одевают всё чёрное; 2% указали эмо, потому что в данной субкультуре присутствует воля к свободе; 2% указали самыми интересными К-POP, анимешников и добавили что все субкультуры интересны по-своему; 2% на мой взгляд мир начинает покорять азиатская субкультура, появляются такие явления, как аниме и К-POP, С-POP, J-POP, дорамы и манга, анимации с сюжетом, музыка, фильмы и сериалы, даже комиксы; 2% трудно ответить на этот вопрос, но я думаю что анимешники и кейпоперы, так как сейчас аниме и К-POP становятся всё более популярными, они всё больше нравятся людям. 80% затруднились ответить на этот вопрос.

В данной работе мы рассмотрели множество субкультур, выделяемых по различным признакам. Выяснили, отношение подростков к молодёжным субкультурам, причисляют ли сами подростки себя к одной из субкультур. Также выяснили положительно или отрицательно субкультуры влияют на развитие молодёжи и как они образуются. Выяснили, по мнению респондентов, проходит ли увлечение субкультурами, и какая молодёжная субкультура является самой интересной. Таким образом, мы рассмотрели отношение подростков к молодёжным субкультурам, которые являются неотъемлемым звеном всей культуры в целом.

Библиографический список

1. Омельченко, Е.Л. Молодёжные культуры и субкультуры. М., 2000.
2. Популярные подростковые субкультуры: URL: <http://alt-sector.net/3524-populyarnye-podrostkovye-subkultury-obzornaya-statya-foto.html> (дата обращения: 15.04.2019)
3. Сергеев В.К Молодежная субкультура в условиях мегаполиса. М., 2001.
4. Шабанов Л.В. Социально-психологические характеристики молодёжных субкультур: социальный протест или вынужденная маргинальность? URL: <http://kniga.seluk.ru/k-filosofiya/806085-1-lv-shabanov-socialno-psihologicheskie-harakteristiki-molodezhnih-subkultur-socialniy-protest-ili-vinuzhdennaya.php> (дата обращения: 18.04.2019)

*Глазырина Е.В.,
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Кириллова Е.П.,
к.псих.н., доцент кафедры психологии
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Выраженность симптомов посттравматического стрессового расстройства у спасателей МЧС России

Согласно современным литературным данным и наблюдениям в психологической практике, условия жизни нашего общества в последние десятилетия характеризуются отчетливым увеличением распространённости среди населения различных по интенсивности и продолжительности стрессовых воздействий, что существенно влияет на состояние как психического, так и физического здоровья человека. В связи с этим интерес психологической науки к изучению последствий воздействия на психику человека различных обстоятельств, в том числе чрезвычайных (войн, стихийных бедствий и катастроф), значительно возрос.

Посттравматическое стрессовое расстройство (ПТСР) относится к специфической, отсроченной во времени, форме нарушения психики, вызванной

однократным или повторяющимся (накопленным) воздействием стресс-фактора, который выходит за рамки жизненного опыта личности, субъективно воспринимается как необычный, и вызывает, как правило, сильные эмоциональные реакции [6].

Б. Г. Мещеряков и В. П. Зинченко определяют ПТСР, как «нарушение психики у лиц, перенесших экстремальные ситуации и получивших психическую травму». ПТСР часто встречается у жертв стихийных бедствий (землетрясения, наводнения), техногенных катастроф и экстремальных ситуаций (пожаров, дорожно-транспортных происшествий, бомбардировок, перестрелок, пыток, нападений, изнасилования, похищения террористами) [1].

Первоначально ПТСР считалось специфическим военным расстройством. Так, с конца XIX до второй половины XX, синдром, подобный тому, что в настоящее время называют посттравматическим стрессовым расстройством, был описан у людей, вовлеченных в боевые действия [5].

В зарубежной литературе выделяют острое ПТСР (симптомы, связанные со стрессом, сохраняются менее 3 месяцев), хроническое (более 3 месяцев) и отставленное (развивается через 6 месяцев после произошедшего события), по полноте развития – частичное (с отдельными симптомами ПТСР) и полное (развернутая картина ПТСР). Последствия данного синдрома могут приводить к развитию сердечно-сосудистых заболеваний, нарушению обмена веществ, депрессии, тревожным расстройствам, наркотической и алкогольной зависимости, суицидальному поведению [7].

В настоящее время ПТСР определяется как синдромологический комплекс отсроченных или затянувшихся поведенческих реакций в ответ на стрессовое событие исключительно угрожающего или катастрофического характера, а также особенностей функционирования психики, которые формируют следующую клиническую картину [4]:

1. Повторное переживание травмирующего события (flashback) в форме навязчивых мыслей, повторяющихся кошмарных снов, иллюзий и галлюцинаций, интенсивных негативных переживаний при событиях, которые напоминают или символизируют травму.

2. Избегание того, что может быть связано с травмой: мысли или разговоры, действия, места, люди, напоминающие о травме. Такое поведение является сознательной или неосознанной защитной реакцией на возникающие переживания травмирующего события.

3. Неспособность вспомнить важные эпизоды травмы. В таком случае человек вытесняет детали случившегося травматического события (психогенная амнезия).

4. Выраженное снижение интереса к жизни. Появление чувства апатии, отстраненности и отчужденности от окружающих, ощущение одиночества, притупления эмоций. В то же время человек становится раздражительным, конфликтным и агрессивным.

5. Устойчивые симптомы на физиологическом уровне, отсутствовавшие до травмы: проблемы со сном, нарушения памяти и концентрации внимания, сверхбдительность, преувеличенное реагирование.

Наличие этих нарушений является необходимым, но недостаточным условием постановки диагноза ПТСР. Еще одним критерием, дополняющим картину постстрессового состояния, является то, что расстройство вызывает клинически выраженный дистресс и нарушает социальную, профессиональную и другую значимую деятельность. Этот критерий можно назвать функциональным, так как он связан с нарушением психологической адаптации, снижением профессиональной работоспособности, ухудшением качества жизни в целом в связи с перенесенной психической травмой [2].

Исходя из вышеизложенного материала, можно сделать вывод о том, что посттравматическое стрессовое расстройство личности не способствует эффективному функционированию окружающей её группы. В некоторых случаях это может привести к полной невозможности выполнения поставленных перед группой задач. Такое недопустимо в работе ведомственных силовых структур. К их числу можно отнести структурные подразделения МЧС России: пожарную охрану, поисково-спасательные службы, авиацию, воинские спасательные формирования, горноспасательные военизированные подразделения, службу по контролю маломерных судов, национальный центр управления в кризисных ситуациях и иные специальные группы, выполняющие целевые задачи в местах с экстремальными условиями работы.

Экстремальные обстоятельства деятельности, с которыми спасатели часто сталкиваются, характеризуются сильным психотравмирующим воздействием событий, инцидентов и обстоятельств, которые негативно влияют на психику сотрудника.

Такое воздействие характеризуется различной степенью неожиданности и масштабности, а также служит источником как объективно, так и субъективно обусловленного стресса. К числу наиболее сильных объективных факторов стрессового расстройства относятся: угроза собственной жизни, жизни товарищей по службе и определенных категорий граждан (женщин, детей, пожилых людей). Специфичным стрессогенным фактором для профессиональной деятельности сотрудников МЧС является режим тревожного ожидания при выполнении ежедневных дежурных задач. К субъективным причинам стресса относятся: недостаточный опыт работы, психологическая неподготовленность кандидата, низкая эмоциональная устойчивость [3]. Также одним из субъективных факторов является возраст специалиста. Преодоление экстремальных ситуаций труднее дается молодым и пожилым людям [6]. Важно принимать во внимание и социальный контекст в ситуации возникновения постстрессового расстройства. Значительную роль при этом играют взаимоотношения, помощь и поддержка специалисту со стороны его близких, а также возможность поделиться собственными ощущениями и чувствами с коллегами.

Для предупреждения таких негативных последствий психической травматизации необходимо квалифицированное вмешательство специалистов в области психологической профилактики и коррекции, проведение активных реабилитационных мероприятий на самых ранних этапах формирования посттравматического стрессового синдрома [2].

В нашем исследовании рассматривалась степень сформированности посттравматического стрессового расстройства через призму выраженности его симптомов. В качестве респондентов выступили спасатели и пожарные города Кирова в возрасте от 23 лет до 61 года общей численностью 69 человек. Средний возраст респондентов – 39 лет (все мужчины).

Для изучения диагностики симптомов посттравматического стрессового расстройства был применен опросник И.О. Котенева в адаптации Т.Н. Гуренковой и О.Ю. Голубевой, предназначенный для изучения состояния человека после воздействия на него чрезвычайных факторов, а именно – нахождения в экстремальных условиях.

Методика включает в себя контрольные шкалы: L (ложь), Ag (аггравация), Di (диссимуляция); шкалы, характеризующие посттравматическое стрессовое расстройство: А (событие травмы), В (повторное переживание травмы – «вторжение»), С (симптомы «избегания»), D (симптомы гиперактивации), F (дистресс и дезадаптация). Итоговый показатель ПТСР получается в результате суммирования значений основных субшкал. Нормативные показатели по каждой шкале отражены в *таблице 1*.

Таблица 1

Нормативные показатели опросника для диагностики симптомов ПТСР

Субшкала	Норма	Повышенное значение	Высокое значение
L	16,37		
Ag	8,43		
Di	13,2		
A	До 10,6	От 10,6 до 13,62	От 13,63
B	До 22,5	От 22,5 до 28,0	От 28,1
C	До 27,22	От 27,22 до 33,43	От 33,44
D	До 34,7	От 34,7 до 42,75	От 42,76
F	До 15,98	От 15,98 до 21,01	От 21,02
ПТСР	До 103,6	От 103,6 до 124,29	От 124,3
Примечание: в случае превышения порога баллов по контрольным шкалам (L, Ag, Di) результат является недостоверным. Средние результаты выражены в Т-баллах. *Тестовые нормы стандартизированы в системе МЧС России.			

Для наглядности и сравнения полученных данных с нормативными показателями методики был проведен статистический анализ данных с применением формул среднего значения и стандартного отклонения. Расчеты производились в компьютерной программе Excel.

При сравнении полученных данных контрольных методик, отраженных в *таблице 2* и нормативных показателей опросника видно, что полученные результаты ниже, чем коэффициенты, отображенные в *таблице 1*. Это может говорить о честности и открытости большинства респондентов. Недостоверный результат по данным шкалам свидетельствует о том, что часть опрошенных преувеличивают тяжесть проблем со здоровьем (шкала Ag) или, напротив, сознательно стремятся скрыть свои болезненные расстройства, симптомы различных заболеваний (шкала Di).

Таблица 2

Среднее значение и стандартное отклонение данных контрольных шкал опросника для диагностики симптомов ПТСР

Достоверность результата	L		Ag		Di	
	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение
Достоверный	12,36	2,32	4,83	1,51	9,32	2,38
Недостоверный	19	2,17	12	3,55	14,28	0,48

Примечание: L (ложь), Ag (агравация), Di (диссимуляция).
Средние результаты выражены в Т-баллах.

Перейдем к дальнейшему сравнению полученных данных по основным субшкалам, которые отражены в *таблице 3*, с нормативными показателями методики. В дальнейшем представлении будут использоваться данные респондентов с повышенными и высокими значениями субшкал.

Таблица 3

Среднее значение и стандартное отклонение данных субшкал опросника для диагностики симптомов ПТСР

Уровень ПТСР	А		В		С		D		F		ПТСР	
	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение	Среднее значение	Стандартное отклонение
Общий	5,7	2,3	15,6	4,7	19,7	5,6	23,5	7,2	9,8	3,4	74,5	20,1
Низкий	5,4	1,9	14,6	3,1	17,8	3,7	21,9	4,9	9,3	2,8	69,7	14,1
Повышенный	11,6	0,8	25,5	1,7	29,3	1,5	37,6	2,9	17,6	1,6	116	6,2
Высокий	-	-	-	-	34	0	43,5	0,71	-	-	131	0

Примечание: А (событие травмы), В (повторное переживание травмы – «вторжение»), С (симптомы «избегания»), D (симптомы гиперактивации), F (дистресс и дезадаптация), ПТСР (итоговый показатель).
Средние результаты выражены в Т-баллах.

Подробный сравнительный анализ средних значений *таблицы 1* и *таблицы 3* показал, что во всех случаях полученные данные превышают нормативные показатели методики. Это может говорить о том, что у опрошенных пожарных и спасателей симптомы посттравматического стрессового расстройства выражены в большей степени по сравнению с показателями опросника. То есть для данной группы респондентов более характерно переживание травмирующих эпизодов (шкала А); «вторжение» данных эпизодов в жизнь человека посредством неприятных воспоминаний, снов, флешбэков о событии (шкала В); применение защитных механизмов с целью вытеснить травматический опыт (шкала С); проявление симптомов физиологической гиперактивации, которые выражены в раздражительности, нетерпимости, агрессии, бессоннице, повышенной бдительности и готовности к «реакции бегства» (шкала D); появление симптомов дистресса и дезадаптации, пагубно влияющих на здоровье специалиста, например, невозможность удовлетворить физиологические потребности, непривычные условия жизни, болезни и физические травмы, переживание страха, гнева или ярости (шкала F).

Результаты диагностики также показали, что у 6 респондентов был выявлен повышенный уровень развития посттравматического стрессового расстройства, а у 1 – высокий. В ходе дальнейшего анализа было установлено, что возраст этих респондентов находится в диапазоне от 25 до 60 лет, что частично подтверждает утверждение о том, что данному синдрому, в большинстве своем, подвержены молодые и пожилые люди.

Исходя из совокупности всех вышеперечисленных факторов, можно сделать следующие выводы:

1. Посттравматическое стрессовое расстройство представляет собой совокупность взаимосвязанных характеристик, основным критерием которых являются личностные изменения. Травматическим событиям в значительной степени подвержены специалисты экстремальных профессий (в данном случае спасатели и пожарные).

2. Полученные эмпирические данные, говорят о сформированности тех или иных симптомов ПТСР более чем у половины респондентов. При сравнительном анализе средних значений субшкал и нормативных показателей методики было выявлено повышение этих данных, что подтверждают приведенные в работе таблицы.

3. Практическая значимость проведенного исследования заключается в возможности разработки и внедрения на основе полученных данных рекомендаций по профилактике формирования посттравматического стрессового расстройства; обучения пожарных и спасателей методам отслеживания изменений, происходящих, как в собственном состоянии, так и в состоянии других людей.

Библиографический список

1. Зинченко В. П., Мещеряков Б. Г. Большой психологический словарь. М.: АСТ, 2009. 816 с.

2. Котенёв И.О. Опросник травматического стресса для диагностики психологических последствий несения службы сотрудниками ОВД в экстремальных условиях. М.: Академия МВД России, 1996.
3. Петрова Ю.В., Жигинас Н.В. Стресс и готовность к риску сотрудников МЧС // Вестник ТГПУ. 2014. № 1. С. 52 – 55.
4. Психические расстройства и расстройства поведения (F00 - F99). (Класс V МКБ-10, адаптированный для использования в Российской Федерации) / Казаковцев Б.А., Голланд В.Б. М.: Минздрав России, 1998. 512 с.
5. Тарабрина Н.В. Практикум по психологии посттравматического стресса. СПб: Питер, 2011. 272 с.
6. Тарасова А.А., Анисимова Е.А., Лебедева Н.А. Приложение к методическим рекомендациям по проведению мониторингового психодиагностического обследования в системе МЧС России. М., 2016. 107с.
7. Javidi H., Yadollahie M. Post-traumatic Stress Disorder // Int. J. Occup. Environ. Med. 2012 . Vol. 3. P. 2–9.

*Исупова Д.И.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Шешукова Н.Н.,
к.п.н., доцент кафедры дефектологии
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Исследование классных коллективов младших школьников с нарушением зрения

С 20-х годов педагоги - психологи отмечали, что коллектив не просто совокупность индивидов, одновременно собравшихся в одном месте, а устойчивая, привычная система сплочённых взаимоотношений воспитанников. Для его создания необходимы определённые условия [2].

Когда любое детское объединение называют коллективом, следует воздействовать на него воспитательными средствами, формировать качества, которыми обладает настоящий детский коллектив. Потому педагоги должны чётко отличать истинные детские коллективы от других групп детей. Ведь коллектив является одним из видов реальных контактных групп.

Как и всякая группа, коллектив – это часть среды, в которой формируется ребёнок. Он включает ребёнка в целую сеть межличностных и иных отношений. Но если для обычной среды характерно разнонаправленное, случайное влияние на ребёнка, то в воспитательном коллективе такое влияние последовательно и целенаправленно. Потому что детский коллектив – это педагогизированная среда [3]. Коллективы различаются очень важными особенностями. В хорошо сформированных коллективах проявляются доброжелательность и бескорыстие, взаимопомощь и ответственность за каждого члена коллектива, здоровая критика и самокритика, соревнование [9].

Важнейшим условием формирования коллектива выступает организация совместной деятельности. Главное, чтобы эта деятельность была ценной для общества и значимой для детей, соответствовала их интересам и потребностям. Тогда она вызовет у учеников желание участвовать в ней, осуществлять индивидуальные и коллективные действия по планированию, её подготовке и проведению. В организованном детском коллективе большое значение имеют отношения детей друг к другу, их дружеские и товарищеские связи. Опыт показывает, что чем слаженнее и организованнее коллектив, тем крепче в нём дружеские и товарищеские отношения, и обратно; чем дружнее коллектив, тем крепче его организация, интереснее и разностороннее протекает его жизнь [4]. Такая система формирует уверенную позицию каждого члена коллектива, знающего свои обязанности, преодолевающего субъективные и объективные препятствия.

В период младшего школьного возраста ведущей деятельностью является учение, а личностными новообразованиями - самооценка, произвольное целеполагание и осознание принадлежности к обществу.

Общаясь со сверстниками, младший школьник приобретает опыт отношений в социуме, социально-психологические качества (умение понимать одноклассников, тактичность, вежливость, способность к взаимодействию).

Нормальное функционирование детского коллектива возможно при правильном тоне и стиле отношений, ни один ребенок не должен чувствовать себя в коллективе обособленно и незащищено. Должно быть законом, что никто не имеет не только права, но даже возможности унижать в какой бы то ни было форме более слабого и зависимого [7].

В коллективе у младшего школьника реализуется потребность в социальном соответствии: желание отвечать социальным требованиям, выполнять правила общественной жизни, быть общественно полезным. Это побуждает ребенка проявлять интерес к сверстникам, искать друзей.

Положительный психологический и педагогический потенциал детского коллектива не может сложиться сам, стихийно. Нужна «окружающая ребенка атмосфера» социальной мысли, внешнее педагогическое влияние и руководство.

Для коллектива младших школьников характерны следующие особенности. Первоклассники не представляют собой организованного коллектива. Они мало общаются друг с другом, плохо знают успехи товарищей в обучении. В 1-2 классах «коллектив» учащихся еще не играет значительной роли в жизни каждого отдельного школьника. Отношения между детьми в начальных классах строятся преимущественно через учителя: он выделяет кого-либо из учеников как образец для подражания, определяет их суждения друг о друге, организует совместную деятельность и общение, его требования и оценки принимаются и усваиваются учащимися. Таким образом, учитель является центральной фигурой для учащихся (особенно 1-2 классов), носителем существующего среди них общественного мнения [5].

Необходимо развивать систему личных взаимоотношений в коллективе, их гуманистическую направленность. Детский коллектив не может развиваться без

отношений дружбы и товарищества, личных симпатий и взаимопонимания. В коллективе младших школьников с ОВЗ взаимоотношения следует строить по тем же принципам с учетом особенностей развития этих детей. Изучение психолого-педагогической литературы позволяет констатировать, что проблемам социализации детей ученые уделяют большое внимание [2]. Вместе с тем не изучены особенности социальной адаптации школьников с ОВЗ. Дети с ограниченными возможностями здоровья испытывают сложности при общении со сверстниками и взрослыми, в силу своих личностных особенностей: отличаются своеобразием, неадекватностью поведения, отсутствием умения устанавливать отношения со взрослыми и сверстниками, скудностью представлений об окружающем мире, неразвитостью адаптационных возможностей, неумением организовать свой досуг [1].

Тифлопсихологами отмечается тот факт, что дефекты зрения могут приводить к развитию негативных черт характера, таких как негативизм, внушаемость, ленивость, конформность и др. Особое значение приобретают личностные отношения, так как у детей с нарушением зрения наблюдаются сложности с восприятием информации [8].

Нарушение зрения по-разному сказывается на речевом и неречевом общении, на уровне овладения их средствами. Глубокое нарушение зрения ведет к потере информации о неречевых средствах коммуникации, которая затрудняет и обратную связь с партнером.

В общении детей по поводу возникающих конфликтов выявились особенности детей с нарушением зрения по сравнению с детьми массовой школы. Для них характерна большая неуверенность в правильности и качестве выполнения работы, что выражается в более частом обращении за помощью в оценке деятельности к взрослому, переводе оценки в вербальный коммуникативный план [6]. Таким образом, можно сделать вывод об особенностях младших школьников с нарушением зрения, таких как ограничение социальных контактов, сужение круга интересов, нарушение внешнего проявления эмоций мешающее формированию взаимоотношений с окружающими.

На основании вышесказанного было проведено экспериментальное исследование психологических особенностей классных коллективов младших школьников с нарушением зрения.

В исследовании принимали участие учащиеся 1 класса в количестве 32 человек, 10 из которых имеют нарушение зрения и обучаются в условиях специализированного класса.

На первом этапе изучался уровень развития коллектива, определялся социометрический статус каждого учащегося, выявлялся уровень благополучия взаимоотношений (УБВ) в классе, коэффициент взаимности (КВ), индекс изолированности (ИИ), составлялась общая картина отношений в классе. Для этого использовался социометрический метод (Я.Л. Коломинский).

На втором этапе исследования изучался психологический климат группы.

Целью стало изучение психологического климата в группе при помощи биполярной шкалы взаимоотношений. Шкала предложена Ф. Фидлером, адаптирована Ю.Л. Ханиным.

Для получения достоверных и точных результатов был использован количественный и качественный анализ результатов экспериментального исследования.

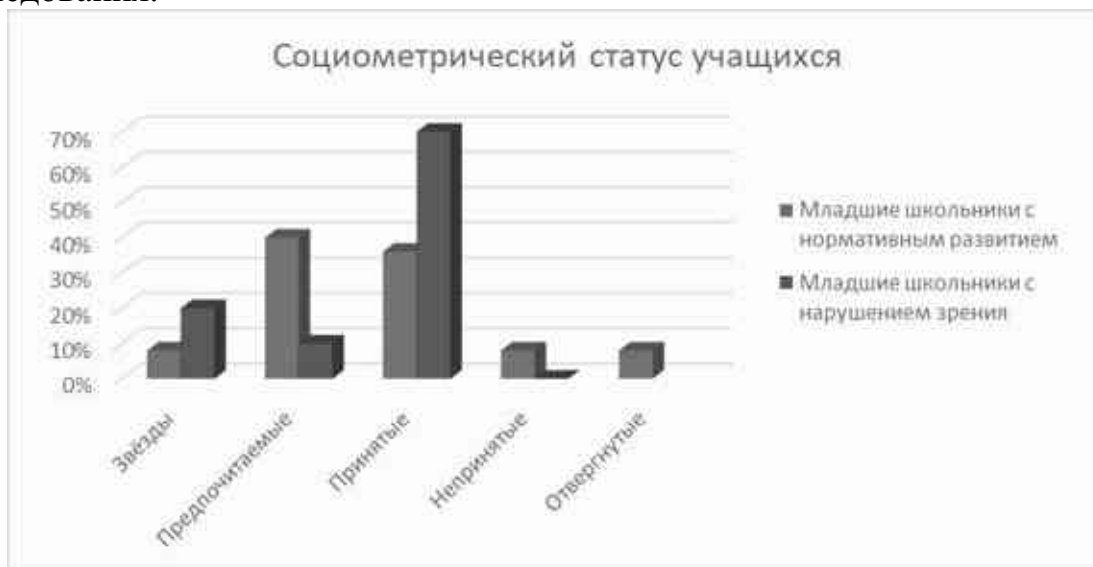


Рисунок 1 – Результаты исследования социометрических статусов младших школьников с нормативным развитием и нарушением зрения.

Из рисунка 1 видно, что дети были отнесены к одной из четырех статусных категорий: I – «звезды» (5 и более выборов); II – «предпочитаемые» (3-4 выбора); III – «принятые» (1 -2 выбора); IV – «не принятые» (0 выборов). В категорию «отвергнутые» были включены отсутствующие учащиеся. Считается, что уровень развития коллектива тем выше, чем меньше членов группы попадает в число изолированных:

высокий: звезды + предпочитаемые > принятые + непринятые + изолированные;

средний: звезды + предпочитаемые = принятые + непринятые + изолированные;

низкий: звезды + предпочитаемые < принятые + непринятые + изолированные;

В коллективе младших школьников с нормативным развитием к категории «звезды» было отнесено 8% учащихся (2 чел.), в категорию «предпочитаемые» попали 40% учащихся (10 чел.), к «принятым» отнесли 36% учеников (9 чел.), «непринятыми» оказались 8% класса (2 чел.). Уровень благополучия взаимоотношений определился как высокий, коэффициент взаимности 46% (сверхвысокий), индекс изолированности 8%, уровень развития коллектива высокий, коллектив можно считать благополучным.

В классном коллективе младших школьников с нарушением зрения к категории «звезды» было отнесено 20% учащихся (2 чел.), в категорию «предпочитаемые» попали 10% учащихся (1 чел.), к «принятым» отнесли 70%

учеников (7 чел.), «непринятых» в классе не оказалось. Уровень благополучия взаимоотношений определен как высокий, коэффициент взаимности 30% (средний), индекс изолированности 10%, уровень развития коллектива низкий.

Большинство учащихся распределилось между тремя группами («звезды», «предпочитаемые», «принятые»). Однако, в классном коллективе младших школьников с нарушением зрения к категории «непринятые» не был отнесен ни один из учащихся. В то же время в коллективе младших школьников с нормативным развитием к этой категории было отнесено 8% учащихся. Коэффициент взаимности несколько выше в классе младших школьников с нормативным развитием, а индекс изолированности выше в классе младших школьников с нарушением зрения. Уровень развития коллектива выше среди младших школьников с нормативным развитием.

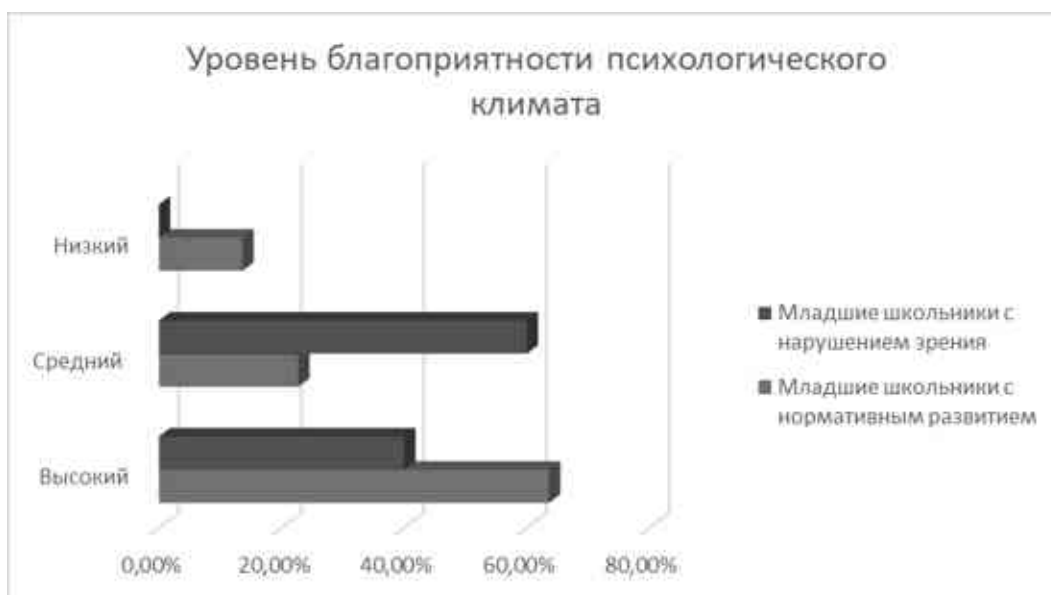


Рисунок 2 – Результаты исследования уровня благоприятности психологического климата в коллективе младших школьников с нормативным развитием и нарушением зрения.

Проведенное по методике Фидлера исследование позволило выявить психологическую атмосферу коллектива следующим образом:

в классе младших школьников с нормативным развитием 63,63% детей определяют уровень благоприятности психологического климата как высокий, 22,72% как средний, 13,63% как низкий; среди младших школьников с нарушением зрения преобладает средний уровень благоприятности психологического климата (60%), высокий уровень отметили 40% испытуемых.

Таким образом, в классных коллективах младших школьников с нарушением зрения наблюдается тенденция к низкому уровню развития коллектива, но за счет грамотной коррекционно-развивающей работы классного руководителя можно создать в классе атмосферу благополучия. Теплота взаимоотношений между учениками с нарушением зрения позволит успешнее осваивать учебную программу, будет способствовать всестороннему развитию личности, будет влиять на продуктивность деятельности учащихся.

Анализ психолого-педагогической, методической и научной литературы позволил сделать вывод о том, классный коллектив – это часть среды, в которой формируется ребёнок. Он включает его в целую сеть межличностных и иных отношений. Поэтому для благотворного развития личности школьника в классном коллективе должны быть созданы комфортные условия. Важна социально-психологическая атмосфера коллектива. Особенно это касается младших школьников с нарушением зрения, так как дети с ограниченными возможностями здоровья испытывают сложности при общении со сверстниками и взрослыми, в силу своих личностных особенностей.

Проведенное экспериментальное исследование помогло выявить сходства и различия классных коллективов младших школьников с нормативным развитием и нарушением зрения и сделать вывод о том, что оба коллектива младших школьников можно считать благополучными. При грамотно построенной работе классного руководителя в коллективе младших школьников с нарушением зрения можно избежать низкого уровня развития коллектива, неблагоприятного психологического климата, что было заявлено в гипотезе нашего исследования.

Таким образом, мы изучили классные коллективы младших школьников с нарушением зрения, решили поставленные перед нами задачи, провели экспериментальное исследование по итогам которого подтвердились данные о том, что классный коллектив младших школьников с нарушением зрения имеет ряд особенностей в сравнении с классным коллективом младших школьников с нормативным развитием, что в классе младших школьников с нарушением зрения ниже уровень развития коллектива.

Библиографический список

1. Алехина, С.В. Создание специальных условий для детей с нарушениями зрения в общеобразовательных учреждениях. М., 2012.
2. Блонский, П.П. Психология и педагогика. Избранные труды. М., 2016.
3. Гликман, И.З. Теория и методика воспитания. М., 2008.
4. Кенсаринова, М.В. Теория коллектива А. С. Макаренко: философские и психологические аспекты // Успехи современного естествознания. 2015. № 1.
5. Коломинский, Я.Л. Психология детского коллектива: Система личных взаимоотношений. Ереван, 1988.
6. Курбанов, Р.А. Особенности общения слепых детей в условиях совместной деятельности // Современные исследования по проблемам учебной и трудовой деятельности аномальных детей. М., 1990.
7. Макаренко, А.С. Собрание сочинений. М., 1971.
8. Солнцева, Л. И. Тифлопсихология детства. М., 2000.
9. Уманский, Л.И. Психология организаторской деятельности школьников. М., 1980.

*Колбин Д.Ю.,
студент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Ковязина Г.В.,
к.п.н., заведующий кафедрой адаптивной физической
культуры и методики обучения
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

О существующих методиках развития координационных способностей у детей младшего школьного возраста с нарушением зрения

По данным Министерства Здравоохранения России болезни глаз у детей в настоящее время занимают второе место среди основных классов заболеваний [1].

Индивидуализация процесса подготовки в адаптивной физической культуре определяется максимальной степенью реализации потенциального биологического развития лиц школьного возраста с сенсорными нарушениями в целях укрепления здоровья и максимальной социализации. Одним из основных критериев адекватности жизнедеятельности человека в повседневных аспектах его реализации является сохранность систем, обеспечивающих двигательную деятельность.

Установлено, что у детей с нарушением зрения в 81 случае из 100 присутствуют отклонения в координационной структуре двигательной деятельности. Причём в младшем школьном возрасте преобладают умеренные и выраженные нарушения координации. В связи с этим, на сегодняшний день имеет актуальность разработка действенных методик по развитию координационных способностей у детей младшего школьного возраста с нарушением зрения.

По мнению Матвеева Л.П., координационные способности-это возможность целесообразно согласовывать, соподчинять, организовывать движения в единое целое, при построении и воспроизведении новых двигательных действий, в соответствии с требованиями меняющихся условий. Основным средством развития координационных способностей являются физические упражнения повышенной координационной сложности, содержащие элементы новизны [2].

Возрастной период с 6–7 до 10–12 лет является наиболее благоприятным (сенситивным) для развития координационных способностей с помощью специально организованной двигательной активности.

При построении программ по адаптивной физической культуре особое внимание должно уделяться сенситивным периодам развития составляющих двигательной деятельности, в частности координации. Краснопёрова Т.В. указывает: «Начиная с 4-летнего возраста у лиц с нарушением зрения, с 5-летнего возраста у лиц с нарушением слуха и с 7-летнего возраста с нарушением интеллекта наблюдается отставание в формировании координационной структуры двигательной деятельности и волнообразный характер ее развития, как у мальчиков, так и у девочек. Большинство сенситивных периодов развития

различных видов координационных способностей у школьников с нарушением зрения приходится на возрастной диапазон 8-13 лет, а у школьников с нарушением слуха - на возраст с 8 до 12 лет, что не совпадает с сенситивными периодами у детей без ограничений здоровья». В связи с этим, Краснопёрова Т.В. приходит к выводу, что специалистам в области адаптивной физической культуры необходимо учитывать различную вариативность степени сохранности статической координации у школьников с сенсорными и ментальными нарушениями [3].

Методика развития координационных способностей у детей младшего школьного возраста должна строиться с учетом их возраста и состояния здоровья.

Разработанная Поперёковым В.С. и Перминовым А.Д. экспериментальная методика предусматривает проведение урочных занятий с физической нагрузкой малой и средней координационной сложности. В связи с диагнозом миопия у детей 7-9 лет в экспериментальную методику не включались длительные упражнения статического напряжения больших групп мышц со значительным нервно-мышечным напряжением, а также резкие прыжки в высоту и длину, соскоки со снарядов, стойки на плечах, голове, руках, нагрузки с большой интенсивностью в беге, повороты, глубокие наклоны. В обучающей части применялись специальные упражнения, направленные на развитие базовых видов координационных способностей и упражнения для коррекции зрения [4].

Бучацкая И.Н. в своей методике улучшения зрения посредством упражнений для глазодвигательных мышц приходит к выводу о том, что данные упражнения приводят к улучшению зрения, что в свою очередь положительно сказывается на всех системах организма детей. Улучшение результатов повторного офтальмологического обследования говорит о необходимости введения в занятия адаптивной физической культурой с детьми с патологией зрения упражнений, направленных на укрепление глазодвигательных мышц, которые и так испытывают сильную нагрузку во время учебных занятий [5].

Широкое применение в развитии и совершенствовании координационных способностей школьников занимают игровой и соревновательный методы. Заметим, что большинство упражнений, рекомендованных для развития координационных способностей, можно провести по этим методам.

Игра - одно из ведущих средств коррекции недостатков развития детей с тяжелым нарушением зрения. В своём исследовании «Влияние подвижных игр на развитие двигательных качеств у детей старшего дошкольного возраста с нарушением зрения» Миляева Ж.В. с соавторами ставила целью подобрать и адаптировать подвижные игры для детей с нарушениями зрения. Эта цель была достигнута в ходе данного исследования. Для этого использовались различные виды подвижных игр: сюжетные игры, игры-эстафеты, игры-аттракционы, использованы различные двигательные задания, игры с одновременным включением в сюжет речи и движений. Особое внимание было уделено спортивным играм, танцевальным и двигательным упражнениям. Все эти средства развития физических качеств привели к повышению силы и скорости

движений, уровня общей выносливости и координации движений, что было подтверждено рядом тестов [6].

Слепота и слабовидение сужают двигательные возможности детей, создают значительные трудности при организации игровой деятельности, но нет таких трудностей, которые нельзя было бы преодолеть. Планирование включения в уроки спортивных и подвижных игр начинается с выбора игры и места ее проведения. При выборе должна соблюдаться определенная последовательность, чтобы была возможность от простейших подражательных игр и простой формы организации класса постепенно перейти к более сложным играм. Эта последовательность определяется годом обучения детей и уровнем их подготовленности. Игра должна соответствовать физическому развитию детей и использовать те навыки, которые они уже накопили за предыдущее время.

В настоящее время для развития координационных способностей (особенно специфических, относящихся к конкретным видам спорта) школьников все шире применяют так называемые специализированные средства, методы и методические приемы. Основное их назначение состоит в том, чтобы обеспечить соответствующие зрительные восприятия и представления; дать объективную информацию о параметрах выполняемых двигательных действий; способствовать исправлению отдельных параметров движений по ходу их выполнения; воздействовать на все органы чувств, которые участвуют в управлении движениями и их регулировке.

Попова Г.В. с соавторами разработали следующую методику для развития координационных способностей у детей с депривацией зрения. Работа по развитию координационных способностей и пространственной ориентации велась с использованием следующих средств: упражнения с мячом, дыхательные упражнения, комплекс коррекционно-развивающих упражнений, глазная гимнастика, подвижные игры, эстафеты. Занятия проводились в дополнительно отведенное время во второй половине дня в групповой форме 2 раза в неделю по 30 мин. Также родителями выполнялись домашние задания по рекомендованному комплексу развивающих упражнений. В результате использования этой методики улучшился ряд показателей физического развития детей, в том числе, касающихся координационных способностей. Об этом свидетельствовало статистически достоверное увеличение показателей тестов: челночный бег 3*10 м, кувырки вперед, «Восьмерка», метание мячей, подбрасывание и ловля мяча, отбивание мяча от пола, прыжки спиной вперед, прыжки через скакалку, что доказывает благотворное влияние разработанной коррекционно-развивающей программы на развитие физических качеств у детей с нарушением зрения [7].

В методике для развития мелкой моторики рук, предложенной Сапранович И.С. и Калюжиным В.Г. поставлена и достигнута следующая цель: определение оптимальных и эффективных методов тестирования уровня развития зрительно-моторной координации, схватывающей способности кистей рук и точной дифференцировки движений пальцев рук у детей дошкольного возраста с депривацией зрения. Авторы методики указывают, что мелкая моторика – это

способность выполнять мелкие и точные движения пальцами рук и ног в результате скоординированных действий важнейших систем (нервные, мышечные, костные). Развитие навыков мелкой моторики важно потому, что вся дальнейшая жизнь ребенка потребует использования точных, скоординированных движений кистей и пальцев, которые необходимы, чтобы одеваться, рисовать и писать, а также выполнять множество разнообразных бытовых и учебных действий. Мелкая моторика рук взаимодействует с такими высшими свойствами сознания (вниманием, мышлением, речью, координацией, зрительной и двигательной памятью, воображением, наблюдательностью). В их методике приводятся упражнения на развития моторики рук: застёгивание и расстёгивание пуговиц обеими руками, закручивание крышек ведущей рукой, выкладывание палочек ведущей рукой, ощупывание предметов ведущей рукой, штампование ведущей рукой, шнуровка, рисование по контуру ведущей рукой, заполнение фишками ведущей рукой. Дети с нарушением зрения нуждаются в развитии мелкой моторики, что и позволяют достигнуть приведённые в методике средства. Хорошо развитые движения и тактильная чувствительность пальцев позволяют компенсировать недостаточность зрения и приводит к общему развитию координационных способностей детей. В свою очередь, координация рук находится в тесной взаимосвязи с развитием умственных способностей детей [8].

Основными средствами развития координационных способностей в гимнастике являются: строевые упражнения, общеразвивающие упражнения, прикладные упражнения, прыжки, упражнения на гимнастических снарядах, вольные упражнения, акробатические упражнения. Одним из основных методов развития координационных способностей является метод вариативного упражнения, который представляется в двух основных вариантах: метод строго регламентированного и не строго регламентированного варьирования. При этом методы строго регламентированного варьирования должны занимать больше места при формировании координационных способностей в младшем школьном возрасте, не строго регламентированные - в старшем. Данные средства и методы позволяют решать задачи развития координационных способностей в младшем школьном возрасте, в том числе детей с нарушением зрения: обеспечение широкого координационного базиса – фонда новых двигательных умений и навыков; развитие специфических координационных способностей, формирование речемыслительных и интеллектуальных процессов, двигательной памяти и представлений движений.

В научно-исследовательской работе кафедры физического воспитания Национальной юридической академии имени Ярослава Мудрого доказана связь между физическим развитием и физической подготовленностью лиц с нарушением зрения и наличием у них глазных заболеваний. Задачи исследования были следующие:

1. Оценить уровень здоровья и физической подготовленности лиц специальной медицинской группы.

2. Раскрыть закономерности воздействия отдельных упражнений на их организм.

3. Разработать и экспериментально обосновать программу занятий с лицами специальной медицинской группы с нарушением зрения.

В результате реализации этих задач был сформулирован следующий вывод: программа занятий с лицами специальной медицинской группы с нарушением зрения, включающая в себя только упражнения для глазных мышц, или общеразвивающие упражнения, не дает хорошего результата. На улучшение зрения у лиц специальной медицинской группы влияют больше всего сочетание специальных упражнений с общеразвивающими упражнениями на растяжение и расслабление. Данные результаты можно экстраполировать на детей младшего школьного возраста и сделать следующий вывод о том, что для развития того или иного физического качества необходим комплексный подход. И в том числе, для развития координационных способностей детей младшего школьного возраста.

Также для развития координационных способностей у детей с депривацией зрения используют танцевальные направления. Одно из них – это методика проведения танцевальных занятий с элементами спортивного рок-н-ролла. Было доказано, что включение в урок адаптивного физического воспитания младших школьников с депривацией зрения данных занятий оказывает позитивное влияние на коррекцию согласованности движений. Элементы спортивного рок-н-ролла, включенные в танцевальные занятия, были адаптированы к детям с депривацией зрения с учетом предусмотренных показаний и противопоказаний.

Учитывая рекомендации по регулированию физической нагрузки в работе с детьми с депривацией зрения в процессе занятий исключались упражнения содержащие: соскоки, выпрыгивания, резкие наклоны и повороты головы, сотрясения тела, кувырки, стойки и другие акробатические элементы, длительные статические силовые напряжения, сложно координационные упражнения. Вместо базовых прыжковых упражнений спортивного рок-н-ролла были использованы упражнения на танцевальных шагах («пружинка», «лесенка»). Выпрыгивания на месте и в движении заменялись ритмичными полуприседами и поворотами. При обучении двигательному действию применялись такие специальные методы обучения, как метод дистанционного управления учеником, метод упражнения по применению знаний, построенный на основе восприятия информации при обучении посредством сохраненных органов чувств (зрение, слух, осязание). Метод наглядности предусматривал как зрительную, так и осязательную доступность для восприятия предъявляемого учебного материала. Для успешного освоения комбинаций танцевальных движений, на начальном этапе обучения, чаще использовался метод совместной деятельности, а форма организации занятий – индивидуальная и малогрупповая. В ходе применения разработанной экспериментальной программы, как у незрячих, так и у слабовидящих детей была выявлена позитивная динамика показателей в развитии координационных способностей, в частности – согласованности движений.

Таким образом, сделав анализ существующих методик по развитию координационных способностей у детей младшего школьного возраста с близорукостью, мы пришли к выводу, что данная нозологическая группа нуждается в профилактической и коррекционной работе, направленной на нормализацию двигательных функций. Эта работа должна предусматривать комплексный характер и оказывать положительное влияние на все ослабленные функции и системы организма, обеспечивая, таким образом, наилучшие условия его жизнедеятельности и развития.

По нашему мнению, существующие методики недостаточно эффективны для развития координационных способностей у детей младшего школьного возраста с близорукостью. Они в большинстве своём не учитывают комплексный подход к развитию координационных способностей у детей с близорукостью, в связи с чем данная проблема требует дальнейшей разработки.

Библиографический список

1. Министерство Здравоохранения РФ. Клинические рекомендации. Миопия. 2017.
2. Матвеев, Л. П. Теория и методика физического воспитания [Текст]: учебник для институтов физ. культуры / Л. П. Матвеев, А. Д. Новиков. М.: Физкультура и спорт, 2007. 304 с.
3. Краснопёрова Т.В. Современные представления о статокINETической составляющей координационной структуры двигательной деятельности лиц школьного возраста с нарушением зрения // Адаптивная физическая культура. 2016. №3 (67). С. 31-33.
4. Поперёков В.С. Стабилизация течения миопии и развитие координационных способностей у детей с нарушением зрения / [текст] Поперёкова В.С., Перминова А.Д. // Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции «Физическая реабилитация в спорте, медицине и адаптивной физической культуре». 2018. С. 202-206.
5. Бучацкая И.Н. Коррекция недостатков физического развития детей младшего школьного возраста с миопией / [текст] Бучацкой И.Н. // Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции «Физическая реабилитация в спорте, медицине и адаптивной физической культуре». 2018. С. 113-118.
6. Миляева Ж.В. Влияние подвижных игр на развитие двигательных качеств у детей старшего дошкольного возраста с нарушением зрения / [Текст] Миляевой Ж.В., Немова И.Н., Скворцова Н.Н. // Физическая культура и спорт : современные тенденции, актуальные проблемы и перспективы развития : сборник трудов Межвузовской научно-практической конференции, посвящённой 25-летию Института физической культуры, спорта и здоровья, 8 ноября 2017 года [Электронное издание] / Сост. Т.К. Ким, И.В. Шагин. Москва : МПГУ, 2018. С. 119-125.
7. Попова Г.В. Адаптивная физическая культура при воспитании координационных способностей у дошкольников с депривацией зрения /

Особенности формирования здорового образа жизни: факторы и условия: материалы III Международной научно-практической конференции (май 2015 г.) / отв. ред. Ю.Ю. Шурыгина. Улан-Удэ: Изд-во ВСГУТУ, 2015. С. 242-245.

8. Сапранович И.С. Проблемы адаптивной физической культуры при развитии мелкой моторики у слабовидящих детей / Особенности формирования здорового образа жизни: факторы и условия: материалы III Международной научно-практической конференции (май 2015 г.) / отв. ред. Ю.Ю. Шурыгина. Улан-Удэ: Изд-во ВСГУТУ, 2015. С. 269-271.

*Коснырева А.С.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Исследование особенностей самооценки детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития

В изучении детей с ограниченными возможностями здоровья особенно важно уделить внимание самооценке. Особая важность заключается в том, что самооценка определяет успешность их социальной интеграции, так как выступает в свою очередь как необходимое условие саморегуляции поведения и деятельности, являясь «осевой» структурой личности.

У учащихся с задержкой психического развития самооценка своеобразна и больше, чем у детей с условно возрастной нормой развития зависит от мнения окружающих. В связи с этим данную проблему можно считать актуальной, поскольку специфика обуславливает их дальнейшее психическое развитие и поведение в обществе.

Цель данного исследования - изучить особенности самооценки младших школьников с ограниченными возможностями здоровья.

Задачи исследования:

- изучить теоритические основы проблемы самооценки детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития;
- подобрать комплекс диагностических методик для определения уровня самооценки младших школьников;
- провести эмпирическое исследование уровня самооценки у младших школьников с задержкой психического развития;
- проанализировать результаты исследования, сравнение с результатами других ученых.

Методологической основой исследования являются труды таких ученых как: Н. Л. Белопольская. «Психологическая диагностика личности детей с задержкой психического развития», И. П. Бучкина «Особенности самооценки и межличностных отношений у подростков с ЗПР», И. Ю. Кулагина « Личность школьника от задержки психического развития до одаренности», М. Н. Кропачева «Развитие самооценки как компонента самоотношения младших школьников с задержкой психического развития», Л. И Божович. Личность и ее формирование в детском возрасте.

Методы исследования включают: теоретический анализ психолого-педагогической литературы по теме исследования; констатирующий эксперимент; количественный и качественный анализ результатов исследования.

Основные выводы:

- 1) младшим школьникам с задержкой психического развития свойственна не критичность при оценке собственных возможностей и действий;
- 2) общая самооценка младших школьников с задержкой психического развития имеет повышенный уровень;
- 3) выявлены общие проявления - низкий уровень притязаний, неуверенность в себе, завышение своих возможностей, стереотипность ответов.

В современной психологии термин самооценка трактуется как органическое единство представлений о себе окружающих и причин такого отношения, а также собственное видение себя. Адекватность реалистичность самооценки заключается в соотносённости этих отношений: мнения индивида о себе и мнения окружающих об индивиде.

В современный период в сфере социальной психологии отмечается концентрация внимания ученых на исследовании вопросов и особенностей развития личности детей с задержкой психического развития, что подтверждает большим количеством научных изысканий.

Так наибольшее количество ученых придерживается позиции, что чаще всего детям с задержкой психического развития свойственна не пользующаяся адекватностью самооценка, а также отмечается снижение критичности к себе. Все это связано с новым видом деятельности для ребенка – учебной, так школьная успеваемость и оценки учителя напрямую влияют на самооценку ребенка в этот период.

А. Д. Виноградова, рассматривая данную проблему, придерживался позиции что, младший возраст отличается заниженной, а также завышенной самооценкой. Подобное явление можно объяснить недостаточной зрелостью личности, отсутствием понимания поставленных целей» Т.А. Власова установила, что обучающиеся становятся уверенными, приобретают чувство собственного достоинства и приближают самооценку к адекватному уровню исключительно при помощи достижений в обучении, доброжелательной позиции учителя.

Несколько обратную позицию высказывает И. В. Коротенко утверждая, что испытывая в отношении себя положительную оценку, дети с задержкой психического развития начинают демонстрировать отмечается ярко выраженное желание переоценивать себя. Что можно подтвердить положением, что собственная низкая ценность ребёнка с задержкой психического развития компенсируется «искусственной» переоценкой своей личности, вероятнее не осознается самим ребёнком [Коротенко И.В., с. 206]. Н. А. Жулидова считала, что чем сильнее выражена задержка психического развития у младших школьников, тем в большей степени школьники завышают свои возможности, тем менее критичны они к себе [Жулидова Н.А., с.17]. Г.В. Грибанова, проводя изучение особенностей личности детей с задержкой психического развития,

указывает на нестабильную, некритичную, незрелую, самооценку и заниженную степень осознания ими своего «Я», что провоцирует повышенную внушаемость, неустойчивость поведения, несамостоятельность, этих детей [Грибанова Г.В., с. 13].

Таким образом, проведя теоретический анализ психолого-педагогической литературы по теме исследования выделена общая закономерность в исследованиях ученых, что развитие самооценки у детей с задержкой психического развития происходит с задержкой и отклонениями. Общими проявлениями несформированности самооценки у младших школьников с задержкой психического развития можно считать: низкую частично дифференцированную самооценку, что в основном отражает оценивание школьников взрослыми, сформирован низкий уровень притязаний, характерны неуверенность в себе, завышение своих возможностей, низкая критичность, стереотипность ответов.

Цель исследования – изучение особенностей самооценки младших школьников с задержкой психического развития в сравнении с нормально развивающимися сверстниками.

В качестве предмета исследования мы выделили особенности самооценки младших школьников с задержкой психического развития.

Задачи исследования:

- теоретически проанализировать состояние проблемы самооценки детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития;
- скомпоновать комплекс диагностических методик для определения уровня самооценки младших школьников;
- выявить особенности самооценки детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития.

Методы исследования

Для реализации цели исследования нами был использован следующий диагностический инструментарий: методика «Исследование самооценки» Дембо-Рубинштейн в модификации А.М. Прихожан, методика «Лесенка» (групповой вариант).

Исследование проводилось на базе МБОУ СОШ № 32 г Кирова и КОГОБУ СШ с УИОП пгт Юрья г Кирова. В нём принимали участие 20 учеников 2 класса с условно возрастной нормой развития и 12 учеников 2 класса с задержкой психического развития.

Применительно к вопросу о самооценке младших школьников, ее анализ производился в групповой форме. Для решения задач исследования были обозначены цель, инструкции и описание. Следует отметить, что субъекты эксперимента обладали в достаточном объеме временем, чтобы обдумать ответы.

Результаты исследования, их обсуждение.

Так, на основании полученных фактических данных от применения теста «Лесенка», были получены результаты, представленные на рисунке 1.

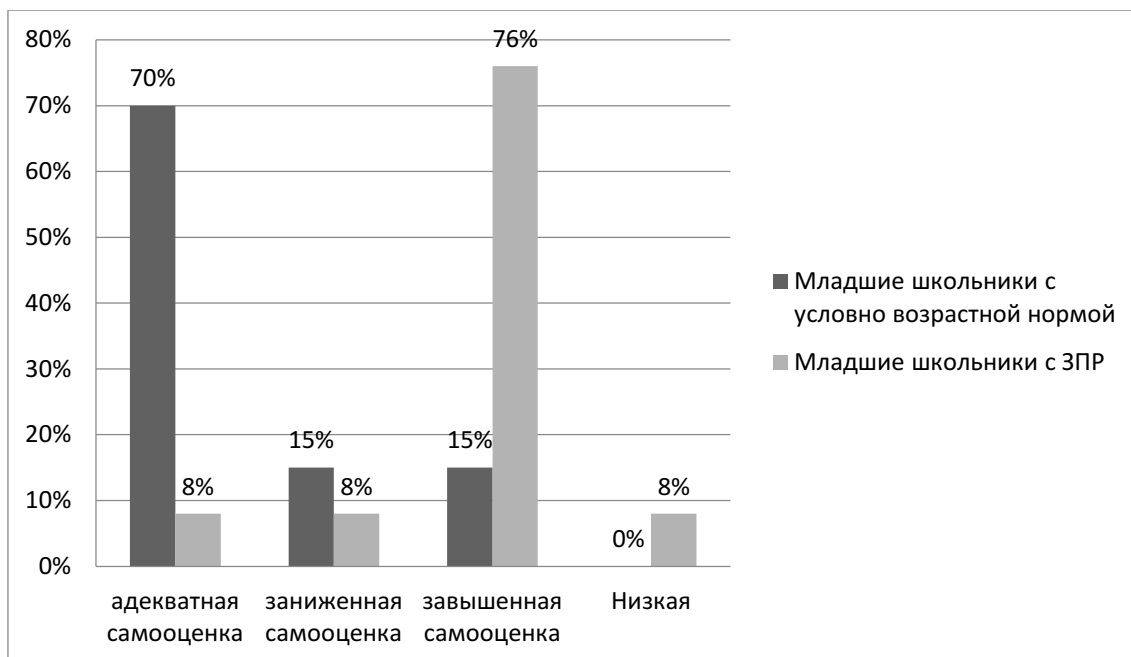


Рисунок 1. Результаты исследования уровня самооценки у младших школьников по методике «Лесенка» В.Щур

Полученные результаты демонстрируют, что среди испытуемых субъекты с задержкой психического развития всего 8% обладают адекватной самооценкой, также еще у 8% наблюдается заниженная самооценка. В то же время у 76% самооценка является завышенной, а низкая всего у 8%.

Среди группы детей с условно возрастной нормой развития наблюдаются следующие показатели: адекватную самооценку имеют 70% испытуемых, 15% обладают заниженной, завышенная самооценка наблюдается у 15%.

Таким образом полученные результаты позволяют отметить, что среди младших школьников с задержкой психического развития самооценка находится на более высоком уровне, чем у сверстников с условно возрастной нормой.

После анализа результатов исследования уровня самооценки у младших школьников при помощи методики Дембо – Рубинштейн, адаптированной А. М. Прихожан, были получены результаты, представленные на рисунке 2.



Рисунок 2. Результаты исследования уровня самооценки у младших школьников при использовании методики Дембо – Рубинштейн, адаптированной А. М. Прихожан

Результаты исследования уровня самооценки в группе младших школьников с задержкой психического развития показывают, что у 43% реалистическая самооценка, у 49% младших школьников завышенная самооценка и у 8% заниженная.

В группе детей младшего школьного возраста без нарушений в развитии были получены следующие результаты: 90% учащихся имеют адекватный уровень самооценки, 10% завышенную.

Итак, из результатов исследования уровня самооценки мы видим, что у младших школьников с задержкой психического развития самооценка выше, чем у их сверстников с условно возрастной нормой развития.

Таким образом, на основании двух методик можно сделать вывод, что в целом у младших школьников с задержкой психического развития уровень самооценки значительно выше, чем у младших школьников с условно возрастной нормой.

Завышенная самооценка может подтверждать личностную незрелость, неумение правильно оценить результаты своей деятельности, сравнивать себя с другими; такая самооценка может указывать на существенные искажения в формировании личности – «закрытости для опыта», нечувствительности к своим ошибкам, неудачам, замечаниям и оценкам окружающих.

Таким образом, полученные данные в ходе реализации констатирующего эксперимента указывают на то, что у обследуемых детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития самооценка неадекватная и чаще завышенная.

Проведенное исследование подтвердило положение И. В. Коротенко, что детям с задержкой психического развития в младшем школьном возрасте свойственна переоценка своих возможностей.

Выводы

- на основе теоретического анализа психолого-педагогической литературы по теме исследования выделена общая закономерность в исследованиях ученых, что развитие самооценки у детей с задержкой психического развития происходит с задержкой и отклонениями.

- подобран комплекс диагностических методик для определения уровня самооценки младших школьников: методика «Исследование самооценки» Дембо-Рубинштейн в модификации А.М. Прихожан, методика «Лесенка» (групповой вариант);

- общая самооценка младших школьников с задержкой психического развития имеет повышенный уровень, носит интуитивный, неустойчивый характер, формируется под влиянием ближайшего социального окружения.

Библиографический список

1. Грибанова Г.В. Основы специальной психологии. М.: Академия, 2003. 13 с.
2. Коротенко И.В. Особенности личностной дезадаптации у первоклассников с задержкой психического развития. Н. Новгород, 2005. 206 с.
3. Жулидова Н.А. Некоторые особенности прогностической самооценки и уровня притязаний младших школьников с задержкой психического развития // Дефектология. 1981. № 4. 17 с.
4. Выготский Л.С. Вопросы детской психологии. М.: Союз, 2004. 257 с.

*Лебедева Д.Д.,
студентка Кировского государственного медицинского университета
Научный руководитель - Мальцев Д.Н.,
к.б.н., доцент кафедры физической культуры
Кировского государственного медицинского университета*

Роль занятий по физической культуре в жизни студентов Кировского государственного медицинского университета

Актуальность. Укрепление здоровья будущего врача и подготовка его к трудовой деятельности является основной целью физической культуры в вузе. Тенденция к снижению уровня физической подготовленности и увеличение хронических заболеваний среди студентов заставляет искать пути оптимизации процесса обучения для подготовки здорового, работоспособного специалиста. Для понимания этих путей необходимо понять основной мотив занятий физической активностью у студентов и выявить основные причины, почему студенты не желают заниматься физической культурой, которая может существенно повысить их физическую работоспособность, укрепить здоровье, привести к нормализации функций большого организма.

Цель. Провести сравнительный анализ проблемы отношения студентов ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России к занятиям физической культурой.

Материал и методы. Авторская анкета, описательная статистика.

Результаты. Проведено анкетирование у 226 человек среди них 174 девушки (77%) и 52 молодых людей (23%) – студентов Кировского ГМУ специальностей: Лечебное дело – 144 чел. (63,7%), Педиатрия – 39 чел. (17,3%), Стоматология – 43 чел. (18,9%). Всем исследуемым группам (студентам разных специальностей) была предложена специально разработанная анкета:

Анкета «Роль занятий по физической культуре в жизни студентов Кировского государственного медицинского университета»

- 1) Укажите Ваш пол (м/ж)
- 2) Укажите Ваш факультет (Стоматологический/Лечебный/Педиатрический)
- 3) Делаете ли вы зарядку по утрам? (Да/Нет/Иногда)
- 4) Ходите ли Вы на физическую культуру?
 - Конечно, хожу
 - Хожу по мере возможности
 - Зачет не поставят иначе
 - Нет, мне она не нужна
- 5) Считаете ли Вы физическую культуру таким же важным предметом, как и все остальные? (Да / Нет)
- 6) По Вашему мнению, хватает ли поставленных часов в неделю по физической культуре? (Да / Нет)
- 7) Чем больше всего любите заниматься на паре по физической культуре?
 - Волейбол
 - Тренажерный зал
 - Общая физическая подготовка (ОФП)
 - Лыжи
 - Фитнес
 - Отдыхать, пока никто не видит
- 8) Каким видом спорта занимаетесь в свободное время?
- 9) Для чего вы занимаетесь спортом?
- 10) Часто ли Вы испытываете усталость после учебы? (Да / Нет).

Результаты анкетирования и их анализ:

На вопрос «Делаете ли вы зарядку по утрам?» большинство (169 человек – 74,8%) ответили «нет». (48 человек – 21,2%) ответили, что иногда занимаются утренней зарядкой. И только (9 человек – 4%) ответили, что регулярно делают зарядку по утрам.

Статистика посещения пар по физической культуре (*рисунок 1*) такова: 145 человек (63,9%) – регулярно посещают занятия, 59 человек (26%) – ходят на занятия, потому что иначе зачет не поставят, 21 человек (9,3%) – ходят по мере возможности, 2 человека (0,95) - не посещают пары по физической культуре.

Статистика посещения пар по физической культуре

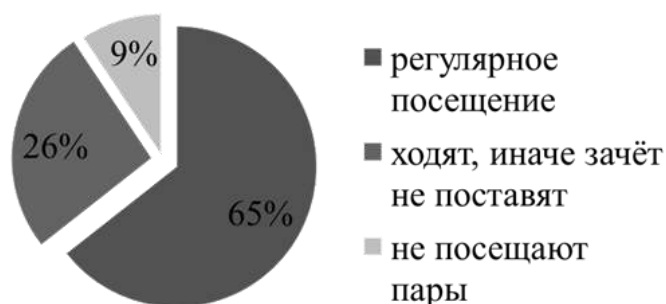


Рисунок 1. Статистика посещения пар по физической культуре.

Примечание: составлено автором

Мнение о том «физическая культура – является таким же важным предмет, как и все остальные?» прошло с разницей в 16 % (127 человек – 58%) – «нет». (92 человека – 42%) – считают важным предметом. По мнению большинства, опрошенных (177 человек – 78,3%) поставленных часов в неделю занятий по физической культуре вполне хватает. А (49 человек – 21,7%) мало одной пары в неделю.

«Чем больше всего любите заниматься на паре по физической культуре?»



Рисунок 2. «Чем больше всего любите заниматься на паре по физической культуре».

Примечание: составлено автором

Ответы на вопрос «Чем больше всего любите заниматься на паре по физической культуре?» (рисунок 2) были такие: Волейбол - 45 человек (19,9%), Тренажерный зал - 110 человек (48,7%), Общая физическая подготовка (ОФП) – 89 человек (39,4%), Лыжи – 28 человек (12,4%), Фитнес – 82 человека (36,3%), Отдыхать, пока никто не видит - 83 человека (36,7%).

Что касается вопроса о дополнительном виде спорта в свободное время от учебы, большая часть студентов отвечает: танцы, баскетбол, фитнес, тренажерный зал, плавание, различные виды борьбы, футбол, кросс фит, легкая атлетика. А также встретились студенты среди которых были те, кто занимается конным спортом и стрельбой. Меньшая половина опрошенных не занимается спортом в свободное время, а у других просто не хватает на это времени.

«Для чего вы занимаетесь спортом?» - большинство девушек ответило – для поддержания фигуры. Все студенты Кировского ГМУ отвечали на данный вопрос – для укрепления собственного здоровья, поддержания мышц в тонусе, укрепление выносливости и просто для самосовершенствования. Так же был задан вопрос «Часто ли Вы испытываете усталость после учебы?» (178 человек – 80,9%) – испытывают усталость, (42 человека – 19,1%) – не испытывают усталость.

Выводы:

1) Большинство опрошенных студентов Кировского ГМУ (145 человек 63,9%) – регулярно посещают занятия по физической культуре. (59 человек 26%) - равнодушно относятся к занятиям по физической культуре - «ходят на занятия, потому что иначе зачет не поставят».

2) Большая часть студентов в свободное время от учебы уделяет внимание спорту и поддержанию своего здоровья.

3) Выявлено, что 80,9% студентов часто испытывают усталость после учебы. Это говорит о том, что сидячая учеба студентов медицинского вуза приводит к снижению тонуса мышц, малоподвижности.

Библиографический список

1. Виноградов П. А. Основы физической культуры и здорового образа жизни. М.: Советский спорт, 1996. 176 с.
2. Евсеев Ю. И. Физическая культура. Ростов н/Д: Феникс, 2002. 384 с.
3. Ильинич В. И. Физическая культура студента. М.: Гардарики, 2000. 385 с.
4. Краснов И. С. Пути формирования здорового образа жизни студентов. Вопросы физического воспитания студентов. XXVIII. СПб.: Изд-во СПбГУ, 2003. 56 с.
5. Холодов Ж. К. Теория и методика физического воспитания и спорта: учеб, пособие для студ. высш.учеб, заведений. 2 -е изд., исп. и доп. М.: Издательский центр «Академия», 2003. 490 с.

Сравнительный анализ особенностей акцентуаций характера подростков с задержкой психического развития и подростков с условно-возрастной нормой психического развития

По данным научного центра здоровья детей РАМН на сегодняшний день 85% детей рождаются с нарушениями в развитии, 30% из них нуждаются в комплексной реабилитации [7]. В современном российском обществе сложилась стойкая тенденция интенсивного роста количества детей с задержкой психического развития (ЗПР) различного генеза. На сегодняшний день по разным источникам отношение этих детей ко всей детской популяции составляет 20-30%. Этот показатель неуклонно растет и складывается из действительно возрастающего процента детей с ЗПР относительно детей с нормальным психическим развитием, увеличения количества выявляемых детей с ЗПР.

Дети с задержкой психического развития являются наиболее многочисленной категорией среди детей с ограниченными возможностями здоровья. Она характеризуется неоднородностью состава, которая обусловлена значительным разнообразием этиологических факторов, порождающих данный вид психического дизонтогенеза [2, 4].

Общеизвестно, что подростковый возраст является наиболее сложным периодом социального развития в онтогенезе. Наряду с положительными факторами развития подростков: повышением самостоятельности, расширением и существенным изменением отношений со сверстниками и взрослыми, изменением сферы деятельности, развитием ответственного отношения к себе и к другим людям, имеются и негативные проявления, которые проявляются в дисгармоничности развития личности, изменении установившихся интересов ребенка, протестном характере поведения по отношению к взрослым и т.д.

Подростковый возраст характеризуется резкими, качественными изменениями, затрагивающими все стороны развития. Биологически он относится к этапу полового созревания, что определяет неравномерность и индивидуальную вариабельность темпов развития, развитие психофизических особенностей, функциональных состояний подростка (повышенная возбудимость, импульсивность), новых переживаний, потребностей, интересов. Все эти факторы значительно влияют на возникновение и развитие акцентуаций характера у подростков.

Особую роль проявление акцентуаций характера играет в развитии и становлении личности подростков с нарушениями в развитии.

Современные исследования отечественных и зарубежных авторов показывают, что у детей с задержкой психического развития высок риск развития акцентуаций характера, что становится наиболее очевидным в подростковом возрасте и обуславливает необходимость целенаправленной коррекционной работы с детьми данной категории.

Остро проявляющаяся тенденция к увеличению числа детей с проблемами в развитии, свойственный им высокий риск появления акцентуаций в подростковом возрасте, а также отсутствие достаточной и необходимой информации о личностных особенностях данной категории детей (в частности, подростков с ЗПР) обуславливает актуальность данного исследования и его востребованность на современном этапе развития коррекционной психологии.

Цель работы: провести сравнительный анализ особенностей акцентуаций характера подростков с задержкой психического развития и подростков с условно-возрастной нормой психического развития.

Кратко остановимся на термине **«акцентуация»**. Термин «акцентуация» впервые был введен в 1964 году немецким психиатром и психологом, профессором неврологии неврологической клиники Берлинского университета Карлом Леонгардом, который звучит так: «акцентуация - это чрезмерная выраженность отдельных характеристик и их сочетаний, представляющую крайние варианты нормы, граничащие с психопатиями (1904–1988)».

Еще на заре учения об акцентуациях возникла проблема отграничения их от крайних вариантов нормы. В. М. Бехтерев (1886) упоминал о «переходных состояниях между психопатией и нормальным состоянием», П. Б. Ганнушкин (1933) подобные случаи обозначал как «латентную психопатию», М. Framer (1949) и О. В. Кербиков (1961) – как «предпсихопатию», Г. К. Ушаков (1973) – как «крайние варианты нормального характера».

Перечень клинических форм акцентуаций и психопатий не стандартизован, разные авторы описывают от 6 до 12 и более единиц. Названия многих форм соответствуют названиям отдельных нозологических единиц [6].

В настоящее время существует две основные концепции, раскрывающие классификацию и описание видов акцентуаций: концепция акцентуированных личностей Карла Леонгарда и модель Андрея Евгеньевича Личко.

Наибольшую известность получил термин и классификация Карла Леонгарда – «акцентуированная личность». В работах К. Леонгарда используется как сочетание «акцентуированная личность», так и «акцентуированные черты характера». К. Леонгард заменил термин «психопат» на термин «акцентуированная личность». Акцентуация характера, по Леонгарду, это нечто промежуточное между психопатией и нормой. По его мнению, акцентуированные личности – это не больные люди, это здоровые индивиды со своими индивидуальными особенностями [5].

К. Леонгард выделял 12 типов акцентуированной личности:

- 1) Застревающий тип отличается длительностью переживаний какого-либо чувства, настойчивостью, упрямством.
- 2) Демонстративный тип отличается эгоцентричностью, жадой признания, оригинальностью, стремлением произвести эффект.
- 3) Педантичный тип отличается преувеличенной аккуратностью, он всегда жестко следует плану, при его нарушении испытывает раздражение.
- 4) Возбудимый тип отличается агрессивностью, упрямством, раздражительностью, властностью, требовательностью.

5) Гипертимный тип отличается активностью, энергичностью, оптимизмом, беззаботностью, многосторонними способностями.

6) Дистимный тип отличается серьезностью, частой подавленностью настроения, предчувствием неприятностей.

7) Циклотимный тип отличается чередованием приподнятого и депрессивного настроения.

8) Экзальтированный (аффективный) тип отличается склонностью приходить в состояние восторженного возбуждения по незначительному поводу и впадать в отчаяние в результате разочарований.

9) Эмотивный тип отличается тонкостью эмоциональных реакций, проницательностью, гуманностью, отзывчивостью.

10) Тревожный тип отличается ощущением беспокойства, внутренней напряженности, склонен ожидать неприятности.

11) Экстравертированный тип отличается высокой контактностью, широким кругом друзей и знакомых. Такие люди словоохотливы до болтливости, открыты для любой информации. Они легко поддаются влиянию, в общении предпочитают уступать роль лидера другим.

12) Интровертированный тип. Люди этого типа характеризуются низкой контактностью, замкнутостью, оторванностью от реальности, склонностью к философствованию. [5].

Результаты проведенного исследования. Исследование было проведено на базе Специальной (коррекционной) общеобразовательной школы-интерната № 1 VII вида для детей сирот и детей, оставшихся без попечения родителей г. Кирова Нововятского района, МБОУ СОШ с УИОП №48 г. Кирова. В эксперименте приняли участие 12 подростков с задержкой психического развития в возрасте 16-ти лет, 24 подростка в возрасте 16-ти лет с условно – возрастной нормой психического развития.

Исследование проводилось с помощью экспериментальной методики – теста – опросника Г. Шмишека, К. Леонгарда [1, 3].

Тест - опросник Г. Шмишека, К. Леонгарда предназначен для диагностики типа акцентуации личности, опубликован Г. Шмишеком в 1970 г и является модификацией «Методики изучения акцентуаций личности К. Леонгарда». Методика предназначена для диагностики акцентуаций характера и темперамента.

Исследование проводится фронтально.

В ходе экспериментального исследования были выявлены отличительные особенности акцентуаций характера подростков с задержкой психического развития и подростков с нормальным ходом психического развития.

Проанализировав результаты, мы видим, что педантичный тип акцентуации характера имеют 25% подростков с ЗПР от общего числа респондентов данной группы. Демонстративный, гиперимный, дистимичный, аффективный, эмотивный типы акцентуаций характера имеют 16% подростков с ЗПР от общего числа респондентов. У подростков с нормальным ходом психического развития преобладает аффективный тип акцентуации характера, процент подростков с

данным типом акцентуации характера равен 29-ти, а процент подростков с педантичным типом не отличается от аналогичного у подростков с ЗПР. Так же мы видим, что процент подростков с ЗПР, имеющих демонстративный тип акцентуации характера (16%), гораздо выше процента подростков с нормальным ходом развития (4%), имеющих аналогичный тип акцентуации (*Рисунок 1*).

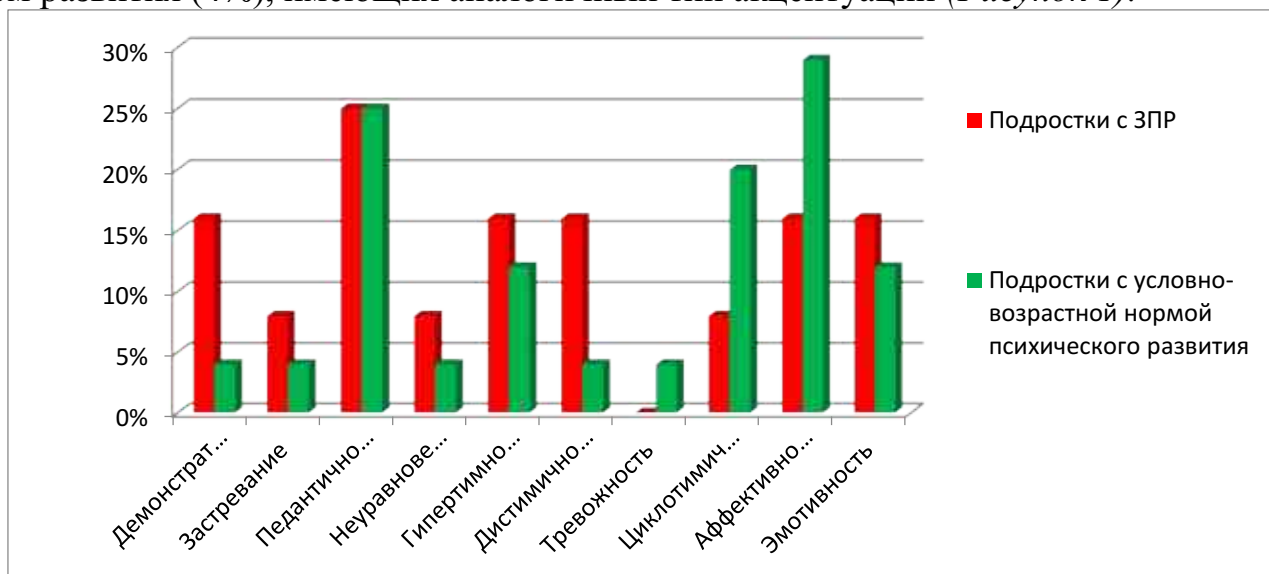


Рисунок 1. Наличие акцентуации характера, %

Примечание: составлено автором

Так же анализ полученных данных показал, что 66% подростков с ЗПР имеют акцентуацию характера, из них: 33% имеют один тип акцентуации характера, 8% имеют два типа акцентуации характера, 17% имеют три типа акцентуации характера и 8% имеют четыре типа акцентуации характера (*Таблица 1*). Так же было выявлено, что 62% подростков с нормальным ходом психического развития так же имеют акцентуацию характера, из них: 29% имеют один тип акцентуации характера, 25% имеют два типа акцентуации характера и 8% имеют пять типов акцентуации характера (*Таблица 2*).

Так же стоит отметить, что, из общего числа группы подростков с ЗПР, 91% респондентов имеют предрасположенность к развитию какого-либо типа акцентуации характера, тогда как из группы подростков с нормальным ходом психического развития предрасположенность к развитию какого-либо типа акцентуации характера имеют все 100% (*Таблица 1; Таблица 2*).

Стоит отметить процент респондентов, которые имеют тенденцию к развитию того или иного типа акцентуации характера. Глядя на *рисунок 2*, мы видим, что процент подростков с ЗПР, имеющих предрасположенность к неуравновешенной, гипертимной и циклотимичной акцентуациям равен 33. Так же мы можем заметить, что проценты к развитию любого из типов акцентуации характера значительно выше у подростков с условно-возрастной нормой развития, чем у подростков с ЗПР. Из этого мы можем сделать вывод, что характерологические особенности подростков с ЗПР имеют более стойкий и стабильный характер.

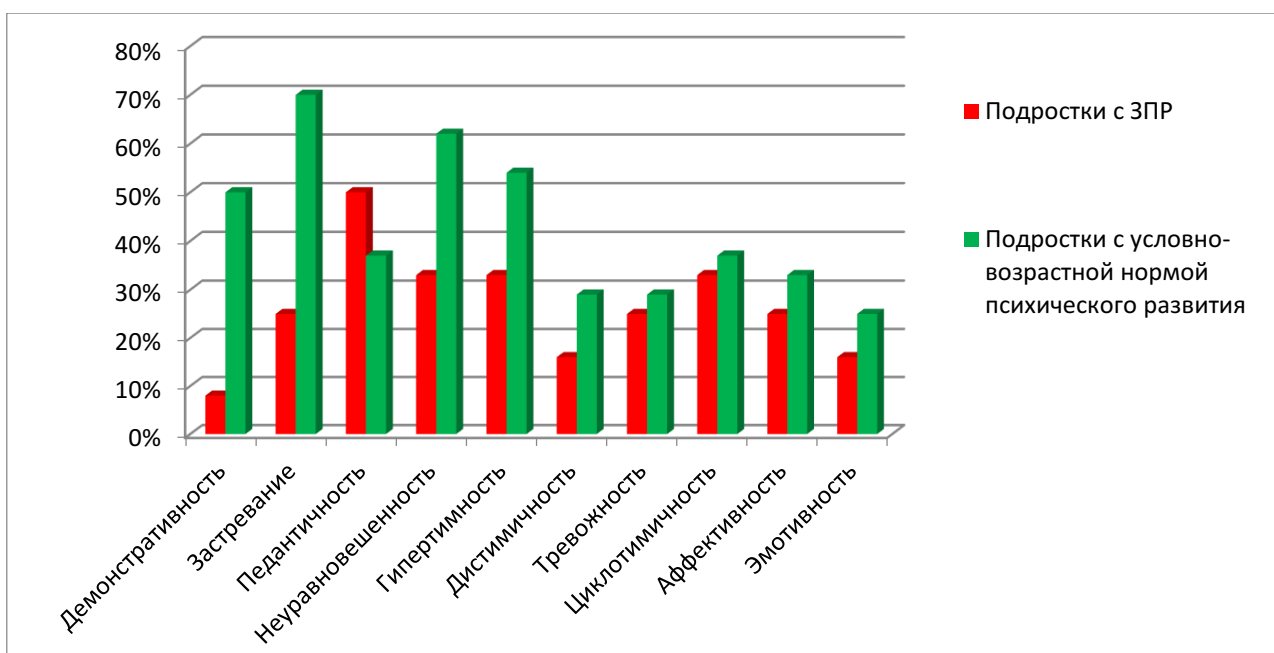


Рисунок 2. Предрасположенность к появлению акцентуации характера, %

Примечание: составлено автором

Интерпретация результатов:

Отсутствие акцентуации характера	Тенденция к типу акцентуации характера	Признак акцентуации характера
----------------------------------	--	-------------------------------

Таблица 1

Сводная таблица результатов, отражающих наличие или отсутствие акцентуаций характера подростков с задержкой психического развития

Респондент	Тип акцентуации	Признак акцентуации характера									
		1) Демонстративность	2) Застревание	3) Педантичность	4) Неуравновешенность	5) Гипертимность	6) Дистимичность	7) Тревожность	8) Циклотимичность	9) Аффективность	10) Эмотивность
1) Респондент		■			■			■	■		
2) Респондент				■			■				
3) Респондент					■					■	■
4) Респондент				■							
5) Респондент					■		■				
6) Респондент			■			■			■		■
7) Респондент		■		■						■	■
8) Респондент				■			■				

9)	Респондент									
10)	Респондент									
11)	Респондент									
12)	Респондент									

Примечание: составлено автором

Таблица 2

Сводная таблица результатов, отражающих наличие или отсутствие акцентуаций характера подростков с нормальным ходом психического развития

Респондент	Тип акцентуации	Тип акцентуации									
		1) Демнстративность	2) Застревание	3) Педантичность	4) Неуравновешенность	5) Гипертимность	6) Дистимичность	7) Тревожность	8) Циклотимичность	9) Аффективность	10) Эмотивность
1)	Респондент										
2)	Респондент										
3)	Респондент										
4)	Респондент										
5)	Респондент										
6)	Респондент										
7)	Респондент										
8)	Респондент										
9)	Респондент										
10)	Респондент										
11)	Респондент										
12)	Респондент										
13)	Респондент										
14)	Респондент										
15)	Респондент										
16)	Респондент										
17)	Респондент										
18)	Респондент										
19)	Респондент										
20)	Респондент										

21)	Респондент									
22)	Респондент									
23)	Респондент									
24)	Респондент									

Примечание: составлено автором

Таким образом, проведя экспериментальное исследование и проанализировав результаты, у подростков с ЗПР было выявлено преобладание педантичного, демонстративного, гиперимного, дистимичного, аффективного, эмотивного типов акцентуаций характера. Так же были выявлены высокие показатели наличия и предрасположенности к развитию тех или иных типов акцентуации характера у подростков с нормальным ходом психического развития.

Акцентуации характера подростков зачастую приводят к конфликтам, мешают учебному процессу и создают трудности в межличностных отношениях. Межличностные отношения в среде подростков оказывают колоссальное влияние на формирование личности подростка, его взглядов на дальнейшую жизнь, отношение к окружающим, уровень самооценки. Проблемы в межличностных отношениях способствуют появлению комплексов, заставляют искать признания подростка как личности в криминальной среде, религиозных сектах, часто являются одной из главных причин приема наркотиков, алкоголя.

Классификация типов акцентуаций, как и всякая научная систематика, оправдывает затраченный на нее труд, если открывает перспективы для ее практического использования. Будучи крайними вариантами нормы, акцентуации характера, сами по себе не могут быть клиническим диагнозом. Они являются лишь почвой, предрасполагающим фактором для развития психогенных расстройств, что доказывает необходимость коррекции акцентуаций характера в подростковом возрасте.

Библиографический список

- 1) *Батаршев А.В.* Диагностика черт личности и акцентуаций: Практическое руководство. М.: Психотерапия, 2006. 288 с.
- 2) *Бородина Д.Р.* Образование в цифрах: краткий статистический сборник. М.: НИУ ВШЭ, 2017. 80 с. URL: <https://www.hse.ru/data/2017/11/24/1160886583/OC%202017.PDF>
- 3) *Иванов Н.Я.* Патохарактерологический диагностический опросник для подростков и опыт его практического использования // Н. Я. Иванов; под ред. Н.Я.Иванова, А.Е.Личко. Л.: изд. инст. им. Бехтерева, 1976. 112 с.
- 4) *Лебединский В.В.* Нарушения психического развития у детей. М.: Издательство Московского университета, 1985. 79 с.
- 5) *Паршукова Л.П.* Акцентуации характера. 2-е изд., испр. и доп. Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2007. 84 с.

6) *Стреляу Я.* Роль темперамента в психическом развитии. М.: Прогресс, 1982. 232 с.

7) *Шаповал И.А.* Методы изучения и диагностики отклоняющегося развития. М.: ТЦ Сфера, 2005. 320 с.

*Мохова Ю.С.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Шешукова Н.Н.,
к.п.н., доцент, старший преподаватель кафедры дефектологии
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности агрессивности подростков, имеющих умственную отсталость

Феномен агрессивности в специальной литературе представлен достаточно широко. В психологическом словаре В. В. Давыдова агрессивность понимается как мотивированное деструктивное поведение, противоречащее нормам и правилам сосуществования людей в обществе, наносящее вред объектам нападения (одушевленным и неодушевленным), приносящее физический ущерб людям или вызывающее у них психологический дискомфорт (отрицательные переживания, состояние напряженности, страха, подавленности и т. п.) [3]. Изучением агрессивности занимались как отечественные ученые: Л. С. Выготский, С. Я. Рубинштейн, П. Я. Гальперин, Л. И. Божович, М. М. Кольцова, В.С. Мухина, Т.А. Комиссаренко, Н. Д. Левитон, С. А. Морозов, О. С. Никольская, Г. Е. Сухарева, так и зарубежные: З. Фрейд, К. Лоренц, А. Бандура, М. Алвор, П. Бейкер, Н. Л. Кряжева, К. Фопель, Р. Уолтерс, Р. Бэрн и Д. Ричардсон [2].

Интерес к феномену агрессивности может быть объяснен тем, что необходимость исследования проблемы агрессивного поведения подростков определяется реалиями современного общества, в котором имеется тенденция накапливать психологическое напряжение, выбор антисоциального поведения становится одним из возможных способов избавления от состояния фрустрации и напряжения.

При изучении феномена агрессивности в психологической науке выделяется ряд основных теорий: теория инстинкта (З. Фрейд), когнитивная теория (В. Берковиц), теория фрустрации (Дж. Доллард), теория социального научения (А. Бандура). Каждая из этих теорий вносит свой вклад в исследование данного психологического аспекта, но не дает исчерпывающего ответа на вопрос о том, почему подростки вдут себя агрессивно по отношению к другим. Общепринятым является положение о том, что агрессивные модели поведения являются проекцией специфики социализации и социальной дезадаптации [1].

В современной психологии агрессивность трактуется как форма поведения, нацеленная на оскорбление или причинение вреда другому живому существу, не желающему подобного обращения. Исходя из этого, агрессивность может

включать в себя некоторые особенности, требующие более глубокого анализа. Рассмотрим их подробнее. Агрессия как поведение предполагает, что агрессию следует рассматривать как модель поведения, а не как эмоцию, мотив или установку. В свою очередь, агрессия как намерение – это действия, посредством которых агрессор намеренно причиняет ущерб своей жертве [2]. Таким образом, по мнению психологов, агрессивное поведение основывается на причинении намеренного вреда другому человеку.

Агрессия у подростков разделяется на вербальную и физическую форму. Вербальная форма раздражительности присуща в поведении девочек. Они легко могут унижить и оскорбить оппонента словесно. Вербальное нападение может быть как прямым, так и косвенным. Форма озлобленности с применением физического насилия, чаще является особенностью действия мальчиков. Для физического унижения мальчики используют прямую физическую враждебность. Если же подросток объекту своих издевательств наносит только моральный ущерб, то в этом случае он прибегает к косвенной физической агрессии. Самой опасной формой агрессии является реальная агрессия. При ее применении подросток наносит серьезные физические травмы.

Как показывает практика, подросток категорически отказывается признать, что в его поведении наблюдается излишняя дерзость. Свой протест он выражает отказом от общения с психологом, а тем более от прохождения тестов. Диагностика агрессивности не может происходить насильственным путем, поэтому специалисту и родителям необходимо найти нужные слова для подростка, чтобы он захотел пройти тест [5].

В концепции Д.Б. Эльконина подростковый возраст (с 11 до 17 лет) связан с новообразованиями, которые возникают из ведущей деятельности предшествующего периода. Агрессивность является одной из особенностей развития подростка в этом возрасте, она выступает наряду с негативизмом, упрямством, безразличием к оценке успехов и так далее. Это свидетельствует об обращении ребенка к самому себе, собственной неудовлетворенности, что связано с нежеланием принимать морали, установленные обществом.

Для умственной отсталости характерны качественные изменения всей психики, всей личности в целом, явившиеся результатом перенесенных органических повреждений центральной нервной системы. Для лиц с умственной отсталостью характерно недоразвитие познавательных интересов, которое выражается в том, что они меньше, чем их нормальные сверстники, испытывают потребность в познании. У них на всех этапах процесса познания имеют место элементы недоразвития. Это такая атипия развития, при которой страдает не только интеллект, но и эмоционально-волевая сфера. Агрессивность является одной из физиологических основ нарушения психической деятельности ребенка.

Исследования показывают, что уже в дошкольном возрасте у умственно отсталых детей при разрешении конфликтных ситуаций со сверстниками преобладает выраженное агрессивное поведение.

К. Поспишилль отметил, что умственно отсталые интерпретируют свои неудачи как несправедливое отношение к ним, что повышает силу агрессии.

М. О. Гуревич описал подобные нарушения в рамках органического синдрома и связывал его с поражением подкорковых узлов.

Проведя наблюдение, Г. К. Поппе отметил, что агрессия у умственно отсталых детей с возрастом возрастает, причем у мальчиков с 40% до 65%, а у девочек – с 35% до 56%. Он расценивает агрессию как защитную реакцию на трудности или как подражание взрослым в конфликтной ситуации.

Агрессивные тенденции в поведении умственно отсталых школьников как проявления школьной дезадаптации анализирует в своей работе В. М. Махова. Ее исследование показало, что большинство умственно отсталых школьников предпочитают деструктивные способы решения проблемных ситуаций, когда сознательное провоцирование конфликтных отношений с окружающими сопровождается проявлениями физической и вербальной агрессии.

Качественные изменения микросреды в современном обществе сопровождаются деформацией семьи, которая не выполняет таких функций, как формирование у детей чувства психологического комфорта, защищенности. Неблагополучная обстановка в семьях умственно отсталых детей, недостатки воспитания, некомпетентность родителей в вопросах воспитания, демонстрация агрессивного поведения в семье и обеспечение его подкрепления также обуславливают возникновение агрессивных тенденций в поведении умственно отсталых детей.

Н. В. Волкова отметила, что у подростков с недоразвитием интеллекта в 12-13 лет менее всего выражен негативизм, но вербальная агрессия выходит на передний план. Также имеет большое значение чувство вины (аутоагрессия), которое с возрастом заметно увеличивается [4].

Наше исследование проводилось на базе КОГОБУ ШИ ОВЗ пгт. Арбач и КОГОБУ СШ пгт. Арбач. В исследовании участвовали 24 ученика 5-6 классов в возрасте 12-13 лет. Из них 8 подростков, обучающихся в классах коррекционно-развивающего обучения, имеющих умственную отсталость, и 16 подростков с нормальным психическим развитием.

Целью исследования явилось изучение особенностей агрессивности младших подростков с умственной отсталостью в сравнении с нормально развивающимися сверстниками. В качестве предмета исследования мы выделили особенности агрессивности младших подростков с умственной отсталостью. Мы предположили, что нарушения психического развития у подростков с умственной отсталостью приводят к формированию качественных и количественных особенностей агрессивности, что проявляется в более завышенном уровне агрессивности по сравнению с нормально развивающимися сверстниками.

Для изучения особенностей агрессивности у младших подростков с умственной отсталостью по сравнению с нормально развивающимися сверстниками нами была использована методика Е. П. Ильина и П. А. Ковалева

«Агрессивное поведение». Полученную информацию мы представили в наглядной форме (рис. 1).



Из рисунка 1 следует, что среди опрошенных младших подростков с нормальным психическим развитием (16 человек) выявлена прямая вербальная агрессия - 37,5% (6 человек), косвенная вербальная агрессия - 43,75% (7 человек), косвенная физическая агрессия - 6,25% (1 человек) и прямая физическая агрессия – 12,5% (2 человека) (Приложение 2). Среди опрошенных младших подростков с умственной отсталостью (8 человек) выявлена прямая вербальная агрессия - 75% (6 человек), косвенная вербальная агрессия - 12,5% (1 человек) и прямая физическая агрессия - 12,5% (1 человек) (Приложение 3).

Данные результаты (рис. 1) говорят о том, что большинство подростков с нарушением интеллекта прибегают к применению физической силы, а также вербальному выражению агрессивного отношения к другому человеку через словесные оскорбления. Результаты подростков с сохранным интеллектом свидетельствуют о том, что они используют оскорбления и вербальные формы унижения другого, за редким случаем прибегая к применению насилия.

Таким образом, результаты нашего исследования показывают, что нормально развивающиеся подростки более агрессивные, чем подростки с умственной отсталостью. Можно отметить, что для подростков чаще характерно проявление прямой вербальной агрессии, чуть реже встречается косвенная вербальная агрессия и прямая физическая агрессия, реже всего подростки

используют косвенную физическую агрессию. Эта статистика приводит нас к выводу, что подростковая агрессия — это проблема всеобщего масштаба. Это может быть связано с неблагоприятным влиянием социальной среды на формирование личности подростка, а также с атмосферой в семье и воспитанием.

Профилактика и предупреждение агрессивности в подростковой среде должны стать не только социально значимым, но и психологически необходимым мероприятием. Программа профилактики должна включать в себя следующие направления:

а) выявление ближайшего окружения подростков с нарушением интеллекта, их жизненных целей и интересов, а также факторов отрицательного воздействия, которые обуславливают отклонения в развитии личности;

б) первичную диагностику склонности к отклоняющемуся и агрессивному поведению, учебной мотивации, тревожности и агрессивности подростков;

в) организацию работы по формированию благоприятного психологического климата в коллективе, предупреждение конфликтов между его участниками, проведение профилактических занятий для учащихся, направленных на предупреждение эмоционального неблагополучия, ответственного отношения к жизни;

г) тренинг первичных коммуникативных навыков для подростков, имеющих умственную отсталость.

Своевременное выявление антисоциальных проблем у подростков с нарушением интеллекта, системный анализ характера их возникновения и адекватная воспитательно-коррекционная работа дают возможность предотвращения десоциализации подростков и возникновения агрессивного поведения.

Библиографический список

1. Бандура А, Уолтерс Р. Подростковая агрессия. Изучение влияния воспитания и семейных отношений. М.: ЭКСМО-Пресс, 2000.
2. Бэрон Р, Ричардсон Д. Агрессия. СПб.: Питер, 2000.
3. Зинченко В.П. Психологический словарь. М.: Педагогика-Пресс, 1999.
4. Кузьмина В К. Дети с расстройствами поведения. Киев, 1981.
5. Сурова Е.В. Особенности проявления агрессии у современных подростков: опыт изучения // Молодой ученый. 2018. №6.

*Пономаренко А.А.,
студентка ГБОУ ПО «Севастопольский педагогический
колледж им. П.К. Менькова»,
Научный руководитель - Морева О.Л.,
к.п.н., преподаватель кафедры теории и методики профессионального
образования ГБОУ ПО «Севастопольский педагогический
колледж им. П.К. Менькова»*

Методика преподавания хохломской росписи на уроках изобразительного искусства в начальной школе

Хохломская роспись - старинный русский народный художественный промысел. Её зарождение искусствоведы относят ко второй половине 17 века. Как и любой другой вид декоративно-прикладного искусства хохломская роспись имеет огромный педагогический потенциал. Уроки изобразительного искусства по знакомству с хохломской росписью позволяют младшим школьникам познать историю, культуру, традиции, опыт предшествующих поколений, сформировать понятие о красоте, гармонии, развить фантазию, воображение.

Для того, чтобы научиться правильно и красиво рисовать узоры хохломской росписи, обучающиеся должны овладеть некоторыми базовыми навыками рисования. Создавать разнообразные узоры, изображать предметы и явления, воплощать задуманное в своём рисунке младшие школьники могут, лишь, овладев техникой каждого вида изобразительной деятельности. Техническое выполнение работ не является главным, но, не смотря на это, овладение разнообразными и правильными техниками необходимо.

Для успешного исполнения хохломской росписи очень важно сразу научить младших школьников правильно держать руку и кисть. Неумение правильно это делать может тормозить развитие рисовальных движений, а также затруднять создание изображений. Держать кисть дети должны научиться тремя пальцами: между большим и средним, сверху придерживая указательным. При этом рука должна лежать на столе или опираясь на рисующую кисть, может быть приподнята. Очень важно, чтобы школьники усвоили то, что при выполнении орнамента росписи кисточку необходимо держать у самого основания ворса, в отличие от живописи, где кисть держится высоко. Необходимо учить младших школьников, при рисовании кистью вести линию всем ворсом и его концом, чтобы получились широкие или тонкие линии. Овладение линией также можно отнести к необходимым навыкам. Линия выбирается в зависимости от содержания и характера рисунка. Она может быть легкая, воздушная, тяжелая, толстая, тонкая, жесткая, волнистая, прямая и т.д.

В начальной школе обучающиеся усваивают разнообразные способы и приёмы работы с кистью и красками: по влажному и сухому фону, способом размывки, учатся смешивать краски и разводить их водой, чтобы получить различные цветовые оттенки [8, с.5].

В силу возрастных особенностей, младшим школьникам свойственно изображать все предметы «плоско», поэтому умение передавать в рисунке трёхмерную глубину пространства так же является для них очень сложным навыком.

Также, младшие школьники должны освоить приём примакивания, который заключается в том, что кисть, смоченная в краске, прикладывается всем ворсом к бумаге и в результате этого получается отпечаток, который может быть листочком, цветком, узором и т. д.

Очень органично будут вписываться уроки художественного труда в циклы уроков народного и изобразительного искусства, так как младшие школьники учатся понимать и видеть общее в создании декоративного образа и художественном изображении реальных предметов и пейзажа [1, с.202]. С помощью технологической карты, написанной на доступном, понятном для младшего школьника языке и объяснений учителя, происходит ознакомление с тем, как можно из бумаги вырезать, например, осеннее дерево. Декоративной росписи народных мастеров, также присущи такие элементы как ритм прорезей - веточек, выразительный силуэт. Декоративные одиночные силуэты младшие школьники собирают в коллективное панно. Чем больше будет этих силуэтов, разнообразных по размеру, тем выразительнее станет «осенний лес».

Одной из простых задач для младшего школьника при изучении хохломской росписи должен стать повтор. Это индивидуальное творческое, эстетическое восприятие и видение школьником орнамента произведений народных мастеров. Он направлен на повторение основных отличительных элементов орнамента. Благодаря повтору школьники смогут упражняться в рисовании кистью главных элементов в орнаменте [7, с.15].

Более сложной задачей для младших школьников на уроках, посвящённых изучению хохломской росписи, должна стать вариация. Она направлена на повторение элементов орнамента, но с добавлением разнообразных новых элементов, их декорированность [7, с.16].

Самая сложная задача направлена на импровизацию детей по мотивам народного орнамента и эстетическое восприятие природы для создания нового, разнообразного по цвету, ритму, фигурам орнамента, исполнение которых может выходить за рамки традиций [4, с.40].

На начальном этапе обучения, эффективность развития творческого потенциала личности в процессе решения совокупности художественно-творческих задач трех типов (повтор, вариация, импровизация), определяется следующими психологическими особенностями младшего школьника: цельностью взгляда на мир в единстве познания и эмоциональной сферы, способностью естественно принимать правила игры, легкостью перевоплощения и обмена ролями. Одновременно по мере усложнения условий творческих задач, перехода от более простого образного решения к более сложному развиваются и такие основные новообразования личности, как произвольность, внутренний план действия и рефлексия [3, с.17]. Именно эти качества обеспечивают дальнейшее развитие личности в подростковом возрасте и необходимы для

становления индивидуальной культуры подростка, его художественных интересов и эстетического вкуса.

На уроках изобразительного искусства младший школьник сталкивается с необходимостью решения совокупности художественно-творческих задач трех типов: повтора, который представляет собой индивидуальное творческое, эстетическое восприятие и видение школьником орнамента произведений народных мастеров, которое предполагает повторение основных отличительных элементов орнамента; вариации, которая направлена на повторение элементов орнамента, но с добавлением разнообразных новых элементов, их декорированность, и импровизацию детей по мотивам народного орнамента, эстетическое восприятие природы для создания нового, разнообразного по цвету, ритму, фигурам орнамента, исполнение которых может выходить за рамки традиций. Эффективность развития творческого потенциала личности в процессе решения совокупности данных художественно-творческих задач, на начальном этапе обучения, определяется такими психологическими особенностями младшего школьника, как цельность взгляда на мир в единстве познания и эмоциональной сферы, способность естественно принимать правила игры, легкостью перевоплощения и обмена ролями. В то же время, при переходе от более простого образного решения к более сложному развивается произвольность, внутренний план действия и рефлексия. Данные качества обеспечивают дальнейшее развитие личности и необходимы для становления индивидуальной культуры ребёнка, его художественных интересов и эстетического вкуса.

Обучение хохломской росписи на уроках изобразительного искусства в 3 классе следует начинать со знакомства учеников с историей возникновения и развития этого народного художественного промысла, его особенностями, традициями, работами мастеров. Затем необходимо детально, последовательно объяснить технику выполнения того или иного вида орнамента хохломской росписи. Важно донести до школьников, что все элементы любого орнамента рисуются сразу кистью, без нанесения предварительного рисунка карандашом, при этом кисточку нужно держать тремя пальцами перпендикулярно поверхности листа (как правило, в начальной школе дети выполняют элементы росписи на листе бумаги, а не на деревянной поверхности). Самым простым для понимания и воспроизведения младшими школьниками является травный орнамент [7, с.30]. С него и необходимо начинать обучение хохломской росписи в начальной школе. Элементы травного орнамента выполняются с постепенным усложнением, от самых простых - осочек, травинок, капелек до более сложных усиков и завитков. Осочки - самый простой элемент узора, который выполняется лёгким движением кончика кисти сверху вниз. Травинки - это мазки с небольшим плавным утолщением, выполняется с максимальным нажимом кисти в середине. Капельки рисуются приёмом прикладывания кисти к бумаге. На этом элементе орнамента хорошо тренировать у школьников нажим: кисть ставится основанием ворса, после чего проворачивается на 180 градусов и начинает осторожно сниматься с поверхности, на которой выполняется. Одновременно с

этим ее нужно потянуть вперед. Усики рисуются в виде непрерывной линии одинаковой толщины, закрученной в спираль. Завитки выполняются с лёгким нажимом в середине элемента. Наиболее сложным элементом травного орнамента является кустик. Кустик выполняется обычно в два цвета - черным и красным. При обучении выполнению травной росписи младшим школьникам необходимо соблюдать следующую последовательность: сначала наводится ведущий стебель - криуль. Завитки на стебле ритмично закручиваются то вверх, то вниз, не соединяясь. Криули должны иметь одинаковую длину - от этого зависит стройность всего узора. По обе стороны ведущего стебля чередуясь мазками наносятся осочки, травинки, капельки, усики, завитки. Ритмичное чередование элементов в орнаменте создает плавность, пышность. А использование красного и чёрного цветов придаёт орнаменту росписи торжественность, праздничность.

Травный орнамент обучающиеся могут выполнять изображая также ягоды и листочки. Основной композицией орнамента является ведущая линия - криуль, на которой дети располагают главные элементы узора - ягоды. Затем кистью рисуются листочки, которые характерны для данной ягоды. После выполнения ягод и листочков, по обе стороны криуля школьники выполняют элементы хохломского травного орнамента: осочки, травинки, капельки, усики, завитки. Маленькие ягоды - брусничка, смородинка, рябинка - обучающиеся рисуют печаткой-тычком [7, с.32]. Тычок младшие школьники могут сделать из бумаги, для чего им понадобится полоска бумаги свёрнутая в тугую трубочку. Брусничка выполняется простой штамповкой алых кругов, которые не нуждаются в дополнениях. Смородинка представляет собой несколько собранных возле травинки кругов-ягод, на которых после расставляются одиночные золотые точки кистью. При выполнении элемента «рябинка» кроме кругов-ягод необходимо дорисовать очень узкие и вытянутые капельки и листочки в основании грозди. Также обязательны крапинки кистью с золотой краской. Большие ягоды - крыжовник, клубничка, и малинка - рисуют кистью. Узор «малинка», например, представляет собой гроздь из шести кругов-ягод, которые ставятся без соблюдения расстояния, через наложение друг на друга.

Младшие школьники на уроках изобразительного искусства узнают, что хохломская роспись по способу нанесения узора на изделия делится на верховую и фоновую. При верховой росписи узор ложится на стенки предмета так, что бы фон вокруг него после закаливания оставался золотым. При фоновой росписи наоборот, фон окрашивается красным или черным цветом, а рисунок - листья, ягодки, цветочки - золотистым.

На уроках изобразительного искусства, дети, изучая «фоновую» роспись, сначала наводят тонкими линиями основные орнаментальные формы. Затем заполняют фон между узорами черной или красной краской, оставляя крупные листья и цветы не окрашенными. Потом украшают их мелкими штрихами - жилочками. Когда фон просохнет, сверху можно добавить мелкие листочки, цветочки и ягодки, кустики, травки и отдельные травинки. При «верховой»

росписи ученики наносят рисунок черной или красной краской на золотой или серебряный фон [7, с.40].

Таким образом, изучение хохломской росписи на уроках изобразительного искусства в начальной школе обладает некоторыми особенностями, которые заключаются в овладении младшими школьниками некоторыми базовыми навыками рисования кистью: держать кисть тремя пальцами (между большим и средним, сверху придерживая указательным), при этом рука должна лежать на столе или опираясь на рисующую кисть, может быть приподнята, при выполнении орнамента росписи кисточку необходимо держать у самого основания ворса. Необходимо научить младших школьников, при рисовании кистью вести линию всем ворсом и его концом, чтобы получились широкие или тонкие линии. Также, одним из необходимых навыков является овладение линией, которая выбирается в зависимости от содержания и характера рисунка. Технология обучения хохломской росписи на уроках изобразительного искусства в начальной школе заключается в том, что сначала младшие школьники знакомятся с историей возникновения и развития хохломской росписи, её особенностями, традициями, работами мастеров. Затем последовательно осваивают технику выполнения того или иного вида орнамента. Самым простым для понимания и воспроизведения младшими школьниками является травный орнамент, в который входят такие элементы как осочки, травинки, капельки, усики, завитки, разнообразные ягодки и листики. Младшие школьники знакомятся с особенностями и техникой выполнения каждого элемента, а также узнают, что хохломская роспись по способу нанесения узора на изделия делится на верховую и фоновую, учатся видеть их особенности и отличия: при верховой росписи узор ложится так, что бы фон вокруг него после заделки оставался золотым, а при фоновой росписи наоборот, фон закрашивается красным или черным цветом, а рисунок - золотистым.

Библиографический список

1. Орлова Л.В. Хохломская роспись: Рабочая тетрадь по основам народного искусства. М.: Издательство «Мозаика-Синтез», 2008. 18с.
2. Популярная художественная энциклопедия: Архитектура. Живопись. Скульптура. Графика. Декоративное искусство: Гл. ред. В.М. Полевой; Ред. кол.: В.Ф. Маркузон, Д.В. Сарабьянов, В.Д. Синюков (зам. гл. ред.). М.: Большая Российская энциклопедия. Кн. II. М - Я. 1999. 432с.
3. Постникова Н.В, Корюхина Е.А. Хохломская роспись: Методические указания для студентов ХГФ по практикуму в учебных мастерских: методическая разработка. Ижевск: Издательство Удмуртского университета, 2010. 44с.
4. Постникова Н.В. Стилизация природных мотивов в орнаменте: учебно-методическое пособие для студентов специализации «Декоративная роспись», - ГОУ ВПО «Удмуртский государственный университет». Ижевск, 2010. 64с.

5. Соколов М.С. Художественная роспись по дереву: Технол. народных худож. Промыслов: Учебное пособие для студентов ВУЗов. М.: Гуманитарный издательский центр «Владос», 2002. 320с.
6. Сокольникова Н.М. Изобразительное искусство и методика его преподавания в начальной школе: учебник. М.: Издательство «АКАДЕМА», 1999. 357с.
7. Шевчук Л.В. Дети и народное творчество. Книга для учителей: Л.В. Шевчук М., 1985. 124с.
8. Шевчук Л.В. Дети и народное творчество. Пособие для детей: Л.В. Шевчук М.: Просвещение, 1995. 152с.

*Прокофьева А.М.,
студентка магистратуры кафедры прикладной психологии
УО «Витебский государственный университет им. П. М. Машерова»
Научный руководитель - Орлова А.П.,
д.п.н., профессор, заведующий кафедрой социально-педагогической
работы УО «Витебский государственный университет им. П. М. Машерова»*

Психологическое влияние семейного неблагополучия на возникновение девиаций у несовершеннолетних

На становление личности учащихся подросткового возраста оказывают влияние не только биологические факторы (наследственность, задатки, склонности, физиологические особенности), но и социальная среда, с которой взаимодействует подросток.

Альфред Адлер отводил именно семье и семейному воспитанию ведущую роль в формировании личности ребенка. Он утверждал, что человек - существо социальное и для него важно чувство принадлежности к определенной группе людей. По мнению А. Адлера, именно семья является общностью, которая формирует у подростка основные личностные качества. В соответствии с его теорией, психологическая атмосфера в семье, семейные ценности и традиции являются первым и одним из ведущих факторов в развитии личности несовершеннолетнего. Подростки усваивают нормы поведения, взаимоотношения, культуру поведения через своих родителей. Именно поэтому семья является той первичной социальной группой, в которой подросток формирует свои идеалы, ценности и цели жизни. [1].

Особую значимость семейного воспитания в развитии качеств личности отмечал Ф. Скиннер. Он считал, что если родители окружили несовершеннолетнего лаской, заботой, дали ему хорошее образование, то он, с большой вероятностью вырастет добропорядочным человеком. В случаях, если подросток рос в неблагополучной семье, его родители не работали, были склонны к алкоголизму, а основным средством воспитания были ругань и побои, то весьма велика вероятность, что несовершеннолетний будет иметь склонность к девиантному поведению и станет вести асоциальный образ жизни. [].

Родители, являясь первым примером отношения подростка к миру, обществу, становятся образцом для формирования социальных норм и правил поведения несовершеннолетних. «Конвенция о правах ребенка» (1989) акцентирует внимание на том, что «ребенку для полного и гармоничного развития его личности необходимо расти в семейном окружении, в атмосфере счастья, любви и понимания» [6].

Л.С.Выготский считал, что социальная среда является главным источником развития личности подростка. Подросток развивается, усваивая умения и навыки, ориентируясь на поведение взрослого и во многом копируя его поведение [4].

Необходимо отметить и тот факт, что семейное неблагополучие является одним из основных факторов возникновения девиаций несовершеннолетнего подросткового возраста. Противоправное поведение взрослых, бездуховность родителей, отсутствие нормального психологического климата, преобладание материальных ценностей в большинстве случаев становятся причинами возникновения отклонений в поведении подростков [1].

Именно поэтому многие ученые считают одним из самых важных факторов становления личности социальное окружение подростка и в частности, конкретно семью. В процессе формирования личностных качеств семья как формирующий фактор, несомненно, играет ведущую роль.

Целью статьи является анализ влияния семейной среды на склонность подростков к девиантному поведению.

Материалы и методы. С целью выявления особенностей становления личности подростков, находящихся в социально опасном положении, было проведено исследование на базе ГУО «Базовая школа №5 г.Поставы». Выборку составили 5 респондентов в возрасте 11-15 лет, состоящих на учете как находящиеся в социально опасном положении. Для изучения психолого-педагогических особенностей становления личности подростков, находящихся в социально опасном положении, использовался психодиагностический инструментарий: экспертный опрос, беседу, метод обобщения независимых характеристик, анализ документов; общелогические методы: анализ, синтез, сравнение и обобщение, наблюдение, позволяющие обосновать статистические закономерности полученных результатов. В процессе изучения использовались следующие методики: «Определение склонности к отклоняющемуся поведению» (А.Н.Орел) [7]. При исследовании психологического влияния неблагополучной семьи на девиантное поведение несовершеннолетних применялись также невербальная проективная методика «Кинетический рисунок семьи» [3].

Результаты и их обсуждение. Социально опасной является среда, где условия развития и воспитания несовершеннолетнего не исполняются или исполняются ненадлежащим образом.

Подростки, проживающие в семьях, в которых родители ведут аморальный образ жизни, употребляют спиртные напитки, не удовлетворяют или не в полной мере удовлетворяют потребности ребенка, подвергаются негативному

воздействию со стороны значимых взрослых и в большинстве своем имеют склонность к девиантному поведению. Согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь №22 от 15 января 2019 г. «О признании детей находящимися в социально опасном положении», основными критериями семейного неблагополучия являются [8]:

- не удовлетворяются основные жизненные потребности ребенка;
- аморальный образ жизни родителей, что оказывает вредное воздействие на подростка, злоупотребляют своими правами и жестоко обращаются с ним, в связи с чем имеет место опасность для жизни и здоровья подростка;
- не обеспечивается надзор за поведением ребенка и его образом жизни, вследствие чего ребенок совершает деяния, содержащие признаки административного правонарушения либо преступления.

В ГУО «Базовая школа №5 г.Поставы» на учете состоит 11 детей из 6 семей; из них подросткового возраста - 5 учащихся из 4 семей. В результате проведенной психолого-педагогической диагностики было выявлено, что из 5 учащихся подросткового возраста, находящихся в социально опасном положении, склонность к девиантному поведению имеют 3 подростка (60%). В частности, по шкале склонности к преодолению норм и правил у 2 учащихся (40%) результаты свидетельствуют о его склонности противопоставлять собственные нормы и ценности групповым, о тенденции «нарушать спокойствие», искать трудности, которые можно было бы преодолеть. Чрезвычайной выраженности нонконформистских тенденций, проявлении негативизма у испытуемых не выявлено.

По шкале склонности к аддиктивному (зависимому) поведению у 1 учащегося (20%) выявлена предрасположенность к уходу от реальности посредством изменения своего психического состояния, склонность к иллюзорно-компенсаторному способу решения личностных проблем.

По шкале склонности к самоповреждающему и саморазрушающему поведению результаты свидетельствуют об отсутствии готовности к реализации саморазрушающего поведения у 5 учащихся (100%).

Результаты тестирования показали, что по шкале склонности к агрессии и насилию склонность к агрессивной направленности личности во взаимоотношениях с другими людьми, склонность решать проблемы посредством насилия, тенденции использовать унижение партнера по общению как средство стабилизации самооценки выявлены у 1 учащегося (20%). Результаты 4 учащихся (80%) показали невыраженность агрессивных тенденций, неприемлемость насилия как средства решения проблем, нетипичность агрессии как способа выхода из фрустрирующей ситуации.

По шкале волевого контроля эмоциональных реакций у 2 учащихся (40%) отмечена склонность реализовывать негативные эмоции непосредственно в поведении, без задержки, что свидетельствует о несформированности волевого контроля потребностей и чувственных влечений.

Шкала склонности к деликвентному поведению измеряет предрасположенность подростков к реализации деликвентного поведения, т.е. выявляет «деликвентный потенциал», который лишь при определенных обстоятельствах может реализоваться в жизни подростка. Результат тестирования показал наличие деликвентных тенденций и низкий уровень социального контроля у 3 испытуемых (60%).

Проведенная тестовая методика «Кинетический рисунок семьи» выявила тревожность у 3 учащихся (60%), конфликтность у 2 учащихся (40%), чувство неполноценности в семейной ситуации у 2 учащихся (40%), враждебность в семейной ситуации у 1 учащегося (20%). Случай благоприятной семейной ситуации выявлен у 1 учащегося (20%).

Результаты проведенных исследований были подтверждены ответами учащихся в личной беседе, а также наблюдением за поведением данных подростков во время уроков, на переменах и во время внеурочной деятельности.

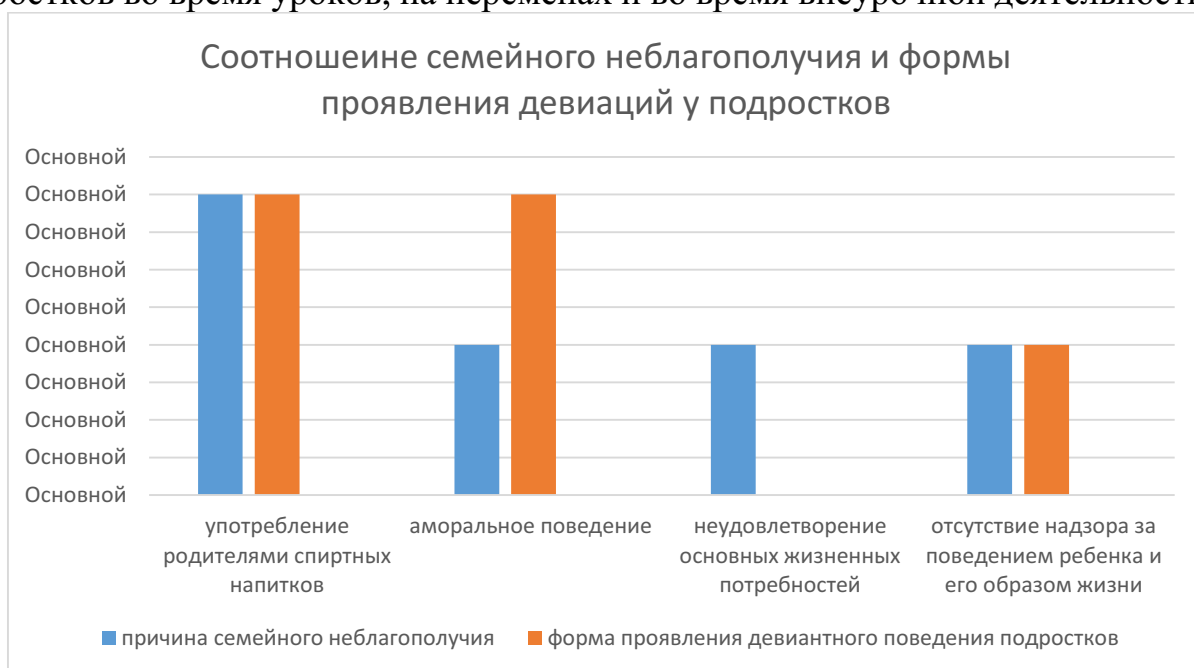


Рисунок 1. Соотношение семейного неблагополучия и формы появления девиаций у подростков

Проведя анализ учетно-профилактических дел учащихся выявлено, что причиной семейного неблагополучия у 2 семей (2 подростка, 40%) является употребление родителями спиртных напитков; у 1 семьи – аморальное поведение (1 подросток, 20%); у 1 семьи (1 подросток, 20%) - неудовлетворение основных жизненных потребностей (1 подросток, 20%) у 1 семьи – отсутствие надзора за поведением ребенка и его образом жизни (1 подросток, 20%). Согласно проведенному анализу личных дел учащихся, признанных находящимися в социально опасном положении, зачастую причина, повлекшая семейное неблагополучие, является формой проявления девиантного поведения подростка (рисунок 1).

Вывод: Проведенный теоретический анализ научных работ как отечественных, так и зарубежных исследователей проблем девиантного поведения несовершеннолетних подросткового возраста показал, что

неблагополучная семья оказывает отрицательное психологическое воздействие на процесс формирования личности подростка, что способствует его десоциализации, прививает неправильные нравственные ценности. Семейное неблагополучие оказывает негативное воздействие на процесс усвоения норм и правил поведения в социуме, формирование навыков общения с окружающими людьми. Неблагополучная семейная ситуация травмирует психическое здоровье подростка, оказывает влияние на степень эмоциональности, развитие волевых качеств, толерантность к стрессам, что способствует формированию девиантного поведения несовершеннолетних. Ученые считают, что причины отклоняющегося поведения напрямую связаны с дефицитом социально-положительного опыта несовершеннолетнего, что указывает на тесную взаимосвязь между семейным неблагополучием и девиантным поведением подростка.

Проведенное исследование подтвердило, что имеющийся в семье фактор неблагополучия оказывает негативное влияние на становление личности подростка. Иными словами, как ведут себя родители в повседневной жизни и во взаимодействии с подростком, так и подросток ведет себя с окружающими: педагогами, одноклассниками, друзьями. Следовательно, тот фактор неблагополучия, который повлек возникновение социально опасной ситуации, и становится деструктивным фактором в становлении личности учащихся, находящихся в социально опасном положении.

Библиографический список

1. Адлер, А. Практика и теория индивидуальной психологии / А. Адлер. М.: Фонд «За экономическую грамотность», 1995. 96 с.
2. Азарова, Л. А. Психология девиантного поведения: учеб.-метод. комплекс / Л. А. Азарова, В. А. Сятковский. Минск: ГИУСТ БГУ, 2009. 164 с.
3. Вассерман, Л.И. Родители глазами подростка: психологическая диагностика в медико-педагогической практике / Л.И. Вассерман, И.А. Горьковая, Е.Е. Ромицына. СПб.: Речь, 2004. 256 с.
4. http://yanko.lib.ru/books/psycho/vygotsky=ps_pzv_cheloveka=ann.htm
5. Змановская, Е.В. Девиантология (Психология отклоняющегося поведения): учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений./ Е.В.Змановская М.: Академия, 2003
6. Конвенция о правах ребенка. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 г. [www.mir.pravo.by/library/section_1/childrenrights/aboutrights/\(дата обращения 22.03.2019\)](http://www.mir.pravo.by/library/section_1/childrenrights/aboutrights/(дата обращения 22.03.2019))
7. Определение склонности к отклоняющемуся поведению (А.Н.Орел) / Клейберг Ю.А. Социальная психология девиантного поведения: учебное пособие для вузов. М., 2004. С.141-154.
8. Постановление Совета Министров Республики Беларусь №22 от 15 января 2019 г. «О признании детей находящимися в социально опасном

положении» www.government.by/upload/docs/filec51b6f7bb17cedc6 (дата обращения: 10.02.2019)

9. Скиннер, Б. Оперантное поведение / Б. Скиннер // История зарубежной психологии: тексты. М., 1986. С. 60-95.

*Рубцова Д.О.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Рудницкая Е.Е.,
к.п.н., доцент кафедры психологии
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Формы и причины проявления агрессивности в межличностных отношениях между подростками и учителями

Проблема агрессивности в межличностных отношениях между учителем и учениками разных возрастных групп исторически является актуальной в отечественной психологии. Ее изучением занимались М.Д. Акинин, Т.Н. Банщикова, Н.А. Батчева, Л.В. Веригина, В. В. Дикова, Н.А. Долгова, Э. Ф. Зеер, Е.П. Ильин, А.В. Лобанова Л.В. Ножичкина, Л.М. Пулято, О.А. Сашнева, С.Д. Смирнов В.С. Собкин Н.Н. Суртаева, А.С. Фоминченко, З.Н. Чеккуева и другие.

Взгляды современных авторов на природу и понимание агрессивности различны. Так, Е.П. Ильин рассматривает агрессию как поведение, как определенные действия, а агрессивность – как свойство личности, как склонность. Ученый дает следующее определение: «Агрессивность – это свойство личности, которое выражается в склонности (установке) человека решать возникающие проблемы агрессивными способами (отнять что-то, сломать, ударить, снять или ослабить эмоциональное напряжение посредством ругани, крика)» [2, с. 55-56].

Агрессивность школьников подросткового возраста, как правило, связана с гормональной перестройкой их организма, проявлением акцентуаций характера, стремлением добиться желаемого отношения к себе со стороны родителей и учителей. Эти факторы затрудняют общение между учителем и учеником.

Согласно психологическому словарю Л.А Карпенко, А.В. Петровского и М.Г. Ярошевского, межличностные отношения определяются как «взаимосвязи между людьми, которые субъективно переживаются ими, и объективно выражаются в способах взаимовлияний, которые люди оказывают друг на друга в процессе общения и совместных видах деятельности» [3, с. 176]. В связи с этим В.С. Собкин и А.С. Фоминченко отмечают, что «агрессия учащихся по отношению к учителям имеет очень негативные последствия, которые выражаются в искажении норм социально-ролевого взаимодействия между ними и учитель как «общественный взрослый» более не способен продуктивно управлять процессом обучения» [4, с. 137-147].

Формы и причины проявления агрессивности как со стороны подростков, так и со стороны учителей могут быть разнообразными. Изучению данного вопроса было посвящено эмпирическое исследование, проведенное нами в январе - марте 2019 года. В нем приняли участие школьники в возрасте 15-16 лет, общей численностью 245 человек. Из них 162 девочки и 83 мальчика. Для достижения цели исследования нами была разработана анкета, состоящая из 11 вопросов как открытого, так и закрытого типов.

По итогам анализа анкеты было выявлено, что хорошие отношения с учителями поддерживают 34% школьников. Ученики вкладывают в это понятие помощь в освоении материала и поддержку, а также соблюдение требований учителей и хорошую успеваемость. Нормальные отношения с учителями характерны для 60% учеников, которые описывают их как отсутствие конфликтов и выполнение домашних заданий. В плохих отношениях с учителями, согласно полученным данным, находится всего 6% учеников. Плохие отношения, по мнению подростков, выражаются в занижении оценок, необоснованных обвинениях и нежелании принять точку зрения ученика, проявлении агрессивности.

Значительная часть школьников – 77 % – предпочитают не реагировать на агрессивность со стороны учителей и выходят из общения. Они пишут: «Не отвечу агрессивно. Промолчу», «Никакими способами не реагирую, лучше промолчать», «Стараюсь не реагировать». По мнению подростков, молчание способствует затуханию конфликта, но приводит к чувству обиды на учителя. Пассивное избегание конфликта, как правило, не ведет к его решению.

Спорят, грубят и используют сарказм в ответ на агрессию учителей 23% подростков, например, «Какое ваше дело?», «Отстаньте!», «Вы меня достали, бесите, отвалите!», «Вы не правы!», «Отстаньте от меня. Что вам от меня надо? Я не собираюсь принципиально это делать. Это ваша работа и ваши проблемы», «Какие права вы на это имеете?», «Бесит! Надоело!». Следует отметить, что 43% учителей игнорируют агрессивные проявления подростков, что подтверждается следующими высказываниями школьников: «Учителя не используют агрессивные фразы», «Никак не реагируют, я их не провоцирую». 7% учителей угрожают подростку наказанием: «Выгоню из класса», «Отправлю к директору или завучу». 6% учителей призывают подростков успокоиться, соблюдать тишину в классе, 6% учителей наказывают за плохое поведение путем занижения оценок или выставления низких, пишут замечания в дневник и составляют докладные. Крики и агрессивный тон в общении используют 5% учителей. 33% учителей оскорбительно отзываются о личности подростков, в частности об их интеллектуальном развитии, а также подчеркивают, что школьники ничего не добьются в жизни: «Тупые!», «Ничего вы в жизни не добьетесь!», «Дурак!», «Ты никогда никуда не поступишь! Ты глупая!», «Вы совсем? Простите, но вы дебилы!». Данные примеры позволяют утверждать следующее – наиболее распространенными реакциями учителей на поведение подростков являются игнорирование агрессивных проявлений со стороны подростков и оскорбление личности школьника.

Первая группа реакций характеризуется избеганием прямых столкновений с подростками, выяснением отношений, развитием конфликтной ситуации. Данная модель поведения учителей может быть объяснена их стремлением больше времени уделять обучению. Учителя также не хотят вступать в конфликт из-за боязни испортить отношения с учеником. Однако полное игнорирование педагогом агрессивных вспышек подростков части ведет к их повторению. Замалчивание конфликта способствует усилению напряженных отношений между учителем и подростком, что негативно влияет не только на взаимоотношения, но и на успеваемость.

Вторая группа реакций учителей – оскорбление личности ученика – является неэффективной стратегией поведения по ряду причин. Во-первых, эмоциональный фон подростка в силу возраста является неустойчивым, поэтому они могут долго помнить обиды и эмоционально реагировать на замечания учителя. Поэтому важно высказывать их максимально осторожно. Во-вторых, у подростков сильно развито чувство принадлежности к группе. Как правило, замечания относительно поведения ученика учитель озвучивает в присутствии одноклассников, что тяжело переживается подростком и не способствует доверительному и позитивному общению с учителем. В-третьих, в подростковом возрасте повышается тревожность, подростки испытывают страх показаться смешными, особенно в межличностных отношениях.

Таким образом, учителю важно учитывать индивидуально-возрастные особенности подростков, что поможет снизить их агрессивность или предотвратить ее.

Анализ данных анкеты показывает, что всего 22% школьников считают агрессивные проявления со стороны учителя соответствующими ситуации. Это может быть связано с раздражительностью, усталостью и эмоциональным выгоранием учителя, или его неспособностью понять подростка. 36% учеников агрессивно реагирует на слова и действия учителя, когда он оскорбляет их личность, публично унижает, грубит или затрагивает личную жизнь, а также когда оскорбляет родителей. 21% учеников используют агрессию в ситуациях несправедливого отношения к ним учителя, обвинения в том, чего ученик не совершал, или при столкновении точек зрения. 14% подростков отмечают, что агрессивно реагируют на слова и действия учителя, когда он неадекватно оценивает их знания или же снижает оценки за поведение.

По результатам анкетирования нами были выделены некоторые причины агрессивного поведения учителей по отношению к подросткам. Прежде всего это личная неприязнь к ученику, возможно, обусловленная стереотипным восприятием личности учащегося в зависимости от его успеваемости или же поведения. Данный вывод подтверждается ответами школьников: «Когда ученик не понравился сразу», «Что-то не устраивает в ученике», «Когда ты хорошо учишься, но не нравишься учителю», «Если ты по каким-то причинам не понравился учителю, он срывается на тебе». Плохое настроение учителя, стресс, проблемы дома и на работе, неспособность учителя за время перемены переключиться на другой класс также могут сопровождаться агрессивными

вспышками педагогов. По данному поводу подростки пишут: «Когда не остыл от предыдущего класса», «Личные проблемы, проблемы на работе», «Когда у учителя проблемы дома», «Когда у учителя плохое настроение. Если ученикам нельзя агрессивно себя вести по отношению к учителям, то почему учителям можно?». И, наконец, игнорирование требований учителя, нарушение дисциплины, опоздания, отсутствие выполненной домашней работы, например, «Когда учителя не слушают, пререкаются с ним, оскорбляют», «Если они не выучили материал», «Когда ученики не слушают учителя, разговаривают на уроке», «Опоздания, плохое поведение» вызывают агрессивность со стороны учителя.

Опираясь на данные анкеты, можно отметить, что подавляющее большинство учеников-подростков (89%) не используют агрессивные методы в решении конфликтов в отношениях с учителями, считая их неэффективными, затрудняющими взаимопонимание и приводящими к усилению напряженности, например, «Нет, агрессия все ухудшает и мы не контролируем себя», «Нет, любой конфликт можно разрешить мирным путем, используя подходящие слова», «Нет. Агрессией на агрессию отвечать не стоит, из-за этого конфликт может набрать обороты». Всего 11% школьников подчеркивают эффективность агрессивных способов разрешения конфликтных ситуаций, аргументируя это тем, что бывает невозможно объяснить иначе, а также отмечают, что агрессия если не решает конфликт, то позволяет отреагировать эмоции, например, «Многие только так и понимают, а если не поймут, так хоть себе нервы успокоить», «Да, иногда это единственный шанс решить конфликт».

Подростки в своих ответах дают перечень негативных качеств учителей, способствующих конфликтности в межличностных отношениях. На первом месте стоит агрессивность (56%), проявляющаяся в грубости, криках, вспыльчивости, раздражении и неспособности сохранять спокойствие даже в ситуациях, не провоцирующих агрессивность у подростков. Следующими по частоте встречаемости является предвзятость (8%), выраженная в личной неприязни к отдельным ученикам или в наличии так называемых «любимчиков»; излишняя строгость (7%), проявляющаяся в жестком контроле соблюдения требований; неуважение (6%), обозначающее неспособность ценить личность ученика; непонимание и неспособность учителя проникнуться чувствами подростка (5%), осознать истинный смысл его слов и действий. Всего 5% подростков отмечает, что у учителей отсутствуют отрицательные качества. Наименьшую выраженность имеют такие характеристики как неспособность объяснить материал, необъективность оценки, то есть неадекватность в выставлении оценок, опора на субъективные критерии, что усложняет межличностные отношения.

Данные анкетирования позволили также выявить наиболее значимые личностные качества учителей, которые, с точки зрения подростков, способны сохранить позитивные межличностные отношения в системе «учитель-подросток». К их числу относятся: доброта (22%), выражающаяся в искренней поддержке и помощи; стремление понять ученика (17%), то есть проникнуться

его мыслями и чувствами; умение объяснять материал, заинтересованность в предмете, способность интересно и понятно излагать мысли (15%); спокойствие – способность учителя оставаться уравновешенным в любой ситуации (10%), чувство юмора как умение разрядить обстановку и поддерживать позитивную атмосферу (8%), справедливость, выражающаяся в адекватном оценивании не только знаний, но и личности школьника (7%), терпение как умение сохранять невозмутимость и стойкость в сложных ситуациях (5%); уважение – это способность ценить личность другого человека (4%); общительность – как способность быстро устанавливать и поддерживать контакт (8%); строгость – наблюдение за соблюдением требований и непредвзятость (3%) выражены в равной степени. Также небольшое количество подростков отмечают такие важные качества учителя как стремление помочь (1%) и честность (1%).

Таким образом, выделяются следующие основные формы проявлений агрессивности в межличностных отношениях между учителем и учениками: игнорирование агрессивности учителя, грубость и споры. Причинами агрессивности подростков по отношению к учителям являются негативные отзывы педагогов о личности школьника, его родителях, публичное унижение перед классом, неадекватное оценивание знаний подростков, снижение оценки за плохое поведение, несправедливые поступки учителей, определенные личностные качества педагогов.

Формы агрессивности учителей нередко зависят от содержания конкретной учебно-воспитательной ситуации, а основными причинами агрессивности являются личная неприязнь к отдельным ученикам, плохое настроение и неспособность вести себя конструктивно в ситуации стресса. Вышеприведенные данные свидетельствуют о том, что учителя достаточно часто поступают подобным образом. При этом треть школьников подросткового возраста предпочитают не реагировать на агрессивные действия со стороны учителей.

Библиографический список

1. Жмуров В.А. Большой толковый словарь терминов психиатрии [Электронный ресурс] / В.А. Жмуров. Элиста: Изд-во «Джангар», 2010. 864 с. URL: <https://wordhelp.ru/word/детерминант> (дата обращения: 10.03.2018)
2. Ильин Е. П. Психология агрессивного поведения / Е.П. Ильин. СПб.: Питер, 2014. 368 с.
3. Карпенко Л.А. Краткий психологический словарь / Сост. Л.А. Карпенко; под общ. ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. М.: Политиздат, 1985. 431 с.
4. Фомиченко А.С. Социально-психологические причины проявления подростковой агрессии [Электронный ресурс] / А.С. Фоминченко. Интернет-журнал «Мир науки», №5. 2016. Том 4.

Особенности тревожности дошкольников с интеллектуальными нарушениями

Проблема изучения эмоционально-волевой сферы в настоящее время является одной из наиболее актуальных в современной психологии. Как в отечественных, так и в зарубежных исследованиях, возникают противоречия в рассмотрении данной проблемы. В настоящее время увеличилось число тревожных детей, которые отличаются повышенным беспокойством, эмоциональной неустойчивостью, неуверенностью. Особую группу риска по возникновению ситуации психологического дискомфорта занимают дети с ограниченными возможностями здоровья.

Проблема тревожности в отечественной психологии носит фрагментарный характер, но в последнее время значительно усилился интерес к изучению явлений, влияющий на поведение личности.

А. М. Прихожан предлагает следующее определение: тревожность – это переживание эмоционального дискомфорта, связанное с ожиданием неблагополучия, с предчувствием грозящей опасности [8].

Тревожность развивается к 7-8 годам при наличии большого количества неразрешимых в раннем возрасте страхов. Тревожность в старшем дошкольном возрасте проявляется в преобладании чувства беспокойства, страха сделать что-либо неправильно [4].

Высокий уровень тревожности отрицательно сказывается на формировании творческого мышления. Решение проблемы тревожности поможет устранить негативные проявления кризиса 7 лет. У дошкольников проявление тревожности является результатом нарушения отношений с друзьями, близкими взрослыми и воспитателями. Тревожность в дошкольном возрасте проявляется как у мальчиков, так и у девочек, но у мальчиков в большей степени [3].

По данным научного центра здоровья детей РАМН на сегодняшний день 85% детей рождаются с нарушениями в развитии, 30% из них нуждаются в комплексной помощи [10].

Для нас особый интерес представляют дошкольники с синдромом Дауна и с задержкой психического развития. Эмоционально-волевая сфера дошкольников с синдромом Дауна развивается особым образом. Чувства ребенка с синдромом Дауна долго не дифференцированы, неадекватны по динамике воздействиям из внешнего мира. Их эмоции малоустойчивы, лабильны, отмечается слабость интеллектуальной регуляции чувств. Переживания детей с синдромом Дауна более примитивны, в отличие от сверстников с нормальным ходом психического развития. Эмоциональная незрелость детей с синдромом Дауна характеризуется отсутствием яркости эмоций, низким уровнем притязаний, повышенной внушаемостью [9].

П. Л. Жиянова, С.Б. Лазуренко, О.Б. Половинкина отмечают, что у детей с синдромом Дауна сохранены только элементарные эмоции: радость, страх, грусть, но вне зависимости от степени нарушения интеллекта у детей указанной категории положительные эмоции наблюдаются чаще, чем отрицательные, поэтому многие их называют «солнечными» [2].

Проблема тревожности дошкольников с синдромом Дауна является малоизученной. Она не выступала предметом исследования ни в одной работе по коррекционной психологии. В своем исследовании мы изучим данный феномен.

Дети с задержкой психического развития являются наиболее многочисленной категорией среди детей с ограниченными возможностями здоровья. Она характеризуется неоднородностью состава, которая обусловлена значительным разнообразием этиологических факторов, порождающих данный вид психического дизонтогенеза [5].

В развитии эмоционально-волевой сферы дошкольников с задержкой психического развития наблюдается отставание. К наиболее ярким проявлениям относятся эмоциональная неустойчивость, легкость смены настроения, контрастные проявления эмоций и др. Незначительный повод может вызывать сильное эмоциональное возбуждение. Неустойчивость эмоционально-волевой сферы значительно проявляется в деятельности дошкольников с задержкой психического развития [7]. Проблема тревожности дошкольников с задержкой психического развития является малоизученной в специальной (коррекционной) психологии. Подобные работы единичны.

Л.Н. Костина отмечает, что дети с задержкой психического развития обладают неустойчивой эмоциональной сферой, менее развитыми компенсаторными и психозащитными возможностями по сравнению со сверстниками с нормальным психическим развитием. Они больше подвержены воздействию неблагоприятных ситуаций, в результате чего появляются тревожность и страхи [6].

Е.С. Слепович и Е.Л. Винникова считают, что у детей с задержкой психического развития вызывает беспокойство негативное отношение к себе со стороны взрослых и сверстников [1]. Дети тяжело переживают их принятие или непринятие ближайшим окружением. Это приводит к внутриличностному конфликту в процессе самовосприятия, к негативным установкам по отношению к себе, повышенной личностной тревожностью.

Таким образом, на основе проведенного анализа можно заметить, что проблема тревожности дошкольников с ограниченными возможностями здоровья является малоизученной.

С целью более глубокого изучения проблемы тревожности дошкольников с ограниченными возможностями здоровья, нами было проведено экспериментальное исследование.

Исследование было проведено с 20.02.2018 по 20.03.2018 года на базе МКДОУ №109 г. Кирова, МКДОУ детский сад № 49 г. Кирова. В эксперименте приняли участие 3 дошкольника с задержкой психического развития в возрасте

7 лет, 3 дошкольника с синдромом Дауна в возрасте 7 лет и 12 дошкольников с нормальным ходом психического развития в возрасте 7 лет.

Для исследования был использован диагностический комплекс, состоящий из следующих методик:

1) Методика «Тест тревожности Р. Тэмпл, М. Дорки, В. Амен» с целью исследования уровня ситуативной тревожности дошкольников.

2) Методика «Паровозик» (С. В. Велиева) с целью исследования позитивного психического состояния (ППС) и негативного психического состояния (НПС) дошкольников.

Анализ результатов исследования начнем с методики «Выбери нужное лицо» (Р. Тэмпл, М. Дорки, В. Амен). Результаты исследования уровня ситуативной тревожности дошкольников с нормальным ходом психического развития представлены на Рисунке 1.

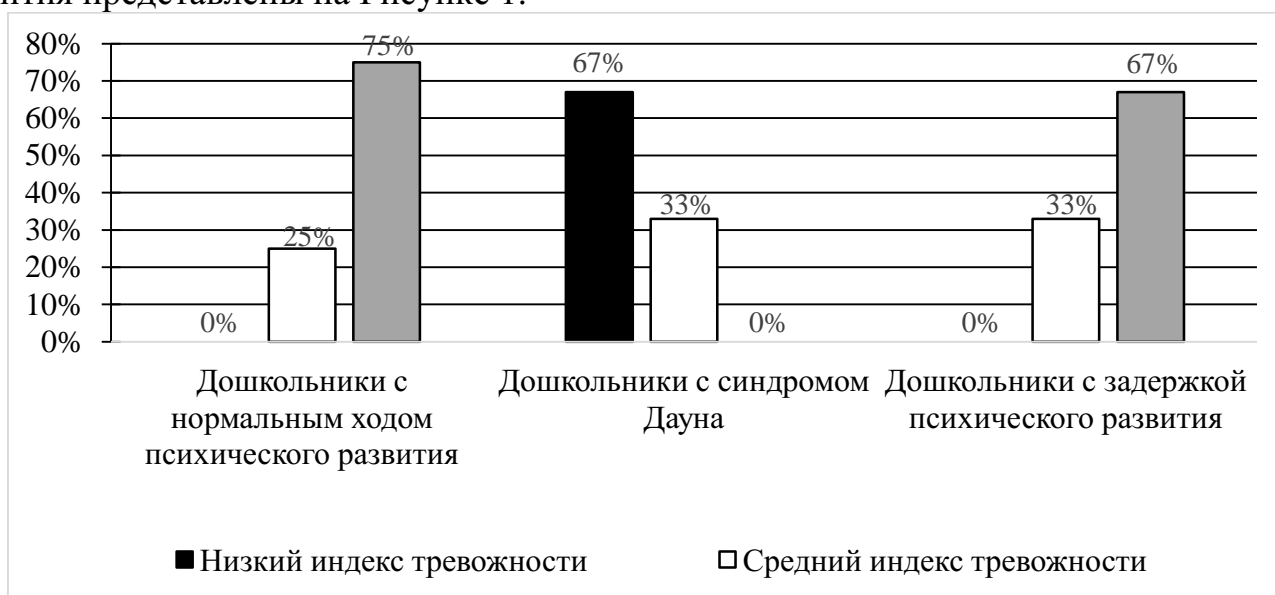


Рисунок 1. Результаты сравнительного исследования ситуативной тревожности у дошкольников с нормальным ходом психического развития, с синдромом Дауна, с задержкой психического развития по методике «Выбери нужное лицо» (Р. Тэмпл, М. Дорки, В. Амен)

Из Рисунка 1 видно, что 75% дошкольников с нормальным ходом психического развития имеют высокий уровень тревожности, 25% - средний уровень тревожности.

67% дошкольников с задержкой психического развития имеют высокий уровень тревожности, 33% - средний уровень тревожности.

67% дошкольников с синдромом Дауна имеют низкий уровень тревожности, 33% - средний уровень тревожности.

Таким образом, обобщая результаты проведенной методики, можно сказать, что у большинства дошкольников с нормальным ходом психического развития выявлен высокий уровень тревожности – 75%, у 25% дошкольников средний уровень тревожности. По нашему мнению, это связано с тем, что некоторые ситуации вызывают у дошкольников беспокойство (Объект агрессии, Укладывание спать в одиночестве, Выговор, Игнорирование, Изоляция, Еда в одиночестве). Дети понимают сущность ситуаций, связанных с негативными

эмоциями. При представлении себя в данной ситуации возникают соответствующие неприятные ощущения. Дети имели негативный опыт в вышеперечисленных ситуациях. Тревожность проявляется в следующем: дети боятся стать объектом агрессии, проведение времени в одиночестве вызывает у них беспокойство, изоляция также является малопривлекательной для детей, в ситуации выговора со стороны взрослых у детей понижается самооценка и появляется боязнь принимать самостоятельные решения.

У 67% дошкольников с синдромом Дауна был выявлен низкий уровень тревожности, у 33% дошкольников средний уровень тревожности. По нашему мнению, это связано с тем, что эти дети имеют интеллектуальные нарушения, которые не позволяют им полноценно понимать свои и чужие эмоции. Дети не понимают сущность ситуаций, представленных на карточках. Эмоционально-волевая сфера дошкольников с синдромом Дауна является несформированной. Это находится в прямой связи с нарушением интеллекта дошкольников с синдромом Дауна. При проведении методики непонимание ситуаций проявлялось следующим образом: дети всё время улыбались, отвлекались от задания, при повторных просьбах вернуться к заданию в большинстве ситуаций выбирали «веселое лицо».

У 67% дошкольников с задержкой психического развития был выявлен высокий уровень тревожности, у 33% дошкольников средний уровень тревожности. Мы считаем, что это связано с тем, что некоторые ситуации также вызывают у дошкольников беспокойство (Объект агрессии, Укладывание спать в одиночестве, Выговор, Агрессивность, Изоляция, Еда в одиночестве). У детей с задержкой психического развития интеллектуальные нарушения являются неглубокими, дети понимают сущность вышеперечисленных ситуаций. Повышенный уровень тревожности дошкольников с задержкой психического развития связан с осознанием детьми своей неполноценности в обществе. У детей с задержкой психического развития меньшее количество ситуаций вызывает тревожность.

Для более глубокого раскрытия феномена тревожности дошкольников с нормальным ходом психического развития, с синдромом Дауна, с задержкой психического развития нами была проведена методика «Паровозик». Результаты исследования позитивного психического состояния и негативного психического состояния у дошкольников с нормальным ходом психического развития представлены на Рисунке 2.

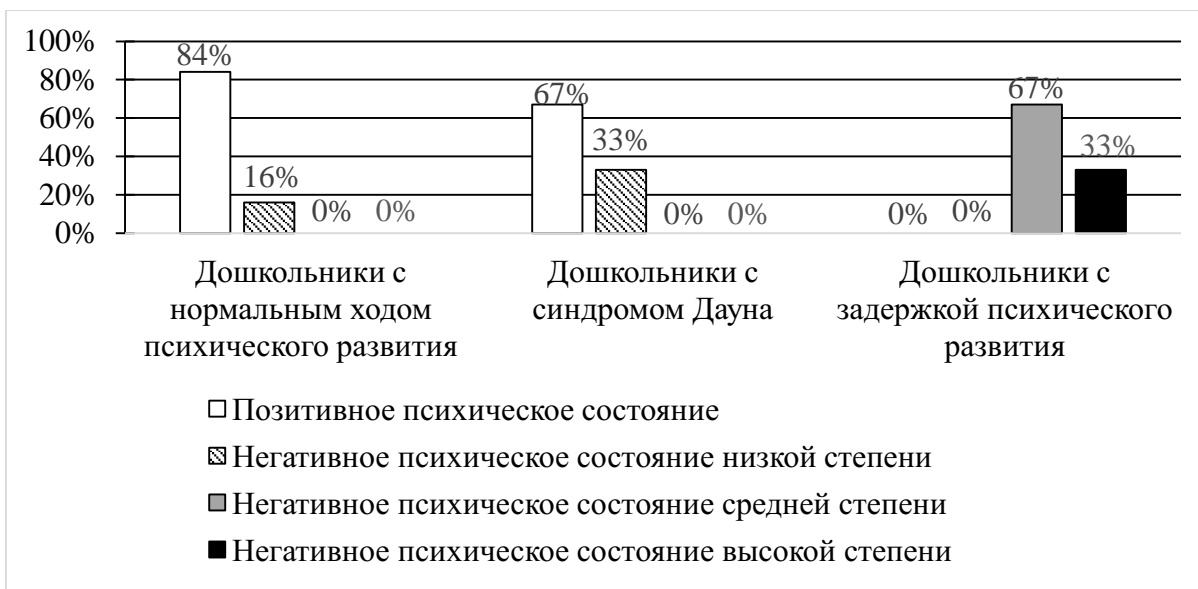


Рисунок 2. Результаты сравнительного исследования позитивного психического состояния и негативного психического состояния у дошкольников с нормальным ходом психического развития, с синдромом Дауна, с задержкой психического развития по методике «Паровозик»

Из Рисунка 2 видно, что у большинства дошкольников с нормальным ходом психического развития выявлено позитивное психическое состояние (84%). Дошкольники, у которых выявлено негативное психическое состояние низкой степени (16%), показывали низкий познавательный интерес, отсутствие потребности в социальных контактах, что способствует развитию негативного психического состояния.

У большинства дошкольников с задержкой психического развития выявлено негативное психическое состояние средней степени - 67%, у 33% - негативное психическое состояние высокой степени. Это свидетельствует о неустойчивости эмоционально-волевой сферы. По нашему мнению, это является одной из особенностей, характеризующей данный вариант дизонтогенеза.

У дошкольников с синдромом Дауна было выявлено позитивное психическое состояние (67%) и негативное психическое состояние низкой степени (33%). Это свидетельствует о незрелости эмоционально-волевой сферы. Также особое место здесь занимают интеллектуальные нарушения. Переживания детей с синдромом Дауна более примитивны, в отличие от сверстников с нормальным ходом психического развития.

Таким образом, мы провели анализ данных, полученных при проведении методик и обозначили различия в эмоционально-волевой сфере детей с нормальным ходом психического развития, с синдромом Дауна, с задержкой психического развития. Главное отличие детей с нормальным ходом психического развития от детей с синдромом Дауна в том, что дети с нормальным ходом психического развития понимают сущность ситуаций, вызывающих, которые могут вызвать тревожность, чего нельзя сказать о детях с синдромом Дауна. Они не понимают сущность наиболее часто встречающихся жизненных ситуаций, не понимают свои и чужие эмоции. Большинство ситуаций вызывают у детей улыбку. Их эмоционально-волевая сфера не сформирована.

Дошкольники с задержкой психического развития, в отличие от детей с синдромом Дауна имеют в большинстве своем высокий уровень тревожности. Они также, как дошкольники с нормальным ходом психического развития, понимают сущность всех жизненных ситуаций. Но, в отличие от дошкольников с нормальным ходом психического развития, меньшее количество ситуаций вызывает у них тревожность.

Библиографический список

1. Винникова Е. А., Слепович Е. С. О психологических механизмах становления морального поведения у детей с задержкой психического развития // Дефектология. 1999. № 1.
2. Жиянова П. Л., Поле Е. В. Малыш с синдромом Дауна: Книга для родителей. М.: Благотворительный фонд «Даунсайд Ап», 2012.
3. Захаров А.И. Психотерапия неврозов у детей и подростков. М.: Медицина, 1982.
4. Коломинский Я.Л. Детская психология: Учеб. Пособие. Мн.: Университетское, 1988.
5. Коробейников И.А., Бабкина Н.В. Дифференциация образовательных потребностей как основа дифференцированных условий образования детей с ЗПР // Дефектология. 2017. № 2.
6. Костина Л.М. Игровая терапия с тревожными детьми. СПб.: Речь, 2001.
7. Лубовский В.И. Специальная психология: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. зав. М.: Издательский центр «Академия», 2005.
8. Прихожан А. М. Психология тревожности: дошкольный и школьный возраст. СПб.: Питер, 2009.
9. Рубинштейн С.Я. Психология умственно отсталого школьника: Учеб. пособие для студентов. М.: Просвещение, 1986.
10. Шаповал И.А. Методы изучения и диагностики отклоняющегося развития: Учебное пособие. М.; ТЦ Сфера, 2005.

Раздел V

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ И МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ

*Чебакова Д.И.,
студентка Нижегородского филиала ФГАОУ ВО «Национальный
исследовательский университет «Высшая школа экономики»,
Научный руководитель - Куранова Я.П.,
преподаватель кафедры Информационных систем и технологий
Нижегородского филиала ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
университет «Высшая школа экономики»*

Моделирование и оптимизация бизнес-процессов для повышения эффективности деятельности организации на примере частного дошкольного образовательного учреждения

Моделирование и оптимизация бизнес-процессов используются во многих областях, например, в сфере бизнес - аналитики; также используются дизайнерами и архитекторами в своей работе, студентами и учеными для исследований.

При анализе работ, посвященных моделированию и оптимизации бизнес-процессов выявлено, что российские исследователи ставят акцент на оптимизационную интервально стохастическую математическую модель [8], рассматривают проблематику построения информационных систем учета, управления и анализа деятельности предприятия [3], рассматривают приемы, применяемые при разработке бизнес-процессов, непосредственно исполняемых в компьютерной системе предприятия [10], однако данные исследования не учитывают особенностей рынка частных дошкольных образовательных учреждений. С развитием современных технологий и тенденций в области управления бизнесом сформулированы перспективные направления практического использования методологии и инструментальных средств моделирования бизнес-процессов [5], составлены концепции внедрения процессного управления [12], а также проанализированы сферы открытых инноваций в области бизнес - моделирования [2].

Целью данного исследования является оптимизация бизнес-процессов для повышения эффективности деятельности организации на примере частного дошкольного образовательного учреждения.

Практическая ценность исследования заключается в выявлении «узких мест» бизнес-процессов, протекающих в дошкольном образовательном учреждении, способе оптимизации данных «узких мест», а также в иллюстрации срока окупаемости предлагаемых изменений.

При анализе частных дошкольных образовательных учреждений г. Нижний Новгород был сделан вывод о том, что все учреждения предоставляют большое количество услуг разнообразного характера. В ходе мониторинга было

выявлено, что каждое дошкольное учреждение имеет официальный сайт, определенные участки на своей территории, отведенные под парковочные места для автомобилей родителей, а также имеются парковочные места для детских колясок, которые находятся под пристальным наблюдением охранных служб дошкольных учреждений. В ходе данного анализа было выявлено, что дошкольные образовательные учреждения соответствуют федеральным государственным образовательным стандартам, а именно имеют всё необходимое оснащение образовательного процесса [1].

В данной работе исследуемым объектом являлось частное дошкольное образовательное учреждение «Звёздочка», деятельность которого заключается в формировании общей культуры детей, развитии их физических, интеллектуальных, нравственных, эстетических и личностных качеств, а также в формировании предпосылок учебной деятельности, сохранении и укреплении здоровья детей. Основная цель ЧДОУ «Звёздочка» заключается в создании условий для позитивной социализации и всестороннего развития ребёнка раннего и дошкольного возраста в адекватных его возрасту видах детской деятельности. Управление осуществляется на основе сочетания принципов единоначалия и коллегиальности. Созданная структура управления не является неподвижной, она меняется в связи с развитием дошкольного образовательного учреждения, и может предопределять изменения в этом развитии. Анализ основных бизнес-процессов частного дошкольного образовательного учреждения показал, что существующие бизнес-процессы и информационные потоки имеют области, требующие изменений и оптимизации.

С целью повышения эффективности работы рассмотрены предложения по изменению существующих в ЧДОУ бизнес-процессов. Предлагаемые изменения основаны на опросах сотрудников, а также по итогам полученных результатов симуляций основных бизнес-процессов. Так как люди являются основным ресурсом организации, они могут помочь в оценке эффективности, выразить степень удовлетворенности условиями работы, что позволяет выявить необходимость внедрения изменений бизнес-процессов. Получение обратной связи дает возможность узнать, что для сотрудников является наиболее значимым, и с таких позиций руководству проще формировать дальнейшую стратегию и принимать решения об изменениях или нововведениях для повышения конкурентоспособности на рынке. Опросы, проводимые в ЧДОУ, позволили выявить общую ситуацию и рассмотреть проблемные аспекты.

По итогам проведенных опросов было выявлено, что большинство опрошенных сотрудников, а именно 71% сотрудников частично недовольны некоторыми моментами на рабочем месте при выполнении своих обязанностей и требуют определенных изменений (рисунок 1).

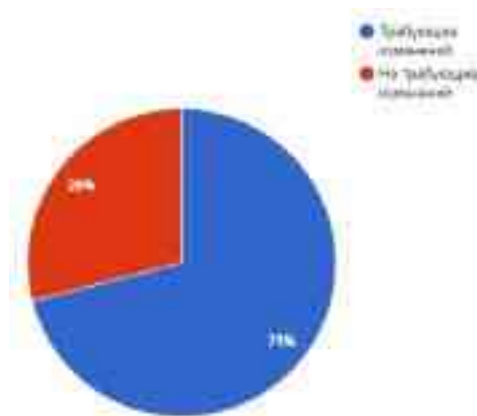


Рисунок 1. Количество работников, требующих изменений

Примечание: составлено автором

Среди работников, требующих определенных изменений были воспитатели, работники пищеблока, заместитель заведующей по административно-хозяйственной части и заместитель заведующей по воспитательной части (методист).

По результатам ответов опрошенных на вопрос об областях, требующих улучшений можно сделать вывод о том, что большинство опрошенных хотят улучшений в области ведения отчетностей (70%), поскольку именно процессы ведения отчетностей занимают большое количество времени. Также способы составления списка имеющихся и необходимых продуктов питания (20%) и хранения отчетностей (10%) оказывают негативное воздействие на работу должностных лиц ЧДОУ «Звездочка» (рисунок 2).

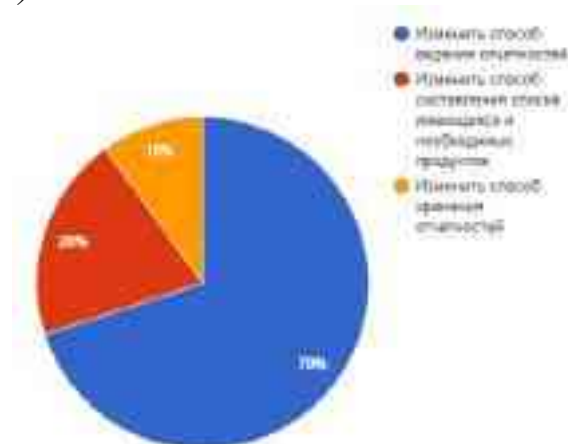


Рисунок 2. Области, требующие изменений

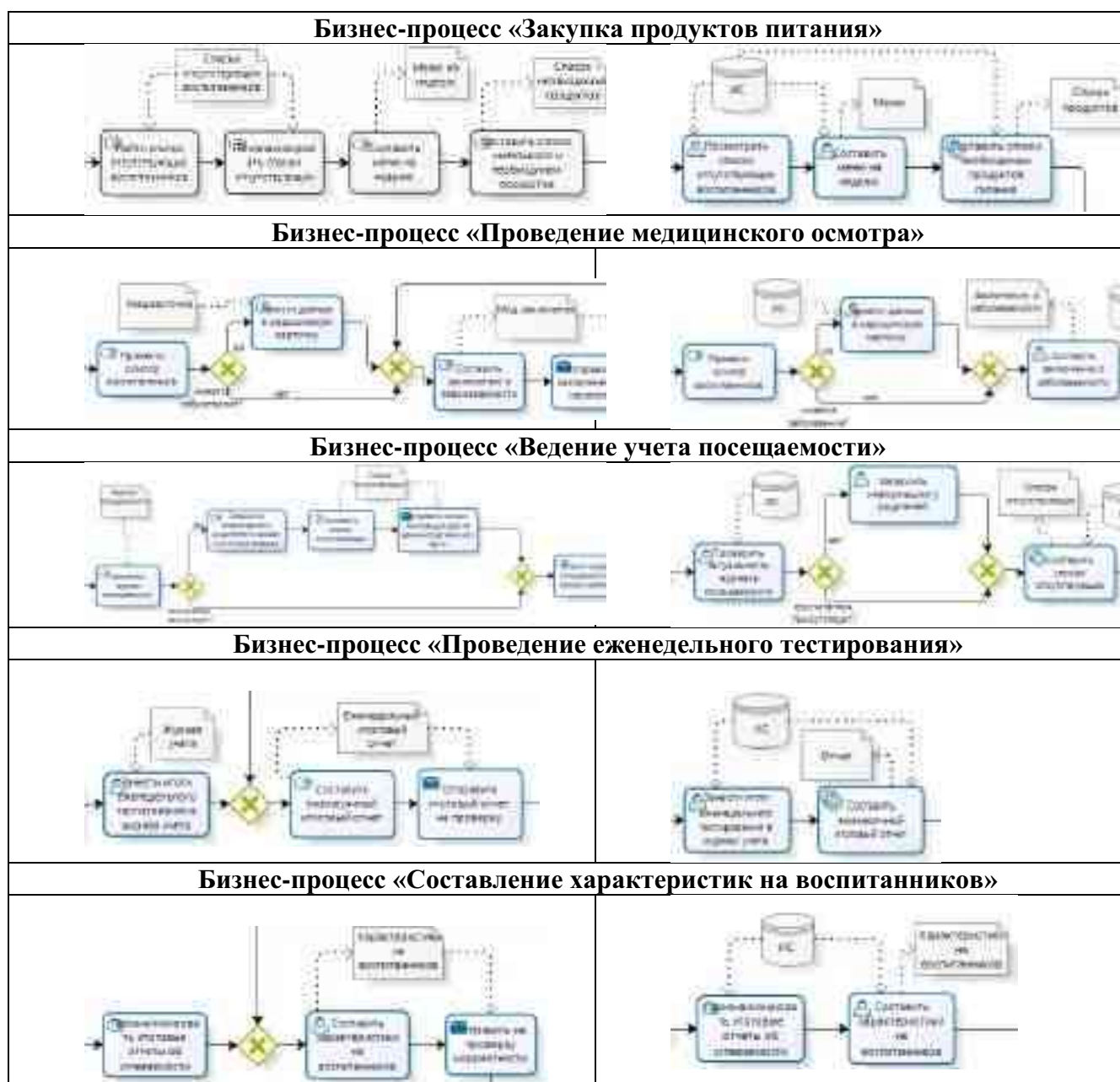
Примечание: составлено автором

По результатам опроса сотрудников и моделирования существующих бизнес-процессов и информационных потоков, был сделан вывод о том, что основные бизнес-процессы ЧДОУ требуют оптимизации. Для иллюстрации выдвинутого утверждения обратимся к процессам организации, в которые было предложено внести изменения. Они представлены в *таблице 1*.

Таблица 1

Части основных бизнес-процессов ЧДОУ

«as-is»	«to-be»
---------	---------



Примечание: составлено автором

Стоит отметить, что при проведении оптимизации сокращаются временные затраты основных бизнес-процессов, а также исчезает необходимость:

- хранения отчетностей в бумажном виде и в специализированных шкафах;
- поиска медицинских заключений, отчетностей в специализированных шкафах;
- проверок отчетностей на корректность заместителями заведующей.

Одним из предложенных решений проблем в существующих процессах является внедрение в ЧДОУ информационной системы, которая предоставляет сотрудникам возможность для быстрого внесения и сохранения информации о детях в центральной базе данных. Также данная информационная система позволяет генерировать отчеты разного рода по критериям, которые сотрудники могут сами определять.

В ходе исследования был проведен мониторинг существующих на рынке информационных систем, используемых в данной категории организаций [9], по результатам которого было выявлено, что оптимальным продуктом для увеличения эффективности работы частного дошкольного образовательного учреждения является «АВЕРС: ДОУ», содержащий модули «АВЕРС: Заведующая» и «АВЕРС: Расчет меню питания».

Существует несколько способов определения окупаемости предложенных изменений. В данном исследовании применяется формула, которая базируется на расчете прироста доходов [4]:

$$\text{Окупаемость} = \frac{\text{Сумма расходов}}{\text{Прирост доходов}}$$

При расчете по данной формуле срок окупаемости составит ~ 1 год при внедрении предложенных изменений.

Ниже приведена *таблица 2* со статистическими данными финансовых показателей ЧДОУ «Звездочка» в период с 2014 по 2018 год. Данные финансовых показателей получены путем личной беседы с заведующей частного дошкольного образовательного учреждения «Звёздочка».

Таблица 2

Статистические данные финансовых показателей ЧДОУ «Звездочка»

Год	Выручка (руб.)	Прибыль (руб.)
2018	4 320 000	320 000
2017	4 039 000	309 000
2016	3 997 000	292 000
2015	3 991 000	279 000
2014	3 942 000	164 000

При анализе статистических данных финансовых показателей ЧДОУ «Звёздочка» в период с 2014 по 2018 год было рассчитано прогнозное значение окупаемости при внедрении информационной системы с учётом роста прибыли. Прогнозное значение окупаемости составило ~ 10 месяцев. Таким образом, при увеличении прибыли предлагаемые улучшения окупятся через 10 месяцев.

Важным результатом исследования является выявление «узких мест» в бизнес-процессах организации, а также предложенный метод оптимизации выявленных проблем в деятельности, после чего был рассчитан срок окупаемости предложенных изменений, который является достаточно приемлемым для организации.

Библиографический список

1. Министерство образования и науки Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://fgos.ru> (Дата обращения: 20.02.2019).
2. Брассер Т.-М., Младенов А., Штраус К. Открытые инновации в области бизнес-моделей: обзор литературы и направления дальнейших исследований // Бизнес-информатика. 2017. № 4 (42). С. 7–16.
3. Вахрушев В. Ю., Богомолова В. Е., Ланских А. М., Ланских Ю. В., Луппов А. В., Малышева А. В., Шмакова Н. А. Решение задач интеграции в информационных системах управления предприятием // Бизнес-информатика. 2016. №. 1 (35). Р. 37–44.
4. Воронцовский А.В. Инвестиции и финансирование. Методы оценки и обоснования. Издательство С.Петербургского университета, 2006. 417 с.
5. Всяких Е., Сидоренко Е., Зуева А., Носков Б., Киселёв А. Практика и проблематика моделирования бизнес-процессов. Litres. 367 с., 2017.
6. Ефимов Е. Н. Моделирование сбалансированной системы показателей предприятия: Сценарный подход // Бизнес-информатика. 2016. No. 2 (36).
7. Ларина Ю. А. Основы объектно-ориентированного моделирования: учеб. пособие/ Ю. А. Ларина; Яросл. гос. ун-тим. П. Г. Демидова. Ярославль: ЯрГУ, 2010. 151 с.
8. Мадера А.Г. Моделирование и оптимизация бизнес-процессов и процессных систем в условиях неопределенности // Бизнес-информатика. 2017. № 4 (42). С. 74–82. DOI: 10.17323/1998-0663.2017.4.74.82.
9. Мадера А.Г. Риски и шансы: неопределенность, прогнозирование и оценка. М.: Красанд, 2014.
10. Михеев А. Г., Пятецкий А. Г. Проектирование исполняемых бизнес-процессов как парадигма программирования // Бизнес-информатика. 2016. No. 1 (35). Р. 45–56. DOI: 10.17323/1998-0663.2016.1.45.56.
11. Репин В.В., Елиферов В.Г., Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов/ [Электронный ресурс]. Litres. 544 с., 2013.
12. Репин В.В. Бизнес-процессы. Моделирование, внедрение, управление. / Владимир Репин. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013-512с.
13. Сизова О. В., Кузнецова И. А. Анализ рынка информационных систем для дошкольных образовательных учреждений // Проблемы экономики, финансов и управления производством. 2017. № 41. С. 145-148.
14. Хамидова В. М., Содержание процессно-ориентированного подхода к управлению организацией/В.М. Хамидова//[Электронный ресурс]. Вестник Астраханского государственного технического университета. №4- сс.70-74, 2008.
15. Чеботарев В.Г., Громов А.И., Эволюция подходов к управлению бизнес-процессами [Электронный ресурс] / В.Г. Чеботарев, А.И. Громов // Бизнес-информатика. 2010. №1(11). С.14-21
16. F. Nordsick, Modeling and execution of event stream processing in business processes Information Systems, 46 (2014), pp. 140-156.

Раздел VI ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО

*Алемешев А.Т.,
студент магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Нурпеисова А.А.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

Привлечение прямых иностранных инвестиций в индустриализацию экономики Республики Казахстан

В рамках формирования инвестиционно-финансовой системы наукоемкой экономики Казахстана возникает объективная необходимость рассмотрения процесса привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в индустриализацию экономики.

Введение государственных натуральных грантов, 5 летнее налоговое освобождение по земельному и имущественному налогам с момента заключения контракта и другие рычаги финансового стимулирования направлены на привлекательность отечественных секторов экономики для иностранных инвесторов. Реализована «Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 – 2014 годы» с задачей притока инвестиций в обрабатывающие отрасли. Проведена международная выставка Ехро. Можно сказать, что государство предпринимает меры, и они направлены на удобный климат инвестирования.

Результат поддерживающих мер, направленных на привлечение ПИИ в Казахстан выстроился в ежегодный тренд роста их объема, в соответствии с рисунком 1.

Однако, как видно из рисунка 1, тренд ежегодного роста был прерван 2 заметными спадами в 2012 и 2015 гг., при этом именно в 2015 году произошло резкое сокращение объемов притока ПИИ в страну. Так, глубина спада составила почти 9 млн. долл. США (или 37%) и показатель 2015 года 14 752 млн. долл. США вернулся примерно на уровень 2006 года. Понятно, что причинами таких спадов стали экзогенные факторы в лице нестабильных цен на мировые сырьевые товары и ресурсы, волатильность мировых рынков и прочие.

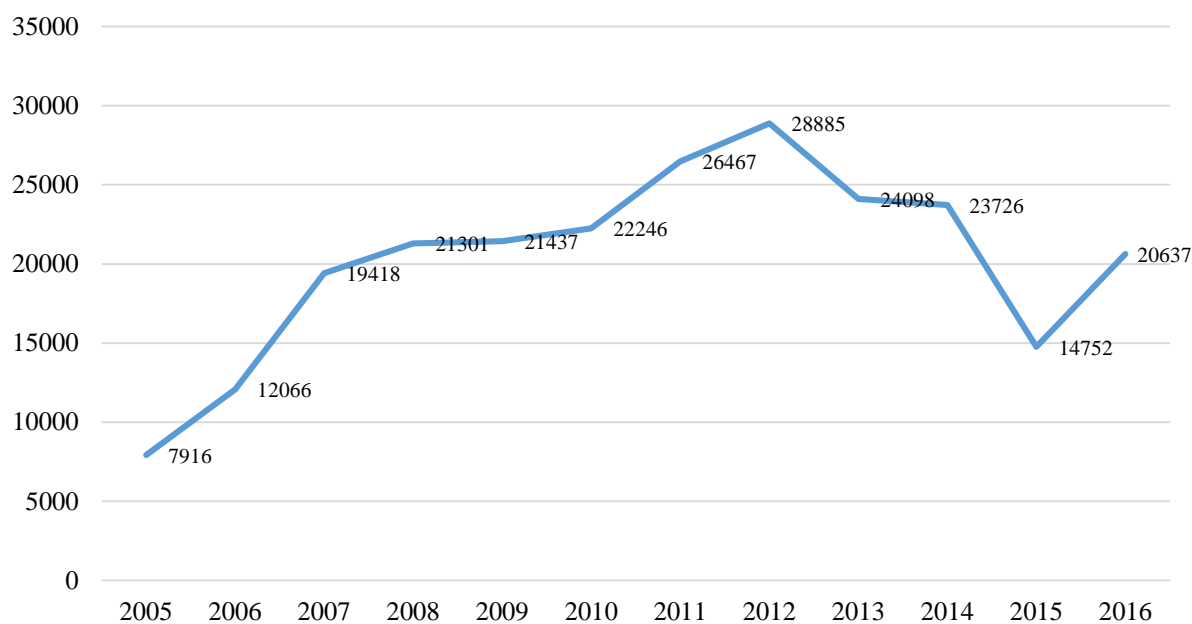


Рисунок 1. Объем ПИИ в Казахстан в период с 2005 по 2016 годы, млн. долл. США

Примечание: [1]

В целом, надо признать, за анализируемый период было привлечено порядка 243,41 млрд. долларов США, но важен качественный аспект данного вопроса – так скажем, отраслевое и целевое назначение инвестиций. По оценкам специалистов, на сегодняшний день 66,3% ПИИ сосредоточены в области развития профессиональной, научной, технической деятельности и горнодобывающей промышленности (не на производственном рынке).

Вместе с тем, имеет место и отток капитала из страны. Мировой опыт показывает, что допустимый и безопасный уровень оттока капитала должен составлять не более 50% сальдо счета текущих операций платежного баланса. По странам Центральной Азии данные по оттоку капитала весьма ограничены (рисунок 2).

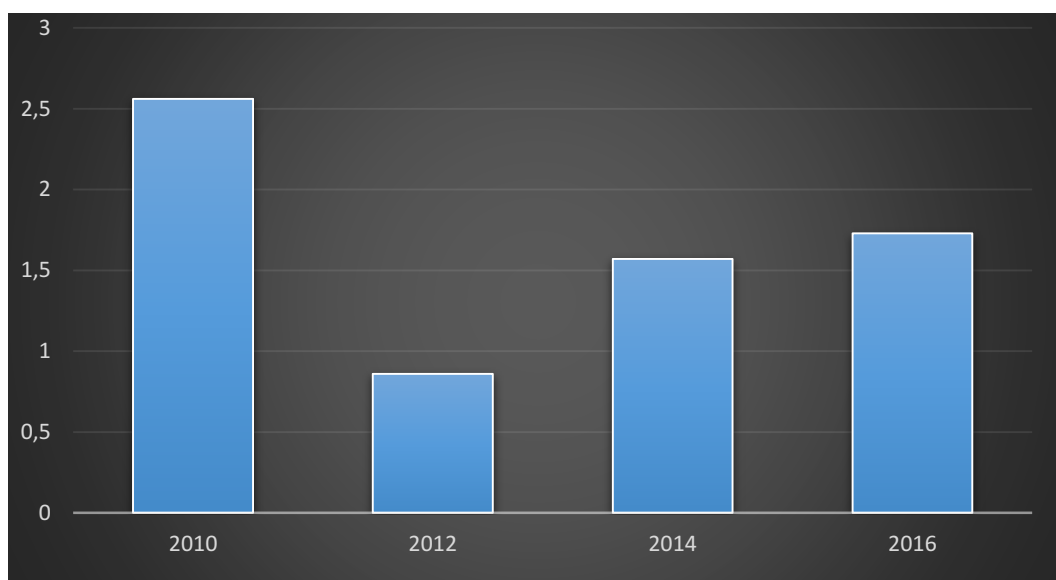


Рисунок 2. Отток капитала из Казахстана, в % к ВВП

Примечание: [1]

По данным Национального банка Республики Казахстан начиная с 2007 года, в статье «Чистый ввоз/вывоз капитала» присутствуют положительные показатели. Но следует учесть, что статья платежного баланса «Ошибки и пропуски» отражает движение капитала без учета банковского и «других секторов». Формально эта статья измеряет разницу между суммой текущего, капитального и финансового счетов и изменениями в валютных резервах. Наличие большого отрицательного показателя в течение продолжительного времени показывает, что имеется систематическое движение незафиксированных средств за пределы страны или в теневую экономику.

Так, за 9 месяцев 2015 года вывоз капитала составил более 4 трлн. Долларов. За 2014 год было вывезено более 8,5 трлн., в 2013 – более 3,5 трлн., в 2012 – более 1 трлн. Но в 2007, 2009, 2010 годах наблюдался и ввоз капитала в размере 3,3 трлн., 2,6 трлн., 6,0 трлн. долларов соответственно. По мнению специалистов до 2009 г. наблюдался приток иностранных инвестиций в казахстанскую экономику. Сейчас наблюдается получение дивидендов от тех вложений в прошлом. Кроме того, инвестиции были направлены в основном в добывающий сектор, но с изменением законодательства, вложения в эту отрасль стали затруднительны, поэтому приток денег начал уменьшаться в эту индустрию, а с падением цен на нефть, практически прекратился [2].

Также есть мнение, что вывоз капитала является следствием активной внешней торговли и формированием профицита внешнеторгового баланса, когда страна больше продает, чем ввозит. Капитал, не нашедший применение в экономике в силу всевозможных причин, оттекает в виде экспорта капитала. Причины могут заключаться в сложной экономической ситуации с негативными прогнозами относительно показателей компаний, обесценивание национальной валюты ведет к удешевлению активов, номинированных в тенге. В такой

ситуации капитал движется в более стабильные экономики и надежные инструменты. Отток капитала свидетельствует о неустойчивости и неэффективности всей экономики и финансовой системы страны, в частности.

Вывоз капитала является одной из причин сокращения нормы накопления в ВВП и инвестиций внутри страны, что сдерживает реализацию направлений Экономики 4.0, поскольку прибыль, полученная от инвестиций, обычно не реинвестируется, а вывозится за рубеж. Кроме того, как видим, вывоз капитала отрицательно сказывается на платежном балансе и рейтинге страны. Но основное сильное воздействие оказывает отток капитала на устойчивость финансовых рынков, включая валютный, и приводит к дисбалансам и асимметрии основных его секторов.

Поэтому, необходимость ухода от сырьевой зависимости и направленность инвестиций именно в развитие обрабатывающих отраслей промышленности республики остается актуальной и на данный момент.

В программном документе «План нации» 55 и 56 шаги обозначены как действия, направленные на привлечение ТНК и якорных инвесторов в экономику Казахстана. В этой связи, государственные органы предпринимают меры по созданию благоприятного инвестиционного климата, включая новый пакет стимулов и преференций в приоритетных отраслях экономики [3]:

- Отстранение от таможенных пошлин.
- До 30% натурные гранты от стоимости основных средств.
- Безвизовый въезд для 53 стран.
- Допуск въезда иностранных работников.
- Освобождение от НДС.
- Компенсация до 30% инвестиционных затрат.
- Сохранение договоренностей при возникновении законодательных изменений.
- Защищенность прав инвестора.
- Преференции в специальных экономических зонах (СЭЗ).
- Выплата до 50% расходов вывоза отечественных обработанных товаров.

Созданные в 2015 году Правительственный совет по привлечению инвестиций (Инвестиционный штаб) проводил работу по трем узловым курсам: 1) притягивание инвестиций в ГЧП-проекты и объекты приватизации; 2) совершенствование инвестиционного климата; 3) привлечение ПИИ транснациональных компаний [3].

Географический анализ содержания прямых иностранных инвестиций в Казахстане показал, что среди азиатских стран лидирует Китай, инициировавший проект «Один пояс - один путь». В рамках индустриально-инвестиционной программы «Нурлы жол» развивается не только транспортная инфраструктура страны, мультипликационный эффект наряду с этим заключается в развитии отраслей строительства, поддержке производства строительно-дорожной техники. После Китая высока доля японских инвестиций (24% от всех азиатских стран). Так, японская компания NYK Line с 2015 года реализует в Астане инвестиционный проект по строительству логистического

терминала по обработке автомобилей, компания Jalux вложила инвестиции в модернизацию аэропорта Шымкента. Южная Корея занимает 16% доли среднеазиатских инвестиций в Казахстане. Весьма интересны инвестиции компаний MECEN в производство сшитого пенополиэтилена и компании Harim Group – вложение средств в отрасль мясо переработки, а также производства комбинированных кормов для откорма животных).

На наш взгляд, перспективная работа по привлечению ПИИ в формирование наукоемкой экономики и духовного обновления общества Казахстана требует дальнейшего улучшения бизнес-среды, улучшение позиции Казахстана в рейтинге «Doing Business», институциональных реформ, решения стратегических задач финансовой системы страны, в числе которых курсовая политика, а также множество других вопросов. Так, макроэкономический показатель как обменный курс национальной валюты по отношению к курсу валют инвестора имеет значение при выборе инвестиционного решения. А события на валютном рынке Казахстана, когда тенге слабеет по отношению к американскому доллару приводят к негативным последствиям (росту инфляционных ожиданий, ухудшению деловой активности бизнеса, оттоку капитала, спекулятивным настроениям и т.д.). Не в последнюю очередь оказывают влияние и политические факторы, которые надо иметь в виду при выработке концепции «перезагрузки финансовой системы» в контексте формирования наукоемкой национальной экономики.

Сославшись на статью Главы государства «План нации – 100 шагов по реализации пяти институциональных реформ» посредством «Индустриализации и экономического роста» можно сказать, что политика привлечения ПИИ должна внести ключевой вклад в раскрытии индустриального потенциала Казахстана. Необходимо создавать совместные предприятия в стратегических направлениях рестройки сырьевой экономики Казахстан в индустриальную [4; 5; 6] в своих исследованиях доказали, что ПИИ уже давно признаны основным источником человеческого капитала, технологий и ноу-хау.

В части привлечения иностранных инвесторов в целях развития национальной экономики необходимо рассмотреть возможности привлечения финансовых потоков через Международный финансовый Центр «Астана» (МФЦА).

Отметим, что опыт Казахстана по созданию и функционированию регионального финансового центра отсчитывается с 1995 года, когда впервые была оглашена идея о необходимости его создания в г. Алматы для расширения финансового посредничества и привлечения в Казахстан международных финансовых потоков. Не вдаваясь в глубокий хронологический анализ формирования и функционирования РФЦА отметим, что новые условия развития страны потребовали создания мирового финансового центра в г. Астана со стратегическим ориентиром стать финансовым центром для Центральной Азии, Кавказа, Ближнего Востока, Западного Китая, Монголии и Европы.

Библиографический список

1. Официальный сайт Национального банка Республики Казахстан. URL: <https://nationalbank.kz/?docid=3329&switch=russian> (дата обращения: 20.04.2019).
2. Шумаева Д. Почему капитал убегает из Казахстана // Курсив.kz // URL: <https://www.kursiv.kz/news/finansy/pocemu-kapital-ubegaet-iz-kazahstana/> 10.03.2016 (дата обращения: 20.04.2019).
3. Прямые иностранные инвестиции в экономике Казахстана. URL: https://forbes.kz/finances/investment/pryamyie_inostrannyye_investitsii_v_ekonomike_kazahstana (дата обращения: 15.04.2019).
4. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31977084 (дата обращения: 19.04.2019).
5. Balasubramanyam V.N., Salisu M., Sapsford D. (1996). Foreign direct investment and growth in EP and IS countries. Economic Journal, 106(1), 92-105
6. Caves R.E. (1996), Multinational Enterprise and Economic Analysis, Second Edition. Cambridge: Cambridge University Press. 1996. Vol. 35. September.

*Алиев М.Г.,
студент магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Абдраимова Г.К.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

Социальная среда предприятия: понятие и ее компоненты

В теории менеджмента и экономики управления многие исследователи рассматривают понятие «социальная среда предприятия» как предмет или объект управления.

При анализе экономической литературы по данной тематике [1-4], мы выяснили, что любая организация или предприятие состоит из 4-х главных элементов:

- люди;
- организационные структуры;
- технологии;
- окружающая среда.

Некоторые авторы [5, 6], даже предложили условную формулу, характеризующую общую структуру предприятия:

Предприятие = Л + Орг.стр. + Т + Окр.ср. (1), где в соответствии с вышеуказанными подходами:

1) Л – это люди или персонал предприятия, который играет ключевую роль в достижении целей развития предприятия и является главным элементом в теории поведенческого управления.

2) Орг.стр. – это организационная структура предприятия. С точки зрения и подходов к разделению труда она предполагает разделение предприятия на подразделения и отделы: производственные отделы, маркетинг, финансы и т.д.

3) Т – это технологии предприятия. Значимость технологий и технологического оснащения предприятия сегодня, пожалуй, ни у кого не вызывает споров. Это ключевой фактор конкурентоспособности предприятий в нынешних условиях технологически-развитого производства.

4) Окр.ср. – окружающая среда предприятия. Здесь разделяют внутреннюю и внешнюю среду предприятий. Окружающая среда оказывает огромное влияние на стратегическое развитие предприятия, на выбор той или иной траектории развития и управления предприятием.

Согласно следующему подходу, который приспособливает к анализу понятия «социальная среда предприятия» принцип системного структурирования, социальная подсистема – является составной частью предприятия на ряду с другими: экономической; технической; информационной [7].

Другими словами, согласно данному подходу, социальную подсистему следует рассматривать как социальную среду организации.

Одним из ключевых терминов здесь выступает «среда». В толковом словаре русского языка Ефремовой Т.Ф. среда означает совокупность жизненных, природных и социально-бытовых условий жизнедеятельности какого-либо организма [8].

В нашем случае, какие могут быть условия в отношении жизни предприятия?

Условия развития предприятия или иногда употребляют слово «факторы» принято разделять на две категории: внутренние и внешние.

К внутренним факторам обычно относят: цель, миссия, персонал, технологии, ресурсы, организационная структура и др.

Перечень внешних факторов предприятия, которые оказывают свое воздействие на деятельность предприятия выключает:

- политические;
- социальные;
- экономические;
- технологические;
- правовые;
- экологические;
- культурные;
- географические.

Таким образом, получается, что социальная среда предприятия – это интегрированная подсистема предприятия, включающая в себя как внутренний потенциал развития, так и элемент внешней среды предприятия, которая в свою очередь зависит от других факторов макросреды.

Представим авторское определение «социальная среда предприятия» – это совокупность условий работы сотрудников предприятия, влияющих прямо или косвенно на процесс труда и взаимодействия людей между собой.

Сама социальная среда, включает в себя совокупность компонентов, согласно рисунку 1, таких как:

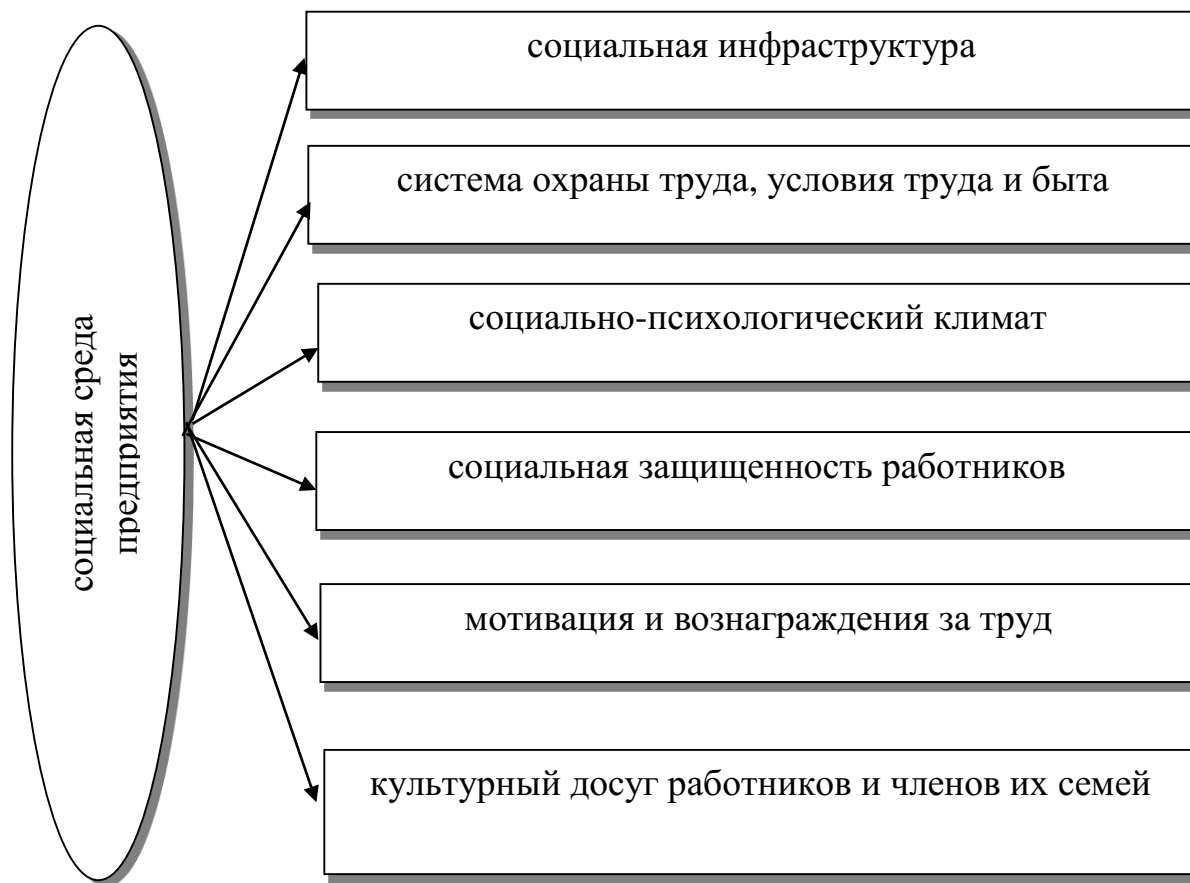


Рисунок 1. Компоненты социальной среды предприятия

Примечание: составлен автором по данным источника [9].

- социальная инфраструктура;
- условия труда и быта, система охраны труда;
- социально-психологический климат;
- меры социальной защищенности работников;
- механизмы мотивации и вознаграждения за труд;
- условия для культурного досуга работников и членов их семей.

Все указанные компоненты социальной среды предприятия имеют принципиальное значение и их нужно рассматривать чрез призму персонала предприятия.

Персонал предприятия является базовым элементом социальной подсистемы стратегического управления предприятием. Речь идет о необходимости управления различными категориями работников, имеющих различный социальный статус, профессиональные квалификации и психологические особенности. В стратегическом управлении необходимо

уделять внимание именно психологическим характеристикам персонала, его адаптивности, коммуникабельности, способности противостоять стрессу и т.п.

Любая организация или предприятие для своего устойчивого развития должна уделять внимание развитию и поддержке социальной инфраструктуры.

Благоприятные условия труда персонала требуют эффективного стратегического управления объектами социальной инфраструктуры предприятия, а именно управления пунктами питания, медицинской помощи, спортивного кабинета и т.д. От развитости условий социальной инфраструктуры зависит степень удовлетворения разных потребностей работников и их способности восстановления здоровья и работоспособности.

В свою очередь, система охраны труда включает в себя условия технического, психофизиологического, организационного, эргономического, санитарно-гигиенического, безопасного трудового процесса и быта работников предприятия.

В современных условиях, стратегия развития предприятия должна включать меры по техническому оснащению предприятия по последним требованиям науки и техники. Обязательными являются соблюдение правил техники безопасности на любом предприятии, но особенно на предприятиях производственного характера. Для работников важны также санитарно-гигиенические условия их труда.

Создание благоприятного социально-психологического климата считается одним из главных элементов управления предприятием. Именно устойчивый психический настрой коллектива, оказывает большое влияние на продуктивность предприятия. Обычно считается, что для создания условий, способствующих хорошему социально-психологическому климату необходимо соблюдать баланс интересов самих работников с интересами предприятия. То есть ценности персонала не должны противоречить целям и ценностям самого предприятия.

Следующий элемент социальной среды предприятия – меры по обеспечению социальной защищенности работников определяются действующим законодательством страны. На уровне самого предприятия речь идет о коллективном договоре, трудовом соглашении и других внутренних документах предприятия (правила, акты, постановления и т.п.).

Через мотивационные рычаги предприятие способствовать заинтересованности персонала в получении вознаграждения за свой труд.

В арсенале современного менеджера по управлению персоналом, отмечаются такие инструменты мотивации как премии, денежные компенсации и бонусы.

В каждом отдельном предприятии конечно же формируется собственная система мотивации персонала. Мы считаем, что это очень важно для стратегического видения предприятия. Необходимо систематически пересматривать механизм мотивации сотрудников в соответствии с изменениями во внешней среде, во внутренней организации самого предприятия.

И такой элемент социальной среды предприятия как культурный досуг работников и членов их семей подразумевает целую подсистему формирования корпоративного духа, дружелюбности коллектива, объединению разных людей в одну общую «семью». В этом плане перед руководством предприятия стоит не простая задача. Необходимо знать интересы работников, их настроения, их хобби, увлечения и так далее.

В соответствии с данными об этих интересах уметь проводить работу по организации культурно-досуговой деятельности.

Сейчас в стратегическом менеджменте появились такие термины как «тимбилдинг», «корпоративная семья» и т.п. Все эти меры являясь частью социальной среды предприятия разумеется имеют важное значение для формирования сплоченного коллектива, повышения культурного уровня работников.

Итак, рассмотренные нами компоненты социальной среды предприятия тесно переплетены между собой и в конечном итоге вращаются вокруг ключевого объектного элемента любого предприятия – работника персонала предприятия. Компоненты социальной среды предприятия играют важное значение на социальное самочувствие предприятие, на его эффективность, на его успех в конкурентной борьбе.

Таким образом, социальная среда предприятия как совокупность условий работы сотрудников предприятия, влияющих прямо или косвенно на процесс труда и взаимодействия людей между собой состоит из компонентов: социальная инфраструктура, система охраны труда, социально-психологический климат, социальная защищенность работников, меры мотивации и культурно-бытовой досуг работников.

Библиографический список

1. Виханский О.С. Стратегическое управление: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Гардарики, 2000.
2. Забелин П.В., Моисеева Н.К. Основы стратегического управления. М.: Информационно-внедренческий центр «Маркетинг», 2000.
3. Зайцев Л.Г., Соколова М.И. Стратегический менеджмент: Учебник. М.: Экномистъ, 2004.
4. Коротков Э.М. Концепция менеджмента. М.: ДеКа, 1996.
5. Турусин Ю.Д., Ляпина С.Ю., Шаламова Н.Г. Стратегический менеджмент: Учеб. Пособие. М: ИНФРА-М, 2003.
6. Фатхудинов Р.А. Стратегический менеджмент: Учебник 4-е изд., перераб. и перераб и доп. М.: Дело, 2001.
7. Социальная среда организации. URL: <https://mylektsii.ru/11-84874.html> (дата обращения: 14.04.2019).
8. Ефремова Т.Ф. Новый словарь русского языка. Толково-словообразовательный. М.: Русский язык, 2000. URL: <https://www.efremova.info/> (дата обращения: 18.04.2019).

9. Социальная среда организации как объект управления. URL: https://studwood.ru/526972/menedzhment/sotsialnaya_sreda_organizatsii_kak_obekt_upravleniya (дата обращения: 17.04.2019).

*Арзамасцева А.С.,
студентка Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Грехов Д.В.,
к.э.н. старший преподаватель Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации»*

Международный опыт повышения финансовой грамотности населения

Проблема повышения финансовой грамотности граждан существует не только в Российской Федерации, но и во всем мире. Все больше стран разрабатывают различные программы и ставят в приоритет образование граждан в экономической сфере.

Исходя из определения, финансовая грамотность - это совокупность базовых знаний в области финансов, банковского дела, страхования, а также бюджетирования личных финансов, которые позволяют человеку правильно подбирать необходимый финансовый продукт или услугу, трезво оценивать, брать на себя риски, которые могут возникнуть в ходе их использования, грамотно накапливать сбережения и определять сомнительные (мошеннические) схемы вложения денег [1].

Потребность в появлении образовательных программ для различных групп населения в данной сфере возникла в связи с увеличившимся количеством и сложностью предоставляемых услуг и продуктов, возросшими рискам и экономической нестабильностью многих стран.

Отсутствие знаний по финансовой грамотности приводит к некачественному анализу личных финансов и последующему их неэффективному распределению, росту числа пострадавших от финансового мошенничества, низкому уровню сбережений и излишнему увеличению долговых обязательств граждан.

В свою очередь, перечисленные проблемы приводят к снижению темпов роста финансовых рынков, увеличивают дополнительную нагрузку на бюджет и подрывают доверие к экономической политике государства.

Особенно ярко данные проблемы проявили себя после кризиса 2008 г.- 2014 г. Начавшегося с кредитной сферы в США, а в последующем затронувшего весь мир.

Финансово-экономический кризис, проявившийся в виде сильного снижения основных экономических показателей в большом количестве стран с развитой экономикой, впоследствии переросшего в глобальную рецессию с

отрицательной динамикой мирового ВВП, возросшим уровнем безработицы и возникшей за ней снижением уровня жизни граждан.

Кризис способствовал повышению спроса на программы по повышению уровня финансовой грамотности. Он продемонстрировал необходимость разработки интегрированного стратегического подхода к повышению доступности финансовых услуг и информированию о них населения, важности повышения уровня финансовой грамотности и эффективности защиты потребителей финансовых услуг. [2]. Тогда же ряд стран предпринял попытки создания программ для различных слоев населения.

В 2013 году лидеры большой двадцатки призвали ОЭСР / МСФО разработать концепцию основных знаний и навыков по финансовой грамотности как для молодежи, так и для взрослых, которая в последующем была представлена и получила название «Концепция основных знаний и навыков по финансовой грамотности G20 / ОЭСР МСФО.» [3].

Разработанные и внедренные во множестве стран национальные стратегии по повышению уровня финансовой грамотности адаптированы к определенным потребностям и условиям в них.

Так, например, в Канаде была создана служба защиты потребителей финансовых услуг, в Великобритании управление по финансовым услугам и Австралии служба финансовой информации получили направленность по разработке образовательных материалов. Индонезия и Мексика сфокусировали свою деятельность на поддержке усилий по расширению доступности финансовых услуг для населения, а Южная Африка выбрала в качестве одной из ключевых задач работу с проблемными кредитами.

Произвести оценку уровня финансовой грамотности населения позволяют различные статистические исследования, благодаря которым можно отследить результативность предпринятых мер.

Так, по результатам международного исследования «Global Financial Literacy Survey», проведенного в 2015 году агентством «Standard & Poor's», только 38% совершеннолетних граждан России могли считаться финансово грамотными. Наилучшие показатели финансовой грамотности среди населения показали: Норвегия и Швеция (71%), Израиль (68%) и Соединенное Королевство (67%). В это же время показатель финансовой грамотности среди граждан, проживающих на территории Европейского союза, составлял 50%. В США был отмечен на уровне 57%, в странах Азии отмечался показатель на уровне 27% [4].

Подтверждает эту статистику исследование, проведенное «Организацией экономического сотрудничества и развития» в 2016 году среди стран G20 [5]. Наилучшие показатели были продемонстрированы в таких странах как Франция, Канада, Китай, Германия и Корея.

Таким образом данные подтверждают, что в таких странах как Канада, Норвегия, Швеция, Франция, Германия, Великобритания, США и Австралия программы повышения финансовой грамотности активно применяются и эффективно работают. Рассмотрим деятельность некоторых из них.

В США существует большое количество организаций, занимающихся финансовой грамотностью граждан. Так, одними из них являются основанные в 2002 г. «Бюро по финансовым подразделениям» (Office of Financial Institutions, OFI) а, так же «Комиссия по финансовой грамотности и образованию» (Financial Literacy and Education Commission, FLEC) и многие другие. Уже в 2006г. в данной стране была разработана «Национальная стратегия финансовой грамотности».

В Соединенных Штатах действует принцип индивидуального подхода к финансовому образованию, во многом знания закладываются еще во время обучения в школе.

Существует так же практика создания финансовых центров, где студенты могут получить информацию, необходимую им для финансовых операций как в течение обучения, так и после выпуска.

Достаточное количество принимаемых мер и индивидуальный подход, во многом позволяют США поддерживать высокий уровень знаний граждан в данной сфере.

С апреля 2011 г. в Великобритании действует «Служба советов о деньгах» (Money Advice Service), ее действия направлены на различные возрастные группы. Данная служба бесплатно помогает, предоставляя консультации гражданам, а так же осуществляя образовательные программы, информирующие о финансовых процессах внутри страны и за рубежом, занимается разработкой онлайн-продуктов по данной тематике.

Одним из ведущих игроков в области финансовой грамотности является Австралия. Национальная стратегия по финансовой грамотности данной страны на 2014-2017гг содержала пять приоритетных целей, первые три из которых были направлены на повышение потенциала отдельных целевых групп населения, два – предназначались для организаций, участвующих в разработке политики и соответствующих программ по развитию финансового образования населения.

Особое внимание уделяется образовательным программам, внедряющих элементы финансового образования в школьные учебные планы, а также профессиональному развитию и обучению учителей и преподавателей.

Для поддержки населения с низким уровнем доходов «Министерство социального обеспечения», общественные организации и ряд микрофинансовых организаций в данной стране предлагают программы предоставления беспроцентных займов (No Interest Loan Scheme), займов под низкие проценты для личных или бытовых нужд (StepUP), а также оказывают содействие при получении кредитов банков для создания или расширения собственного бизнеса.

Население Австралии имеет возможность получить консультации, касающиеся широкого спектра финансовых вопросов, для чего действуют многочисленные службы помощи (Служба финансовой информации Министерства социальных служб, услуга «Скорая помощь» (Emergency Relief), Need a Broker service, MoneyHelp).

Для обмена опытом, информацией и знаниями в области исследований и программ по повышению финансовой грамотности ежегодно организовываются множество мероприятия

А «Практическое сообщество по финансовой грамотности», «Австралийской комиссии по ценным бумагам и инвестициям» (ASIC's Financial Literacy Community of Practice), «Национальная Конференция по повышению финансовых знаний» (Broadening Financial Understanding conference). На регулярной основе для отслеживания изменений в финансовом поведении населения и результатов реализуемых программ проводит и публикует различные исследования.

Стоит обратить внимание на ряд стран, где программы финансовой грамотности еще находятся в стадии разработки или развития, но уже начинают показывать результаты. Например, в Чехии, Индии, Австрии, Италии и многих других.

Активно занимается вопросами финансовой грамотности Польша. Деятельность в данной сфере ведется при содействии «Национального банка Польши» и направлена на различные возрастные группы. Продвижение образовательных программ ведется различными способами, акцент сделан на популярные у молодого и среднего возраста телевидение и Интернет.

Одной из первых крупных развивающихся стран запустившей работу по повышению финансовой грамотности населения является Индия. Данная страна, обладая колоссальным потенциалом экономического развития, не может реализовать его в полной мере ввиду ограниченного развития финансовых рынков. Одна из основных причин состоит в том, что большая часть населения не владеет базовыми финансовыми знаниями, плохо информирована о возможностях и рисках, связанных с современными финансовыми продуктами и технологиями, и практически исключена из формального финансового сектора.

Деятельность большого количества организаций направлена, прежде всего, на такие группы как школьники и молодежь, жители сельских районов, а так же пенсионеры.

Основные темы которые освещаются в рамках образовательных мероприятий, включают, прежде всего, информацию о возможностях кредитования и сбережений, переводу денежных средств, вопросах бюджетирования, управления долговыми обязательствами и пенсионными накоплениями. Более узкие программы направлены на повышение знаний в вопросах инвестирования, на формирование практических навыков организации и развития собственного дела [6].

На данный момент, по прошествии времени и благодаря проведенным в мире социологическим исследованиям, можно оценить эффективность от введенных в различных государствах мер.

Сейчас в нашей стране действует утвержденная Правительством Российской Федерации «Стратегию повышения финансовой грамотности населения на 2017–2023 гг.», множество проектов различного масштаба и

уровня, такие как «Друзи с финансами», «Неделя финансовой грамотности» и другие.

Данные программы крайне актуальны, поскольку по результатам социологического исследования аналитического центра НАФИ в 2018 году, 44% россиян испытывают потребность в повышении уровня знаний и навыков в финансовой сфере.

Использование элементов, наиболее эффективно показавших себя стратегий и программ повышения финансовой грамотности, позволит не только более эффективно вести текущую деятельность в данном направлении, но и учитывать и не допускать повторения ошибок других государств, а также использовать накопленный ими опыт при разработке дальнейших планов для улучшения ситуации в Российской Федерации.

Библиографический список

1. Хикматов У.С., Койчуева М.Т. Основы Финансовой грамотности: учеб. пособие. Б.: КРСУ, 2015. 163 с.

2. Российские эксперты выступили на конференции G20 по повышению уровня финансовой грамотности // Официальный сайт председательства Российской Федерации в Группе двадцати. URL: <http://ru.g20russia.ru/news/20130613/781438446.html>

3. Концепция основных знаний и навыков финансовой грамотности для взрослого населения // Финансовая грамотность в вузах //Федеральный сетевой методический центр URL: <https://fingramota.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=1519&p=attachment>

4. Financial Literacy Around the World: Insights from the Standard & Poor's Ratings Services Global Financial Literacy Survey, 2015. URL: <http://www.finlit.mhfi.com>.

5. Россия на 9 месте по финансовой грамотности среди стран G20 // Аналитический центр НАФИ. URL.: <https://nafir.ru/analytics/rossiya-na-9-meste-po-finansovoy-gramotnosti-sredi-stran-g20/>

6. Международный опыт // ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ URL: <http://финграмотностьвшколе.рф/page/46>

*Атасуниц Д.Д.,
студент АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»
Научный руководитель – Савченко А.Г.,
старший преподаватель кафедры Таможенного дела и права
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

Развитие таможенной и околотаможенной инфраструктуры в контексте концепции взаимодействия «власть-бизнес»

В настоящее время внешнеэкономическая деятельность имеет важнейшее значение для глобализации экономики. Большую роль в ней играет внешняя торговля. Любое государство нуждается в развитии внешнеторговой деятельности. Для её эффективного осуществления используется в том числе таможенная инфраструктура, как часть инфраструктуры внешней торговли.

В соответствии с п.1 ст. 353 ТК ЕАЭС «таможенная инфраструктура – это стационарные технические средства таможенного контроля, таможенные лаборатории, склады временного хранения и таможенные склады, учрежденные таможенными органами, а также административные здания, информационные системы, информационно-телекоммуникационные сети, сети связи, вычислительные центры таможенных органов».

Внешняя торговля невозможна без эффективного функционирования всех элементов таможенной инфраструктуры. Без сомнений можно утверждать, что для таможенных органов выгодно сотрудничество с бизнесом, так как использование ресурсов специализированных участников ВЭД (например, площадок и помещений владельца СВХ, технических средств таможенного контроля, которыми владельцы СВХ должны оборудовать ЗТК в пределах СВХ и т.п.) сокращает затраты таможенных органов на содержание таможенной инфраструктуры.

Однако и участникам ВЭД сотрудничество с таможенными органами является выгодным. Присвоение, например, статуса УЭО дает участнику ВЭД широкие возможности по оптимизации процесса совершения таможенных операций, а добросовестность участника ВЭД, не обладающего особым правовым статусом (не включенного в Реестр) – гарантия ускоренного выпуска при условии беспрепятственного прохождения СУР.

Однако точкой стыковки интересов участников ВЭД и таможенных органов является именно таможенная инфраструктура.

Термин «инфраструктура» произошел от лат. – «infra» - ниже, под; «structure» - строение, расположение. В настоящее время в отечественной научной литературе под термином «инфраструктура» понимается совокупность отраслей, предприятий и организаций, входящих в эти отрасли, видов их деятельности, призванных обеспечивать, создавать условия для нормального функционирования производства и обращения товаров, а также жизнедеятельность людей. В общем виде инфраструктура в любой социально-

экономической системе – это, прежде всего, совокупность элементов, обеспечивающих бесперебойное функционирование взаимосвязей объектов и субъектов данной системы. Под инфраструктурой внешней торговли предполагается понимать совокупность институтов, систем и предприятий, материально-технических объектов и технологий, обеспечивающих организацию и оформление внешнеторговых сделок, движение и распределение международных товарных потоков, а также нормативно-правовую базу, регулирующую деятельность всех элементов инфраструктуры.

Околотаможенная инфраструктура – коммерческие организации и их структурные подразделения, создаваемые для выполнения представительских, логистических, информационных, финансовых и других посреднических операций в таможенной сфере и способствующие повышению эффективности взаимодействия непосредственных участников внешнеэкономической деятельности с таможенными органами. По сути околотаможенную инфраструктуру составляют **организации, работающие в таможенной сфере и являющиеся посредниками между участниками ВЭД и таможенными органами.**

Объекты околотаможенной инфраструктуры: таможенные представители, склады временного хранения, таможенные склады, свободные склады, перевозчики (в том числе таможенные перевозчики), таможенно-логистические терминалы, банки и другие кредитные организации, страховые компании, магазины беспошлинной торговли, центры сертификации и т.д.

Если рассматривать таможенную сферу в общем, то ее объекты можно разделить на:

- 1) Объекты таможенной инфраструктуры;
- 2) Объекты транспортно-логистической инфраструктуры (технологический комплекс, предназначенный для организации движения товаров и оказания транспортно-логистических услуг (ж/д и внутренние водные пути, автомобильные дороги, тоннели, контейнерные терминалы и т.д.).

Особую роль в околотаможенной инфраструктуре занимают посредники – «специализированные участники ВЭД» [7]: таможенные представители, владельцы СВХ, владельцы таможенных складов, таможенные перевозчики, владельцы свободных складов. Особую группу посредников составляют непоименованные в ТК ЕАЭС таможенные посредники: банки и другие кредитные организации, страховые организации, координаторы платежных систем «Таможенная карта» и «Зеленый коридор», поставщики специализированного ПО для таможенного декларирования и т.п.

Оказание таможенных услуг как форма взаимодействия, по мнению В. В. Макрусева и А. В. Сафронова, предполагает «действия или последовательность действий, которые реализуются специальными таможенными инструментами с целью повышения потребительской полезности сферы внешнеэкономической деятельности для государства и участников ВЭД» [6]. Механизм взаимодействия таможенных органов и бизнеса в данном случае можно классифицировать в

соответствии с административными регламентами по оказанию государственных услуг по следующим группам:

- 1) ведение реестров участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;
- 2) принятие предварительных решений по классификации товаров по ТН ВЭД ЕАЭС и стране происхождения товаров;
- 3) услуги, связанные с выполнением возложенных на таможенные органы функций, в частности осуществление валютного контроля, информирование об актах таможенного законодательства ЕАЭС и консультирование по вопросам таможенного дела;
- 4) выдача и отзыв документов для лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.

Анализ сведений о количестве предоставленных государственных услуг поквартально за 2016–2017 гг. показывает, что общее количество оказанных услуг снижается (темп снижения за 9 мес. 2017 г. составил 4,32 %), Самой востребованной государственной таможенной услугой является информирование и консультирование в области таможенного дела (в 2016 г. доля составляла 68,46 %, за 9 мес. 2017 г. – 70,44 %). Доли всех остальных предоставленных государственных услуг существенно ниже. Вторая по популярности государственная услуга – это услуга по выдаче и отзыву квалификационных аттестатов специалистов по таможенным операциям, доля которой относительно устойчива (за 2016 г. доля – 14,25, за 9 мес. 2017 г. – 11,61 %) (см. таблицу 1).

Таблица 1.

Сведения о количестве предоставленных государственных услуг таможенными органами России, ед.

Государственная услуга	2016 г.				2017 г.		
	1-й квартал	2-й квартал	3-й квартал	4-й квартал	1-й квартал	2-й квартал	3-й квартал
Информирование об актах таможенного законодательства Таможенного союза, законодательства РФ о таможенном деле и об иных правовых актах РФ в области таможенного дела и консультирование по вопросам таможенного дела и иным вопросам, входящим в компетенцию таможенных органов	3 940	4 726	4 442	3 723	3 890	4 058	4 146

Принятие предварительных решений по классификации товаров по единой ТН ВЭД ЕАЭС	343	356	331	341	332	231	803
Принятие предварительных решений о стране происхождения товара	–	–	–	–	–	–	–
Ведение реестра банков, иных кредитных организаций и страховых организаций, обладающих правом выдачи банковских гарантий уплаты таможенных пошлин, налогов	94	98	28	24	25	15	14
Ведение реестра таможенных представителей	71	65	65	63	53	94	71
Ведение реестра уполномоченных экономических операторов	121	59	180	224	193	49	61
Ведение реестра владельцев таможенных складов	15	20	22	29	14	23	38
Ведение реестра владельцев складов временного хранения	130	142	143	140	159	151	164
Ведение реестра таможенных перевозчиков	40	24	18	30	19	15	12
Ведение реестра владельцев магазинов беспошлинной торговли	26	45	21	45	27	29	22
Ведение таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности	371	181	172	172	159	149	159
Выдача и отзывы квалификационных аттестатов специалистов по таможенным операциям	546	679	429	1 850	807	808	378
Всего	5 697	6 395	5 851	6 641	5 678	5 622	5 868

Взаимодействие таможенных органов и бизнес-структур по организации мероприятий для решения текущих задач, входящих в компетенцию таможенных органов, в основном представлено деятельностью консультативных советов, рабочих групп, сформированных и координируемых консультационными советами при соответствующих региональных таможенных управлениях, а также проведением ежегодных региональных конкурсов среди участников ВЭД.

Одним из существенных направлений взаимодействия таможенных органов и бизнеса Дальневосточного региона является деятельность Консультативного совета (Совета) при ДВТУ. С 2007 г. и по настоящее время функция по организации и проведению Совета возложена на отделение по связям с общественностью (ОСМИ) ДВТУ [2].

Совет обеспечивает конструктивное взаимодействие таможенных органов и деловых кругов ДВФО, содействует реализации таможенной политики Российской Федерации в целях создания оптимальных условий для предпринимательской деятельности и привлечения иностранных инвестиций.

Общее количество мероприятий, проведенных ОСМИ ДВТУ с представителями российских и иностранных деловых кругов за исследуемый период систематически увеличивается. Если в 2014 г. количество проведенных мероприятий составляло 73, в 2015 г. – 77, в 2016 г. уже – 85, в 2017 г. – 154 рабочие встречи, совещания, «круглых стола» и других мероприятий с представителями деловых кругов, организаций, содействующих развитию бизнеса, Торгово-промышленных палат и участниками ВЭД.

Рабочие встречи проводятся с представителями морских портов, морских агентствующих компаний, операторов морских терминалов, экспедиторов, таможенных представителей, осуществляющих деятельность в морских портах, крупными участниками ВЭД и резидентами СПВ, представителями отраслевых объединений и АО «Корпорация развития Дальнего Востока».

Камчатские таможенники совместно с представителями Агентства инвестиций и предпринимательства Камчатского края, деловых кругов Камчатского края, руководителями отраслевых ассоциаций, а также регионального подразделения «ОПОРА России» приняли участие в публичном обсуждении результатов правоприменительной практики Дальневосточного таможенного управления (ДВТУ) по итогам третьего квартала 2017 года. Мероприятие проходило в режиме видеоконференцсвязи со всеми таможенными регионами. На заседании таможенники обсудили с бизнес-сообществом вопросы, касающиеся таможенного декларирования товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности; совершенствовании требований к обустройству зон таможенного контроля для использования процедуры свободной таможенной зоны в рамках территорий опережающего социально-экономического развития и Свободного порта Владивосток.

Представители ДВТУ в своих выступлениях отметили важные аспекты правоприменения в условиях действия Таможенного кодекса ЕАЭС: приоритет информационных технологий, совершение операций посредством использования информационных систем - без участия таможенного инспектора, дальнейшее развитие института предварительного информирования, использование механизма «единого окна» и т.д.

В настоящее время, в ДВТУ продолжается работа по подготовке к созданию Дальневосточной электронной таможни и в ее структуре Дальневосточного центра электронного декларирования (ЦЭД). Также проводятся мероприятия по концентрации декларирования товаров, перемещаемых морским транспортом,

во Владивостокском ЦЭДе. В начале 2018 года доля деклараций на товары, ввезенные морским транспортом, поданных во Владивостокский ЦЭД, составляла 58,6%, то уже в декабре 2018 года данный показатель превысил 85%. Одновременно в ДВТУ проводятся мероприятия по концентрации декларирования товаров, перемещаемых воздушным транспортом, в Приамурском ЦЭД. По итогам 4 квартала 2018 года доля деклараций на товары, перемещаемых воздушным транспортом, поданных в Приамурский ЦЭД составила 40,3 %. За декабрь 2018 года данный показатель вырос до 51,5 %. В 2019 году работа в этом направлении будет продолжена [8].

В заключение отметим, что высокоэффективное взаимодействие таможенных органов с представителями бизнес-структур оказывает непосредственное влияние на качество реализации государственной политики в сфере таможенного дела, делает таможенную сферу простой, удобной и доступной для бизнеса путем снижения административной нагрузки и развития информационных ресурсов таможенной службы, что служит реализации одной из главных задач таможенных органов – создания условий, благоприятных для осуществления внешнеторговой деятельности. Доступность и разнообразие форм взаимодействия таможенных органов ДВФО содействует рационализации структуры экспортно-импортных операций и активному привлечению иностранных инвестиций.

Библиографический список

- 1) Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана 29.05.2014 (ред. от 11.04.2017) // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
- 2) Об утверждении Положения и Регламента работы Консультативного совета по работе с участниками внешнеэкономической деятельности при Дальневосточном таможенном управлении: приказ ДВТУ от 30.03.2017 № 134. // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
- 3) Информационно-справочные материалы о деятельности Дальневосточного таможенного управления в 2015 году / ДВТУ. Владивосток, 2015.
- 4) Информационно-справочные материалы о деятельности Дальневосточного таможенного управления в 2016 году / ДВТУ. Владивосток, 2016.
- 5) Информационно-справочные материалы о деятельности Дальневосточного таможенного управления в 2017 году / ДВТУ. Владивосток, 2017.
- 6) Макрусев В. В., Сафронов А. В. Государственные таможенные услуги: монография. – М.: РИО РТА, 2008. – 196 с.
- 7) Черевко В.В., Савченко А.Г. Совершенствование таможенного администрирования в условиях расширения взаимодействия таможни и

участников ВЭД с особым правовым статусом // Вестник Московского университета МВД России. 2018. № 2. С. 205-207.

8) Информация пресс-службы ДВТУ. URL: <http://www.tks.ru/news/nearby/2019/01/29/0005>

9) Перечень государственных таможенных услуг. URL: <https://www.gosuslugi.ru/structure/10000001001>

10) Сведения о количестве предоставленных государственных услуг. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=564&Itemid=2676.

*Бабошина А.С.,
студентка Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Загарских Т.А.,
старший преподаватель кафедры экономики и управления
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Налоговый мониторинг: сущность и перспективы развития в России

Налоговому контролю, осуществляемому в форме налогового мониторинга, его международным основам посвящено множество научных статей. В частности, Г.А. Горина, Р.Г. Ахмадеев раскрывают действующий в международной практике налогообложения порядок заключения соглашений между налоговыми органами и налогоплательщиками (Голландия, Швеция, США, Израиль). [2]

Гнатышина Е.И., Лебедева Е.С., Никитина Е.О. рассматривают практический опыт внедрения мониторинга и перспективы его дальнейшего функционирования в налоговой системе России [3].

М.А. Крашенинникова отмечает, что внедрение новых подходов в налоговом администрировании является требованием времени и во многом обусловлено процессами развития проектов ОЭСР по противодействию размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения (план BEPS). [4]

Формы налогового контроля, аналогичные налоговому мониторингу в настоящее время реализуются в 24-х странах, в том числе в Республике Беларусь и Казахстане. Его основу составляет транспарентное³ сотрудничество налоговых органов и налогоплательщиков, а основным инструментом взаимодействия является налоговое решение («налоговый рюлинг», *advancetaxruling*(ATR)), выдаваемое налоговыми органами по планируемым или завершённым операциям.

Нормы о налоговом мониторинге в России вступили в силу с 01.01.2016 г., его концепция предусматривает: а) обеспечение налоговому органу доступа к

³от transparent - прозрачный, очевидный, открытый, прямой, честный.

системам бухгалтерского, налогового учета налогоплательщика (первичным документам, регистрам); б) совместную оценку налоговых рисков деятельности и урегулирование спорных вопросов налогообложения операций путем получения мотивированного мнения налогового органа; в) проверку эффективности системы внутреннего контроля налогоплательщика.

Принципиальные отличия налогового мониторинга от иных форм налогового контроля связаны:

- с переходом от сплошной проверки налогообложения финансово-хозяйственной деятельности к налоговому контролю операций, содержащих налоговые риски;

- сознательным снижением объема истребуемых документов и пояснений и, как следствие, с сокращением сроков налоговой проверки налогового периода.

Отметим, что налоговый контроль в форме налогового мониторинга исключает проведение камеральных, выездных налоговых проверок⁴, но сохраняет обязанность налогоплательщика формировать и предоставлять в налоговый орган формы налоговых деклараций (расчетов).

Нормативно-правовое регулирование осуществляется в соответствии с разделом V.2. НК РФ «Налоговый контроль в форме налогового мониторинга», нормативные акты -приказы ФНС России: от 21.04.2017 г. № ММВ-7-15/323@ «Об утверждении форм документов, используемых при проведении налогового мониторинга, и требований к ним»; от 16.06.2017 г. № ММВ-7-15/509@ «Об утверждении требований к организации системы внутреннего контроля»; от 15.12.2017 г. № ММВ-7-3/1065@ «Об утверждении регламента взаимодействия МИ ФНС России по КН и ЦА ФНС России при составлении мотивированного мнения налогового органа, поступлении разногласий на мотивированное мнение налогового органа, проведении взаимосогласительной процедуры и оформлении результатов окончания налогового мониторинга». Ряд писем ФНС России содержат рекомендации налоговым органам в отношении отдельных процессов и процедур в рамках налогового мониторинга (от 28.03.2017 г. № ЕД-4-15/12378; от 18.01.2018 г. № ЕД-4-15-789@; от 23.11.2017 № ЕД-4-15/23793@).

Участниками налогового мониторинга могут быть организации, отвечающие совокупности критериев отнесения к крупнейшим налогоплательщикам, а именно: сумма федеральных налогов за год составляет более 300млн. руб.; величина доходов – более 3 млрд. руб.; стоимость активов – более 3 млрд. руб. Количество организаций участников налогового мониторинга неизменно растет: 2016 г. – 7; 2017 г. – 21; 2018 г. – 26; 2019 г. – 44. По данным ФНС России количество потенциальных участников составляет 1 905 организаций. [5] Стратегия налоговой службы в вопросе развития налогового мониторинга заключается в желаемом переходе всех крупнейших налогоплательщиков на данную форму налогового контроля. [6] В

⁴За исключением случаев предоставления участником налогового мониторинга уточненной налоговой декларации по НДС, либо налоговой декларации с суммой НДС, заявленной к возмещению из бюджета.

осуществлении контроля в форме налогового мониторинга задействованы должностные лица межрегиональных налоговых инспекций по крупнейшим налогоплательщикам (МИ ФНС по КН).

Говоря о механизме налогового мониторинга, перечислим этапы подготовки налогоплательщика к вступлению в налоговый мониторинг:

- 1) информирование налогового органа о намерении перехода на применение данной формы налогового контроля;
- 2) подготовка «Дорожной карты» по вступлению в налоговый мониторинг (перечень мероприятий, их описание по срокам и ожидаемым результатам, исполнителям);
- 3) подготовка документов для вступления в налоговый мониторинг (Регламент информационного взаимодействия, Положение о системе внутреннего контроля, Планируемые запросы мотивированного мнения);
- 4) представление заявления и документов в налоговый орган;
- 5) оценка налоговым органом заявления и представленных документов;
- 6) принятие решения о проведении налогового мониторинга в отношении налогоплательщика.

В Регламенте информационного взаимодействия подлежат раскрытию: а) порядок представления налоговому органу доступа к информационной системе налогоплательщика, описание ее функциональных возможностей; б) порядок работы с документами в информационной системе; в) сведения о формах и способах ведения учета (методология учета); г) структура показателей налоговой отчетности; д) порядок и сроки внесения изменений, актуализации Регламента информационного взаимодействия.

Все налогоплательщики, направляющие в налоговый орган заявление об участии в налоговом мониторинге, представляют результаты самостоятельной индикативной оценки уровня организации системы внутреннего контроля (по модели COSO). В соответствии с приказом ФНС России от 16.06.2017 г. № ММВ-7-15/509@система внутреннего контроля налогоплательщика должна функционировать на всех уровнях контроля бизнес-процессов (операций) и обеспечивать контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни, правильность исчисления, полноту и своевременность уплаты налогов, сборов, страховых взносов. Тем самым, налоговый орган получает сведения об уровне эффективности системы внутреннего контроля и понимание того, что в случае возникновения каких либо отклонений в регистрации фактов хозяйственной жизни в учетной системе, применяемые налогоплательщиком контрольные процедуры и средства контроля позволят предотвратить (минимизировать) ущерб, связанный с уплатой сумм налогов, сборов, страховых взносов.

Совместная работа налогоплательщика-заявителя и налогового органа на этапе рассмотрения пакета документов на вступление в налоговый мониторинг сводится к оценке налоговых рисков. Причем оценка рисков осуществляется в разрезе каждого уплачиваемого налога на уровне отрасли и на уровне налогоплательщика. Отраслевая карта рисков строится на основе анализа нарушений, выявленных налоговым органом, анализа судебной практики, доли

налогоплательщика в совокупном объеме налоговых поступлений по отрасли, анализа изменения законодательства и отраслевых стандартов. В то время как разрабатываемый риск-профиль налогоплательщика представляет собой совокупность рисков в отдельных областях контроля (регистрационные данные, взаимозависимость, результаты финансово-хозяйственной деятельности, соблюдение налоговой дисциплины, применение налоговых льгот и преференций и др.).

Идентифицированные в разрезе уплачиваемых налогов риски, сопоставляются с контрольными процедурами системы внутреннего контроля налогоплательщика, устанавливается потребность в формировании мотивированного мнения:

а) по инициативе налогового органа, если имеются предпосылки к неверному исчислению сумм налогов, страховых взносов;

б) по запросу налогоплательщика, если имеются сомнения и неясности законодательства о налогах и сборах.

Таким образом, разрабатываемый налоговым органом План налогового мониторинга представляет собой перечень объектов проверки, критериев и установленного уровня риска по каждому из них, а также результатов проверки соответствия применяемого налогоплательщиком порядка исчисления сумм налогов мотивированному мнению налогового органа, что и составляет сущность данной формы налогового контроля.

Опубликованные ФНС России результаты применения налогового мониторинга связаны с общим количеством мотивированных мнений, выпущенных налоговым органом для урегулирования неопределенных налоговых позиций, а также совокупной суммой поступивших налоговых платежей. Итак, по данным ФНС России за период 2016-2017 гг. выпущено 30 мотивированных мнений, из них: 18 по налогу на прибыль организаций; 4 по НДС; 3 по НДФЛ, 5 по иным налогам и сборам. Топ-5 урегулированных позиций по отраслям составили: 4 мнения на 15 млрд. руб. – энергетика; 5 мнений на 5,1 млрд. руб. – производство; 4 мнения на 2,1 млрд. руб. – телекоммуникации; 5 мнений на 662 млн. руб. – банки; 10 мнений на 188 млн. руб. – нефть и газ. [7]

Для оценки эффективности проведения налогового мониторинга ФНС России использует следующие параметры налогового администрирования:

– изменение суммы уплаченных налогов (2017 / 2016 гг.), млрд. руб. – рост 28,1%;

– изменение суммы уточненных налоговых обязательств, тыс. руб. – рост в 9 раз по мотивированным мнениям;

– изменение среднего количества уточненных налоговых деклараций, шт. – снижение на 9%;

– среднее количество требований на предоставление пояснений и документов (2017 / 2016 гг.), шт. – снижение на 46%;

– среднее количество документов, предоставляемых по требованию (2017 / 2016 гг.), шт. – снижение на 23%.

Дальнейшее развитие налогового мониторинга ФНС России связывает с расширением функций налогового органа по работе с данными учетной системы налогоплательщика, а именно с внедрением процедуры формирования стандартного файла налогового аудита (SAF-T). Стандартный файл аудита для целей налогообложения является рекомендованным ОЭСР инструментом налогового контроля. [8] SAF-T представляет собой электронный файл со структурированными данными из бухгалтерской информационной системы за определенный период времени (данные регистров бухгалтерского, налогового учета, сформированные первичные учетные документы) специальная обработка которых позволяет налоговому органу провести электронный аудит (Е-аудит) правильности составления налоговой отчетности. Механизм используется преимущественно в отношении крупных налогоплательщиков в Португалии, Люксембурге, Австрии, Франции, Великобритании, Голландии, Японии, Германии, Канаде, Австралии, Норвегии, Польше.

В России работы по созданию версии стандартного файла налогового аудита ведутся по налогу на прибыль организаций. В 2019 г. его реализация в пилотном режиме состоится на платформе известных информационных систем, в том числе 1С: Предприятие. Предполагается, что в отношении участников налогового мониторинга, обеспечивших удаленный доступ к информационной учетной системе, проверка контрольных соотношений и процедур будет осуществляться на стороне налогоплательщика без передачи данных в ФНС России.

Завершая исследование вопросов развития налогового контроля в форме налогового мониторинга, сделаем несколько обобщающих выводов:

- налоговый мониторинг является инструментом, регулирующим отношения между налоговыми органами и налогоплательщиками, основанные на взаимном доверии и прозрачности;
- преимущества налогового мониторинга для налогового администрирования заключаются в сокращении трудозатрат на сопровождение налоговых проверок при фиксируемом устойчивом росте налоговых поступлений;
- вопрос соотношения затрат и преимуществ налогоплательщиков - участников налогового мониторинга в настоящий момент остается открытым;
- внедрение в России высокотехнологичных форм налогового контроля, отвечающих современным международным стандартам ОЭСР, определяет перспективы участия в международном налоговом сотрудничестве.

Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть I. Федеральный закон от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru>;
2. Горина Г.А., Ахмадеев Р.Г. Горизонтальный налоговый мониторинг - Международный опыт Горина Г.А., Ахмадеев Р.Г. // Финансы и кредит. 2014. №38 (614). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gorizontalnyy-nalogovyy-monitoring-mezhdunarodnyy-opyt> (дата обращения: 06.05.2019);

3. Гнатышина Е.И., Лебедева Е.С., Никитина Е.О. Налоговый мониторинг как инновационный способ контроля // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №5 (2017) URL: <https://naukovedenie.ru/PDF/70EVN517.pdf> (доступ свободный, дата обращения 06.05.2019 г.);
4. Крашениникова М.А. Налоговый мониторинг: совершенствование основ налогового контроля. URL: <http://bujet.ru/article/334489.php> (доступ свободный, дата обращения 04.04.2019 г.);
5. Пипко Н.Ю. Налоговый мониторинг: текущие результаты и перспективы развития. Налоговая политика и практика. № 3 (195), март 2019 г.;
6. Публичное мероприятие Налоговый контроль в форме налогового мониторинга МИ ФНС России по КН №2 3 квартал 2018 года от 12.09.2018. Режим доступа свободный. URL: <https://yadi.sk/i/mZ-7zFzSV9OY0Q>;
7. Публичное мероприятие Налоговый контроль в форме налогового мониторинга МИ ФНС России по КН №2 3 квартал 2018 года от 12.09.2018 г. Доклад М.Н. Кудиновой URL: <https://yadi.sk/i/zVO6aRuDxByiDA>. Доступ свободный. Дата обращения 04.04.2019 г.
8. Стандартный файл аудита ОЭСР для целей налогообложения (SAF-T). Руководство по внедрению локализаций. Выпуск 9.1.E97460-03/ URL: https://docs.oracle.com/cd/E16582_01/doc.91/e97460.pdf. Доступ свободный. Дата обращения 04.04.2019 г.
9. Черненко А. Практика использования налогового мониторинга. URL: <http://www.taxcongress.ru/download/presentations/Chernenko.pdf>. (доступ свободный, дата обращения 04.04.2019 г.)

*Багмет В.В.,
студентка Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Арасланова Н.И.,
старший преподаватель кафедры экономики и управления
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Актуальные вопросы организации налично-денежного обращения в РФ

Статус Центрального банка РФ установлен Конституцией РФ, в которой определены его исключительное право на осуществление денежной эмиссии и в качестве основной функции - защита и обеспечение устойчивости рубля.

Составной частью денежно-кредитной политики Банка России является эмиссионная политика, основной целью которой выступает защита и обеспечение устойчивости рубля посредством поддержания ценовой стабильности, в том числе для формирования условий сбалансированного и устойчивого экономического роста.

Основные направления организации наличного денежного обращения, осуществляемые Банком России в РФ, представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Основные направления организации наличного денежного обращения, осуществляемые Банком России в РФ

Направление деятельности Банка России	Характеристика деятельности Банка России	Нормативная база
Прогнозирование и организация производства, перевозка и хранение банкнот и монет Банка России, создание их резервных фондов;	Связана с выпуском в хозяйственный оборот банкнот и монеты как законных платежных средств в наличной форме, причем выпуск наличных денег в хозяйственный оборот может и не сопровождаться ростом денежной массы.	Положение ЦБ РФ от 24 апреля 2008 г. № 318-П «О порядке ведения кассовых операций и правилах хранения, перевозки и инкассации банкнот и монеты Банка России в кредитных организациях на территории Российской Федерации»
Установление правил хранения, перевозки и инкассации наличных денег для кредитных организаций	Перевозка наличных денег, инкассация наличных денег осуществляются инкассаторскими работниками, численность которых определяется руководителем инкассации в зависимости от объема работы и сложности выполнения указанных операций	Положение ЦБ РФ от 24 апреля 2008 г. № 318-П «О порядке ведения кассовых операций и правилах хранения, перевозки и инкассации банкнот и монеты Банка России в кредитных организациях на территории Российской Федерации»
Установление признаков платежеспособности банкнот и монеты Банка России, порядка уничтожения банкнот и монеты Банка России, а также замены поврежденных банкнот и монеты Банка России	Совет директоров Банка России принимает решение о выпуске в обращение новых банкнот и монеты Банка России, об изъятии из обращения банкнот и монеты Банка России старого образца, утверждает номиналы и образцы новых денежных знаков. Описание новых денежных знаков публикуется в средствах массовой информации	Указание Банка России от 26 декабря 2006 г. № 1778-У «О признаках платежеспособности и правилах обмена банкнот и монеты Банка России»
Определение порядка ведения кассовых операций	В организации должен быть установлен кассовый лимит. Лимит кассы – допустимая сумма наличных, которая может оставаться в кассе организации на конец рабочего дня.	Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У «О порядке ведения кассовых операций

	<p>Сверхлимитные суммы подлежат сдаче в банк.</p> <p>Данный лимит организация определяет самостоятельно исходя из характера своей деятельности, а также с учетом объемов поступлений и выдач наличных средств.</p> <p>При этом, организации, относящиеся к субъектам малого предпринимательства, а также индивидуальные предприниматели вправе не устанавливать лимит кассы и хранить в кассе столько наличности.</p>	<p>юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства»</p>
<p>Ограничения расчетов между субъектами гражданского права посредством наличных денежных средств;</p>	<p>Допускается расчет наличными денежными средствами как в национальной, так и в иностранной валюте без учета предельных размеров при наличии двух условий: если хотя бы одним из субъектов правоотношений является гражданин; если расчеты не связаны с осуществлением предпринимательской деятельности. Только при таких обстоятельствах расчеты наличными денежными средствами могут производиться без ограничения суммы [1]</p>	<p>Указание Банка России от 07.10.2013 № 3073-У «Об осуществлении наличных расчетов»</p>

Наличные денежные расчеты осуществляются путем личного вручения гражданину или внесения в кассу юридического лица соответствующей суммы наличных денег в виде банкнот и монет.

Официальной денежной единицей (валютой) РФ является рубль, который состоит из 100 копеек. При этом введение на территории страны других денежных единиц запрещаются. Графическое обозначение рубля утверждено Банком России [1].

Кроме рубля есть еще денежные суррогаты и «виртуальные электронные деньги». Денежными суррогатами признаются единицы, которые не относятся к официальным денежным единицам Российской Федерации, других государств и созданы сторонами в качестве платежного средства с приданием им свойств денежной единицы.

В последнее время большое распространение получили «виртуальные электронные деньги». Виртуальные деньги используются для расчетов, инвестирования свободных денежных средств. К таким валютам относится криптовалюта Биткоин (Bitcoin). Биткоин выпускается в электронном виде, децентрализовано, отсутствует единый эмиссионный центр и государственный контроль за такой валютой [3]. Банк России предостерегает использование биткойнов: операции по ним носят спекулятивный характер, осуществляются на так называемых «виртуальных биржах» и составляют высокий риск потери стоимости.

Одним из направлений Банка России является установление признаков платежеспособности монет и банкнот Банка России, которое представлено в таблице 2.

Таблица 2.

Установление признаков платежеспособности и степени защиты банкноты Банка России достоинством 5000 рублей

Степень защиты	Характеристика степени защиты
Полутоновый водяной знак	Представляет собой портрет Н.Н. Муравьева-Амурского и филигранный водяной знак – номинал банкнота (филигранный водяной знак имеет ярко- светлые участки и тёмные штрихи, оттеняющие цифры и создающие эффект объёма). Водяной знак расположен в центральной части на правой стороне аверса банкноты. Виден при осмотре банкнота против света.
Защитная нить	Имеет ширину 5 мм, полностью погруженная в толщу бумаги. С аверса банкнота защитная нить выглядит в виде серой непрозрачной полосы. При осмотре банкнота против света защитная нить выглядит в виде тёмной полосы.
Микроперфорация	Видна при смотре банкнота против света и представляет собой число «5000», выполненное параллельными рядами микроотверстий, неосязаемых на ощупь.
Микроузор	Выполнен из тонких линий, невооруженным глазом, воспринимающийся как однотонная поверхность.
Изображение, образованное мелкими графическими элементами.	Элемент представляет собой изображение дальнего берега р. Амур, состоящее из отдельных мелких графических элементов.
Микротекст	Видимый при использовании увеличительного стекла в виде повторяющегося числа «5000».
защитные волокна	Хаотически расположенные в толще бумаги. Волокна двух видов: двухцветные волокна переменного сечения с чередующимися участками красного и синего цвета и серые волокна. При осмотре банкнота при УФ освещении красные волокна люминесцируют красным цветом, синие и серые волокна люминесценции не имеют.
Бескрасочное тиснение	Тонкие красочные штрихи, расположенные у левой кромки на аверсе банкноты, а также штрихи в конце текста «Билет Банка России» переходят в бескрасочное тиснение. Бескрасочное тиснение наблюдается в косопадающем свете и воспринимается на ощупь.
Эффект перемещения цифр на защитной нити	На фрагменте защитной нити, выходящей на поверхность на аверсе банкнота в окне фигурной формы, видны повторяющиеся изображения числа «5000», разделённые полосами микротекста. При изменении угла зрения наблюдается смещение отдельных цифр друг относительно друга перпендикулярно направлению наклона.
Скрытое изображение КИРР-эффект	Изображение в виде букв «РР» выполненное способом металлографской печати, состоящее из линий, перпендикулярно направленных по отношению к линиям, образующим фон, Линии, расположенные параллельно направлению взгляда

	выглядят светлыми, а перпендикулярно направлению взгляда – тёмными.
Оптически переменная магнитная краска OVM1	Которая создаёт эффект движения при изменении угла обзора банкнота.
Скрытый муаровый узор или эффект появления радужного изображения.	При осмотре банкнота под прямым углом элемент выглядит однотонным, при изменении угла наклона банкнота появляются муаровые полосы.
Рельефная печать	Текст «Билет Банка России», тактильные знаки для людей с ослабленным зрением, цифровое обозначение номинала, текст «ПЯТЬ ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ» выполнены специальным методом печати, при котором краска выступает над поверхностью бумаги и создаёт шероховатость, которая чувствуется на ощупь.
Покрытие с поляризационным эффектом POLE	Защитный элемент на основе явления поляризации света. Представляет собой тонкое покрытие на основе жидких кристаллов с характерными свойствами, которые выявляются с помощью специального фильтра.

Примечание: составлено автором

Таким образом, платежеспособными банкнотами Банка России считаются следующие: загрязненные, изношенные, надорванные, имеющие потертости, небольшие отверстия. А также монеты имеющие проколы, посторонние надписи, пятна, оттиски штампов, утратившие углы, края. Имеющие мелкие механические повреждения, но полностью сохранившее изображение на аверсе и реверсе.

Одной из наиболее защищенных из мировых валют самыми современными технологическими, полиграфическими и физико-химическими средствами является банкнота евро. Евро - официальная валюта девятнадцати стран, входящих в Евросоюз и национальная валюта еще шести европейских стран, в том числе Косово, Монако, Сан-Марино и других стран.

Установление признаков платежеспособности банкнот евро (EUR) представлено в таблице 3.

Таблица 3.

Установление признаков платежеспособности евро в виде банкнот (EUR)

Наименование признака	Характеристика признака
Номер на банкноте	Сам номер состоит из буквы и одиннадцати цифр. Если сложить все цифры в номере, то получится двузначное число. Затем, последовательно складывая цифры, из которых состоит число, можно получить однозначное число. Например, получив число 79, складываем 7 и 9, получим 16 -складываем 1 и 6, получим в итоге -7. Это число, как и буква в номере, указывает на страну, в которой была изготовлена купюра. Оно должно соответствовать букве в номере, которая также закреплена за этой страной. Например, если буква в номере — X (зарезервирована для Германии), а полученное число не равно 2, то купюра однозначно фальшивая. Другой способ: сложить все цифры, из которых состоит номер и прибавить к ним число, равное порядковому номеру буквы в английском алфавите. Затем, следует так же складывать цифры, из которых состоит полученное число. В

	итоге должно получиться число 8. Если число отличается от 8, то купюра фальшивая.
Совпадающие элементы	Цифра, обозначающая номинал купюры, видна полностью только при просмотре на просвет. При обычном просмотре видны только части этой цифры
Рельефная печать	Номинал купюры выполнен способом, при котором напечатанный текст обладает рельефом, который легко можно почувствовать кончиками пальцев.
Синеграмма	На банкнотах до 20 евро включительно синеграмма представляет собой полосу, состоящую из повторяющихся надписей «euro» и номиналом купюры. Купюры от 50 евро включительно имеют синеграмму меньшего размера, не полосу.
Микротекст	Надписи «евро» на латинском и греческом языках написаны микротекстом, повторяющимся несколько раз, и составляет линию, которая тянется через всю банкноту
Защитная нить	Европейские банкноты защищены нитью, невидимой на поверхности. На нити написан номинал купюры.
Водяной знак	На визуальном чистой области купюры находится водяной знак, видимый только на просвет [4]

Примечание: составлено автором

Признаками платежеспособности банкноты евро являются следующие: номер на банкноте, совпадающие элементы, рельефная печать, синеграмма, микротекст, защитная нить, водяной знак.

Канадский доллар – одна из основных резервных валют мира и национальная валюта Канады, а также представитель группы сырьевых валют и регулируется Банком Канады. Установление признаков платежеспособности банкноты канадского доллара (CAD) представлено в таблице 4.

Таблица 4.

Установление признаков платежеспособности банкноты канадского доллара (CAD)

Наименование признака	Характеристика признака
Рельефная печать	Это специальный метод печати, при котором краска выступает над поверхностью бумаги и создаёт шероховатость, которая чувствуется на ощупь.
Прозрачное окно	Бесцветная, прозрачная, светопроницаемая область банкноты, которая создается в процессе производства полимерного субстрата. Прозрачное окно – это не покрытый белой краской участок полимерной пленки
Оптически переменный элемент- Latitude	Двустороннее голографическое изображение, которое расположено в прозрачном окне банкноты на полимерной основе. При рассмотрении под разными углами зрения возникает эффект изменения цвета изображения
Микротекст	Видимый при осмотре банкнота с помощью лупы
Локальное однотонное теневое изображение,	Расположено в центральной части банкноты. Видно при осмотре банкнота против света и с аверса, и с реверса

аналог водяного знака	
Высокое качество изображения	Три цвета в символе птицы более интенсивных оттенков, чем остальные цвета на поверхности банкнота [4]

Примечание: составлено автором

Таким образом, признаками платежеспособности банкноты канадского доллара (CAD) являются: рельефная печать, прозрачное окно, оптически переменный элемент- Latitude, микротекст, локальное одноцветное теневое изображение, аналог водяного знака, высокое качество изображения.

Важными задачами Банка России являются бесперебойное обеспечение платежного оборота банкнотами и монетами, повышение эффективности бизнес-процессов наличного денежного обращения, а также минимизация рисков. В 2017 году потребность экономики в наличных деньгах обеспечивалась полностью и своевременно. Динамика количества наличных денег в обращении (млрд.) представлена на рисунке 1[2].

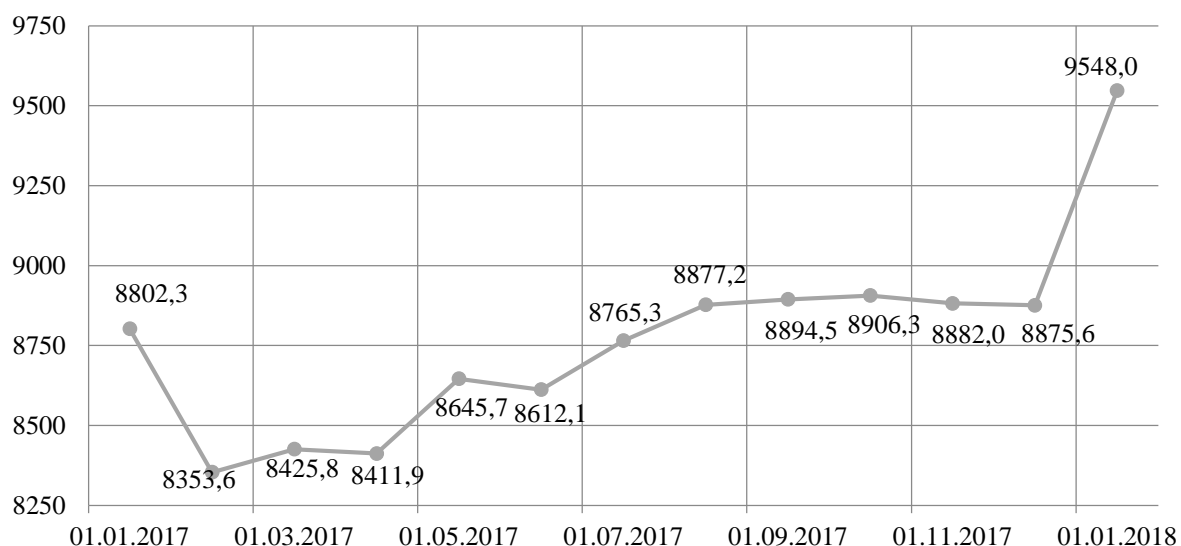


Рисунок 1. Динамика количества наличных денег в обращении (млрд.)

В общей сумме наличных денег в виде банкноты составили 99,0%, в виде монет – 1,0%, в общем количестве денежных знаков банкноты составили 8,6%, монета – 91,4%. За 2017 год количество банкнот увеличилось на 0,1 млрд. листов, количество монеты (без учета монеты из драгоценных металлов) – на 1,2 млрд. кружков. В 2017 году Банком России введены в платежный оборот банкноты номиналом 200 и 2000 рублей образца 2017 года с усиленным комплексом защитных признаков и дизайном, выполненным в новом стиле. В купюрном составе наличной денежной массы, находящейся в обращении, удельный вес банкнот номиналом 5000 рублей увеличился за отчетный период с 72,4 до 74,5%. Одновременно сократились доли банкнот номиналом 1000 рублей (с 22,2 до 20,4%), банкнот номиналом 500 рублей (с 3,6 до 3,2%). Удельные веса банкнот номиналом 100, 50, 10 и 5 рублей остались практически на уровне 2016 года. В 2017 году банкноты номиналом 10 рублей замещались монетой аналогичного номинала, количество которой возросло на 8,8%. Банком России осуществлялись

мониторинг состояния наличного денежного оборота и изучение его структуры, анализ купюрного состава наличной денежной массы, находящейся в обращении и в резервных фондах учреждений Банка России, его соответствие потребностям платежного оборота. По итогам 2017 года наличный денежный оборот, проходящий через кассы учреждений Банка России и кредитных организаций, увеличился по сравнению с предыдущим годом на 0,5% и составил 100,0 трлн. рублей (в 2016 году – 99,4 трлн. рублей) [2].

Банк России принимает также меры по борьбе с поддельными денежными знаками, в том числе путем:

- технической защиты банкнот и монет от подделки через специально используемые для изготовления материалы, а также специальные технологии изготовления банкнот и монет;
- информирования населения о средствах защиты оригинальных банкнот и монет;
- установления порядка обращения наличных денег.

Поддельные наличные деньги подлежат изъятию из оборота и уничтожению.

Динамика выявленных поддельных денежных знаков Банка России представлено на рисунке 2.

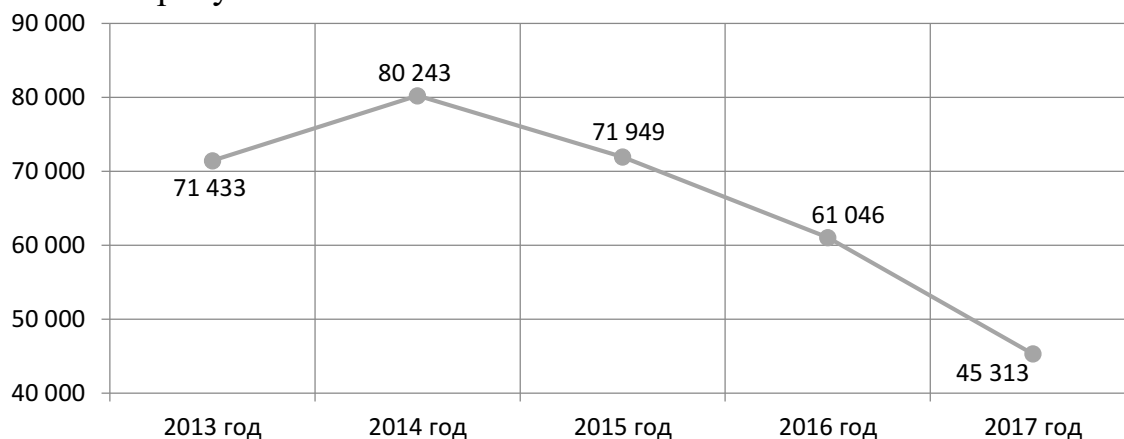


Рисунок 2. Динамика выявления поддельных банкнот денежных знаков Банка России (штук)

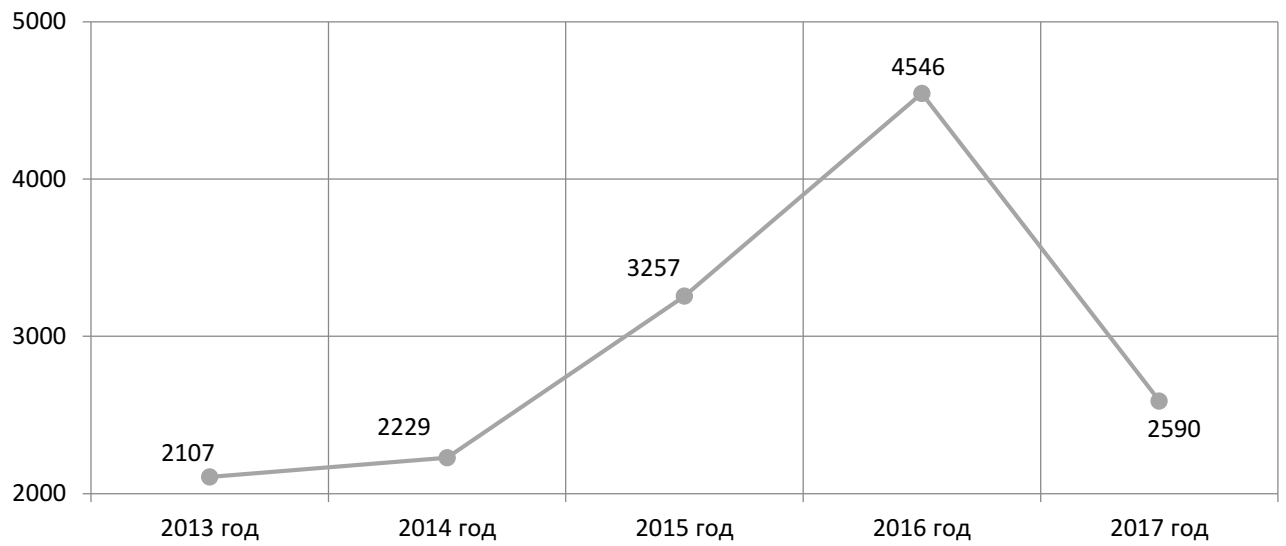


Рисунок 3. Динамика выявления поддельных банкнот иностранных государств (штук)

В 2017 году в банковской системе Российской Федерации были обнаружены, изъяты из платежного оборота и переданы в органы внутренних дел 45 313 поддельных банкнот и монет Банка России, что на 25,8% меньше, чем в 2016 году [2].

Таблица 4.

Динамика выявленных поддельных банкнот Банка России по номиналам

Номинал банкноты, рублях	Количество поддельных банкнот, штук		
	2016	2017	Темп прироста, %
1000	22321	17218	-22,86
5000	36184	26948	-25,52

Примечание: составлено автором

Количество поддельных банкнот номиналом 1000 рублей уменьшилось в 2017 г. по сравнению с 2016г. на 5136 штук, количество поддельных банкнот номиналом 5000 рублей снизилось в 2017г. по сравнению с 2016г. на 9236 штук. Доля поддельных банкнот номиналом 1000 рублей в общем числе подделок в 2017 году составила 38,0%, а в 2018г. уменьшилась на 16 процентных пункта. Доля поддельных банкнот номиналом 5000 рублей повысилась на 0,2 процентного пункта и составила почти 60%. В 2018г. доля увеличилась почти на 13 процентных пункта и составила 72%. Наибольшее количество поддельных денежных знаков выявлено в Центральном и Северо-западном федеральных округах. В 2017 году Банк России выпустил в обращение 39 видов монет из драгоценных металлов (одну золотую, 38 серебряных), а также 15 видов памятных монет из недрагоценных металлов, в том числе, четыре монеты с цветным лакокрасочным покрытием в сувенирной упаковке. Продолжилась реализация монетной программы «Футбол 2018» [1]. Банком России в целях совершенствования налично-денежного обращения проводил следующие мероприятия: в 2017 году работу по совершенствованию нормативной базы Банка России в области организации наличного денежного обращения, ведения эмиссионных и кассовых операций, хранения, перевозки и инкассации наличных денег с учетом изменений, произошедших в экономике и законодательстве Российской Федерации. Банк России продолжал работу по оптимизации количества кассовых подразделений, снижению затрат на обработку, хранение и перевозку денежной наличности, а также по улучшению условий труда кассовых работников. В 2017 году учреждениями Банка России было проведено 0,93 млн. экспертиз денежных знаков Банка России, в том числе 0,49 млн. экспертиз по исследованию сомнительных денежных знаков и 0,44 млн. экспертиз контроля правильности обмена банкнот и монеты [3]. Перспективным решением в повышении эффективности обеспечения экономики наличными деньгами является предоставление части денежной наличности Банка России на хранение в кредитные организации с возможностью ее подконтрольного Банку России расходования и пополнения кредитными организациями.

Планируется также прекращение выпуска и постепенный вывод из обращения 1- и 5-копеечных монет при сохранении их в качестве инструмента расчета. Учитывая достаточно высокую стоимость кассовых операций, можно ожидать, что перераспределения функций кредитных организаций. Это будет связано с ведением кассовых операций, направления специализации некоторых кредитных организаций на работе с наличными деньгами и кооперации с другими кредитными организациями на договорных началах в целях предоставления им услуг по обработке, хранению и перевозке банкнот и монет [1].

Таким образом, денежное обращение во все времена было важным условием эффективного функционирования государства и общества. Устойчивость денежной системы - залог стабильности для граждан государства, независимо от их уровня жизни.

Библиографический список

1. О Центральном банке Российской Федерации (Банк России): Федеральный закон от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ (ред. От 27.12.2018 г. // КонсультантПлюс: Версия Проф. Законодательство [Электронный ресурс];
2. Годовой отчет Банка России за 2017 г. Утвержден Советом директоров Банка России 27.04.2018 г. Издатель: АО АЭИ ПРАЙМ. Отпечатано в ООО Типография. Возрождение. Тираж. 1200 экз. Заказ № 1792 // сайт cbg.ru;
3. Янгирова И.И. Деньги наличные и безналичные: опыт практического применения. Вып. 6 // Российская газета. 2018. // КонсультантПлюс: Версия Проф. Законодательство [Электронный ресурс];
4. Платёжеспособность монет URL: [//https://frols.ru/priznaki-platezhesposobnosti-banknot/](https://frols.ru/priznaki-platezhesposobnosti-banknot/).

*Бекмагамбетова Г.Р.,
студентка магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Нурпеисова А.А.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

Теория длинных волн в региональной парадигме формирования инновационной экономики

Современный этап научно-технологического развития характеризуется интенсивными темпами и всеобщей интеллектуализацией различных сфер жизнедеятельности общества. Ускоренное проведение научных исследований и разработок на основе передовых технологий, выход на международные рынки и рост глобальной интеграции в научно-технологической сфере стали уже стратегической моделью инновационного роста для ведущих и развитых стран мира. В этих странах от 75-80% прироста валового внутреннего продукта приходится на передовые или усовершенствованные технологии, оборудование

и другие продукты, содержащие новые знания и идеи. На этом глобальном рынке передовых технологий ведется конкуренция среди десятка ведущих стран, прежде всего из Юго-Восточной Азии, таких как Сингапур, Южная Корея, Малайзия, Тайвань, Китай и т.д. Эти страны прилагают огромные усилия по укреплению своего научно-технологического потенциала и привлечению инвестиций в развитие наукоемких отраслей.

Повсеместная интеллектуализация глобального рынка приводит к обесцениванию и вытеснению устаревших технологий, и тем самым, появлению прогрессивных и высоких технологий, опирающихся на последние эволюционные достижения нового этапа человеческого развития Индустрия 4.0. Выдвигаемые глобальные тренды Индустрии 4.0 предполагают использование, прежде всего, передовых и прогрессивных методов организации инновационных процессов. Не случайно ведущие страны на реализацию концепции Индустрии 4.0 выделяют большие финансовые средства, особенно на развитие наукоемких отраслей. Они рассматривают промышленную революцию с точки зрения повышения производительности труда и применения энергосберегающих технологий. Это приведет к формированию новой конкурентной среды, и к коренным изменениям в традиционных секторах экономики.

В равной мере такая возможность использования глобальных трендов Индустрии 4.0 открывается и для Казахстана, который стоит перед необходимостью адекватного выбора дальнейших приоритетов инновационного развития. Если Казахстан намерен стать активным участником грядущих научно-технологических и инновационных прорывов, то наилучшим путем к достижению этой цели является ускоренное развитие наукоемких отраслей страны в будущем. Акцент усиливается в соответствии с Посланием Президента страны Назарбаева Н.А. народу Казахстана «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» от 10 января 2018 г. Главой государства поставлен *«первый приоритет – индустриализация должна стать флагманом внедрения новых технологий»*. При этом важным аспектом ускоренной технологической модернизации является положение о том, что *«индустриализация должна стать более инновационной, используя все преимущества нового технологического уклада 4.0»* [1].

Поэтому для Казахстана важной задачей является переход к новому технологическому укладу, который характеризуется использованием принципиально новых и передовых технологий, переходом к выпуску инновационных и наукоемких продуктов, прогрессивными организационно-управленческими решениями в различных сферах деятельности (производстве, науке и обществе). Ключевая роль в этом процессе принадлежит наукоемким отраслям, уровень развития которых является характеристикой экономического благосостояния территории страны. Но несмотря, на очевидную необходимость развивать наукоемкие отрасли промышленности Казахстана, это пока не удается.

Современное состояние казахстанской экономики – это этап становления мирохозяйственных отношений и реконструкции организационно-экономической системы управления. На данном этапе актуализируются

проблемы устойчивого развития территорий и диверсификации структуры регионально-экономических систем, экономика которых в большей степени самостоятельно способна обеспечить решение задач их перспективного развития. Это обусловлено прежде всего тем, что традиционные факторы производства практически исчерпали себя и сегодня остро стоит проблема поиска новых способов развития экономики.

В этом случае, первостепенной, на наш взгляд, является задача переосмысления сложившихся ранее приоритетов экономического развития регионов, которые неспособны выполнять дальнейшую роль локомотивов региональной политики страны. В связи с этим возникает проблема формирования индустриально-инновационного производства в казахстанской экономике, которая сильно связана с обоснованием приоритетов развития региона на основе использования прогрессивных и высоких технологий.

Проблемы формирования инновационно-ориентированных секторов экономики региона до настоящего момента лишь фрагментарно рассматривались в ряде научных исследований. В частности, для научного понимания концепций развития регионально-экономической системы при переходе к новому технологическому укладу в экономической литературе, наряду с термином «наукоемкая экономика» (на англ. *knowledge-based economy*), используются разнообразные определения, такие как «цифровая экономика» (на англ. *digital economy*), «постиндустриальная экономика» (на англ. *post-industrial economy*), «новая экономика» (на англ. *new economy*), «экономика знаний» (на англ. *knowledge economy*), «сетевая экономика» (на англ. *network economy*). Среди исследователей еще не сложилось однозначного мнения качественных и количественных характеристиках наукоемкой экономики [2; 3; 4]. На наш взгляд, данные понятия являются синонимами и описывают идентичные трансформационные процессы в экономике, в основе которых – создание высокотехнологичных производств, преимущественно использующих новые открытия и инновационные технологии.

Также полагаем, что исходным аспектом феномена «наукоемкой экономики» являются новейшие знания и идеи современной экономики, воплощенные в человеческом капитале и технологиях. Подобные прогрессивные тенденции всегда занимают центральное место в экономической науке. Но лишь за последние десятилетия была признана важность «наукоемкой экономики» и ее влияние на глобальные технологические трансформации. Сегодня «экономика знаний», как никогда сильно зависит от создания, распространения и использования новых знаний и идей.

Ключевым моментом в территориальной локализации очагов инновационных секторов экономики является представление концептуальных взглядов в области региональных парадигм на основе формирования «очагов» наукоемкой экономики. Предлагаем рассмотреть теорию длинных волн.

Региональные интерпретации теории экономического роста на основе влияния концепции «длинных волн» на инновационную экономику появились в начале 70-ых годов XX века. Интегрированные региональные направления

представляли собой исследования длинных волн, когда происходит зарождение постиндустриального общества, в котором главным фактором развития выступают новые знания. В конечном счете, производство, распространение, обмен и использование знаний выступают основой общественного развития.

Проанализируем основные представления ученых о проблемах становления длинных волн с позиций интегрированного регионального направления. Основоположниками данного направления можно признать ученых Й. Дельбеке и К. Перес. Так, Дельбеке предлагает первую в своем роде полностью интегрированную концепцию «длинных волн» на основе взаимодействия технико-экономической и социальной сфер [5]. Из всего многообразия сложных подсистем постиндустриальной экономики Перес выделяет три основные подсистемы интегрированного развития: технико-экономическую, социальную и институциональную [6]. В своей концепции интегрированного направления Перес определила причину и механизм длинных волн, а также несогласованность действий в рамках трех подсистем.

Региональная интерпретация структуры экономики в аспекте длинных волн была впервые проанализирована Д. Стерманом. По его мнению, физическая структура экономики (капитал, товары, социальные ресурсы, инвестиции, потоки информации о состоянии системы) была представлена на микроэкономическом уровне, и предполагалось, что макродинамика экономики формируется принятиями решений на микроуровне, как взаимодействие системных компонентов [7]. В научных исследованиях Стермана, экономическая модель структуры экономики обеспечивается влиянием менеджеральных характеристик. В конечном счете, Стерман определяет начало интегрированного подхода к процессу циклической динамики, в который вовлечена структура экономики на мезоуровнях.

Концепции интегрированного направления длинных волн подкрепляется научными работами Н.Д. Кондратьева, который подчеркивал важность интегрированности (комплексности). Кондратьев делает вывод о том, что «задача в изучении конъюнктуры сводится к постановке и решению проблемы прогноза ее изменения» [8]. При этом циклично-динамичное планирование, которое основано на учете закономерной динамики (волнообразных циклических колебаний) - это более высокий класс прогнозирования будущего. Параллельно с данным интегрированным направлением была сформулирована теория технологических парадигм Д. Доси, который показал, что каждой кондратьевской волне соответствует комплекс сопряженных технологий, по сути, и образующих технологическую структуру общества определенного периода в развитии экономики [9].

Некоторые исследователи предполагают, что использование комплекса новых технологий могло бы стать толчком новой технологической трансформации «пятой длинной волны», которую называют «веком информации» или «экономикой, основанной на знаниях» [10; 11]. Следует отметить, что пятая волна технологических инноваций началась с поставки дешевых компьютеров, цифровых технологий и появления Интернета. Эта волна

в основном зависит от глобализации экономики, информационных систем, которые эволюционно изменили бизнес-среду и уменьшили дистанционные барьеры бизнеса.

В целом, региональная интерпретация экономического развития – это качественный процесс, включающий в себя различные структурные и циклические изменения. Обращает внимание тот факт, что регионы, имеющие проблемы в выборе ресурсов, инвестиций, мощностей, формируют длинноволновые депрессии, связывающие циклы с поведением самих регионов.

Необходимо подчеркнуть, что в исследованиях представителей интегрированного регионального направления, прослеживаются тенденции расширения практической значимости концепции «длинных волн». При этом можно утверждать, что центральное место в рамках практической значимости принадлежит прогнозированию развития экономики. В заключении, существенным атрибутом региональной интерпретации концепции «длинных волн» является инкорпорация научно-технологического прогресса на основе трансформации «пятой длинной волны», соответствующей эпохе «экономики, основанной на знаниях».

Библиографический список

1. Послание Президента Назарбаева Н.А. народу Казахстана «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» от 10 января 2018 г. [Электронный ресурс]: URL: <https://www.zakon.kz/4897960-poslanie-prezidenta-respubliki.html> (дата обращения: 14.04.2019).
2. Алаев А.Б. Социально-экономическая география: понятийно-терминологический словарь. М.: Мысль, 1983. 350 с.
3. Saviotti P.P., Pyka A. Economics development by the creation of new sectors// Journal of evolutionary economics. 2004. Vol. 14. No.1 P. 1-35.
4. Максимцева И.А. Основы наукоемкой экономики (Знания. Креативность. Инновации): уч.пособие. М.: Креативная экономика, 2010. 456с.
5. Delbeke J. Long-term trends in Belgian money supply 1877-1984. The long wave debate/ Ed. by T. Vasko. Berlin: Springer-Verlag, Dopfer, 1985.
6. Perez C. Structural changes and assimilation of new technologies in the economic and social system// Futures. 1983. Vol.15. No. 4. P. 357-375.
7. Sterman J.D. A behavioral model of the economic long wave. The economic long wave: theory and evidence // System Dynamics Review. 1985. No. 2(2). P. 87-125.
8. Кондратьев Н.Д. Проблемы экономической динамики. М.: Экономика. 1989. 525с.
9. Dosi G. Labini M.S. Technological Paradigms and Trajectories. Elgar Companion to Neo-Schumpeterian Economics / Ed. by H. Hanusch, A. Pyka, P. 331–341.
10. Nelson R. National innovation systems: a comparative analysis. Oxford University Press, 1993. 560 p.
11. Freeman C. The economics of hope. New York: Printer, 1992.

*Беркутов А.В.,
студент Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Карасев А.П.,
к.э.н., доцент Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве Российской Федерации»*

Эффективность рекламного обращения как главный фактор успешной рекламы

В наше время, главным фактором продвижения товаров или услуг является реклама. В тоже время она является и самой затратной частью маркетингового бюджета. Успешное рекламное обращение прилично экономит деньги рекламодателя, именно поэтому, надо большое внимание уделять креативной составляющей.

Что же такое реклама? Реклама - это всеобщий информационный механизм любой рыночной экономики. Любая реклама выполняет информационную функцию, так как всегда дает информацию о товарах и услугах. Также реклама используется для агитации покупки, но и в этом случае она несет информацию о рекламодателе, его товарах и услугах и информацию, выступающую в качестве доводов в пользу данного товара и услуги. В свою очередь, рекламное обращение - средство предоставления информации рекламодателем потребителю, имеющее конкретную форму (текстовую, визуальную, символическую). Рекламное обращение является центральным элементом рекламы, а его создание основано на следующих принципах:

- направлено на четко выделенную целевую аудиторию;
- выполняет интеграцию и фокусировку элементов рекламных коммуникаций;
- служит для привлечения аудитории и формирования у них положительного отношения, как к компании, так и к ее продукции;
- является главным инструментом для достижения целей рекламной деятельности.

Существует четыре вида рекламного обращения: информативная, увещательная, напоминающая и подкрепляющая реклама. Информативная реклама имеет преимущества на этапе выведения товара на рынок при создании первичного спроса на этот товар. Она больше апеллирует к разуму, нежели к чувствам человека. Цель увещательной рекламы состоит в том, чтобы на этапе роста формировать избирательный спрос на товар или услугу. Многие увещательные объявления относятся к категории сравнительной рекламы, то есть для утверждения своей марки на рынке фирмы используют сравнение с другими марками. Роль напоминающей рекламы очень важна на этапе зрелости для того, чтобы заставить потребителя вспомнить о вашем товаре. Главная цель подкрепляющей рекламы состоит в том, чтобы уверить потребителя о правильности сделанного выбора.

По результатам оценки «АКАР» величина рынка рекламы в Российской Федерации в 2018 году составляет порядка 469 млрд. рублей. Главное требование, которое предъявляется к рекламе - это ее эффективность, ведь компании не хотят выбрасывать десятки миллионов рублей на «неэффективную» рекламу своего бренда или продукта. Огромное количество публикаций посвящено на тему того, какие проблемы приводят к снижению эффективности рекламной кампании и рекламного обращения. Иногда бывают недостаточно четко разделены и описаны такие понятия как «социологическая» и «психологическая» эффективность рекламы, или же эффективность рекламного носителя и результативность PR кампании. Это и не позволяет «сделать» идеальную рекламу определенного продукта, а значит, рекламодатель рискует потерять широкий круг потребителей.

Для того, чтобы успешно распространить свое рекламное послание, компании следует грамотно выбрать соответствующие каналы путем оценки следующих параметров:

- авторитетность (уровень доверия к данному каналу со стороны потребителей);
- охват (показывает количество адресатов, до которых дойдет заявленная информация);
- доступность (какие ограничения снизят эффективность рекламы);
- стоимость (общие расходы по рекламному контракту);
- управляемость (может ли данный канал донести информацию до нужной целевой аудитории).

Эти факторы влияют на эффективность рекламы, которая определяется как отношение величины прибыли к средствам, вложенным в рекламу. Для достижения максимальной эффективности рекламы своего бренда, компания должна стимулировать потенциального покупателя на выполнение следующих действий: «внимание, интерес, желание, мотив и действие». Прежде всего, реклама должна привлечь внимание потенциального потребителя, которое может быть, как произвольным, так и непроизвольным. Первое означает, что предмет как бы случайно был замечен со стороны потребителя. Второе связано с тем, что мы сами хотим сознательно увидеть эту рекламу. Главной целью рекламы является то, чтобы покупатель проявил интерес и купил данный товар. Для этого осуществляется воздействие на разум, чувства и эмоции потребителей. Здесь необходимо учитывать, что, например, печатный текст разными людьми воспринимается по-разному. Одни читатели воспринимают все содержание и элементы рекламы в их единстве, другие, имея эмоциональное восприятие, основанное на субъективных ассоциациях, воспринимают эмоциональные моменты в тексте; третьи - воспринимают те стороны рекламного текста, которые по каким-либо причинам бросаются им в глаза. Воздействие рекламы зависит и от содержащейся в ней оценки рекламируемой продукции, и от аргументации в ее пользу. Если такой оценки и аргументации потребитель не обнаруживает, то влияние рекламы значительно ослабевает. Аргументы можно подразделить на объективные, логически раскрывающие сущность

рекламируемой продукции, ее отличительные особенности, и на субъективные, вызывающие определенные эмоции и ассоциации.

Чтобы реклама достигла цели, она должна на какое-то время запомниться потребителю. Это целиком и полностью зависит от ее ценности и информативности. Обычно рекламную информацию подразделяют на три вида. К первой относят информацию, которую потребитель хочет получить и более того, даже ищет ее. Такая реклама легко воспринимается и быстро запоминается. Второй вид - случайная на данный момент для человека информация. Она либо вообще не запоминается, либо с большим трудом. Третий вид - ненужная вообще человеку информация. На такую рекламу потребитель не обращает внимания, а в отдельных случаях она может вызвать у него раздражение, например, когда прерывается показ интересующей его передачи. Предсказывать успех рекламы нелегко, поскольку все люди индивидуальны. Каждый из них ведет себя по-своему, что делает поведение массового потребителя практически непредсказуемым. Люди имеют разные нужды и желания, и, следовательно, разную мотивацию. Понять нужды достаточно сложно. Так, одну и ту же потребность можно удовлетворить различными товарами. Аналогичным образом один и тот же товар может удовлетворять разные потребности разных людей, и не всегда ясно, какую именно потребность или желание он удовлетворяет. Каким бы не был рекламный текст, длинным или коротким, он должен наиболее полно отражать все достоинства продукции. Потребители вряд ли станут читать серию объявлений на одну и ту же продукцию в надежде прочесть в них что-то еще, не указанное в других. Поэтому всегда нужно исходить из того, что рекламное объявление постоянно конкурирует с другими подобными объявлениями.

Оценить эффективность рекламы можно после ее размещения на каком-либо ресурсе на основе следующих критериев:

- насколько изменилась узнаваемость товара;
- что потребитель смог запомнить из содержания рекламы;
- изменилось ли поведение потребителя;
- насколько реклама убедительна для потребителя и как изменилось его отношение;
- как реклама повлияла на лояльность по отношению к марке.

Всем известно, что реклама - это двигатель торговли. У большинства предпринимателей возникает один и тот же вопрос, через какие каналы продвижения надо продвигать товар или услугу. И многие сразу же начинают искать подрядчика по рекламе. Но при этом особенно актуальной становится проблема оценки эффективности рекламы. Рассмотрим ее на примере видеоролика о «Coca-cola»? Компания проводит акцию с крышками от бутылки «Coca-cola»: если сможешь собрать 100 крышечек, то получишь приз. Данная акция привлекательна для потребителей, но откуда они могут узнать про нее? Только из рекламного видеоролика.

Поэтому при заказе рекламной кампании фирме нужно выполнить следующие действия:

- составить техническое задание на рекламу;
- выбрать правильного подрядчика;
- сделать расчет эффективности, который покажет, окупил ли фирма затраты на эту рекламу.

При этом следует избегать следующих ошибок, отрицательно сказывающихся на эффективности рекламы?

- отсутствие четкой достижимой цели;
- неправильный выбор целевой аудитории;
- отсутствие обратной связи с потребителями товаров или услуг;
- низкий уровень профессионализма сотрудников;
- плохой контроль за выполнением рекламного плана.

Безусловно, проблема эффективности рекламы является очень важной и актуальной в современных рыночных условиях. Ее изучение будет продолжено в дальнейших научных исследованиях.

Библиографический список

1. Ананич М.И. Основы рекламной деятельности / М. И. Ананич. Новосибирск: СибУПК, 2001.
2. Асеева Е.Н.. Организация рекламной кампании / Е.Н. Асеева, П.В. Асеев. М.: ПРИОР, 1997.
3. Виноградова С.Н. Коммерческая деятельность: Учебное пособие / С.Н. Виноградова. Минск: Высшая школа, 1998.
4. Кисмерешкин В.Г. Реклама в продвижении российских товаров / В.Г. Кисмерешкин. М.: ОАО НПО «Экономика», 2000.
5. Панкратов Ф.Г. Рекламная деятельность: Учебник для вузов / Ф.Г. Панкратов, Ю.К. Баженов, Т.К. Серегина. М.: Маркетинг, 2001.

*Бурчак А.А., Вакаускайте К.А., Витязева А.П.,
Романец В.Ю., Скрипин И.В., Терешина Ю.А.,
студенты Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Чеботарёва И.В.,
старший преподаватель кафедры экономики и управления
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Единая система приоритетов и целевых ориентиров таможенной службы Российской Федерации

Стратегической целью таможенной службы Российской Федерации является повышение уровня экономической безопасности Российской Федерации, обеспечение полного и своевременного поступления доходов в федеральный бюджет, защита интересов отечественных производителей, охрана объектов интеллектуальной собственности и максимальное содействие

внешнеторговой деятельности на основе повышения качества и результативности таможенного администрирования.

Задачами настоящего исследования является анализ приоритетов развития Федеральной таможенной служб в контексте реализуемых в Российской Федерации основных стратегических концепций, программ экономического развития и определенных государством приоритетов.

Улучшение климата для осуществления предпринимательской деятельности совершаются посредством последовательного и планомерного совершенствования таможенного администрирования. Ключевым элементом разработки мер по совершенствованию таможенного администрирования является взаимодействие таможенной службы Российской Федерации с бизнес-сообществом при подготовке нормативных правовых актов, составляющих право ЕАЭС и законодательство Российской Федерации о таможенном деле, а также разработке и реализации «дорожных карт» Национальной предпринимательской инициативы, посвященных вопросам совершенствования таможенного администрирования и поддержки экспорта.

Приоритеты развития Федеральной таможенной службы определяются основными тенденциями, складывающимися в мировой политике и экономике. В тоже время, влияние основных мировых экономических факторов в условиях политической нестабильности обуславливает возможность ухудшения внутренней и внешней конъюнктуры рынка, снижения объемов внешнеторгового оборота, замедления темпов роста экономики и уровня инвестиционной активности, спада промышленного производства, а также иные негативные экономические и политические явления.

Наглядное подтверждение этих негативных последствий отражено на рисунке 1. Таким образом, видно, что начиная с 2014 года произошло резкое снижение объемов внешнеторгового товарооборота, и только в 2017 году начался его рост, однако до настоящего времени мы не достигли прежнего уровня.

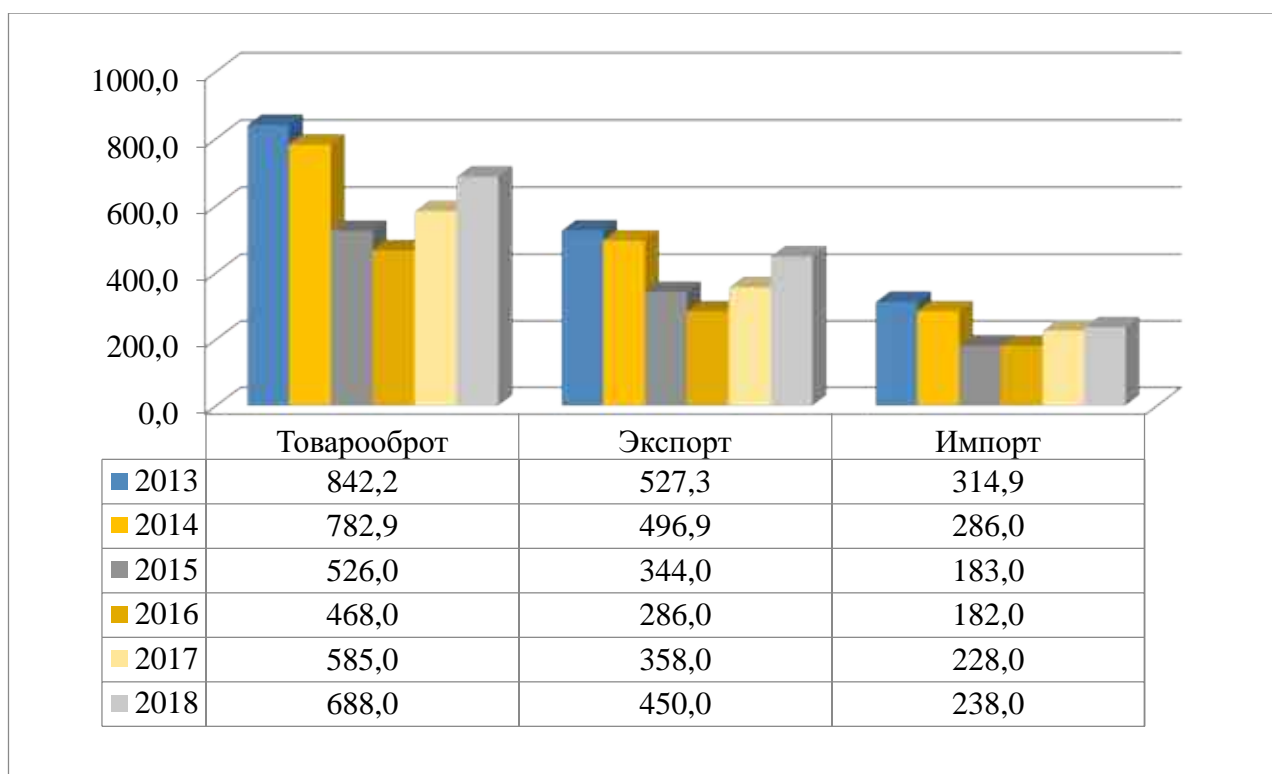


Рисунок 1. Динамика важнейших показателей внешней торговли Российской Федерации в 2013 – 2018 годах, млрд.долларов США

Примечание: Построено по материалам сайта <http://www.customs.ru>
Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС России за 2012-2018 гг.

Важнейшей особенностью современного этапа развития (и текущего экономического кризиса) становится политизация экономической жизни особенно на международном уровне. Внешняя торговля все больше подчиняется политическим законам в ущерб законам экономики. Политический фактор все активнее вмешивается в экономическую политику, подчас подменяя собой рыночную конкуренцию. Разного рода санкции иностранных государств по отношению к Российской Федерации и российским организациям – наглядное проявление этого явления.

Факторами, оказавшими влияние на дальнейшее развитие Федеральной таможенной службы, являются:

- 1) изменение структуры внешнеторгового оборота и объемов декларирования товаров;
- 2) применение Российской Федерацией экономических мер в отношении отдельных категорий товаров;
- 3) применение ряда санкционных мер США и странами Европейского союза, создающих нестандартные экономические условия;
- 4) реализация в Российской Федерации реформы налогообложения, в том числе в нефтяной сфере, и проведение «большого налогового маневра», предусматривающего поэтапное снижение ставок вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты;
- 5) наделение ФТС России функциями органа валютного контроля;

- 6) интеграционные процессы в рамках ЕАЭС;
- 7) участие Российской Федерации и ее партнеров по ЕАЭС в ВТО;
- 8) председательство в Совете ВТамО.

Данными обстоятельствами обусловлена актуальность систематизации и конкретизации целей и задач, стоящих перед Федеральной таможенной службой, в едином документе – Комплексной программе развития ФТС России на период до 2020 года (далее – комплексная программа), который подготовлен в целях совершенствования деятельности таможенных органов, осуществляемой с учетом экономических преобразований в Российской Федерации и международной практики государственного регулирования в области таможенного дела.

Мероприятия комплексной программы соотносятся со следующими документами:

- Посланием Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации [1];
- Основными направлениями деятельности Правительства Российской Федерации [2],
- Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года и планом мероприятий по ее реализации [3];
- Стратегией национальной безопасности Российской Федерации; Стратегией экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [4];
- Стратегией по противодействию незаконному обороту промышленной продукции в Российской Федерации на период до 2020 года и плановый период до 2025 года [5];
- Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации; Концепцией внешней политики Российской Федерации [6];
- Стратегией развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года [7];
- Транспортной стратегией Российской Федерации на период до 2030 года [8];
- Стратегией развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года [9];
- государственными программами Российской Федерации:
 - «Развитие внешнеэкономической деятельности» [10],
 - «Экономическое развитие и инновационная экономика» [11],
 - «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности» [12];
- планами мероприятий («дорожными картами»):
 - «Совершенствование таможенного администрирования» и «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта» [13];
 - паспортом приоритетной программы по основному направлению стратегического развития Российской Федерации «Реформа контрольной и надзорной деятельности» [14].

В комплексной программе установлена единая система приоритетов и целевых ориентиров с учетом экономических преобразований и внешнеполитических интересов Российской Федерации, определены направления развития таможенных органов, основными из которых являются:

1) осуществление таможенных операций и таможенных процедур в рамках функционирования ЕАЭС, включая меры по минимизации фискальных рисков в связи с кардинальным упрощением таможенных процедур;

2) организация взаимодействия ФТС России и ФНС России, в том числе создание системы единого механизма администрирования таможенных, налоговых и иных платежей;

3) реализация механизмов «прослеживаемости» движения товаров во внешней и взаимной торговле ЕАЭС;

4) внедрение лучших мировых практик таможенного администрирования («электронная таможня», механизма «единого окна» и др.), инструментов и рекомендаций ВТамО в области управления рисками, организации таможенного контроля после выпуска товаров, обеспечения полного, своевременного и правомерного сбора таможенных платежей;

5) совершенствование правоохранительной деятельности (борьба с наркотрафиком, контрабандой оружия, стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей либо особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов, экстремистскими проявлениями, участие в противодействии терроризму, борьба с экономическими преступлениями, административными правонарушениями и незаконными валютными операциями);

6) совершенствование обеспечения соблюдения запретов и ограничений;

7) развитие кадрового потенциала и материально-технической базы ФТС России;

8) развитие международного сотрудничества.

Подводя итоги, следует отметить, что главной задачей мероприятий, проводимых в рамках комплексной программы является клиентоориентированность Федеральной таможенной службы с одновременным повышением уровня добросовестности участников ВЭД, основанного на добровольном соблюдении таможенных правил. Создание таких условий ведения внешней торговли, при которых нарушение таможенного законодательства станет невыгодным для субъектов предпринимательской деятельности. Величина финансовых и репутационных потерь при совершении таможенных и налоговых правонарушений должна стимулировать участника ВЭД к добросовестному ведению бизнеса.

Работа Федеральной таможенной службы должна основываться на транспарентности, предсказуемости, законности и обоснованности.

Комплексная программа обеспечит автоматизацию бизнес-процессов, связанных с таможенным администрированием, и взаимодействие таможенных органов с бизнесом преимущественно в электронном виде, сократит временные

и финансовые издержки для участников ВЭД и повысит эффективность таможенного контроля.

Совершенствование процессов таможенного администрирования повысит конкурентоспособность российских участников ВЭД на международном рынке и инвестиционную привлекательность государства, а также будет способствовать развитию транспортной инфраструктуры Российской Федерации.

Библиографический список

1. Посланием Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации;
2. Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации;
3. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года и планом мероприятий по ее реализации;
4. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации; Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года;
5. Стратегия по противодействию незаконному обороту промышленной продукции в Российской Федерации на период до 2020 года и плановый период до 2025 года;
6. Стратегия научно-технологического развития Российской Федерации; Концепцией внешней политики Российской Федерации;
7. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года;
8. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года;
9. Стратегией развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года;
10. Государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности»,
11. Государственная программа Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика»,
12. Государственная программа Российской Федерации «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности»;
13. Дорожная карта: «Совершенствование таможенного администрирования» и «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта»;
14. Паспорт приоритетной программы по основному направлению стратегического развития Российской Федерации «Реформа контрольной и надзорной деятельности».

*Воронцов И.А.,
студент АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»
Научный руководитель - Савченко А.Г.,
ст. преподаватель кафедры Таможенного дела и права
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический университет МФЮА»*

Исследование путей оптимизация структуры таможенных органов

Оптимизация структуры таможенных органов Российской Федерации, несомненно, имеет решающее значение для повышения эффективности их деятельности. Данный вопрос был и остается актуальным для таможенной службы до сих пор ввиду большого количества проблем и организационных моментов напрямую с ним связанных.

Для решения означенных проблем существует организационно-структурная комиссия ФТС России, которая занимается рассмотрением и подготовкой предложений по вопросам совершенствования структуры и штатной численности таможенных органов РФ.

В соответствии с Приказом ФТС от 17 января 2014 года №61 «О совершенствовании организационно-структурной работы в таможенных органах Российской Федерации и в учреждениях, находящихся в ведении ФТС России» основанием изменения структуры и (или) штатной численности таможенного органа является:

- 1) необходимость создания условий для исполнения Российской Федерацией обязательств в соответствии с требованиями международных договоров;
- 2) необходимость приведения организационно-штатной структуры таможенного органа в соответствие внешним условиям функционирования в регионе его деятельности;
- 3) несоответствие показателей деятельности существующей организационно-штатной структуре.

Последнее, по нашему мнению, заслуживает большего внимания, чем прочие, поскольку показатели деятельности таможенного имеют решающее значение при принятии решения об оптимизации его структуры.

Анализ показателей, установленных Приказом ФТС России от 30 октября 2017 г. № 1720 «Об утверждении показателей результативности и эффективности деятельности ФТС России, территориальных таможенных органов и центрального аппарата ФТС России», а также показателей, закрепленных в Стратегии развития таможенной службы российской федерации до 2020 года, позволяет для целей исследования структурировать их следующим образом.

Во-первых, все показатели, в условном приближении, можно разделить на две группы.

К первой группе отнесем показатели, характеризующие целесообразность функционирования отдельно взятых таможенных органов (на уровне таможен и таможенных постов):

- 1) объем грузопотока и количество пассажиров, пересекающих границу;
- 2) показатель, характеризующий потребность участников ВЭД и транспортных организаций в осуществлении таможенного контроля и таможенного оформления;
- 3) объем поданных деклараций на товары и ряд других.

Ко второй группе показателей отнесем те, что характеризуют эффективность деятельности таможенных органов (охватывают все уровни структуры ФТС России):

- 1) исполнение контрольного задания формирования федерального бюджета в части доходов, администрируемых таможенными органами;
- 2) результативность общероссийских профилей рисков;
- 3) результативность таможенных проверок после выпуска товаров;
- 4) сумма таможенных платежей, пеней и штрафов, доначисленных (наложенных) по результатам таможенного контроля после выпуска товаров;
- 5) эффективность таможенных досмотров;
- 6) доля нарушений, выявленных с применением системы управления рисками, в общем количестве нарушений, выявленных по результатам проведения таможенного контроля и пр.

Оценка показателей первой группы позволяет принимать решения о реорганизации или создании какого-либо таможенного органа в зависимости от того, какое значение имеет показатель относительно нормативно установленного оптимального значения.

Показатели второй группы дают понятие об эффективности деятельности таможенных органов в целом и, в отличие от показателей первой, позволяют принимать решения о более тонких изменениях внутри структурных единиц таможенных органов, не выполняющих плановый показатель.

Во-вторых, несмотря на свою важность, показатели – лишь инструмент оценки достижения системой своей цели, а такие действия как, например, реорганизация, хоть и являются реакцией на неоптимальное состояние системы, все же не гарантируют положительного результата в итоге.

Таким образом, неизбежен вывод о том, что для оптимизации внутренней структуры таможенных органов необходимо анализировать как показатели эффективности их деятельности, так и другие аспекты напрямую с ней связанные.

Подобным аспектом, в частности, являются функции таможенных органов. А. В. Боброва в своем исследовании отмечает, что изучение и анализ таможенных органов подводит к решению об оптимизации их структуры на основе системного подхода к выполняемым ими функциям и обязанностям [4, с. 13].

Изучая систему функций Управлений Центрального аппарата ФТС России, А.В. Боброва приходит к выводу о том, что в настоящий момент в ней существует ряд недостатков:

- 1) нереализуемо большое количество функций в расчете на одно Управление;
- 2) отсутствует классификация функций и приоритетов деятельности таможенных органов;
- 3) отсутствует единый подход при формировании функций и взаимодействия Управлений в этом процессе;
- 4) отсутствуют разграничения функций, то есть четкой профильности Управлений и «центров ответственности»;
- 5) отсутствие декларируемых функций для ряда структурных подразделений Центрального аппарата ФТС России.

На основании полученных данных исследователем выдвигаются следующие предложения по оптимизации деятельности Управлений Центрального аппарата:

- 1) оптимизировать систему функций, исполнение которых возложено на Управления;
- 2) ликвидировать Управления, не имеющие функций управления
- 3) перераспределение пересекающихся функции ликвидированных Управлений

В результате проведения этих мероприятий, по мнению А.В. Бобровой, ожидается следующий эффект:

- 1) сокращение 20% Управлений Центрального аппарата ФТС России;
- 2) сокращение штата на 2%;
- 3) экономию на фонде оплаты труда 360 млн. руб. в год.
- 4) четкие границы полномочий всех Управлений;
- 5) обоснованно выполнимое количество функций для каждого Управления;
- 6) переход к линейно-вертикальной структуре управления;
- 7) обеспечение управления на основе дерева принятия решений;
- 8) единый результат для ведущих, основных и сервисных Управлений.

Как видно из итогов рассматриваемого исследования, оптимизация системы функций и обязанностей таможенных органов в перспективе позволяет достичь благоприятного экономического эффекта из чего, в свою очередь, следует, что реализация данного направления на всех уровнях структуры таможенных органов приведет к значительному повышению её эффективности.

С другой стороны к оптимизации структуры таможенных органов подходят в своем исследовании Ю.В. Малевич и И.А. Пластуняк. С позиции теории менеджмента они рассматривают таможенный пост как «систему массового обслуживания с неограниченной длиной очереди» [6, с.64].

Основным элементом указанной системы с учетом необходимости перераспределения ресурсов таможенных органов в зависимости от объемов и структуры товаро- и (или) пассажиропотока являются так называемые каналы

обслуживания – должностные лица таможенных органов, а фактором влияющим на эффективность деятельности – их численность [6, с. 65].

Исследователи предлагают определять среднемесячный объем затрат на совершение таможенных операций для каждого конкретного таможенного поста, а затем сравнивать его с результатами применения теории массового обслуживания, что в конечном итоге позволяет судить о среднем значении нагрузки на таможенный пост и о необходимом количестве штатного персонала.

Так, для повышения пропускной способности таможенного поста, по их мнению, может быть предложены два пути:

1) поиск внутренних резервов (переведение должностных лиц таможенных органов с одной таможенной операции на другую, перераспределение товаро- и пассажиропотоков внутри таможенного поста и т.п.);

2) перераспределение товаро- и (или) пассажиропотоков между таможенными постами (оформление определенной номенклатуры груза только на одном пункте пропуска и т.д.).

Анализ подходов к оптимизации функционирования таможенной системы позволяет нам выделить следующие приоритетные направления оптимизации структуры таможенных органов:

1) Изменение штатной численности таможенных органов в зависимости от объема решаемых ими задач и числа его функций;

2) Реорганизация структурных подразделений таможенных органов с учетом текущих потребностей с позиции соответствия деятельности целевым/плановым показателям;

3) Реорганизация таможенных органов в зависимости от условий их функционирования (площадь территории, число участников внешнеэкономической деятельности, криминогенность, расположение относительно таможенной границы, наличие пунктов пропуска и др.)

Библиографический список

1. Российская Федерация. Правительство. «О стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года». [распоряжение правительства от 28.12.2012 №2575-р (с изм. и доп. от 15 апреля 2014г., 07 августа 2017г., 10 февраля 2018г.)]

2. Приказ ФТС России от 30.10.2017 № 1720 «О показателях результативности и эффективности деятельности ФТС России, территориальных таможенных органов и центрального аппарата»

3. Приказ ФТС России от 17.01.2014 № 61 «О совершенствовании организационно-структурной работы в таможенных органах Российской Федерации и в учреждениях, находящихся в ведении ФТС России»

4. Боброва А.В. Функциональный подход при оптимизации структуры Управлений ФТС России // Административное право и практика администрирования. М.: ОАО «НБ-Медиа», 2017г. С. 13.

5. Боненко Т.А., Макаренко С.А., Кусков А.Н. Направления совершенствования организационной структуры таможенных органов Российской Федерации // Молодой ученый. 2017. №15. С. 342-345.

6. Малевич Ю.В. Пластуняк И.А. Оптимизация штатной структуры персонала таможенного поста // Управление инвестициями и инновациями. – Челябинск: Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), 2016 г. С. 64-68.

7. Филимонцева Е.М. Системный подход как основа управления деятельностью таможенных органов // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. М.: Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, 2017г. С. 71

*Горохова В.Р.,
студентка магистратуры Ярославского филиала
ФГБОУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Родина Г.А.,
д.э.н., профессор кафедры «Экономика и финансы»
Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Методики оценки финансового состояния коммерческих организаций: сравнительный анализ

Данная тема является довольно актуальной в наше время, так как экономическое состояние предприятия оценивается с помощью адекватных диагностических методов, особенно в условиях экономического кризиса. Важное значение имеет анализ управленческих, финансовых и экономических рисков [1, с. 65]. Финансово-экономическая деятельность предприятия в рыночных условиях характеризуется финансовой устойчивостью.

Финансово устойчивая организация имеет ряд преимуществ по сравнению с конкурентами. Это выражается в инвестиционной привлекательности, положительном уровне кредитоспособности, предпочтении поставщиками при выборе контрагентов, отсутствии конфликтных ситуации во взаимоотношениях с государством и обществом, поскольку своевременно уплачиваются налоги и другие взносы в бюджет и специальные фонды, вовремя производится расчет по заработной плате и дивидендам, банки имеют гарантии по возврату кредитов и уплате процентов. Анализ финансовой устойчивости выступает одним из ключевых параметров формирования стратегии дальнейшего развития предприятия. Методология анализа финансовой устойчивости определяется сущностной характеристикой категории «финансовая устойчивость».

Так, в экономической литературе встречаются различные трактовки данного понятия.

Дюсембаев К.Ш. считает, что финансовая устойчивость представляет собой положение, когда доходы превышают расходы, организация свободно маневрирует денежными средствами, а бесперебойный процесс производства и реализации продукции обеспечивается их эффективным использованием. Финансовая устойчивость – это наличие некоторого запаса прочности, который защищает организацию от непредвиденных рисков и резкого изменения внешних факторов. Источники формирования должны обеспечивать запасы и затраты, что определяет сущность финансовой устойчивости [2, с. 339].

Савицкая Г.В. рассматривает финансовую устойчивость как способность организации осуществлять свою деятельность и дальнейшее развитие при сохранении равновесия между активами и пассивами в условиях изменения внутренней и внешней среды, которое гарантирует платежеспособность и инвестиционную привлекательность при допустимом уровне риска [3, с. 112]. В своих работах данный автор определяет анализ финансовой устойчивости как неотъемлемую часть анализа финансового состояния предприятия.

Ковалев В.В. определяет финансовую устойчивость предприятия как реально существующую возможность покрытия своих долгосрочных финансовых обязательств [4, с. 235].

Таким образом, финансовая устойчивость имеет схожую трактовку с платежеспособностью. Однако стоит отметить, что финансовая устойчивость определяет положение организации в долгосрочном периоде, в то время как платежеспособность характеризует возможность организации покрыть свои обязательства в данный момент и только имуществом, имеющим денежную форму.

Грачев А.В. под финансовой устойчивостью понимает платежеспособность организации при соблюдении условия финансового равновесия собственных и заемных источников средств. Он вводит такое понятие как «финансовое равновесие», которое представляет собой соотношение собственных и заемных средств, когда собственные средства покрывают прежние и новые долги, тем самым подчеркивая важность собственного капитала в структуре источников формирования для обеспечения финансовой устойчивости [5, с. 94].

Таким образом, можно выделить следующие основные характеристики понятия «финансовая устойчивость»:

- превышение доходов над расходами;
- составная часть финансового состояния организации;
- объединение критериев платежеспособности, ликвидности, рентабельности и кредитоспособности;
- соблюдение обеспеченности собственными средствами;
- построение оптимальной структуры источников капитала и активов.

На основе вышесказанного можно сформулировать следующее определение финансовой устойчивости организации – это такое положение предприятия, при котором оно имеет положительный результат своей деятельности, обеспечивает запасы и затраты собственными средствами, сохраняет независимость от

внешнего финансирования, а также поддерживает ликвидность, платежеспособность и рентабельность на должном уровне.

В зависимости от понимания категории «финансовая устойчивость» авторы представляют различные методики анализа. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия, предложенная Дюсембаевым К.Ш., предполагает анализ состава и структуры активов и источников капитала, анализ ликвидности, платежеспособности и кредитоспособности. Данная методика предполагает:

- установление абсолютного и относительного прироста (уменьшения) имущества предприятия и его отдельных видов;
- расчет величины производственного потенциала предприятия;
- определение доли текущих активов предприятия (коэффициент мобильности активов или коэффициент мобильности оборотных средств);
- расчет коэффициента соотношения мобильных и иммобилизованных средств;
- расчет коэффициента реальной стоимости основных средств в общем итоге имущества организации;
- определение активной части основных средств;
- изучение структуры источников формирования активов предприятия;
- установление фактического размера собственного и заемного капитала;
- определение удельного веса собственного капитала в общей сумме капитала (коэффициент независимости или коэффициент автономии);
- расчет коэффициентов: финансирования; соотношения заемных и собственных средств; финансовой устойчивости (коэффициент покрытия инвестиций); долгосрочного привлечения заемных средств; инвестирования;
- анализ собственного капитала;
- расчет коэффициентов: маневренности; покрытия товарно-материальных запасов (ТМЗ);
- анализ привлеченного капитала;
- исследование абсолютных показателей финансовой устойчивости (наличие собственного оборотного капитала, собственных и долгосрочных заемных источников формирования ТМЗ, общая величина основных источников формирования ТМЗ);
- построение баланса неплатежеспособности для углубленного исследования финансовой устойчивости;
- анализ ликвидности баланса (группировка статей актива и пассива в порядке убывания ликвидности);
- расчет общего показателя ликвидности;
- расчет коэффициента платежеспособности;
- определение отношения дохода (выручки) от реализации к средним текущим обязательствам;
- расчет коэффициентов достаточности денежных средств, капитализации денежных средств, срочности (абсолютной ликвидности), покрытия (критической ликвидности), текущей ликвидности.

Как видно, при анализе платежеспособности автор использует коэффициенты ликвидности. Дюсембаев К.Ш. отмечает, что платежеспособность сильно зависит от ликвидности и выступает важнейшим показателем финансовой устойчивости. Также он пишет, что кредитоспособность также является важным показателем, который характеризует платежеспособность. При анализе кредитоспособности используются показатели ликвидности, рентабельности, оборачиваемости [6, с. 286].

Савицкая Г.В. также предлагает вначале провести анализ структуры источников капитала с помощью коэффициентов финансовой автономии, зависимости, текущей задолженности, долгосрочной финансовой независимости, покрытия долгов собственным капиталом (коэффициент платежеспособности), финансового левериджа. Автор отмечает, что важным показателем структуры капитала, который определяет устойчивость организации, является сумма чистых активов и их доля в валюте баланса. Наиболее полно финансовая устойчивость организации, по мнению Савицкой Г.В., раскрывается при изучении следующих соотношений [7, с. 272]:

- внеоборотные активы и источники их формирования;
- оборотные активы и источники их формирования;
- материальные запасы и источники их формирования;
- дебиторской и кредиторской задолженности;
- финансовых и нефинансовых активов и источников их формирования.

Также необходим анализ коэффициентов рентабельности и оборачиваемости. Автор также предлагает расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости. В то же время расчет платежеспособности, ликвидности выделены отдельно и не включаются в методологию анализа финансовой устойчивости. Финансовая устойчивость, ликвидность и платежеспособность, структура и анализ баланса, по мнению автора, являются отдельными составными частями общего финансового состояния предприятия.

Под финансовым состоянием предприятия имеют в виду способность предприятия самостоятельно обеспечивать в финансовом плане собственную деятельность.

Это состояние может характеризоваться наличием ресурсов, которые нужны предприятию для устойчивого осуществления своей деятельности. Также финансовое состояние связано с целесообразностью размещения средств и эффективностью их использования, финансовых отношений с иными участниками экономической жизни, финансовой стабильности и платёжеспособности.

Финансовое состояние на основе проведённой оценки позволяет находить внутренние резервы предприятия, соблюдать режим экономии используемых ресурсов, помогает предотвращать действия с нежелательным результатом в производственной и финансовой деятельности предприятия, а также уменьшает число упущенных возможностей.

При рыночной экономике предприятие может нормально и устойчиво действовать только при соответствующем финансовом состоянии. Для оценки такого состояния требуется всесторонний анализ абсолютно всех направлений финансовой деятельности предприятия.

Финансовое состояние организаций является одним из главных факторов, которые определяют экономический рост в стране. На устойчивое положение и стабильность коммерческой организации влияют внутренние и внешние факторы. Высокий уровень устойчивости повышает инвестиционную привлекательность организаций.

Недостаточный уровень устойчивости компаний может привести к нехватке у них денежных средств для финансирования текущей и инвестиционной деятельности, неплатежеспособности и даже банкротству.

Если организация является финансово устойчивой, то по сравнению с конкурентами, являющимися менее стабильными, у нее возникают различные преимущества. Например, это касается получения кредитов. Банки предварительно перед выдачей денежных средств всегда проверяют, насколько платежеспособно предприятие, каким имуществом владеет. Кроме того, устойчивая развивающаяся компания более привлекательна для инвесторов, поставщиков и квалифицированных кадров.

Благодаря своевременно проведенному анализу финансового состояния организации можно вовремя понять, какие у предприятия есть проблемы на текущий момент или какие могут возникнуть в будущем и, проводя специальные меры, предотвратить эти нежелательные последствия. Таким образом, проблема осуществления анализа финансового состояния и определения его устойчивости является актуальной для любой организации.

Сравнительный (пространственный) анализ осуществляется сопоставлением сводного показателя отчетности данной организации с аналогичными показателями конкурентов, структурных подразделений предприятия, предприятий отрасли. Для этого рассчитывают размеры относительных и абсолютных отклонений сравниваемых показателей [8, с. 374].

Наиболее распространены такие формы сравнительного анализа, как:

- анализ финансовых показателей организации и среднеотраслевых показателей, при котором выявляется степень отклонения основных результатов деятельности от среднеотраслевых в целях повышения ее эффективности;
- анализ финансовых показателей организации и конкурирующих предприятий, при котором выявляют слабые стороны деятельности с целью повышения конкурентной позиции;
- анализ финансовых показателей отдельных подразделений и структурных единиц организации, который проводят в разрезе сформированных центров экономической ответственности на предприятии для сравнительной оценки эффективности его деятельности;
- анализ плановых (нормативных) и отчетных финансовых показателей, в процессе которого выявляют степень их отклонения друг от друга и определяют

причины этих отклонений, с целью внесения соответствующих корректив в деятельность.

При сравнении используются разные приемы, например, шкалы. Шкала может иметь начальную точку. Это бывает тогда, когда есть единственное начало. Например, возрастная шкала имеет нулевую точку, связанную с рождением. Сравнительный анализ методик позволяет сделать вывод о том, что критерии конкурентоспособности предприятия, конкурентный потенциал организации, конкурентный потенциал товаров не учитываются в существующих методиках.

Библиографический список

1. Андерсон Х., Колдуэлл Д. Принципы бухгалтерского учета. Москва: Финансы и статистика, 2011. 170 с.
2. Антикризисное управление: учебник / Под ред. Э.М. Короткова. М.: ИНФРА-М, 2012. 432 с.
3. Артеменко В.Г. Теория анализа хозяйственной деятельности: учеб. пособие. Москва: ДиС, 2015. 160 с.
4. Баканов М.И., Мельник М.В., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. Учебник. 5-е изд., перераб. Москва: Финансы и статистика, 2015. 536 с.
5. Балабанов И.Т. Финансовый анализ и планирование хозяйствующего субъекта. Москва: Финансы и статистика, 2014. 340 с.
6. Бухгалтерская финансовая отчетность / А.И. Нечитайло [и др.]; под ред. А.И. Нечитайло и Л.Ф. Фоминой. Изд. 2-е, доп. и перераб. Ростов н/Д: Феникс, 2017. 654 с.
7. Холт Роберт Н. Основы финансового менеджмента. (Перевод с английского). Москва: Дело, 2014. 427 с.
8. Шишкин А.К. Учет, анализ, аудит на предприятии: учеб. пособие для ВУЗов. Москва: Аудит, ЮНИТИ, 2012. 496 с.

*Евдокимова Н.М.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Петрова Е.В.,
к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Теоретические аспекты проведения оценки кредитоспособности современной коммерческой организации

Проблема проведения анализа кредитоспособности коммерческими банками предприятий-заемщиков является на сегодняшний день достаточно актуальной, так как большинство коммерческих организаций нуждается в дополнительных источниках финансирования производственной или торговой деятельности, что оказывает прямое влияние по постоянный рост потребности в кредитовании, а банки, в свою очередь, которые опасаются неустойчивого финансового положения данных организаций, вынуждены находить более

совершенные пути проведения оценки кредитоспособности данных заемщиков. Следовательно, проведение модернизации, направленной на сокращение рисков и повышение уровня эффективности предпринимательской и банковской деятельности, выступает важнейшим условием для развития совокупной экономики в России.

Процесс по получению коммерческими предприятиями банковского кредита сопровождается определенными операциями, которые направлены на оценку финансового состояния данного предприятия, его добросовестности. При этом важнейшим этапом проведения анализа выступает именно оценка его кредитоспособности.

Кредитоспособность коммерческой организации - это способность заемщика банка в перспективе полностью и в определенный срок рассчитаться по своим долговым обязательствам перед этим кредитором [1].

Критерии проведения оценки кредитоспособности коммерческой организации связаны с его финансовым состоянием: чем выше кредитоспособность, тем более финансово устойчиво данное предприятие. Следовательно, уровень этого показателя выступает решающим для принятия решений коммерческого банка о предоставлении кредита данному предприятию.

Основной целью оценки кредитоспособности предприятия выступает определение уровня риска возможности его банкротства. Данной процедурой занимаются коммерческие банки и прочие финансовые институты. В зависимости от определенного уровня кредитоспособности коммерческой организации определяется величина процентной ставки по кредиту. Таким образом, чем выше уровень кредитоспособности предприятия, тем под более низкий процент банк может прокредитовать данную организацию.

Факторы, которые определяют кредитоспособность коммерческой организации, можно охарактеризовать в форме пирамиды, где в основе располагаются факторы, представляющие бизнес-процессы, а далее идут факторы первого, второго и далее n-го уровня. На верхнем уровне размещаются главные факторы и результирующие показатели, которые отражают устойчивость деятельности коммерческой организации в целом [4].

Совокупность показателей и факторов кредитоспособности коммерческих предприятия рассмотрим таблице 1.

Таблица 1

**Совокупность показателей и факторов кредитоспособности
коммерческих предприятия**

Результирующий показатель	Факторы	Причины потери кредитоспособности
Текущая ликвидность	<ul style="list-style-type: none"> – Чистый денежный поток от текущей деятельности – Быстрая ликвидность – Мгновенная ликвидность 	<ul style="list-style-type: none"> – Нет эффективного финансового планирования – Несбалансированный уровень текущих активов и текущих обязательств – Неэффективная система управления запасами

Оборачиваемость активов	<ul style="list-style-type: none"> – Оборачиваемость запасов – Оборачиваемость дебиторской задолженности – Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности 	<ul style="list-style-type: none"> – Низкий уровень ведения бухгалтерского учета – Недостаток финансовых ресурсов при инвестировании текущей деятельности – Отсутствие необходимой суммы резервов
Рентабельность продаж	<ul style="list-style-type: none"> – Структура и динамика выручки от продажи продукции – Затратность производства 	<ul style="list-style-type: none"> – Отсутствие возможности при совершении закупок сырья получения скидок – Неэффективная система финансового планирования
Долговая нагрузка	<ul style="list-style-type: none"> – Структура заемного капитала – Удельный вес наиболее срочных обязательств в совокупном капитале 	Трудности при получении заемных средств

Кредитоспособность представляет собой довольно сложный, комплексный показатель, при этом в российской и зарубежной практике применяются различные методики проведения его оценки.

При оценке кредитоспособности коммерческой организации могут быть использованы различные методы. Наиболее распространенными из них являются оценки на основе:

- системы финансовых коэффициентов;
- анализа денежных потоков;
- анализа делового риска [3].

Каждый из указанных способов имеет свои особенности, достоинства и недостатки.

При оценке кредитоспособности на основе системы финансовых коэффициентов в мировой практике применяются следующие группы коэффициентов (таблица 2).

Таблица 2

Оценка кредитоспособности на основе системы финансовых коэффициентов

Коэффициент	Формула расчета	Норматив
Коэффициенты ликвидности		
Коэффициент текущей ликвидности	$K_{тл} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Текущие обязательства}}$	≥ 2
Коэффициент быстрой ликвидности	$K_{кл} = \frac{\text{Оборотные активы} - \text{Запасы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$	≥ 1
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{ал} = \frac{\text{Долговые ср.} + \text{Краткоср. фин. вложения}}{\text{Текущие обязательства}}$	$\geq 0,2$
Коэффициенты оборачиваемости		
Коэффициент оборачиваемости активов	$K_{oa} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая стоимость активов}}$	-

Коэффициент погашения дебиторской задолженности	$K_{дз} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая величина д/з}}$	-
Коэффициент погашения кредиторской задолженности	$K_{кз} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая величина к/з}}$	-
Коэффициент оборачиваемости запасов	$K_{мз} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая стоимость запасов}}$	-
Коэффициенты финансовой устойчивости		
Коэффициент автономии	$K_{авт} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Совокупный капитал}}$	>0,5
Коэффициент соотношения собственного и заемного капитала	$K_{ссзс} = \frac{\text{Обязательства}}{\text{Собственный капитал}}$	0,5 < K _{ссзс} < 0,7
Коэффициент мобилизации собственного капитала	$K_{мск} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}}$	>0,2
Коэффициенты прибыльности		
Рентабельность совокупных активов	$ROA = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Суммарные активы предприятия}}$	-
Рентабельность собственного капитала	$ROE = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Размер собственного капитала}}$	-
Рентабельность продаж	$ROS = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Выручка от продаж}}$	-

Метод оценки при помощи финансовых коэффициентов можно применять как в результате проведения анализа кредитного риска, а также при оценке банковских структур [2].

Представленные выше финансовые коэффициенты можно рассчитывать на основании отчетных фактических данных предприятия, а также при прогнозных величинах на плановый период времени. В современных условиях фактические данные за прошедший промежуток времени не могут выступать основной базой для проведения оценки способности коммерческой организации погашать свои обязательства, включая величину кредитных средств, в перспективе. Эти финансовые коэффициенты характеризуют положение данного предприятия в прошлом времени, только относительно определенных сторон деятельности предприятия (в большей степени в положении движения оборотных средств организации). При этом, они не учитывают существование следующих факторов: репутация данного заемщика, наличие перспектив и особенностей экономической конъюнктуры рынка, а также производимой продукции данного предприятия, а также многих других факторов. В этом случае необходимо применять или прогнозные данные для определения финансовых коэффициентов, или анализируемый метод проведения оценки кредитоспособности коммерческой организации нужно дополнить другими методами [1].

Недостатки рассматриваемого метода можно преодолеть при применении метода анализа денежных потоков коммерческой организации, так как можно определить величину чистого сальдо разных его поступлений и расходов (величину притока и оттока денежных средств) за определенный период, который обычно составляет три года. В данном случае принимается устойчивое

превышение величины притока над оттоком денежных средств организации считать положением высокого уровня финансовой устойчивости, а также кредитоспособности.

Анализ денежного потока помогает сформировать выводы о наличии слабых мест в управлении коммерческим предприятием. К примеру, отток денежных средств может зависеть от эффективности управления материальными запасами, финансовыми платежами, расчетами с контрагентами. Определение слабых мест управления финансами в организации применяется для формирования определенных условий по кредитованию данной организации, которые отражаются в кредитном договоре [3].

Устойчивое превышение притока над оттоком денежных средств говорит о высоком уровне кредитоспособности коммерческой организации. Колебание суммы денежного потока, кратковременное превышение оттока над притоком денежных средств свидетельствует о более низком уровне кредитоспособности данной организации. При этом постоянное превышение величины оттока над притоком денежных средств говорит о данной коммерческой организации, как о некредитоспособной. Средняя положительная сумма совокупного денежного потока (превышение уровня притока над оттоком денежных средств) применяется банками в границах лимита выдачи новых кредитов. Данное превышение отражает, в какой величине данная коммерческая организация может погасить долговые обязательства за определенный промежуток времени.

Для принятия решения по вопросу о целесообразности выдачи кредита и величине ссуды на продолжительный период времени проведение анализа денежного потока осуществляется не только на основании имеющихся фактических данных за прошедший период, но и на основании прогнозной информации деятельности предприятия на плановый период. При этом имеющиеся фактические данные применяются для проведения оценки прогнозных данных [2].

Этот способ фактически ориентирован только на кредитование текущей деятельности коммерческой организации, так как при инвестиционном кредитовании промежуток времени между оттоком инвестируемых средств и их превращение в объемы по увеличению притока денежных средств может являться достаточно продолжительным по времени. При этом данный метод систему рисков, которая существует при инвестиционном кредитовании организаций, не учитывает.

Необходимо отметить, что метод оценки кредитоспособности на основании проведения анализа делового риска также имеет недостатки двух ранее рассмотренных метода.

Этот метод учитывает основные факторы делового риска:

- наличие факта надежности поставщиков;
- диверсифицированности поставщиков;
- сезонности осуществления поставок;
- длительности хранения материалов и сырья, необходимых для производства продукции;

- наличие складских помещений и их достаточности;
- существующий порядок по приобретению сырья и материалов;
- уровень цен (доступность для организации) на приобретение материальных ценностей и осуществление их транспортировки [4].

Деловой риск также связан с существующими недостатками законодательной основы для ведения кредитной сделки, а также с особенностями производственной деятельности коммерческой организации-заемщика.

Проведение анализа делового риска в период выдачи кредитных средств существенно дополняет проведение оценки кредитоспособности коммерческой организации на основании финансовых коэффициентов, которые определяются на основании средних фактических данных за прошедший период времени.

Подводя итог, необходимо отметить, что сегодня коммерческие предприятия в своем большинстве (особенно небольшие предприятия и микропредприятия) не получают от банков одобрение на выдачу кредита, данный факт негативно влияет на их деятельность и в последствии может привести к их закрытию. Обычно коммерческие банки принимают решения по сокращению возникающих неприятностей через повышение процентной ставки по кредитам, хотя более логичным выступает положение, что для наилучшего развития деятельности коммерческих организаций, у которых нет достаточного оборота для осуществления своей деятельности самостоятельно, тогда величину данной процентной ставки необходимо снижать. Для чего требуется уменьшать возможный уровень риска.

Библиографический список

1. Герасимова Е.Б. Комплексный анализ кредитоспособности заемщика / Е.Б. Герасимова / Финансы и кредит. 2015 №4. С.21-29.
2. Лаврушин, О. И. Банковский менеджмент: учебник для вузов / О. И. Лаврушин, И. Д. Мамонова, Н. И. Валенцева, и др.; Под ред. О. И. Лаврушина. 2-е изд., перераб. и доп. М.: КноРус, 2016. 554 с.
3. Маркарьян, Э. А. Выбор показателей для анализа финансового состояния предприятия на различных стадиях жизненного цикла как основа оценки эффективности деятельности / Э. А. Маркарьян, Г. П. Герасименко // Вестник Таганрогского института управления и экономики. 2013. № 2. С. 15–19.
4. Скрипин Д.Л., Кондратович И.Б. Оценка кредитоспособности заемщика: отечественный и зарубежный опыт // Вестник магистратуры. 2014. № 8 (35). С. 82-86.

*Желнина О.А.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия»
Научный руководитель - Гамулинская Н.В.,
к.э.н., доцент, ФГБОУ ВО «Вятская государственная
сельскохозяйственная академия»*

Оценка состава, структуры и динамики оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» Лузского района Кировской области по основным классификационным признакам

Оценка состава, структуры и динамики оборотных активов играет важную роль в деятельности организации, поскольку именно достаточность оборотных активов способна обеспечить высокий уровень развития её производительных сил, что способствует, в свою очередь, поддержанию конкурентоспособности организации, а, следовательно, и обеспечению достаточного уровня экономической безопасности [4].

Поэтому существует необходимость компетентно, то есть эффективно управлять оборотными активами, находящимися в её распоряжении [3].

Это очень важно, поскольку именно оборотные активы приносят наибольшую норму рентабельности и практически полностью отвечают за платёжеспособность организации, следовательно, также и за её экономическую безопасность [2].

Рассмотрим основные классификационные признаки оборотных активов, по которым в дальнейшем и произведём оценку состава, структуры и динамики оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский».

Во-первых, оборотные активы классифицируют в зависимости от функциональной роли в процессе производства, как:

- Оборотные производственные фонды;
- Фонды обращения.

Оборотные производственные фонды – это предметы труда, которые потребляются в течение одного производственного цикла и полностью переносят свою стоимость на вновь изготавливаемый продукт [1];

Фонды обращения – это средства, которые обслуживают процесс обращения товаров [1].

Оптимальное соотношение оборотных производственных фондов и фондов обращения заключается в наибольшей доле оборотных производственных фондов, так как они принимают участие в создании стоимости. Величина фондов обращения должна быть достаточной для того, чтобы обеспечить ритмичный процесс обращения.

Во-вторых, большинство авторов, например такие как, Любушин Н.П., Миляева Л.Г., помимо функциональной роли в процессе производства классифицируют оборотные средства [5; 6]:

1. В зависимости от особенностей планирования и организации, то есть в зависимости от охвата нормированием, как:

- Нормируемые;
- Ненормируемые.

Нормируемыми оборотными средствами выступают все элементы оборотных производственных фондов и только один элемент фондов обращения, а именно - готовая продукция на складе.

Ненормируемыми средствами являются все остальные элементы фондов обращения: отправленная потребителям, но ещё не оплаченная продукция, а также все виды денежных средств и расчётов.

Если нормы отсутствуют, то это ещё вовсе не значит, что размеры данных элементов оборотных активов изменяются хаотично, и что за этим отсутствует какой-либо контроль. Действующий порядок расчётов между предприятиями предусматривает систему штрафных санкций за нарушение договорных условий.

2. В зависимости от назначения, то есть в зависимости от элементов оборотных средств, как производственные запасы, полуфабрикаты собственной выработки, незавершенное производство, расходы будущих периодов, готовая продукция на складе, товары в пути, денежные средства и дебиторская задолженность;

3. В зависимости от источников формирования как собственные оборотные средства, заёмные и привлечённые.

Характер источников, а также различные способы применения собственных, заёмных и привлечённых оборотных средств являются решающими факторами, от которых зависит эффективность использования оборотных средств и всего капитала [5; 6].

Оценку состава, структуры и динамики оборотных активов по основным классификационным признакам начнём с проведения горизонтального и вертикального анализа оборотных активов по такому классификационному признаку как функциональная роль в процессе производства.

Результаты представим в *таблице 1*.

Таблица 1

Состав, структура и динамика оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» в зависимости от функциональной роли в процессе производства

Статьи актива	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Темп роста, %
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Оборотные производственные фонды	4594	94,24	5347	97,47	5816	93,50	126,60
Фонды обращения	281	5,76	139	2,53	404	6,50	143,77
Итого	4875	100,00	5486	100,00	6220	100,00	127,59

В структуре оборотных активов наибольший удельный вес занимают оборотные производственные фонды 93,50%, что является положительным фактором, так как оборотные фонды участвуют в создании стоимости. Их доля возросла в период 2015-2017 г. г. на 26,60%. Оборотные производственные фонды включают в себя сырьё, материалы и другие аналогичные ценности, животных на выращивании и откорме, затраты в незавершённом производстве.

Фонды обращения представлены дебиторской задолженностью и денежными средствами.

Фонды обращения за период 2015-2017 г. г. выросли на 43,77% за счёт роста дебиторской задолженности на 20,92% и денежных средств на 96,47%.

Таким образом, мы видим, что фонды обращения растут более высокими темпами по сравнению с оборотными производственными фондами.

Далее в соответствии с представленными выше основными классификационными признаками в *таблице 2* рассмотрим состав, структуру и динамику оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» по степени планирования.

Таблица 2

Состав, структура и динамика оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» по степени планирования

Статьи актива	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Темп роста, %
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Нормируемые	4594	94,24	5347	97,47	5816	93,50	126,60
Ненормируемые	281	5,76	139	2,53	404	6,50	143,77
Итого	4875	100,00	5486	100,00	6220	100,00	127,59

По данным *таблиц 1 и 2* мы видим, что нормируемыми явились только оборотные производственные фонды, так как готовая продукция на складе в СПК СХА колхоз «Савинский» отсутствует в силу специфики его деятельности.

В *таблице 3* представим результаты оценки состава оборотных активов, а также результаты оценки структуры и динамики оборотных активов по элементам, то есть в зависимости от назначения оборотных активов.

Таблица 3

Состав, структура и динамика оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский» по элементам

Элементы оборотных активов	2015 г.		2016 г.		2017 г.		2017 г. в % к 2015г.
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Запасы	4594	94,2	5347	97,5	5816	93,50	126,60
Краткосрочная дебиторская задолженность	196	4,0	37	0,7	237	3,81	120,92
Денежные средства	85	1,8	102	1,8	167	2,68	196,47
Итого оборотные активы	4875	100,0	5486	100,0	6220	100,00	127,59

На основании *таблицы 3* мы видим, что основную долю в общем объеме оборотных активов занимают запасы (93,50% в 2017 г). Причём запасы СПК

СХА колхоз «Савинский» увеличились на 1222 тыс. руб. или на 26,60%, однако на основании этого сделать однозначный вывод нельзя. Необходимо сопоставить динамику запасов с динамикой объёма продаж и финансовых результатов, так как рост запасов может свидетельствовать как о расширении объёмов деятельности, так и о снижении деловой активности и, как следствие, увеличения периода оборота оборотных активов.

Краткосрочная дебиторская задолженность возросла на 41 тыс. руб. или на 20,92%, что также само по себе может свидетельствовать об ухудшении расчётов с покупателями и заказчиками, а может свидетельствовать и о расширении деятельности, и как следствие этого, об увеличении выдаваемой СПК СХА колхоз «Савинский» продукции в кредит. Денежные средства СПК СХА колхоз «Савинский» выросли на 82 тыс. руб. или на 96,47%, что является положительной тенденцией.

Далее, исходя из выше представленных выводов, сопоставим динамику запасов и динамику дебиторской задолженности с динамикой выручки.

Расчётным путём мы выяснили, что темп прироста выручки в 2017 году по сравнению с 2015 годом составил 8,68%, темп прироста стоимости дебиторской задолженности – 20,92%, темп прироста запасов – 26,60%. Исходя из этого, мы видим, что стоимость запасов и дебиторской задолженности растёт быстрее, чем сумма выручки от продажи товаров.

Таким образом, в СПК СХА колхоз «Савинский» происходит снижение деловой активности, запасы «консервируются» на складе. А рост дебиторской задолженности свидетельствует об ухудшении расчётно-платёжных отношений с различными дебиторами.

В заключение рассмотрим источники формирования оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский». Результаты представим в *таблице 4*.

Таблица 4

Источники формирования оборотных активов СПК СХА колхоз «Савинский»

Показатели	2015 г.		2016 г.		2017 г.		темп роста, %
	тыс.руб.	%	тыс.руб.	%	тыс.руб.	%	
Собственный оборотный капитал (собственные источники)	1553	31,86	3405	62,07	3880	62,38	249,84
Кредиторская задолженность (привлечённые источники)	214	4,39	174	3,17	2340	37,62	1093,46
Краткосрочные кредиты (заёмные источники)	3108	63,75	1907	34,76	0	0,00	0
Итого	4875	100,00	5486	100,00	6220	100,00	127,59

Наибольший удельный вес в структуре источников формирования оборотных активов занимает собственный капитал 62,38%. Наблюдается прирост собственного капитала за период 2015-2017 г. г. в 2,5 раза, что является положительной тенденцией с точки зрения укрепления экономической безопасности организации. Наряду с этим, несмотря на рост оборотных активов, отмечается снижение суммы краткосрочных кредитов до нуля. Кредиторская задолженность возросла в 10,93 раза по сравнению с 2015 годом, что связано с тем, что организация не привлекает в 2017 году краткосрочные кредиты и займы. Рост кредиторской задолженности является рациональным, на наш взгляд, так как кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками является бесплатным источником финансирования оборотных активов, в отличие от кредитов.

Далее необходимо выяснить, насколько эффективно используются оборотные активы в данной организации. Для этого рассчитаем показатели эффективности использования оборотных активов. Результаты представим в *таблице 5*.

Таблица 5

**Показатели эффективности использования оборотных активов СПК
СХА колхоз «Савинский»**

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2015 г.
Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.	4469	5181	5853	130,97
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов, об	1,74	1,46	1,44	82,76
Продолжительность одного оборота оборотных активов, дни	209,77	250	253,47	120,83
Коэффициент закрепления, дн	0,58	0,68	0,69	118,97
Рентабельность (убыточность) оборотных активов, %	37,0	28,6	29,68	X
Рентабельность совокупных активов, %	15,30	13,43	8,97	X

Таким образом, период оборачиваемости оборотных активов увеличился на 43,7 дня или на 20,83%, что свидетельствует о снижении деловой активности СПК СХА колхоз «Савинский», как уже было отмечено ранее на основании сопоставления динамики запасов и динамики дебиторской задолженности с динамикой выручки.

Как следствие всего перечисленного, рентабельность оборотных активов снизилась на 7,32%, то есть на 7,32% снизилась величина прибыли, приходящейся на 1 рубль, вложенный в оборотные активы.

Библиографический список

1. Гришин В.И., Силин Я.П. Экономика предприятия. URL: <https://www.book.ru/book/929952> (дата обращения 24.03.2019)

2. Губина А.Ю. Оценка оборотных активов сельскохозяйственной организации в контексте формирования финансовой политики // Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. № 9.
3. Дербуш Н.М., Красова Е.В. Управление оборотными активами как часть финансовой политики современного предприятия // Фундаментальные исследования. 2016. № 12-5.
4. Прошкина О.В. Управление оборотным капиталом как фактор экономической безопасности фирмы // Социально-экономические и технические системы: Исследование, проектирование, оптимизация. 2018. № 2 (78).
5. Любушин Н.П. Экономика организации. URL: <https://www.book.ru/book/918547> (дата обращения 22.03.2019)
6. Миляева Л.Г. Экономика организации (предприятия): Практикоориентированный подход. URL: <https://www.book.ru/book/918548> (дата обращения 25.03.2019)

*Исмаилов Н.И.,
студент магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Нурпеисова А.А.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

К вопросу государственного управления земельными ресурсами в Республики Казахстан

В государственной системе управления земельными ресурсами и в рыночной системе землеустройства земля рассматривается, как объект хозяйствования [1].

В этом смысле земля является капиталом. Она тем более капитальна, чем больше вложено в ее улучшение инвестиций (денежный капитал). Кроме того, земля является и основным фондом и активом. Как разобраться в этом разнообразии понятий? Вообще они одноплановые, только из разных классификаторов:

- земля - недвижимость, которая прошла государственную регистрацию, как объект собственности (имущества); именно эта земля покупается и продается;
- земля-ресурс, как комплекс природных ресурсов, становящихся в процессе использования фактором производства; перед тем как земля - ресурс будет включена в производство, необходимо наметить план (модель) ее использования в виде инвестиционных проектов;
- земля - фонд: бухгалтерский термин, равноценный экономическому термину «капитал», или «капитальный актив»: фонд - объект учета, реестра;
- земля - фактор производства: теоретическое понятие (в марксистской трактовке - средство производства) наряду с другими факторами (труд, капитал) образует основу процесса производства; тот, кто владеет землей, получает доход в виде ренты;

- земля - актив: экономико-бухгалтерская категория, разделяемая на произведенную и произведенную части (природная и улучшенная); активы учитываются в бухгалтерском балансе как противоположность пассивам.

Применительно к сфере землепользования вышеназванные объекты можно классифицировать следующим образом:

- а) земля - фактор: объект экономики землепользования;
- б) земля - ресурс: объект землеустройства;
- в) земля - фонд: объект кадастра и статистического учета;
- г) земля - имущество: объект регистрации и управления.

Условия и критерии классификаций земли:

- земельно-имущественные отношения (ЗИО) трактуются, как часть земельных отношений, которые в свою очередь являются частью экономических отношений;

- ЗИО в данном случае обосновываются объектом управления (территориального менеджмента); в силу специфики этого вида управления ЗИО формируются по поводу использования земельно-имущественного комплекса (ЗИК); в связи с этим в практике территориального менеджмента эта сфера деятельности именуется «управление земельно-имущественным комплексом», хотя по сути это есть «управление земельно-имущественными отношениями»;

- в центре данной классификации находится сфера «организация землепользования» (ОЗ), как часть «организации природопользования» (ОН); при этом следует иметь в виду, что природопользование и землепользование являются географическими категориями (дисциплинами), мы же рассматриваем эти категории не в натурально-вещественном выражении (этим занимается земледелие, землеведение) а преимущественно в организационном (организаторском) отношении, т.е. в сфере организации территории, именно поэтому здесь объектом управления становится не столько сам человек, организующий территорию, сколько сама сфера организации территории;

- сфера организации территории подразделяется на государственную и рыночную; в большинстве случаев государственная часть рассматривается, как «управление», а рыночная как «землеустройство»; при этом следует иметь в виду, что граница между двумя частями весьма условна;

- «земля - фактор производства» рассматривается в экономической теории наряду с «трудом» и «капиталом»; не вдаваясь в подробности комплекса этих факторов, отметим, что «земля» на современном витке развития экономики по сути стала «недвижимостью», поэтому все остальные капитальные объекты, связанные с землей, являются ее «принадлежностями», в противном случае возникает неразбериха, приводящая к массовым нарушениям земельных отношений;

- территориальный менеджмент (ТМ) является разделом территориальной экономики (ТЭ) в части, прежде всего, планирования и организации; ведущей категорией здесь является «местоположение», т.к. именно оно по сути является предметом купли-продажи и, кроме того, предметом собственности, которую защищает государство посредством юридической процедуры «регистрация»;

- рыночная экономика далеко не идеальна, т.к. она имеет наряду с пятью преимуществами и пять недостатков; среди недостатков по отношению к природе следует отметить, что рыночный механизм неуправляет не только ренту, но и все другие величины (значения) стоимости использования даровых благ природы; к ним относятся, прежде всего, продукты производства, которые не имеют рыночной цены и поэтому находятся вне оборота: это продукты загрязнения, горные выработки, терриконы, отвалы и т.д.; эти продукты именуется «внешние эффекты» (экстернали), которые теоретически образуют «несуществующие рынки»; задача государства - ввести их в рыночный оборот посредством механизма стимулирования и контроля (штрафов) [2].

Таким образом, в данной классификации пересекаются две плоскости понятий: территориальная экономика и государственное регулирование, которые очерчивают «квадрат» - классификатор: 1(ГРЭ) + 2(ТЭ) + 3(ТМ) 4(ГРН); кроме того, целью этой классификации является нахождение «места» ключевых понятий организации землепользования:

- со стороны рынка это «девелопмент»;

- со стороны государства - это «управление земельно-имущественным комплексом» (УЗИК) включающий соответствующий кадастр;

Девелопмент здесь понимается, как предпринимательская деятельность по инвестиционному улучшению земельных участков, а УЗИК как деятельность местных органов государственной власти и самоуправления по планированию, организации и контролю за функционированием объектов, созданных через девелопмент, на основе кадастровой информации [3].

Государственное регулирование землепользования является продолжением земельной политики и предназначено, прежде всего, для координации функционирования земельного рынка. Центральным звеном регулирования является стимулирование оборота земель с целью усиления конкуренции и снижения монополизма. В связи с этим Правительство передало землеустройство в конкурентную среду для создания саморегулируемой системы оказания землеустроительных услуг, наряду с оценочными услугами, в то же время кадастровая оценка, как основа налогообложения, остается в руках государства.

Управление развитием устойчивого землепользования является продолжением регулирования, однако, следует отметить, что во многих случаях мы встречаем смешение понятий «политика», «регулирование» и «управление».

При этом следует иметь ввиду, что понятие «координация» включает в себя и политику, и регулирование, и управление. Однако разделение этих понятий теоритическое (классификационное) т.к. на практике, чаще всего, они используются, как синонимы.

Функциями управления природными ресурсами и земельно-имущественным комплексом являются:

1. Изучение, анализ, оценка: картографирование, мониторинг, кадастр, статистическая отчетность.

2. Планирование: проектирование, прогнозирование; составление программ, концепций.

3. Организация территории: размещение объектов, зонирование, классификация, регистрация, паспортизация.

4. Экономическое стимулирование: Льготное налогообложение, гос. гарантии, субсидирование, координация платежей, выделение грантов.

5. Контроль: экспертиза, аудит, проверки.

Современное управление должно базироваться на Автоматизированных информационных управленческих системах и (АИУС), когда автоматизации подвергаются не только функция измерения (кадастра) но и функции планирования, организации, стимулирования и контроля. АИУС включают в себя соответствующие блоки АИС Кадастровых систем.

Территориальный менеджмент является прерогативной государственного управления, а также управления недвижимостью, как предпринимательской деятельностью на стыке с риэлторством. Территориальный менеджмент включает в себя территориальное планирование как основу размещения хозяйственных объектов и объектов недвижимости [4].

Нерешенными проблемами применительно к условиям Казахстана и становящимися предметом исследования по данной теме являются:

- классификация системы землепользования в рамках политики, регулирования и управления;

- разделение и единство принципов координации: стратегия, тактика, администрирование при распределении обязанностей между парламентом, правительством и ведомствами;

- комплекс рыночных систем самокоординации земельных отношений;

- классификация земельно-имущественных отношений в промежутке между территориальной экономикой и менеджментом; между регулированием экстерналий и регистрацией объектов недвижимости;

- концепция устойчивого развития землепользования в условиях ликвидации «несуществующих рынков».

- классификация кадастровой информации для создания единого государственного кадастра природных ресурсов.

- взаимосвязь кадастровых систем и формуляров государственной статистической отчетности.

Таким образом, налицо необходимость комплексного решения вышеизложенных проблем, т.к. исходный объект рассматриваемой системы «земля» является комплексной экономической категорией, сложнейшим объектом государственной политики, регулирования и управления.

Библиографический список

1. Гендельман М.А. и др. Землеустроительное проектирование. Астана: Агро университет, 1999 283 с.

2. Стиглиц Р.Ю. Экономика государственного сектора. М.: МГУ, 1997 гл. 3,4.

3. Максимов С.Н. Девелопмент. Развитие недвижимости (организация, управление, финансирование). СПб.: Питер, 2003 256с.

4. Анисимов А.В. Экологический менеджмент. Ростов-на-Дону: Феникс, 2009 348с.

*Кажен Т.З.,
студентка магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Нурпеисова А.А.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

Институциональные методы управления: подходы к дефиниции

Исследование научной литературы показывает, что в теории и практике управления по поводу понятия «институциональные методы управления» не сложилась единая точка зрения. Это обусловлено тем, что разработка теоретической базы новой институциональной экономической теории еще не закончена. Об этом, прежде всего, свидетельствуют разночтения в отношении такого основополагающего понятия как «институт». Перечень самых распространенных формулировок, отражающих различные методологические подходы, приведен в *таблице 1*

Таблица 1

Перечень основных формулировок понятия «институт»

1	Институт, института, муж_ (лат_ institutum). 1. Общественное установление, распорядок, узаконенный какими-нибудь нормами (юр., офиц.). Институт брака. 2. Название некоторых высших учебных заведений и научных учреждений. Технологический институт. Научно-исследовательский институт. 3. Привилегированное женское среднее учебное закрытое заведение (дорев_). Смольный институт.
2	Институт (от <i>лат.</i> institutum установление, учреждение) 1) политический: закрепленные и зафиксированные документально юридически или морально нормы организации политической жизни и функционирующие на этой основе разнообразные организации, учреждения, службы политики, а также устойчивые традиции, принципы и правила политического поведения, которые характеризуют качество политической системы общества. Институты выступают основными нормативными регуляторами, формирующими систему конкретного политического поведения и деятельности. Регулирующая по отношению к гражданскому обществу функция политических институтов непосредственным образом связана, с одной стороны, с деятельностью государства, особенностями форм правления, государственного устройства и политического режима, с другой стороны с нормами морали (нравственности) функционирующего гражданского общества; 2) социальный, первоначальное обозначение совокупности норм права, регулирующих социально-правовые отношения в различных сферах общества (напр., институт брака, родства); в широком смысле - элемент социальной структуры, исторической формы организации и регулирования общественной жизни - совокупность учреждений, норм, ценностей, культурных образцов, устойчивых форм поведения: экономические

	институты (напр., собственность, заработная плата), политические институты (государство, армия, партия), воспитательные институты и др.;
	3) название различных специализированных учебных заведений (средних, высших, системы повышения квалификации и т. п.), а также научно-исследовательских учреждений; 4) в России до 1917 - название привилегированных средних учебных заведений закрытого типа.
3	Институты включают в себя все формы ограничений, созданных людьми для того, чтобы придать определенную структуру человеческим взаимоотношениям. Они бывают и формальными, и неформальными. Важный элемент механизма функционирования институтов состоит в том, что установление факта нарушения не требует специальных усилий и что нарушитель подвергается суровому наказанию.
4	Понятие «институт» определяется как набор формальных и неформальных правил, включая устройства, которые обеспечивают их соблюдение.
5	Институт - это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила.

Источник: [1; 2; 3; 4; 5; 6; 7].

Анализ их содержания свидетельствует, что институты являются предметом изучения экономистов, политологов, юристов, социологов и представителей новой институциональной экономической теории. При этом следует отметить, что существуют как расширенные трактовки рассматриваемого понятия, так и сравнительно «узкие». По мнению специалистов, работа по определению четкой формулировки этого базового понятия еще не завершена.

Представленные формулировки позволяют сделать вывод о том, что в настоящее время используются несколько различных по своему содержанию толкований рассматриваемого понятия, которые условно можно разделить на три группы. Принципиальное отличие заключается в следующем.

В состав первой группы входят специалисты, которые под словом «институт» подразумевают различного рода общественные, исследовательские и государственные структуры, имеющие определенный организационно-правовой статус.

Вторую группу объединяют специалисты, рассматривающие понятие «институт» как набор формальных и неформальных правил.

И наконец, представители третьей группы используют весьма расширенную трактовку данной категории, включая в её содержание перечисленные в предыдущих группах составляющие плюс такие сферы как собственность, монополия, конкуренция и т. д.

На наш взгляд, наиболее подходящими являются формулировки, используемые специалистами в области новой институциональной экономической теории, в число которых входят Нобелевский лауреат Д. Норт, Г. Фуруботн, Р. Рихтер и российские ученые А.А. Аузан, В. Л. Тамбовцев и другие. Обобщая их точку зрения можно сказать, что институты представляют собой определенный состав *формальных и неформальных правил, а также механизмов, обеспечивающих их реализацию* [8; 9; 10].

В общем случае институциональные методы управления представляют собой совокупность взаимосвязанных между собой нормативных правовых документов, определяющих характер действий и меру ответственности лиц, принимающих решение, а также физических и юридических лиц, уполномоченных исполнять эти решения. В число таких нормативных правовых актов входят плановые, программные методические инструктивные и другие виды документов, которые являются результатом выполнения исполнительных функций в системе государственного управления.

Их главный признак заключается в том, что они включают все процедуры процесса подготовки и реализации принимаемых решений, в том числе мониторинг и оценку их последствий, которые со всей очевидностью проявляются по истечению определенного времени.

Следует отметить, что институциональные методы управления не тождественны различного рода административным методам, организационно-распорядительным и т.д., которые рассматриваются в специальной литературе, посвященной теории и практике управления в социально-экономических системах.

Например, разработаны и утверждены правила отбора проектов создания бизнес - инкубатора или технопарка. На их основе по одному из проектов принято положительное решение. На практике в большинстве случаев на этом дело заканчивается. Если эти правила рассматривать в качестве институционального метода, то в них должен существовать раздел, содержащий положения по мониторингу и оценке последствий принятого решения. Также должна быть предусмотрена конкретная мера персональной ответственности для должностных лиц, которые его приняли. В этом случае появляется возможность объективно оценить качество разработанных правил на основе анализа последствий принятого решения. Таким образом, по своей сущности институциональные методы представляют собой методы рациональной организации процесса управления.

Принципиально важное значение при создании и совершенствовании НТО принадлежит процессу проектирования. В связи с этим для решения практических задач, наряду с институциональными методами необходимо грамотно использовать методы структуризации целей, аналогий, организационного моделирования и экспертно-аналитических оценок [11].

Нами выявлено, что состав и содержание институциональных методов управления зависит от особенностей процесса формирования НТО, которые в свою очередь обусловлены функционально-структурными и организационно-экономическими характеристиками НТО. В связи с этим конкретное содержание институциональных методов управления в каждом случае определяется по следующему алгоритму:

1 шаг. Определение основных параметров хозяйственной организации, в число которых входят её организационно-правовой статус, тип используемой организационной структуры, а также её величина (размеры).

2 шаг. Определение особенностей процесса формирования конкретной хозяйственной организации.

3 шаг. Определение форм и методов управления процессом формирования хозяйственной организации с учетом объемов и трудоемкости проводимых исследовательских, проектных, организационных и других видов работ.

Библиографический список

1. Румянцева Е.Е. Новая экономическая энциклопедия. 2-е изд. М.: ИНФРА-М., 2006. VI. 810 с.

2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М. 1999. 479 с.

3. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. М.: Книжный мир. 2003. 895 с.

4. Современная энциклопедия, 2000. Интернет ресурс сайта Академик, 2000-2014. Словари и энциклопедии на Академике. URL:<http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/19790> (Дата обращения 21.06.2018).

5. Толковый словарь Ушакова. Д.Н. Современная энциклопедия, 2000. Интернет ресурс сайта Академик, 2000-2014. Словари и энциклопедии на Академике. URL:<http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/19790> (Дата обращения 21.06.2018).

6. Политическая наука: Словарь-справочник. сост. проф пол наук Санжаревский И.И. 2010. Интернет ресурс сайта Академик, 2000-2014. Словари и энциклопедии на Академике. URL:<http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/19790> (Дата обращения 25.06.2018).

7. Энциклопедия социологии, 2009. Интернет ресурс сайта Академик, 2000-2014. Словари и энциклопедии на Академике. URL:<http://dic.academic.ru/dic.nsf/socio/1266/%D0%98%D0%9D%D0%A1%D0%A2%D0%98%D0%A2%D0%A3%D0%A2> (Дата обращения 25.06.2018).

8. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Пер. с англ. А, Н. Нестеренко. Экономика. Фонд экономической книги «Начало». М. 1997. 188 с.

9. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник / Под. общей ред. д.э.н. А.А. Аузана. М.: ИНФРА-М, 2006. 416 с. (Учебник экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова).

10. Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория / Пер. с англ. под ред. С. Каткало, Н. П. Дроздовой. СПб.: Изд. Дом Санкт-Петербург. Гос. Ун-та. 2005. XXXIV. 702 с.

11. Мильнер Б.З. Теория организации: Учебник. 3 – е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2003. 558 с. (Серия «Высшее образование»).

*Калиаскар Ж.К.,
студентка магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Нурпеисова А.А.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

ГЧП как форма стратегического партнерства государства и бизнеса

Глобальный финансовый кризис существенно повлиял на уровень жизни населения в регионах республики, в частности, возникли проблемы занятости населения и безработицы, трудоустройства выпускников высших учебных заведений, подготовки и переподготовки кадров, наблюдалось сокращение доходов населения, рост потребительских цен и другое. Возможности адаптации населения к условиям трансформации экономики зависят не только от его экономической активности, способности изменить свое потребительское поведение, но и от его материального благосостояния и условий жизни, которые позволяют поддерживать необходимый уровень потребления и создать материальные предпосылки для новых форм и видов экономической деятельности.

Процессы преобразований, происходящие в экономике Республики Казахстан на современном этапе, неизбежно проявляются на уровне территорий, затрагивая региональные и местные интересы, дифференцированно отражаясь на уровне жизни населения. Необходимость активизации социальной политики на уровне конкретного региона вызвана многими позитивными явлениями в обществе, такими, как расширение полномочий региональных властей при решении задач социального и экономического характера, постепенная передача на уровень регионов не только прав, но и средств на их реализацию, активизация поиска регионами нового места в системе внутриреспубликанского и международного разделения труда.

В этой ситуации важно определение роли и места бизнеса и государства в реализации социальной политики. Рынок не в состоянии решить все проблемы создания и распределения доходов, требуется обязательное вмешательство государства. Поэтому в современных условиях весьма актуально научное обоснование разработки механизмов партнерства государства и бизнеса, в частности, на уровне регионов с учетом использования условий и конкурентных преимуществ территории.

Одним из механизмов реализации государственной политики регионального развития может послужить применение государственно-частного партнерства (ГЧП) в Казахстане. Правительства развитых и развивающихся стран равным образом поддерживают ГЧП в качестве составляющей политики индустриализации /реиндустриализации, направленной на восстановление и обновление общей и социальной инфраструктуры, создание новых рабочих мест. В свою очередь, новый этап развития Казахстана связан с инновационным развитием отечественной промышленности, ускоренной модернизацией

инфраструктуры, необходимой для диверсификации экономики и созданием соответствующей финансовой системы [1].

Вместе с тем, как показывает сложившаяся практика, для обеспечения высокоиндустриальной экономики Казахстана необходима дальнейшая проработка ряда вопросов, касающихся привлечения финансовых институтов в реализацию государственных программ посредством государственно-частного партнерства в финансовой сфере.

В этой связи нами были проанализированы государственные программы, принятые в РК на момент включения механизма ГЧП в реализацию этих программ, таблица 1.

Так, в Казахстане за последние 5-6 лет было принято порядка 20 отраслевых и государственных программ, примечательно, что отсутствует единый систематизированный перечень имеющихся утвержденных госпрограмм, наличие которого, в свою очередь, на наш взгляд, облегчило бы работу как исследователей, так и всех других заинтересованных лиц. (Например, на официальном сайте президента указано всего лишь 4 программы).

Таблица 1

**Наличие механизма ГЧП в государственных программах
Республики Казахстан**

Наименование программы		Аспект включения механизма ГЧП в реализацию программы
Государственная программа развития образования Республики Казахстан на 2011-2020 годы	Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 7 декабря 2010 года № 1118	Отражен не конкретно, а лишь в задачах программы: формирование системы государственно-частного партнерства в образовании.
Государственная программа развития и функционирования языков в Республике Казахстан на 2011-2020 годы	Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 29 июня 2011 года № 110	Отражен отчасти. Так, в разделе «Основные направления, пути достижения поставленных целей Программы и соответствующие меры» в п.3. Стимулирование процесса обучения государственному языку указано, что в числе мер государственной поддержки всем заинтересованным в изучении казахского языка лицам предусмотрено привлечение к данной работе методов государственно-частного партнерства.
Программа занятости 2020	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 31 марта 2011 года № 316	Механизм ГЧП как метод привлечения частных инвестиций в реализацию проектов в рамках данной программы прямо не указан.

Программа «Дорожная карта бизнеса – 2020»	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 13 апреля 2010 года № 301	Несмотря на отсутствие прямых установок использования ГЧП в механизмах реализации программы в ней достаточно определён потенциал привлечения финансовых институтов в реализацию госпрограммы посредством ГЧП в финансовой сфере.
Программа Доступное жилье 2020	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 21 июня 2012 года № 821	Указан в качестве задачи программы – «Создание полноценного сбалансированного рынка жилья, привлечение частных инвестиций в жилищное строительство и стимулирование государственно-частного партнерства».
Программа «Производительность – 2020»	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 14 марта 2011 года № 254	Косвенно. В разделе «Показатели результатов реализации Программы» - привлечение средств частного сектора, в первую очередь, финансовых организаций для реализации инвестиционных проектов в несырьевых секторах экономики. (Но не указано что на принципах ГЧП).
Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2013 - 2020 годы «Агробизнес - 2020»	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 18 февраля 2013 года № 151	Косвенно. В п. 4.2.8. Повышение экономической доступности образовательных услуг, результатов аграрной науки и консультационных услуг лишь указано – «С целью развития государственно-частного партнерства в сфере создания и внедрения инноваций в АПК будут созданы условия для привлечения частных инвестиций в данную сферу с последовательным увеличением доли частных инвестиций до уровня стран с интенсивным сельским хозяйством».
Государственная программа «Информационный Казахстан – 2020»	Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 8 января 2013 года № 464	Здесь также в качестве целевых индикаторов в разделе 2 «Стимулирование ИКТ-рынка» конкретизировано - количество исследовательских лабораторий общего пользования по схеме ГЧП в 2017 году - 4, в 2020 году - 8.
Программа развития моногородов на 2012-2020 годы	Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан	Указан поверхностно, в частности, в разделе 5 «Этапы реализации Программы» было отмечено, что на 1 этапе (2012 году) реализации Программы будет оказана

	от 25 мая 2012 года № 683	консультативная помощь регионам при подготовке проектов государственно-частного партнерства для реализации проектов в социальном секторе и жилищно-коммунальном хозяйстве.
--	------------------------------	--

Источник: http://akorda.kz/ru/category/gos_programmi_razvitiya.

Проведя содержательный анализ уже утвержденных и реализуемых в стране государственных и отраслевых программ, так и программ, находящихся на стадии проектирования можно сделать следующие выводы:

Во-первых, несмотря на то, что для реализации крупномасштабных задач по модернизации национальной экономики механизм ГЧП хотя и указывается, однако в большинстве из рассмотренных нами госпрограмм данный механизм упоминается просто как условие, формы и методы применения ГЧП указаны «вскользь», нет более или менее конкретных видений по данному вопросу.

Во-вторых, с другой стороны, видно постепенное качественное развитие ГЧП в Казахстане, и попытки решения вышеуказанного противоречия. Так, судя по программе, принятой в 2014 году (Государственная программа управления водными ресурсами Казахстана) на государственном уровне происходит новое понимание высокого потенциала механизма ГЧП в эффективной реализации проектов, в отличие от программ, принятых ранее, например, в 2010 году, в которых как мы говорили идет лишь косвенно-условное упоминание о ГЧП.

Примечательно, что в данной программе расширены формы финансирования проектов, позволяющих не только снизить нагрузку на государственный бюджет и разделить риски, но и привлечь навыки частного сектора по повышению эффективности капитальных вложений и операционных затрат. В частности, к наиболее популярным формам привлечения частного капитала, которые различаются между собой в степени разделения рисков с частным сектором, длительностью контрактов и необходимым уровнем вознаграждения для частного оператора, которые могут быть применены и в Казахстане были указаны следующие [2]:

1) проектирование – строительство («design-build», DB). В данной структуре частная компания занимается проектированием и строительством объекта, в то время как государственный сектор владеет объектом и несет ответственность за эксплуатацию;

2) проектирование - строительство – эксплуатация («design-build-operate», DBO). В этой форме частная компания отвечает за проектирование, строительство, финансирование и эксплуатацию объектов в период действия договора аренды; услуги частной компании оплачиваются государственным сектором, которому принадлежат активы по окончании срока действия договора аренды. В Ирландии эта форма была использована для создания дублинской региональной схемы по очистке сточных вод: был определен 20-летний контракт с финансированием с помощью потребительских тарифов и государственного сектора. В США был создан объект по очистке сточных вод с использованием

данной формы ГЧП на основе 10-летнего контракта. В таких странах, как Индонезия (где за последние годы были осуществлены масштабные инвестиции в строительство новой инфраструктуры, и существует потребность в дополнительных инвестициях в размере 570 млрд. тенге до 2015 года), Колумбия и Мексика эта форма является одной из самых распространенных. В Индонезии было построено новых мощностей по питьевой воде и очистке сточных вод около 460 тыс. м³ в день. В Колумбии с помощью этой модели были построены объекты инфраструктуры для обслуживания 3,2 млн. человек городского населения питьевой водой и канализацией;

3) Полная концессия. В данном случае государственный сектор и частная компания заключают долгосрочный договор аренды и могут создать совместное предприятие: частная компания эксплуатирует и финансирует объект, отвечает за инвестиции эксплуатацию и техническое обслуживание. Услуги частной компании оплачиваются напрямую клиентами. Данная форма используется, например, в Южно-Африканской Республике для обеспечения инфраструктуры питьевой воды и сточных вод на основе 30-летнего контракта. В данном примере частный оператор выплачивает ежегодную концессионную плату государству, а также арендную плату за объекты и предоставляет услуги по обеспечению питьевой водой и канализацией клиентам и проводит эксплуатационные работы на основе 5-летнего плана. Частный оператор отвечает за сбор платежей. Данная форма также часто встречается в таких развивающихся странах, как Индонезия, Филиппины, Малайзия и Мексика. В Индонезии с использованием данной формы ГЧП были построены новые мощности по питьевой воде и очистке сточных вод в объеме 1,5 млн. м³ в день;

4) договор аренды, при котором государственный сектор и частная компания заключают договор аренды в отношении объектов инфраструктуры. Частная компания оказывает услуги и отвечает за эксплуатацию, техническое обслуживание и обновление существующей инфраструктуры; государственный сектор сохраняет ответственность за строительство новой инфраструктуры. Частная компания взимает платежи с клиентов и выплачивает из своего дохода арендную плату государственному органу в соответствии с правом пользования инфраструктурой;

5) контракт на управление. Государственный сектор остается владельцем активов и продолжает нести ответственность за эксплуатацию, техническое обслуживание и инвестиции. Частная компания составляет конкретный план действий с целевыми показателями и Ключевыми показателями эффективности, обеспечивает техническую поддержку и развитие потенциала частного сектора. Услуги частной компании оплачиваются государственным сектором в виде единовременного платежа в соответствии с заранее определенным объемом работ или по результатам (если государственный сектор выполняет обязательства, предусмотренные планом действий). Данная форма ГЧП распространена в Мексике.

Таким образом, в Казахстане приняты различные стратегии, государственные и отраслевые программы, направленные на модернизацию и

индустриально-инновационное развитие отечественной экономики, где отражены возможности применения ГЧП для их эффективной реализации.

Библиографический список

1. Нурпеисова А.А. Привлечение финансовых институтов в реализацию государственных программ посредством ГЧП // Мат. международной научно-практической конференции «Наукоемкая экономика – новый этап индустриально-инновационного развития Казахстана», посв. 80-летию академика А.Кошанова, Алматы: Институт экономики КН МОН РК, 11 октября 2014г. С.674-684

2. Государственные программы развития РК.
[URL:http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1300001423](http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1300001423) (дата обращения: 17.04.2019).

*Канатов В.М.,
студент магистратуры Университета «Туран-Астана»
Научный руководитель - Абдраимова Г.К.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и инновационный бизнес»
Университета «Туран-Астана»*

Основные цели государственного регулирования внешнеэкономической деятельности государства

Как известно, регулирующее воздействие государства на внешнеэкономическую деятельность (ВЭД), как на любую другую сферу экономики имеет целенаправленный характер. Иначе говоря, данное воздействие осуществляется в соответствии с поставленными целями. Через механизм целеполагания реализуется зависимость системы государственного регулирования ВЭД, механизма ее функционирования от установок внешнеэкономической политики. В экономической литературе цели государственного регулирования ВЭД определяются неоднозначно как в количественном, так и в содержательном плане. Например, Э.Т. Рубинская выделяет одну цель, которую она видит в стабилизации и приспособлении внешнеэкономического комплекса страны к изменяющимся условиям международного разделения труда, мирового рынка и форм международного сотрудничества, решении национальных стратегических и тактических задач [1, с.28].

Регулирование такого многофункционального и сложного по составу процесса, каким является внешнеэкономическая деятельность, конечно же, не может ограничиваться одной целью. Очевидно, что целей должно быть несколько. В тоже время, на наш взгляд, нет смысла в установлении их определенного числа, т.к. оно может меняться в зависимости от сложности и значения задач, решаемых государством. Главное, чтобы поставленные цели соответствовали коренным национальным интересам, были направлены на развитие внешнеэкономической деятельности, ее отдельных форм.

При выполнении данного требования важно иметь в виду, что цели государственного регулирования ВЭД неравнозначны, различаются по степени важности [2, с.82]. Иначе говоря, они имеют свою субординацию. Последняя, как минимум, предполагает выделение главной цели, которая содержит стратегическую установку развития внешнеэкономической сферы национальной экономики. Другие цели по отношению к главной - играют подчиненную роль, хотя они так же различаются между собой.

Цели государственного регулирования ВЭД, ближайшие к главной, будут являться основными. Очевидно, что они выражают национальные интересы соответствующего значения. Все остальные цели можно, на наш взгляд, назвать второстепенными. Главная цель государственного регулирования ВЭД всегда имеет долгосрочный характер. Основные цели чаще всего выступают как долгосрочные и среднесрочные, второстепенные - как краткосрочные.

Итак, в силу сложности содержания ВЭД, наличия многообразных национальных интересов во внешнеэкономической сфере ее государственное регулирование имеет достаточно разветвленную структуру целей, или «дерево» целей.

Учитывая фундаментальные задачи, решаемые отечественной экономикой в данный период, главной целью государственного регулирования ВЭД является эффективная интеграция Казахстана в систему международного разделения труда, составляющая важнейшее условие стабильности функционирования национальной экономики, экономического роста.

В формулировке главной цели государственного регулирования ВЭД трудно быть оригинальным. Практически все авторы, пишущие на эту тему, увязывают ее центральные элементы с необходимостью интеграции страны в мировую экономику. Подчеркивая исключительную важность для настоящего и будущего Казахстана освоение им мирового экономического пространства, следует не забывать о том, что в системе международного разделения труда каждая страна занимает вполне определенное место. Оно всецело зависит от тех реальных возможностей, которыми на этот счет располагает ее экономика.

Следует признать, что такие возможности у Казахстана весьма ограничены. Весьма скромные количественные параметры казахстанской экономики неразрывно связаны с ее качественными характеристиками. Одной из важнейших таких характеристик является восприимчивость экономики к научно-техническому прогрессу (НТП). В настоящее время казахстанская экономика и НТП - явления, которые государство развивает и предпринимает комплексные меры для развития инноваций, несмотря на то, что постсоветское время ассигнования на НИОКР сокращались из-за развала большой страны. Их доля в казахстанском ВВП не превышала на протяжении многих лет 1 %, что в 2-3 раза ниже, чем в развитых странах [3].

Груз проблем, который накопила страна к концу века, а главное - то, как они решаются, не дают основания представлять казахстанскую экономику на верхних этажах системы международного разделения труда. Данное обстоятельство делает особо актуальной задачу эффективной интеграции

отечественной экономики в мировое хозяйство, т.е. такого взаимодействия с внешним миром, которое бы приносило стране максимальный результат, и создавало условия для прогрессивных изменений ее положения в мировом экономическом пространстве.

На решение данной задачи должны «работать» как средства достижения главной цели государственного регулирования ВЭД, так и реализация его основных целей (рисунок 1). К числу последних следует, на наш взгляд, отнести:

1) обеспечение экономической безопасности государства, а также прав и безопасности потребителей;

2) создание благоприятных условий доступа казахстанских товаров и услуг на мировые рынки;

3) обеспечение эффективного уровня защиты внутреннего рынка;

4) совершенствование структуры отечественного экспорта в направлении повышения в нем удельного веса готовых изделий, высокотехнологичной продукции;

5) доступ к ресурсам, имеющим стратегическое значение для экономического развития страны (капиталы, технологии, товары и услуги, производство которых в стране ограничено или отсутствует).

Хотя содержание каждой из основных целей государственного регулирования ВЭД специфично, трудно их различить по степени значимости, т.е. установить между ними иерархию, за исключением, может быть, первой цели. Зато различение с определенной долей условности можно провести по преобладанию в их содержании внутри- или внешнеэкономической составляющей. Например, в содержании второй и пятой целей очевидно преобладание внешнеэкономической составляющей, третьей и четвертой - внутриэкономической.



Рисунок 1. Цели регулирования ВЭД

Примечание: составлено автором

Несмотря на эти различия, основные цели государственного регулирования ВЭД связаны между собой, переплетаются друг с другом. Поэтому достижение каждой из них неизбежно сказывается на условиях реализации других. Переплетение целей государственного регулирования ВЭД, лишает смысла установление непосредственного соответствия между каждой из них и отдельной формой внешнеэкономической деятельности, на которую государство оказывает воздействие. Но это не значит, что последнее совсем лишено каких-либо особенностей. Они выражаются в направлениях данного воздействия.

Основы государственного регулирования ВЭД - это необходимые условия, без которых оно не может осуществляться. И, само собой разумеется, что от их состояния зависит эффективность регулирующих воздействий государства на внешнеэкономическую сферу. Традиционно выделяются две составляющие данных основ: правовую и организационную. Первую иначе можно представить, как нормативную базу, вторую - как организационную структуру.

Правовая составляющая - это совокупность нормативных актов, регламентирующих функционирование внешнеэкономической сферы и взаимоотношения с ней государства.

Организационная структура включает в себя органы государственной власти, которые непосредственно участвуют и взаимодействуют друг с другом в процессе регулирования ВЭД.

Экономическое развитие Казахстана отличается своеобразием, которое обусловлено историческими и культурными причинами. Оно определяет «национальные» особенности ВЭД. Их примеров можно привести много. Это все, что происходит в стране вокруг экспорта природных ресурсов, правовой нигилизм субъектов внешнеэкономической деятельности, и как следствие - высокий уровень ее криминализации, отсутствие необходимого опыта проведения сделок с иностранными партнерами, слабое доверие государству, недостаточное знание правил, по которым функционируют международные экономические отношения и т.д.

Корни явлений, перечисленных выше и подобных им, находятся не в последнем десятилетии отечественной истории и даже не в ее советском периоде. Они лежат гораздо глубже. Поэтому особенности ВЭД, вызываемые отмеченными явлениями, весьма существенны и многие из них носят устойчивый характер. Данное обстоятельство нельзя не учитывать при осуществлении государственного регулирования внешнеэкономической сферы. Вследствие этого, на наш взгляд, в составе его основ следует рассматривать еще один элемент - культурно-исторический. Он не обладает такой «осязаемостью», как первые два, т.е. не имеет собственной институциональной формы, и, скорее всего, носит субстанциальный характер, поэтому находит соответствующее воплощение в первых двух составляющих рассматриваемых основ.

Правовой и организационный элементы основ государственного регулирования ВЭД имеют собственный сложный состав и отличаются динамичностью. Мы не ставим задачу их подробного анализа. Особенно того, что касается нормативно-правовой базы, которая в настоящее время состоит из значительного количества самых различных нормативных актов.

На современном этапе приоритетным направлением развития Республики Казахстан определено обеспечение устойчивого и сбалансированного роста экономики через диверсификацию, повышение конкурентоспособности, совершенствования регулирования внешнеэкономической деятельности [4], для реализации чего, настоятельно требуется активизация отечественной внешнеэкономической деятельности, усиления ее роли в продвижении национальных экономических интересов на международной арене, развитии всех форм внешнеэкономического сотрудничества на равноправной и максимально выгодной основе.

Библиографический список

1. Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью предприятия. М., 2001. 210 с.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью хозяйствующих субъектов в России: учебное пособие / под. ред. д.э.н., проф. Батизи Э.Э. М., 1999. 309 с.
3. Комитет по статистике Республики Казахстан. URL: www.stat.kz (дата обращения: 18.04.2019).

4. Назарбаев Н.А. Стратегия вхождения Казахстана в число 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира. Послание Президента Республики Казахстан народу Казахстана. Астана, 2006. С.8-14.

*Козлова С.М.,
студентка магистратуры Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»,
Научный руководитель - Якишилов И.Н.,
к.э.н., доцент Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при правительстве Российской Федерации»*

Сущность и экономическое содержание обеспечения финансовой устойчивости организации

Одной из ключевых характеристик стабильного положения организации является его финансовая устойчивость. В условиях нестабильной экономической ситуации финансовое положение многих организаций неустойчиво, поэтому обеспечение финансовой устойчивости приобретает большое значение. Устойчивость зависит как от стабильности экономической среды, в рамках которой осуществляется деятельность организации, так и от результатов её функционирования, активного и эффективного реагирования на изменения внутренних и внешних факторов.

Финансовая устойчивость - это такое состояние финансовых ресурсов, которое свидетельствует об устойчивом превышении доходов над расходами, свободном маневрировании денежными средствами организации и эффективном их использовании, бесперебойном процессе производства и реализации продукции. Финансовая устойчивость формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности и является главным компонентом общей устойчивости организации.

Единого подхода к определению финансовой устойчивости нет, как показывает анализ научных источников. Одни авторы включают в данное понятие кроме финансовой устойчивости устойчивость ценовой стратегии, устойчивость уровня конкурентоспособности, устойчивость хозяйственных связей, другие – платежеспособность, финансовая независимость, прибыльность и ликвидность и другие.

Понятия, которые наиболее полно раскрывают сущность и содержание финансовой устойчивости, предлагают разные авторы Абрютин М.С., Грачев А.В., Мельник М.В. Савицкая Г.В. и другие в различной трактовке. Данное понятие должно определять и методы оценки управления финансовой устойчивостью.

Абрютин М.С. и Грачев А.В. сопоставляют финансовую устойчивость с надежно гарантированной платежеспособностью, которая проявляется в

независимости от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнеров [1].

Мельник М.В. считает, что организация, располагающая достаточным объемом капитала для обеспечения процесса непрерывного производства и реализации продукции в заданном объеме, а также имеющая возможность полностью и своевременно погашать свои обязательства, формировать средства для пополнения и роста внеоборотных активов является устойчивой с финансовой точки зрения [3].

Савицкая Г.В. утверждает, что финансовая устойчивость предприятия – это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого риска [4].

Финансовую устойчивость с учетом вышеприведенных определений, можно определить следующим образом. Финансовая устойчивость – это стабильность финансового положения организации, его финансовая независимость от внешних кредиторов и инвесторов, обеспечиваемая достаточной долей собственного капитала в составе источников финансирования, а также такое состояние финансовых ресурсов, их распределения и использования, которое обеспечивает развитие организации и повышение её рыночной стоимости в соответствии с целями финансового управления.

В современных экономических условиях деятельность любой организации, в силу открытости и доступности информации, становится объектом внимания различных субъектов экономики, оценивающих положение организации на рынке, а также его конкурентоспособность и финансовую устойчивость. Финансовая устойчивость является основой стабильности организации. В этой связи имеет место воздействие на нее различных факторов. В рамках анализа, оценки и обеспечения финансовой устойчивости организации следует учитывать влияние факторов внутренней и внешней среды. (Таблица 1).

Таблица 1

Факторы финансовой устойчивости

Факторы финансовой устойчивости	
Внутренние факторы	Внешние факторы
<ul style="list-style-type: none"> -Отраслевая принадлежность субъекта хозяйствования; -Состав и структура выпускаемой продукции и оказываемых услуг; -Состояние имущества: размер, состав, структура; -Состояние финансовых ресурсов: размер, состав, структура; -Размер оплаченного уставного капитала, собственные оборотные средства; 	<ul style="list-style-type: none"> -Экономические условия хозяйствования, общая стабильность, фаза экономического цикла; -Уровень, динамика, колебания платежеспособного спроса; -Внешнеэкономические связи, конкуренция на рынке; -Банкротство должников, неплатежи; -Инфляция, изменение уровня цен, курса валют;

-Величина и структура издержек, их динамика по сравнению с денежными доходами и т.д.	-налоговая, кредитно-финансовая, таможенная, страховая, учетная, инвестиционная политика и т.д.
--	---

Внутренние факторы считаются зависимыми, т.е. организация посредством влияния на них, в состоянии воздействовать на финансовую устойчивость. Внешние факторы не зависят от субъекта хозяйствования, организация не способна на них воздействовать, и вынуждена приспосабливаться. Однако влияния внешних и внутренних факторов на финансовую устойчивость зависит не только от соотношения самих факторов, но и от стадии экономического цикла организации, от профессионализма её руководства.

Анализ финансовых показателей охватывает весь процесс финансово-хозяйственной деятельности организации и выявляет возможности организации на перспективу. Показатели финансовой устойчивости определяют дальнейшее развитие организации.

В зависимости от тех или иных факторов финансовое состояние организации может изменяться. Контрагентов, инвесторов, собственников интересует насколько предприятие устойчиво во времени и как на него оказывают влияние различные факторы. У организации возникает потребность в наличии информации для принятия и оценки управленческих решений для обеспечения стабильного состояния. Охарактеризовать финансовую устойчивость можно по четырем типам. В таблице 2 представлена информация о возможной классификации финансовой устойчивости и краткое описание типов устойчивости [2].

Таблица 2

Типы финансовой устойчивости организации

Тип финансовой устойчивости организации	Источник финансирования запасов и затрат	Характеристика финансовой устойчивости
Абсолютная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства	Платежеспособность и ликвидность организации высокая. Организация не зависит от внешних и внутренних источников
Нормальная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства плюс заемные источники формирования запасов и затрат	Предприятие оптимально использует имеющиеся ресурсы. Эффективность текущей деятельности
Неустойчивое финансовое состояние	Собственные оборотные средства плюс заемные источники формирования запасов и затрат плюс краткосрочные заемные источники	Организация вынуждена прибегать к привлечению дополнительных источников финансирования, снижение доходности деятельности, нарушение платежеспособности

	формирования запасов и затрат	
Кризисное Финансовое состояние		Неспособность своевременно выполнять свои обязательства, неплатежеспособность

Абсолютная финансовая устойчивость встречается крайне редко, представляет крайний тип финансовой устойчивости в связи с тем, что большинство организаций используют заемные средства. Означает излишек (или равенство) собственных оборотных средств по отношению к запасам. Оптимальное использование ресурсов и эффективная деятельность характерно для нормально финансовой устойчивости, к которой стремятся все организации. Организация может испытывать недостаток собственных оборотных средств, но привлекать долгосрочные источники финансирования для высвобождения собственных средств и направления их в оборот. Неустойчивое финансовое состояние отражает невысокую эффективность работы и проблемы с платежеспособностью, но при этом сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств за счет сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов и дополнительного привлечения долгосрочных кредитов и займов. Означает недостаток собственных оборотных средств и долгосрочных займов при излишке (достаточности) общей величины основных источников формирования запасов. Для кризисного состояния характерна неплатежеспособность, что может послужить причиной банкротства. Организация полностью зависит от заемных источников финансирования. Собственного капитала, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов не хватает для финансирования материальных оборотных средств, то есть пополнение запасов идет за счет средств, образующихся в результате замедления погашения кредиторской задолженности.

Все типы финансовой устойчивости характеризуются системой показателей: соотношение заемных и собственных средств, коэффициент обеспеченности собственными средствами, излишек (или недостаток) средств для формирования запасов и затрат, коэффициент маневренности собственных оборотных средств, запас устойчивости финансового состояния, излишек (или недостаток) средств, коэффициент ликвидности, коэффициент платежеспособности и другие. Они имеют нормативные значения, так как снижение или превышение над нормативными значениями означает ухудшение финансовых характеристик организации.

Поскольку положительным фактором финансовой устойчивости является наличие источников формирования запасов, а отрицательным фактором - величина запасов, то основными способами выхода из неустойчивого и кризисного финансовых состояний будут: пополнение источников формирования запасов и оптимизация их структуры, а также обоснованное снижение уровня запасов.

Финансовая устойчивость является одним из важных элементов финансового анализа организации. Если организация финансово устойчива, то она имеет преимущество перед конкурентами в получении кредитов, инвестиций, в выборе поставщиков и привлечении квалифицированных кадров, не имеет задолженности перед контрагентами за оказанные услуги и выполненные работы, перед государством за уплату налогов и взносов, перед банками по уплате платежей, перед акционерами по выплате дивидендов, перед работниками в виде выплаты заработной платы и прочее.

Цель финансовой устойчивости организации - выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности. Для достижения этой цели можно выделить следующие вопросы:

1. Определение степени финансовой устойчивости предприятия (расчет показателей);
2. Выявление несоответствия расчетных показателей нормативным и рекомендуемым показателям;
3. Определение причины отклонений;
4. Оценка финансовой устойчивости организации с учетом влияния факторов в реальных условиях;
5. Разработка мероприятий по мобилизации внутренних ресурсов и дальнейшему улучшению финансового состояния.

Высшей формой устойчивости организации является его способность развиваться. Для этого предприятие должно обладать гибкой структурой финансовых ресурсов и возможностью при необходимости привлекать заемные средства, т.е. быть кредитоспособным. Залогом выживаемости и основой стабильности организации служит ее финансовая устойчивость, т.е. такое состояние финансов, которое гарантирует ее постоянную платежеспособность. Такой хозяйствующий субъект за счет собственных средств покрывает вложенные в активы средства, не допускает неоправданной дебиторской и кредиторской задолженности и расплачивается в срок по своим обязательствам.

Основными источниками информации для анализа финансовой устойчивости являются данные бухгалтерского учёта и бухгалтерской (финансовой) отчётности. Для анализа используют следующие формы: Бухгалтерский баланс, Отчёт о финансовых результатах. Бухгалтерский баланс характеризует финансовое положение предприятия на определенную дату и отражает ресурсы предприятия в единой денежной оценке по их составу и направлениям использования. Отчет о финансовых результатах отражает финансовые результаты деятельности организации за отчетный период. Баланс содержит подробную характеристику ресурсов предприятия. Активы предприятия отражают инвестиционные решения, принятые организацией за период ее деятельности. В основе расположения статей баланса лежит критерий ликвидности (способности превращения средств предприятия в денежную наличность), являющийся одним из наиболее важных показателей финансового состояния предприятия.

Экономическая сущность финансовой устойчивости – это показатели, характеризующие эффективность финансово-хозяйственной деятельности в условиях нестабильной экономики. Финансовые менеджеры, используя результаты анализа управления финансовой устойчивостью могут найти резервы для повышения эффективности, инвесторы, собственники и контрагенты получают информацию о деятельности организации, для принятия управленческих решений. Финансовая устойчивость характеризует состояние финансовых ресурсов организации, их использование и распределение, обеспечивая развитие на основе роста прибыли при сохранении платежеспособности в условиях допустимого уровня риска.

В настоящее время в условиях экономической нестабильности обеспечение финансовой устойчивости является особо актуально. Поэтому очевидна необходимость проведения анализа финансовой устойчивости, как обязательного элемента управления организацией. Только такой подход позволит обеспечить эффективное управление, направленное на успешное функционирование и развитие субъектов бизнеса.

Библиографический список

1. Абрютин М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебно-практич. пособ. М.: Дашков и Ко, 2012. 272 с.
2. Баграмян В.Ю. Концепции и этапы развития финансовой устойчивости в российской и зарубежной практике// Актуальные проблемы экономики, социологии и права 2016. № 3.
3. Мельник М.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие М.: ИНФРА-М, 2019. 208 с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. М.: ИНФРА-М, 2013 378 с.

*Липатов А.А.,
студент Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации,
Научный руководитель - Райхлина А.В.,
к.э.н., доцент Ярославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый
Университет при Правительстве Российской Федерации*

Профайлинг как эффективный метод деловых коммуникаций

Человек – существо социальное, и в современном мире становится всё сложнее представить жизнь людей, обособленных от общества. Поэтому коммуникативная деятельность играет важную роль в жизни каждого. Существуют вербальные и невербальные средства обмена информацией и передачи чувств. И если вербальное общение подразумевает под собой осознанные действия, то невербальное зачастую носит неосознанный характер. Распознавание таких знаков внешнего проявления истинного отношения

человека к тому, что происходит вокруг, особенно важно в деловых коммуникациях.

В настоящее время широкое распространение получил такой термин как «профайлинг» (англ. «profile» — профиль) - совокупность психологических методов оценки и прогнозирования поведения человека, а также обнаружения неискренности на основе анализа характеристик его внешности, невербального поведения [1]. Стоит отметить, что существует огромное количество видов профайлинга: авиационный, банковский, страховой, аудит-профайлинг, профайлинг на транспорте и др., но суть их заключается в одном и том же (в прогнозировании поведения анализируемого субъекта на основе его визуального образа и его динамики). Умение читать язык тела, очень важная способность не только в обыденной жизни, но и в деловых коммуникациях, потому что почти каждый человек способен контролировать своё вербальное общение, и использовать его в своих интересах, диаметрально противоположным явлением является язык тела, человек с самого рождения получает определённый набор умений невербального общения, ещё больше он набирает в процессе социализации, и, в конечном счете, человек использует свой язык тела практически инстинктивно. Его фальсификация на длительный период времени крайне трудна и требует даже больше усилий, чем изменение мировоззрения. Следует отметить, что во всем мире основные коммуникационные жесты не отличаются друг от друга. Когда люди счастливы, они улыбаются, когда они печальны – они хмурятся, когда сердятся – у них сердитый взгляд. Однако в целом, невербальный язык одной нации отличается от невербального языка другой нации. По мнению специалистов, его фальсификация требует даже больше усилий, чем изменение мировоззрения [5].

Рассмотреть важность умения определять настоящие (неподдельные) эмоции человека можно на примере таблицы 1.[3] Очень важной поправкой будет то, что бессмысленно истолковывать какое-либо одно телодвижение как что-то значащее или как выражение эмоции.” К примеру, почесывание затылка может означать тысячу вещей – перхоть, блохи, выделение пота, неуверенность, забывчивость или произнесение неправды – в зависимости от того, какие другие жесты сопровождают это почесывание, поэтому для правильной интерпретации мы должны учитывать весь комплекс сопровождающих жестов”. [5]

Таблица 1

Значения проявлений языка тела по Макс Эггерту [3]

Физическое проявление	Возможные значения
Движение кадыка	Тревога, ложь
Внезапное замедление речи	Ложь
Моргание (учащённое)	Тревога
Притопывание	Скука
Наклон вперёд	Интерес, одобрение
Жестикуляция перед лицом	Отрицательное отношение, ложь или нервозность
Рука покоится на голове	Заинтересованная оценка
Сжатые кулаки	Фрустрация

Руки в карманах	Стремление выглядеть уверенным, призыв “убедите меня” или демонстрация отстранения
Сидение рядом, стулья чуть повернуты друг к другу	Позиция сотрудничества
Сидение напротив друг друга	Позиция соперничества
Направление носков ступней	Указание, куда направлено внимание (к двери, если человек хочет уйти, к собеседнику, если тот привлекателен)
Лицо, опертое на раскрытые ладони, локти на столе	Женский прием для придания себе более привлекательного вида или привлечения внимания мужчины
Рукопожатие с обхватом локтя	Попытка демонстрации тесной дружбы
Протягивание руки ладонью вниз	Попытка оказать давление
Протягивание руки ладонью вверх	Признак подчинения
Рукопожатие, другая рука на плече	Попытка демонстрации близости
Рукопожатие с другой рукой сверху	Желание показать главенство
Рукопожатие с вертикальными ладонями и примерно одинаковой силой	Проявление уважения, признание равенства и «приглашение» к раппорту
Рукопожатие с обхватом запястья	Проявление радости при встрече. Допустимо при близких отношениях

Значение невербальной коммуникации подтверждают данные о том, что от 55 до 70% информации люди получают за счет невербальных средств, и только 30-45% приходится на слова [4]. Более того, Альберт Мейерабиан установил, что передача информации происходит за счёт вербальных средств (только слов) на 7 %, за счёт звуковых средств (включая тон голоса, интонацию звука) на 38 %, и за счёт невербальных средств на 55%. Профессор Бердсвилл провёл аналогичные исследования, в ходе которого он установил, что в среднем человек говорит словами только в течение 10 –11 минут в день, и что каждое предложение в среднем звучит не более 2,5 секунд. Как и Мейерабиан, он обнаружил, что словесное общение в беседе занимает менее 35 %, а более 65 % информации передаётся с помощью невербальных средств общения. [6]

Поэтому актуальность бизнес-профайлинга постоянно растёт. Бизнес-профайлинг – услуга, заключающаяся в сопровождение деловых переговоров профессиональным профайлером. К ней бизнесмены прибегают, когда хотят убедиться в серьёзности намерений деловых партнёров. Профайлер анализирует невербальные знаки оппонентов и подсказывает заказчику, если в какой-то момент переговоров он заметил их несоответствия со словами. Но стать профайлером не так просто, как кажется на первый взгляд, для этого необходимо обладать особыми качествами:

1. формирование компетенций, обеспечивающих оперативное распознавание лиц, вынашивающих противоправные замыслы, направленные на совершение террористических актов и экстремистскую деятельность;

2. формирование навыков использования приемов профайлинга для выявления и фиксации оперативно значимой информации при решении задач предотвращения угроз террористической и экстремистской направленности. [2]

Мы провели небольшое исследование с целью выяснения компетентности молодых людей по отношению к профайлингу и способности распознавать настоящие чувства людей в целом (таблица 2). В опросе приняло участие 15 человек 19-20 лет, принадлежащих к разным этническим группам.

Таблица 2

Результаты ответов респондентов

Вопрос	Количество ответов
1. Можете ли вы с уверенностью определить в разговоре, что собеседник вам лжет? - да - нет - иногда	3 7 5
2. Как вы определяете ложь в речи собеседника? - по лицу - по словам - интуитивно	4 4 7
3. Как вы реагируете, если чувствуете ложь в речи собеседника? - честно говорите ему об этом - продолжаете коммуникацию - прекращаете коммуникацию	2 9 4
4. Известно ли вам такое понятие “Профайлинг” - Да - Нет -Затрудняюсь ответить	1 5 9

Большинство респондентов затрудняется в распознавании истинных чувств собеседников. Зачастую это происходит интуитивно. Иначе говоря, люди подсознательно анализируют невербальные проявления собеседника и чувствуют подвох. Особенный интерес вызывает тот факт, что, почувствовав в речи оппонента ложь, более 50% респондентов продолжают коммуникацию, а не обрывают её. Также заслуживают внимания результаты полученных ответов на вопрос о значении профайлинга. Большинство опрошенных затруднилось ответить, т.е., скорее всего, термин на слуху, но точное его значение респонденты воспроизвести не могут. Самое интересное, что большая часть респондентов даже и не догадывались, что их позы, движения и жесты порой несут в себе совсем другую информацию, нежели ту, что они пытаются высказать словами, и, в свою очередь, люди практически не осознают значения невербальных сигналов собеседника.

Необходимо обратить внимание на то, что в России количество компетентных специалистов в данной сфере крайне мало и растёт очень медленно. Эта специализация достаточно узкая, и люди, обладающие достаточными навыками для проведения соответствующих процедур, сильно ценятся. Несомненно, есть некоторая группа людей, который интересуются и пытаются окунуться в данную тему, хотя освоить профессию способен далеко не

каждый. Спрос на услуги на услуги профайлеров высок в следующих отраслях: в отделе кадров любой компании, в банке, в службах безопасности, в аэропортах, гостиницах и тд. Более того, в российских организациях отсутствует понятие коммерческого профайлинга и естественно, в едином классификаторе профессий не существует специальности специалиста-профайлера. Но ситуация на современном рынке показывает, что такие специалисты полезны и есть множество поводов для создания такой профессии на официальном уровне.

Основываясь на вышесказанном, можно без сомнений сказать, что внедрение системы коммерческого профайлинга в российских реалиях будет сводиться к следующим аспектам:

- Подтверждение роли и места профайлинга в целостной системе обеспечения безопасности бизнеса.
- Включение профайлинга в технологичные бизнес-процессы.
- Установление возможных участков применения и осуществления коммерческого профайлинга в современной бизнессреде.
- Определение контингента, который будет применять в своей работе коммерческий профайлинг.
- Разработка и совершенствование методик обучения сотрудников коммерческих структур системе профайлинга. [2]

Таким образом, можно сделать вывод, что навыки по профайлингу необходимы, особенно в деловых коммуникациях. Обладая ими, можно упростить повседневную жизнь, а при ведении переговоров – улучшить свое благосостояние.

Библиографический список

1. Короченцева А.В. Особенности конструирования визуального образа партнера по взаимодействию и бизнес-профайлинг в процессе ведения переговоров // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. 2017. № 1-1.
2. Марцева Т.Г. Профайлинг как современная методика диагностики бизнес-процессов // Вестник Академии знаний. 2012. № 3.
3. Эггерт М. Язык тела. Впечатляйте, убеждайте и добивайтесь успеха с помощью языка тела. Москва, 2012.
4. Невербальное деловое общение: «язык тела» на переговорах и не только. URL: <https://etiketo.ru/neverbalnoe-obshhenie/neverbalnoe-delovoe-obshhenie>
5. Аллан Пиз. Язык телодвижений. Нижний Новгород: Издательство «Ай Кью», 1992. 272 с.
6. Mehrabian, Albert. Nonverbal Communication. Chicago, IL: Aldine-Atherton, 1972.

*Макарова А.Ю.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Гамулинская Н.В.,
к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Проблемы применения международных стандартов аудита в России

Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» № 307 от 30.12.2008 является главным регулятором аудиторской деятельности в России. Закон дает понятия об аудите и аудиторе, описывает процесс организации работы аудиторских компаний, права и обязанности сторон в аудиторском деле, прописан контроль действий аудиторов и многое другое. В соответствии с требованиями ФЗ № 307 аудиторская деятельность в России осуществляется в соответствии с международными стандартами аудита (МСА). Данные стандарты являются обязательными для всех аудиторских организаций, аудиторов, саморегулируемых организаций (СРО) аудиторов, а также их работников.

Международные стандарты аудита были разработаны и приняты Международной федерацией бухгалтеров и применяются на территории Российской Федерации в порядке, установленном Правительством Российской Федерации [1].

Международные стандарты аудита введены в действие на территории России с 1 января 2017 года в соответствии с приказами Министерства финансов Российской Федерации от 24.10.2016 года № 192н и от 09.11.2016 года № 207н.

Введение МСА происходит поэтапно. Так, с 1 января 2017 года на основании Приказа Министерства финансов Российской Федерации от 24.10.2016 года № 192н были введены в действие 30 стандартов аудита, а на основании Приказа от 9.11.2016 г. № 207н еще 18 стандартов.

С 1 января 2018 утратили силу действующие ранее Федеральные стандарты аудита (ФСАД) на основании информационного письма Министерства финансов Российской Федерации от 27.11.2017 г. № «ИС – аудит – 19» [3]. В связи с чем аудит будет проходить только в соответствии с:

- с международными стандартами аудита;
- стандартами аудиторской деятельности саморегулируемых организаций (СРО) аудиторов.

С 12.02.2019 вступил в силу Приказ Минфина России от 09.01.2019 N 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации». В соответствии с данным приказом на территории Российской Федерации введены в действие 48 международных стандартов аудиторской деятельности и утратили силу Приказы Минфина России, которыми были введены в действие международные стандарты аудита: от 24.10.2016 N 192н, от 09.11.2016 N 207н, от 30.11.2016 N 220н [2].

По сути, все ранее введенные в Российской Федерации 48 международных стандартов объединены в один Приказ от 09.01.2019 N 2н, однако некоторые из них введены в статусе «пересмотренный».

В статусе пересмотренных теперь введены МСА:

- Международный стандарт аудита 250 (пересмотренный) «Рассмотрение законов и нормативных актов в ходе аудита финансовой отчетности» и Согласующиеся поправки к другим международным стандартам;

- Международный стандарт аудита 800 (пересмотренный) «Особенности аудита финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с концепцией специального назначения»;

- Международный стандарт аудита 805 (пересмотренный) «Особенности аудита отдельных отчетов финансовой отчетности и отдельных элементов, групп статей или статей финансовой отчетности»;

- Международный стандарт аудита 810 (пересмотренный) «Задания по предоставлению заключения об обобщенной финансовой отчетности».

Важнейшим этапом развития профессии аудитора в России является введение МСА, которое способствует повышению качества аудиторской деятельности и повышению достоверности финансовой информации.

Понятие МСА дается в различных источниках: нормативных документах, статьях, учебниках и т.д.

Международные стандарты аудита - это документы, которые формулируют единые требования, при соблюдении которых обеспечивается соответствующий уровень качества аудита и сопутствующих услуг. [5, с. 227]

Международные стандарты аудита (МСА) - это единые международные базовые принципы и стандарты, которым обязаны следовать все аудиторы в процессе своей аудиторской деятельности. Международные стандарты аудита разрабатываются и издаются Международной федерацией бухгалтеров - профессиональной бухгалтерско-аудиторской организацией, объединяющей членов более 170 бухгалтерско-аудиторских национальных организаций и объединений из 125 стран мира [4, с. 10]

Как и все новое - введение МСА в России имеет свои плюсы и свои минусы. К плюсам относятся те преимущества, которые в итоге будут получены от применения МСА.

К таким преимуществам следует отнести:

- введение единых требований и подходов к порядку проведения аудита;
- решение проблемы терминологии и перевода, адаптация официального перевода МСА ко всем отечественным предприятиям, осуществляющим аудит своей отчетности;

- сделает более понятным процесс аудиторской проверки внешним и внутренним пользователям;

- выведет на более высокий уровень качество проведения аудита, что приведет к получению наиболее достоверной информации и доверия со стороны пользователей (акционеров, инвесторов, кредиторов);

- возможность получения сопоставимых результатов аудита между различными предприятиями как внутри страны, так и за ее пределами;
- повышение квалификации аудиторов, а также уровня их профессиональных знаний;
- развитие конкурентоспособности российских аудиторских организаций на международной арене;
- взаимодействие и поддержка таких авторитетных международных институтов как - Всемирный банк, Всемирная федерация бирж, Международная организация комиссии по ценным бумагам, Комитет по финансовой стабильности и др.
- вхождение России в международное экономическое пространство, накладывает определенные обязательства при формировании финансовой отчетности и ее аудита.

Главным требованием к аудиту является обеспечение качественного исполнения обязанностей по формированию безошибочного мнения о финансовой отчетности. Для качественной работы аудита требуется выполнение всех технологических процессов, которые должны быть описаны, с тем чтобы не пропустить какой-либо операции. Это означает, что весь процесс аудита должен быть регламентирован очень подробно с целью избежания неоднозначного понимания того, какие следует предпринимать действия и в каких случаях.

К минусам перехода на МСА следует отнести те проблемы, которые возникли при адаптации международных стандартов аудита в российскую экономику.

Приведем примеры таких проблем.

- Внедрение международных стандартов привело к повышению стоимости аудиторских услуг. Дополнительные затраты, связанные с введением МСА в настоящее время включают в себя затраты на переводы текстов, на обучение аудиторов, консультационные услуги и др.
- Отсутствие необходимого количества квалифицированных, хорошо подготовленных аудиторов, понимающих принципы международных стандартов, верно оценивающих соответствие деятельности всем международным стандартам.
 - Сложность содержания структуры стандартов;
 - Трудности, возникающие в связи с внесением определенных изменений в стандарты, их объем и сложность.
- Отсутствие хорошо отлаженной системы, осуществляющей контроль за точным и своевременным выполнением аудиторскими фирмами требований международных стандартов.
- В связи с отсутствием единого уполномоченного органа исполнительной власти по контролю за исполнением международных стандартов аудита, возникла необходимость его создания.
- Не достаточный уровень квалификации сотрудников государственных органов, осуществляющих контроль в области международного аудита.

- Отсутствие специализированного программного обеспечения, нехватка учебных центров, высокая стоимость обучения и консалтинговых услуг.

Проанализировав проблемы внедрения международных стандартов в России, я пришла к выводу о том, что для выхода российского аудита на уровень зарубежного необходимо преодолеть значительное отставание в создании и введении аудиторских стандартов, и кроме того следует ввести действенные санкции за проведение некачественного аудита.

Для развивающегося рынка аудиторских услуг в России было необходимо быстрее внедрение международных стандартов аудита, так как постоянно происходят попытки монополизации отечественного рынка иностранными аудиторскими компаниями, а введение международных стандартов сможет не допустить этого, повышая качество и эффективность предоставляемых услуг российскими аудиторскими фирмами. Повышение престижа российских аудиторских фирм упростит ведение переговоров с клиентами и обеспечит связь всех составляющих аудиторской деятельности, позволит им проводить оценку не только финансовой отчетности, но и оценку бизнес-рисков.

Для решения проблемы внедрения МСА предлагается проведение ряда мероприятий.

Для контроля за деятельностью аудиторских компаний, за соблюдением аудиторами требований закона «Об аудиторской деятельности», стандартов аудиторской деятельности, правил независимости аудиторов и т.д. создана Саморегулируемая организация (СРО) аудиторов. СРО необходимо проводить мониторинг квалифицированных аудиторов, знающих МСА и подготовка их для управления, обучения и координации СРО с новой зоной ответственности.

Саморегулируемая организация должна координировать внедрение МСА и отслеживать эффективность их применения. В ее функции входит:

а) помощь и консультация в период становления системы работы по МСА на тех предприятиях, которые раньше не использовали международные стандарты,

б) контроль за балансом цен;

в) создание унифицированного терминологического справочника, содержащего корректный перевод каждого МСА;

г) своевременная актуализация МСА применяя мониторинг оригинальных МСА и проводя соответствующие корректировки;

д) предоставление разъяснений по сложным и спорным вопросам;

е) регулярное проведение стажировок и обмен опытом.

ж) перевод международных стандартов аудита,

з) обучение (переквалификацию) кадров,

и) создание специальной базы литературы.

Для повышения квалификации, уровня знаний частнопрактикующих аудиторов следует организовать государственные курсы повышения квалификации, где они смогут повысить качество знаний в соответствии с международными стандартами.

Подводя итог, следует отметить, что развитие рынка аудиторских услуг существенно влияет на развитие экономики России. На современном этапе развития аудита применение международных стандартов аудита в Российской практике является важным и необходимым условием развития инфраструктуры рынка, что в свою очередь, порождает необходимость повышения качества аудиторских услуг и профессионализма аудиторов. МСА обеспечили инвестиционную привлекательность России для иностранных компаний, а также способствовали повышению профессионализма российских специалистов. Но самое главное обеспечили трудозатраты так как применение международных стандартов аудита предполагает проверку бухгалтерской (финансовой, налоговой) отчетности по единым стандартам.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности».
2. Приказ Минфина России от 09 января 2019 N 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации».
3. Письмо Минфина России от 27 ноября 2017 № ИС-аудит-19.
4. Ворона Т.М., Олейник М.А. Переход на международные стандарты аудита в России // Проблемы и перспективы развития экономического контроля и аудита в России. 2017.
5. Морозова А.А., Кирилина Е.В. Проблемы и необходимость применения международных стандартов в России // В мире научных открытий. 2017. Т. IV, ч. 2.

*Милорадова В.С.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Научный руководитель - Лубнина В.П.,
д.э.н., профессор кафедры бухгалтерского учета и контроля
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Теоретические и практические аспекты формирования финансовых результатов в отчетности предприятия малого бизнеса

Актуальность статьи обосновывается тем, что в современных условиях деятельности организаций любых размеров деятельности, прибыль стала занимать ведущее место, поскольку именно она является источником формирования собственных ресурсов. Выявлению резервов роста финансовых результатов и источников их увеличения способствуют данные финансовой отчетности, составленной малым предприятием. Отчетность служит

информационной базой анализа, цель которого определение динамики прибыли, ее структуры и факторов, оказавших влияние на данные показатели.

Цель статьи заключается в том, чтобы исследовать теоретические и практические аспекты формирования финансовых результатов в отчетности предприятия малого бизнеса.

Многие исследователи по-разному определяют финансовые результаты, часть из них основывается на бухгалтерском подходе, а часть исходят из роли прибыли в финансово-хозяйственной деятельности организации [2].

Бухгалтерский подход к понятию финансового результата компании обосновывает Высокая А.Е. [2, с. 35], которая предлагает его определять, «как конечный финансовый результат деятельности организации». Для формирования отчета прибыль рассчитывается, как разность между доходами и расходами. Этот показатель важнейший в деятельности предприятия и характеризует уровень его успеха или неуспеха. Автор считает, что финансовый результат организации деятельности определяется, в большей степени качественными показателями: ассортиментом услуг, качеством продукции, обеспеченностью ресурсами, а основную массу в составе финансовых результатов составляет прибыль от реализации продукции.

И.А. Кривошейко-Гунько представляет финансовый результат системным понятием, которое показывает совместный результат от всех видов деятельности коммерческой организации, которые можно получить в виде выручки от продаж, доходов и ценных бумаг, и других финансовых вложений, и прочих доходов. Автор считает, что финансовый результат представляет собой прирост стоимости собственного капитала организации, образовавшийся в процессе ее коммерческой деятельности за какой-либо период [3].

По мнению Блонской В.И. финансовый результат в деятельности организации служит показателем значимости его среди партнеров и конкурентов. В современных условиях функционирования каждое предприятие заинтересованно в увеличении финансовых результатов от своей деятельности, так как именно прибыль предприятия способствует расширению своих мощностей, увеличению материальной заинтересованности персонала, работающего на предприятии, приросту дивидендов, выплачиваемых акционерам и т.д. [1]

С точки зрения налогового учета 25 главой НК РФ установлено, что финансовый результат является базой налогообложения для осуществления платежей. При этом формирование финансового результата в налоговом учете может отличаться от его величины, сформированной в бухгалтерском учете, в котором прибыль формируется на основании ПБУ 9/99 «Доходы организации» и 10/99 «Расходы организации».

В соответствии ПБУ 9/99 «Доходы организации» (ПБУ 9/99) доходами предприятия показывается увеличение экономических выгод в части поступления денежных средств либо имущества или оплаты обязательств, что приводит к повышению капитала организации, за исключением вкладов собственников имущества предприятия.

Величина полученного финансового результата находится в зависимости практически от всех факторов финансово-хозяйственной деятельности организации. Для предоставления методики анализа формирования финансовых результатов целесообразно представить общепринятую формулу их расчета (1).

$$ПЧ = V - C - КР - УР + ПП - ПУ + ДДО + ПД - ПР - НП, (1)$$

где ПЧ – чистая прибыль предприятия;

V – выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг;

C – себестоимость произведённой продукции, работ, услуг;

КР – коммерческие расходы компании;

УР – управленческие расходы компании;

ПП – проценты к получению компании;

ПУ – проценты к уплате компании;

ДДО – доходы от участия в других предприятиях;

ПД – прочие доходы компании;

ПР – прочие расходы компании;

НП – налоговые платежи.

Для того, чтобы проанализировать практические аспекты формирования финансовых результатов в отчётности предприятия малого бизнеса представим конкретный, пример по данным ООО «Альба», которое представляет собой сеть медицинских клиник, расположенных в Кировской области. Предприятие является представителем малого бизнеса, поскольку выручка не превысила 800 млн. руб. в год, а численность менее 100 человек.

Источником информации при этом служит Отчет о финансовых результатах за 2018 год, а так же данные аналитического учета по счетам 90 «Продажи», 91 «Прочие доходы и расходы» и 99 «Прибыли и убытки». Динамика финансовых результатов малого предприятия ООО «Альба» приведена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика формирования финансовых результатов ООО «Альба» за 2017-2018 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	Отклонение (+,-)	Рост/снижение, %
Выручка от оказанных услуг, проданных товаров	163 777	190370	26 593	116,2
Себестоимость оказанных услуг, проданных товаров	152 735	153216	481	100,3
Валовая прибыль	11 042	37154	26112	336,5
Коммерческие расходы	7 505	30389	22884	404,9
Управленческие расходы	-	1015		
Прибыль (убыток) от продаж	3 537	5750	2213	162,6
Проценты к уплате	3 097	1778	-1319	57,4
Прочие доходы	4 327	4572	245	105,7
Прочие расходы	3 544	7269	3725	205,1
Разница между прочими доходами и расходами	783	-2697	-3480	-344,4

Прибыль (убыток) до налогообложения	1 223	1282	59	104,8
Чистая прибыль (убыток)	1 082	1029	-53	95,1

Анализируя финансовые результаты, можно увидеть, что в 2018 году ООО «Альба» имело прибыль до налогообложения в размере ? тыс. руб. и чистую прибыль 1199 тыс. руб. В 2018 году также наблюдается положительная тенденция, т.к. прибыль до налогообложения составила 1282 тыс. руб., а чистая прибыль 1029 тыс. руб. Однако, показатель чистой прибыли снизился в 2018 в сравнении с показателем 2017 года на 53 тыс. руб. Таким образом, чистая прибыль в текущем отчетном периоде по сравнению с предыдущим отчетным периодом уменьшилась на 4,9%. Основным фактором, провоцирующим снижение чистой, прибыли стала себестоимость.

Большая часть прибыли от продаж принадлежит прибыли до налогообложения, сольдо прочих доходов и расходов отрицательно. Это связано с преобладанием прочих расходов над прочими доходами. Структура прочих расходов представлена в таблице 2.

Таблица 2

Состав и структура формирования прочих расходов ООО «Альба» за 2017 – 2018 гг.

Наименование показателя	2017 г.		2018 г.		Отклонение (+/-)		Темп роста, %
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Расходы на реализацию основных средств	51	1,2	63	1,4	12	0,2	123,5
Расходы по переуступке долга	259	6,0	47	1,0	-212	-5,0	18,1
Налог на имущество организаций	1336	30,9	1451	31,7	115	0,9	108,6
Расходы по порче имущества	886	20,5	1445	31,6	559	11,1	163,1
Прочие расходы	1795	41,5	1566	34,3	-229	-7,2	87,2
Итого	4327	100	4572	100,0	245	0,0	105,7

Большая часть прочих расходов ООО «Альба» принадлежит прочим платежам, в составе которых непредусмотренные текущей деятельностью расходы предприятия. В 2018 году наблюдается их снижение на 229 тыс.руб., что говорит об оптимизации планирования предстоящих платежей. Высока доля и налога на имущество организации, который увеличился в 2018 году в виду приобретения нового имущества предприятия. Таким образом. Отчетность представляет возможность определения факторов, повлиявших на финансовые результаты предприятия малого бизнеса. При этом отдельные показатели анализа приведены в таблице 3.

Факторный анализ выручки от продаж ООО «Альба» за 2017- 2018 гг.

Показатель	2017 г.	2018 г.
Индекс цен, %	106,60	106,50
Фактический объем выручки, тыс. руб.	163 777	190370
Рентабельность продаж, %	6,7	3,0
Выручка в сопоставимых ценах, тыс. руб.	174586,3	202744,05
Изменение выручки всего, в т.ч.:		
- за счет изменения цен на товары	x	26 593
- за счет изменения объема продаж	x	28157,75

Расчеты таблицы 3 показывают, что основным фактором увеличения выручки ООО «Альба» за весь анализируемый период является средний прирост цен. Исходя из данного расчета, основной фактор увеличения выручки в 2018 г. – это наращивание продаж, а не динамика цен, что положительно характеризует финансовую политику предприятия.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод, что финансовые результаты предприятия малого бизнеса – это системное понятие, которое отражает совместный результат от производственной и коммерческой деятельности предприятия в виде выручки от реализации, а также конечный результат прочей деятельности в виде прибыли и чистой прибыли. Результаты анализа позволяют выявить резервы улучшения финансовых результатов деятельности организаций; наметить пути совершенствования по повышению финансовой устойчивости; точно оценить сложившуюся финансовую ситуацию и принимать правильные управленческие решения.

Библиографический список

1. Блонская В. И. Совершенствование формирования и использования прибыли [Текст] / В. И. Блонская, А. И. Вужинскому // Сборник научных трудов НЛТУ, 2008. Вып. 18.1. С. 122-128.
2. Высокая А. Е. Экономическая сущность прибыли и концепции ее формирования [Текст] / А. Е. Высокая // Научные работы КНТУ. Экономические науки, 2010. № 17. С. 35-41.
3. Кривошейко-Гуныко И. А. Теоретико-методологические аспекты исследования сущности понятия прибыли [Текст] / И. А. Кривошейко-Гуныко // Агроинком. Научный журнал, 2010. № 10-12. С. 1-9.
4. Шеремет, А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: Учебник / А.Д. Шеремет. М.: ИНФРА-М, 2014. 367 с.
5. Чуев, И.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст]: Учебник для вузов / И.Н.Чуев. 3-е изд., перер. и доп. М.: ИТК Дашков и К, 2014. 384 с.

*Нестеренко А.В.,
студентка АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»
Научный руководитель - Савченко А.Г.,
ст. преподаватель кафедры Таможенного дела и права
АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Факторы размещения объектов околотаможенной инфраструктуры

Размещение объектов таможенной инфраструктуры определяется их способностью реализовывать задачи, возложенные на Федеральную таможенную службу в отдельно взятом регионе. На размещение таких объектов таможенной инфраструктуры, как таможни и таможенные посты, влияют определённые факторы:

1) Логистический фактор, который определяется наличием крупных транспортных магистралей;

2) Экономический фактор определяет сложившаяся территориальная организация производств, наличие крупных предприятий – экспортёров, а также необходимость импортного сырья и комплектующих в производстве.

3) Социальный - численность населения, рассматриваемого в качестве трудовых ресурсов, наличие объективной потребности в таможенных услугах, степень её удовлетворённости за счёт уже имеющейся инфраструктуры, развитость приграничной торговли;

4) Природно – географический. Здесь стоит рассматривать группу факторов: климат, сейсмологическая активность, возможность природных катаклизмов, рельеф региона, географическое положение региона, определяющее его транзитный потенциал, а также возможность обустроить таможенную инфраструктуру;

5) Политический, который обусловлен влиянием политической ситуации во взаимоотношениях с приграничным государством (проявление этого фактора можно проследить на примере политических взаимоотношений с Украиной).

Исходя из логистического фактора размещения таможен и таможенных постов, в регионе возникает вопрос о наличии необходимой таможенной и околотаможенной инфраструктуры. В условиях разрастания инфраструктурного потенциала региона, роста показателей торговой деятельности региона, повышение активности сектора ВЭД, целесообразно создание таможенно-логистического терминала.

Таможенно-логистический терминал (ТЛТ) - это комплекс зданий, сооружений, территорий, объединенных в единое целое, в пределах которого оказываются услуги, связанные с таможенным оформлением товаров и транспортных средств, их хранением, транспортировкой вглубь страны, а также

иные сопутствующие услуги, расположенный в непосредственной близости от пункта пропуска через государственную границу Российской Федерации [1].

Создание таможенно-логистического терминала сочетает в себе всю необходимую инфраструктуру для таможенного поста в приграничной зоне. Это не только склады временного хранения и СВХ со специальными условиями хранения для специфических товаров. Для реализации работы таких СВХ нужны квалифицированные специалисты, чтобы обеспечить сохранность специфических товаров в приграничной зоне субъекта, а также создание таких складов временного хранения в структуре ТЛТ увеличит численность квалифицированного персонала.

Размещение таможенно-логистического терминала сочетает в себе ряд важных факторов. Размещение ТЛТ в приграничной зоне должно быть экономически выгодно региону в плане потребления ресурсов и развитию инфраструктуры в принципе, и возможности обслуживания без особых затрат участнику внешнеэкономической деятельности для прохождения таможенного контроля или размещения товаров на СВХ.

А также размещение таможенно-логистических терминалов зависит от загруженности других таможенных постов в регионе, так как внешнеторговый оборот растёт с каждым годом, это усиливает неравномерность инфраструктурного развития между внутренними и приграничными субъектами государства. Увеличение товарооборота даёт большую нагрузку на крупные города. Для решения данной проблемы была разработана Концепция таможенного оформления и таможенного контроля в местах, приближённых к государственной границе.

Реализация данной Концепции приведёт к рациональному распределению пропускной способности таможенных постов в регионе и повысит товарооборот. А также создание таможенно-логистической инфраструктуры обеспечит легализацию доходов в государственный бюджет, предотвращение недобросовестной конкуренции и нарушение как антимонопольного, так и таможенного законодательства. Реализация Концепции также должна улучшить экономическую составляющую региона. Создание таможенно-логистической инфраструктуры должно увеличить количество рабочих мест, социальную составляющую, а также развитие инфраструктуры в регионе в принципе. Для привлечения нужных кадров, таких как таможенные служащие и эксперты в специфических сферах деятельности, таких как фармацевтика и ветеринария, регион обязан обеспечить служащих жильём и другими социальными благами.

Рассмотрим процесс создания таможенно-логистического терминала на примере деятельности Сибирского таможенного управления (СТУ).

Административно-правовой статус регионального таможенного управления определяется Приказом ФТС России от 31.05.2018 № 832 «Об утверждении Общего положения о региональном таможенном управлении». РТУ является таможенным органом, входящим в единую федеральную централизованную систему таможенных органов Российской Федерации и обеспечивающим реализацию задач и функций ФТС России в регионе

деятельности РТУ. Регион деятельности РТУ определяет ФТС России. РТУ осуществляет свою деятельность во взаимодействии с полномочным представителем Президента РФ в федеральном округе, территориальными органами других федеральных органов исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, юридическими и физическими лицами, общественными объединениями и иными организациями.

РТУ осуществляет руководство деятельностью таможен и таможенных постов, находящихся в регионе деятельности РТУ, за исключением таможен, непосредственно подчиненных ФТС России, и является по отношению к ним вышестоящим таможенным органом.

Зачастую, для предотвращения нарушения таможенного законодательства в приграничной зоне, где есть риск его нарушить, РТУ может поставить мобильный таможенный пост. Также размещение таможенного поста может зависеть от времени года, если таможенный пост стоит на берегу реки или озера, от политической обстановки или же для ускорения товарооборота в регионе, когда в других постах пропускная способность снижена.

Сегодня под контролем Сибирского таможенного управления находится более трети всей российско-казахстанской границы (2 743 км), 3 550 км российско-монгольской и 1 157 км российско-китайской границы, а также 4 164 км внешней границы с нейтральными водами по Карскому морю и морю Лаптевых. Общая протяженность границы в Сибирском федеральном округе составляет 11 613 км [7].

В регионе деятельности Сибирского таможенного управления функционируют 12 таможен, в том числе Сибирская оперативная таможня, а также 68 таможенных постов (включая Сибирский тыловой таможенный пост), установлено 68 пунктов пропуска (12 воздушных, 10 железнодорожных, 44 автомобильных, 1 морской, 1 речной). Из них 27 действующих, 21 недействующих, в 20 пунктах пропуска на российско-казахстанской границе с 1 июля 2011 года деятельность таможенных органов не осуществляется.

В соответствии с Перечнем таможенно-логистических терминалов (далее – ТЛТ), утвержденным 16.10.2012 руководителем ФТС России А.Ю. Бельяниновым, в регионе деятельности Сибирского таможенного управления запланировано создание:

- 3 ТЛТ в первоочередном порядке, а именно: Забайкальского (Читинская таможня), Ташантинского (Алтайская таможня) и Кяхтинского (Бурятская таможня);

- 6 ТЛТ в долгосрочной перспективе (до 2020 года) вблизи отдельных пунктов пропуска, расположенных в регионе деятельности Бурятской, Читинской и Тывинской таможен.

По состоянию на 4 апреля 2019 года функционируют 2 таможенно-логистических терминала:

- ПАО «ТрансКонтейнер» (Забайкальский край, п.г.т. Забайкальск, ул. Первого мая, д.7), в непосредственной близости от многостороннего железнодорожного пункта пропуска «Забайкальск» (№ 43 в Реестре [8]).

- ООО «ТЛТ-Забайкальск» (Забайкальский край, пгт. Забайкальск, мкр. МАПП, участок № 6, строение № 1), в непосредственной близости от многостороннего автомобильного пункта пропуска «Забайкальск» (№53 в Реестре [8]).

ПАО «ТрансКонтейнер» является крупной интермодальной контейнерной компанией, у которой 95 офисов продаж и 39 терминалов в России, 13 офисов в Казахстане, несколько представительств в Европе и Азии. В перечне основных услуг компании находится: железнодорожные контейнерные перевозки, морские или речные контейнерные перевозки, транспортировка контейнеров автомобильным транспортом, терминальная обработка грузов, таможенное оформление, экспедиторские и логистические услуги, услуги на складах временного хранения.

Реализация Концепции таможенного оформления и таможенного контроля в приграничных зонах Российской Федерации, в частности в Сибирском таможенном управлении, практически не производится. На данный момент ТЛТ «Ташантинский» не функционирует, потому что нет автомобильной трассы Даян (Китай) – Цаган-Нур (Монголия) с выходом на Чуйский тракт. Для продолжения строительства автодороги и терминала были привлечены инвесторы.

Практически аналогичная ситуация происходит с ТЛЦ «Транс-Кяхта» в городе Кяхта. На основании соглашения между министрами России, Китая и Монголии о создании ещё одного транспортного коридора Кяхта (Бурятия) – Улан-Батор (Монголия) – Пекин – Эрлянь (Монголия). Но проблема заключается не только в строительстве таможенно-логистического центра «Транс-Кяхта», а также требуется расширение трассы Эрлянь – Замын-Ууд (Монголия) – Кяхта и строительство терминала в китайском городе Эрлянь. Для создания ТЛЦ «Транс-Кяхта» также были привлечены инвесторы.

Создание ТЛТ в приграничных зонах весьма актуально. Китай реализует Концепцию «Экономический пояс Шёлкового пути». Из-за интенсивного производства товаров Китаю необходимо искать новые рынки сбыта, которые, в основном, находятся в Европе. На доставку грузов по морю уходит от 40 до 95 дней. Китайская Народная Республика решила восстановить древний торговый маршрут, только в немного изменённом виде. Сейчас Китай планирует транспортировать грузы через магистрали по Монголии-России и Монголии-Казахстану.

Поэтому необходимо развивать приграничные территории России с этими странами. В первую очередь, нужно обеспечить транспортную инфраструктуру для поставки товаров в Россию и Европу. Это не только автомобильные дороги, но еще и высокоскоростная железнодорожная магистраль от Москвы до Казани с перспективой продолжения до Пекина и Тихого океана на востоке, и до Роттердама на западе. А также обеспечение необходимыми терминалами для

предоставления услуг сектору ВЭД, в частности, услуги по таможенному оформлению, перевалки/перегрузки товаров, транспортировка, упаковка и т.д.

Для реализации Концепции таможенного оформления и таможенного контроля у государства не хватает средств и необходимо проводить тендеры для привлечения инвестиций. Медленное развитие региона обратно пропорционально росту внешней торговли Центральной Азии и России, что вызывает нагрузку на таможни в крупных городах, так как нет необходимой инфраструктуры в регионе для повышения пропускной способности на границе.

Библиографический список

1. О решении коллегии ФТС России от 29 августа 2008 года «О проекте Концепции таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации»: приказ ФТС РФ от 01 ноября 2008 г. № 1221 // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 09.04.2019).
2. О направлении Концепции: письмо от ФТС России от 21 августа 2009 г. № 21-50/39656 // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 09.04.2019).
3. Об утверждении Общего положения о региональном таможенном управлении: приказ ФТС России от 31.05.2018 № 832 (в ред. от 06.02.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 09.04.2019).
4. Коротаева Н.С. Принципы размещения и функционирования таможенно-логистической инфраструктуры Российской Федерации // Управление экономическими системами. 2012. №4. С. 105.
5. Рожкова Ю.В. Создание таможенно-логистических терминалов как фактор эффективного размещения таможенных органов // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2012. №4. С. 179–182.
6. Тихомиров М. Е. Понятие и сущность таможенно-логистического терминала // Вопросы экономики и управления. 2016. №3. С. 97–99.
7. Официальный сайт Сибирского таможенного управления URL: <http://stu.customs.ru> (дата обращения 09.04.2019).
8. Реестр таможенно-логистических терминалов // Официальный сайт Федеральной таможенной службы. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=21669:2015-09-14-10-22-12&catid=67:2011-01-24-17-09-30&Itemid=1876(дата обращения 09.04.2019).

*Новиков В.Д.,
студент магистратуры АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»
Научный руководитель - Коняхина О.Н.,
к.э.н., доцент, АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Использование формата XBRL в управлении инвестиционными стратегиями

В современных условиях формирования и реализации концепций устойчивого развития экономики РФ важными этапами этого механизма выступают цифровые и аналитические инструменты, посредством которых осуществляется коммуникационная и информационная функция между агентами бизнес-систем. В частности, это особенно выражается при реализации сложных инвестиционных проектов, где участники связаны между собой и задействованы в целях выполнения этапов инвестирования. Поэтапные согласования интересов всех стейкхолдеров обосновывают создание единой и гибкой цифровой системы представления отчётных данных. Это выражается в концепции поступательного развития и конкурентоспособности бизнеса, особенно в условиях глобализации коммерческих процессов. На сегодня среди всех возможных продуктов на рынке цифрового обеспечения экономики можно выделить такие, как XML, SDMX, EDIFACT, FrML, XLS, DBF [6, с.70]. Более успешным и востребованным решением в мировом бизнес-сообществе признан формат XBRL (eXtensible Business Reporting Language – расширяемый язык деловой отчётности). Его особенностями являются открытость и достаточная унифицированность для потребностей представления информации в разных разрезах. История внедрения и создания XBRL берёт своё начало с момента официального заявления Комиссии по ценным бумагам и биржам США (SEC) по обязательности его применения, после чего остальные фондовые биржи также внедрились этот формат в условия листинга компаний, что также было поддержано Европейским парламентом. По словам основных вдохновителей и разработчиков «XBRL – это язык, который помогает фирмам оперативно и эффективно устранять существующий разрыв между бизнес-системами, разрушая искусственные границы между ними» [7, с.30]. Основателями первых таксономий и разработок являются Чарльз Хоффман, Лив Аппенсет Уотсон и другие члены американской команды дипломированных бухгалтеров и бизнес-консультантов. Основанный прежде всего на базе языка XML (extensible Markup Language - расширяемого языка), формат XBRL – понятие достаточно широкое и подразумевает не только использование в интегрировании деловой отчётности. Сегодня это разумный подход менеджмента к точечным решениям (point solution) аналитических проблем и даже возможность построения алгоритмов управления разнообразными активами. По части управления инвестиционными стратегиями потребность в быстрой и релевантной информации является единственным

условием их успешной реализации (по оценкам аналитиков, сегодня каждый год объём поступающей экономической информации увеличивается на 30%). Именно поэтому актуальность применения языка XBRL в анализе и управлении инвестиционных проектов бизнеса отражена в теоретическом исследовании данного вопроса. Неотъемлемой частью актуальности также является анализ и оценка как потенциальных, так и существующих партнёров в рамках реализации инвестиционного проекта. Соответственно, освещение новых возможностей аналитических механизмов позволит сформулировать основные направления развития, которые улучшат управленческие функции менеджеров проектов до более качественного уровня. При этом подразумевается аксиома, что овладение расширенными возможностями XBRL автоматически повысит конкурентоспособность российских компаний.

Вопросы внедрения и описания языка XBRL в корпоративной среде рассмотрели отечественные исследователи Каспина Р.Г. [1], Фомин М.В. [2], Тесля И.А. [3] и ряд других учёных. Также, в частности профессором Малиновской Н.В. [4] обоснована тенденция развития корпоративной отчётности в аспекте технологического базиса, основанного на виртуализации открытых информационных систем, использующих XBRL. Проблемы совмещения сетевого бухгалтерского и бизнес-учёта рассмотрены в исследовании Крохичевой Г.Е. [5]. В основном все работы русских учёных-экономистов сосредоточены в обосновании способов интеграции XBRL в бизнес-среду и соответственно развитии механизмов размещения в едином формате, соблюдая требуемые и договорные таксономии между собой. На сегодняшний день смысловой вектор развития аналитического инструментария XBRL при поддержке удобной выгрузки данных в российской деловой среде обусловлен повышением интересов инвесторов, т.к. возможность оперативно обрабатывать большие потоки информации помогает принимать правильные решения. Экономическая обоснованность внедрения программного обеспечения XBRL всё больше увеличивается в силу причин эффекта сетевого масштаба – чем больше пользователей, тем ниже стоимость продукта. Специалисты по аудиту в РФ отмечают как положительные, так и отрицательные аспекты внедрения. К положительным моментам относится относительно быстрая скорость проверки финансовых данных за счёт сравнения параметров из интерактивных баз данных. Отрицательной тенденцией для аудиторов является риск сокращения рутинной работы и как следствие – уменьшение рабочих часов и возможная потеря рабочих мест. Однако есть возможность переориентации компетенций аудитора на более интеллектуальные задачи проверки отчётностей. Также в исследовании разработанности и апробации XBRL можно добавить его успешную постепенную интеграцию со стандартами МСФО (создание Чарльзом Хоффманом соответствующих таксономий), что опосредовано в рамках создания интегрированных отчётностей и концепций устойчивого развития. На основе приведённой научной разработки вопроса можно сделать вывод, что в нашей стране она носит пока что чисто технический и организационный характер, а её аналитический потенциал и применение в управленческом

инструментарии принятия решений пока что является будущей тенденцией при условии успешной апробации не только финансовым сектором экономики, но и реальным.

Сегодня к числу проблем управления инвестиционными стратегиями можно отнести типичные ошибки менеджеров проектов, временные разрывы сроков исполнения, двойной анализ информации, отсутствие баз данных для принятия решения, а также нерелевантная оценка компаний партнёров и конкурентов. Такой комплекс отражён в основной проблеме, выраженной в асимметрии информации, используемой для построения бизнес систем. Зачастую консолидация и агрегирование данных занимает много времени и не всегда оптимально работает, к примеру, в ERP-системах или в построении модели бюджетирования. Возможности инвестирования часто ограничены разными стандартами представления информации, а поэтому экономические агенты действуют в условиях неопределённости. В российских условиях проблемой разработки инвестиционных замыслов также являются высокие финансовые издержки по цифровым технологиям и обработке потоков данных, которые порой не связаны друг с другом и вызывают сложности в грамотной интерпретации перед инвесторами. Заказ аналитики рынка или финансовой оценки не приносит должных результатов из-за субъективного подхода исполнителя. Гибкость и трансформация информации в нужный формат – это тенденция развития всех успешных проектов, включая инвестиции в финансовые активы. Соответственно решить проблему реализации стратегии может современная чётко отлаженная система, способная скоординировать всех заинтересованных участников рынка и решить проблему низкой оценки качества аналитических данных.

Прежде всего при реализации языка XBRL в российской бизнес-среде необходимо грамотно выстроить структуру тэгов, которая позволит сократить время анализа данных (без их повторного использования). Повысив таким образом производительность обработки, необходимо закрепить такую систему распознавания в соответствии с утверждёнными деловыми правилами. Чтобы это реализовать российским компаниям, нужно создать отраслевые таксономии, содержащие связанные и понятные концепты. Таким образом повысится качество отчёта высокоуровневой логической модели XBRL. Под таксономией следует понимать некий словарь, содержащий расшифровку каждого концепта – формального выражения определённого бизнес-правила. В инвестиционных проектах важно использовать утверждённые всеми участниками рынков концепты. Поэтому в случае их расширения и дополнения необходимо утвердить единую концепцию логических моделей, включающих не только элементы финансовой отчётности, но и сети, описывающие принятые бизнес-сообществом концепты. Другими словами, принцип должен быть следующий: расширяемость=совместимость. Спецификация XBRL Formula должна включать управление бизнес-правилами по сценарию «что, если», т.к. управление рисками есть часть таксономии. Стоит также добавить, что в целях лучшей интеграции бизнес-процессов в среду XBRL, необходимо использовать программное

обеспечение, поддерживающее формат XML. Это позволит запустить механизм information-supply chain – движение цепочки информации внутрь среды XBRL и её дальнейшую транспортировку в OLAP-кубы для последующего бизнес анализа. Такой аспект сделает каждый этап инвестиционного проекта наглядно интерактивным и позволит гибко контролировать business supply chain – поставки бизнес информации. Это позволит снизить количество ошибок в расчётах и сверке данных. Доказательством служит техническая возможность XBRL проверять информацию на основе правил, заложенных в таксономии. Плюсом для стадии аудита инвестиционного проекта будет проверка метаданных, включённых в законодательные стандарты. Ещё одним преимуществом является возможность сравнения нескольких инвестиционных проектов в одной среде XBRL строя временные ряды, моделируя перекрёстные сравнения, создавая резервы времени на управление рисками.

Соединяя совокупные знания о некоторой предметной области инвестиций (таксономий), система может вырасти до так называемой онтологии, выражающей концепцию объединённого предприятия (extended enterprise). В рамках одной компании это позволит исключить типичную потерю неиспользованных возможностей (opportunity losses). При этом стоит выбрать правильно сформулированный профиль приложения (application profile) для хранения отчётов в реляционной базе данных среды XBRL. Таким образом, сформулированная архитектура таксономий в сфере инвестиционных стратегий позволит не только эффективно ими управлять, но и также оценивать по желаемым параметрам поставщиков, партнёров и иных субъектов.

По прогнозам разработчиков среда XBRL снизит на 33% количество аналитиков, позволит сэкономить на соблюдении стандартов. Кроме того, синтез всей доступной информации позволит использовать архитектуру бизнес-процессов для построения новых технологичных инвестиционных проектов. Интеграция XBRL и IFRS позволит более безболезненно перейти российским компаниям на международный учёт и применять совместные модели данных, что позволит повысить инвестиционную привлекательность реального и финансового сектора рынков РФ.

Библиографический список

1. Каспина Р.Г. Бухгалтерская отчетность в системе корпоративного управления: автореферат дис. ... доктора экономических наук: 08.00.12 / Казан. финансово-эконом. ин-т. Казань, 2004. 51 с.

2. Фомин М.В. Особенности позиционирования и аудита корпоративной отчетности: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.12 / Фомин Михаил Валерьевич; [Место защиты: Финансовый ун-т при Правительстве РФ]. Москва, 2013. 27 с.

3. Тесля Е.А. Транспарентность как фактор развития конкурентоспособности российских компаний, привлекающих международное финансирование: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.14 /

Тесля Елена Александровна; [Место защиты: С.-Петерб. гос. ун-т экономики и финансов]. Санкт-Петербург, 2009. 21 с.

4. Малиновская Н.В. Интегрированная отчетность: теория, методология и практика: автореферат дис. ... доктора экономических наук: 08.00.12 / Малиновская Наталья Владимировна; [Место защиты: Финансовый ун-т при Правительстве РФ]. Москва, 2017. 46 с.

5. Крохичева, Г.Е. Корпоративный сетевой учет и отчетность: концепция, методология и организация: автореферат дис. ... доктора экономических наук: 08.00.12 / Моск. гос. ун-т им. М.В. Ломоносова. Москва, 2004. 48 с.

6. Агеев А.И., Галушкина М.В., Копкова Е.В., Смирнова В.А., Штукельбергер М. М. Интегрированная отчетность: вызов менеджменту / Институт экономических стратегий, Национальный центр научно-технической информации, 2016. 212 с.

7. Чарльз Хоффман, Лив Апнесет Уотсон XBRL для чайников /, при участии Марк ван Хилворде [и др.; пер. с англ. и ред. Д. А. Ключина]. Москва [и др.]: Диалектика, 2017. 422 с.

*Осекина Ю.А.,
студентка Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»*

Государственный и муниципальный финансовый контроль в управлении экономикой

Для того чтобы государство могло эффективно реализовывать свою внутреннюю политику, а также обеспечивать выполнение социально-экономических программ, ему необходимо осуществлять должный контроль за законным формированием и использованием своих финансовых ресурсов. Необходим четкий контроль за осуществлением всех финансовых операций, как в масштабах страны, так и в масштабах отдельно взятого предприятия.

В настоящий момент происходит реформирование финансового контроля, а также совершенствуется бюджетный, банковский, налоговый, таможенный контроль. Следует отметить, что уровень финансового контроля оценивается как недостаточный. Исходя из этого, возникает необходимость в переосмыслении роли и функций финансового контроля на современном этапе развития экономики.

Сам финансовый контроль в России, история существования которого насчитывает 370 лет, претерпевал на протяжении четырех веков различные организационные изменения в зависимости от особенностей экономической и политической ситуации. По мнению многих ученых история становления и развития финансового контроля взяла свое начало в XI веке и продолжается по настоящее время. Процесс взимания подворных обложений, их контроль и дальнейшее рациональное распределение полученных средств положили начало систем бюджетного процесса нового времени.

Однако в настоящую систему он оформился лишь в XIX в., это время еще называют «золотым веком» государственного финансового контроля в России, когда был проведен ряд либеральных реформ, одержана победа в Отечественной войне 1812 г. и отменено крепостное право. Неоценимой является реформаторская деятельность М.М. Сперанского, в результате которой финансовый контроль, по существу, стал независимым. Были учреждены Главное управление Государственных счетов и должность Государственного контролера. В их функции входило «усматривать выгоды, приобретенные казною при различных операциях», сегодня мы бы назвали эту работу аудитом эффективности.

Следует отметить, что среди ученых нет единства в трактовках понятия финансового контроля. Существуют различные точки зрения, авторов.

В энциклопедическом словаре под финансовым контролем понимается контроль над соблюдением законов и нормативных актов при осуществлении финансовых операций, распределением и использованием денежных фондов государства и субъектов местного самоуправления в целях эффективного социально-экономического развития страны и отдельных регионов. [1]

Бурцев В.В. рассматривал государственный финансовый контроль в широком смысле – это установленная соответствующими нормативными актами деятельность органов государственной власти и управления всех уровней, а также подразделений внутреннего контроля государственных организаций по выявлению, предупреждению и пресечению следующих нарушений в процедурах управления государственными финансовыми потоками и финансово-хозяйственной деятельностью экономических субъектов. [2]

Шохин С.О. понимал под финансовым контролем - многоаспектную межотраслевую систему наблюдения наделенных контрольными функциями государственных и общественных органов за финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, учреждений и организаций с целью объективной оценки экономической эффективности этой деятельности, установления целесообразности и законности хозяйственных и финансовых операций и выявления резервов доходов государственно бюджета.

В современной литературе финансовый контроль - элемент системы управления финансами; особая сфера стоимостного контроля за финансовой деятельностью всех экономических субъектов (государства, территориальных административных образований, предприятий и организаций), соблюдением финансово-хозяйственного законодательства, целесообразностью производственных расходов, экономической эффективностью финансово-хозяйственных операций. [3]

Как бы трактовались понятия финансового контроля, с годами система финансового контроля все больше приобретает упорядоченный характер: закрепление основных положений в нормативных документах; четкое распределение функциональных обязанностей между органами власти, которые не только должны контролировать целевое расходование финансов, но и отслеживать эффективность использования государственных средств и

собственности; становление единых принципов бюджетной системы государства, разработка определенных форм государственной финансовой отчетности.

В настоящее время в Российской Федерации система финансового контроля получила широкое развитие и создала определенные закономерности протекания экономических процессов.

На наш взгляд, многогранный и многоаспектный финансовый контроль, решающий множество задач, в том числе и в управленческой сфере, может быть действенным и эффективным только в условиях системного его построения.

Финансовому контролю как части финансовой деятельности присущи те же принципы, на которых осуществляется финансовая деятельность государства и муниципальных образований, которые закреплены в Конституции РФ, а также иных нормативных актах. Финансовый контроль можно классифицировать по нескольким критериям в наглядной форме (см. рисунок 1)

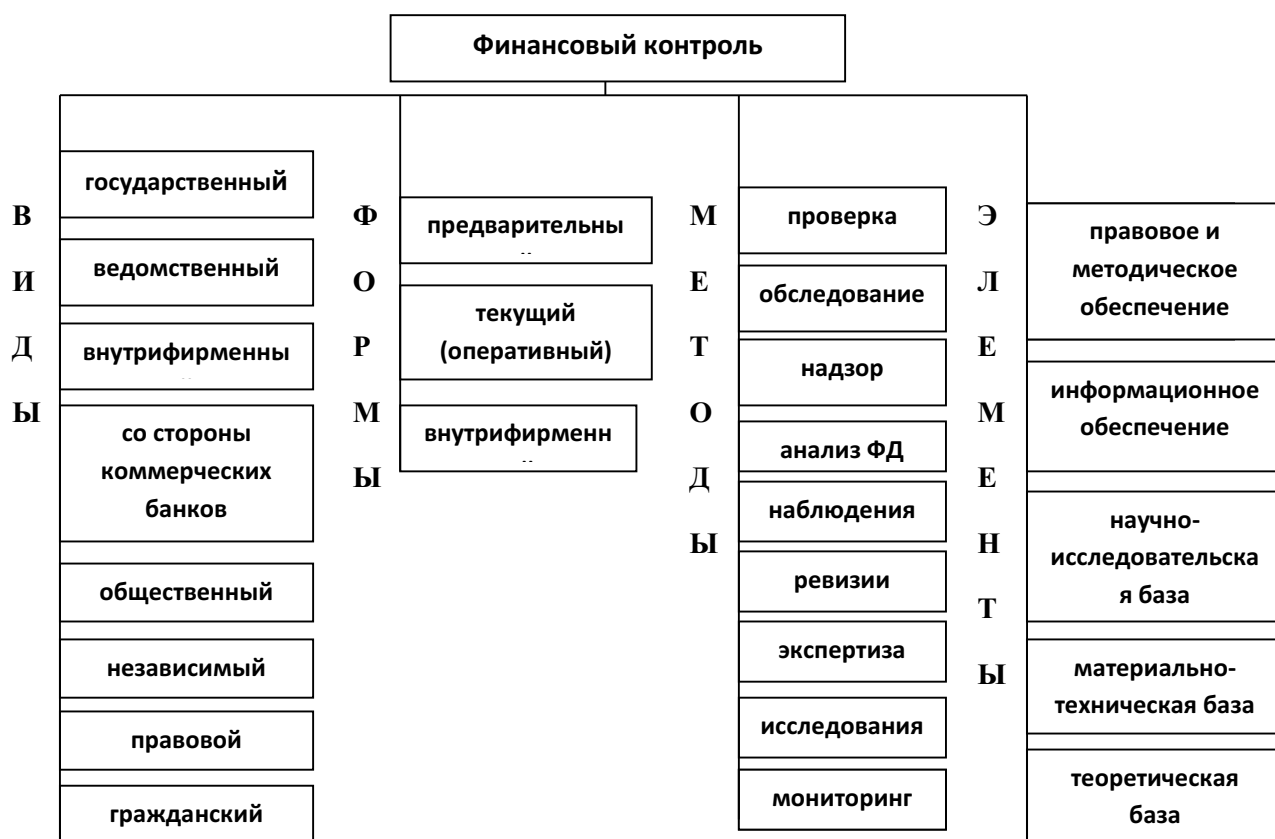


Рисунок 1 Классификатор критериев финансового контроля

В настоящее время в теории финансового контроля принято выделять следующие принципы:

- законности;
- независимости;
- гласности;
- объективности;
- ответственности;

- сбалансированности;
- системности. [5]

Государственная бюджетная политика представляет собой целый комплекс мероприятий для выполнения возложенных на нее социально-экономических, общественных, научных и других функций. Механизм бюджетной политики включает в себя определенные цели и задачи, направленные на формирование стабильной и прозрачной системы управления государственными финансами. Анализ эффективности деятельности отдельных направлений становится ориентиром для дальнейшего проведения данной политики и показателем финансового потенциала государства.

Важную роль финансовый контроль играет в деятельности бюджетных учреждений, так как каждое из них подвергается проверке с целью мониторинга использования бюджетных ассигнований.

Органами, осуществляющими контролируемую деятельность в области финансового контроля бюджетных организаций правомерно классифицировать на 4 основных группы: Контрольно - счетные учреждения, формируемые законодательными органами; Контрольно-ревизионные органы на уровне исполнительной ветви власти; региональные и муниципальные контрольно-ревизионные структуры; Центральный банк и подведомственные ему учреждения.

Счетная палата РФ является высшим органом государственно финансового контроля в Российской Федерации.

Главное в работе Счетной палаты РФ – выполнение контрольных функций в области управления государственными финансами и государственной собственностью. Перед должностными лицами указанных органов лежит ответственность по контролю за исполнением бюджета, подготовке превентивных мер по устранению выявленных нарушений, проведению анализа и последующей оценке показателей на факт эффективности и целесообразности использования бюджетных ассигнований, определению степени обоснованности расходов, контролю поступлений и перечислений денежных средств. Количество проведенных ею контрольных мероприятий и проверенных объектов непрерывно растет.

Наибольшее число контрольных мероприятий приходится на 2018 год, в котором количество проверенных объектов составило 558, количество выявленных нарушений – 8494 ед., в то время как в 2017г. - 515 и 3900 соответственно.

Из года в год растет количество выявленных нарушений в бюджетной сфере государства. Так, в 2018г. по материалам ее контрольных мероприятий было возбуждено 37 уголовных дел, в 2017г.- 35, в 2016г.- 45. В 2017 г. сумма выявленных нарушений составляет 1830,65 млрд., руб.- это почти в 8 раз больше чем, например, за период с 1995 по 1999г. За первый квартал 2019г. по материалам проверок Счетной палаты РФ выявлено 214 нарушений, назначено 323 административных наказаний.

В целом по контрольным органам за 2018 год завершено 8337 контрольных мероприятий, выявлено 46915 нарушений с суммой 1 111, 96 млрд. руб. В 2014 эти цифры составляли 394 контрольных мероприятий, выявлено 2364 нарушений с суммой 308, 20 млрд. руб. Для иллюстрации обратимся к данным представленным в *таблице 1*. [3]

Таблица 1

**Итоговые цифры контрольных мероприятий
Счетной палаты РФ с 2014-2018гг.**

	2014	2015		2016	2017	2018
Количество объектов	515	364		519	522	558
Суммы выявленных нарушений, млрд. руб.	515,75	308,20		959,11	1830,65	376,88
Количество выявленных нарушений, ед.	3900	2364		3862	6496	8494

Источник. <https://portal.audit.gov.ru>

Согласно представленной информации, Счетная палата РФ принимает исчерпывающие меры, направленные на устранение нарушений федеральных законов и иных нормативных актов, затрагивающих интересы государственных структур и иных участников бюджетного процесса, включая институты гражданского общества, широкие слои населения.

В 2017 году в ходе представлений Счетной палаты РФ в федеральный бюджет возвращено 19, 2 млрд. руб, а также предотвращено незаконное расходование средств федерального бюджета на сумму 12,4 млрд. рублей.

Требую соблюдения финансового законодательства, органы государственного финансового контроля систематически осуществляют проверки и ревизии бюджетных организаций, в ходе которых выявляют определенные нарушения. А также, они исполняют полномочия по оценке уровня эффективности расходования финансовых ресурсов, использования государственной и муниципальной собственности, особенно в случае осуществления процессов ее приватизации, проверяют, насколько обоснованно предоставлены различные льготы и преференции.

Выявленные нарушения бюджетного законодательства можно классифицировать в определенные группы и обозначить основные нарушения, связанные с:

- формированием и исполнением бюджета;
- неэффективным использованием бюджетных средств;
- нецелевым использованием бюджетных ассигнований;
- размещением исполнением госзаказов;
- завышением установленных показателей;
- несвоевременными платежами по бюджетным обязательствам, которые влекут за собой начислением пеней штрафов и т.д.

На основе сметно-бюджетного финансирования осуществляется поддержка хозяйственного сектора бюджетной сферы страны: все выделяемые денежные средства, предусмотренные бюджетом, направляются на определенные заранее мероприятия и распределение всех ассигнований происходит согласно сметам.

В настоящее время в России осуществляется совершенствование государственного финансового контроля, в частности развивается внутренний финансовый контроль и внутренний финансовый аудит, происходит пересмотр сущности контроля при явном смещении его в сторону аудита, используются риск - ориентированные методы в планировании контрольной деятельности, что соответствует международной практике и практике Счетной палаты РФ, разработаны стандарты финансового контроля с учетом мирового опыта.

В заключение хотелось бы отметить, что совершенствование бюджетной системы России неразрывно связано и с повышением эффективности системы финансового контроля бюджетных учреждений.

Библиографический список

1. Барих А.Б. Экономика и право: Энциклопедический словарь. М.: Книжный мир, 2002. 858 с
2. Бурцев В.В. Организация системы государственного финансово контроля в Российской Федерации: Теория и практика. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2002. 496 с,
3. Итоги контрольных мероприятий // Портал государственного и муниципального финансового аудита. URL: <https://portal.audit.gov.ru/> (дата обращения 19.04.2019)
4. Поляков Г.Б. Финансы: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, специальности «Финансы и кредит» / под ред. Г.Б. Поляка. 4-е изд., пере раб. и доп. М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2011. (серия «Золотой фонд российских учебников») 737с.
5. Принципы финансового контроля //Jurkom74. URL: <https://jurkom74.ru> (дата обращения 19.04.2019)
6. Мешалкина Р.Е. Теоретические вопросы государственного финансового контроля // Вопросы экономики. 2003. № 12.
7. Шохин С.О. Новый этап в развитии финансового контроля // Юрист. 2017 № 19.

*Петухова Ю.Н.,
студентка магистратуры Ярославского филиала ФГОБУ ВО
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Родина Г.А.,
д.э.н., профессор кафедры «Экономика и финансы»
Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Нормативно-правовое регулирование и методология оценки дебиторской и кредиторской задолженности: дискуссионные вопросы

Данная тема является довольно актуальной в наше время, так как кредиторская и дебиторская задолженность становится следствием системы

денежных расчетов между разными организациями, при которой имеется разрыв времени платежа с моментом перехода права собственности на товар, между предъявлением платежных документов к оплате и временем их фактической оплаты.

В экономической теории и практике данная тема исследования не имеет достаточно развитой и совершенной научно-практической базы на этапе перехода российского учета и аудита на международные стандарты финансовой отчетности и аудиторской деятельности, однако проблемы расчетов с поставщиками и подрядчиками, покупателями и заказчиками нашли широкое отражение в трудах многих отечественных и зарубежных ученых.

В бухгалтерском учете «обязательством» является только кредиторская задолженность той организации, для которой ведется учет, то есть обязательства – это существующая на отчетную дату задолженность организации, которая является следствием совершившихся фактов хозяйственной деятельности, и расчеты по которым должны привести к оттоку активов. Обязательства вытекают из соответствующих договоров, факт заключения которых не регистрируется в бухгалтерском учете. В бухгалтерском учете отражаются лишь долговые обязательства, то есть документальное подтверждение факта получения денег в долг и обязанности их возврата, которые являются результатом совершения расчетов.

Долги, которые обязаны выплатить организации дебиторы, и ее задолженность другим организациям (кредиторам) существенно влияют на величину прибыли, фактически полученной в отчетном периоде организацией, финансовое положение, использование в обороте денежных средств.

Основными видами долговых обязательств являются кредиторская и дебиторская задолженности. Следует рассмотреть различные подходы авторов к трактовке сущности кредиторской и дебиторской задолженностей.

Приводим мнение Н.П. Кондракова: «По экономическому содержанию дебиторская задолженность – это входящие в состав активов имущественные требования организации к другим юридическим и физическим лицам, а кредиторская задолженность – это часть имущества организации, включающая ее долги другим организациям, чужие товарно-материальные ценности и денежные средства. Как часть имущества, она принадлежит организации на праве владения или собственности относительно полученных заимообразно денег или ценностей, а как объект обязательств – это задолженность организации перед кредиторами, т.е. лицами, уполномоченными на взыскание указанной части имущества» [1, с. 198].

Ф.Н. Филина считает: «Дебиторскую задолженность можно рассматривать в трех смыслах: во-первых, как средство погашения кредиторской задолженности, во-вторых, как часть продукции, проданной покупателям, но еще не оплаченной и, в-третьих, как один из элементов оборотных активов, финансируемых за счет собственных либо заемных средств. Кредиторская задолженность представляет собой вид обязательств, характеризующих сумму долгов, причитающихся к уплате в пользу других лиц» [3, с. 98].

По мнению А.Е. Шевелева, «Дебиторская задолженность – это денежное выражение обязательств других лиц перед предприятием, возникающих в силу различных видов взаимоотношений или действующих законодательных актов (с юридической точки зрения). С бухгалтерской точки зрения это суммы денежных средств или суммы денежной оценки иных активов, причитающихся к получению предприятием. С экономической точки зрения дебиторская задолженность – это отвлечение средств из оборота организации и использование их другими организациями или физическими лицами.

Кредиторская задолженность предприятия – это денежное выражение обязательств предприятия перед другими лицами, возникающих в силу различных видов взаимоотношений или действующих законодательных актов (с юридической точки зрения). С бухгалтерской точки зрения – это суммы денежных средств или суммы денежной оценки иных активов, причитающихся к выплате предприятием, то есть не осуществленные им платежи по возникшим обязательствам. С экономической точки зрения это денежные средства, временно привлеченные в оборот предприятия и подлежащие возврату лицам, которым они не выплачены» [5, с. 268].

Таким образом, можно сделать вывод, что дебиторская задолженность - это задолженность других организаций, работников и физических лиц данной организации (дебиторов), а кредиторская задолженность – это задолженность данной организации другим организациям, а также работникам и лицам, называемым кредиторами.

Классификация кредиторской и дебиторской задолженности подразделяется по следующим классификационным признакам:

- по срокам погашения задолженности;
- по видам задолженности;
- по срокам исполнения [2, с. 69].

По срокам исполнения дебиторская задолженность делится на просроченную и нормальную дебиторскую задолженность.

Задолженность за товары, услуги, работы, которые не оплачены в срок, который установлен договором, является просроченной дебиторской задолженностью. Просроченную дебиторскую задолженность можно подразделить на безнадежную и сомнительную.

В зависимости от предполагаемых сроков погашения и кредиторская, и дебиторская задолженности классифицируются на долгосрочную и краткосрочную.

В зависимости от видов задолженности дебиторская задолженность делится на:

- задолженность зависимых и дочерних обществ;
- переплата по платежам во внебюджетные фонды и бюджет;
- задолженность за товары, работы, услуги;
- векселя к получению;
- задолженность подотчетных лиц;
- авансовые платежи;

- другие виды задолженности.

Классификация дебиторской задолженности отражена на рисунке 1.



Рисунок 1. Классификация дебиторской задолженности

По срокам исполнения кредиторская задолженность может быть отсроченная, просроченная и срочная. Срочная задолженность является задолженностью, срок которой еще не наступил. Отсроченная задолженность – это такая задолженность, срок которой продлен в установленном порядке. Не исполненная задолженность в срок, которой был установлен договором, - является просроченной задолженностью. Неустребованная кредиторская задолженность – это задолженность, срок исковой давности которой истек.

Так же рассмотрим классификацию кредиторской задолженности на рисунке 2.



Рисунок 2. Классификация кредиторской задолженности

Свою деятельность организация ведет, исполняя обязательства по договору и осуществляя расчеты. Рассмотрев сущность хозяйственных отношений по договору и выяснив, какие налоговые последствия у организации возникают, а также какие возникают обязательства, в бухгалтерском учете можно отражать расчеты по данному договору.

Ведение бухгалтерского учета и проведение аудита осуществляется в соответствии с нормативными документами, имеющими разный статус.

Департаментом методологии бухгалтерского учета и отчетности Министерства Финансов РФ разработана четырехуровневая система регулирования, включающая законодательный, нормативный, методический и организационный уровни. Данная система представлена в таблице 1.

Таблица 1

Система нормативно-правового регулирования учета и аудита в России

Уровень регулирования	Органы, принимающие документы	Документы, регулирующие учет и аудит	Область воздействия
1	2	3	4

I. Законодательный уровень	Президент РФ, Парламент РФ, Правительство РФ	ГК РФ, НК РФ, Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ, указы Президента, постановления Правительства РФ, другие федеральные законы	Устанавливают единые правовые и методические основы организации и ведения бухгалтерского учета
II. Нормативный уровень	Министерство финансов РФ, Центральный банк РФ и другие органы исполнительной власти	Положения по бухгалтерскому учету - система национальных стандартов	Регулируют общие принципы организации и ведения бухгалтерского учета, представления бухгалтерской отчетности, правила и порядок учета отдельных объектов бухгалтерского наблюдения
III. Методический уровень	Министерство финансов РФ и другие органы исполнительной власти	План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности, инструкция по его применению.	Определяют схему регистрации и группировки объектов наблюдения, регулируют методы оценки имущества, порядок проведения инвентаризаций и т.п.
IV. Организационный уровень	Предприятия, управленческий персонал организации	Документы, регулирующие учетную политику	Выбор форм и методов ведения учета и отчетности, исходя из специфики деятельности, уровня автоматизации учета, подготовки счетных работников

Следует заметить, что в соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ, вступившим в силу 1 января 2013 года, система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в России содержит пять уровней:

- 1) законодательный уровень;
- 2) федеральные стандарты;
- 3) отраслевые стандарты;
- 4) рекомендации в области бухгалтерского учета;
- 5) стандарты экономического субъекта [4, с. 396].

Однако, поскольку федеральные стандарты в настоящее время еще не разработаны, следует придерживаться ранее созданной системы нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета и аудита.

В российской литературе рассматриваются разные методы оценок, которые относятся к активам, но при этом моменты оценки пассивов остаются не рассмотренными. Необходимо отметить, что в основном обязательства учитываются по фактической стоимости их приобретения, то есть сумме экономических выгод, которые получены организацией в результате образования долгового обязательства либо по суммам денежных средств либо их эквивалентов, уплата которых ожидается при нормальном ходе дел, к примеру, при возникновении оценочных или начисленных обязательств.

Необходимо отметить, что в соответствии с общепризнанными принципами бухгалтерского учета, кроме фактической стоимости приобретения обязательств, допускается их учет по восстановительной стоимости, дисконтированной стоимости погашения и возможной цене погашения.

Восстановительной стоимостью является недисконтированная сумма денежных средств или их эквивалентов, которая потребовалась бы для погашения обязательств в настоящий момент. Другими словами можно сказать, что это переоцененная стоимость погашения долгового обязательства, которое ранее возникло.

Экономические характеристики методов оценки обязательств систематизированы в таблице 2.

Таблица 2

Экономические характеристики методов оценки обязательств

Метод оценки	Экономическое содержание
1	2
Фактическая стоимость обязательства	Стоимость экономических выгод, которые получены организацией взамен долгового обязательства в момент его возникновения, либо сумма начислений, в результате которых образовался пассив.
Восстановительная стоимость погашения обязательства	Переоцененная стоимость погашения ранее возникшего долгового обязательства в данный момент.
Возможная стоимость погашения обязательства	Предполагаемая стоимость погашения долгового обязательства при нормальном ходе дел в данный момент.
Дисконтированная стоимость погашения обязательства	Предполагаемая стоимость погашения долгового обязательства при нормальном ходе дел в будущем.

Сравнив различные методы оценки, можно сделать вывод, что большинство из тех способов, которые применяют, ориентированы на рыночную стоимость.

Размер дебиторской задолженности по договорам, которые предусматривают оплату не денежными средствами, принимается к бухгалтерскому учету по стоимости товарно-материальных ценностей, которые

подлежат получению организацией, либо исходя из цены, по которой она определяет стоимость аналогичных товаров в сравнимых обстоятельствах.

В бухгалтерском учете оценка кредиторской задолженности осуществляется согласно договорам займа, кредитным договорам, договорам купли-продажи. Долги кредиторам могут включать проценты до момента погашения. Первоначальная величина кредиторской задолженности в случае изменения обязательств по договорам изменяется исходя из стоимости имущества, которое подлежит выбытию.

Размеру кредиторской и дебиторской задолженности не всегда можно точно дать количественную характеристику. К примеру, когда товар отгружается с отсрочкой платежа в несколько месяцев на условиях коммерческого кредита и требованием ежемесячной оплаты процентов с оставшейся суммы долга, то величина процентов будет меняться ежемесячно в зависимости от скорости погашения обязательств. Таким образом, сумма оплаты при отгрузке не будет известна.

Таким образом, нами были проанализированы сущность и понятие обязательств, дебиторской и кредиторской задолженности исходя из различных точек зрения разных авторов. Также рассмотрена система нормативно-правового обеспечения бухгалтерского учета и аудита расчетов.

Библиографический список

1. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет / Н.П. Кондраков 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2016. 504 с.
2. Слепов В. А. Финансовая политика компании: Учебное пособие М.: 2016. 346 с.
3. Филина, Ф.Н. Дебиторская и кредиторская задолженность. Острые вопросы налогообложения / Ф.Н Филина М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2017. 152 с.
4. Финансовый учет: Учебник / Под ред. проф. В.Г. Гетьмана. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Инфра-М., 2017. 784 с.
5. Шевелев, А.Е. Бухгалтерский учет расчетов: учеб. пособие / А.Е. Шевелев, Е.В. Шевелева. М.: КНОРУС, 2015. 512 с.

*Позднякова А.А.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Научный руководитель – Сапожникова Е.С.,
к.э.н., доцент кафедры финансов и экономической безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Экономическая сущность и особенности лизинга в условиях рыночной экономики

В современных условиях хозяйствующие субъекты сталкиваются с проблемой нехватки финансовых ресурсов и поиском возможных способов финансирования. Особенно остро этот вопрос встает для начинающих

предприятий, испытывающих сложности в получении кредита в связи с отсутствием необходимого обеспечения. Данную проблему можно решить путем применения таких финансовых инструментов, как лизинг.

Лизинг - соглашение, при котором одна сторона обязуется предоставить другой движимое имущество или недвижимое за согласованную арендную плату. Согласно федеральному закону «О финансовой аренде (лизинге)» предметами (объектами) для лизинговых операций являются [1]:

- 1) здания;
- 2) имущественные сооружения;
- 3) оборудование;
- 4) транспортные средства
- 5) оборудование связи;
- 6) строительное оборудование;
- 7) и т. д.

При этом предметами лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, которые запрещены к свободному обращению. Лизинг – это трехсторонний договор. К основным субъектам данного явления относят:

- 1) лизингодатель (юридическое лицо, которое предоставляет оборудование в аренду);
- 2) лизингополучатель (лицо, которое приобретает оборудование);
- 3) продавец лизингового имущества.

В федеральном законе «О финансовой аренде (лизинге)» указано, что лизингодателем могут быть кредитные организации (банки), лизинговые компании и производственные (торговые) организации, которые имеют лицензию на этот вид деятельности [1].

Для полного понимания сущности лизинга рассмотрим основные функции этих операций. Функции лизинга подразделяют на внутренние и на внешние. К внутренним функциям можно отнести [3, с. 50]:

- 1) производственная (лизингополучатель мгновенно и оперативно может решить свои производственные задачи);
- 2) финансовая (лизингополучатель может пользоваться приобретенным оборудованием без срочного вложения денежных средств и кредитов);
- 3) ресурсосберегающая (эффективное использование собственных ресурсов);
- 4) сбытовая (возможность расширить круг потенциальных потребителей).

К основным внешним функциям относят [3, с. 51]:

- 1) инвестиционная (лизинг как форма инвестирования средств в организации);
- 2) воспроизводственная (формирование новых взаимосвязей в отношениях собственности).

Авторы выделяют финансовый и оперативный лизинг. Под финансовым лизингом понимают выкуп клиентом оборудования после окончания срока аренды) [2, с. 154]. А оперативный лизинг - временная сдача в аренду оборудования без дальнейшего выкупа. Также существует основная схема

лизинговых операций, которая раскрывает суть лизинга, как экономического явления. Сначала банк дает лизинговой компании ссуду на приобретение определенного производственного имущества. Далее лизинговая компания по просьбе клиента приобретает определенное производственное имущество, а поставщик, после получения денег, передает имущество в распоряжение лизингополучателя. Согласно лизинговому соглашению лизингополучатель периодически вносит на счет лизинговой фирмы лизинговые платежи, а лизинговая фирма погашает ссуду коммерческого банка. Схематично данный процесс представлен на рисунке 1.

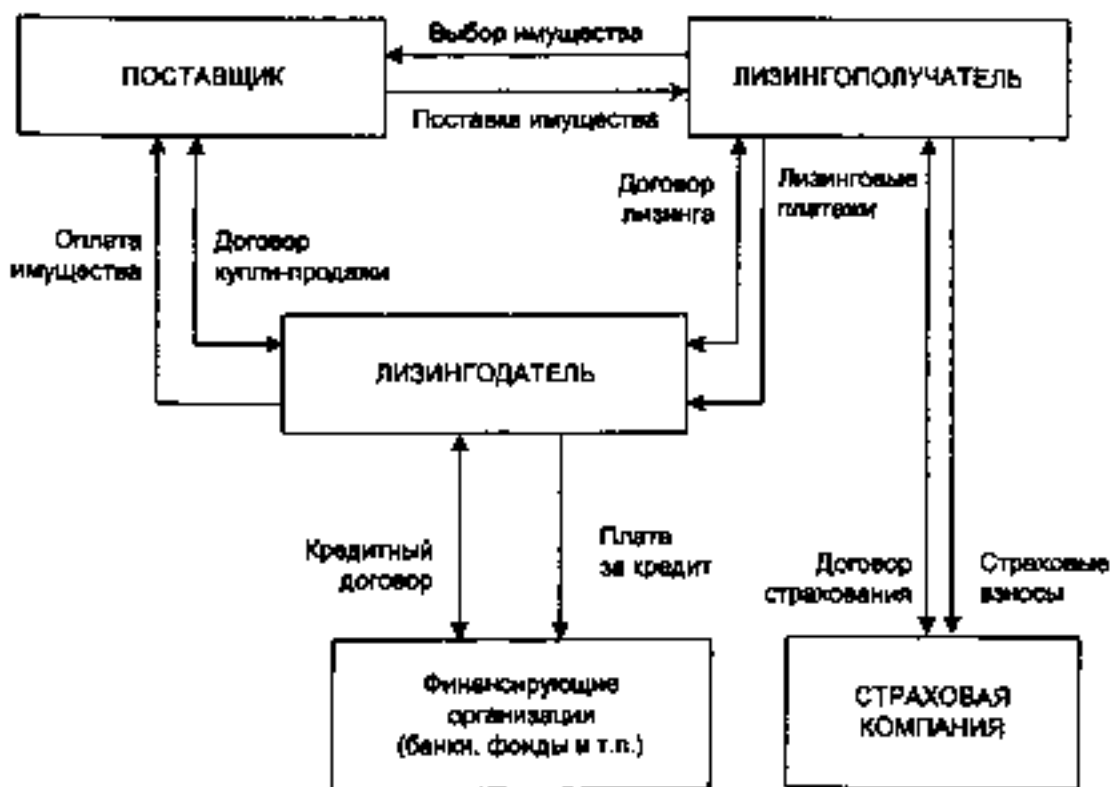


Рисунок 1. Схема лизинговых операций

Согласно официальной статистике, представленной на рисунке 2, с 2016 года заметен рост на рынке лизинга. Так за 2017 год объем нового бизнеса (стоимость имущества) по сравнению с 2016 годом вырос на 353 млрд. руб., т. е. на 47,5%. А за 2018 год лизинговый рынок составил 1,31 трлн. руб., что на 20% больше по сравнению с 2017 годом.

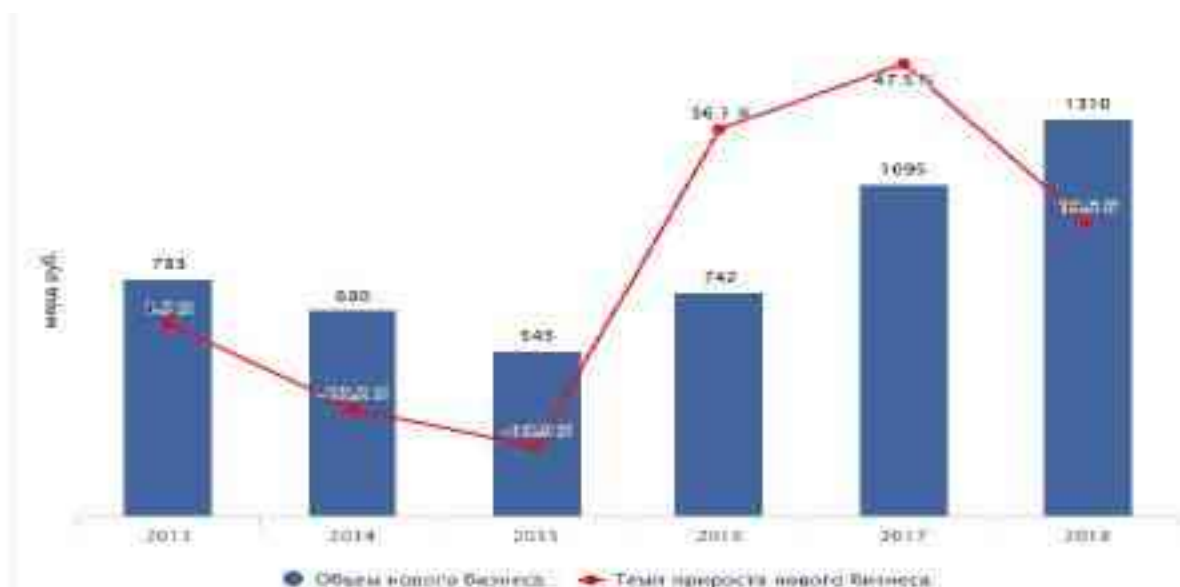


Рисунок 2. Рынок лизинга за 6 лет

Компания «Эксперт РА» составил рейтинг лизинговых компаний по итогам 2018 года [5]. Согласно данным, которые представлены в таблице 1, I место занимает Государственная транспортная лизинговая компания, прирост нового бизнеса которой составил 51,3%, а объем его лизингового портфеля на 01.01.2019 год составил 925 844 млн. руб. На II месте – «Сбербанк лизинг» (государственная компания) с приростом в 56%, но объем лизингового портфеля на 316 633 млн. руб. меньше, чем у Государственной транспортной лизинговой компании. III место занимает «ВТБ лизинг» с приростом в 58,3%, лизинговый портфель равен 575 479 млн. руб. [6].

Таблица 1

Топ-20 лизинговых компаний России по объему нового бизнеса по итогам 2018 года

Место по новому бизнесу		Наименование лизинговой компании	Объем нового бизнеса (стоимости имущества) за 2018г., млн. руб.	Темпы прироста нового бизнеса за 2018г./2017г.	Сумма новых договоров лизинга за 2018г., млн. руб.	Объем лизингового портфеля на 01.01.19, млн. руб.
01.01.19	01.01.18					
1	1	Государственная транспортная лизинговая компания	214 848	51,3%	441 986	925 844
2	2	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	196 161	56,0%	298 711	609 211
3	4	«ВТБ Лизинг»	158 587	58,3%	276 709	575 479
4	5	«ЛК «Европлан»	73 268	19,3%	н.д.	84 397
5	9	«Альфа Лизинг» (ГК)	63 876	107,2%	102 496	149 058
6	3	«ВЭБ-лизинг»	58 654	-46,2%	76 784	374 076
7	-	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	50 670	-	90 894	192 623

8	7	«Балтийский лизинг» (ГК)	42 578	23,4%	60 851	51 226
9	8	«Сименс Финанс»	38 967	16,0%	н.д.	57 174
Продолжение таблицы 1						
10	10	«РЕСО-Лизинг»	34 488	50,3%	54 642	47 749
11	11	«ЮниКредит Лизинг»	23 360	21,9%	32 583	40 495
12	16	«Мэйджор Лизинг»	21 882	81,6%	35 375	36 223
13	15	«CARCADE Лизинг»	20 622	55,6%	29 664	22 817
14	6	«ТрансФин-М»	18 811	-46,7%	41 276	280 058
15	-	«Росагролизинг»	15 710	-	19 217	48 999
16	13	«Элемент Лизинг»	14 214	3,1%	20 955	15 709
17	24	«КАМАЗ-ЛИЗИНГ» (ГК)	14 174	72,7%	21 281	24 122
18	35	«РЕГИОН Лизинг» (ГК)	14 013	235,2%	25 240	39 758
19	19	«СТОУН-XXI» (ГК)	13 761	32,1%	20 503	17 526
20	27	«Райффайзен-Лизинг»	10 095	47,8%	13 952	18 278

Лизинговые операции позволяют предприятиям в условиях ограниченных финансовых ресурсов получить необходимое имущество для продолжения своей деятельности [4]. Некоторые исследователи сравнивают лизинг с арендой. Аренда - форма имущественного договора, при которой собственность передаётся во временное владение и пользование (или только во временное пользование) арендатору за арендную плату. Аренда имущества в современном мире широко распространена. На условиях аренды приобретают во временное пользование недвижимость, оборудование, транспорт и т. д. Сравнительная характеристика лизинга и аренды представлена в таблице 2 [4].

Таблица 2

Сравнительная характеристика лизинга и аренды

Показатель	Аренда	Лизинг
Субъекты отношений	Арендодатель и арендатор	Поставщик, лизингодатель и лизингополучатель
Объекты отношений	Любое имущество	Имущество, используемое для предпринимательских целей
Продолжение таблицы 2		
Количество сторон в договоре	2	3
Ответственность за качество имущества	Арендодатель	Поставщик
Право собственности на имущество после возмещения его стоимости	Купля-продажа	Предполагаемый выкуп
Страхование	Арендодатель	Лизингополучатель
Срок	Любой	Меньше срока службы оборудования

Аренда появилась в XXI веке и актуальна на сегодняшний день. На условиях аренды можно получить совершенное любое имущество, которое в любой момент можно поменять на новое, нет необходимости следить за техническим состоянием имущества, а также арендовать можно любой срок (на несколько часов или месяцев). Лизинг объединил в себе достоинства кредита и аренды. Данный финансовый инструмент обладает как преимуществами, так и недостатками. К преимуществам можно отнести:

- 1) предполагает кредитование в полном объеме и не требует немедленного начала платежа;
- 2) риск устаревания оборудования при оперативном лизинге ложиться на лизингодателя;
- 3) присутствуют таможенные льготы;
- 4) возможность приобретения современного оборудования.

Основные недостатки:

- 1) в результате научно-технического прогресса изделие устаревает, а платежи не прекращаются;
- 2) сложность организации взаимодействия субъектов лизинговой сделки;
- 3) высокая стоимость.

С учетом вышеизложенного можно говорить о том, что лизинг как финансовый инструмент востребован хозяйствующими субъектами в нестабильный кризисный период. Лизинговые операции помогают фирмам спокойно развиваться, приобретать необходимое оборудование для деятельности. Любая организация старается нарастить свои производственные мощности. Благодаря появлению лизинга уменьшается проблема ограниченности ликвидных средств, затраты на приобретение оборудования распределяются на весь срок договора лизинга. Применение лизингового механизма в производственной деятельности значительно влияет на уровень повышения конкурентоспособности предприятия через модернизацию основных фондов, сохранение финансовых ресурсов, увеличение объемов производства. Разработка новых альтернативных способов получения имущества без срочного платежа выводит национальную экономику на новый уровень. Преимущество лизинга заключается в том, что в условиях отсутствия достаточного имущества можно решить вопросы приобретения необходимого для успешного ведения хозяйственной деятельности. Стабильное развитие предприятий способствует росту экономики страны, а в дальнейшем и росту благосостояния населения и уровень жизни граждан.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)» от 29.10.1998 N 164-ФЗ (ред. от 01.09.2016 г.) // СПС КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20780/ (дата обращения: 04.04.2019).
2. Алексеева Т. Р. Лизинговые технологии в инновационном развитии строительного комплекса // Вестник МГСУ. 2014. № 5. С. 152–161.

3. Валитов Ш. М., Кириченко Е. Г. Лизинг как инструмент расширения возможностей реального сектора экономики // Финансы и кредит. 2015. 14(182). С. 47–54.

4. Баженова В. И. Институциональная модель лизинговых отношений // Вопросы экономики и права. 2014. № 12 (42). С. 16–23.

5. Лизинг в России URL: <https://www.all-leasing.ru/news/detail/1032683/> (дата обращения: 04.04.2019).

6. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» URL: <https://raexpert.ru/researches/leasing/9m2018> (дата обращения: 04.04.2019).

*Полякова А.И.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»,
Научный руководитель - Каранина Е.В.,
д.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Методы оценки индикаторов экономической безопасности региона

В современных условиях замедления темпов развития мировой экономики, изменения совокупной экономической конъюнктуры, увеличения проблем по обеспечению защиты интересов страны и проведения адаптационных мероприятий экономики каждого государства на различных уровнях являются наиболее актуальными и требуют к себе максимального внимания. В настоящее время обязательным условием по развитию каждого государства выступает обеспечение и поддержание безопасности во всех сферах общественной жизни граждан. При этом Российская Федерация не является исключением, и вопросы осуществления безопасности имеют важное значение с периода ее образования в качестве субъекта международных отношений, начиная с 1992 г. [4].

Необходимо отметить отсутствие общего подхода к трактовке сущности этого понятия, что в итоге на практике приводит к трудностям в использовании методик по разработке и совершенствованию экономической безопасности как на уровне регионов, так и в целом по всей стране. Экономическая безопасность России не может быть достигнута при отсутствии экономической безопасности отдельных регионов. Следовательно, экономическая безопасность региона представляет собой комплекс мер, которые направлены на постоянное и более устойчивое развитие, а также разработка мероприятий по совершенствованию функционирования экономики регионов, включая механизм по противодействию на внешние и внутренние угрозы.

Для каждого субъекта Российской Федерации осуществление региональной экономической безопасности показывает состояние возможностей и способностей государственных органов власти по обеспечению устойчивого развития в границах ведения региональной экономики, принимая их за совокупную и целостную систему, характеризующуюся специфичностью условий существования населения данного субъекта Федерации в сравнении с совокупными условиями страны [2].

Следовательно, экономическую безопасность региона можно представить в качестве оценочной категории, которая характеризует текущее состояние социально-экономической системы региона Российской Федерации, при котором происходит обеспечение институционально закреплённых потребностей населения через подавления влияния угроз и возможных рисков, способных привести к ущербу социально-экономической системы данного региона.

Сегодня в экономической литературе в качестве способа по определению критериев используется индикативный подход, который подразумевает применение разных индикаторов. Индикаторы представляют собой пороговые значения показателей социально-экономической системы. Вне данных значений, система может потерять способность своего динамического саморазвития, а также конкурентоспособность на внешнем и внутреннем рынках. При этом проведение оценки экономической безопасности региона осуществляется через сравнение фактических абсолютных и относительных показателей с установленными индикаторами.

В 2000 году Центром финансово-банковских исследований Института экономики РАН были предложены 150 показателей, которые будут применяться при проведении оценки экономической безопасности региона, которые выступают основными индикаторами на основании трех важнейших признаков [3]:

- данные показатели характеризуют количественные угрозы экономической безопасности региона;
- показатели обладают высокой чувствительностью и изменчивостью и, таким образом, они в большей степени предупреждают государство, общество, и участников рынка о существовании возможных угроз в результате изменения текущей макроэкономической ситуации, принимаемых правительством мероприятий в сфере экономической политики;
- показатели оказывают взаимодействие друг на друга в значительной степени.

Далее данное учреждение сформулировало 4 основные группы пороговых значений индикаторов:

- макроэкономические индикаторы, которые отражают важные черты национальных интересов и утверждаются на уровне государства;
- индикаторы, дополняющие и описывающие данные главные особенности, которые утверждаются Министерством экономического развития России;
- индикаторы функционального и отраслевого уровня, утверждающиеся на уровне соответствующих министерств;
- индикаторы значений экономической безопасности региона [5].

Рассмотрим основные методы проведения оценки и измерения экономической безопасности регионов.

Метод проведения анализа и обработки сценария изучает на основании проведения анализа динамики развития социально-экономической системы

научных прогнозов перспективного развития и разработка и принятие решений в определенных областях управленческой деятельности. Данный сценарий выступает условной и относительной оценкой планового развития системы, потому что он основан на предположениях по перспективному развитию.

Метод проведения экспертных оценок содержит применение мнений специалиста или группы специалистов на основании их научно-практического и профессионального опыта [4].

Метод, который основан на проведении расчетов средневзвешенных показателей по каждой группе индикаторов, предполагает определение значений для конкретных параметров региона и выделяет уровень лидирующий, совпадающий и отстающий относительно средним мировым величина. Данные результаты показателей объединяются в группы с различными уровнями стандартных отклонений, которые представляют собой:

- группа I содержит показатели с отклонениями от средних мировых значений от 0% до 10% (это приемлемый уровень экономической безопасности региона);
- группа II содержит показатели с отклонениями от средних мировых значений от 10% до 25% (это наличие критической ситуации в экономике региона);
- группа III содержит показатели с отклонениями от средних мировых от 25% до 50% (это наличие экономического кризиса в регионе);
- группа IV содержит показатели с отклонениями от средних мировых значений более 50% (это уровень экономической катастрофы) [3].

Рассмотренные критерии и методики проведения оценки помогают, с одной стороны, проводить оценку уровня проблемы, с другой стороны - сформировать вывод об отсутствии наиболее надежного и полного метода проведения оценки экономической безопасности региона на текущий момент времени.

Применение интегрального показателя оценки уровня экономической безопасности региона (индекс экономической безопасности) дает композиционное отражение наиболее гармоничного развития социально-экономической системы, охватывающей все области взаимоотношений экономики региона.

После проведения расчета совокупных показателей степени кризиса в каждой из областей экономики региона необходимо проведение комплексной оценки экономической безопасности, используя данную формулу:

$$C = \frac{\sum_{k=1}^N V_k \times C_k}{\sum_{k=1}^N V_k}$$

где C – нормализованный уровень оценки степени кризисности ситуации;

N – количество областей оценки;

V_k – коэффициент, уровень бальной оценки [4].

В условиях, где нормированный уровень оценки определенной сферы больше 2, то она может быть заменена значением 2, это означает ситуацию, где определенное значение индекса не имеет большого значения для экономической

безопасности региона и не бывает подвержено искажению со стороны любой области.

Значения показателей определяется на основании диапазона значений, в зависимости от специфики в области существования кризиса экономической безопасности региона (таблица 1) [3].

Значение проводимой нормализованной оценки кризисной ситуации на экономическую безопасность региона в целом сравнивается с определенными пороговыми значениями, рассчитанными как среднеарифметическое значение нормированных пороговых значений степени кризисных ситуаций, используя данную по формулу:

$$C_T = \frac{\sum_{k=1}^N C_{TK}}{N}$$

Возможные диапазоны проведения бальной оценки ситуации, которые используются в качестве стандартных показателей при определении уровня кризисности в области экономической безопасности региона рассмотрены в *таблице 1*.

Таблица 1.

Возможные диапазоны проведения бальной оценки ситуации при определении уровня кризисности

Характер ситуации по сфере экономической безопасности	Диапазон бальных оценок
1. Нормальная (Н)	0,5
2. Предкризис 1 (ПК 1)	1
3. Предкризис 2 (ПК 2)	2
4. Предкризис 3 (ПК 3)	3
5. Кризис 1 (К1)	4
6. Кризис 1 (К2)	5
7. Кризис 1 (К3)	6
8. Кризис 1 (К4)	7

Таким образом, полученные оценки показателей экономической безопасности составляют основу прогнозирования параметров показателей, а также основу экономической политики, институциональных преобразований и необходимых механизмов, которые устраняют или смягчают влияние факторов, подрывающих стабильность национальной экономики.

Библиографический список

1. Валько Д.В. Экономическая безопасность: сущность и актуальные подходы к определению: материалы IX Международной научно-практической конференции «Инновационное развитие российской экономики». М.: Изд-во РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. С. 222–225.
2. Гребеник В.В., Павлов А.П. Управление экономической безопасностью региона как элемент обеспечения экономической безопасности государства // Интернет-журнал «Науковедение». 2012. № 3. С. 17–25.

3. Маханько Г.В. Экономическая безопасность и конкурентоспособность региона как важнейшая составляющая экономической безопасности России // Политематический сетевой электронный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 105. С. 236–251.

4. Приходько Е.А., Аксёнова Н.И. Экономическая безопасность компании как инструмент ее устойчивого развития // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 12.

5. Сериков С.Г. Инструменты формирования и развития инвестиционного потенциала территории: международный опыт // Российское предпринимательство. 2016. Т. 17. Вып. 2. С. 187–206.

6. Ткачева Т.Ю. Обоснование показателей экономической безопасности региона в бюджетной сфере // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 7-7. С. 128–132.

*Ратькова Ю.С.,
студентка магистратуры Ярославского филиала
ФГБОУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Якишилов И.Н.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и финансы» Ярославского филиала
ФГБОУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Анализ финансового состояния как инструмент диагностики банкротства организации

В России в последнее время повышенный интерес к теории и практике анализа финансового состояния организации вызван рыночными условиями хозяйствования.

Современные условия рынка функционирования хозяйствующих субъектов характеризуются кризисом в стране, снижением экономической стабильности, ростом цен. Существование указанных факторов развития системы экономики свидетельствует о том, что финансово-хозяйственная деятельность организаций осуществляется в условиях риска и неопределенности.

Для того, чтобы эффективно управлять организацией, основное значение имеет выявление неблагоприятных факторов и оперативное прогнозирование возможного банкротства.

Финансовое состояние компаний необходимо анализировать не только руководству организации, но и их учредителям, инвесторам - для изучения эффективности использования ресурсов, кредитным учреждениям – для оценки условий кредитования и прогнозирования степени риска, контрагентам – для своевременного получения платежей или продукции (работ, услуг) [1].

Для обеспечения финансовой устойчивости организация должна организовать движение капитала таким образом, чтобы обеспечивалось

постоянное превышение доходов над расходами в целях сохранения платежеспособности.

Финансовое состояние является основным элементом финансово-хозяйственной деятельности субъектов экономики. Это финансово-экономическая категория, которая показывает реальное состояние капитала предприятия, возможность к саморазвитию и обеспечению финансирования своей деятельности.

Основным инструментом оценки финансового состояния предприятия является финансовый анализ, с помощью которого можно определить его платежеспособность, доходность и эффективность деятельности, на основании результатов деятельности предприятия в прошлом определить перспективность его развития.

Финансовый анализ представляет собой процесс, основанный на изучении данных о финансовом состоянии и соответственно одной из целей анализа финансового состояния организации является своевременное выявление признаков банкротства и предотвращение этой угрозы.

Определение вероятности банкротства имеет существенное значение для оценки состояния самого предприятия и при выборе контрагентов. В связи с чем, в современных условиях анализ финансового положения компаний становится особенно актуальным.

Основными источниками информации необходимой для проведения анализа финансового состояния организации являются данные бухгалтерской (финансовой) отчетности, состав которой определен Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», анализ которых должен выявить все аспекты деятельности и совершенных операций.

Бухгалтерский баланс организации занимает центральное место в отчетности, как источник информации, необходимый для анализа финансового состояния за соответствующий отчетный период.

Современное российское законодательство о несостоятельности (банкротстве) это сложная система норм права, основой которой являются положения Гражданского кодекса РФ и Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

В настоящее время понятие несостоятельности (банкротства) сформулировано в Федеральном законе от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о банкротстве). В соответствии со статьей 2 Закона о банкротстве несостоятельность – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [2].

Для прогнозирования финансового состояния и диагностики банкротства были разработаны различные методики, основанные на расчете финансовых коэффициентов.

Действующей методикой анализа финансового состояния организации на предмет вероятности банкротства являются «Правила проведения арбитражным управляющим финансового анализа», утвержденные Постановлением Правительства РФ от 25.06.2003 № 367 (далее – Правила). Указанные Правила предусматривают, что целью анализа, проводимого арбитражным управляющим, является оценка финансового состояния деятельности организации и финансовых результатов на основе данных отчетности, а так же оценка перспектив возникновения банкротства.

В процессе финансового анализа арбитражный управляющий рассчитывает коэффициенты, характеризующие платежеспособность должника, финансовую устойчивость, деловую активность должника.

За рубежом и в России существуют разные методики, которые позволяют прогнозировать банкротство.

Наиболее известны зарубежные модели (двухфакторная и пятифакторная модели Э. Альтмана, модели У. Бивера, Лиса, Таффлера и Тишоу.

Первой из них стала модель Бивера, которую он представил в 1966 году.

У. Бивер предложил свою систему показателей для анализа финансового положения организации – пятифакторную модель.

В таблице 1 представлена система показателей У. Бивера для оценки финансового состояния организации с целью выявления риска банкротства.

Таблица 1

Показатели для оценки вероятности банкротства [3, с. 68]

Показатель	Вероятность риска банкротства		
	Незначительная	средняя (в течение ближайших 5 лет)	высокая (в течение ближайшего года)
Коэффициент Бивера	0,4 - 0,45	0,17	- 0,15
Коэффициент текущей ликвидности	Менее 3,2	Менее 2	Менее 1
Рентабельность активов предприятия	0,6 - 0,8	0,4	- 0,22
Финансовый леверидж	Менее 0,37	Менее 0,5	Менее 0,8
Коэффициент покрытия активов собственными оборотными средствами	0,4	Менее 0,3	Менее 0,06

При разработке модели Э. Альтман изучил 66 предприятий, из которых 33 обанкротились, а остальные 33 продолжали успешно работать.

Двухфакторная модель диагностирования банкротства Э. Альтмана построена на определении влияния факторов – коэффициент текущей ликвидности и удельный вес заемных средств в пассиве баланса организации.

Самая популярная модель Э. Альтмана – пятифакторная. На основе модели Э. Альтмана можно определить интегральный показатель угрозы банкротства (Таблица 2).

Модель имеет следующий вид [3, с. 67]:

$$Z = 0,012 X_1 + 0,014 X_2 + 0,033 X_3 + 0,006 X_4 + 0,999 X_5$$

где Z — интегральный показатель уровня угрозы банкротства;

X_1 - отношение собственных оборотных активов к общей сумме активов предприятия;

X_2 - отношение нераспределенной прибыли к сумме активов предприятия (рентабельность активов);

X_3 - отношение прибыли до уплаты процентов и налогов к сумме активов (уровень доходности активов);

X_4 - коэффициент соотношения собственного и заемного капитала;

X_5 - отношение выручки от продаж продукции к сумме активов предприятия (коэффициент оборачиваемости активов).

Таблица 2

Вероятность риска банкротства по модели Альтмана

Значение Z	Вероятность риска
Менее 1,81	Очень высокая
От 1,81 до 2,7	Высокая
От 2,7 до 2,9	Незначительная
Более 2,9	Очень низкая

Модель Таффлера учитывает актуальные тенденции бизнеса и влияние высокоперспективных технологий на структуру финансовых показателей [4, с. 491].

Модель имеет вид: $Z = 0,53x_1 + 0,13x_2 + 0,18x_3 + 0,16x_4$,

x_1 – коэффициент соотношения прибыли от продаж и краткосрочных обязательств (прибыль от продаж/ краткосрочные обязательства);

x_2 – коэффициент соотношения оборотных активов и обязательств (оборотные активы/ долгосрочные и краткосрочные обязательства);

x_3 – доля формирования активов за счет краткосрочных обязательств (краткосрочные обязательства/ общая величина активов);

x_4 – коэффициент оборачиваемости активов (выручка от продажи/ общая величина активов).

Оценка вероятности банкротства: если величина $Z < 0,2$, банкротство более чем вероятно; $Z \geq 0,3$, вероятность банкротства ничтожна, у предприятия неплохие долгосрочные перспективы.

Методики, используемые для оценки вероятности банкротства организаций, разработали и российские специалисты, в частности, Г.В. Давыдова и А.Ю. Беликов, А.Д. Шеремет и Р.С. Сайфулин, Г.В. Савицкая и другие. В моделях учитываются факторы, рассчитываемые по данным, содержащимся в российской бухгалтерской отчетности. Некоторые модели применимы для предприятий определенных сфер деятельности (модель Г.В. Давыдовой и А.Ю. Беликова – для торговых предприятий, модель Г.В. Савицкой – для сельскохозяйственных организаций).

Г.В. Савицкой была разработана логит-регрессионная модель для диагностики риска банкротства по сельскохозяйственным предприятиям, использована информация по 2160 организациям Республики Беларусь [4, с. 493]:

Модель имеет вид: $Z = 1 - 0,98X_1 - 1,8X_2 - 1,83X_3 - 0,28X_4$

Г.В. Савицкой было указано, что в изменении финансового состояния сельскохозяйственных организаций важную роль играют такие показатели как:

доля собственного оборотного капитала в формировании оборотных активов (коэффициент) – X_1 ; коэффициент оборачиваемости оборотного капитала – X_2 ;

коэффициент финансовой независимости предприятия (доля собственного капитала в общей валюте баланса) – X_3 ; рентабельность собственного капитала, % – X_4 . Если анализируемое предприятие по указанной методике имеет значение $Z \leq 0$ – финансово устойчивое; значение $Z \geq 1$ – к группе высокого риска; промежуточное значение Z от 0 до 1 – определяет степень близости или дальности организации к той или другой группе.

Для организации, попавшей в группу наиболее кризисного финансового состояния целесообразно проводить детальный анализ, который выявит причины возникновения платежной проблемы и определит пути выхода из критической ситуации, а в случае нецелесообразности продолжения деятельности – введение соответствующей процедуры банкротства – конкурсное производство.

В целом, значение правовых институтов, регулирующих отношения несостоятельности (банкротства) организаций заключается в исключении из экономического оборота неэффективных неплатежеспособных организаций, тем самым способствуя оздоровлению рынка, предотвращения банкротства, сохранения и возрождения экономических субъектов. Ответственные организации, своевременно проводя анализ своего финансового состояния, смогут достичь финансовой стабильности и независимости.

Стоит отметить, что методики для анализа финансового состояния разрабатываются неравномерно, на их состав оказывают влияние различные факторы: нормативно-правовая база, экономическая ситуация в стране, экономическая активность стран.

Методики должны позволять прогнозировать наступление кризисной ситуации организации заранее, ее до возникновения ее очевидных признаков. Указанный подход особенно нужен в период непродолжительности жизненных циклов предприятия.

Применение той или иной модели зависит от множества факторов: уровня развития общества в стране, размер компании, отраслей хозяйства. Для увеличения достоверности оценки, субъектам рынка необходимо применять несколько моделей.

Практически для всех предприятий, инвесторов, компаний является актуальным вопрос прогнозирования финансового состояния и оценки вероятности банкротства организации с тем, чтобы принять меры для исключения несостоятельности и невозможности исполнять обязательства, оптимизировать издержки, определить приоритеты, распределить инвестиционные средства в организации, имеющие перспективы развития и получения прибыли.

Анализ финансового состояния организации должен быть направлен не только на оценку текущей хозяйственной деятельности, но и на осуществление постоянной работы по улучшению финансового состояния субъекта экономики.

Критическая ситуация неизбежна в деятельности любой организации, системе, и если вовремя будет осуществлена оценка финансового состояния, то не произойдет ее спад и не придется рассчитываться за несостоятельность своим имуществом.

Библиографический список

1. Якшилов И. Н. Оценка надежности деятельности коммерческих банков: автореф. дис. ... к-та экон. наук: 08.00.10. Ярославль, 2004. 24 с.
2. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) <http://www.consultant.ru>.
3. Бариленко В.И. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / коллектив авторов 4-е изд., перераб. М.: КНОРУС, 2014. 240 с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник / 8-е изд., испр. М.: ИНФРА-М, 2019. 519 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.znaniium.com>.

*Романец В.Ю.,
студент Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Арасланова Н.И.,
старший преподаватель кафедры экономики и управления
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»*

Особенности формирования мировых цен на нефть различных марок

Для упрощения торговли нефтью используют несколько эталонных сортов нефти, которые связаны с основным месторождением и имеют определенные свойства. Стоимость на большинство сортов нефти прямо или косвенно устанавливается по рыночным ценам на следующие основные виды нефти, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1

Характеристика основных марок нефти

Наименование основных марок нефти	Характеристика марки
Brent Crude Oil	Добывается в Северном море, является эталонной маркой нефти. В 1970 году в Северном море нашли месторождение нефти, название сорта происходит именно оттуда. Brent – первые буквы горизонтов: Broom, Rannoch, Etive, Ness и Tarbert. Свойства данной марки: Плотность около 38° API и содержание серы 0,2-1%. [4]

West Texas Intermediate	Данная марка добывается в США, штате Техас. Основное использование – производство бензина, из-за этого данная марка пользуется большим спросом, особенно в Китае и США. Свойства марки: плотность в градусах API составляет 39,6°, плотность 827 кг/м ³ , содержание серы – 0,4-0,5 %. [5]
Dubai/Oman	Добывается в ОАЭ, Дубай, считается легкой нефтью. Долгое время Dubai Crude была единственной нефтью, которой свободно торговали на Ближнем Востоке, позже развился рынок на оманскую нефть. С недавних пор ОАЭ начали поставлять данную марку нефти в Российскую Федерацию. Осуществляет транспортировку предприятие ОАО «LUKOIL-Neseas». Свойства марки: плотность в градусах – 31° API, содержание серы – 2%. [5]
Urals	Российская марка экспортной нефтяной смеси. Получается смешением в системе трубопроводов «Транснефти» тяжелой, высокосернистой нефти Урала и с легкой западносибирской нефтью Siberian Light. Свойства марки: серы в нефти сорта Urals должно составлять не более 1,2-1,4 %, плотность в градусах API – 31-32. [4]

Себестоимость нефти – сумма денежных средств всех издержек, которые несут нефтедобывающие компании при добыче нефти. Себестоимость рассчитывается по отношению к единице объема нефти. Себестоимость на нефть складывается из следующих элементов [2]:

- затраты на производство и уплату налогов;
- затраты на поиск и разработку месторождений;
- затраты на транспортировку.

Общая себестоимость добычи нефти и газа в среднем оценивалась в 29 долларов за баррель. В России средняя себестоимость добычи нефти в 2017 году составила 10-15 долларов за баррель [4].

Существенное влияние на себестоимость нефти оказывают следующие условия:

- глубина залегания нефти;
- климатические условия;
- как далеко месторождения от морских путей;
- как далеко месторождение от основных потребителей;
- качество и современное оборудование.

Себестоимость добычи нефти в России достаточно высокая за счет неблагоприятных климатических условий ее добывания, а также удаленностью месторождения от портов и потребителей.

Высокую себестоимость имеет нефть, которая добывается в море, так как необходимо строить нефтяные платформы и использовать дорогостоящее оборудование. Морские разработки нефти в Северном море ведут такие страны, как Великобритания, Норвегия и ряд других стран. США также ведет морские разработки на глубоководном шельфе Мексиканского залива.

В краткосрочной перспективе спрос на нефть малоэластичен – это и есть особенность спроса на нефть. Рост цен не сильно влияет на спрос, так как нефть – основной энергоресурс и она не может быть заменена другими ресурсами там, где нефть использует достаточно широко. Небольшое падение предложения нефти приводит к резкому падению цены. Институт энергетических исследований РАН в своих данных говорит о том, что именно баланс спроса и предложения на 80-85% влияет на цены нефти. Также на цену нефти влияет рост мировой экономики, погодные условия, запасы нефти, решения ОПЕК и другие факторы. Курс на нефть может колебаться из-за «крупной игры» богатых инвесторов, а также спекуляции на товарных рынках. Влияние на цену нефти оказывается также курс доллара США. Нефть относится к доллару США и по нему его оценивают – USD/баррель – так выглядит пара. Если доллар ослабевает, то нефть дорожает и наоборот.

Динамику цен на нефть отслеживают с помощью информационных бюллетеней. Наиболее значимые котировочные агентства, которые публикуют котировки цен на нефть – Platts, Argus Media и другие.

Цена на нефть определяется в долларах США и это связано это с тем, что нефть – самостоятельная валюта, а валюты других стран соотносятся в первую очередь с американским долларом. При изменении цены на нефть можно заметить не только изменение спроса и предложения, но и ослабление или укрепление доллара. При продаже или покупке нефти в американской валюте издержки компаний при переводе стоимости из одной валюты в другую минимизируются, т.к. проще и выгоднее один раз перевести свои национальные валюты в доллары, чем каждый раз переводить валюту то в рубли, то в доллары или евро.

ОПЕК (организация стран экспортеров нефти) – ключевой партнер государств, экспортирующих нефть. Так как страны, которые внесены в список, контролируют до 2/3 всех месторождений нефти, они могут диктовать условия другим участникам рынка. На страны ОПЕК выпадает до тридцати пяти процентов объема добычи нефти – половина мирового экспорта нефтепродуктов [1].

В 60-х годах XX века в Багдаде было принято решение о создании ОПЕК. В создании организации участвовали пять стран: Венесуэла, Саудовская Аравия, Кувейт, Иран и Ирак. Начиная с сентября 1960 года ОПЕК расширяется и создает свою историю. Организацию ОПЕК решили создать в момент снижения закупочной цена на нефть. Снижение цены на нефть произошло по решению руководства картеля «Семь сестер», так называли семь транснациональных компаний именно на них, в то время, приходился наибольший процент нефтяного рынка [1].

В 1968 году приняли декларацию «О нефтяной политике стран – членов ОПЕК» и в том же году деятельность организации стала урегулированной и предсказуемой. ОПЕК расширялась и влияла на мировой рынок с каждым днем все больше и больше. Влияние на мировой рынок привело к тому, что все больше государств были заинтересованы в том, чтобы вступить в организацию, для

повышения уровня контроля над собственными ресурсами и сырьем стран-конкурентов.

Кроме контролирующих функций, ОПЕК так же занимается разработкой одной политической линии для нефтяных месторождений, ОПЕК поддерживают стоимость нефтепродуктов и обеспечивают максимальную стабильность при перевозке нефти к заказчикам. Первоначальный состав ОПЕК составляли: Иран, Ирак, Кувейт, Венесуэла и Саудовская Аравия. Позже в состав ОПЕК вошли: Катар (1961г.), Индонезия и Ливия (1962г.), ОАЭ (1967г.), Алжир (1969г.), Нигерия (1971г.), Эквадор (1973г.), Габон (1975г.), Ангола (2007г.). Индонезия приостановила членство в организации 30 ноября 2016 года. В 2017 году Экваториальная Гвинея вошла в состав ОПЕК, а Катар заявил желание выйти из организации и с 1 января 2019 года не является участником ОПЕК. Существуют также страны-наблюдатели: Россия, Мексика, Египет, Ангола, Оман. Россия участвуют в сессиях Конференции ОПЕК с 1998 года [1].

В настоящее время зарегистрировано более 80 товарно-сырьевых бирж. Половина из них торгует сырой нефтью и продуктами из нее, это в основном биржи тех стран, где развита собственная добыча нефти.

Большая часть сделок по нефти происходит на следующих биржах: Нью-Йоркской товарной бирже, Лондонской межконтинентальной бирже, Сингапурской товарной бирже. В России существует Санкт-Петербургская международная товарно-сырьевая биржа. Мировое значение имеют токийская и дубайская товарная биржа, иранская нефтяная биржа.

Нью-Йоркская товарная биржа была создана в конце XIX века. Главная ее задача – создание современного и удобного рынка товаров. Сейчас же Нью-Йоркская биржа – мировой центр торговли металлами и энергоресурсами.

У американской торговой биржи есть свой клиринговый центр, он является контрагентом различных торговых операций. Система гарантий – важная составляющая, так как биржевые торги должны быть полностью защищены. Каждый день депозит по торгам нефтью и газом составляет 20 млрд. долларов – они нужны для оплаты вариационной маржи. Страховой фонд составляет 200 млн. долларов.

Российской нефтью на американской бирже начали торговать в октябре 2006 года, тогда были выставлены первые официальные котировки. Ежегодно на американской бирже количество сделок увеличивается на 25% каждый год, этот показатель является прибыльным, так как Россия – основной поставщик нефти на мировом рынке. Американская биржа имеет большой опыт торговли нефтегазовыми контрактами. Американская биржа – первая биржа, которая стала работать с опционными и фьючерсными контрактами на прозрачных условиях более 25 лет назад. Ежедневно на американской бирже проходят сделки по сырой нефти на 350 млн. долларов [6].

Большая часть продаж нефти и ее составляющих обходит биржевые площадки, но влияние нефтяных бирж от этого не падает. Мировые цены на сырую нефть, ее составляющие, заменители и сопутствующие товары –

определяют крупнейшие биржи нефтепродуктов. Нестабильность цен на нефть влияет на стоимость природного газа и других энергоносителей.

Торги на нефтяных биржах происходят следующим образом [6]:

- владелец средств, который хочет купить нефть через биржу/фьючерс на нефтяной контракт, обращается к брокеру, который зарегистрирован на бирже, о своем намерении,
- брокер, получивший информацию от владельца, передает ее своему представителю на бирже, позже создается ордер на проведение сделки,
- представитель передает ордер на проведение сделки лицу, которое непосредственно участвует в операциях (трейдер),
- трейдер находит другого трейдера, который готов продать необходимый актив,
- два трейдера исполняют ордера и совершают сделку купли-продажи,
- после того как сделка была проведена информация о ней появляется в системе биржи,
- полученные данные о произведенной операции влияют на цены других предложений покупки и продажи.

На современном этапе все больше сделок проходит удаленно, через компьютерные системы. Сингапурская и другие биржи проводят только электронные торги. Торговля нефтью удаленно осуществляется неочищенным сырьем, которое измеряется в баррелях. При сравнении реальных операций с нефтью с удаленными операциями, можно отметить то, что спекуляции в онлайн режиме не такие сложные и имеют меньше различных затрат. Для реальной торговли нефтью необходимы большие суммы денег, наличие транспорта и другое, в режиме онлайн все быстрее и проще.

Биржевая котировка – установление курса ценных бумаг на фондовых биржах и цен на товары, представленные на товарных биржах – цена реальных контрактов, которые заключаются на продажу товаров на этих биржах. Уровни биржевых котировок размещаются в специальных бюллетенях, которые выпускаются биржевыми комитетами. Котировки цен по единому курсу осуществляются на биржах с публично-правовым характером. Единый курс выработался на Берлинской бирже, он обеспечивает общественный контроль над ценами, солидность и надежность сделок.

Межконтинентальная биржа (Intercontinental Exchange (ICE)) – крупнейший в мире биржевой холдинг и оператор рынка деривативов. Межконтинентальная биржа охватывает половину всех мировых торгов. Здесь устанавливаются цены на нефть Brent, а клиринговые палаты в ее составе регулируют товарные и финансовые рынки США, Европы и Канады. Биржа появилась в начале 2000-х годов, основной задачей которой является централизация финансовых операций срочного рынка. Чистый доход биржи составил 1,6 млрд. долларов США в 2016 году, в 2015 году ежедневно происходило больше 6 миллионов сделок. Все торги проходят удаленно, в электронном виде [8].

Биржа имеет офисы в финансовых центрах мира: Нью-Йорке, Лондоне, Сингапуре и других городах. Главный офис находится в США, городе Атланта.

Торги на бирже осуществляются 24/7, данная информация представлена на сайте ICE.

Динамика цен на нефть Brent за 2018 год представлена на рисунке 1 [7].

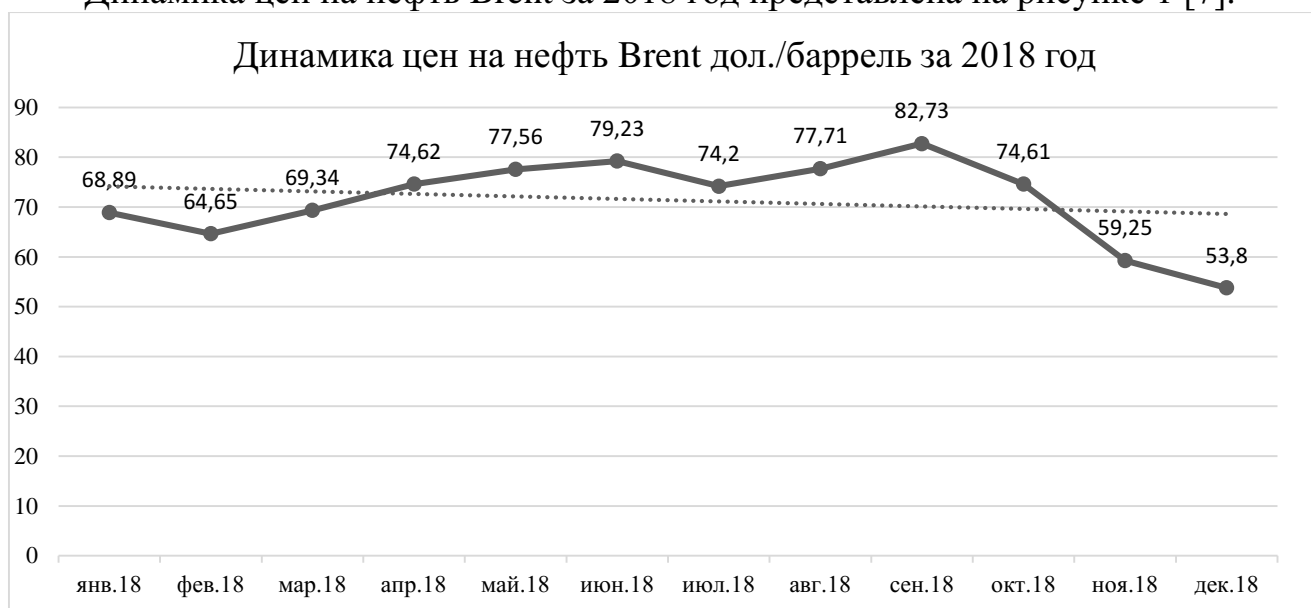


Рисунок 1. Динамика цен на нефть Brent дол./баррель за 2018 год

Примечание: составлено автором

Таким образом, можно сделать вывод о том, что самая высокая цена на нефть марки Brent была в сентябре— 82,73 долларов за баррель, понижение нефти началось с октября и к декабрю цена за баррель составила 53,8 долларов, то есть цена за три месяца снизилась на 28,93 долларов за баррель. За весь год цена повышалась или понижалась на 4 доллара.

Динамика цен на нефть WTI за 2018 год представлена на рисунке 2 [7].

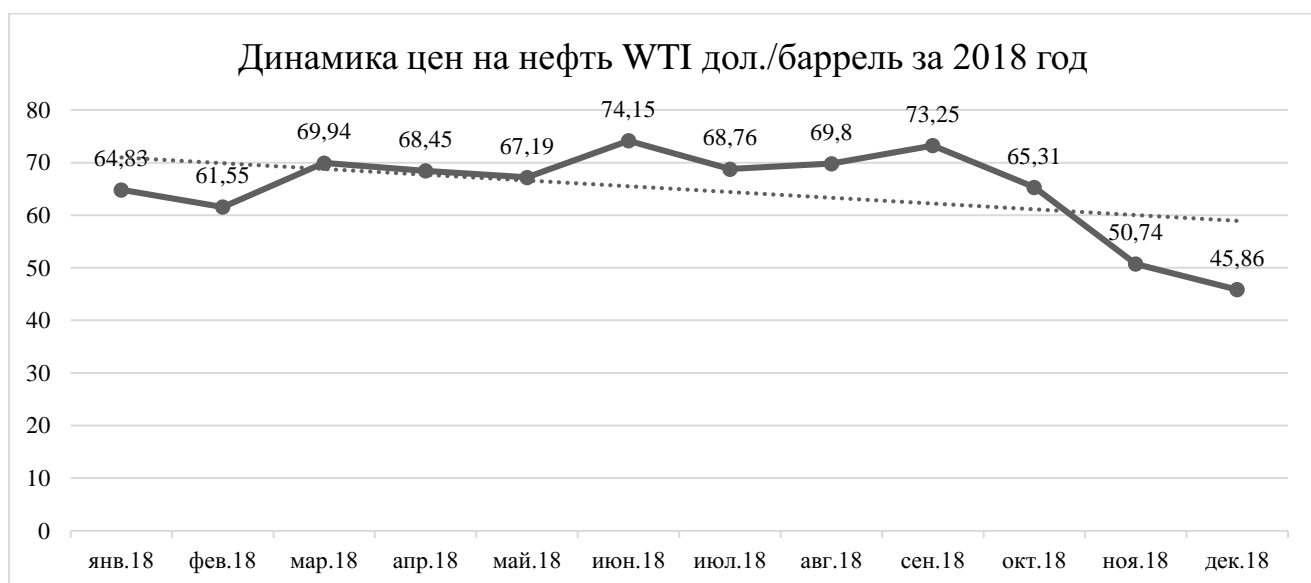


Рисунок 2. Динамика цен на нефть WTI дол./баррель за 2018 год

Примечание: составлено автором

Результаты анализа динамики цен на нефть WTI показали, что самая высокая цена на нефть марки WTI была в июне – 74,15 долларов за баррель, самая низкая цена установлена в декабре – 45,86 долларов. Резкий спад цен на нефть начался в сентябре, за четыре месяца нефть снизилась на 27,39 долларов за баррель. В целом за весь год цена повышалась и понижалась на 8 долларов США.

Российский рубль является нефтяной валютой, так как доля дохода России в большей степени зависит от продажи нефти. Курс национальной валюты напрямую зависит от экономики государства, в которой данная валюта обращается. Если цена на нефть падает, то бюджет РФ недополучает большие суммы. При каждом потерянном долларе доход в стране сокращается до 2,1 миллиарда долларов в год, вследствие этого снижается курс национальной валюты. Если доллары США, которые были выручены в результате экспорта нефти, то это может привести к девальвации рубля. Кроме этого, многие аналитики уверены, что после того, как в ноябре 2014 года рубль пустился в «свободное плавание» за счет того, что цены на нефть упали в связи с увеличением добычи нефти в США, зависимость рубля от продажи нефти поднялась до 88% [2;3;8].

Все большее распространение в мировой биржевой торговле нефтью получают электронные торги. Электронные торговые площадки – современный метод проведения закупок, который формируется исключительно в интересах заказчика. Электронные торговые площадки стали использоваться недавно, но уже наметились их положительные стороны. Крупные компании в современном мире все чаще пользуются электронными площадками. Достоинства и недостатки электронного торгового представлено в таблице 2.

Таблица 2

Достоинства и недостатки проведения электронных торгов

Достоинства проведения электронных торгов	Недостатки проведения электронных торгов
1) Планирование торгов полностью автоматизировано, что значительно экономит денежные средства и время всех участников.	1) Риск того, что заказчику может прийти не та продукция, которая заявлена на электронной торговой площадке.
2) Огромный выбор ассортимента продукции и тендеров для исполнителей.	2) Риск того, что заказчику может прийти не та продукция, которая заявлена на электронной торговой площадке,
3) Открытый доступ к информации о компании, т.к. это не составляет труда проверить фирму, с которой будет заключаться сделка.	3) Сделка может не состояться при сбое в системе Интернет.
	4) Заказчик и исполнитель находятся отдаленно друг от друга, этот факт усложняет передачу документов.

При этом биржевые цены на нефть в режиме онлайн можно отследить на следующих сайтах: - Markets Insider (<https://markets.businessinsider.com>); ЗАО

«Интерфакс» (<https://markets.businessinsider.com>); - Forex Club (<https://www.fxclub.org/>); ПАО «Московская биржа» (<https://www.moex.com>).

Таким образом, мировые цены на нефть, как одного из основных источника энергии, формируются на многих товарно-сырьевых биржах и оказывают влияние на экономику многих стран мира. Будущее биржевой торговли принадлежит электронным торгам, которые в последнее время получили активное развитие во многих странах, организаторов торгов.

Библиографический список

1. Занковский С.С. Экономико-правовые аспекты организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс] / Компания "Консультант Плюс". Электрон. дан. URL: <http://www.consultant.ru>;

2. Романова В.В. Тенденции правового регулирования общественных отношений в нефтяной отрасли // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс] / Компания "Консультант Плюс". Электрон. дан. URL: <http://www.consultant.ru>;

3. Чернышев А.И. Новые направления финансовой политики государства в условиях кризиса Финансовое право, 2017 // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс] / Компания "Консультант Плюс". Электрон. дан. URL: <http://www.consultant.ru>;

4. Портал о нефти «NEFTOK». URL: <https://neftok.ru/raznoe/neft-brent.html>; : <https://neftok.ru/raznoe/neft-urals.html> (дата обращения: 28.04.2019);

5. Википедия. Категория: Марки нефти. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Категория:Марки нефти](https://ru.wikipedia.org/wiki/Категория:Марки_нефти). Цены на нефть. (дата обращения: 28.04.2019);

6. UTMAG. URL: <https://utmagazine.ru/posts/13889-nyu-yorkskaya-tovarnaya-birzha> (дата обращения: 29.04.2019);

7. Калькулятор – справочный портал. URL: <https://www.calc.ru/dinamika-Brent.html?date=2018> (дата обращения: 29.04.2019);

8. FOREX MASTER. URL: <https://www.forexmaster.ru/lib/articles/20160414.html> (дата обращения: 30.04.2019).

*Рочева Д.Н.,
студентка ФГБОУ ВО «Ухтинский государственный
технический университет»
Научный руководитель – Лабызнава Г.Г.,
старший преподаватель ФГБОУ ВО «Ухтинский государственный
технический университет»*

Методы эконометрики в психологии

В современном мире большинство явлений происходят под воздействием многочисленных факторов, влияние каждого из которых может быть не значительно, а количество велико. В таких случаях связь теряет свою однозначность, и изучаемая физическая система переходит не в строго определенное состояние, а в одно из возможных для нее состояний. В этом случае может идти речь о так называемой стохастической (вероятностной) связи, которая состоит в том, что одна случайная переменная реагирует на изменение другой изменением своего среднего значения. Именно изучением этих связей занимается такая наука как эконометрика.

Эконометрика – наука, изучающая количественные и качественные экономические взаимосвязи с помощью математических и статистических методов и моделей. Эконометрика дает инструментарий для экономических измерений, а также методологию оценки параметров моделей микро- и макроэкономики. Кроме того, эконометрика активно используется для прогнозирования экономических процессов как в масштабах экономики в целом или отдельных ее отраслей, так и на уровне предприятий [2, с. 9].

Корреляционный анализ является одним из методов эконометрики и активно используется в психологических исследованиях для выявления взаимосвязи между какими-либо психологическими явлениями. Практическая глава большинства курсовых, дипломных и прочих работ по психологии чаще всего содержат корреляционный анализ.

Применение корреляционного анализа позволяет решать следующие задачи:

- определение наличия связи между выходной переменной и факторами;
- определение вида (линейная или нелинейная) связи между выходной переменной и входными факторами;
- определение величины (силы, тесноты) связи между выходной величиной и факторами;
- оценивание существенности влияния факторов на результаты наблюдений [1, с.400].

Её особенностью является то, что его методы позволяют установить не только существенность влияния фактора X на результаты наблюдения Y , но и степень этого влияния. Решение данного вопроса определяется типом стохастической зависимости между выходной переменной и факторами.

Для того, чтобы написать любую работу по психологии и успешно её защитить, необходимо не только знать, что такое корреляция, но и понимать специфику использования этого статистического метода в психологических исследованиях.

В эконометрике чаще всего используются два корреляционных метода: коэффициенты ранговой корреляции Спирмена и корреляции Пирсона. Второй из них более строгий, то есть для его использования необходимо выполнения некоторых условий к данным. Чаще используется менее строгий коэффициент корреляции Спирмена. Но суть обоих коэффициентов корреляции применительно к психологическому исследованию одинакова.

Итак, корреляции в психологическом исследовании.

Корреляция – это степень взаимосвязи между какими-то показателями. В психологическом исследовании психологические показатели коррелируют, если в некоторой группе они изменяются пропорционально. Например, от испытуемого к испытуемому с ростом одного показателя растет и другой – корреляция положительная или прямая. Или от испытуемого к испытуемому с ростом одного показателя второй снижается – корреляция отрицательная или обратная.

Проведем исследование. Измерим у 10 российских мужей два психологических показателя:

- 1) уровень удовлетворенности браком;
- 2) уровень интеллекта.

Для простоты не будем привязываться к конкретным методикам, и показатели возьмем условные. В таблице 1 приведены эти данные.

Таблица 1

Исходные данные

№ испытуемого	Уровень удовлетворённости браком	Уровень интеллекта
1	1	10
2	2	20
3	3	30
4	4	40
5	5	50
6	6	60
7	7	70
8	8	80
9	9	90

10	10	100
----	----	-----

Рассмотрим данные показатели, как меняются удовлетворенность браком и интеллект от испытуемого к испытуемому. Видно, что уровень растет и уровень интеллекта тоже. Причем нет ни одного исключения в этой закономерности. Это пример положительной корреляции, причем это максимально возможная положительная (прямая) корреляция, равная 1.

Следовательно, полученная корреляционная связь показывает, что чем выше уровень интеллекта у российских мужей, тем выше их удовлетворенность браком.

В следующей таблице 2 приведены данные полученные от исследования мужей Монголии.

Таблица 2

Исходные данные Монголии

№ испытуемого	Уровень удовлетворённости браком	Уровень интеллекта
1	10	10
2	20	9
3	30	8
4	40	7
5	50	6
6	60	5
7	70	4
8	80	3
9	90	2
10	100	1

По данным показателям заметно, что если растет уровень удовлетворенности браком, то уровень интеллекта строго снижается. Причем нет ни одного исключения в этой закономерности.

Это пример отрицательной корреляции, причем это максимально возможная отрицательная (обратная) корреляция, равная -1.

Делаем вывод, что полученная корреляция означает, что чем выше уровень интеллекта у монгольских мужей, тем ниже их удовлетворенность браком. Или, по-другому, чем ниже уровень интеллекта монгольских мужей, тем выше их удовлетворенность браком.

Как видим, мы получили совершенно различные результаты на выборках российских и монгольских мужей. Корреляционный анализ показал, что чем умнее российские мужчины, тем они более счастливы в браке.

А вот у монгольских мужчин ситуация совершенно иная - чем они глупее, тем более счастливы в браке.

Таким образом, у монгольских мужчин низкий интеллект выступает фактором роста удовлетворенности браком, а у российских – фактором снижения удовлетворенности браком.

Мы рассмотрели два крайних случая – полных прямой и обратной корреляции применительно к эмпирическому психологическому исследованию. В реальности психологические данные в группе испытуемых расположены не так однозначно, и получаемые коэффициенты корреляции расположены в промежутке от -1 до 1.

В следующей в таблице 3 мы немного изменим показатели уровня интеллекта и посмотрим насколько изменится коэффициент.

Таблица 3

Измененные данные

№ испытуемого	Уровень удовлетворённости браком	Уровень интеллекта
1	1	20
2	2	10
3	3	40
4	4	30
5	5	50
6	6	60
7	7	70
8	8	80
9	9	90
10	10	100

Расчет показал, что теперь коэффициент корреляции равен 0,976. Теперь еще больше изменим показатели во втором столбце.

Таблица 4

Данные для расчета

№ испытуемого	Уровень удовлетворённости браком	Уровень интеллекта
---------------	----------------------------------	--------------------

1	10	9
2	20	1
3	30	8
4	40	3
5	50	5
6	60	7
7	70	6
8	80	10
9	90	2
10	100	4

Расчет показывает, что теперь коэффициент корреляции равен $-0,103$. Близость коэффициента корреляции к 0 означает очень низкое значение и низкую корреляцию, низкую взаимосвязь. И действительно, теперь трудно уловить какую-либо согласованность между вторым и третьим столбцами.

Между двумя психологическими показателями, измеренными в группе испытуемых, всегда есть какая-то зависимость (корреляция) Она отражается числом от -1 до 1 . Однако интерес представляют лишь статистически значимые коэффициенты корреляции.

Статистически значимые коэффициенты корреляции выявляются путем сравнения полученного нами эмпирического коэффициента корреляции с критическим значением.

Критическое значение коэффициента корреляции берется из специальных статистических таблиц, и его значение определяется объемом выборки. Чем больше человек в выборке, тем ниже критическое значение.

Чтобы определить, является ли статистически значимым полученный нами коэффициент корреляции, необходимо сравнить его значение по модулю (без учета знака) с критическим значением. Если наш эмпирический коэффициент корреляции без учета знака больше критического, то он статистически значим; если нет, – незначим.

Если расчет коэффициента корреляции проводится с помощью статистических программ, то она сама помечает значимые корреляции, и необходимость искать критические значения и сравнивать исчезает.

В нашем случае нельзя уверенно сказать, что какой-то из параметров оказывает большее влияние. Это связано с тем, что психология человека очень субъективна. И эти показатели взяты именно для того, чтобы еще раз убедиться, что математическими способами крайне сложно объяснить те или иные жизненные аспекты в области психологии.

Библиографический список

1. Уткин В.Б. Эконометрика URL: <https://znanium.com/bookread2.php?book=415317> (дата обращения 20.04.2019).
2. Елисеева И. И. Эконометрика URL: http://urss.ru/PDF/add_ru/164180-1.pdf (дата обращения 20.04.2019).

*Сайдакова В.А.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Лаптева И.П.,
к.э.н, доцент кафедры экономики
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Анализ финансовой безопасности Российской Федерации

Одним из ведущих компонентов экономической безопасности является признание особых национальных интересов государства. Сущность экономической безопасности страны определяется состоянием экономики и институтом власти, при котором обеспечивается гарантированная защита государственных интересов, необходимый оборонный потенциал и социальное развитие страны.

Одной из сторон экономической безопасности является его финансовая составляющая. События последних лет показали, насколько значимым является вопрос обеспечения финансовой безопасности государства. Благополучное исполнение зависит от устойчивости экономического развития государства и его суверенитета.

Для Российской Федерации проблема обеспечения финансовой безопасности является на сегодняшний день одной из наиболее актуальных. Формирование мировой финансовой системы происходило без участия России, поэтому ей пришлось вынуждено вступить в систему мировых финансов. Последствиями этого были и экономический кризис 1998 года, и угроза Д. Кэмерона об отключении банковской системы России от системы SWIFT из-за вопроса по Украине, а также давление на Россию посредством введения экономических санкций и др. Все это негативно сказалось на внешнеэкономической деятельности государства.

Финансовая безопасность рассматривается как защищенность финансовых интересов на всех уровнях финансовых отношений. Это обусловленный уровень независимости, стабильности и стойкости финансовой системы государства в обстоятельствах влияния внешних и внутренних дестабилизирующих факторов, которые составляют угрозу финансовой безопасности. Также это способность финансовой системы страны обеспечить действенное функционирование национальной экономической системы и устойчивое экономическое возращание [1].

Финансовая безопасность государства является основным условием в осуществлении самостоятельной финансово-экономической политики в соответствии со своими национальными интересами. Финансовая безопасность государства предполагает:

- обеспечение стабильного экономического развития, платежно-расчетной системы и основных финансово-экономических показателей;
- нейтрализация воздействия мировых финансовых кризисов и намеренных действий мировых, теневых структур на национальную систему;
- предупреждение масштабной утечки капиталов за границу, «бегства капитала» из реального сектора экономики;
- предотвращение конфликтов между властями разных уровней по вопросу распределения и использования ресурсов национальной бюджетной системы;
- предупреждение преступлений и административных правонарушений в финансовых правоотношениях [2].

Финансовая безопасность государства является многоуровневой системой, которую образует ряд подсистем, каждая из которых имеет собственную структуру и логику развития. Она включает в себя:

- бюджетную безопасность – состояние обеспечения платежеспособности государства с учетом баланса доходов и расходов бюджетов и эффективности применения бюджетных средств;
- налоговую безопасность – эффективность налоговой политики страны, которая может оптимально объединять фискальные интересы государства и индивидуальные, корпоративные интересы налогоплательщиков;
- безопасность кредитно-банковской системы включает долговую безопасность и финансовую безопасность банковской системы;
- безопасность финансово-денежного обращения – состояние денежно-кредитной системы, характеризующееся устойчивостью денежной единицы, доступностью кредитных ресурсов и уровнем инфляции, который обеспечивает экономический рост, подъем реальных доходов населения;
- инвестиционную безопасность – достижение уровня инвестиций, который даст возможность оптимально удовлетворять текущие потребности экономики в капитальных вложениях по объему и структуре с учетом эффективного применения и возвращения средств, оптимального соотношения между величинами иностранных инвестиций в страну и отечественных за границу, поддержания положительного национального платежного баланса;
- инфляционно-ценовую безопасность связана с повышением цен и общей сбалансированности финансовых потоков и равновесием в экономике;
- безопасность страхового рынка – уровень обеспеченности страховых компаний финансовыми ресурсами, которые дали бы им возможность при необходимости возместить оговоренные в договорах страхования убытки их клиентов и обеспечить эффективное функционирование;
- безопасность фондового рынка – оптимальный объем капитализации, который способен обеспечить стойкое финансовое состояние эмитентов,

владельцев, покупателей, организаторов торговли, торговцев, государства и других участников рынка;

– валютную безопасность – степень обеспеченности валютными средствами государства, необходимыми для соблюдения положительного сальдо платежного баланса, выполнения международных обязательств, накопления валютных резервов, поддержания стабильного курса валюты [3].

Впервые показатели, определяющие финансовую устойчивость государства, были обнародованы в Государственной стратегии экономической безопасности России 1996 года.

В таблице 1 приведены наиболее значимые индикаторы финансовой безопасности Российской Федерации, а также их пороговые значения которые не имеют нормативного характера и относятся к разряду аналитических.

Таблица 1

Индикаторы финансовой безопасности

Показатель финансовой безопасности	Параметр, индикатор финансовой безопасности	Пороговое значение
Уровень дефицита бюджета	Превышение расходов на доходами, выраженное в процентах к доходной части бюджета	До 20% в течение одного года или до 10% в течение нескольких лет
Стабильность цен	Годовой уровень инфляции в процентах	До 50% в течение года или до 25% в течение нескольких лет подряд или до 10% в течение ряда лет
Золотовалютный запас страны	Резерв измеряется в процентах от государственного бюджета и ВВП	До 40% консолидированного бюджета, до 20% ВВП, до 25% денежной массы в обращении
Внешний долг государства	Долг измеряется в процентах к ВВП, бюджету или к ликвидной части национального богатства	До 50% ВВП при продолжительности периода возврата долга не менее 10 лет, до 20% нагрузки на бюджет в течение одного года, до 5% национального богатства
Внутренний долг государства	Долг измеряется в процентах к ВВП, бюджету или к ликвидной части национального богатства	До 70% ВВП при продолжительности периода возврата долга не менее 10 лет, до 20% нагрузки на бюджет в течение одного года
Дефицит платежного баланса	Превышение импорта над экспортом к величине баланса	До 50% в течение одного года, до 20% в течение нескольких лет

Пороговые значения индикаторов условны, поскольку установлены на основе проводимых экспертами исследований. Однако не стоит относиться к

значениям индикаторов не серьезно, поскольку не соблюдение пороговых значений может привести к подрыву финансовой системе. Величина порогового значения – так называемая функция допустимого риска. Чем он выше, тем менее жесткие требования к пороговым значениям, тем выше границы возможного изменения параметров устойчивости.

Для оценки финансовой безопасности России необходимо провести анализ требуемых показателей в динамике (например, за 3 года) (табл.2) [4].

Таблица 2

Динамика показателей финансовой безопасности России за 2016-2018гг.

Показатель финансовой безопасности	Полученное значение по годам, в %		
	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Уровень дефицита бюджета	5,33	0,14	-
Стабильность цен	5,4	2,5	4,3
Золотовалютный запас страны	4,68	4,86	6,86
Внешний долг государства	11,45	9,21	8,59
Внутренний долг государства	26,79	27,58	25,37
Дефицит платежного баланса	22,07	22,26	33,22

Анализируя полученные данные, можно сделать следующие заключения. Значение показателя «Уровень дефицита бюджета» находится в пределах допустимого, то есть до 20% в течение одного года. В 2018г. данное значение отсутствует вследствие наличия профицита бюджета. Годовой уровень инфляции по официальным данным также незначителен при анализе, что говорит о стабильности цен, хотя в 2018 г. наблюдается его рост, что, прежде всего, связано с возможным будущим повышением НДС до 20%.

Золотовалютный резерв государства способен подавить колебания курсов иностранных валют, незапланированные государственные расходы и требования по возврату долга. Величина резервов в процентах к государственному бюджету находится в пределах допустимого значения.

В 2018 году внешний долг России снизился до минимального объема за последние десять лет на 12% по сравнению с 2017 годом. Это можно связать с санкциями, которые ограничили возможность получения российскими организациями кредитов в иностранных банках. Об этом и свидетельствует динамика полученных показателей.

Однако такая динамика не наблюдается по внутреннему долгу России. Он наоборот достиг своего максимума в начале 2019 года. Из-за падения темпов экономического роста в стране, эксперты предрекают России ослабление её позиций в мировой экономике. Такая ситуация ведёт к тому, что государству неоткуда брать деньги на погашение долгов. Оно вынуждено изымать средства из Резервного фонда и фонда Национального благосостояния.

Правительство вынуждено ежегодно брать займы на внутреннем рынке свыше одного триллиона рублей. Эта цифра в несколько раз превосходит показатели предыдущих лет. Однако изъятие из бюджета и других источников сумм в подобных объёмах, согласно закону, не должно превышать суммарный годовой объём средств, полученных из налогов и доходов.

Как отмечают специалисты, в 2019 г. цифры эти не только сравниваются, но изымаемые на погашение госдолга средства на 4,2% превысят налоговые поступления в казну. Тем не менее, Министерством финансов опубликованы прогнозы, согласно которым к началу 2019 г. рост государственного долга ожидается на уровне 20% ВВП. При этом более чем на 5% вырастут и расходы по его обслуживанию.

Однако в нашей ситуации показатели индикаторы «Внутренний долг» находятся выше допустимых 20% нагрузки на бюджет, что нарушает финансовую безопасность государства.

Еще одним показателем, имеющим отрицательную динамику, но не превышающим допустимый порог, будет дефицит платежного баланса. Его значение ниже 50% в течение одного года, но более 20% в течение нескольких лет, что свидетельствует об угрозе финансовой безопасности в области внешнеэкономической деятельности. Такая динамика закономерна вследствие введенных экономических санкций против Российской Федерации.

Таким образом, на сегодняшний день состояние финансовой безопасности государства нельзя назвать отличным или удовлетворительным. С одной стороны, большинство показателей находится в пределах допустимых пороговых значений, что свидетельствует об отсутствии явных угроз состоянию финансовой безопасности. Но, с другой стороны, существуют показатели, не соответствующие критическому значению или стабильнодвигающиеся к нему, что определяет наличие угроз.

Наибольшую финансовую опасность представляют расчеты по внутреннему долгу, нехватка средств бюджетов для выполнения обязательств, нестабильность цен, нестабильность внешней политики. Также среди внутренних угроз можно выделить затяжной характер экономического кризиса, уменьшение финансовых ресурсов в кредитной сфере, снижение платежеспособности населения, рост теневой экономики, коррупции. Внешние угрозы определены утратой экономических позиций на мировом рынке, ограничение участия в международных структурах, зависимость национального курса от цен на энергоносители (нефть, газ).

Исходя из вышеизложенного, можно сформулировать ряд принципов по организации системы мониторинга финансовой безопасности России:

- целенаправленность (ориентация процесса на решение определенных задач);
- системность (проведение совместного мониторинга на всех уровнях финансовой системы);
- комплексность (взаимосвязанных мониторинг отдельных сфер и звеньев финансовой системы);

- последовательность решения совокупности задач;
- непрерывность наблюдения;
- анализ динамики проведения мониторинга.

Проведение мониторинга финансовой безопасности для последующей ее оценки должно осуществляться ежегодно, а лучше всего – ежеквартально или ежемесячно, что позволит в будущем оперативно обнаружить угрозы состоянию финансовой безопасности и предпринять меры по их устранению.

Таким образом, в системе обеспечения экономической безопасности одно из ведущих мест занимает финансовая безопасность, основой которой является финансовая система. Она должна иметь определенный запас прочности (так называемая «подушка безопасности») при наступлении непредвиденных обстоятельств, чтобы государство и другие субъекты экономики смогли своевременно отреагировать на возникшие угрозы и нейтрализовать их.

Библиографический список

1. Елизарова В.В. Место и роль финансовой безопасности в системе обеспечения экономической безопасности России // Статистика и экономика. 2015. № 2
2. Косов М.Е. Финансовая система и безопасность экономики России в условиях санкций // Вестник экономической безопасности. 2016. №6.
3. Агаркова Л. В., Доронин Б. А., Агарков А. В., Гладилин А. А., Глотова И. И. Управление финансовой безопасностью // Directmedia. 2017.
4. Сайт Федеральной службы государственной статистики URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 10.04.2019)

*Сапрыкина Г.А.,
студенка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Анализ дебиторской и кредиторской задолженности

Любая организация в процессе работы может выступать в роли заказчика, исполнителя, поставщика. В зависимости от этого при проведении расчетов на ее счетах может образоваться дебиторская и кредиторская задолженность [1].

Увеличение или уменьшение дебиторской задолженности оказывает высокое влияние на оборачиваемость капитала, вложенного в оборотные активы, а те, в свою очередь, и на финансовое состояние организации. Неосмотрительная кредитная политика организации по отношению к покупателям, например, увеличение объема продаж, а также неплатежеспособность и банкротство части покупателей происходит в результате резкого увеличения дебиторской задолженности в доле оборотных активов. Тем не менее, можно уменьшить счета дебиторов за счет сокращения отгрузки продукции. Следовательно, рост дебиторской задолженности может оказывать положительное влияние на деятельность организации.

Существует нормальная и просроченная дебиторская задолженность, поэтому наличие последней отрицательно влияет на финансовое состояние организации, так как есть риск непогашения долгов и снижения прибыли [2].

Следует отметить, что одним из источников заемных средств организации является кредиторская задолженность - это сумма краткосрочных обязательств перед поставщиками, бюджетом и других финансовых обязательств. Она возникает вследствие существующей системы расчетов, когда долг одной организации другой погашается по истечении определенного периода, и в тех случаях, когда организация сначала отражает у себя в учете возникновение задолженности, а по истечении определенного периода погашает ее. Тем не менее принято считать, что наличие кредиторской задолженности у организации может быть вызвано несвоевременном выполнении своих обязательств перед другими организациями.

Таким образом, дебиторская и кредиторская задолженность – неизбежное следствие существующей в настоящее время системы денежных расчетов между организациями, при которой всегда имеется разрыв времени платежа с моментом перехода права собственности на товар [4]. Также анализ данных задолженностей отражает оценку экономического потенциала и финансового состояния организации. При осуществлении финансовой деятельности, связанной с привлечением или уменьшением денежных средств (дебиторская и кредиторская задолженности), надо учитывать влияние задолженностей как на платежеспособность организации, так и на его инвестиционный потенциал [3].

Финансовое состояние организации во многом зависит от показателей оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей, к которым относятся:

1. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, характеризующий число оборотов, которые совершает дебиторская задолженность (ДЗ). Увеличение числа оборотов свидетельствует об ускорении оборачиваемости задолженности, что оценивается положительно:

$$K_{ДЗ} = \frac{B}{Ra} \quad (1)$$

2. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (КЗ) рассчитывается как отношение выручки от реализации (В) к средней величине кредиторской задолженности. Увеличение оборачиваемости кредиторской задолженности свидетельствует об ускорении погашения текущих обязательств организации перед другими организациями:

$$K_{окз} = \frac{B}{Rp} \quad (2)$$

3. Период погашения дебиторской задолженности показывает средний срок погашения дебиторской задолженности в днях. Чем меньше данный показатель, тем быстрее происходит высвобождение денежных средств из хозяйственного оборота и их использование для осуществления дальнейшей деятельности предприятия:

$$T_{ДЗ} = \frac{360_{\text{ДНЕЙ}}}{K_{ДЗ}}, \quad (3)$$

где $K_{\text{ОДЗ}}$ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности как в общем, так и долгосрочной или краткосрочной ДЗ.

4. Период погашения кредиторской задолженности (КЗ) как краткосрочной, так и долгосрочной характеризует средний срок погашения кредиторской задолженности. Увеличение продолжительности оборота дебиторской и кредиторской может привести к снижению платежеспособности организации:

$$T_{\text{КЗ}} = \frac{360_{\text{ДНЕЙ}}}{K_{\text{ОКЗ}}}, \quad (4)$$

где $K_{\text{ОКЗ}}$ – коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности как в общем, так и долгосрочной или краткосрочной КЗ [5].

При сравнении дебиторской и кредиторской задолженности используют коэффициент данного соотношения, показывающий, каково соотношение между суммами задолженности дебиторов и обязательств перед кредиторами рассчитывается как частное от деления, где в числителе отражается сумма всей имеющейся у данного хозяйствующего субъекта дебиторской задолженности, а в знаменателе – сумма всех имеющихся обязательств перед кредиторами. Его оптимальное значение 0,9 – 1:

$$K = \frac{Ra}{Rp}, \quad (5)$$

Следует отметить случаи отклонения от оптимального состояния:

1. Если коэффициент более 1, то в организации на конкретную дату сумма дебиторской задолженности больше, чем сумма кредиторской задолженности, означает то, что происходит отвлечение денежных средств из ее оборота. Это влечет за собой риск необходимости привлечения кредитов и займов при нехватке средств для обеспечения деятельности хозяйствующего субъекта. Кредиты банков или займы могут быть дорогостоящими, что отрицательно может повлиять на финансовое состояние предприятия.

2. Если коэффициент менее 1, то в организации на конкретную дату сумма кредиторской задолженности больше, чем сумма дебиторской задолженности, говорит о невозможности погашения своих обязательств ввиду отсутствия средств, что создает угрозу финансовому положению организации [6].

Нами проведен анализ дебиторской и кредиторской задолженности в ООО «Агрофирма «Осокино» Омутнинского района Кировской области, занимающегося производством молока и разведением молочного крупного рогатого скота.

При оценке состояния погашения организацией своих обязательств, а также быстрое получение денежных средств от покупателей и заказчиков за проданные товары (работы, услуги), следует использовать показатели оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей, то есть скорости погашения обязательств или получения денежных средств.

Для расчета оборачиваемости дебиторской задолженности не существует четких нормативов, поскольку они сильно зависят от отраслевых особенностей и технологии работы предприятия. Но в любом случае, чем выше коэффициент,

то есть чем быстрее покупатели погашают свою задолженности. С другой стороны, оборачиваемость кредиторской задолженности показывает, с какой скоростью ООО «Агрофирма «Осокино» погашает свою задолженность перед поставщиками и подрядчиками, бюджетом и другими организациями, представлено в *таблице 1*.

Таблица 1

Показатели изменения оборачиваемости дебиторской кредиторской задолженности за 2015 – 2017 г.г. в ООО «Агрофирма «Осокино»

Показатели оборачиваемости	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Отклонение (+,-)	Темп роста, %
Краткосрочная дебиторская задолженность					
Выручка, тыс. руб.	19293	21152	25370	6077	131,5
Средняя величина дебиторской задолженности, тыс. руб.	990,5	1292,5	1328	337,5	134,1
Коэффициент оборачиваемости, об.	19	16	19	-	100
Период погашения дебиторской задолженности, дн.	18	22	19	1	105,6
Коэффициент закрепления, об.	0,05	0,06	0,05	-	100
Краткосрочная кредиторская задолженность					
Средняя величина кредиторской задолженности, тыс. руб.	3379,5	2862	2675	-704,5	79,2
Коэффициент оборачиваемости, об.	6	7	9	3	150
Период погашения кредиторской задолженности, дн.	63	49	38	-25	60,3
Коэффициент закрепления, об.	0,18	0,14	0,11	-0,07	61,1

Примечание: составлено автором

Эффективность работы организации по сбору и оплате продукции отражает коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности. Прослеживается неравномерная динамика данного показателя. Так в 2015 г. данный коэффициент был равен 19 об., к 2016 году он резко снижается до 16 об. и к 2017 г. достигает уровня 2015 г.. Это показывает, что организация активно работает над налаживанием работы по сбору и оплаты продукции. Также наблюдается неравномерное изменение периода погашения дебиторской задолженности. И по сравнению с 2015 годом происходит увеличение данного показателя на 1 день или 5,6% и к 2017 г. составил 19 дней, что свидетельствует о высвобождении денежных средств из хозяйственного оборота и дальнейшего их использования. Величина дебиторской задолженности для получения одного рубля выручки менялась незначительно.

В Агрофирме «Осокино» по данным таблицы 1 произошло увеличение коэффициента оборачиваемости за исследуемый период на 3 об. или 50% и к 2017 г. составил 9 об., что свидетельствует об ускорении погашения своих текущих обязательств перед кредиторами. Снижение периода погашения кредиторской задолженности с 63 дней до 38 дней или 39,7%, связан с увеличением платежеспособности данной организации, так как у организации появляются дополнительные денежные средства. Коэффициент закрепления кредиторской задолженности в 2015 г. составил 0,18 об. и к 2017 г. он снизился на 0,07 об. или 38,9%, что говорит об уменьшении величины данной задолженности в получении 1 рубля выручки.

Сопоставление дебиторской и кредиторской задолженности — один из этапов анализа дебиторской задолженности, позволяющий выявить причины ее образования. Поэтому анализ дебиторской задолженности необходимо дополнить анализом кредиторской задолженности, представленной в *таблице 2*.

Таблица 2

**Анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности в
ООО «Агрофирма «Осокино» за 2015 - 2017 г.г.**

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение (+,-)	
				2015 - 2017 г.г.	2016 – 2017 г.г.
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	1156	1429	1227	71	-20,2
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	3113	2611	2739	-374	128
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	0,37	0,55	0,45	0,08	-0,01

Примечание: составлено автором

Организация может использовать любые финансовые ресурсы, как собственные, так и заемные, для выполнения работ, производства и последующей реализации товаров, тем самым образовав для себя актив — дебиторскую задолженность. Практическое значение коэффициента заключается в том, что он показывает, насколько эффективно организация использует имеющиеся финансовые ресурсы, в том числе заемные, с целью улучшения финансовых результатов своей деятельности. Анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности в ООО «Агрофирма «Осокино» за 2015 - 2017 г.г. представлен в *таблице 2*.

В ООО «Агрофирма «Осокино» соотношение дебиторской и кредиторской задолженности увеличилась на 0,08 и составила в 2017 г. 0,45. Следовательно, на 1 рубль кредиторской задолженности в балансе предприятия приходится 0,45 руб. дебиторской задолженности. Данный коэффициент меньше оптимального значения, который должен быть в пределах 0,9-1, что говорит о наличии большей суммы кредиторской задолженности в организации.

Для дальнейшего анализа необходимо провести сравнение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности по годам, представленной в *таблице 3*.

Сравнительный анализ оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности с 2015 - 2017 г. в ООО «Агрофирма «Осокино»

Показатель	Дебиторская задолженность			Кредиторская задолженность			Отклонение (+,-)		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Год									
Коэффициент оборачиваемости, об.	19	16	19	6	7	9	-13	-9	-10
Период погашения задолженности, дн.	18	22	19	63	59	38	45	37	19
Коэффициент закрепления, об.	0,05	0,06	0,05	0,18	0,14	0,11	0,13	0,08	0,06

Примечание: составлено автором

При сравнении дебиторской и кредиторской задолженности, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности выше на 10 об. в 2017 г. Это говорит, что оборачиваемость дебиторской задолженности происходит быстрее, чем кредиторской. Период погашения кредиторской задолженности в 2017 г. больше на 19 дней, в 2015 г. – на 45 дн, в 2016 г. – на 37 дн, что связано с быстрым поступлением в организацию денежных средств от дебиторов, чем уплата своих обязательств. Коэффициент закрепления кредиторской задолженности выше с 0,13 об. до 0,06 об. за период исследования, чем дебиторской. Следовательно, для получения 1 рубля выручки кредиторской задолженности приходится больше, чем дебиторской.

Превышение кредиторской задолженности над дебиторской означает наличие средств в хозяйственном обороте, однако, если организация не будет погашать свои обязательства, то в дальнейшем может привести к привлечению дорогостоящих кредитов и займов для покрытия своих текущих обязательств, то есть это может создать угрозу финансовой устойчивости организации.

Таким образом, для регулирования кредиторской задолженности необходимо постоянно анализировать уровни дебиторской и кредиторской задолженностей, тщательней проводить проверку расчетных документов с целью недопущения превышения дебиторской задолженности над кредиторской. Рекомендуются создавать реестр старения счетов для внутреннего пользования. С целью предотвращения появления долгосрочная дебиторская задолженности, данной сельхозорганизации необходимо постоянно работать с дебиторами: направлять им письма, выяснять причины неуплаты платежей и другое.

Библиографический список

1. Алексанова, Т.Н., Бирюкова, Н.П. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности// Экономическая среда. 2015. №3(13).
2. Алексеева, А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. Москва, 2009.
3. Волежанина, И.А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью в компании: общие подходы к анализу [Электронный ресурс]//

Официальный сайт Электронно-библиотечная система «Elibrary». URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32753629> (дата обращения 29.03.2019).

4. Марченкова, И.В. Элементы методики анализа дебиторской и кредиторской задолженности организации [Электронный ресурс]// Официальный сайт Электронно-библиотечная система «Лань». URL: <https://e.lanbook.com/reader/journalArticle/355009/#1> (дата обращения 24.03.2019).

5. Морозова, С.Н., Кращенко, С.А. Анализ и оценка дебиторской и кредиторской задолженности как способ повышения платежеспособности и финансовой устойчивости организации // Актуальные вопросы образования и науки. 2016. №1/2 (53/54).

6. Протасов, В.Ф., Протасова, А.В. Анализ деятельности предприятия (фирмы). Производство, экономика, финансы, инвестиции, маркетинг, оценка персонала. Москва, 2005.

*Смирнов Д.А.,
студент магистратуры Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Якишилов И.Н.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и финансы» Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Финансовое состояние предприятия и методики его анализа

Финансовое состояние организации является важнейшей характеристикой экономической деятельности предприятия, определяющей конкурентоспособность, потенциал в деловом сотрудничестве, она оценивает, насколько обеспечены экономические интересы самого предприятия и его партнёров [2].

Финансовое состояние предприятия может быть:

- устойчивым;
- неустойчивым (предкризисным);
- кризисным.

Об устойчивом финансовом состоянии предприятия свидетельствует его способность полностью и в срок производить платежи, финансировать свою деятельность на расширенной основе, без серьёзных последствий переносить непредвиденные потрясения и поддерживать свою платежеспособность, а отсутствие перечисленных качеств с большой вероятностью говорит о неустойчивости финансового состояния предприятия.

Финансовое состояние характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, которые нужны для нормального функционирования организации, обоснованным их размещением и эффективным использованием, финансовыми взаимоотношениями с другими организациями, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Устойчивость финансового состояния предприятия является итогом грамотного управления комплексом факторов, непосредственно определяющим результаты хозяйственной деятельности предприятия.

А. Д. Шеремет и Е. В. Негашева, под устойчивым финансовым состоянием понимают способность предприятия самостоятельно финансировать свою деятельность [3].

Финансовый анализ предприятия предназначается для принятия управленческих решений в системе управления организацией. Он помогает получить объективную информацию о реальном финансовом состоянии организации, прибыльности и эффективности ее работы.

Основными направлениями финансового анализа являются:

- анализ структуры баланса;
- анализ прибыльности деятельности предприятия и структуры производственных затрат;
- анализ платежеспособности (ликвидности) и финансовой устойчивости предприятия;
- анализ оборачиваемости капитала;
- анализ рентабельности капитала;
- анализ производительности труда.

В зависимости от нужного направления финансовый анализ может проводиться в разных формах:

- ретроспективный анализ (предназначен для анализа сложившихся тенденций и проблем финансового состояния компании);
- план-фактный анализ (это периодическое сопоставление запланированных в бюджете показателей, с фактическими показателями, которые взяты из отчетов об исполнении бюджетов за истекшие периоды);
- перспективный анализ (проводится для экспертизы финансовых планов, их обоснованности и достоверности с позиций текущего состояния)

Конкретное направление анализа и набор показателей определяются целями лица его проводящего. Но выбор методики анализа зависит от целей и задач, которые ставятся перед данным анализом.

Имеют место различные классификации методов анализа финансового состояния. Например, неформализованные и формализованные методы анализа. Неформализованные основаны на описании аналитических процедур на логическом уровне (методы экспертных оценок, сравнения и др.). Но, их применение характеризуется определенным субъективным подходом, так как здесь на первый план выходит интуиция, опыт и знания аналитика. К формализованным относятся методы, в основе которых лежат строгие и формализованные аналитические закономерности (методика средних и относительных величин, методика группировки, элементарные методики обработки рядов динамики, индексная методика, метод цепных подстановок и др.) [4].

Основной целью финансового анализа является установление и определение финансового положения предприятия.

Цели анализа [1]:

- определение финансового состояния предприятия на текущий момент;
- определение произошедших за период изменений значений финансовых показателей;
- выявление тенденций и закономерностей в развитии предприятия за исследуемый период;
- определение факторов внешней и внутренней среды, влияющих на финансовое состояние (положительных, и отрицательных);
- установление мер и рычагов воздействия на финансы предприятия с целью достижения желаемого финансового результата;
- объективная диагностика финансового состояния организации, определение ее «тонких мест» и выявление их причин;
- прогноз и оценка финансовых рисков;
- поиск резервов для укрепления финансового состояния и разработка мероприятий по их эффективному использованию;
- прогноз финансового состояния организации в результате реализации предложенных мер.

Существует, так же такое понятие, как финансовые коэффициенты, они имеют большое значение для финансового управляющего, поскольку дают возможность для оценки его деятельности внешним пользователям отчетности (акционеры и кредиторы). Поэтому, принимая любое свое решение, финансовый управляющий может оценить влияние этого решения на наиболее важные финансовые коэффициенты.

Финансовые коэффициенты подразделяются на группы (см. рисунок):

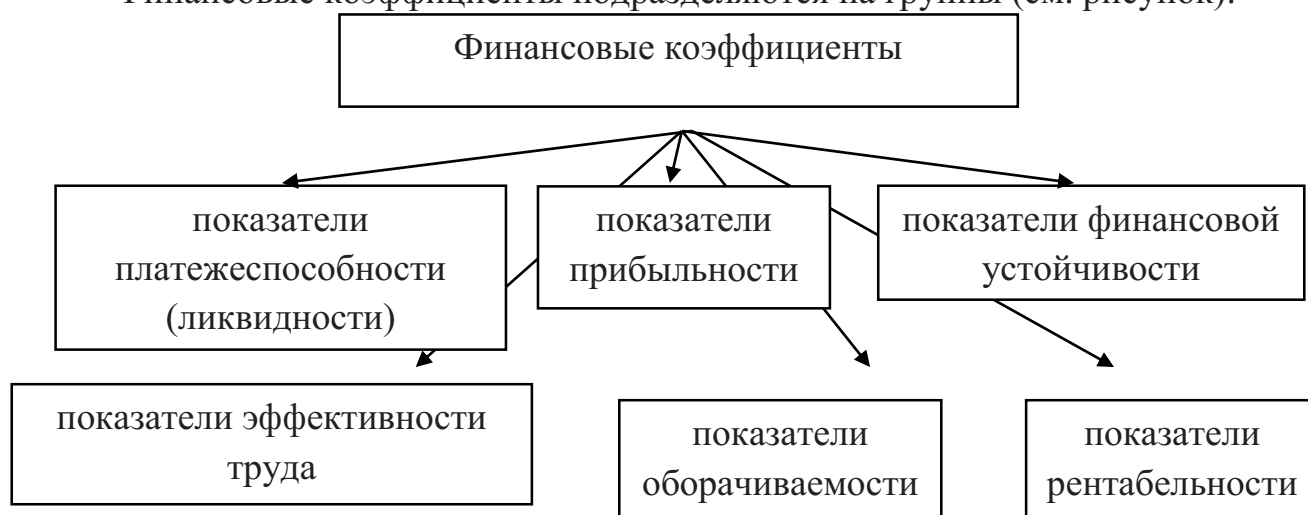


Рисунок 1. Виды финансовых коэффициентов

Что бы получить общую оценку предприятия, различные объемные показатели и финансовые коэффициенты объединяются (с учетом удельного веса и значимости). Сведенные вместе, они дают комплексные (составные) показатели финансового состояния организации.

Информацией, необходимой для проведения финансового анализа, являются данные бухгалтерского учета и отчетности, на основе изучения которых оценивается финансовое положение организации, изменения,

происходящие в ее активах и пассивах, они дают возможность убедиться в наличии прибылей и убытков, выявить перспективные направления развития.

Для анализа и планирования используются нормативную базу, действующую в хозяйствующем субъекте. Каждый хозяйствующий субъект разрабатывает свои плановые показатели, нормы, нормативы, систему их оценки и регулирования финансовой деятельности. Эта информация является его коммерческой тайной [5].

Финансовый анализ начинается с общего ознакомления с финансовым положением организации.

В целях проведения общего анализа финансового состояния составляется аналитический (сравнительный) баланс, который включает основные укрупненные показатели баланса, его структуры и динамики. Такой баланс позволяет свести вместе, систематизировать и проанализировать первоначальные предположения и расчеты. Статьи сравнительного баланса формируются по усмотрению аналитика и с разной степенью детализации.

Изменение показателей позволяют выявить динамику, а также за счет чего менялись показатели.

Признаками, которые дают возможность оценить структуру анализируемого баланса, как «хорошего», могут считаться:

- достаточная величина средств на расчетных счетах;
- хорошая обеспеченность собственными оборотными средствами;
- рост капитала;
- отсутствие резких скачков в статьях баланса;
- дебиторская задолженность находится в равновесии с кредиторской;
- в балансе отсутствуют статьи убытков и просроченная задолженность банкам и бюджету;
- запасы не превышают минимальную величину их формирования.

Анализ финансового состояния проводится с помощью ниже перечисленных приемов:

- прием сводки и группировки - однородные показатели группируются и сводятся в более укрупненные, что дает возможность выявить тенденции развития и факторы влияния;

- прием сравнения, когда финансовые показатели отчетного периода сравниваются с показателями базисного либо планового периода, при этом особую значимость приобретает корректность и сопоставимость показателей;

- прием цепных подстановок, метод заключается в замене отдельного показателя отчетным, что позволяет в итоге определить и измерить влияние факторов на конечный финансовый показатель;

- коэффициентный метод, оперирует сравнением относительных показателей.

Для внутренних пользователей, результаты финансового анализа нужны, что бы оценить деятельность предприятия в прошлом и подготовить пакет мер для улучшения финансовой политики в будущем.

Внешние пользователи, используют полученные результаты анализа для принятия своих финансовых и хозяйственных решений о приобретении, инвестировании, заключении длительных, либо напротив о прекращении сотрудничества.

Финансовый анализ может быть:

- комплексным (предназначен для получения комплексной оценки финансового положения компании на базе форм внешней бухгалтерской отчетности, а также расшифровок статей отчетности, данных аналитического учета, результатов независимого аудита и др.);
- частью общего исследования бизнес-процессов компании (предназначен для получения комплексной оценки всех аспектов деятельности компании);
- ориентированным (предназначен для решения финансовых проблем компании, таких как оптимизация дебиторской задолженности и др.)
- регулярным (нужен для постановки эффективного управления финансами компании в определенные сроки, ежеквартально или ежемесячно);
- экспресс-анализом (несложная оценка финансового состояния);
- детализированным (может выполняться вслед за экспресс-анализом, либо без его проведения).

Наиболее общее представление об имевших место качественных изменениях в структуре средств и их источниках, а также динамике этих изменений можно получить с помощью:

- горизонтального анализа;
- вертикального анализа;
- трендового анализа;
- анализа финансовых коэффициентов;
- сравнительного анализа;
- факторного анализа.

Горизонтальный анализ дает сравнение финансовых показателей с предыдущими периодами времени с целью определения тенденций в развитии предприятия.

Вертикальный (структурный) анализ предполагает определение структуры основных финансовых показателей с целью более подробного их изучения.

Анализ тенденций развития (трендовый анализ) позволяет сравнить каждую позицию отчетности с рядом предшествующих периодов и определить тренд, т.е. основную тенденцию динамики показателя, «очищенную» от случайных влияний индивидуальных особенностей изменения показателя за отдельные периоды.

Коэффициентный анализ дает оценку существенности соотношений различных финансовых показателей, изучение относительных показателей, характеризующих важнейшие параметры результативности деятельности. Анализ коэффициентов (относительных показателей) предполагает расчет и оценку соотношений различных видов средств и источников, показателей эффективности использования ресурсов организации, видов рентабельности.

Сравнительный (пространственный) анализ - это сопоставление финансовых показателей данного предприятия со среднеотраслевыми значениями или аналогичными показателями других схожих по типу предприятий и конкурентов.

Факторный анализ дает оценку влияния отдельных факторов на итоговые финансовые показатели с целью определения причин, вызывающих изменения их значений.

Одновременное использование всех методик дает возможность наиболее объективно оценить финансовое положение организации.

На данный момент времени, универсальные и единые методики оценки и анализа отсутствуют, что дает возможность для развития данного направления.

Многие предприятия и организации в настоящее время находятся в крайне тяжелом финансовом положении, в связи, с чем вопросы оценки финансового состояния являются очень актуальными.

Библиографический список

1. Бердникова Л. Ф. Финансовый анализ: понятие и основные методы // Молодой ученый. 2014. № 1.

2. Гаевый М.Д. Финансовый анализ: учебник М.: КноРус, 2017. 272 с.

3. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник М.: ИНФРА-М, 2017. 608 с.

4. Тюрина В.Ю. Сравнение отечественных методик проведения финансового анализа организации // Молодой ученый. 2013. № 11.

5. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: практ. пособие. М.: ИНФРА-М, 2016. 208 с.

*Смирнова Е.В.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Зонова А.В.,
д.э.н., профессор ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Совершенствование учета и анализа расчетов с персоналом по оплате труда

Заработная плата, являясь основным источником доходов работников предприятия, считается формой вознаграждения за труд, а также величиной материального стимулирования труда работников. Заработная плата направлена на вознаграждение работника за проделанную им работу, а также на мотивацию для достижения требуемого уровня производительности. В результате чего правильная организация оплаты труда на предприятии оказывает непосредственное влияние на темпы роста производительности труда, повышает тем самым квалификацию работников.

Система оплаты труда показывает взаимосвязи между элементами заработной платы, которые включают тарифную часть, доплаты, надбавки, премии. При создании оптимальной структуры оплаты труда работников предприятия необходимо учесть, что основные цели предприятия и сотрудника не совпадают. Поэтому основная задача оптимизации состава оплаты труда работников должна определяться в двух аспектах: первое, с позиции предприятия и сотрудника она может формулироваться как определение данных значений элементов заработной платы, при которых определяется максимальный результат.

Совершенствование учета и проведение анализа расчетов с персоналом по оплате труда имеет высокую актуальность на сегодняшний день. Каждая организация стремится значительно увеличить аналитичность и оперативность учета производительности труда персонала, проводить более эффективный контроль начисления выплат по заработной плате, сформировать высокосовершенную систему расчетов по оплате труда с персоналом. Управление расходами по оплате труда на предприятии – это один из важных элементов совокупной системы управления затратами, которая основывается на бережливом расходовании ресурсов, повышении эффективности их отдачи.

Расходы, связанные с осуществлением производства товаров в бухгалтерском учете, можно классифицировать по следующим элементам по экономическому их содержанию (*рисунок 1*).



Рисунок 1. Схема классификации затрат по экономическим элементам

Рассмотрим особенности ведения учета и анализа расчетов по оплате труда с персоналом организации. Бухгалтерский учет расчетов с персоналом по оплате труда осуществляется на активно-пассивном счете 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». В большинстве своем для автоматизации данного учета на предприятиях и организациях используется программа «1С: Управление производственным предприятием 8».

Кредит счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» показывает начисленные суммы по оплате труда персонала предприятия, а также страховые взносы и дивиденды. Дебет счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» включает в себя удержанные из начисленной заработной платы суммы, выплаченные работникам предприятия, величины пособий, премий и прочих удержаний. Следовательно, сальдо по кредиту счета 70 отражает сумму

задолженности предприятия перед работниками по невыплаченной, но начисленной величине заработной платы [5].

На примере большого количества предприятий, в среднем, затраты по заработной плате выступают второй по величине статьей затрат в составе производственной себестоимости (рисунки 2).

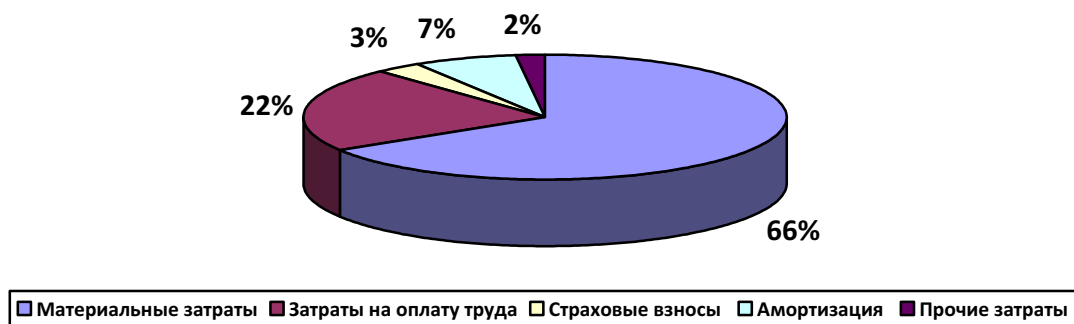


Рисунок 2. Структура производственных затрат предприятия

На производственных предприятиях при начислении заработной платы существует своя особенность: затраты по оплате труда отражаются в сетях затрат, которые отражены на рисунке 3.



Рисунок 3. Сети затрат производственного предприятия

С величины сумм начисленной заработной платы на основании Трудового Кодекса РФ и других федеральных законов предприятия осуществляют удержания [3]. В данном случае письменного согласия работников не требуется. Среди таких удержаний, можно выделить НДФЛ и алименты. Ставка НДФЛ по начисленной заработной плате физического лица составляет 13% и определяется путем умножения налоговой базы на данную ставку [2]. В последствии данная сумма удержания отражается по дебету счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и кредиту счета 68 «Расчеты по налогам и сборам». Обязательным для предприятий на основании норм действующего законодательства выступает расчет страховых взносов по суммам начисленной заработной платы.

Данные начисления производятся на все виды выплат по данным основаниям [2]:

- для штатных и внештатных сотрудников предприятия,
- для работников, которые выполняют разовые, случайные или кратковременные работы,
- в случае простоев,
- во время осуществления государственных обязанностей,
- для сверх урочных и ночных видов труда,
- при совмещении профессий,
- по премиям и вознаграждениям.

Страховые взносы определяются на основании налоговой базы, которая умножается на ставку налога (в ПФР – 22 %, ФСС – 2,9 %, в ФОМС – 5,1 %) [2].

Проблемы по формированию эффективной системы управления расходами предприятия по оплате труда могут быть мотивированы следующей необходимостью: проведению увязки величины расходов на оплату труда с величинами производительности труда, проведение мониторинга отклонений фактических расходов по оплате труда с определенными нормативными (плановыми) показателями; изучение влияния динамики величины затрат на оплату труда на изменения наиболее важных экономических показателей, таких как, выручка, объем продаж, валовая прибыль и прочее; наличия эффективности использования затрат по оплате труда в виде следующих показателей зарплатоотдача, зарплатоемкость, рентабельность и др.

Необходимо выделить, что применяемое на уровне статистического учета понятие «фонда заработной платы» напрямую не равно по основам бухгалтерского учета понятию «средства потребления». В большинстве случаев для проведения статистического анализа из величины, отраженной в бухгалтерском учете по расчетам с персоналом по оплате труда, можно выделить суммы, которые не включаются в фонд заработной платы. Например, производственные предприятия, имея в акционерах в том числе и сотрудников данного предприятия, могут отражать информацию о полученных доходах по акциям на счете 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». Хотя данные доходы не могут включаться в фонд заработной платы, следовательно, их необходимо вычитать из совокупной начисленной величины заработной платы. Для целей ведения учета по оплате труда персонала, таких как расчет среднего заработка, нужно вычесть рассмотренные выше суммы [4].

Для решения данной проблемы можно для предприятий рекомендовать открывать субсчета: для проведения учета надбавок и доплат, выплата премий, дивидендов по акциям, оплате отпусков, другим выплатам и осуществление оплаты труда натуральной форме.

Так как в таблице по учету использования рабочего времени содержится информация о затратах времени сотрудников в составе бригады, при этом не указываются причины данных потерь, в данном случае предлагается добавить строки о причинах и размерах потерянного времени. Данный факт поможет

дальше проводить анализ и устранять данные причины, что в положительной степени окажет влияние на результаты деятельности персонала предприятия.

Также нужно обращать немалое внимание на отчет о расходах по оплате труда персонала и величине задолженности по оплате труда. Данная форма, которая разработана на основании требований стандарта МСФО 19 («Вознаграждение работникам») [1], направляется на получение информации для осуществления анализа и проведения оценки формирования и использования средств по оплате труда. Также ее использование даст возможность осуществлять контроль состава удержаний и начислений, определить и проанализировать всевозможные случаи по невыплате заработной платы в установленные сроки, а также изучать динамику величины задолженности на начало и конец аналитического периода, величину удержаний и начислений с суммами регистров бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда.

Таким образом, разработанные мероприятия помогут усовершенствовать бухгалтерский учет расчетов с персоналом по оплате труда, учета средств потребления, усиливая его информационные свойства и позволяя эффективно и быстро реагировать на изменения.

Библиографический список

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 19 «Вознаграждения работникам».
2. Налоговый кодекс РФ. Часть вторая: федер. закон от 05.08.2000г. №117-ФЗ (ред. от 27.12.2018г.) // СПС КонсультантПлюс
3. Трудовой кодекс РФ: федер. Закон от 30.12.2001г. №197-ФЗ (ред. от 28.12.2018г.) // СПС КонсультантПлюс
4. Астахов, В.П. Бухгалтерский (финансовый) учет: учеб. пособие. Ростов н / Д: ИКЦ «МарТ», 2019. 958 с.
5. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский учет: учебное пособие. М.: Инфра-М, 2018. 717с.

*Смирнова К.А.,
студентка Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель - Проскурнова К.Ю.,
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и финансы» Ярославского филиала
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Кто он современный и успешный предприниматель?

В настоящее время существует огромное количество примеров успешного ведения предпринимательской деятельности. Одни совершенствуют уже известные идеи, другие создают что-то новое, третьи воплощают в жизнь нереализованные проекты.

Желание иметь собственный бизнес возникает практически у каждого человека. Это и возможность работать на себя, и не зависеть от работодателя, и заниматься любимым делом, и получать от этого прибыль. Исходя из этого, данная тема является очень актуальной и вызывает интерес у многих людей.

Однако не всякий гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью. Необходимым условием для того, чтобы можно было зарабатывать деньги предпринимательством, является дееспособность человека. Дееспособным гражданин считается с момента совершеннолетия, то есть по достижении 18-летнего возраста.

В соответствии со ст. 23 Гражданского кодекса РФ гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя. Моментом государственной регистрации является внесение записи в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей в соответствии с Законом РФ № 129-ФЗ.

Гражданин-предприниматель осуществляет предпринимательскую деятельность от своего имени и на свой риск. От своего имени он заключает хозяйственные договоры, совершает сделки с юридическими и физическими лицами, в результате которых намеревается получить прибыль. Кроме того, он может выступать в судебных органах и является самостоятельным плательщиком налогов. Поэтому предприниматель должен встать на учет в налоговом органе в качестве налогоплательщика и уплачивать все предусмотренные законодательством отчисления, налоги и сборы.

Несмотря на то, что индивидуальный предприниматель является физическим лицом, он рассматривается как равноправный участник предпринимательской деятельности. Его деятельность регламентируется теми же положениями Гражданского кодекса РФ и Налогового кодекса РФ, которые применяются для юридических лиц. Иными словами, деятельность индивидуального предпринимателя приравнивается к деятельности юридических лиц, являющихся коммерческими организациями. В хозяйственных отношениях предприниматели выступают на тех же основаниях и с теми же правами, что и юридические лица.

Отметим, что если гражданин занимается предпринимательской деятельностью, но не прошел государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя, к нему все равно будут применяться правила, установленные Налоговым кодексом РФ. Следовательно, с него будут взысканы все налоги, которые должен платить предприниматель.

При государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя это лицо в соответствии с Законом № 129-ФЗ обязано представить документ об уплате государственной пошлины.

В соответствии со ст. 3 Закона № 129-ФЗ государственная пошлина за государственную регистрацию уплачивается в соответствии с законодательством о налогах и сборах.

В пп. 6 п. 1 ст. 333.33 Налогового кодекса РФ определено, что за

государственную регистрацию граждан в качестве индивидуальных предпринимателей взимается пошлина в размере 800 руб.

Подавать документы на государственную регистрацию гражданин должен в налоговую инспекцию по месту своего жительства (п. 3 ст. 8 Закона № 129-ФЗ).

Всех успешных бизнесменов объединяет то, что им присущи определенные черты, без которых осуществление предпринимательской деятельности было бы невозможно или, как минимум, чрезвычайно сложно.

Предприниматель – человек, занимающийся экономической деятельностью в определенной сфере, главной целью которого является получение прибыли [2, с. 27]. Но для того, чтобы дело приносило доход, предпринимателю следует быть всесторонне развитым. Он должен иметь представление об экономике и тенденциях ее развития, понимать юриспруденцию и ориентироваться в психологии, свободно общаться с людьми и понимать их, а также знать текущую ситуацию на рынке.

Американский писатель Роберт Коллер определил успех следующим образом: «Успех — это сумма небольших усилий, повторяющихся изо дня в день» [1, с. 74]. Но стоит отметить, что для каждого человека понятие успеха индивидуально. Все это зависит от личных качеств, черт характера и особенностей восприятия мира. Чтобы достичь истинного успеха, необходимо гармонично сочетать материальный и духовный аспекты, а также добиваться поставленных целей и получать удовольствие от того, что делаешь.

Можно выделить ряд качеств, которые определяют успешность предпринимателя и практически любое из них можно развить. К основным качествам можно отнести:

1. Ответственность – качество, которое является необходимым и без которого не получится создать успешный и прибыльный бизнес. Предприниматель отвечает за все свои действия и за работу своих сотрудников. Настоящий бизнесмен все держит в своих руках и не боится этого.

2. Дальновидность подразумевает способность прогнозировать будущие события и на подсознательном уровне всё планировать и готовить заранее. Этот навык позволит избежать большинство проблем, которые существуют у недалекновидных предпринимателей.

3. Решительность - очень важно быть лидером и отстаивать свою позицию. На рынках, которые в настоящее время характеризуются быстрым изменением ситуации, навык быстро принимать решение является определяющим и позволяет, как минимум, не отставать от своих конкурентов.

4. Креативность является умением находить необычные решения в трудных ситуациях, придумывать интересные идеи и мыслить нестандартно – одно из главных качеств любого предпринимателя.

5. Общительность - необходимо уметь налаживать контакты с людьми и быть коммуникабельным человеком, искать полезные знакомства, поскольку связи решают очень многое.

6. Гибкость. Такое качество очень важно в современном, постоянно меняющемся мире. Нужно уметь вовремя перестроиться под изменившуюся

ситуацию и найти в ней свою выгоду. Бизнес должен уметь приспосабливаться к молниеносно меняющимся условиям рынка.

7. Целеустремленность - необходимо развивать в себе обязательно, поскольку это качество является ключевым для человека, решившего начать свое дело. Успешный бизнесмен всегда имеет перед собой четкую цель и следует за ней. Только целеустремленные люди достигают самых удивительных результатов в сфере бизнеса.

Это вовсе не все качества, и этот список можно очень долго продолжать. Также сложно назвать данные черты самыми главными, поскольку нет абсолютной гарантии, что человек окажется успешен в своем деле.

Важную роль в функционировании предприятия играет его культура. Она обеспечивает предприятию не только высокий престиж, но и способствует повышению эффективности производства, улучшению качества продукции и услуг и, следовательно, увеличению дохода.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. отмечается, что повышение темпов экономического развития, структурные изменения экономики, вызванные переходом к инновационному типу развития, приводят к возрастанию роли человеческого капитала в социально-экономическом процессе.

Культура представляет собой совокупность ценностей, идей и отношений, присущих однородной группе людей и передаваемых из поколения в поколение. Культура влияет на нравственные взаимоотношения между отдельными лицами, группами, а также учреждениями и организациями, которые эти лица и группы создают.

Культура предпринимательства — это определенная, сложившаяся совокупность принципов, приемов, методов осуществления предпринимательской деятельности субъектами в соответствии с действующими в стране правовыми нормами, обычаями делового оборота, этическими и нравственными правилами, нормами поведения при осуществлении цивилизованного бизнеса.

По мнению немецкого ученого Рольфа Рюттингера, культура предпринимательства — это система совместно вынашиваемых и реальных убеждений и представлений о ценностях. Представления о ценностях позволяют понять, что является важным для предприятия, а убеждения - как должно функционировать предприятие.

Предпринимательская культура складывается из следующих элементов:

- материальные элементы - уровень развития предприятия в части управленческой и информационной техники;
- духовные элементы - совокупность профессиональных знаний предпринимателя, производственного опыта и привычек, экономическое мышление;
- личностные элементы - возможность обогащения, степень экономической свободы;

- институциональные элементы - социальные ценности и нормы, в том числе вера и убеждение.

Культура предпринимательской деятельности определяет, каковы климат, стиль управления и взаимоотношений, ценности предприятия.

Сущность культуры конкретной организации выражается в предписаниях, принятых ритуалах и церемониях, а также в образцах неформального поведения.

Назначение культуры предпринимательства связано с решением двух основных проблем: 1) выживания в данной социально-экономической среде; 2) обеспечения внутренней интеграции для достижения поставленных целей. Культура предпринимательства складывается годами, она динамична и постоянно совершенствуется.

Обобщенный образ предпринимателя наделен:

- особым взглядом на вещи, причем главную роль играет не столько интеллект, сколько воля и способность выделять определенные моменты действительности и видеть их в реальном свете;

- способностью идти в одиночку, не пугаясь связанных с этим неопределенностей и возможного сопротивления;

- его воздействием на других людей, которое определяется понятиями «иметь все», «обладать авторитетом», «уметь заставлять повиноваться».

Русский историк П.В. Безобразов (1859-1918) определил черты, которыми должны были обладать предприниматели прошлого — это чувство меры, практический расчет, самообладание, трезвость характера, сила воли.

Современные российские предприниматели должны иметь следующие положительные личностные качества: профессионализм, инициативность, энергичность, креативность, ответственность, коммуникабельность, готовность к риску, динамичность и мобильность, хорошие организаторские способности, деловую хватку, способность правильно принимать решения, склонность к лидерству и др.

Предпринимательство появилось вместе со становлением рыночных отношений. Предпринимательская деятельность — это деятельность экономическая. Предпринимательство всегда сопряжено с некоторой неопределенностью и неустойчивостью, возможностью не востребования результатов своей деятельности, что означает неизбежность риска, а в частности угрозу потери времени, ресурсов, прибыли.

В то же время необходимо помнить, что предпринимательство — это творческая деятельность, которая объективно присуща предпринимательству, так как является связующим звеном между стремлением к получению максимальной прибыли и соблюдением условий творчества - риска и свободы.

Общество должно научиться уважать предпринимательскую деятельность, но добиться этого без наполнения этой деятельности нравственно-этическим содержанием невозможно.

Задача проводимых в стране преобразований в рамках общей правовой реформы - создать условия гармоничного развития экономики, особенно в промышленных сферах деятельности, научить граждан уважать

предпринимательскую деятельность, без чего невозможно построение гражданского общества в России.

Если подводить итог, то можно сказать, успешный предприниматель – это ответственный, расчетливый, решительный, творческий, общительный и ориентированный на достижение поставленной цели человек. Открывая свое дело, следует убедиться в наличии данных качеств. Если какие-то черты отсутствуют, не стоит расстраиваться, поскольку их всегда можно в себе выработать.

Библиографический список

1. Геммерлинг Г. Ваше дело. Самоучитель по индивидуальному предпринимательству / Г. Геммерлинг. М.: Бином. Лаборатория знаний, 2015. 951 с.
2. Индивидуальный предприниматель / ред. А.В. Касьянов. М.: СИНТЕГ, 2014. 328 с.
3. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019).

*Соколова Е.А.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Беспятых А.В.,
к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Особенности формирования бухгалтерской финансовой отчетности в субъектах малого предпринимательства

Малый бизнес - это понятие, которое употребляется как в неофициальном контексте, так и в нормативно-правовых актах. Первый вариант используется в зависимости от субъективного восприятия конкретным человеком, элементов коммерческого ведения на соответствующем уровне [2, С. 17].

Бухгалтерское обеспечение в силу своих особенностей несет за собой серьезную ответственность. Ответственность варьируется в зависимости от того насколько серьезное было нарушение, от масштабов организации. За организацию бухгалтерского учета ответственность несет непосредственно руководитель организации согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете № 402 от 06.12.2011 [1]», помимо этого, если в штате предусмотрен главный бухгалтер, то его тоже привлекают к административной ответственности, вплоть до уголовной. Ответственность распространяется не только на ведение бухгалтерского учета, но и на сохранность учетных документов.

В целях обеспечения достоверности данных бухгалтерского учета и отчетности перед составлением годовой бухгалтерской отчетности проводится инвентаризация: ТМЦ один раз в год, но не позже 31 декабря отчетного периода; основных средств один раз в три года, кассы не реже одного раза в квартал или в случае смены материально-ответственных лиц. А также инвентаризация проводится в обязательном случае: при установлении фактов хищения, порче, смене материально ответственных лиц. Бухгалтерский обеспечение достаточно специфичная категория, но встречается практически во всех сферах занятости, каждый взрослый человек правильно ассоциирует его с ведением хозяйства организации. Но понимания не всегда достаточно для правильного профессионального ведения бухгалтерии. В условия современной нестабильной экономической ситуации возникает очень много сложных вопросов, связанных с понятием бухгалтерского обеспечения.

Бухгалтерским обеспечением выступает бухгалтерская (финансовая отчетность). Крупные организации должны обеспечивать доступ к своей финансовой отчетности. Это позволят провести аналитическую работу внешним пользователям. Бухгалтерская отчетность составляется за: квартал, полугодие, 9 месяцев год нарастающим итогом сначала отчетного периода, при этом квартальная отчетность является промежуточной.

Бухгалтерская отчетность подписывается руководителем и главным бухгалтером. В соответствии с бухгалтерским законом 402-ФЗ [1] к бухгалтерской отчетности относят следующие документы: бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, приложения к бухгалтерскому балансу (отчет об изменении капитала, отчет о движении средств, отчет о целевом использовании средств, пояснения). Пояснения обычно содержат информацию о юридическом адресе компании, годовую среднесписочную численность организации, состав контролирующих органов организации, отчет о нематериальных активах на конец и начало периода.

Помимо бухгалтерской отчетности в качестве бухгалтерского обеспечения могут выступать бюджеты производства, оперативные планы, отчеты по выпуску продукции (анализ по периодам и номенклатурам), регистры бухгалтерского учета (аналитика 43 счета «Готовая продукция»), материальные отчеты цехов и другая информация по подразделениям. Базой для бухгалтерского обеспечения выступают трудовые ресурсы: бюджет заработной платы, планы трудоемкости продукции и прочие финансовые планы, которые содержат информацию по использованию труда. Помимо трудовых планов источником информации выступает план развития предприятия, данные кадрового учета.

В зависимости от целей предприятия и объема внутренней работы бухгалтерское обеспечение делится на следующие категории: Бухгалтер (характерно для малых предприятий, с небольшими оборотами). Бухгалтерская служба (бухгалтерия выделяется в отдельное подразделение, которое возглавляется главным бухгалтером, типично для крупных организаций, с большим штатом и оборотами).

Субъекты малого предпринимательства имеют право вести бухгалтерский учет в упрощенном порядке. Существует несколько способов упрощения учета, в частности, отказавшись от некоторых счетов или не рассчитывать разницы между налоговым и бухгалтерским учетом. Малые предприятия сдают бухгалтерскую отчетность по упрощенным формам в сокращенном виде [3, С. 57].

Упрощать бухгалтерский учет не имеют права малые предприятия, являющиеся эмитентами публично размещаемых ценных бумаг. К ним относятся компании, выпускающие акции и облигации. Субъекты малого предпринимательства могут не применять ПБУ18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций», касающиеся учета по налогу на прибыль и ПБУ8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» (рисунок 1).

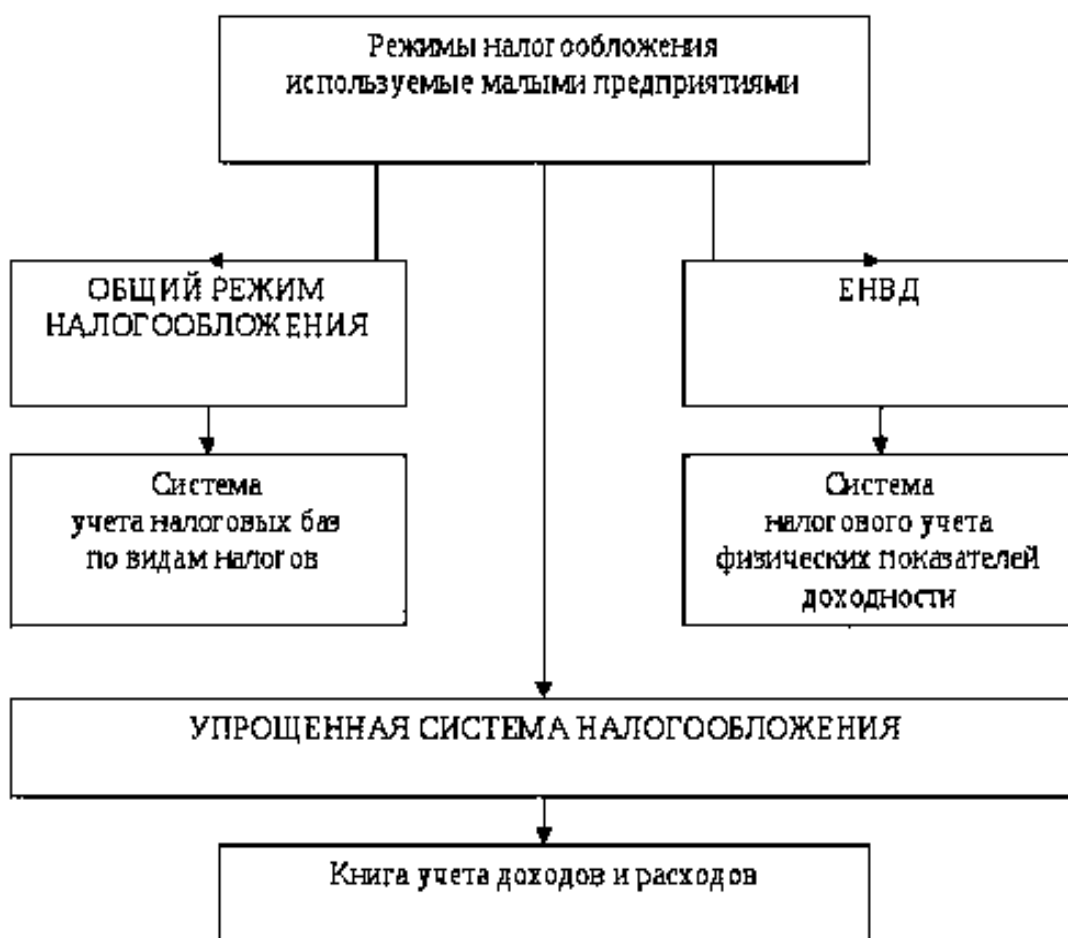


Рисунок 1. Учет на малом предприятии [6]

Примечание: составлено автором

Малые предприятия все проценты по полученным кредитам и займам могут учитывать в качестве прочих расходов. Данное правило не зависит от того, потрачены заемные средства на покупку инвестиционного актива или нет. Это определено пунктом 7 ПБУ 15/2008 «Учет расходов по займам и кредитам». Субъектам малого бизнеса разрешается существенные ошибки в учете и отчетности исправлять текущим периодом.

Проводить ретроспективный пересчет не нужно. Данная норма предусмотрена пунктом 9 ПБУ22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности». Малые предприятия имеют право вести бухгалтерский учет кассовым методом. Содержание кассового метода: доходы и расходы признаются только после фактической оплаты. Полученные авансы при этом также надо отражать в доходах, но при этом выданную предоплату в момент ее выдачи списывать в расходы нельзя. Надо дождаться выполнения обязательств контрагентом. Малым компаниям разрешено сокращать количество используемых синтетических счетов по сравнению с основным типовым планом счетов.

Таким образом, допустимо «укрупненное» использование счетов. Например, можно отражать на 10 счете данные о производственных запасах вместо использования счетов 07, 10, 11. Информацию о производственных затратах можно показывать полностью на счете 20, без разбивки по счетам 20, 23, 25, 26, 28 и 29 [5, С. 229].

Для учета денежных средств на счетах в банках малым компаниям допустимо использовать счет 51 вместо ряда счетов: 51, 52, 55, 57. Для систематизации и накопления информации допустимо применение упрощенной системы регистров бухгалтерского учета. В зависимости от специфики и объема операций возможно применение формы учета без использования регистров, т.е. простая форма, или с использованием регистров бухгалтерского учета.

При простой форме регистрируются все хозяйственные операции только в Книге учета фактов хозяйственной деятельности. Эта книга является регистром аналитического и синтетического учета, на основании которого определяется наличие имущества, денежных средств, а также их источников на определенную дату и составляется бухгалтерскую отчетность. Данный вид ведения учета рекомендуется для компаний с незначительным количеством операций, не занимающихся производством (*рисунок 2*).

1. Доходы и расходы

Регистрация			Сумма	
№ п/п	Дата и номер первичного документа	Содержание операции	Доходы, учитываемые при исчислении налоговой базы	Расходы, учитываемые при исчислении налоговой базы
1	2	3	4	5
Итого по 11 кварталу				
Итого по 12 кварталу				

1. Доходы и расходы

Регистрация			Сумма	
№ п/п	Дата и номер первичного документа	Содержание операции	Доходы, учитываемые при исчислении налоговой базы	Расходы, учитываемые при исчислении налоговой базы
1	2	3	4	5
Итого по 11 кварталу				
Итого по 12 кварталу				

Рисунок 2. Учет на малом предприятии [7]

Примечание: составлено автором

Субъекты малого предпринимательства могут заключать со всеми своими работниками срочные трудовые договоры на период до пяти лет. Эта норма применима даже при отсутствии оснований для подписания срочного договора: временная работа на срок до двух месяцев, исполнение функционала отсутствующего сотрудника и т.д., но при соблюдении ограничений: численность сотрудников компании не должна быть более 35 человек, а в розничной торговле и сфере бытового обслуживания более 20 человек; необходимо обязательное согласие сотрудника.

Организации малого бизнеса могут заключать договора аренды с местными и региональными властями на льготных условиях. Льгота предоставляется на срок не менее пяти лет с постепенным повышением размера арендной платы. Законодательством не запрещено пересматривать условия действующих договоров компаниям и региональным властям.

Для пересмотра условий компания-арендатор может обоснованно изложить свою просьбу в официальном письме, затем направив его арендодателю. Неналоговые выездные проверки относительно субъектов малого бизнеса должны проходить в сокращенные сроки. Проверка малого предприятия любым контролирующим органом не должна превышать 50 часов в год, а проверка микропредприятия составляет до 15 часов в год. На внеплановые проверки

данное правило не распространяется. Для ревизий данного вида действует общее ограничение, которое составляет 20 рабочих дней на каждую [4, С.76].

Приказом от 06.03.18 N 41н Министерство финансов Российской Федерации внесло изменения в формы бухгалтерской отчетности организаций (приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций»). В основном изменения носят технический характер. Уточнены некоторые формулировки, наименования и нумерация отдельных разделов, пунктов и приложений. Некоммерческим организациям даётся возможность в составе приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о целевом использовании средств приводить показатели об отдельных доходах и расходах (финансовых результатах), движении денежных средств обособленно применительно к установленным приказом № 66н формам отчета о финансовых результатах и отчета о движении денежных средств соответственно. Добавлен пункт 8 в следующей редакции: «Организации при составлении бухгалтерской отчетности используют формы бухгалтерской отчетности, утвержденные настоящим приказом, если иные формы не установлены федеральными или отраслевыми стандартами бухгалтерского учета». Уточнено наименование приложения № 2. В новой редакции это приложение именуется: «Формы отчета об изменениях капитала и отчета о движении денежных средств».

Итак, время стремительного развития в стране за последнее десятилетие показало, что основой прогресса для всех отраслей экономики является малый бизнес. Во времена появления небольших фирм и хозяйств, их главной задачей было просто выжить и дать людям работу, и они с успехом справились с этой задачей. Те тяжелые времена уже позади, однако, накопленный с годами опыт работы в любых условиях, подстраиваться под существующие условия - рынок сбыта, условия поставки сырья и другие аспекты - сделал бизнесменов-учредителей субъектов малого бизнеса устойчивыми к кризисным ситуациям, чему менеджеров крупных концернов учат годами на специальных тренингах и курсах. Именно этим объясняется столь высокая степень доходности предприятий малого бизнеса - гибким направлением, то есть возможностью в любой момент изменить курс деятельности, в связи с изменившимися условиями рынка - падением или ростом спроса на товары или услуги. Если государство и дальше будет помогать начинающим предпринимателям развивать свое дело, то будут обеспечиваться не только новые рабочие места для населения, привлекаться инвестиции на развитие перспективных проектов, а и обновляться бизнес-система в регионах в целом. Правильный подход к организации бухучета на предприятиях, являющихся субъектами малого предпринимательства, обеспечивает снижение трудоемкости процесса учета, повышение точности, оперативности обработки информации и, как следствие, повышение качества управленческих решений.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 05.12.2011 № 402-ФЗ. Справочно-правовая система «Гарант»: [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
2. Беспалов, М. В. Единый налог на вмененный доход. Ответы на все спорные вопросы / М. В. Беспалов, В. А. Ершов, Ф. Н. Филина. М.: ГроссМедиа, 2016. 256 с.
3. Вахрушина, М. А. Учет на предприятиях малого бизнеса / М. А. Вахрушина, Л. В. Пашкова. М.: ИНФРА-М, 2016. 381 с.
4. Ендовицкий, Д. А. Бухгалтерский и налоговый учет на малом предприятии: учеб. пособие / Д. А. Ендовицкий, Р. Р. Рахматулина. М.: КНОРУС, 2017. 256 с.
5. Ендовицкий, Д.А. Малое предприятие. 5 в 1: бухучет, налоги, документооборот, правовое сопровождение, анализ деятельности / Д. А. Ендовицкий, Р. Р. Рахматулина. М.: Рид Групп, 2017. 320 с.
6. Сапожникова, Н. Г. Бухгалтерский учет: учебник / Н. Г. Сапожникова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Кнорус, 2017. 480 с.
7. Харченко, О. Н. Учет и налогообложение деятельности субъектов малого предпринимательства / О.Н. Харченко, А.А. Туровец. М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2016. 624 с.

*Соколова Е.А.
студентка 1 курса магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Беспятых А.В.,
к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Развитие бухгалтерского учета и отчетности в субъектах малого предпринимательства

Малое предпринимательство сегодня – важнейшая часть рыночной экономики страны. Являясь своего рода двигателем прогресса экономики Российской Федерации, малый бизнес выступает как наиболее гибкий, инициативный и вариативный экономический сектор.

Многие факторы зависят от развития малого предпринимательства. Среди них ключевыми и наиболее важными выделяются генерирование новых решений и инноваций в уже забытых и вновь изобретенных сферах производства, сбыта и финансирования, а также формирование качественной и ценной системы предоставляемых услуг и новых рабочих мест. В связи с важностью развития сферы малого предпринимательства возрастает актуальность исследования факторов, оказывающих влияние на малый бизнес, особенно в области бухгалтерского учета и нормативно-правового регулирования экономической деятельности исследуемой категории субъектов.

Министерством экономического развития Российской Федерации ежегодно рассматриваются различные варианты поддержки и субсидирования программ и проектов, направленных на развитие малого предпринимательства в стране. Также вырабатываются предложения по обновлению стратегий развития малого и среднего бизнеса, обсуждаются новые тенденции в развитии и тренды, способные к перемене конфигурации и открытию новых ниш для субъектов малого предпринимательства.

Вышеназванные меры отражаются в проекте Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года, базирующейся на нормативно-правовых и организационных методах содействия малого и среднего бизнеса [1]. Однако на практике ведения деятельности малого бизнеса существует множество преград, проблем и недоработок, во многом связанных с несовершенством законодательства в сфере бухгалтерского учета и отчетности субъектов малого предпринимательства.

Целью исследования выступает изучение этапов развития бухгалтерского учета малого бизнеса, их содержания и вносимых поправок. Ключевые задачи включают в себя:

1. изучение критериев субъекта малого предпринимательства;
2. исследование законодательства в области регулирования бухгалтерского учета и составления отчетности исследуемой категории субъектов;
3. составление мнения о целесообразности регламентных нововведений в области бухгалтерского учета малого предпринимательства.

Решение поставленных задач сопряжено с исследованием теоретической базы, материалов по ведению бухгалтерского учета малого предприятия и их анализу.

Согласно данным Федеральной налоговой службы Российской Федерации к настоящему времени создано и осуществляет свою деятельность 250 758 субъектов малого предпринимательства [2]. Для отнесения организации к данному понятию существуют определенные критерии соответствия, представленные на рис.1.

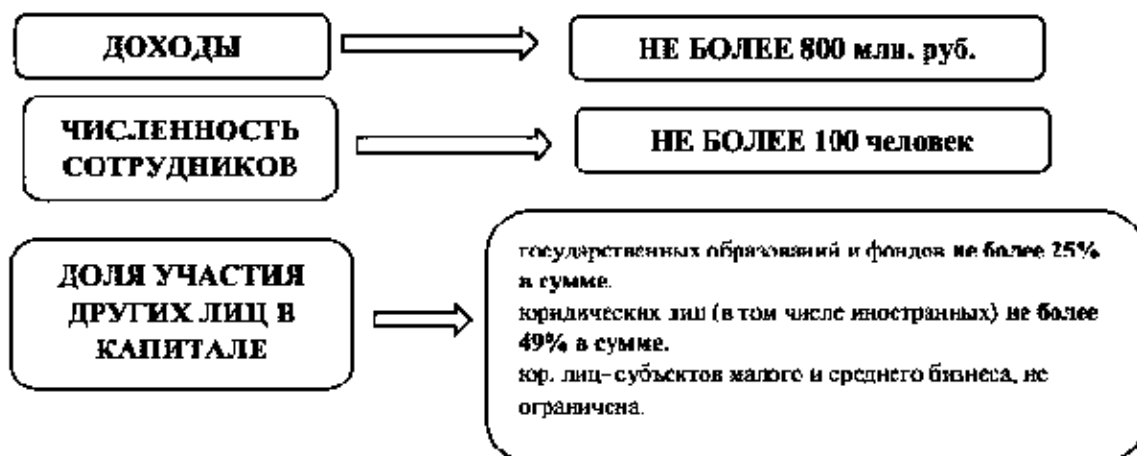


Рисунок 1. Основные критерии отнесения субъектов к категории малого бизнеса в 2019 году

Примечание: составлено автором

Для ведения эффективной деятельности и представления результатов такой деятельности малый бизнес руководствуется положениям Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [3, ст.6,7]. Положения нормативно-правового регламента позволяют использовать упрощенный способ ведения бухгалтерского учета, в том числе составление упрощенной отчетности для рассматриваемой категории субъектов. В то же время малый бизнес по собственному желанию ведет бухгалтерский учет в общеустановленном порядке [4, с.114]. Однако стоит понимать, что упрощенная форма учета призвана минимизировать нагрузку на бухгалтерскую службу предприятия (особенно учитывая то, что чаще всего для таких фирм речь идет об одном специалисте). С другой стороны, упрощенная бухгалтерская отчетность не включает детализированную информацию, снижает качество представления финансового состояния компании, которая планирует дальнейшее развитие и нацелена на свое продвижение среди инвесторов.

Наравне с упрощенной системой малый бизнес активно использует другие специальные налоговые режимы, достаточно усовершенствованные под современные реалии экономической деятельности субъектов малого бизнеса. Некоторые из них несут оптимальные выгоды для малого бизнеса с точки зрения налоговой нагрузки, предоставляют различные налоговые льготы в виде пониженных ставок или полного освобождения от отдельных видов налогов. Так, применяя упрощенную систему налогообложения, малая организация освобождается от ощутимой ответственности по налогу на добавленную стоимость, налогу на прибыль и на имущество с объектов движимого имущества.

Сегодня руководство субъекта малого предпринимательства имеет право выбора метода ведения бухгалтерского учета, порядок организации которого представлен на рис. 2.



Рисунок 2. Возможные пути организации бухгалтерского учета на субъекте малого предпринимательства

Примечание: составлено автором

Поддерживая развитие малого бизнеса в нашей стране, предоставляется возможность составления упрощенных форм бухгалтерской отчетности, а также ведения учета без применения метода двойной записи. Малое предприятие самостоятельно принимает решение о содержании используемых регистров бухгалтерского учета и их форм с учетом регламентируемых типовых рекомендаций по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства [5]. Упрощенный состав и наполнение данными упрощенной бухгалтерской отчетности регламентированы общим для всех субъектов регламентом о формах бухгалтерской отчетности организаций [6].

Дополнениями и новыми правилами в ряд положений по бухгалтерскому учету в России ознаменовался 2016 год. Тогда малому предпринимательству позволили учитывать цену поставщика при принятии к учету материально-производственных запасов, а затраты по приобретению стало возможным относить к расходам в полной сумме в периоде возникновения [7, с. 65]. Особую привилегию в виде возможности мгновенного списания принятых к учету материальных затрат на финансовый результат получили микропредприятия. Упрощающие изменения коснулись начисления амортизации объектов основных средств, которую позволили начислять не ежемесячно, а реже, даже единовременно полной суммой 31 декабря. В то же время дана расшифровка признания первоначальной стоимости основных средств малых предприятий как основной цены продавца и требуемых для монтажа затрат. С точки зрения практики неопределима значимость данного этапа развития бухгалтерского учета малого бизнеса, поскольку впервые за долгое время в законодательную базу стали вноситься дополнительные статьи и изменения в основу регулирования бухгалтерского учета малого предпринимательства.

Основная цель бухгалтерского учета и составления отчетности субъектов малого предпринимательства заключается не только попытке полноценно и достоверно отразить факты и итоги хозяйственной деятельности за определенный период, но и соответствовать потребностям внешних заинтересованных пользователей, инвесторов и возможных клиентов. Среди ключевых показателей, которые могут быть интересны такой категории пользователей, можно смело выделить ликвидность, способность своевременно оплачивать по своим обязательствам и контролировать краткосрочные денежные потоки. На основе современных международных стандартов отчетности был разработан отдельный стандарт, призванный регламентировать учет малых предприятий на международном уровне. В результате девятилетней работы (2009-2018 гг.) над продвижением нового международного стандарта многие страны применяют его положения на практике [8, с. 290]. Для Российской Федерации разработка нового международного стандарта для малого бизнеса во многом стала толчком для внесения изменений в государственную политику страны касаясь бухгалтерского учета субъектов малого бизнеса. Оглядываясь назад, основной проблемой, блокирующей развитие данного регламента в нашей стране, является недостаточный профессионализм руководства и специалистов в области учета малого бизнеса, а также сомнительность использования и неразвитость работы с международными стандартами не только в субъектах малого предпринимательства.

Ключевым предложением в данном контексте можно выдвинуть доработку и скорейшую корректировку предлагаемого стандарта по ведению бухгалтерского учета малых предприятий с учетом реалий отечественной рыночной экономики и уже принятого законодательства, поскольку в нашей стране необходимо структурировать порядок регулирования бухгалтерского учета и отчетности в субъектах малого предпринимательства.

Можно сделать заключение, что бухгалтерский учет и составление отчетности субъектов малого бизнеса в нашей стране имеют достаточно пробелов и недоработок, несмотря на быстрое развитие. Чтобы принадлежать к категории субъектов малого предпринимательства необходимо самостоятельно отслеживать критерии соответствия к данной категории.

Исследование базы в области регулирования бухгалтерского учета и составления отчетности малого бизнеса показало, что вопреки мнению законодателей, обилие нормативно-правовой документации не помогает справиться с вопросами и проблемами, возникающими у бухгалтеров при практическом их применении. В данном контексте целесообразным нововведением может стать не только создание единого регламента для субъектов малого предпринимательства по ведению бухгалтерского учета и представлению финансовой отчетности, а также создание консультационного центра по обучению и повышению квалификации в области ведения бухгалтерского учета, как для руководителей малых предприятий, так и для отдельных бухгалтеров.

Основные этапы развития во многом связаны с началом действия программы государственной поддержки малого бизнеса и введением регламентов для учета малых предприятий на международном уровне. Несомненно, последующее развитие бухгалтерского учета и отчетности субъектов малого предпринимательства должно быть связано не только с решением имеющихся задач, но и с составлением руководства по применению упрощенного плана счетов или разработкой специального плана счетов, учитывающего особенности деятельности и функционирования отечественного малого предпринимательства.

Библиографический список

1. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р: ред. от 30.03.2018) // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
2. Статистика субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] // Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. URL: <https://rmsp.nalog.ru/index.html> (дата обращения 29.01.2019).
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс]: федер. закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ: ред. от 18.07.2017 г. № 160-ФЗ // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
4. Просвирнина Е. Н. Малые предприятия: упрощенный бухгалтерский учет и отчетность // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей XV Международной научно-практической конференции, 25 марта 2018 г. Пенза, 2018. С. 114–117.
5. Приказ Минфина РФ «О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства» [Электронный ресурс]: Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 N 64н // Российская газета. 1999. №48. Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
6. Приказ Минфина РФ «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [Электронный ресурс]: Приказ Минфина РФ от 02.07.2010 N 66н: ред. от 06.03.2018 // Доступ из справ.-поиск. системы «КонсультантПлюс».
7. Диркова Е. Ю. Как упростить бухучет на малом предприятии // Практическая бухгалтерия. 2017. N 4. С. 64–68.
8. Созонов А. С. Обзор, оценка и перспективы применения МСФО для малого и среднего бизнеса в мире // Международный бухгалтерский учет. 2017. N 5. С. 281–293.

*Сомова Е.А.,
студентка УО «Витебский государственный
технологический университет»,
Научный руководитель - Егорова В.К.,
к.э.н, доцент УО «Витебский государственный
технологический университет*

Проблемы развития венчурного финансирования в национальной экономике

Связующим звеном между инновационными открытиями, разработками в области высоких технологий и их внедрением является механизм венчурного бизнеса. Смелое утверждение о том, что риск – дело благородное, придумали, видимо венчурные инвесторы. Те, кто вкладывает деньги в рискованные инновационные проекты, не имея никакой гарантии не только в преумножении, но даже в их возврате. В этом и заключается суть венчурного бизнеса. Это система государственных и частных структур, инвестирующих в инновационные проекты. Он имеет три высоты: высокий риск, высокие технологии, высокую прибыль (в случае успешной реализации) [1]. Особенностью венчурных инвестиций является то, что они обычно предназначаются для запуска, роста, развития той или иной компании, деятельность которой носит хотя бы небольшой оттенок оригинальности, уникальности, т.е., грубо говоря, при венчурном финансировании средства вкладываются в реализацию какой-либо новой идеи, работоспособность которой еще не была доказана рынком. В связи с этим, венчурные инвестиции предполагают достаточно высокий риск потери капитала инвестором; в то же время, в случае благоприятного развития событий – позволяют рассчитывать на внушительные размеры прибыли. Чаще всего венчурные инвестиции привлекаются с целью развития различных инновационных технологий, новых методов освоения рынка и т.п. Т.е. венчурные инвестиции обычно становятся актуальными там, где имеет место некий эксперимент, некая доля риска (связанная с возможностью неудачной реализации задуманной идеи). Соответственно, венчурные инвестиции, как правило, являются долгосрочными, ведь они привлекаются с целью – «изобрести», создать и раскрутить тот или иной проект, который впоследствии (как думают его создатели) может заполнить какую-либо новую нишу в рынке и принести солидную прибыль.

Несмотря на то, что в прошлом существовали и другие похожие механизмы инвестирования, отцом современной индустрии венчурного капитала принято считать генерала Джорджиза Дориота. В 1946 году Дориот основал Американскую Корпорацию Исследований и Развития (АКИР), величайшим успехом которой стала Диджитал Эквипмент Корпорейшн. Когда Диджитал Эквипмент разместила свои акции на бирже в 1968 году, она обеспечила АКИР рентабельность 101 % в год. 70 тысяч долларов, которые АКИР инвестировала в Диджитал Корпорейшн в 1959 году, имели рыночную стоимость 37 миллионов

долларов в 1968 году. Принято считать, что первой компанией, которая была создана венчурным финансированием, является Фэйрчайлд Семикондактор, основанная в 1959 году фирмой Венрок Эсоушиэйтс [4].

До Второй мировой войны инвестиции в форме венчурного капитала были главным образом сферой влияния состоятельных частных лиц и обеспеченных семей. Одним из первых шагов к управляемой на профессиональной основе венчурной индустрии стал Закон «Об инвестициях в малый бизнес» 1958 года [4]. Этот закон позволял Агентству по делам малого бизнеса США лицензировать частные компании, инвестирующие в малый бизнес (КИМБы), с целью упростить процесс финансирования и руководства малыми предприятиями США. В данном законе затрагивались вопросы, поднятые в докладе Совета Федеральной Резервной Системы США к Конгрессу. В этом докладе подчеркивалось, что на рынке капиталов для долгосрочного финансирования малого бизнеса, нацеленного на развитие, существовал большой пробел. Главной задачей программы КИМБ была и на сегодняшний момент остается упрощение процесса привлечения капитала через экономическую систему, с целью финансирования небольших новаторских компаний для того, чтобы стимулировать развитие экономики США.

В целом, венчурный капитал тесно связан с технологически новаторскими предприятиями, главным образом предприятиями Соединенных Штатов. В связи со структурными ограничениями, наложенными на американские банки в 1930-х гг., в США не было индустрии частных торговых банков. Эта ситуация была довольно уникальна для развитых стран. И только лишь в 1980-х гг. известный экономист Лестер Сароу раскритиковал финансовое законодательство США за неспособность поддержать какой-либо торговый банк, кроме тех, которыми управляет Конгресс в форме проектов, финансируемых из федерального бюджета. Он утверждал, что банки, управляемые Конгрессом, были крупные по размерам, выполняли политические задачи и, в связи с этим, слишком сильно концентрировались на национальной обороне, жилищном хозяйстве и на таких областях со специализированными технологиями, как исследования в космосе, сельском хозяйстве и авиакосмической промышленности [4]. Работа американских инвестиционных банков ограничивалась лишь осуществлением сделок по слиянию и поглощению компаний, выпуском долевых и долговых ценных бумаг, и, часто, сделками, связанными с распадом промышленных концернов с целью получить доступ к их пенсионным фондам, либо с целью распродать их инфраструктурный капитал, получив при этом большие доходы.

Недоработки законодательства в этой области были подвергнуты серьезной критике. К тому же, эта промышленная политика отличалась от политики других промышленно развитых стран, в особенности Германии и Японии, которые в этот период укрепляли свои позиции на мировых рынках автомобилестроения и бытовой электроники. Однако, в отличие от США, эти страны становились более зависимыми от центрального банка и от оценок всемирно известных ученых, чем от распыленного метода расстановки приоритетов правительством и частными инвесторами.

В качестве предпосылок для создания в Беларуси венчурных фондов выступают активно развивающееся в республике стартап-движение, генерирующее в среднем несколько сотен бизнес-проектов в год, в том числе и инновационных, а также появление частных инвесторов в виде бизнес-ангелов [3].

Председатель Государственного комитета по науке и технологиям Республики Беларусь заявил, что в стране необходимо быстрыми темпами создавать и развивать венчурное финансирование. Для этого наиболее предпочтительной с точки зрения эффективности – по отдаче от вложений и срокам – представляется реализация классической схемы государственного фонда венчурных фондов на базе израильской модели Yozma [2].

Помимо израильского опыта изучаются механизмы венчурного финансирования России, Казахстана, Китая [4]. При формировании системы венчурного финансирования предполагается активно привлекать частный капитал, в том числе и зарубежных инвесторов, которым для работы на белорусском рынке достаточно получить аккредитацию в Государственном комитете по науке и технологиям.

Принцип работы венчурного финансирования в Беларуси строится исходя из западных стандартов: высокая доходность - 15–30 % годовых; долгосрочный характер инвестиций; возможность диверсификации деятельности; инвестирование в научные разработки; потенциально новые рабочие места.

Это основные плюсы венчурной деятельности, как в Беларуси, так и в других странах. Проблемными местами венчурной деятельности можно назвать недостаток профессионалов в данной сфере; низкую ликвидность; трудно анализируемые цели инвестиций.

Как правило, крупнейшими инвесторами в Венчурном фонде (инвестиционный фонд, ориентированный на работу с инновационными предприятиями и проектами (стартапами)) являются пенсионные фонды (их доля порядка 25 %), банки (10 %), страховые организации (10 %), корпоративные инвесторы (3 %), государство (5%), частные инвесторы (3 %), дарственные фонды или некоммерческие фонды (3 %), инвестиционные посредники (15 %) [5].

По оценкам специалистов, в среднем для поиска инвестора для одного венчурного проекта необходимо, чтобы его оценило не менее 50 инвесторов, 5–7 из которых заинтересуется проектом и лишь 1–2 его проинвестируют. Таким образом, для того чтобы реализовать хотя бы 20 проектов в год необходимо не менее 1000 бизнес-инвесторов [4].

На сегодняшний день перед Беларусью стоит задача экономического роста, основанного на инновациях, который способен перевести экономику страны на иной, более высокий уровень развития. В Беларуси венчурное финансирование зародилось относительно недавно, тогда как в США в 50-х годах прошлого столетия были созданы первые венчурные компании.

На данный момент существует ряд проблем в данной области: тяжелое налоговое бремя для вновь созданных предприятий, ограничения в инвестирование в рискованные проекты, неотлаженная судебная система, проблема

с защитой прав на интеллектуальную собственность, а также неразвитая инфраструктура (бизнес инкубаторы, инновационные центры, пенсионные и страховые фонды).

В настоящее время в Беларуси не создано ни одного венчурного фонда. Однако их создание – это лишь вопрос времени. Очень мало на данном этапе технологических разработок. Из всех проектов лишь 5-7 % являются наукоемкими и прорывными технологиями. Большая часть всех стартапов нацелена на белорусский рынок. Вместе с тем, его емкость достаточно невелика. Поэтому очень важны проекты с возможностью выхода белорусских продуктов на мировой рынок, завоевания своей ниши в международном разделении труда за счет экспорта инновационной и высокотехнологичной продукции с высокой долей добавленной стоимости.

В Беларуси есть желающие вложить деньги в стартапы и имеются проекты для инвестирования. Но есть и препятствия, мешающие этим процессам. К такому выводу пришла группа компаний Velbiz, которая при поддержке Агентства США по международному развитию в рамках проекта AID Venture оценила заинтересованность бизнеса в венчурном финансировании в нашей стране.

По данным исследования, в рамках которого были опрошены 300 стартапов, инвесторов и субъектов поддержки предпринимательства, белорусский бизнес заинтересован во вложении капитала в новые проекты. Более 40% опрошенных инвесторов планируют вложить около 500 тыс. USD в ближайшие годы в технологические стартапы. Таким образом, при нынешнем уровне активности, белорусские инвестиции в них могут превысить 100 млн. USD в год. В то же время почти 3/4 белорусских стартапов готовы привлекать такие инвестиции и только 4% утверждают, что обойдутся без внешних вложений. За последние 3 года около половины опрошенных инвесторов осуществили по 5 сделок с технологическими стартапами, а 84% проектов привлекли инвестиции до 500 тыс. USD. При этом 77% стартапов получили деньги на стадии создания прототипа продуктов и выхода на рынок. Бизнес-ангелы помогли 60% стартапам на ранней стадии. Некоторым помешало привлечь средства отсутствие знаний и опыта [6].

Большинство респондентов уверено, что развитие венчурного финансирования в Беларуси тормозится из-за отсутствия в законодательстве распространенных в мировой практике инструментов структурирования сделок (79%), неясности с применением подобных инструментов, гарантирующих права инвестора (75%), и судебной практики в этой сфере (79%).

Потому неудивительно, что венчурные инвесторы выбирают другие страны: ради более развитого корпоративного законодательства и эффективных механизмов выхода из венчурных проектов (79%), более предсказуемой и внушающей доверие судебной системы (57%), более удобной системы налогообложения (46%). Так, 41% опрошенных считают привлекательными для своего бизнеса США и Кипр, 35% выбрали бы Израиль, 28% – Эстонию, 16% – Великобританию [6]. По мнению авторов исследования, развернуть потоки

капитала в сторону Беларуси можно, если ввести в отечественное законодательство широко используемые в мировой практике инструменты структурирования венчурных сделок, институты коллективного инвестирования, провести декриминализацию деловой ответственности и внедрить налоговые стимулы.

На основе исследованного в статье материала можно сделать следующие выводы:

1. Венчурное финансирование - это долгосрочные (5-7 лет) высокорисковые инвестиции частного капитала в акционерный капитал вновь создаваемых малых высокотехнологичных перспективных компаний (или хорошо уже зарекомендовавших себя венчурных предприятий), ориентированных на разработку и производство наукоёмких продуктов, для их развития и расширения, с целью получения прибыли от прироста стоимости вложенных средств.

2. Главными предпосылками возникновения и развития современного венчурного бизнеса являются высокий коммерческий потенциал инновационных разработок; развитый рынок ценных бумаг, позволяющий реализовать финансовые технологии выхода из инвестиций; высокая емкость и платежеспособность потребительских рынков продукции компаний с венчурным капиталом.

3. Основными чертами, присущими венчурному финансированию, являются высокая степень риска инвесторов; средний и длительный срок вложений; высокий доход от инвестиций в форме прироста капитала, а не дивидендов; отсутствие гарантий для инвесторов.

4. Актуальность развития венчурного финансирования в Беларуси объясняется его потенциальным значением для инновационного развития нашего государства.

5. Для успешной организационно-правовой и экономической реализации проекта по формированию венчурных инвестиций в стране необходимо активное развитие передовых отраслей промышленности, рост занятости высококвалифицированных кадров, а также обеспечение для белорусской экономики дополнительного притока инвестиций.

Библиографический список

1. Бизнес-портал «Фабрика манимейкеров» [Электронный ресурс] / Венчурный бизнес: определение, суть и примеры. Режим доступа: <https://moneymakerfactory.ru>. Дата обращения: 29.01.2019.

2. Бухгалтерский Интернет-портал [Электронный ресурс] / В систему венчурного финансирования планируется привлечь частный капитал. Режим доступа: <http://www.gb.by>. - Дата обращения: 16.02.2019.

3. Мировая экономика, финансы и инвестиции [Электронный ресурс] / История развития и особенности венчурного инвестирования в странах мира. Режим доступа: <http://www.globfin.ru>. Дата обращения: 28.02.2019.

4. Осокина И. Проблемы финансирования инновационных проектов в научно-технической сфере / И. Осокина // Общество и экономика. 2009. №9.
5. Хилл Б. Бизнес-ангелы: как привлечь их деньги и опыт под реализацию своих бизнес-идей / Б. Хилл, Д. Пауэр. Москва: Эксмо, 2008. 85 с.
6. Экономическая газета, 28.02.2017. Венчурное финансирование: что мешает его развитию [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/venchurnoe-finansirovanie-chto-meshaet-ego-razvitiyu>. Дата обращения: 12.03.2019.

*Сулова Т.С.,
студентка магистратуры Ярославского филиала
ФГБОУ ВО «Финансовый университета при
Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель – Неклюдов В.А.,
к.э.н., доцент, заведующий кафедрой «Экономика и финансы»
Чрославского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Анализ дебиторской задолженности как инструмент обоснования управленческих решений в компании

Важную часть в системе управления финансами на предприятии является управление дебиторской задолженностью. Являясь одним из основных активов, дебиторская задолженность влияет на его финансовую устойчивость и ликвидность.

Дебиторская задолженность представляет собой важную часть активов хозяйствующих субъектов. Являясь частью оборотных средств, дебиторская задолженность, а особенно неоправданно «зависшая», резко сокращает оборачиваемость оборотных средств и тем самым уменьшает доход предприятия. Дебиторская задолженность является важнейшим фактором не только финансового благополучия, но и существования компании как таковой. Согласно вышесказанному, определяется актуальность вопроса анализа и управления дебиторской задолженностью предприятий.

Основными задачами анализа является:

- определение причин появления дебиторской задолженности;
- оценка динамики дебиторской задолженности в целом и по ее видам;
- анализ качественного состояния дебиторской задолженности;
- анализ просроченной и безнадежной дебиторской задолженности;
- изучение покупателей по их важности и надежности;
- принятие управленческих решений по улучшению состояния дебиторской задолженности.

Различают три принципиальных типа кредитной политики предприятия по отношению к покупателям продукции - консервативный, умеренный и агрессивный, которые характеризуют принципиальные подходы к ее

осуществлению с позиции соотношения уровней доходности и риска кредитной деятельности предприятия [2]. Консервативный тип кредитной политики предприятия направлен на минимизацию кредитного риска. Такая минимизация рассматривается как приоритетная цель в осуществлении его кредитной деятельности. Механизмом реализации политики такого типа является существенное сокращение круга покупателей продукции в кредит за счет групп повышенного риска; минимизация сроков предоставления кредитов и его размера; ужесточение условий предоставления кредита и повышение его стоимости; использование жестких процедур инкассации дебиторской задолженности. Умеренный тип кредитной политики предприятия характеризует условия ее осуществления в соответствии с принятой коммерческой и финансовой практикой и ориентируется на средний уровень кредитного риска при продаже продукции с отсрочкой платежа. Агрессивный (мягкий) тип кредитной политики предприятия приоритетной целью кредитной политики ставит максимизацию дополнительной прибыли за счет расширения объема реализации продукции в кредит, не считаясь с высоким уровнем кредитного риска, который сопровождает эти операции. Механизмом реализации политики такого типа является распространение кредита на более рискованные группы покупателей продукции; увеличение периода предоставления кредита до минимально допустимых размеров; предоставление покупателям возможности пролонгированного кредита. Для выбора оптимальной кредитной политики компания должна сравнить потенциальные выгоды от увеличения объема продаж со стоимостью предоставления дополнительных торговых кредитов (кредитных проверок, дополнительных административных расходов и т.п.) и риском возможной неуплаты.

Дебиторская задолженность возникает в результате расчетов предприятия с покупателями, поставщиками, финансовыми органами, заказчиками, сотрудниками. Значительная ее часть в общей структуре оборотных активов снижает финансовую устойчивость, ликвидность предприятия и повышает риск финансовых убытков [1]. В процессе принятия управленческих решений выявлен целый ряд нерешенных вопросов анализа дебиторской задолженности. Это свидетельствует о том, что методика анализа требует дальнейшего развития и совершенствования. В условиях инфляции для покупателей дебиторская задолженность является источником кредитования их деятельности на очень выгодной основе, потому что выступает как беспроцентный кредит. Вследствие этого необходимо руководствоваться эффективными управленческими действиями, которые будут направлены на регулирование ее величины. Величина дебиторской задолженности и динамика определяют характер управленческих решений в производственно-хозяйственной деятельности. Дебиторская задолженность относится к высоколиквидным активам. Недостаточная оценка фактического состояния расчетов с дебиторами может негативно повлиять на реальную оценку платежеспособности и кредитоспособности предприятия [2].

Для эффективного управления деятельностью предприятия не только нужно осуществлять количественный анализ показателей оценки текущего состояния и стратегически важных перспектив управления активами предприятия, а также применять качественный анализ. Основная его задача — это выявление видов продукции, по которым возникает наибольшая дебиторская задолженность за товары, работы, услуги наиболее важных клиентов (потребителей, посредников, поставщиков) предприятия, основных видов продукции, по которым чаще всего возникает дебиторская задолженность [3]. Анализ состояния дебиторской задолженности в управлении предприятием требует как внешнего, так и внутреннего анализа, а также выявления рисков и угроз относительно невозврата, определение средней величины дебиторской задолженности, ее доли в общей сумме оборотных активов предприятия, оценки дебиторской задолженности по срокам погашения.

Ключевым звеном является система аналитических показателей:

1. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности. Коэффициент показывает количество оборотов, которое осуществляет за анализируемый период дебиторская задолженность:

$$K = N / ДЗ ,$$

где ДЗ - среднее значение дебиторской задолженности;

N - выручка от реализации работ (выполненных услуг).

2. Период погашения дебиторской задолженности. Показатель характеризует сколько в среднем дней нужно предприятию для получения оплаты за выполненные работы, услуги:

$$K = ДЗ \times T / N ,$$

где T = 360 дней

N - выручка от реализации работ (выполненных услуг).

3. Удельный вес дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов (УВдз). Увеличение значения этого показателя, рассматривается как негативное явление, поскольку говорит о том, что все большая доля оборотных активов временно отвлекается из оборота и не участвует в процессе текущей деятельности организации:

$$УВдз = ДЗ / ОА \times 100 \% ,$$

где ДЗ- дебиторская задолженность (средняя за анализируемый период);

ОА - оборотные активы (средние за анализируемый период).

4. Удельный вес сомнительной задолженности в составе дебиторской задолженности (УВсдз). Показатель характеризует качество дебиторской задолженности, тенденция его роста свидетельствует о снижении ликвидности предприятия:

$$УВсдз = СЗ / ДЗ \times 100 \% ,$$

где СЗ– сомнительная задолженность;

ДЗ- дебиторская задолженность.

5. Оценка соотношения темпов роста дебиторской задолженности с темпами роста выручки от продаж. Значение данного показателя зависит от времени оплаты с момента отгрузки товара. Если в течение времени показатель

увеличивается, то это говорит о снижении уровня управления дебиторской задолженностью, о «замораживании» части выручки организации, необходимой для финансирования текущей деятельности:

$$K = \text{ТР}_{\text{дз}} / \text{ТР}_{\text{в}},$$

где $\text{ТР}_{\text{дз}}$ – темп роста дебиторской задолженности;

$\text{ТР}_{\text{в}}$ – темп роста выручки от продаж.

Так как денежные средства за время просрочки платежа дебиторской задолженности обесцениваются, то для расчета реальной суммы долгов и потерь от их невзыскания необходимо использовать формулу наращенной суммы долга:

$$\text{НДЗ} = \text{ПС}(1 + \text{КЧ} \times \text{СП}),$$

где НДЗ – наращенная сумма дебиторской задолженности;

ПС – величина первоначальной суммы долга;

КЧ – ключевая ставка;

СП – отношение срока продолжительности платежа к числу дней в году.

Анализ расчетов, проведенный на основе этих коэффициентов, отражает состояние дебиторской задолженности на предприятии за исследуемый период и дает возможность для определения основных задач политики управления дебиторской задолженностью. Деятельность предприятий требует современных подходов к операциям между контрагентами и правильное осуществление учета и проведения эффективного анализа дебиторской задолженности для последующего принятия управленческих решений. Чтобы не потерять свои средства необходимо постоянно проводить мониторинг задолженности и своевременно предъявлять претензии по долгам, а также проводить процедуры по предотвращению возникновения безнадежных долгов.

Растущая дебиторская задолженность не всегда оценивается как отрицательное явление, а снижение задолженности положительно. Требуется различать нормальную и просроченную задолженность. При наличии просроченной задолженности предприятие будет чувствовать недостаток финансовых ресурсов для приобретения производственных запасов, выплаты заработной платы. Кроме того, замораживание средств в дебиторской задолженности приводит к замедлению оборачиваемости капитала. Просроченная дебиторская задолженность означает также рост риска непогашения долгов и уменьшение прибыли. Поэтому каждый субъект хозяйствования заинтересован в сокращении сроков погашения причитающихся ему платежей. Немаловажное значение имеет давность возникновения дебиторской задолженности. Требуется установить наличие в ее составе сумм, по которым нет возможности к взысканию, или сумм, по которым в скором времени истекают сроки исковой давности. Если такие суммы обнаружены, то необходимо срочно принять меры для их скорейшего взыскания.

Размер дебиторской задолженности зависит от договорной и расчетной дисциплины. Несоблюдение требований, несвоевременное предъявление претензий по долгам, которые возникают, приводят к значительному росту неоправданной дебиторской задолженности, созданию финансовых трудностей, нехватки ресурсов.

Важным является осуществление мероприятий по ускорению погашения дебиторской задолженности, а именно: ознакомление с финансовым состоянием контрагентов и изучение путей для улучшения их платежеспособности; правильное и своевременное оформление расчетных документов; использование в расчетах авансовой и вексельной форм оплаты; совершенствование финансово-расчетных операций предприятия.

Результаты проведенного анализа дебиторской задолженности показывают потенциальную величину дохода, который можно получить в виде штрафов, пеней, неустоек выставленных дебиторам, у которых возникла просроченная задолженность.

Для проведения анализа и оценки дебиторской задолженности требуются данные, которые можно получить из следующих источников:

- бухгалтерский баланс. В нем отражается общая сумма дебиторской задолженности;

- отчет о прибылях и финансовых результатах;

- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Именно эта бухгалтерская финансовая отчетность является официальной информационной базой для практически всех оценочных исследований. Для получения более подробной аналитической информации о состоянии задолженностей можно обратиться к данным бухгалтерских счетов, на основе которых и получается балансовая величина этого актива. Универсальным источником информации о предприятии является бухгалтерский учет. Поэтому, в первую очередь, необходимо опираться на его данные. Так же источником информации о дебиторах является управленческая отчетность.

Правильная организация и методика анализа дебиторской задолженности предприятия позволит принимать эффективные управленческие решения по возврату долгов, а также позволит спрогнозировать поступления средств.

В заключение, хотелось бы отметить, что ответственность руководителей организаций, а также работников бухгалтерии за нарушения правил бухгалтерского учета операций по формированию и погашению дебиторской задолженности предполагает регулярный контроль состояния платежей потребителей. Поэтому проведение рассмотренных мероприятий по улучшению состояния дебиторской задолженности позволит менеджменту компании эффективно управлять ею.

Библиографический список:

1. Евглевская В. К., Пострелова А. В. Методика анализа дебиторской и кредиторской задолженностей // Научные исследования: от теории к практике. 2014. № 1. С. 297–299. Ивашкевич В. Б., Семенова И. М. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности. М.: «Бухгалтерский учет», 2012. 192 с.

2. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. 2-е изд., перераб. и доп. М.: НИЦ Инфра-М, 2013. 208 с.

3. Крылов С. И. Методика анализа дебиторской и кредиторской задолженностей по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2011. № 4. С. 25–30.

*Суслонярова М.А.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Грицук Н.В.,
к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета анализа и аудита
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Использование бухгалтерской документации при выявлении экономических правонарушений

В условиях современной рыночной экономики, быстро меняющегося законодательства в области налогообложения и бухгалтерского учета возрастает число экономических правонарушений и способов их реализации. Для их выявления эксперту необходимо выяснить фактические обстоятельства ведения деятельности организации. Для получения достоверной информации об этом используется система хозяйственного учета предприятия. Система хозяйственного учета обеспечивает количественное отражение и качественную характеристику хозяйственной деятельности в целях контроля и управления последней. Выделяют три элемента системы хозяйственного учета: статистический учет, оперативный учет, бухгалтерский учет.

Бухгалтерский учет представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в стоимостном выражении об активах, обязательствах, доходах и расходах организации, выражающуюся в сплошном, непрерывном документальном отражении всех хозяйственных операций.

Определение бухгалтерского учета как процесса закреплено в ФЗ от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О бухгалтерском учете», как формирование документированной систематизированной информации об объектах, предусмотренных настоящим Федеральным законом, в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Объектами бухгалтерского учета экономического субъекта являются:

- 1) факты хозяйственной жизни;
- 2) активы;
- 3) обязательства;
- 4) источники финансирования его деятельности;
- 5) доходы;
- 6) расходы;
- 7) иные объекты в случае, если это установлено федеральными стандартами.

Таким образом, в определении, данном в ФЗ от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О бухгалтерском учете» расширен перечень объектов

бухгалтерского учета, отсюда следует, что вся хозяйственная деятельность организации должна быть отражена с помощью бухгалтерских документов. Бухгалтерский документ - это письменное свидетельство, подтверждающее факт совершения хозяйственных операций, право на их совершение или устанавливает материальную ответственность работников за доверенные им ценности. Хотя, письменная форма в настоящее время не является неотъемлемой частью понятия – документ, так как с введением Федерального закона от 06.04.2011 N 63-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «Об электронной подписи» информация в электронной форме, подписанная квалифицированной электронной подписью, признается электронным документом, равнозначным документу на бумажном носителе, подписанному собственноручной подписью, и может применяться в любых правоотношениях в соответствии с законодательством Российской Федерации, кроме случая, если федеральными законами или принимаемыми в соответствии с ними нормативными правовыми актами установлено требование о необходимости составления документа исключительно на бумажном носителе. Таким образом, повсеместное применение электронного документооборота в деловой сфере требует уточнения понятия бухгалтерский документ. Исходя из вышесказанного, можно говорить о том, что бухгалтерский документ – это документированная информация, представленная в письменном виде, либо в электронном виде, пригодном для восприятия человеком с помощью ЭВМ и подписанная квалифицированной цифровой подписью, и подтверждающая факт совершения хозяйственных операций, право на их совершение или устанавливает материальную ответственность работников за доверенные им ценности.

В понятие документ вкладывается различное значение, в зависимости от отрасли, в которой используется, этот термин дополняется различными смысловыми толкованиями, например, в юриспруденции под документом понимается форма удостоверения юридически значимых фактов, в уголовно – процессуальном кодексе – это вид источника доказательств.

Бухгалтерская экспертиза является одним из инструментов выявления экономических правонарушений. Для выявления данных правонарушений в системе бухгалтерского учета документ занимает важнейшее место, так как является источником сведений о совершении противоправных деяний, а так же используются в качестве доказательства при расследовании вышеназванных нарушений. При выявлении экономических правонарушений, бухгалтерская экспертиза использует не один документ, а целый комплекс взаимосвязанных документов – бухгалтерскую документацию. Документация – это способ оформления имущества, общественных и хозяйственных операций бухгалтерскими документами, это поток информации, который используется для проведения различных форм контроля. Таким образом, документ имеет большое значение при выявлении экономических правонарушений, которое заключается в следующем:

1. Бухгалтерский документ – это правовой способ отражения всей хозяйственной деятельности операции.

2. Бухгалтерский документ фиксирует все хозяйственные операции как правомерные, так и не законные, если они совершены под видом законных.

3. Бухгалтерский документ служит объектом исследования при проведении документальных проверок и ревизий.

4. Бухгалтерский документ служит источником доказательств при выявлении экономических правонарушений, могут послужить основанием для возбуждения уголовного дела.

5. Бухгалтерский документ используется при проведении не только бухгалтерской экспертизы, но и других видов экспертиз.

ФЗ о бухгалтерском учете № 402 предъявляет к оформлению бухгалтерских документов особые требования, среди которых выделим следующие:

1. Формальные требования – документ должен быть составлен по установленной форме первичной учетной документации, иметь необходимые реквизиты, данное требование следует из утверждений п.2 ст.9 402 ФЗ

2. Требование действительности – п. 1 ст. 9 402 ФЗ запрещает принятие к учету бухгалтерских документов, которыми оформляются не имевшие место факты хозяйственной жизни организации, в том числе лежащие в основе мнимых и притворных сделок.

3. Требование своевременности – первичный учетный документ должен быть составлен в момент совершения операции или непосредственно после ее окончания, о чем говорит нам п.3 ст. 9 ФЗ о бухгалтерском учете.

4. Требование законности – документ должен отражать законную операции.

Аналогичные требования предъявляются и к регистрам бухгалтерского учета.

При выявлении нарушений в учете большое значение имеет группировка бухгалтерских документов для их изучения и корректного использования. Вопросам классификации бухгалтерских документов уделяли внимание многие ученые, но наиболее обстоятельна она исследования С.П. Голубятниковым в его работах. Все многообразие бухгалтерских документов принято группировать по однородным признакам. Данная классификация выделяет следующие виды документов: по назначению, по порядку составления, способу отражения операций, месту составления, по порядку заполнения, по качественным признакам.

1. По назначению документы делятся на распорядительные, исполнительные, комбинированные и документы бухгалтерского оформления. Распорядительные документы содержат приказ, распоряжение о выполнении хозяйственных операций. Исполнительные подтверждают факт совершения хозяйственной операции, служат оправданием бухгалтерских записей, содержат данные о получении, выдаче, расходовании материальных и денежных средств. Бухгалтерские документы, отражающие одну и ту же хозяйственную операцию, неразрывно связаны между собой, отсутствие распорядительного документа ставит под сомнение законность исполнительного, так же, как и самой операции. Комбинированные документы сочетают признаки распорядительных и

исполнительных документов, например, расходный кассовый ордер с момента его заполнения и до выдачи денег является распорядительным документом, а после их выдачи из кассы – исполнительным. Документы бухгалтерского оформления составляют бухгалтеры, когда для записи хозяйственных операций других документов нет или с целью подготовки распорядительных и оправдательных документов для отражения в учете. Записи в бухгалтерских регистрах, не подтвержденные данными исполнительных и комбинированных документов, часто свидетельствуют о подлогах.

2. По месту составления бухгалтерские документы подразделяются на внутренние и внешние. Внутренние – отражают текущие хозяйственные операции в рамках деятельности одной организации (требования-накладные на отпуск материалов, лимитно - заборные карты, расчетно-платежные ведомости). Внешние заполняются вне организации (счета-фактуры, доверенности, товарно-транспортные накладные). Для доказательства правонарушений бухгалтер-эксперт должен сопоставить разные экземпляры одного и того же учетного документа или разные документы, отражающие одну либо несколько операций. Например, экземпляр счета-фактуры, находящийся в бухгалтерии проверяемой организации, сравнивается с другим экземпляром этого же документа, находящимся в бухгалтерии поставщика. Эти же счета-фактуры сверяют с доверенностью, с товарно-транспортными накладными и устанавливают, действительно ли товар был получен, оплачен и вывезен.

3. По порядку составления бухгалтерские документы подразделяют на первичные и сводные. Первичные – составляются на каждую отдельную операцию в момент ее совершения (требования-накладные, приходные и расходные кассовые ордера). Сводные – это регистры, составляемые на основе ранее составленных первичных документов, их применение облегчает контроль однородных операций, но не подтвержденные записи могут указывать на признаки злоупотреблений, преступлений.

4. По способу отражения операций - бухгалтерские документы делятся на разовые и накопительные. Разовые – составляют один раз в момент совершения хозяйственной операции или сразу после ее окончания. Однако, если платежная ведомость оставлена открытой, т. е. она подписана, а итог суммы не проставлен, то возможны дописки в нее сумм якобы выданных авансов, премий с целью хищения денежных средств из кассы. Накопительные документы составляют за определенный период для отражения однородных, повторяющихся операций. В конце периода подсчитываются итоги по показателям, используемым для учетных записей. Нарушение порядка заполнения накопительных документов (составление разового документа накопительным путем или накопительного за один рабочий прием) может свидетельствовать о злоупотреблении или хищении ценностей.

5. По порядку заполнения документы можно классифицировать на заполняемые вручную и с использованием вычислительной техники.

6. По другому - качественному критерию бухгалтерские документы делят на полноценные и неполноценные. Полноценные бухгалтерские

документы должны отвечать требованиям формальности (содержать все необходимые реквизиты), законности (отражать законную по своему содержанию операцию), достоверности (операция, отраженная в документе должна быть действительно совершена). Все документы, не соответствующие хотя бы одному из вышеуказанных критериев признаются неполноценными. Выявление неполноценных документов и учетных регистров позволяет выявлять различные незаконные факты хозяйственной деятельности и экономические правонарушения.

Среди неполноценных документов выделяют следующие группы:

1. Неправильно оформленные документы. Например: документы, в которых отсутствуют необходимые реквизиты, документы, имеющие ненадлежащие реквизиты, документы, имеющие лишние реквизиты.

2. Подложные документы, или отражающие незаконные операции. Среди подложных документов выделяют:

2.1 Документы, содержащие материальный подлог. Например, документы, касающиеся незаконного отражения самой хозяйственной операции (получение материальных ценностей неуполномоченным лицом), документы, касающиеся количественных и качественных показателей хозяйственной операции (в приказе на отпуск сырья со склада указано завышенное количество товара, либо другой вид сырья). Такие

2.2. Документы, содержащие интеллектуальный подлог, например отражающие вымышленные операции. Такие документы называют подложными, а сами операции – фиктивными. Выделяют два вида таких документов: бестоварные, безденежные. Бестоварным является документ, содержащий все реквизиты, по которому товарные операции не были проведены. К безденежным документам относится, к примеру, расходный кассовый ордер, денежные средства по которому не были выданы.

Так как операции хозяйственного учета и документы, которые эти операции отражают, связаны между собой, и выполнение одной операции влечет за собой выполнение многих других, для наиболее эффективного выявления и противодействия экономическим правонарушениям необходимо знание документооборота – движения первичных документов в бухгалтерском учете. График документооборота составляется сотрудниками бухгалтерии организации и утверждается руководителем. Это поможет обнаружить несоответствие данных, содержащихся в различных документах.

Для выявления экономических правонарушений с помощью бухгалтерской документации используются методы документального контроля. В рамках науки судебной бухгалтерии исследованием и разработкой этих методов занимались такие ученые, как С.П. Голубятников, Ю.М.Кравченко, Е.С. Дубоносов и др.

С.П. Голубятников отмечает, что «замаскированные» злоупотребления отражаются в учетных данных в трех формах:

- 1) Противоречия в содержании отдельного документа;
- 2) Противоречия в содержании нескольких взаимосвязанных документов;
- 3) Отклонения от обычного порядка движения ценностей.

Исходя из установленных форм нарушений, выделяют три группы методов документального исследования:

1. Методы исследования отдельного бухгалтерского документа;
2. Методы исследования нескольких взаимосвязанных документов бухгалтерского учета;
3. Методы исследования учетных данных, отражающих движение однородных ценностей.

При исследовании отдельного бухгалтерского документа используют следующие приемы:

1. Формальная проверка – внешний осмотр документа. С помощью этого метода можно выявить формальные признаки недоброкачества документа, которые были описаны выше.

2. Нормативная проверка – соответствие документа действовавшим на момент его заполнения законам, нормативным актам. С помощью данного метода можно выявить оформленные должным образом, но не соответствующие закону недоброкачественные документы

3. Арифметическая проверка отдельного документа позволяет выявить арифметическое несоответствие между частными и итоговыми суммами.

При исследовании нескольких взаимосвязанных документов бухгалтерского учета применяют следующие приемы:

1. Встречная проверка – сопоставление нескольких экземпляров одного документа.

2. Метод взаимного контроля, заключается в изучении в разных сочетаниях документов, отражающих прямо или косвенно изучаемую хозяйственную операцию. Он позволяет выявить подложные документы, противоречия в содержании взаимосвязанных документов. Этот метод достаточно эффективен для выявления экономических правонарушений, но обладает высокой сложностью в методическом и организационном плане.

В рамках исследования учетных данных, отражающих движение однородных ценностей возможно применить следующие приемы:

- 1) Проверка и восстановление учетных записей по бухгалтерским документам;

- 2) Проверка и анализ учетных регистров бухгалтерского учета;

- 3) Пересчет товаров и материалов, для сравнения с данными бухгалтерского учета;

- 4) Сравнительный анализ движения товарно-материальных ценностей, например на предмет отклонения от стандартной нормы расхода.

Таким образом, проведенный в статье анализ говорит о большом значении бухгалтерского документа не только для ведения хозяйственной деятельности организации в целом, но и для выявления экономических правонарушений. Проведен анализ понятия документа, уточнено определение бухгалтерского документа и выявлено его значение, как источника доказательств, при расследовании экономических правонарушений. В статье изучены группы

методов и приемов документального контроля, позволяющих выявить нарушения в бухгалтерском учете и предотвратить их в дальнейшем.

Библиографический список

1. Голубятников С.П., Кравченко Ю.М., Меджевский А.А. Основы судебной бухгалтерии: учебник. Н.Новгород, 1994
2. Голубятников С.П., Кудрявцева Н.В. Основы бухгалтерского учета и судебно-бухгалтерской экспертизы: учебник /под. ред. Остроумова М., 1976.
3. Сафонова М.Ф. Экспертное исследование товарных операций в торговле и общественном питании // Все для бухгалтера 2008. № 7. С. 20-24
4. Бабаев Ю.А., Петров А.М. Теория бухгалтерского учета: учебник/ под. ред Ю.А. Бабаева. 5-е изд, М.: Прспект, 2012.
5. ФЗ о бухгалтерском учете // Электронный ресурс: Консультант плюс http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
6. Федеральный закон от 06.04.2011 N 63-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «Об электронной подписи»// Электронный ресурс: Консультант плюс http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_112701/

*Терешина Ю.А.,
студентка Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-
юридический университет МФЮА»
Научный руководитель – Арасланова Н.И.,
старший преподаватель кафедры экономики и управления
Кировского филиала АОЧУ ВО «Московский финансово-юридический
университет МФЮА»*

Особенности формирования цен аукционной международной торговли товарами

Аукцион (от латинского *auctio* — умножение) представляет собой публичную продажу товаров, ценных бумаг, имущественного комплекса предприятий, предметов антиквариата, осуществляемых по заранее установленным правилам аукционной торговли.

Данный вид торговой деятельности исторически использовался для сбыта ограниченного перечня товаров: пушнина, невытая шерсть, лошади, предметы антиквариата и другие. В связи с этим, в сфере аукционной торговли сформировались центры торговли аукционного товаром.

Таблица 1

Центры аукционной торговли

Аукционный товар	Центр торговли
Пушнина и меховое сырьё	Санкт-Петербург, Нью-Йорк, Монреаль, Лондон, Лейпциг, Копенгаген, Осло, Стокгольм
Невытая шерсть	Лондон, Ливерпуль, Сидней, Мельбурн, Кейптаун, Веллингтон
Цветы	Амстердам
Чай	Калькутта, Кочин, Шри-Ланка, Африканские страны (Кения, Танзания, Уганда), Индия, Индонезия

Табак	Нью-Йорк , Амстердам , Бремен , Лусака (Замбия)
Овощи, фрукты	Антверпен и Амстердам
Лошади	Довиль (Франция) , Лондон , Успенское
Предметы искусства	Гонконг, Лондон, Нью-Йорк

Кроме того, рассматривая исторический аспект формирования аукционной торговли, представляется необходимым отметить, что в своем становлении аукционы прошли несколько этапов, среди которых можно выделить следующие.

Таблица 2

Этапы формирования аукционной торговли

Этап	Характеристика
Первый	В данный период развития аукционной торговли, начинающийся с развития капитализма и до 1917 года, получили большое распространение формы продажи товаров и недвижимости.
Второй	Характеризующийся политическими преобразованиями, рассматриваемый этап охватывает период первой мировой войны и послеоктябрьских преобразований (1917 - 1921 годы). На фоне упадка и дестабилизации экономики, жесткой политики военного коммунизма, сформировалось резкое сокращение сферы товарно-денежных отношений, что фактически привело к прекращению аукционной торговли.
Третий	Рассматриваемый этап, получивший название новой экономической политики, (1921 – 1928 годы) характеризуется восстановлением аукционной торговли в условиях восстановления товарно-денежные отношений под жестким контролем государства.
Четвёртый	Временной промежуток данного этапа становления аукционной торговли берёт своё начало от первых пятилеток до конца 1989 года, то есть до начала коренного реформирования экономики России. Этот период можно охарактеризовать как ограничение товарно - денежных отношений при господстве административно - командной системы. В условиях господства такой экономической политики аукционы в СССР проводились исключительно на основе монопольного права государства на данную форму торговли. В данный временной промежуток можно отметить аукционы по продаже пушнины, проводимые в Санкт - Петербурге Министерством внешней торговли, начиная с 1931 года, на которых реализовались шкурки лисицы, белки, соболя, (80% всей пушнины). А с 1965 года в Москве начал проводиться международный аукцион по продаже лошадей.
Пятый	Этап охватывает 1990-2000 годы: в условиях экономических преобразований в стране начали предприниматься первые

	шаги по организации и проведению аукционов. Так, уже в 1991 году в России состоялось около 200 аукционов, большая часть их которых в Москве.
--	--

Аукцион как институт международной торговли на сегодняшний день получил широкое распространение. Так, например, В.Л. Ерохин, рассматривая вопрос роли аукциона в международном предпринимательстве, приводит следующую статистику: через международные аукционы в США и Канаде реализуется свыше 76 % продаваемой этими странами пушнины, в Дании - 90 %, в Швеции и Норвегии - примерно 95 %. В бывшем СССР около 80 % всех пушно-меховых товаров продавалось через Ленинградский аукцион [2].

Что же касается статистики по продажам чая: в Калькутте и Кочине продается около 70 % экспортируемого Индией чая. В Коломбо Шри-Ланка продает также 70 % вывозимого чая. Африканские страны (Кения, Танзания, Уганда и др.) подавляющую часть экспортируемого чая реализуют через аукционы в Найроби и Малави. Мировую известность приобрел чайный аукцион в Сингапуре, где принимают участие фирмы из Японии, Австралии, КНР. Чай, произведенный в Индонезии, а также в Индии, Шри-Ланке, реализуется через аукционы в Лондоне, Гамбурге, Антверпене.

По состоянию на 2018 год аукционная торговля получила более широкое распространение и представлена в следующих отраслях, представленных на рисунке.

Таким образом, наибольший удельный вес при проведении аукционной торговли занимают медицина и фармакология с долей 24%, а также недвижимость, строительство и архитектура с долей почти 18%.

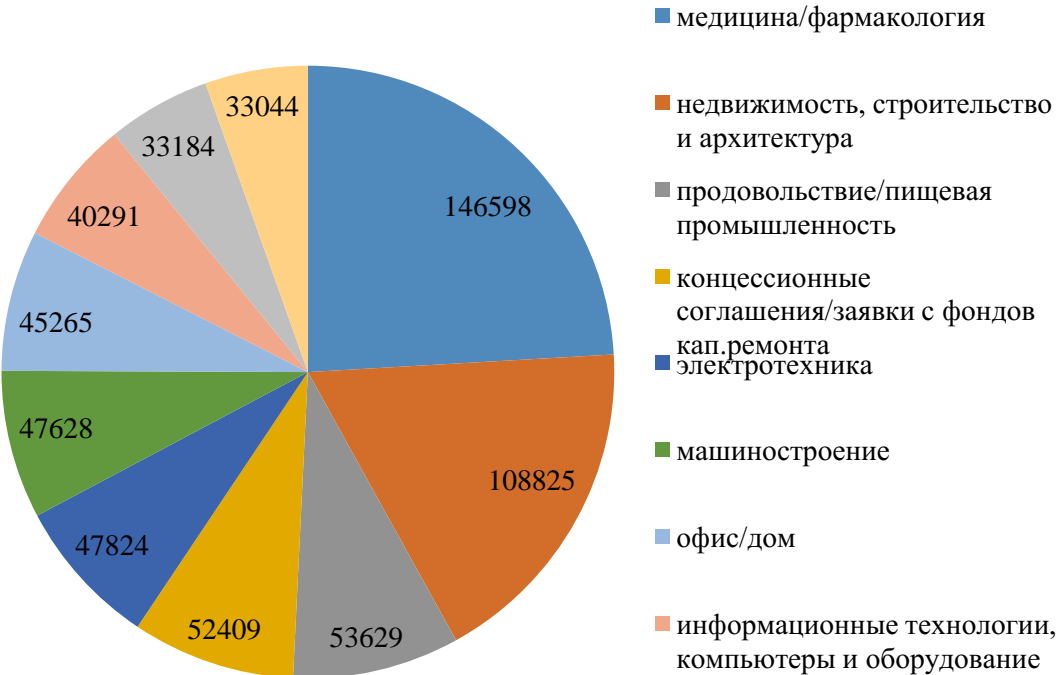


Рисунок. Анализ отраслей, имеющих наибольший удельный вес при проведении аукционной торговли за 2018 год [4]

Международная торговля представляет собой форму связи между множеством товаропроизводителей разных стран, основанная на международном разделении труда, и, выражающая взаимный экономический интерес между сторонами. Таким образом, аукционы являются международным экономическим инструментом, в связи с чем, представляется необходимым рассмотреть особенности различных видов аукционной торговли, получивших распространение, как в отечественной, так и в зарубежных экономических системах. Так, выделяют следующие видовые характеристики аукционной торговли:

Таблица 3

Видовые характеристики аукционной торговли

Вид	Характеристика
Прямой аукцион (английский)	Самый распространенный (например: www.ebay.com , molotok.ru) вид аукциона, который проводится с гласными торгами и поднятием цены. Аукцион начинается с минимальной цены, покупатели по очереди увеличивают цену. Впоследствии торги прекращаются с истечением срока аукциона, установленного продавцом (от 1 до 14 дней). По результатам данного вида торгов либо предмет торгов достаётся тому, кто предложил максимальную цену, либо, если, установленная резервная цена не была достигнута, товар не продаётся.
Голландский аукцион (оптовый)	На данном виде аукциона продавец обладает возможностью выставить множество единиц товара одновременно (http://www.ubid.com). Таким образом, покупатели претендуют на покупку представленных на покупку единиц товара. Все же выигравшие покупатели платят только минимальную из выигравших цен.
Аукцион янки (дискриминационный)	Главная особенность дискриминационного аукциона заключается в закрытом характере от других участников торгов. По результатам проведения данного аукциона победитель, давший наивысшую цену, получает товар за цену, которую назвал. Стоит также отметить важность такого элемента аукциона как подготовка, так как традиционно каждый участник подает только одну заявку.
Обратный аукцион	Данный вид аукциона характеризуется тем, что покупатели выставляют запросы на требуемые товары, а в то время как продавцы соревнуются, предлагая лучшую цену и условия (проводятся на сайтах http://www.Priceline.com и http://www.eWanted.com).
Приватные аукционы или VIP	К участию в частных аукционах допускаются избранные лица, которым требуется специальная аккредитация. Что же касается особенностей установления цены аукциона, то действуют порядок, согласно которому ставка принимается единожды от участника в течение строго ограниченного времени, при этом у участника отсутствует доступ к информации о размерах и количестве ставок других участников.

Существуют также и иные классификации, прямо или косвенно раскрывающие особенности установления цены аукциона в сфере аукционной торговли.

Так, с точки зрения техники установления цены различают такие виды аукционов как: аукцион с повышением цены (английский аукцион), победителем которого признаётся лицо, предложившее наивысшую цену; и аукцион с понижением цены (голландский аукцион), в котором победителем является лицо, первым согласившееся уплатить предлагаемую на аукционе цену.

Кроме того, в рамках аукциона различают:

- 1) стартовую цену, служащую началом торгов;
- 2) цену аукционного шага, то есть промежуточную цену, которая превышает стартовую (объявляемую) потенциальным покупателем;
- 3) цену фактической продажи, которая превышает стартовую цену на сумму цен аукционных шагов.

Безусловно, рассмотрение вопроса об особенностях формирования цен в международной торговле было бы неполным без анализа процессуальных особенностей проведения международных аукционов, определяемых характером товаров. Так, различают такие стадии проведения аукционов как: 1) подготовка, 2) осмотр, 3) аукционный торг, 4) оформление и исполнение аукционной сделки [1; 2; 3].

Стадия подготовки аукциона начинается с доставки владельцем товара предмета аукциона на склад. Далее составляются каталоги, осуществляются действия рекламного характера.

Стоит сказать, что существует множество источников распространения информации об аукционных ценах. Среди них такие международные издания как: «MonthlyBulletinoffStatistics» (издание ООН), отраслевые журналы «MetalBulletin» (Издание Лондонской биржи чёрных и цветных металлов), а также многочисленные каталоги и оптовые прейскуранты по широкому диапазону товарных групп. Также справочные цена на аукционные товары печатаются на регулярной основе во многих зарубежных периодических изданиях, таких как «FinancialTimes» (Великобритания), «WallStreetJournal» (США) и другие. В отечественные источники мировых цен входят такие издания как «Бюллетень иностранной коммерческой информации» (БИКИ), издаваемый Всероссийским научно-исследовательским конъюнктурным институтом, газеты «Ведомости» и «Коммерсант» и некоторые другие.

Что же касается крупных партий товара, то следует сказать, что такие партии делятся на лоты, которые входят товары одинаковые по качеству. Кроме того, в целях индивидуализации каждый лот наделяется номером, под которым в дальнейшем заносится в каталог аукциона с соответствующим описанием. В свою очередь, лоты, которые обладают одинаковыми качественными показателями, образуют стринги.

Следующей стадией является осмотр, на котором из каждого лота или стринга выбирается образец, выставляемый в зале с целью того, чтобы каждый из покупателей мог ознакомиться с представленным товаром. Стоит сказать о

немаловажном значении этапа осмотра, так как в случае покупки аукционного товара, покупателей будет лишён возможности предъявления претензий по качеству товара, за исключением скрытых дефектов, которые было невозможно обнаружить при осмотре товара.

Главной же стадией аукционной торговли является торг, который проходит в заранее выбранном месте, в дату и время с участием аукциониста, ассистентами и потенциальными покупателями. В связи с тем, что темп аукционных торгов высок, от покупателя и аукциониста требуется максимальное внимание и быстрая реакция. В среднем для продажи одного лота требуется менее 50 секунд.

В процессе проведения торгов, потенциальные покупатели вправе повысить цену. В связи с этим, в целях определения особенностей формирования цены аукционного товара, стоит рассмотреть способы повышения цены, среди которых выделяют: гласный и негласный.

Гласный способ осуществляется в следующем порядке: аукционист объявляет номер лота и называет начальную цену, покупатель же, желающий приобрести товар, указывает свою цену выше стартовой на величину, но не ниже минимальной надбавки, указанной в соответствующих правилах проведения торгов. В свою очередь, аукционист называет номер покупателя, новую цену, и если после троекратного повторения вопроса о том, кто предложит большую цену, отсутствует новые предложения цены от других покупателей, то после удара молотком товар считается проданным тому, то последним назвал наивысшую цену лота.

Что же касается негласного способа, то в данном случае покупатель сообщает аукционисту посредством подачи условного знака о согласии поднять цену. Аукционист в свою очередь каждый раз объявляет новую цену, не называя покупателя.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что:

1) Аукционная торговля имеет большое значение, так как создает удобства, как для поставщика, так и для покупателей, сокращая издержки обращения, и, обеспечивая продажу по ценам, близким к мировым, за счёт скопления большого количества товаров и привлечения множества конкурирующих покупателей.

2) Проведение торгов с использованием бумажных носителей влечёт за собой высокие издержки продавца при организации проведения аукциона, в связи, с чем возрастает цена аукционной торговли.

3) Введение онлайн торгов позволяет снизить затраты на участие, формирование конкурентной цены, а также совершенствование процесса торгов и формирование здоровой конкуренции.

Библиографический список:

1. Об организованных торгах: Федеральный закон от 21.11.2011 № 325-ФЗ (последняя редакция) // КонсультантПлюс: Версия Проф. Законодательство [Электронный ресурс];

2. Ерохин В. Л. Международное предпринимательство: учеб. пособие / В.Л. Ерохин. М.: Финансы и статистика. 2008. С.392;
3. Сапунова Виктория. Аукционные игры// Бизнес. 2007. № 48. С.104;
4. Анализ государственных торгов <http://analytic.trade.su>.

*Трошева Д.М.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Зонова Н.С.,
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Состояние, проблемы и перспективы развития аутсорсинга бухгалтерских услуг в Республике Коми

Бухгалтерское обслуживание предоставляет возможность проводить концентрацию на выполнении основных функций предприятий и развитие бизнеса, при этом, не отвлекаясь на бухгалтерскую деятельность. Первые российские организации по аутсорсингу осуществляли бухгалтерские услуги в городе Москве и тем самым положили начало полноценной сети по обслуживанию бухгалтерии организаций [4, с. 13].

Сотрудничая с данными компаниями предприятия, получают определенный ряд преимуществ:

– осуществление бухгалтерских услуг помогают предприятиям проводить концентрацию основных усилий на осуществлении основного вида деятельности. Хотя, несмотря на такую второстепенность вопросов ведения бухгалтерии, финансовым и налоговым вопросам нужно уделять важное внимание, которое в большинстве своем отвлекает персонал данного предприятия;

– использование услуг аутсорсинговой организации обходится предприятиям значительно дешевле, чем содержание штата бухгалтеров и ежемесячные им выплаты. Аутсорсинговая компания, которая предоставляет бухгалтерские услуги, осуществляет учёт в собственном офисе и получает денежные средства только за осуществляемую работу, без выплаты отпускных, больничных и прочего социального пакета;

– найти опытного и образованного специалиста в области бухгалтерского учёта сегодня довольно сложно, следовательно, нанимая специализированную аутсорсинговую организацию предприятием тем самым обеспечивает ведение грамотного бухгалтерского учёта, так как в данных компаниях работают исключительно аттестованные и высококвалифицированные специалисты;

– наиболее востребованы бухгалтерские услуги в самом начале деятельности предприятия, к примеру, при сдаче в налоговую нулевого баланса, который для предприятия при аутсорсинговом обслуживании обходится совсем недорого. В тот период, когда деятельность нового предприятия начинает

развиваться, то аутсорсинговая организация подключит к ней нужный штат бухгалтеров;

– использование услуг аутсорсинговой организации обеспечивает не только проведение качественного учёта, но и ведение контроля деятельности предприятия. Следовательно, многие руководители предприятий используют бухгалтерские услуги аутсорсинговых организаций, чтобы сократить риски потерь финансовых средств в результате присутствия неверного бухгалтерского учёта [3, с. 24; 4, с. 33–34].

Рынок бухгалтерских услуг в Республике Коми достаточно молод, хотя бухгалтерские услуги предприятиям и организациям требуются очень часто. Руководители предприятий Республики Коми в большей степени пока еще не оценили по достоинству все явные плюсы и удобство услуг ведения бухгалтерского учёта аутсорсинговыми компаниями. При этом аутсорсинг бухгалтерии вызывает для большинства собственников и руководителей определенные опасения, но по мере того, как все большее количество современных предприятий отдадут свою бухгалтерию сторонним организациям, предприятия Республики Коми также стали все больше решаться на его применение в бухгалтерской практике.

Если в таких крупных городах Республики Коми, как в городе Сыктывкар, город Ухта бухгалтерские услуги оказывает несколько десятков крупных аутсорсинговых организаций, то в других наиболее меньших городах Республики данные компании встречаются намного реже. Тем не менее, данный факт не означает, что мелкие и средние предприятия в небольших городах Республики Коми не используют услуги бухгалтерского аутсорсинга. Просто эти бухгалтерские услуги им оказывают мелкие аутсорсинговые фирмы, которые ориентируются на 2-3 заказчиков, поэтому данных участников достаточно сложно учесть при проведении оценки общей ситуации рынка бухгалтерских услуг в Республике Коми.

Так как рынок аутсорсинговых услуг ведения бухгалтерии в Республике Коми является наиболее молодым и быстрорастущим и в силу чего имеет определенный ряд особенностей [2, с. 75; 4, с. 33–34].

В классической связке «покупатель - товар - продавец» наиболее важным выступает покупатель. Профессиональный многолетний опыт позволяет утверждать, что в большей степени покупателями «аутсорсинговых бухгалтерских услуг» являются:

– иностранные представительства компаний (как определенный вид – это российские организации со стопроцентным иностранным капиталом, которые возглавляются иностранными руководителями), так как данным организациям наиболее приемлемо использование аутсорсинга;

– только что открытые небольшие предприятия, которые стремятся осуществлять экономию расходов на ведении бухгалтерии;

– довольно долгое время стабильно функционирующие организации, которые постоянно проводят оптимизацию бизнес-процессов [5, с. 45].

Проведение мониторинга предложений аутсорсинговых бухгалтерских услуг в Республике Коми позволяет утверждать, что сегодня нет единого понимания функциональной наполняемости термина «аутсорсинг бухгалтерских услуг», о чем в большей степени говорит существование огромного разрыва заявленной стоимости в разных рекламных предложениях. Одни аутсорсинговые организации работают от 10 тыс. рублей в месяц, другие - от 150 тыс. до 650 тыс. рублей в месяц, а третьи предлагают расчет стоимости услуг при расчете их на человеко-час - от 1600 руб./час и выше.

Данный разброс в ценах можно объяснить существованием большого количества мелких игроков, работающих с небольшим кругом заказчиков и тем самым они определяют цену на свои услуги с определенной степенью монополизма. Хотя сегодня уже определились основные игроки, и именно крупные и средние западные и российские предприятия рассматривают в качестве важных поставщиков аутсорсинговых услуг [6, с. 13–34].

Рассмотрев имеющиеся на рынке предложения, можно предположить, что достаточно предприятию заплатить аутсорсеру всего 10 тыс. руб. в месяц и руководство данной компании может быть спокойно за ведение своего бухгалтерского учёта. Хотя с уверенностью можно отметить, что данное утверждение является только мифом. Проведенный расчет любым аутсорсером расходов на содержание самого офиса и персонала показывает, что либо определена нереальная цена, либо данные услуги по ведению бухгалтерского учёта будут сделаны не на профессиональном уровне и не в необходимом объеме.

В данном случае можно констатировать, что предприятия-заказчики вкладывают в понятие «бухгалтерский аутсорсинг» один перечень услуг, а аутсорсеры-исполнители (особенно по стоимости услуг в размере 10 тыс. руб. в месяц) - совершенно другой перечень [5, с. 47–49].

Данная проблема является еще более значительной, когда одновременно могут наблюдаться следующие последствия:

- большой перечень организаций-исполнителей, предлагающих одноименные аутсорсинговые услуги;
- довольно новая услуга по удаленному ведению бухгалтерии на рынке с еще не сложившейся историей и определенным разделением исполнителей на любителей и профессионалов;
- нерегламентированный процесс оказания аутсорсинговых услуг, где данная услуга является предметом купли-продажи;
- неэффективная функциональная наполняемость аутсорсинговых услуг, то есть разные понятия по одним и тем же терминам.

Следовательно, предприятие-заказчик находится в положении покупателя «кота в мешке» так как он сможет ее ценить в том случае, когда:

- услуга предприятием-заказчиком уже оплачена;
- услуга организацией-исполнителем будет оказана;
- пройден определенный период времени после принятия услуг аутсорсинговой компанией, в течение которого проведен контроль.

Хотя у аутсорсинга бухгалтерских услуг существуют определенные преимущества как основного способа по снижению затрат предприятия. Содержание собственного бухгалтерского отдела стоит больших затрат в то время как привлечение специалиста из другой компании обойдется значительно дешевле. В первую очередь данный факт очень важен для предприятий малого бизнеса, в которых бухгалтер – это только бухгалтер, задача которого формировать налоговую отчетность и финансовые отчеты, к примеру для кредиторов. В более крупных организациях, где на отдел бухгалтерии возлагаются ведение управленческого учёта, проведение анализа бизнеса и формирование целого комплекса отчетов в аутсорсинг эффективнее было бы отдавать те бухгалтерские услуги, в которых данная организация нуждается изредка, к примеру, формирование отчетов в соответствии с IAS или GAAP для иностранных акционеров и партнеров. При этом ведение внутренней отчетности эффективнее внедрить в функции собственной бухгалтерии, потому что в крупной организации бухгалтерия будет загружена постоянно, при этом заработная плата сотрудников данного отдела будет такой же как в аутсорсинговой фирме, а вот прибыль, которая закладывается в тариф аутсорсера, будет находиться у предприятия-клиента.

Кроме того, нельзя производить передачу в аутсорсинг ведение бухгалтерского учёта в крупной компании, в которой ценные бумаги имеют обращение на бирже. В данном случае аутсорсинг может превратиться в угрозу по утечки конфиденциальной информации [1, с. 21].

Еще достаточно большое преимущество аутсорсингата - это высокая квалификация у специалистов, работающих в аутсорсинговых организациях. Так как нанять в организацию на работу бухгалтера с довольно высокой квалификации очень сложно и затратно. В результате чего возникают проблемы с необходимым профессионализмом бухгалтера при приеме на должность.

В договоре аутсорсинга бухгалтерских услуг всегда определяется безусловная, полная и немедленная ответственность аутсорсера за совокупный ущерб, который нанесен клиенту в результате совершенных им ошибок при ведении бухгалтерского учёта. Таким образом, аутсорсинговая компания вынуждена будет оплачивать, к примеру, все штрафные санкции, которые были назначены предприятию-клиенту налоговыми органами в результате их обнаружения в налоговой отчетности. А чтобы аутсорсинговая организация не смогла уйти от ответственности, объявив при этом себя банкротом, тогда предприятию-заказчику необходимо потребовать, чтобы она обязательно застраховала свою ответственность. В развитых зарубежных странах данная страховка давно является нормой, и любая аутсорсинговая организация страхует свою ответственность в размере менее, чем на 1 млн. долларов. Следовательно, аутсорсинг бухгалтерских услуг не только экономит средства, но и снижает риски, связанные с учётом [3, с. 14-45].

Таким образом, аутсорсинг в бухгалтерском учёте подразумевает, что отчетность предприятия всегда ведется на основании существующих стандартов, что значительно упрощает проведение аудита, а также упрощение представления

отчетности на основании с прочими международными стандартами. В данном случае руководителю предприятия не нужно заботиться о проведении переподготовки собственных бухгалтеров, когда происходят изменения в стандартах учёта или в налоговом законодательстве.

Подводя итоги по вышесказанному, хотелось бы отметить что аутсорсинг бухгалтерии позволит, прежде всего, повысить качество ведения бухгалтерского учёта. Поскольку наше законодательство постоянно меняется, для поддержания квалификации на достаточном уровне, бухгалтеры должны постоянно их повышать. Для этого требуется посещать всевозможные курсы, семинары, что увеличивает расходы на содержание бухгалтерии. На этапе приема на работу не всегда удается правильно оценить квалификацию бухгалтера, а ошибки, допускаемые при работе, будут обнаружены при проверке налоговыми органами и, впоследствии, и могут привести к пеням и штрафам.

По прогнозам аналитиков, количество предпринимателей, нуждающихся в услугах бухгалтерского сопровождения, существенно не увеличится. Но следует полагать, что благодаря последним законодательным актам, аутсорсинг бухгалтерских услуг в России найдет широкое распространения и будет способствовать дальнейшему развитию, совершенствованию и рационализации бухгалтерского учёта и отчетности.

Библиографический список

1. Вострицов А.В., Иванов Р.В. Аутсорсинг как форма взаимодействия малого и крупного бизнеса // Академический вестник. 2014. № 1. С. 272 - 278.
2. Гильмиярова М.Р. Концептуально-понятийные основы развития аутсорсинга // Вестник Псковского государственного университета. Серия «Экономика, право и управление». Псков: Псковский государственный университет, 2015. Выпуск 2. 178 с.
3. Игнатъев А.В. Алгоритм принятия решения о переводе на аутсорсинг функций в сфере ИКТ в малых и средних промышленных предприятиях // Современные исследования социальных проблем. 2012. Выпуск № 7.
4. Коровина Л.Н. Аутсорсинг бухгалтерских услуг – реальность? // Саяпинские чтения: сб. мат-лов круглого стола. Тамбов, 2017. С. 146-153.
5. Моисеева Н.К. Аутсорсинг в развитии делового партнерства. М.: ИНФРА-М, 2015.
6. Микрюкова В. С. Проблемы и перспективы развития бухгалтерского аутсорсинга // Молодой ученый. 2018. №21. С. 267-269.

*Туаев Е.А.,
студент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Кочетков М.Н.,
к.т.н, доцент кафедры менеджмента МГТУ им. Баумана,
доцент кафедры финансов и экономической безопасности
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Механизмы реализации финансового оздоровления предприятия

Введение

Работая в условиях современной Российской экономики, каждое предприятие должно самостоятельно обеспечивать свою экономическую безопасность, путем своевременного выявления угроз и предотвращения их реализации. Учитывая затянувшийся кризис и экономические санкции, которые с каждым годом все сильнее и сильнее ослабляют нашу экономику, большинство предприятий оказалось на грани банкротства, поскольку их финансовая устойчивость оказалась не способной функционировать в таких «жестких» условиях.

Однако даже в таких условиях можно функционировать и получать прибыль, и чтобы справиться с кризисом на предприятии, необходимо принять меры его финансового оздоровления. При этом стоит помнить, что достигнув нормативных показателей и начав нормально функционировать, следует непрерывно обеспечивать свою экономическую безопасность.

Основная часть

Прежде чем приводить в действие механизмы оздоровления предприятия, необходимо оценить уровень его проблемы и, исходя из анализа, уже принимать соответствующие решения. Поскольку кризис может быть настолько глубоким, что никакие меры уже не помогут, и самым верным решением будет ликвидировать предприятие, признав его банкротом. Для проведения диагностики проблемы необходимо использовать следующий порядок действий (рисунок 1) [1, с. 136].

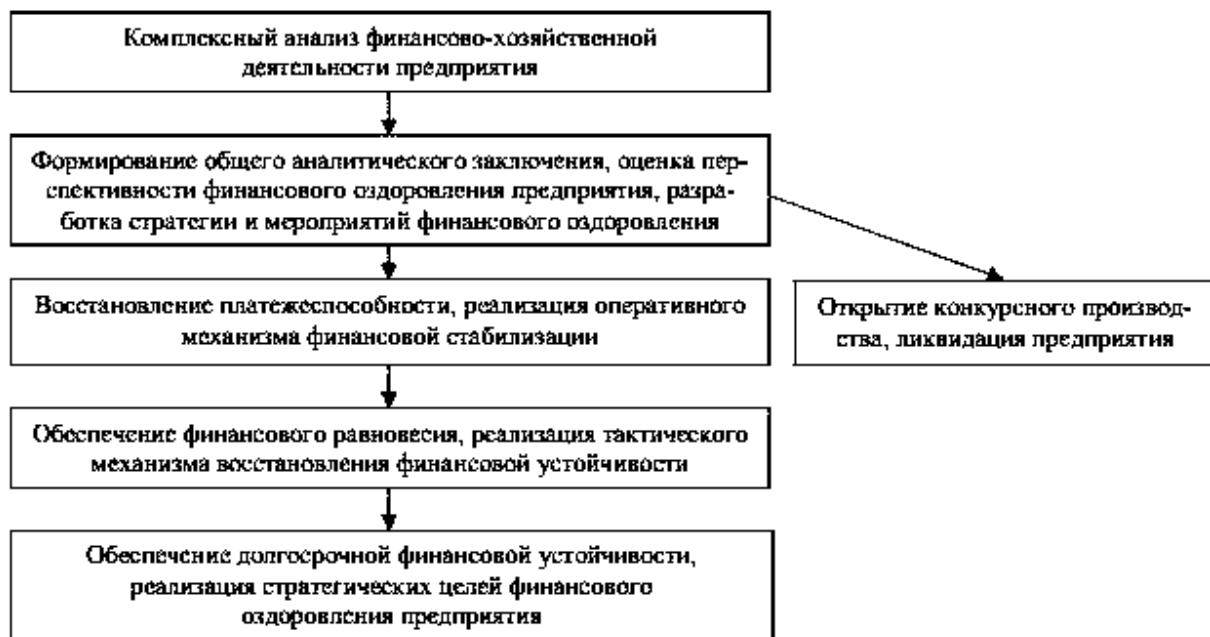


Рисунок 1 – механизм финансового оздоровления предприятия

Комплексный анализ деятельности предприятия позволит не только оценить перспективность финансового оздоровления предприятия, но и выявить причины возникновения кризисной ситуации и на ее основе уже применять оперативные, тактические и стратегические механизмы финансового оздоровления предприятия.

Проведенный анализ позволит руководству компании разработать комплекс задач формирования стратегии финансового оздоровления, который должен быть увязан с реализацией ее генеральной цели и подцелей. В зависимости от принципиального характера принятой цели и сроков ее реализации выбирается соответствующая стратегия развития предприятия, параметры которой обосновываются требованиями эффективности выделяемых на эти цели инвестиций, а также условиями допустимых соотношений между источниками инвестиционных средств и их использованием.

Стоит отметить, что решение проблем финансового оздоровления предприятия возможно при использовании универсальных и типовых мероприятий, которые обеспечивают вывод его из финансового кризиса. Системы данных мероприятий, реализуемых на базе соответствующего научно-методического обеспечения и направленные на достижение определенных целей, образуют механизмы обеспечения финансовой устойчивости. Они подразделяются на внутренние механизмы, используемые самим предприятием, и внешние, реализуемые при помощи сторонних юридических или физических лиц. Основными видами внутренних механизмов финансового оздоровления предприятия являются: оперативный, тактический и стратегический (таблица 1) [1, с. 141; 5, с. 186].

Таблица 1

Внутренние механизмы финансового оздоровления предприятия

Этапы финансового оздоровления	Механизмы финансового оздоровления		
	Оперативный	Тактический	Стратегический
Устранение неплатежеспособности предприятия	Система мероприятий финансового оздоровления обеспечивающая «Отсечение лишнего»	---	---
Восстановление финансовой устойчивости предприятия	---	Система мероприятий финансового оздоровления, осуществляя сжатие предприятия	---
Обеспечение финансового равновесия предприятия в длительном периоде	---	---	Система мероприятий финансового оздоровления, основанная на устойчивом экономическом росте

Цель оперативного механизма заключается в повышении платежеспособности предприятия. В первую очередь необходимо будет вывести краткосрочные вложения, которые не приносят пользы, в денежные средства. Также следует поскорее избавиться от товарных запасов, поскольку, чем дольше они лежат на складах, тем меньше получаемая прибыль с каждого проданного товара, так как появляются издержки на хранение. Самое сложное и самое важное, что нужно сделать, это уменьшить дебиторскую задолженность. Следует отметить, что высокой дебиторской задолженностью страдает большинство Российских предприятий, так как чем больше отсрочка на оплату товара есть у покупателей, тем выгоднее им кажется продукция данного предприятия. Пути снижения дебиторской задолженности включают в себя как снижение срока товарного кредита, так и возможности предоставления скидки, если оплата будет произведена в короткий срок.

Данные оперативные меры позволят получить предприятию быстрые ликвидные активы, однако они не позволят сформировать у предприятия финансовую устойчивость, поэтому необходимо избавиться от ненужных внеоборотных активов. Самым верным решением будет избавиться от ненужных или устаревших основных средств производства, продав их на вторичном рынке, и оставив только новое оборудование. Благодаря сокращению запасов и ненужных средств производства, у предприятия не только появятся денежные средства, но и повысится финансовая устойчивость, так как обеспеченность запасов и затрат источниками формирования собственных средств будет

покрываться собственным капиталом, и в самых тяжелых случаях будут включать долгосрочные займы.

Также следует сократить краткосрочные финансовые обязательства предприятия, за счет образовавшихся денежных средств. В первую очередь следует погасить кредиторскую задолженность перед работниками предприятия, а также перед важными поставщиками, которые не предоставляют длительный товарный кредит и грозятся отказом от поставок. С более лояльными поставщиками можно попробовать договориться о продлении товарного кредита, что откроет временное окно для формирования постоянного потока финансовых ресурсов. [2, с. 105; 3, с. 188].

Цель тактического механизма заключается в стабилизации финансовой устойчивости и ликвидности предприятия, которые были достигнуты с помощью оперативных методов, так как они носят лишь краткосрочный характер. Стабилизация предприятия достигается путем сокращения инвестиционной и операционной деятельности, т.е. снижением потребления финансовых ресурсов и увеличением их генерации. Повысить генерацию финансовых ресурсов можно с помощью сокращения постоянных и переменных издержек и оптимизации ценовой политики. На данном этапе нужно провести комплексный анализ собственной продукции, оценить ее конкурентоспособность, спрос и емкость рынка. Продукцию, которая не конкурентоспособна или не пользуется спросом, необходимо распродать по себестоимости, а производство данных товаров ликвидировать. В итоге будут производиться только нужные потребителю товары, которые имеют свои преимущества. Для них будет проведена оптимизация ценовой политики, что позволит увеличить оборачиваемость предприятия и его рентабельность. Благодаря отказу от ненужных товаров произойдет «сжатие» предприятия, тем самым будет достигнуто финансовое равновесие и сохранение финансовой устойчивости уже на среднесрочную перспективу. [4, с. 213].

Механизм стратегического финансового оздоровления заключается в постановки цели достижения нормативных финансовой устойчивости и ликвидности предприятия, а также снижения рисков структуры активов и пассивов, путем грамотного структурирования. Однако, необходимо не только обеспечивать экономическую безопасность предприятия, но и активно развивать его потенциал, увеличивая его чистую прибыль и стоимость, что позволит привлечь новых инвесторов. Достигнув стабильной финансовой устойчивости, следует диверсифицировать производство, чтобы сократить риски со стороны внешней среды. Для этого необходимо провести анализ рынка и выявить те товары, которые смогут заинтересовать потенциального покупателя и активно начинать инвестирования в новое производство.

Заключение

Прежде чем приступать к финансовому оздоровлению предприятия нужно провести комплексный финансовый анализ его деятельности, с целью выявления

причин сложившейся ситуации, и только потом применять механизмы финансового оздоровления, если они имеют смысл.

Следует помнить, что выход предприятия из кризиса – это пошаговый механизм действий, который нужно проводить с строгим порядком, и только достигнув результатов на первом шаге, переходить к следующему. Однако после выполнения последнего шага, работа не заканчивается, так как для нормального функционирования в «жестких» условиях Российской экономики, необходимо постоянно обеспечивать свою экономическую безопасность.

Библиографический список

1. Арутюнов, Ю.А. Антикризисное управление: Учебник. / Ю.А. Арутюнов. М.: ЮНИТИ, 2016. 416 с.
3. Бабушкина, Е. А. Антикризисное управление. Конспект лекций / Е.А. Бабушкина, О.Ю. Бирюкова, Л.С. Верещагина. М.: Эксмо, 2015. 160 с.
4. Вяткин, В.Н. Риск-менеджмент. Учебник / В.Н. Вяткин. М.: Юрайт, 2016. 860 с.
7. Зуб, А.Т. Антикризисное управление: Учебник / А.Т. Зуб. Люберцы: Юрайт, 2016. 343 с
8. Коротков, Э.М. Антикризисное управление: Учебник для бакалавров / Э.М. Коротков. Люберцы: Юрайт, 2016. 406 с.

*Туаев Е.А.,
студент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Каранина Е.В.,
д.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Роль государства в обеспечении устойчивого безкризисного развития экономики

Введение

Актуальность темы обосновывается тем, что затяжной экономический кризис в Российской Федерации, а также продолжительное нахождение под санкциями негативно сказывается на экономической безопасности не только страны, но и хозяйствующих субъектов, ведущих свою деятельность на данной территории.

Поскольку хозяйствующие субъекты формируют экономику любой страны, особую роль в обеспечении экономической стабильности играет государство и состоит она в том, чтобы создать такие благоприятные условия, которые позволят предприятиям стабильно развиваться и повышать качество выпускаемой продукции.

Основная часть

Появление экономического кризиса неизбежно для экономики любого государства, работающего в системе рыночной экономики, так как рыночная

экономика имеет циклический характер. Тем не менее, если государство активно внедряет меры антикризисного управления, пытается их прогнозировать и смягчить последствия, то сам цикл падения становится непротяженным, и его последствия не убивают экономику и быстро устраняются.

Для обеспечения экономической безопасности экономики, Российской Федерации необходимо сосредоточить свои усилия в трех основных направлениях:

1. Развитие конкурентоспособного производства отечественных предприятий
2. Формирование и увеличение потребительского спроса
3. Активное продвижение отечественных товаров.

Развитие конкурентоспособного производства отечественных предприятий заключается в возможности создавать высокотехнологические, инновационные, наукоемкие товары, не уступающие в функциональности и качестве иностранным аналогам. Если отечественные товары смогут конкурировать с западными аналогами в качестве и функциональности, это позволит защитить экономику от оттока капитала и большую его часть сохранить в стране, продолжая преобразовывать его в дальнейшем развитии науки и технологии.

Низкая конкурентоспособность Российских предприятий обусловлена, прежде всего, отставанием по уровню и темпам роста производительности труда, поскольку концентрация производственной и инвестиционной активности наблюдается в секторах со средним и низким технологическим укладом, использующим сравнительно малоквалифицированную рабочую силу. Особенно это заметно, если сравнивать между собой отдельные близкие по объемам оборота российские и зарубежные компании, в том числе из развивающихся стран [2, с. 31; 5, с. 19-21].

Низкая динамика технологических инноваций в промышленности, а следовательно, снижение конкурентоспособности выпускаемой продукции обуславливает низкую рентабельность предприятий, сдерживание роста заработной платы, провоцирует лоббирование экономически неоправданных защитных мер как на федеральном, так и на региональном уровне. В целом, нарастание технологического отставания углубляет «инвестиционную ловушку» в не сырьевых отраслях, усиливает депрессивные тенденции в промышленных регионах. Технологическое отставание увеличивает угрозу снижения уровня технологической независимости в рамках системы национальной безопасности. Возникновение в российской экономике проблемы низкой инновационной активности и технологического отставания носит объективный характер и обусловлен серьезными структурными диспропорциями экономики, сложностью и длительностью формирования новой институциональной среды. При этом субъективная недооценка глубины проблемы органами управления всех уровней, нерациональный выбор приоритетов и инструментов стимулирования инновационного развития в ряде случаев усугубили кризис в научно-технической сфере и привели к нерациональному использованию

значительных объемов дефицитных финансовых ресурсов, ослаблению кадрового потенциала технологического развития.

Сегодня инвестиционный барьер технологического переоснащения экономики весьма высок, а динамика инвестиций в секторах высоких технологий неудовлетворительна: инерционные прогнозы развития не сырьевых отраслей показывают, что без дополнительных усилий государства, обеспечение технологической составляющей и конкурентоспособности, осуществить желаемыми темпами нереалистично. По мнению отдельных специалистов, российской экономике по целому ряду аспектов уготована участь аутсайдера, иными словами - роль «ограниченно» (или «относительно») конкурентоспособной. Причем дело не столько в неразвитости рыночных отношений в России, сколько в чисто географических и климатических особенностях страны. Отечественная экономика в силу объективных причин более энергоемка и транспортнозатратна, с учетом климата, обширных, разреженных и неосвоенных пространств. С этим мнением можно спорить, однако сильное влияние указанных факторов на перспективы долгосрочного развития и конкурентоспособность экономики - не вызывает сомнения. Еще можно добавить сюда высокую степень физического и морального износа эксплуатируемого в действующем производстве оборудования, хроническая нехватка инвестиций для реконструкции устаревших мощностей, углубление инновационного отставания производства от общемировых тенденций и т.д. Так же влияют такие факторы как:

- низкие масштабы сберегаемых в экономике ресурсов на нужды инвестирования устаревшего производства;

- сохраняющиеся высокие масштабы оттока капитала из страны.

- Недостаточная развитость важных составляющих национальной конкурентоспособности, затрудняющая высвобождение имеющихся конкурентных преимуществ:

- низкое качество инфраструктуры, особенно в области связи и современных информационных технологий;

- низкое качество корпоративного управления, особенно в области корпоративной этики, надежности, взаимоотношений с акционерами, работы с потребителями и социальной ответственности

- непрозрачная структура корпоративной и государственной собственности, препятствующая притоку в производство отечественного и иностранного капитала;

- низкая эффективность финансовой системы

- непрозрачность финансовых институтов, слабое использование современных финансовых механизмов.

Не меньшее негативное влияние на состояние национальной конкурентоспособности оказывают системные факторы, связанные с низкой эффективностью методов госрегулирования, отсутствием в России конкурентной рыночной среды, нормальной рыночной инфраструктуры, высокими издержками хозяйственной и инвестиционной деятельности

предприятий. Их устранение уже сегодня способствовало бы раскрепощению предпринимательской инициативы, раскрыло широкие возможности для развития потенциала конкурентоспособности отечественных производств [6, с. 84; 9, с. 28].

Формирование и увеличение потребительского спроса является основой устойчивого развития экономики и главную роль здесь играют неценовые факторы. Следовательно, необходимо повышать уровень доходов самого населения, тем самым повысится не только спрос на товары и услуги, но и вырастет уровень инвестиции, за счет появления у людей свободных денежных средств [1, с. 76-78; 7, с. 40].

Негативное воздействие на потребительский спрос в России оказывает неправильная фискальная политика, а именно увеличение акцизов на бензин и рост НДС. Учитывая протяженность нашей страны и удаленность основных производств от конечных потребителей, после увеличения акцизов на топливо сильно возросли затраты на транспортную логистику. Данные расходы вошли в стоимость конечной продукции, что переложило финансовую нагрузку на плечи покупателей. В свою очередь рост НДС еще сильнее увеличил эту нагрузку.

При этом уровень доход населения вырос незначительно, темпы его роста значительно уступают темпам роста цен. Только в этом году минимальный размер оплаты труда (МРОТ), достигнет уровня прожиточного минимума в 11280 рублей, что является позитивным моментом в росте доходов. Однако следует отметить, что данная сумма позволит лишь покупать товары первой необходимости, и не позволит покупать сложные технические товары. Учитывая факт, что большая часть населения находится за чертой бедности, основная масса населения будет получать доход чуть выше этой суммы, тем самым значительно снижается потребительская способность покупателей в стране [10, с. 61; 3, с. 59].

Также на доходах населения негативно сказывается искусственное занижения уровня инфляции, который зависит от роста цен в потребительской корзине человека. Данную корзину составляет государство и подавляющую долю в ней занимают товары первой необходимости, максимальные цены на которые регулирует само государство. Те товары, которые не относятся к предметам первой необходимости, в случаи резкого роста их цены просто исключаются из корзины. Тем самым получается заниженная инфляция, которая выдается как официальная, и на этот процент индексируется заработная плата работников. Однако реальная инфляция намного выше официальной, тем самым доходы населения не успевают за ростом цен на товары, т.е. возникает масштабное обеднение населения.

Следует отметить, что потребительская корзина в России имеет очень скудный ассортимент, не позволяющий удовлетворить нужды человека. Поэтому, роль государства в формировании потребительского спроса, заключается в составлении грамотной и широкой потребительской корзины, которая сможет удовлетворить потребности человека и позволит ему сохранить свое здоровье и функциональность. Благодаря такой корзине увеличится МРОТ,

что сформирует спрос на широкий перечень товаров у основной массы населения, а отечественные предприниматели смогут открывать новые производства, расширяя сферы своей деятельности и формируя национальную экономику. Также государство должно отражать наступающую инфляцию и не занижать ее, что позволит грамотно индексировать доходы населения, не потеряв его платежеспособность. Данные меры будут способствовать не только формированию спроса населения, но и увеличивать его с течением времени.

Активное продвижение отечественных товаров включает в себя как ценовые факторы формирования спроса, так и завоевание устойчивых ниш сбыта на мировом рынке.

Необходимо предоставить отечественным товарам ценовое преимущество, перед товарами зарубежного производства. Достигается это путем ужесточения барьеров таможенного регулирования, а именно повышением тарифов для импортных товаров. Тем самым политика протекционизма становится доминирующей, и отечественные товары приносят прибыль предприятиям за счет низкой цены. Однако стоит отметить, что отечественные товары должны не уступать по качеству импортным товарам, иначе население будет откладывать покупку, с целью накопить средства на зарубежный товар. Достигнуть необходимо качества возможно путем субсидирования государством наукоемких отраслей, и инвестированием в инновационные проекты, так как эти сферы очень рискованны для частных инвесторов и не получают нужного внимания [8, с. 53; 4, с. 101].

Еще один способ усиление барьеров, это ограничение на ввоз импортных товаров. Однако ограничивать нужно импорт только тех товаров, которые производятся на территории России и могут полностью удовлетворить потребительский спрос. В случае если национального производства не достаточно для удовлетворения спроса, данные ограничения необходимо уменьшать, и полностью убирать для товаров, которые не производятся отечественными предприятиями.

Благодаря финансированию сфер инновации и технологий, со временем список товаров, который сможет удовлетворить потребности населения будет расти, а товары, которые не производят отечественные предприятия начнут производиться. Это позволит усилить политику протекционизма, а экономика сможет почти полностью сама себя обслуживать, тем самым будет падать негативный эффект от экономических санкций.

Также следует акцентировать внимание на производстве уникальных товаров, которые можно экспортировать, поскольку усиление политики протекционизма создают соответствующую реакцию у других участников мировой торговли. Несмотря на это, если товар будет востребован и не иметь аналогов, то он будет продаваться на мировом рынке и приносить большие деньги от экспорта в бюджет государства.

Заключение

Государство играет важную роль в обеспечении устойчивого развития экономики, поскольку только оно может обеспечить комфортные условия для работы отечественных предприятий, сформировать необходимый уровень спроса на продукцию собственного производства, а также защитить ее от проникновения на рынок импортных товаров. Благодаря данным мерам, а также грамотной финансовой и социальной политики, экономика страны сможет почти полностью себя обслуживать, тем самым влияние санкции будет незаметным. При этом периоды кризиса будут непродолжительными, их частота уменьшится, а последствия не будут носить катастрофический ущерб и смогут довольно быстро устраняться.

Таким образом: Экономическая безопасность государства будет обеспечиваться экономической безопасностью населения (уровень жизни) и хозяйствующих субъектов (удовлетворения спроса на товары).

Библиографический список

1. Арутюнов, Ю.А. Антикризисное управление: Учебник. / Ю.А. Арутюнов. М.: ЮНИТИ, 2016. 416 с.
2. Афонин, А.М. Пути повышения конкурентоспособности фирмы в условиях кризиса. Учебное пособие / А.М. Афонин. М.: Проспект, 2015. 182 с.
3. Бабушкина, Е. А. Антикризисное управление. Конспект лекций / Е.А. Бабушкина, О.Ю. Бирюкова, Л.С. Верещагина. М.: Эксмо, 2015. 160 с.
4. Вяткин, В.Н. Риск-менеджмент. Учебник / В.Н. Вяткин. М.: Юрайт, 2016. 860 с.
5. Гореликов, К.А. Антикризисное управление: Учебник для бакалавров / К.А. Гореликов. М.: Дашков и К, 2016. 216 с
6. Згонник, Л.В. Антикризисное управление: Учебник / Л.В. Згонник. М.: Дашков и К, 2015. 208 с
7. Зуб, А.Т. Антикризисное управление: Учебник / А.Т. Зуб. Люберцы: Юрайт, 2016. 343 с
8. Коротков, Э.М. Антикризисное управление: Учебник для бакалавров / Э.М. Коротков. Люберцы: Юрайт, 2016. 406 с.
9. Ларионов, И.К. Антикризисное управление: Учебник / И.К. Ларионов. М.: Дашков и К, 2015. 380 с.
10. Черненко, В.А. Антикризисное управление: Учебник и практикум для академического бакалавриата / В.А. Черненко, Н.Ю. Шведова. Люберцы: Юрайт, 2015. 409 с.

*Ускова В.А.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Гамулинская Н.В.,
к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Современное состояние рынка аудиторских услуг в России

В современном мире аудит является неотъемлемой частью системы управления предприятия. Термин «аудит» имеет несколько значений. В широком смысле аудит (лат. audio — «слышу») является отраслью экономической деятельности, а также учебной дисциплиной, которую студенты изучают в высших учебных заведениях. Есть и более узкое понятие. Оно закреплено в Федеральном законе от 30.12.2008 № 307 – ФЗ «Об аудиторской деятельности», который говорит, что «аудит - независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности» [1]. С недавнего времени в России были введены Международные стандарты аудита. МСА 200 определяет назначение этого вида деятельности, оно состоит в том, чтобы повысить степень уверенности пользователей в финансовой отчетности. Это достигается при помощи формулирования аудитором соответствующего мнения о том, действительно ли финансовая отчетность подготовлена во всех существенных аспектах в соответствии с критериями применимой концепции подготовки финансовой отчетности [2].

В России аудит появился позднее чем в Европе и его развитие можно поделить на 4 этапа.

Первый этап длился с 1987 года по 1993 год. Этот этап характеризовался зарождением аудиторской деятельности: происходила подготовка кадров, была хаотичная выдача первых лицензий и сертификатов. На этом этапе создавались аудиторские организации, в каждой из которых был свой руководитель. Самой первой такой организацией была «Интераудит», созданная в 1987 году.

Второй этап, который длился с 1993 года до 2001 года, охарактеризован как период развития аудита в нашей стране, в процессе которого огромную роль сыграли первые правила аудита в России, которые были разработаны ЦАЛАК или Центральной аттестационно-лицензионной аудиторской комиссией Министерства финансов России, временные правила и множество других документов.

На данном этапе началась большая работа по аттестации аудиторов и выдачи лицензий для осуществления их деятельности, создавались общественные объединения аудиторов и аудиторские фирмы, началась работа по проведению обязательных аудиторских проверок и оказанию сопутствующих аудиту услуг, также была сформирована рабочая структура аудиторских компаний и аудиторов.

Третий этап, который длился с 2001 года по 2008 год, начался после принятия Федерального закона №307-ФЗ от 30.12.08 «Об аудиторской

деятельности». Принятие этого закона означало конечное становление аудита в России, это позволило принять множество нормативно-правовых актов по регулированию этого вида деятельности, также он положил начало к формированию новой модели рынка аудита.

Четвертый этап действует с 2009 года по настоящее время. На этом этапе продолжается либерализация регулирования аудита, государство освободилось от ряда функций регулирования деятельности аудиторов, произошло создание саморегулируемых организаций аудиторов (СРО), принятие нового кодекса профессиональной этики аудиторов и так далее. В России в 2014 - 2016 гг. были приняты Международные стандарты аудита. Считается, что внедрение МСА в различных странах может способствовать информативному сотрудничеству аудиторов, повышению репутации профессии аудиторов, а также повышению качества предоставляемых услуг.

В настоящее время государство разрабатывает политику и нормативно-правовое регулирование в сфере аудита, ведет реестр СРО, анализирует состояние рынка аудиторских услуг в России.

В таблице 1 представлена динамика количества аудиторов и аудиторских компаний в России [3].

Таблица 1

Количество аудиторских организаций и аудиторов в России за последние 5 лет

	На 1.01.2014	На 1.01.2015	На 1.01.2016	На 1.01.2017	На 31.12.2017
На осуществление аудиторской деятельности имеют право - всего, тыс.	5,5	5,3	5,1	5,0	4,8
в том числе:					
аудиторские организации	4,7	4,5	4,4	4,4	4,2
индивидуальные аудиторы	0,8	0,8	0,7	0,6	0,6
Аудиторы – всего, тыс.	23,0	22,2	21,5	19,6	19,6
из них:					
сдавшие квалификационный экзамен на получение единого аттестата	3,2	3,4	3,5	3,6	4,0

Как видно из таблицы 1 количество организаций и индивидуальных аудиторов за 5 лет сократилось. Так, количество аудиторских компаний в 2017 году по сравнению с 2013 годом снизилось на 0,5 тыс. организаций или на 10,6%, а индивидуальных аудиторов на 0,2 тыс. человек или на 25% соответственно. При этом за 2017 год тех, кто имеет право на осуществление данного вида деятельности снизилось на 4 % за счет аудиторских организаций.

Так же число аудиторов за 5 лет сократилось на 14,8 %, но тех, кто сдал квалификационный экзамен выросло на 0,8 тыс. человек.

За 2017 год большинство аудиторов и организаций в целом приходится на Центральный федеральный округ, на его долю приходится почти половина аудиторских компаний и аудиторов от всей совокупности. На Приволжский федеральный округ приходится 11,9% таких организаций, а доля всех аудиторов составляет 13,78 %. Данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Распределение субъектов аудиторской деятельности по федеральным округам за 2017 год

Федеральный округ	Аудиторские организации		Индивидуальные аудиторы		Аудиторы (без индивидуальных)		Аудиторы – всего	
	тыс. шт	%	тыс.шт	%	тыс.шт	%	тыс.шт	%
Российская Федерация	4,2	100	0,6	100	19,0	100	19,6	100
В том числе:								
Центральный	2,0	47,62	0,2	33,33	9,2	48,42	9,4	47,96
Приволжский	0,5	11,90	0,1	16,67	2,6	13,68	2,7	13,78
Южный	0,3	7,14	0,1	16,67	1,2	6,32	1,3	6,63
Северо-Западный	0,5	11,90	0,06	10	2,3	12,11	2,4	12,24
Уральский	0,3	7,14	0,05	8,33	1,4	7,37	1,4	7,14
Сибирский	0,4	9,52	0,06	10	1,4	7,37	1,5	7,65
Дальневосточный	0,1	2,38	0,03	5	0,6	3,16	0,6	3,06
Северо-Кавказский	0,06	1,43	0,02	3,33	0,3	1,57	0,3	1,53

Лидирующее положение в России занимают компании, которые оказывают услуги этого вида деятельности более 5 лет. Наглядно это представлено на рисунке 1 [3]. На их долю приходится 79,1%. Причем, по сравнению с 2013 годом эта доля выросла на 1,7%. Так же по сравнению с 2013 годом выросло число организаций, которые ведут аудиторскую деятельность 1-2 года, их доля выросла на 5,7%.

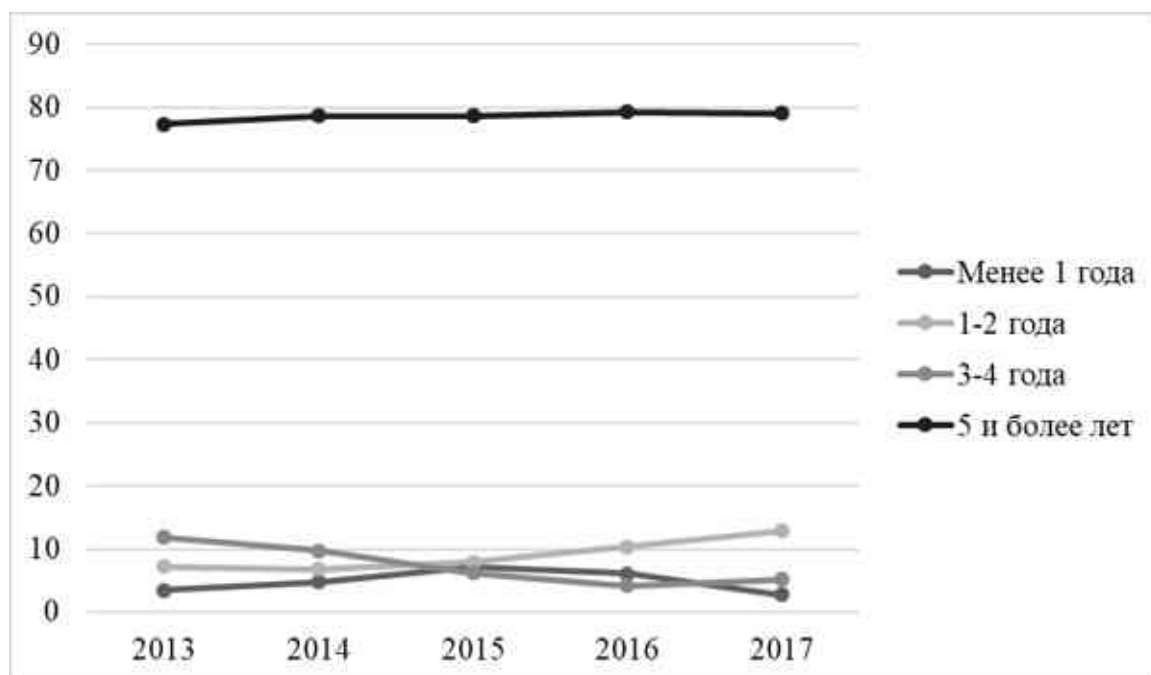


Рисунок 1. Период работы аудиторских организаций

Как известно, главной целью деятельности любой коммерческой организации является получение прибыли. В рисунке 2 представлена прибыль аудиторских компаний за последние 5 лет. По данным из приведенного ниже рисунка видно, что данный вид услуг пользовался спросом. До 2016 года объем услуг, которые были оказаны увеличивался каждый год и только лишь в 2017 году пошел на спад. В сравнении с 2016 годом этот показатель в 2017 году снизился на 1,7 млрд. руб. или на 2,9%. При анализе 2013 года и 2017 года он наоборот увеличился на 3,43 млрд. руб. или на 7,2%. Несмотря на то, что объем услуг, которые были оказаны увеличивался, объем доходов от аудита, приходящийся на 1 млн. руб. выручки клиентов постоянно менялся. Так, за 5 лет он сократился на 66 руб. При этом, на снижение объема оказанных услуг могли повлиять: недостаточный спрос на услуги аудиторов, платежеспособность клиентов, повышение цен на оказываемые услуги и другие факторы.

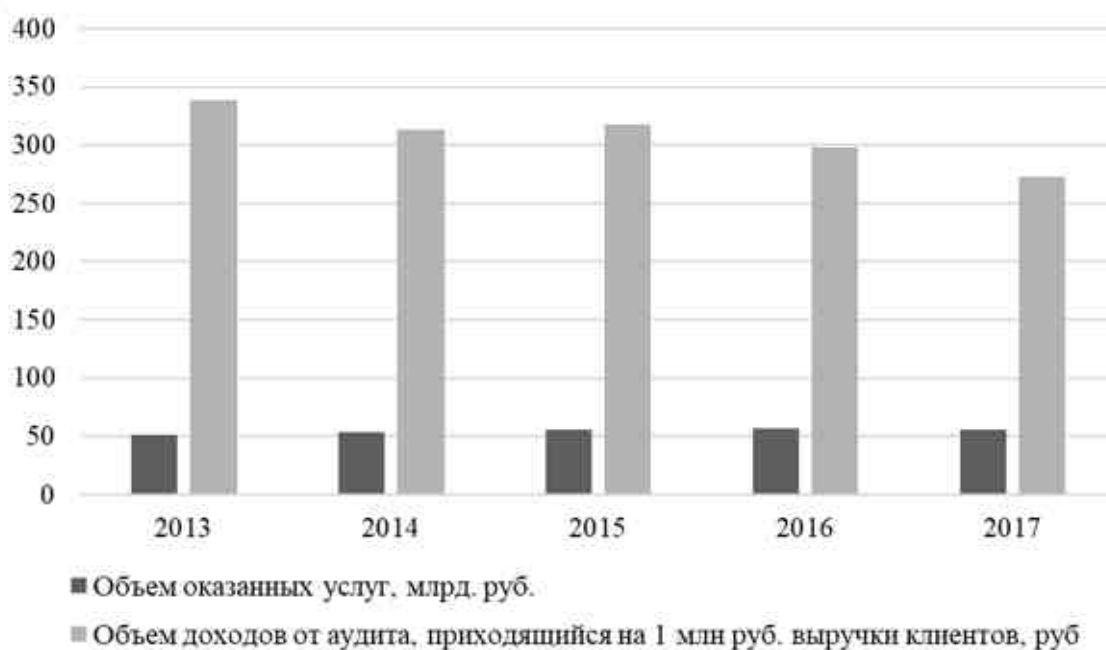


Рисунок 2. Доходы аудиторских организаций

Аудиторская деятельность делится на несколько видов.

1. Инициативный аудит. Данный вид проводится по решению руководства организации.

2. Обязательный аудит. Его проведение необходимо в случаях, которые указаны в Федеральном законе «Об аудиторской деятельности», например, если организация зарегистрирована в форме акционерного общества, если у фирмы объем выручки от продажи за предшествующий год превышает 400 млн. руб. и так далее.

3. Сопутствующие услуги: обзорная проверка, согласование процедуры, компиляция.

4. Прочие услуги: анализ финансово-хозяйственной деятельности, юридическая помощь и другие.

На современном рынке предоставляемых аудиторскими услугами присутствует конкуренция между малыми, средними и крупными организациями. К малым относятся организации, численность которых достигает 15 человек, к средним – организации с работниками от 15 до 50 человек и к крупным – более 50 человек.

Присутствие конкуренции между вышеуказанными организациями приводит к разрыву между их доходами. Из таблицы 3 видно, что наибольшую долю в общем количестве компаний составляют малые организации [3]. Их доля составляет 90,8%, но при этом объем оказанных услуг во всей совокупности составляет лишь 23,0%. Наибольшую долю в данном показателе составляют крупные организации (65,2%), несмотря на то, что их доля в общем количестве компаний составляет 1,3%. Так же крупные организации больше всех оказывают услуги по проведению обязательного аудита, инициативного аудита, аудита общественно значимых организаций: 61,6%, 73,4%, 91,4% соответственно. Выделяются среди данных нижеуказанной таблицы выделяются средние организации. Несмотря на то, что их доля на рынке среди организаций

составляет почти 8%, аудиторских услуг они оказывают меньше, чем даже малые организации. Доля средних организаций в общем объеме оказанных услуг составила лишь 12%.

То, что крупные организации являются лидерами на рынке аудиторских услуг можно объяснить тем, что такие организации обладают большими возможностями для улучшения своей деятельности, они организуют различные курсы работникам для повышения их квалификации, а, следовательно, и для повышения качества оказываемых услуг, также организациям, которым необходима проверка аудиторов, больше доверия вызывают крупные аудиторские компании, нежели малые и средние.

Таблица 3

**Распределение аудиторских организаций
по видам деятельности, %**

	Малые		Средние		Крупные	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017
Доля в общем количестве аудиторских организаций	90,8	90,8	7,9	7,9	1,3	1,3
Доля в общем объеме оказанных услуг	23,0	22,7	11,7	12,1	65,3	65,2
Доля в объеме оказанных услуг по проведению аудита	23,4	24,5	11,5	12,1	65,1	63,4
Доля в объеме оказанных услуг по проведению обязательного аудита	23,8	25,9	11,6	12,5	64,6	61,6
Доля в объеме оказанных услуг по проведению инициативного аудита	19,7	13,7	10,2	8,9	70,1	73,4
Доля в объеме оказанных услуг по проведению аудита общественно значимых организаций	3,7	4,1	4,5	4,5	91,8	91,4

На основании вышеизложенной информации, необходимо отметить, что российскому рынку аудиторских услуг удастся преодолевать беспрестанные изменения в российском законодательстве. Однако, происходит сокращение числа организаций, которые имеют право на осуществление в России аудиторской деятельности. Возможно это происходит в результате объединения организаций, что позволяет увеличить объём бизнеса, повышать конкурентоспособность, разнообразить предоставляемые услуги, снижать расходы и текучесть кадров [4]. Несмотря на это, объем оказанных услуг все же сокращается, но это может быть вызвано снижением спроса на услуги, снижением платежеспособности клиентов и другими факторами.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307 – ФЗ «Об аудиторской деятельности» // КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 31.03.2019)

2. Международный стандарт аудита 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» // Гарант.ру. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71438696/#ixzz5kGLsDgAR> (дата обращения 2.04.2019)

3. Основные показатели рынка аудиторских услуг в Российской Федерации в 2017 г. URL: https://www.minfin.ru/ru/performance/audit/audit_stat/MainIndex/ (дата обращения 1.04.2019)

4. Колчина А. Б., Сизов Д. В. Состояние российского рынка аудиторских услуг // Молодой ученый. №18.

*Фефилова О.С.,
студентка магистратуры
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель - Байбакова Т.В.,
к.э.н., доцент кафедры экономики
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Разработка мероприятий по совершенствованию финансовой политики АО «Весна»

К основным направлениям разработки финансовой политики предприятия относятся:

- 1) Разработка учётной политики;
- 2) Анализ финансово-экономического состояния;
- 3) Разработка кредитной политики;
- 4) Управление издержками;
- 5) Управление оборотными средствами, дебиторской и кредиторской задолженностью;
- 6) Управление финансами.

Миссией АО «Весна» является создание и выпуск безопасных игрушек высокого качества на уровне лучших отечественных и мировых образцов, удовлетворяющих непрерывно изменяющиеся запросы потребителя и формирующих развитие творческих способностей и интеллекта детей.

Сегодня АО «Весна» – один из лидеров в производстве кукол в России, ежегодно с конвейера фабрики сходит свыше миллиона кукол. Основные виды деятельности: производство и реализация игрушек свыше 1200 наименований для детей. Оказываются услуги по изготовлению имиджевых игрушек.

По экспертным оценкам на долю АО «Весна» приходится 70 % рынка кукол в нашей стране из отечественных производителей [1].

Поскольку предприятие является крупнейшим в своей сфере деятельности и составляет конкуренцию для стран – импортеров, необходимо разработать мероприятия по совершенствованию финансовой политики.

Стратегическим направлением развития АО «Весна» остаётся увеличение объёмов конкурентоспособной продукции для удовлетворения запросов потребителей и объёмов производства, повышение качества продукции и разработке новых технологий.

Для определения сильных и слабых сторон можно провести анализ основных показателей деятельности АО «Весна».

Таблица 1

Показатели оснащённости и эффективности использования основных средств

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Фондовооружённость 1 работника, тыс.руб.	285,57	320,44	321,25	318,39	374,85	131,26
Фондоотдача, руб.	3392,38	3249,8	4134,79	5199,97	3533,32	104,15
Фондоёмкость, руб.	294,78	308,56	241,85	192,31	283,02	96,01
Рентабельность основных средств, %	88,23	122,21	147,47	138,85	101,79	x

За исследуемый период наблюдается увеличение фондоотдачи всего на 4%, и в 2017 году данный показатель составил 3533,32 руб. Это обусловлено тем, что размер денежной выручки увеличивается более быстрыми темпами, чем среднегодовая стоимость основных производственных фондов. Показатель фондоемкости уменьшился до 283,02 руб. Чем меньше показатель фондоемкости, тем лучше используется оборудование предприятия. Одновременно происходит повышение фондовооружённости. В 2017 году на одного работника приходилось 374,85 тыс.руб. основных производственных фондов. Уровень рентабельности основных средств, по сравнению с 2013 годом, увеличился на 13,56%, что свидетельствует об эффективном использовании основных средств на предприятии.

Таблица 2

Показатели экономической эффективности использования оборотных средств

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Материалоотдача, руб.	0,91	0,74	0,78	0,89	0,61	67,03
Материалоемкость, руб.	1,1	1,35	1,28	1,12	1,65	150,00
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,83	0,73	0,7	0,81	0,58	69,88
Рентабельность оборотных средств, %	21,56	24,97	25,02	21,71	16,58	x

За период с 2013 по 2017 года на предприятии происходит изменение материалоотдачи. До 2016 года материалоотдача увеличивается, т.е. предприятие каждый год тратит меньше оборотных средств для создания одного

рубля реализованной продукции. Но к 2017 году данный показатель уменьшился на 0,28 и составил 0,61. Материалоемкость уменьшается до 2016 года. Это говорит о том, что с уменьшением оборотных средств, увеличивается денежная выручка. А в 2017 году она увеличилась на 0,53 и составила 1,65. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств с 2015 года уменьшается.

Таблица 3

Финансовые результаты деятельности предприятия

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Выручка от продаж, тыс.руб.	519248	520678	689387	961925	757604	145,90
Себестоимость продаж, тыс.руб.	329618	347776	434800	567026	457097	138,67
Прибыль от продаж, тыс.руб.	108589	91474	156244	248006	172501	158,86
Прибыль до налогообложения, тыс.руб.	135045	195805	245877	256850	218258	161,62
Чистая прибыль, тыс.руб.	107522	156719	196118	204998	174006	161,83
Рентабельность затрат, %	32,62	45,06	45,11	36,15	38,07	x
Рентабельность продаж, %	20,91	17,57	22,66	25,78	22,77	x

За период с 2013 по 2017 года выручка от продаж предприятия значительно увеличивается до 2016 года с 519248 тыс.руб. до 961925 тыс.руб. А в 2017 году она уменьшилась на 204321 тыс.руб. и составила 757604 тыс.руб. Это могло произойти в связи с падением спроса на продукцию. Чистая прибыль увеличилась на 66484 тыс.руб. и с 2017 году составила 174006 тыс.руб. Рентабельность продаж так же увеличивается, значит доход предприятия также увеличивается. Рентабельность затрат также имеет тенденцию к увеличению. Данный показатель увеличился с 32,62% до 38,07%. Это говорит о том, что предприятие получает все больше прибыли с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции [3 с. 385].

В ходе проведенного анализа были выявлены следующие проблемы:

1) Максимизация чистой прибыли. Устранением этой проблемы может служить уменьшение количества дефектной продукции на 50%.

Количество дефектной продукции в 2016 г. составило 79 206 штук. Если уменьшить количество бракованных изделий на 50%, получается, что брак составил 39603 шт. Произведём расчёт себестоимости изделий:

$$39603 * 509,72 = 20186,4 \text{ млн. р.}$$

Далее необходимо рассчитать, насколько увеличится чистая прибыль, для этого нужно к чистой прибыли 2016г. прибавить себестоимость 39603 изделий и полученную сумму разделить на чистую прибыль 2016г.:

$$\frac{204998 + 20186,4}{204998} * 100\% = 109,85\%$$

Следовательно, чистая прибыль увеличится на 9,85%.

2) Завоевание, расширение рынков за счёт нового вида продукции. Для устранения данной проблемы нужно добавить новый вид кукол «Живой малыш» (Инвестиционный проект).

Также для увеличения чистой прибыли можно добавить новый вид продукции «Живой малыш».

В данную серию будут входить такие куклы как, Маша 1, 2, 3; Саша 1, 2, 3; Наташа 1, 2, 3; Паша 1, 2, 3; Даша 1, 2, 3. «Живой малыш» имеет такой же рост, как среднестатистический новорождённый. Его можно накормить, напоить, посадить на горшок, также может плакать и смеяться. Кукла выполнена из качественных материалов, таких как резина и пластмасса. В ней нет батареек, внутри стоит механизм и трубочки.

Средняя цена механизма - 500 руб., средние затраты на оплату труда работникам – 87 руб. Получаем, что средние затраты на механизм и его установку составляют 587 руб.

Коммерческие расходы в 2016 г. составляют 41,68 руб. Управленческие расходы в 2016 г. 39,45 руб. Средняя себестоимость единицы изделия в 2016 г. составляет 509,72 руб.

Необходимо рассчитать средние значения себестоимости, коммерческих и управленческих расходов на единицу продукции на 2018 год, учитывая коэффициент инфляции 2017 года.

$$C_{ед.18} = 509,72 * 1,0209 = 520,37 \text{ р.}$$

$$КР_{ед.18} = 41,68 * 1,0209 = 42,55 \text{ р.}$$

$$УР_{ед.18} = 39,45 * 1,0209 = 40,27 \text{ р.}$$

Предположим, что пробный выпуск данной куклы будет 1000 штук. Получаем:

$$\text{Коммерческие расходы} = 42,55 * 1000 = 42,55 \text{ тыс. руб.}$$

$$\text{Управленческие расходы} = 40,27 * 1000 = 40,27 \text{ тыс. руб.}$$

$$\begin{aligned} \text{Средняя себестоимость единицы изделия} &= (509,72 * 1,0209) + 587 \\ &= 1107,37 \text{ руб.} \end{aligned}$$

Планируемая цена такой куклы 2964 руб.

Можно рассчитать выручку:

$$\text{Выручка 2018} = 2964 \text{ руб.} * 1000 \text{ шт.} = 2964 \text{ тыс. руб.}$$

Расчёт средней себестоимости:

$$1107,37 \text{ руб.} * 1000 \text{ шт.} = 1107,37 \text{ тыс. руб.}$$

Расчёт средней прибыли от продаж:

$$\begin{aligned} \text{Прибыль от продаж 2018} &= 2964 - 1127,79 - 40,270 - 42,55 \\ &= 1753,39 \text{ тыс. руб.} \end{aligned}$$

Расчёт средней рентабельности продаж:

$$\text{Рентабельность продаж} = \frac{1753,39}{2964} * 100\% = 59,16\%$$

В связи с этим можно провести прогноз на 2018 год двумя способами:

- 1) По средним темпам роста, отталкиваясь от значений 2016 года;
 - 2) Прогноз от предложенных мероприятий.
- В ходе полученных данных можно составить таблицы

Таблица 4

Прогноз от мероприятий

№	Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Прогноз от мероприятий	Общий прогноз
1	Выручка, тыс. руб.	796268	828118,72	861243,47	2964	864207,47
2	Себестоимость, тыс. руб.	457097	475380,88	494396,12	1107,37	495503,49
3	Прибыль от продаж, тыс. руб.	248009	257929,36	268246,53	1753,39	269999,92
4	Рентабельность продаж, %	31,15	31,15	32,04	59,15	31,24
5	Чистая прибыль, тыс. руб.	204998	213197,92	221725,84	1)26630,1 2) 2430,48	1)248355,94 2)224156,32 ИТОГО: 472512,26

По данным прогноза можно сделать вывод о том, что себестоимость составляет 495503,49 тыс. руб., выручка 864207,47 тыс. руб., прибыль от продаж 269999,92 тыс. руб., рентабельность продаж 31,24%, чистая прибыль 472512,26 тыс. руб.

Проведя разработку мероприятий по совершенствованию финансовой политикой полученные результаты можно представить в виде таблицы:

Таблица 5

Мероприятия по совершенствованию финансовой деятельности

Проблема	Мероприятия	Результат
Максимизация чистой прибыли	Уменьшение количества дефектной продукции на 50%	Увеличение чистой прибыли на 9,85% или на 296986 тыс. руб.
Завоевание, расширение рынков за счёт нового вида продукции	Добавить новый вид продукции «Живой малыш»	Переход на новые рынки сбыта за счёт нового вида продукции. Увеличение чистой прибыли на 272786 тыс. руб.

В ходе проведенного анализа можно сказать, что за счёт уменьшения дефектной продукции на 50%, чистая прибыль увеличилась на 9,85% или на 296986 тыс. руб, переход на новые рынки сбыта за счёт нового вида продукции, чистая прибыль увеличилась на 272786 тыс. руб.

Предприятие и в дальнейшем будет работать по направлениям совершенствования своего продукта для удовлетворения требований потребителей, повышение качества их обслуживания, оптимизация расходов для поддержания конкурентных позиций.

Библиографический список

1. Официальный сайт Фабрика игрушек «Весна» // vesna.kirov.ru. URL: <http://www.vesna.kirov.ru/>

2. Ушаков В.Я. Финансовая политика предприятия: учебное пособие / В.Я. Ушаков; Моск. ун-т им. С.Ю. Витте. Каф. финансов и кредита. М.: Изд. «МУ им. С.Ю. Витте», 2015.

3. Фефилова О.С. Финансово-хозяйственная деятельность АО «Весна» // Молодежь и наука XXI (г. Ульяновск, 13 декабря 2018 г.). У., 2018.

*Черемисина О.С.,
студентка ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Научный руководитель – Каранина Е.В.,
д.э.н., доцент, заведующий кафедрой финансов и экономической
безопасности ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»*

Правовые основы и стандарты обеспечения экономической безопасности предприятия

Важным условием мероприятий по обеспечению устойчивого роста организаций, а также по получению положительного результата финансово-хозяйственной деятельности является эффективная система экономической безопасности, которая формирует определенным образом защиту предприятия от негативных влияний как внешней, так и внутренней среды.

Правовая основа создание экономической безопасности предприятий представлена нормами таких законодательных актов, как Конституция РФ, нормы и принципы международного права, положения международных договоров Российской Федерации, федеральные конституционные законы, Федеральный закон РФ «О безопасности», а также многие другие федеральные законы и нормативно-правовые акты, принимаемые на уровне Российской Федерации, субъектов РФ, органов местного самоуправления. Данная нормативно-правовая база представляет собой важный элемент правового механизма регулирования безопасности предприятий [3, с.66].

Рассмотрим, что из себя представляет объект, субъект и предмет экономической безопасности.

Объекты экономической безопасности - это государство, регионы, экономические системы, общественные институты, организации и предприятия, люди.

Субъекты экономической безопасности - это отраслевые и функциональные министерства, налоговая служба, страховые компании, таможенная служба, коммерческие банки, фонды, производственные предприятия, организации и прочее.

Предмет экономической безопасности - это определение и проведение мониторинга факторов, которые ухудшают устойчивое развитие совокупной государства и его социально-экономической системы в краткосрочном периоде.

В теории правового регулирования в настоящее время существует большое количество определений термина «механизм правового регулирования». По мнению Суглобова А.Е, механизм правового регулирования представляет

собой правовое воздействие, которое осуществляется правом, который рассматривается в качестве нормативного, общеобязательного регулятора, совокупности взаимосвязанных правовых средств, которые приводят к результативному правовому воздействию на отношения в обществе [11, с.271].

Данный механизм содержит в себе основные правовые элементы:

1. Нормы права;
2. Систему правоотношений, субъективных прав и обязанностей;
3. Нормативные акты применения правовых норм.

Состав нормативно-правовых актов, которые регулируют экономическую безопасность предприятий рассмотрены на рисунке 1.

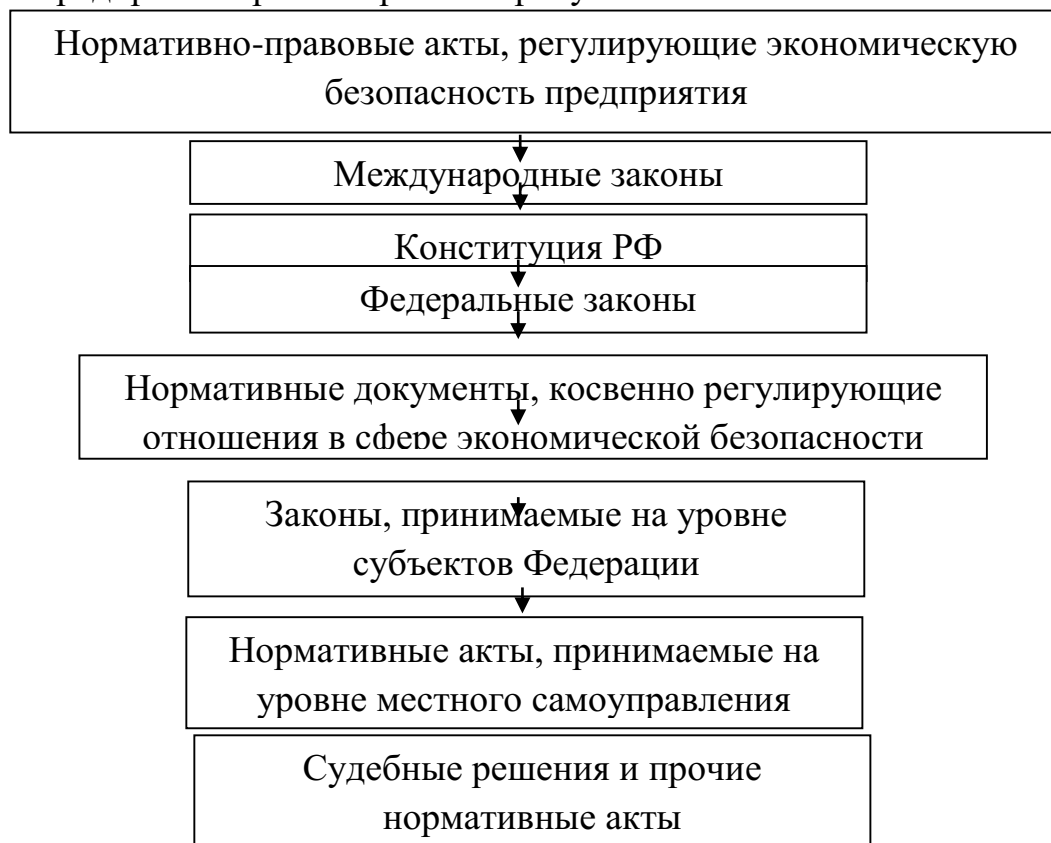


Рисунок 1. Состав нормативно-правовых актов, которые регулируют экономическую безопасность предприятий

Примечание: составлено автором

Каждое предприятие или организация, которые осуществляют свою деятельность на территории Российской Федерации, обязаны соблюдать законодательные акты, в основе которых находится основной документ – это Конституция Российской Федерации, которая закрепляет основополагающие нормы и принципы предпринимательской деятельности:

- Свобода по распоряжению собственным трудом;
- Существование основного права частной собственности;
- Равенство всех видов собственности;
- Свобода осуществления экономической деятельности;
- Единое экономическое пространство;

– Свобода в осуществлении перемещения товаров, услуг и финансовых средств;

– Соблюдение общегражданских прав человека.

Конституция на территории Российской Федерации имеет высшую юридическую силу и имеет непосредственное действие на все сферы деятельности. В нормах Конституции РФ понятие «безопасность» можно рассматривать как в широком смысле, а также относительно разных видов безопасности. К примеру, в п.п. «б» и «д» ст. 72 содержит нормы таких видов безопасности, как экологическая и общественная.

Другими нормативно-правовыми актами, которые содержат нормы экономической безопасности предприятия, являются Гражданский Кодекс РФ и Трудовой Кодекс РФ, которые регулируют деятельность предприятий, независимо от вида его деятельности.

К примеру, нормы Гражданского кодекса РФ (часть 1) №51-ФЗ от 30.11.1994г. (ред. от 18.03.2019г.) определяют правовые нормы взаимоотношений юридических и физических лиц, а также содержит организационно-правовые формы ведения бизнеса. Нормы Гражданского кодекса РФ (часть 2) № 14-ФЗ от 26.01.1996г. (ред. от 18.03.2019г.) содержат правовые нормы предпринимательства в области управления финансами и коммерции, формирования договорных и подрядных взаимоотношений.

Трудовой кодекс РФ содержит нормативно-правовые нормы в области регулирования трудовых взаимоотношений: по организации труда, управлению рабочим временем, временем на отдых, оплате и нормированию труда, гарантиям и компенсациям.

Нормы Налогового Кодекса РФ (часть 1) № 146-ФЗ от 31.07.1998г. (ред. от 27.12.2018г.), Налогового кодекса РФ (часть 2) № 117-ФЗ от 05.08.2000г. (ред. от 27.12.2018г.) осуществляют регламентирование общи правил по формированию доходов и расходов предприятий и организаций, виды применения налоговых режимов, налоговую базу, ставки налогов, порядок начисления налогов и прочее.

Также среди важнейших нормативно-правовых актов можно выделить следующие федеральные законы:

– Федеральный Закон РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» № 209-ФЗ от 24.07.2007г. (ред. от 27.12.2018г.);

– Федеральный Закон РФ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» № 129-ФЗ от 28.08.2001г. (ред. от 27.12.2018г.);

– Федеральный Закон РФ «О несостоятельности (банкротстве)» № 127-ФЗ от 26.10.2002г. (ред. от 27.12.2018г.);

– Федеральный Закон РФ «О лицензировании отдельных видов деятельности» № 99-ФЗ от 04.05.2011г. (ред. от 27.12.2018г.).

Кроме федеральных законов, каждое предприятие принимает собственные локальные нормативно-правовые акты, среди которых можно выделить:

– Устав и Учредительный договор предприятия;

- Коллективный договор;
- Договор о совместной деятельности;
- Штатное расписание;
- Правила внутреннего трудового распорядка;
- Должностные инструкции;
- Положение об оплате труда;
- Положение о премировании;
- Положение о персональных данных работников;
- Инструкции по охране труда [8, с.270].

Таким образом, нормативно-правовая база, которая регулирует внутреннюю базу экономической безопасности предприятия, содержит сформированную на предприятии стратегию и концепцию по обеспечению экономической безопасности организации. Составные элементы совокупной системы экономической безопасности предприятий формируются специализированными структурными подразделениями, службой охраны, службами экономической безопасности, которым вменено в обязанности осуществлять защиту экономических интересов данного предприятия.

Для разработки и принятия решений, а также в результате формирования планов на предприятии создается концепция по экономической безопасности предприятия. Данная концепция – это особая система идей, взглядов, основных целевых установок, которые пронизаны единым замыслом, на решение проблемы по обеспечению экономической безопасности предприятия, а также выработку совокупности мероприятий, направлений действий и путей по достижению поставленных целей и формированию благоприятных условий для получения определенных целей предпринимательства в условиях воздействия внешних и внутренних угроз, а также неопределенности.

В научной литературе применительно к хозяйствующим субъектам используется термин экономическая безопасность, поскольку предприятие является субъектом экономических отношений и содержание его деятельности определяется, в основном, экономическими отношениями [6, с.298].

Экономическая безопасность трактуется как количественная и качественная характеристика свойств, отражающая способность к самовыживанию и дальнейшему развитию в условиях возникновения внешней и внутренней угрозы. Экономическую безопасность большинство авторов рассматривают как один из важнейших элементов национальной безопасности.

В качестве самостоятельного объекта исследования экономическая безопасность организаций и предприятий стала изучаться совсем недавно. Теоретическими аспектами экономической безопасности занимаются такие экономисты, как Т. Парфенова, В.С.Папехин, А.Бланк, К.С.Горячева, Ю.В.Лаврова, Н.И.Ревенчук, Л.Г.Мельник, Т.Б.Кузенко, А. Андрощук, А.Кириченко, Ю.Ким.

В таблице 1 представлена сравнительная характеристика понятия «экономической безопасности предприятия» в изучении разных экономистов по

двум подходам: ресурсному и комплексному, что отражает неоднозначность данного понятия.

Таблица 1

**Сравнительная характеристика трактовки понятия
«экономической безопасности предприятия»**

Автор понятия	Содержание понятия	Общее во всех определениях
1	2	3
1 подход – комплексный		
Парфенова Т. [9]	Выступает составной частью совокупной безопасности предприятия и состоит из совокупности производимого комплекса мероприятий в рамках интересов проведения защиты бизнеса от отрицательных внешних и внутренних угроз финансовой сферы.	1. Составная часть экономической политики предприятия 2. Совокупность комплекса мероприятий по защите бизнеса предприятия 3. Защита финансовых угроз внешней и внутренней среды 4. Устойчивое развитие предприятия 5. Финансовое состояние, характеризующееся определенными показателями
Горячева К.С. [3]	Представляет собой финансовое состояние, характеризующееся сбалансированным уровнем и эффективностью финансовых инструментов, а также оптимальной устойчивостью к угрозам внутренней и внешней среды, уровнем способности финансовой системы организации обеспечивать удовлетворение финансовых интересов и способствовать в итоге развитию совокупной финансовой системе.	
Папехин В.С. [8]	Представляет собой оптимальный уровень финансовой устойчивости, в котором эффективно действует предприятие для осуществления собственной стратегии. Финансовую безопасность можно охарактеризовать как способность предприятия к противостоянию угрозам внутренней и внешней среды.	
Бланк И.А. [2]	Представляет собой количественный и качественный уровень финансового состояния предприятия, который обеспечивает защищенность стабильного уровня первостепенных сбалансированных финансовых интересов от имеющихся и потенциальных угроз внешней и внутренней среды, элементы которой можно определить на основании его финансовой политики. В данном случае формируются необходимые предпосылки по созданию финансовой поддержки постоянного роста предприятия в текущих и перспективных периодах.	
2-й подход – ресурсный		
Мельник Л.Г. [7]	Представляет собой мероприятия по достижению наиболее эффективного применения финансовых ресурсов.	1. Более эффективное и полное

Реверчук Н.И. [10]	Представляет собой меры по защите от предполагаемых финансовых расходов и предупреждение банкротства данного предприятия, достижение более эффективного использования финансовых ресурсов	использование финансовых ресурсов для рациональной работы предприятия 2. Стабильное функционирование предприятия в кратко- и долгосрочных периодах
Кузенко Т.Б. [6]	Представляет собой более эффективное использование финансовых, информационных ресурсов, а также достижение оптимальных финансовых показателей платежеспособности и ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности капитала, находящихся в оптимальных граничных значениях	
Кириченко А., Ким Ю. [5]	Представляет собой финансовое положение и финансовую стабильность, которые способны к обеспечению предприятия нормальной степенью эффективного развития его деятельности.	

Примечание: составлено автором

Изучив основные подходы к понятию «экономической безопасности предприятия» представим сформированное авторское определение данного понятия, которое заключается в проведении постоянного мониторинга и диагностики финансового состояния предприятия, которое характеризуется способностью к противостоянию к имеющимся, а также к потенциальным угрозам внешней и внутренней среды, разработка и проведение комплекса контрольных и превентивных мероприятий для снижения негативного их влияния на деятельность предприятия. Поэтому можно определить, что главной целью экономической безопасности предприятия выступает обеспечение более продолжительного и максимально эффективного функционирования предприятия в настоящее время, а также высокого потенциала его деятельности в будущей перспективе.

Важным условием по обеспечению безопасного и благоприятного финансового состояния предприятия выступает его способность по противостоянию имеющимся внешним и внутренним угрозам. При этом уровень финансовой безопасности предприятия напрямую зависит от того, как эффективно руководство данного предприятия способно вовремя осуществлять выявление возможных угроз, чтобы избежать потерь, снизить возможный ущерб от их влияния.

И.А. Бланк важной предпосылкой по формированию системы экономической безопасности предприятия выделяет идентификацию угроз реализации финансовым интересам предприятия. Как он отмечает «от того, насколько точно и полно идентифицирован состав угроз экономическим интересам, оценен уровень интенсивности их проявления и возможного ущерба, зависит эффективность построения всей системы экономической безопасности предприятия». Также И.А. Бланк предлагает следующее определение: «Угроза финансовым интересам представляет собой форму выражения их противоречий с финансовой средой функционирования предприятия, отражающую реальную или потенциальную возможность проявления деструктивного воздействия

различных факторов и условий на их реализацию в процессе финансового развития и приводящую к прямому или косвенному экономическому ущербу» [2, с.472].

Л.А. Запорожцева рассматривает под угрозами потери экономической безопасности предприятия через реальную или потенциальную возможность проявления деструктивного воздействия различных факторов на экономическое развитие предприятия, которая приводит к определенному экономическому ущербу [5, с.125].

Таким образом, нормативно-правовое обеспечение работы системы экономической безопасности предприятия необходимо рассматривать в рамках следующих направлений: нормативно-правовой базы, регулирующей внешний режим, а также нормативно-правовой базы, регулирующей внутренний режим экономической безопасности предприятия.

Библиографический список

1. Безуглова Ю.В. Проблемы формирования механизма экономической безопасности организации в современных условиях // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права, 2017.
2. Бланк И. А. Энциклопедия финансового менеджера. В 4 томах. Том 3. Управление инвестициями предприятия, 2016.
3. Горячева, К.С. Финансовая безопасность предприятия. Сущность и место в системе экономической безопасности, 2003. № 8.
4. Запорожцева, Л. А., Рябых М. А. Разработка стратегии обеспечения финансовой безопасности предприятия // Фундаментальные исследования. Пенза, 2013. № 11.
5. Кириченко А., Управление безопасностью и безопасностью бизнеса: учебное пособие для вузов. М.: ИНФРА-М, 2008.
6. Кузенко Т. Б., Финансовая безопасность предприятия: учебное пособие/ Кузенко Т. Б., Мартюшева Л. С, Грачев А. В./ Вид. ХНЭУ, 2010.
7. Мельник Л. Г. Экономика развития: Университетская книга, 2013.
8. Папехин Р. С. Индикаторы финансовой безопасности предприятий // Взгляд молодых ученых на экономические и финансовые реформы в России, Волгоградское научное издательство, 2007.
9. Парфенова Т. Финансовая безопасность предприятия, 2010. №15.
10. Реверчук Н.И. Управление экономической безопасностью предпринимательских структур, 2004.
11. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для вузов / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.
12. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Под ред. В.А. Богомолова. М.: ЮНИТИ, 2015.

*Шарандо Е.А.,
студентка УО «Витебский государственный
технологический университет»
Научный руководитель - Егорова В.К.,
к.э.н, доцент УО «Витебский государственный
технологический университет»*

Промышленный комплекс Беларуси: региональные проблемы и перспективы развития

Промышленный комплекс – это совокупность определенных групп отраслей, для которых характерен выпуск родственной продукции, или выполнение схожих работ или услуг. Он является важнейшим межотраслевым комплексом национальной экономики Республики Беларусь, экономики Витебской области. Структура промышленного комплекса Витебской области на 1 января 2019 года представлена на рисунке 1.



Рисунок 1. Структура промышленного комплекса области на 1 января 2019 года, % [1]

В Витебской области на долю промышленного комплекса приходится порядка 30 процентов в валовом региональной продукте, более 65 процентов

выручки от реализации продукции (товаров, работ, услуг) области, порядка 50 процентов инвестиций в основной капитал, в нем занято 20 процентов от общей численности занятых в экономике области [1].

Поэтому развитие экономики в целом, социальной сферы Витебской области во многом зависит от результатов деятельности промышленного комплекса.

Его базовыми отраслями, сохранившимися со времен распада СССР, являются химическая и нефтехимическая промышленность (55%), пищевая промышленность (14%), легкая промышленность (5%) и деревообработка (2%) .

В последние годы в развитии промышленного комплекса имели место негативные тенденции.

1. Происходит замедление темпов роста объемов промышленного производства и снижение его вклада в валовой региональный продукт области (далее – ВРП).

Начиная с 2014 года, отмечается перераспределение соотношения между промышленностью и другими видами экономической деятельности (в 2014 году доля добавленной стоимости промышленности в ВРП составила 33,7 %, в 2015 году – 32,3 %, в 2016 году – 28,8 %).

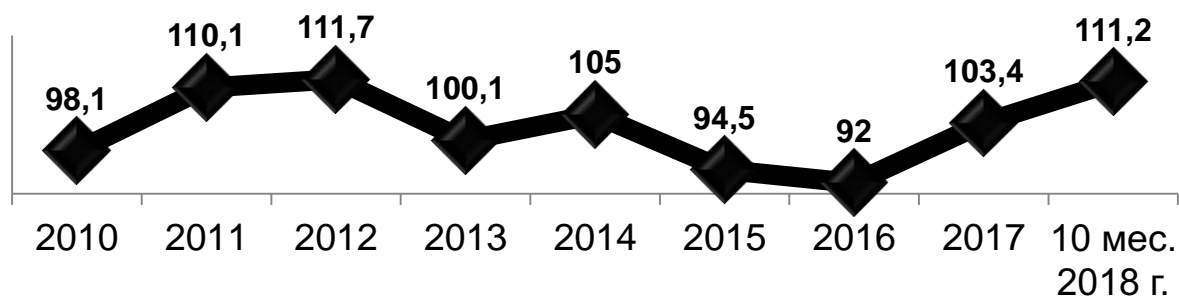


Рисунок 2. Динамика индексов промышленного производства в 2010-2017 годах, 10 мес. 2018 г., % [1]

Произошло снижение удельного веса объема промышленного производства области в общем объеме производства республики с 17,4 процента в 2010 году до 15,5процента за 10 месяцев 2018 года.

2. Наблюдается снижение эффективности работы промышленного комплекса области.

Следствием работы на склад явилось ухудшение финансового положения промышленных организаций.

Рентабельность продаж в промышленности с 8,2-8,8 процента в 2011-2012 годах упала до 5,1 процента в 2017 году, за январь-сентябрь 2018 г. она составила 2,5 процента.

На 1 октября 2018 г. почти треть промышленных организаций являются убыточными (на 1 января 2011 г. убыточными были 14,6 процента от общего количества промышленных организаций области).

3. Имеет место низкая производительность труда и сокращение занятости в промышленности.

Недостаточно высокий уровень конкурентоспособности отечественной промышленной продукции в первую очередь определяется низкой производительностью труда по добавленной стоимости, значение которой в разы уступает уровню европейских стран-лидеров (рисунок 3).

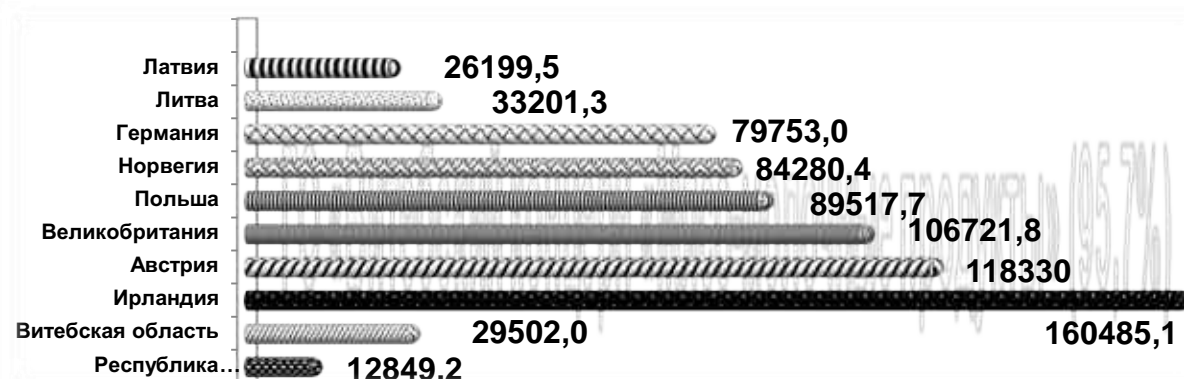


Рисунок 3. Производительность труда по добавленной стоимости в промышленности в 2013 году (евро на одного занятого в промышленности), % [3]

4. Стабильно негативные тенденции во внешней торговле промышленными товарами.

Сложившаяся структура промышленности требует большого количества импортного сырья и материалов, что в совокупности с недостаточной эффективностью не позволяет обеспечивать величину экспорта, перекрывающую импортные поставки. С 2010 г. регион ни разу не имел положительного внешнеторгового сальдо (рисунок 4).

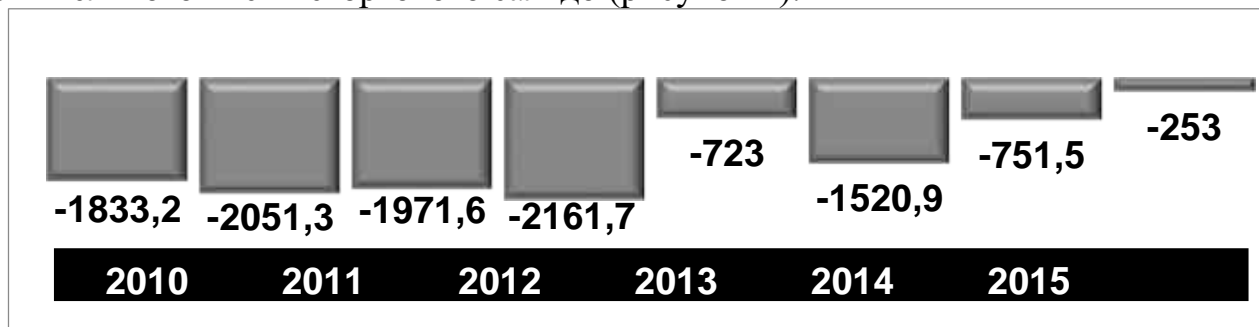


Рисунок 4. Динамика внешнеторгового сальдо в 2010-2017 годах, млн. долларов США [2]

5. Происходит снижение объёмов инвестиций.

Из-за снижения эффективности работы промышленных организаций, начиная с 2010 года, наблюдается тенденция снижения темпов роста объемов инвестиций в основной капитал в сопоставимых ценах.

Таким образом, факторами сдерживания промышленного роста в регионе следует признать: неэффективную отраслевую и технологическую структуру промышленного комплекса; громоздкую систему управления промышленностью; опережающий рост инвестиций в секторы промышленности, ориентированные на внутренний рынок, а не в высокотехнологичные экспортоориентированные производства; высокую материало-, импорто- и

энергоёмкость производства, сдерживающую рост конкурентоспособной продукции; низкий уровень эффективности государственной поддержки.

Решение указанных проблем обуславливает необходимость определения приоритетов развития промышленности и проведения структурных преобразований в индустрии, модернизации традиционных промышленных видов деятельности, ускоренного развития высокотехнологичных наукоемких производств, совершенствования системы государственного управления промышленным комплексом, соблюдения приоритетов развития промышленности при субсидировании.

Дальнейшее развитие промышленного комплекса как Республики Беларусь, так и Витебской области будет предопределяться как внешними вызовами - тенденциями изменения мировой экономики и конъюнктуры мировых рынков (прежде всего энергоносителей), так и необходимостью преодоления внутренних барьеров развития.

С учетом указанных проблем совершенствование промышленного комплекса, на наш взгляд, должно осуществляться в трех направлениях:

1. Совершенствование структуры управления промышленным комплексом.

В настоящее время промышленные организации разделены на отдельные группы и подчинены разным министерствам, ведомствам, которые прежде всего заботятся о внутренних нуждах системы, а не о функционировании в национальной экономике и предпочитают работать на количество, а не на конкретные нужды целевого потребителя.

С учетом этого, необходимо сформировать единую систему управления промышленным комплексом – Министерство промышленной политики Республики Беларусь, которое бы определяло направления и тенденции развития промышленного комплекса республики, в том числе и Витебской области.

2. Перспективное планирование.

Одним из основных моментов промышленного развития Беларуси должно стать формирование сквозной системы перспективного планирования, взаимоувязанной включающей в качестве объектов регулирования отраслевые и региональные комплексы, виды экономической деятельности и весь спектр проблем устойчивого развития (от демографии до экологических аспектов).

Как вариант, вернуться к отработанной практике Госплана, причем руководствоваться не отраслевыми, а государственными интересами.

3. Совершенствование специализации промышленного комплекса на основе выбора существующих или создания новых рыночных ниш, в которых белорусские предприятия, внедряя лучшие отечественные и зарубежные разработки, будут успешно конкурировать.

На сегодняшний день деятельность большинства промышленных организаций не выходит за рамки IV технологического уклада (машиностроение и тракторостроение, производство товаров длительного пользования, синтетические материалы, переработка нефти и другие). Поэтому модернизация

этих производств должна проводиться только на базе новейших технологий, что позволит ”отвоевать“ традиционные рынки.

Не удалось пока избавиться от такого понятия как ”Беларусь – сборочный цех“.

Конкурирующие ”сборочные цеха“ появляются стремительно и повсеместно, в первую очередь в России. Если занять выжидательную позицию – промышленность будет все чаще попадать в ситуацию технологической и финансовой изоляции (в замкнутый круг ”нет наукоемкой технологии – нет конкурентоспособной продукции – нет продаж – нет средств на модернизацию“).

Переоснащение промышленных предприятий должно стать областью исключительной компетенцией белорусских научных и инженерных кадров: без участия профильных белорусских специалистов не должна приниматься ни одна программа модернизации.

Положительные примеры роста объемов экспорта на предприятиях связаны с тем, что они имели до недавнего времени государственную форму собственности. Несмотря на то, что государство не всегда является эффективным предпринимателем, но в данном случае роль государства, как собственника, следует признать положительной.

Для развития и преодоления негативных тенденций в развитии промышленного комплекса, как республики, так и области, необходимо определить приоритеты развития и провести структурные преобразования в индустрии, модернизации традиционных промышленных видов деятельности, ускоренного развития высокотехнологичных наукоемких производств, усовершенствовать систему государственного управления промышленным комплексом.

Библиографический список

1. Главное статистическое управление Витебской области. Региональная статистика. 2018 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vitebsk.belstat.gov.by>. Дата обращения: 12.03.2019.
2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. Официальная статистика. 2018 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika>. Дата обращения: 10.03.2019.
3. Комплексное диагностическое исследование экономики Республики Беларусь. Формирование нового видения конкурентоспособной, инклюзивной и динамично развивающейся Беларуси. Издано 1 июня 2018 г. Представительством Всемирного банка в Республике Беларусь. Режим доступа: www.woldbank.org/en/contry/belarus. Дата обращения: 12.02.2019.

*Эралиев Э.Д.,
студент Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации»
Научный руководитель – Туманов Д.В.,
к.э.н., доцент, заведующий кафедрой «Менеджмент и общегуманитарные
науки» Ярославского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при
Правительстве Российской Федерации»*

Из истории финансовых паник

История развития мировой экономики имеет большой ряд ярких примеров возникновения и развития кризисных и критических ситуаций, оказавших на нее существенное влияние.

С момента последних президентских выборов в США на американских фондовых площадках царил эйфория, поднимавшая индексы на новые исторические максимумы. Больше года наблюдался рост практически без откатов. Но оптимизм не может длиться вечно: столь продолжительный подъем котировок настораживает экспертов и порождает разговоры о «пузырях» и возможных крахах. По мнению специалистов-экспертов на американском финансовом рынке надулись два «пузыря» - на фондовом рынке и на рынке облигаций. При этом «пузырь» на рынке облигаций может стать критическим фактором. В настоящий момент доходность 10-летних трежерис США находится на максимуме с 2014 года. Ещё один «пузырь» финансисты видят на рынке криптовалют. Биткоин, взлетевший практически до \$20000, сейчас стоит меньше \$8000. Вся эта криптовалютная история может плохо кончиться. Но когда это случится, никто точно не знает.

Спусковым крючком для разворота финансовых рынков могут стать: возможный импичмент Трампу в США, коллапс на рынке госдолга Японии, победа оппозиции на выборах в Италии и последующий выход страны из ЕС, а также досрочные перевыборы в Германии и возможный проигрыш Ангелы Меркель. Кроме того, возможные риски видятся отдельным экспертам в новых антииранских санкциях США и разрастании конфликта между Ираном и Саудовской Аравией из-за ситуации в Йемене.

Лопнет ли какой-то из этих пузырей на рынках в ближайшее время? Ответа на этот вопрос у нас пока нет. Но мы можем вспомнить из истории, как обычно рушатся рынки и компании:

1. Великий обвал. Рынок акций рос в течение шести лет, в результате чего Dow Jones Industrial Average вырос на 500%, достигнув пикового значения в 381,17 пункта 3 сентября 1929 года. Незадолго до обвала экономист Ирвинг Фишер сказал, что цены на акции, кажется, достигли стабильно высокого положения. Он был прав во всем, кроме слова «стабильно». На Уолл-стрит были готовы к падению после разгула спекуляций бурных двадцатых. Одна из особенностей эры Флэпперов заключалась в том, что брокеры привыкли одалживать клиентам две трети денег на покупку акций. Но осенью 1929 года

перспективы начала войны тарифов с Европой обеспокоили инвесторов, и это привело к мини-обвалу в четверг, 24 октября. В этот день финансисты Уолл-стрит вмешались для поддержки рынка. Однако к следующему понедельнику процесс был запущен. Ошарашенная толпа собралась около Нью-йоркской биржи - в тот день Dow упал на 13% до 260,64 пункта, и еще на 12% в «черный вторник». Веселью пришел официальный конец.

Менее чем год спустя DJIA торговался около отметки в 41,22 пункта, потеряв около 90% по сравнению с дообвальной эпохой. Dow не преодолел ту отметку до 1954 года. Последовавшая Великая депрессия длилась 10 лет и по-настоящему завершилась только с началом Второй мировой войны.

2. Паника 1873 года и долгая депрессия. После завершения Гражданской войны Америка находилась на этапе интенсивного экономического роста. И тут крах потерпел Джей Кук энд Кóмпани (Jay Cooke & Company), крупнейший банк Соединенных Штатов Америки. Неудивительно, что банкротство банка, в значительной степени спонсировавшего военные операции Союза, привело к возникновению хаоса на рынках. Закон о чеканке монет 1873 года (The Coinage Act of 1873) не способствовал улучшению ситуации, так как в результате его действий упали цены на серебро, и ухудшились дела у американских горнодобывающих компаний. Дефляция и падение заработных плат спровоцировали забастовки рабочих, например железнодорожную забастовку 1877 года. В 1879 году США вернулись к золотому стандарту, приняв Акт о возобновлении платежей золотом (the Specie Payment Resumption Act). В результате пострадали фермеры, выступавшие за политику дешевых денег, которая бы поддержала инфляцию и тем самым способствовала бы росту цен на урожай. Экономисты считают, что паника 1873 года стала причиной депрессии, которая продлилась до 1896 года - на сегодняшний день это самый длинный период рецессии в истории США.

3. Кризис субстандартного ипотечного кредитования. Будущее не сулило ничего хорошего, ведь даже бариста в кофейне «Старбакс» сказал вам, что он строит большой дом в самом фешенебельном городе штата. Это было кульминацией обвала жилищного рынка: банки с готовностью раздавали крупные кредиты направо и налево, даже если заемщики не могли справиться с выплатой. Рынок недвижимости начал постепенно приходить в себя только в середине 2006 года, и цены постепенно стали опускаться до нормальных. В то же время многие владельцы домов с ужасом осознали, что переменные ставки по их пятилетним ипотечным закладным теперь превращались в заоблачные. В 2008 году наступил крах. Количество случаев, когда банк забирал заложенное под ипотечный кредит имущество, выросло до небес. Уолл-Стрит, спонсировавший этот бум, также получил заслуженное наказание. Леман Бразерс (Lehman Brothers) обанкротился, его соперники Беар Стернс (Bear Stearns) и Мерил Линч (Merrill Lynch) тоже могли бы стать банкротами, если бы не поддержка правительства. И вот пять лет спустя безработица составляет 8,2%, США грозит вторая рецессия, а цены на жилые дома по-прежнему далеки от докризисных. Можно ли назвать это «тюльпанопаникой»?

4. Нефтяной кризис ОПЕК. После того как в начале 1970-х годов арабские страны - производители нефти вздернули цены на нефть до небес, экономика США отправилась «в пике», а среди автомобилистов началась суматоха. В 1973 году нефтяной кризис фактически привел к панике, и за бензином нередко выстраивались длинные очереди. За ним последовали другие, включая знаменитый ажиотажный спрос на туалетную бумагу, возникший в результате шутки Джонни Карсона на передаче «Сегодня вечером» (the Tonight Show). Тем временем потребительские цены росли, а зарплаты оставались замороженными, что породило «стагфляцию» - наверное, самый забавный экономический термин всех времен, за исключением «контанго». Растущие цены на бензин и высокие процентные ставки давили на рынок акций в течение целых десяти лет. До введения эмбарго индекс DJIA достиг исторического максимума в 1051,70 пункта. К 1975 году он опустился до 577,60. Индекс Dow вернулся к прежним, «доэмбарговым», уровням только в 1983 году.

5. Золотая паника 1893 года. Когда железнодорожная компания Ридинг Рейлруд (Reading Railroad) в очередной раз потерпела крах, рынок акций последовал за ней. Инвесторы начали запасаться золотом, и так как в США действовал золотой стандарт, Казначейству пришлось выпустить облигации для закупки достаточного количества драгметалла. Прибыль, инвестиции и доходы - все упало, приведя к масштабным гражданским беспорядкам. В США на Среднем Западе возникло популистское движение, которое демонизировало Восточное побережье, политиков и некоторые религиозные группы. Этот беспорядок также привел к поддержке биметаллизма, и Уильям Дженнингс Брайан, большой его сторонник, навсегда вписал свое имя в историю своей «Речью о золотом кресте», произнесенной в 1896 году. Впрочем, его речь во время «Обезьяньего процесса» (Scope's Monkey trial) не произвела такого же впечатления.

6. Паника после краха Огайо Лайф. К концу 1850-х годов очарование европейцев продукцией американского Запада (особенно мехами) постепенно сошло на нет. В то же время стоимость земли на Западе стала падать. Вместе с ней упали объемы миграции, так как коренные американцы без радости покидали свое имущество и принимали защитные меры. Для Востока такие новости были неприятными, так как американские банки выдали огромные займы железнодорожным компаниям, доходы которых (вместе с активами, включая земли около железных дорог) сильно снизились. Огромное количество железных дорог закрылось, включая Иллинойс Сентрал, Эри и Ридинг (Illinois Central, Erie and Reading). Последняя потом была восстановлена, хотя и по сей день это один из немногих активов, которые вы не захотите купить даже в игре Монополия. Паника разошлась не на шутку после краха нью-йоркского отделения компании Огайо Лайф Иншуранс энд Траст (Ohio Life Insurance and Trust Company), и новости об этом быстро распространились посредством недавно изобретенного телеграфа. Вскоре цены на урожай фермеров упали до нуля. Однако главной причиной беспорядков было решение Верховного суда по делу «Дредд Скотт против Сэнфорда», которое отменило Миссурийский

компромисс и привело к зверствам Кровавого Канзаса. Ужасные события в Штате джейхокеров стали всего лишь предвестником того, что случилось во время Гражданской войны.

7. Паника западных земель 1837 года. Во время правления президента Эндрю Джексона США продолжали расширяться на запад, прогоняя коренных американцев с их земель. Неудивительно, что инвесторы были заинтересованы в бесконечном источнике дешевой недвижимости. Однако после разрыва пузыря в 1837 году банки стали возвращать свои займы. Это вызвало серьезную панику в сфере недвижимости, и 40% американских банков потерпело крах. Мартин Ван Бюрен, который стал президентом после Джексона, подвергся масштабной критике, но это была не только его вина. Во время своего неоднозначного президентства Джексон отобрал большинство полномочий у Центрального банка Америки. Это вызвало цепочку банкротств более мелких банков. Между тем ученые по-прежнему считают «старого пекана» одним из самых великих президентов в истории. Возможно, этот момент стоит переосмыслить.

8. Пузырь доткомов. В конце 1990-х годов всем хотелось поучаствовать в интернет-буме. Инвесторам говорили, что электронная торговля произведет революцию в мире бизнеса. Виртуальные компании наводняли рынок, офисные компании боролись за то, чтобы вступить в игру. Затем AOL купила Time Warner за 162 миллиарда долларов США. Да, AOL. Цены акций взлетели после того, как 23-летний директор организации, с видом эксперта по сенсациям, выступил с речью о преимуществах первопроходца и о том, как отказаться от посредников. Впоследствии цены на акции немного стабилизировались, но главное было впереди. Внезапно стало ясно, что молодые руководители большинства виртуальных компаний не умели монетизировать свой трафик. Электронные продавцы, подобно Pets.com со своей раздражающей куклой-марионеткой, пожирали денежные ресурсы с бешеным аппетитом. Некоторые крупные игроки, такие как PeaPod, получили помощь от зарекомендовавших себя участников рынка (Royal Ahold). Однако в большинстве случаев бизнес просто свернули. Эффективные интернет-компании, знающие как заработать деньги (Google, Facebook и т.д.), появились позже, но первая волна электронного бизнеса провалилась практически полностью.

9. Паника 1797 года. Время и умение правильно им распорядиться многое решает в панической ситуации. Один из самых ранних американских кризисов наглядно это продемонстрировал. В 1797 году затрещал по швам «пузырь» на земельном рынке, дефляция в Европе также нанесла серьезный удар Америке - все это привело к одному из первых финансовых кризисов. К 1800 году паника привела к краху многих знаменитых коммерсантов на Восточном побережье США (в то время единственном побережье этой страны). Многие должники оказались в тюрьме. В этот малоизвестный список входил Роберт Морри - человек, который в значительной степени профинансировал войну за независимость молодой американской нации, но который не смог справиться со своей проблемной земельной сделкой на севере Нью-Йорка. В список входил и Джеймс Вильсон, знаменитый тем, что поставил свою подпись под Декларацией

независимости, а также тем, что способствовал появлению Конституции США. В то же время этому человеку пришлось провести остаток своей жизни, скрываясь от кредиторов. Паника тех лет вынудила Конгресс подписать Акт о банкротстве 1800 года. Его аннулировали три года спустя.

10. Паника Никербокер траст. В начале 1900-х годов компания Никербокер траст (Knickerbocker Trust) была одной из крупнейших кредитных организаций в Америке. Ее главный офис был потрясающе оформлен МакКимом, Мидом и Уайтом. Однако в 1907 году президент компании Чарльз Барни решил прибегнуть к использованию средств банка для того, чтобы вынудить рынок поднять цены на медь. Он потерпел поражение, когда миллионы долларов были выброшены на рынок для остановки враждебного приобретения в не относящейся к отрасли организации. Когда об этом узнали все, Национальный коммерческий банк (the National Bank of Commerce) заявил, что он больше не будет принимать чеки для Никербокера. Естественно, инвесторы выстроились в очередь, требуя свои деньги обратно. Барни потребовал встречи с самим Д.П. Морганом для того, чтобы обсудить получение ссуды, но ничего у него не получилось. Вскоре Барни застрелился. Паника Никербокера не помогла рынку акций: с января 1906 года по ноябрь 1907 года индекс Dow Jones Industrial Average упал на 48%. В результате банковского кризиса по указанию Конгресса в 1913 году была образована Федеральная резервная система.

Таковы основные крупнейшие финансовые паники в истории развития мировой экономики. Такие события неизбежны и сегодня, и в будущем.

Библиографический список

1. 10 крупнейших финансовых паник в истории [Электронный ресурс]. URL: <https://www.finam.ru/analysis/newsitem/10-krupneyshix-finansovyx-panik-v-istorii-20180205-185812/>.

Научное электронное издание

Актуальные вопросы современной науки и образования

Материалы международной научно-практической конференции

Выпуск 18

Том 2

Технический редактор

М. В. Сони́на

Подписано в печать 10.12.2019.

Кировский филиал МФЮА
610002, г. Киров, ул. Ленина, д. 104
Тел./факс: (8332) 37-15-58
E-mail: kirov@mfua.ru
<http://kr.mfua.ru/>